

***СОВРЕМЕННАЯ НАУКА:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ
(MODERN SCIENCE:
PROBLEMS AND PROSPECTS)***

*Материалы Международной
научно-практической конференции
20 декабря 2018 года
(г. Душанбе, Таджикистан)*

© Nəşriyyat «Vüsət»,
© НИЦ «Мир Науки»
2018



Научно-издательский центр «Мир науки»
Nəşriyyat «Vüsət»

Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции
под общей редакцией **А.И. Вострецова**

СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ (MODERN SCIENCE: PROBLEMS AND PROSPECTS)

научное (непериодическое) электронное издание

Современная наука: проблемы и перспективы развития [Электронный ресурс] / Nəşriyyat «Vüsət», Научно-издательский центр «Мир науки». – Электрон. текст. данн. (2,12 Мб.). – Нефтекамск: Научно-издательский центр «Мир науки», 2018. – 1 оптический компакт-диск (CD-ROM). – Систем. требования: PC с процессором не ниже 233 МГц., Microsoft Windows Server 2003/XP/Vista/7/8, не менее 128 МБ оперативной памяти; Adobe Acrobat Reader 10.1 или выше; дисковод CD-ROM 8x или выше; клавиатура, мышь. – Загл. с тит. экрана. – Электрон. текст подготовлен НИЦ «Мир науки».

© Nəşriyyat «Vüsət», 2018
© Научно-издательский центр «Мир науки», 2018

СВЕДЕНИЯ ОБ ИЗДАНИИ

Классификационные индексы:

УДК 001

ББК 72

C112

Составители: Научно-издательский центр «Мир науки»

А.И. Вострецов – гл. ред., отв. за выпуск

Аннотация: В сборнике представлены материалы Международной (заочной) научно-практической конференции «Современная наука: проблемы и перспективы развития», где нашли свое отражение доклады студентов, магистрантов, аспирантов, преподавателей и научных сотрудников вузов Российской Федерации, Казахстана, Узбекистана и Таджикистана по техническим, экономическим, педагогическим, юридическим и другим наукам. Материалы сборника представляют интерес для всех интересующихся указанной проблематикой и могут быть использованы при выполнении научных работ и преподавании соответствующих дисциплин.

Сведения об издании по природе основной информации: текстовое электронное издание.

Системные требования: PC с процессором не ниже 233 МГц., Microsoft Windows Server 2003/XP/Vista/7/8, не менее 128 МБ оперативной памяти; Adobe Acrobat Reader 10.1 или выше; дисковод CD-ROM 8x или выше; клавиатура, мышь.

© Nəşriyyat «Vüsət», 2018

© Научно-издательский центр «Мир науки», 2018

ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЕ СВЕДЕНИЯ

НАДВЫПУСКНЫЕ ДАННЫЕ:

Сведения о программном обеспечении, которое использовано при создании электронного издания: Adobe Acrobat Reader 10.1, Microsoft Office 2003.

Сведения о технической подготовке материалов для электронного издания: материалы электронного издания были предварительно вычитаны филологами и обработаны программными средствами Adobe Acrobat Reader 10.1 и Microsoft Office 2003.

Сведения о лицах, осуществлявших техническую обработку и подготовку материалов:
А.И. Вострецов.

ВЫПУСКНЫЕ ДАННЫЕ:

Дата подписания к использованию: 20 декабря 2018 года.

Объем издания: 2,12 Мб.

Комплектация издания: 1 пластиковая коробка, 1 оптический компакт диск.

Наименование и контактные данные юридического лица, осуществившего запись на материальный носитель: Научно-издательский центр «Мир науки»

Адрес: Республика Башкортостан, г. Нефтекамск, улица Дорожная 15/294

Телефон: 8-937-333-86-86

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.А. Минниязова, И.В. Кожевникова Особенности аналитической химии полимеров	8
--	---

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.А. Абдрахманова, К.Ж. Жапаров Анализ развития сельского хозяйства в Республике Казахстан	13
Н.Ж. Алимова Проблемы государственного регулирования финансирования инновационной деятельности в Казахстане	19
К.М. Балова Проблемы учета и импортных операций в российской практике	23
К.Т. Битаев Затраты на обеспечение качества продукции: состав и классификация в современных условиях хозяйствования	35
А.В. Гаврилюк, А.В. Чибисова Теневая экономика как объект статистического анализа	41
Д. Ержанова, Г.И. Абаева Тенге – символ экономической независимости Республики Казахстана	46
Д.М. Ибрай, Ж.Н. Кажикова Реализация программы «Цифровой Казахстан» в Костанайской области	50
А.А. Исакова Ключевые аспекты экономической ситуации во Владимирской области	54
А.В. Кудюрова Виды безработицы, формы их реализации и специфика проблемы занятости в России	58
M.V. Lubyanskaya Crowdfunding as a classic lending system	64
Д.Б. Орманбеков, Г.Б. Жусупова Подкупность таможенного контроля	68
Е.В. Пахомова, М.В. Макин Сравнительная характеристика деловой репутации по МСФО 38 и ПБУ 14/2000	73
А.С. Тюлькубаева, Г.Е. Жусупбекова Денежная интеграция в рамках Евразийского союза	78

<i>O.N. Uglitskikh, D.I. Glyva</i> The economic importance of credit money	83
<i>О.Н. Углицких, М.А. Грицкив</i> Характеристика рисков финансового рынка и способы управления ими	87
<i>Н.Л. Федулова</i> Роль биллинговых систем в учете затрат телекоммуникационных компаний	91

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>М.У. Айтенова</i> Брачный договор как гражданско-правовая сделка	97
<i>В.И. Беляева</i> Исследование договора дарения и возникающих проблем в его применении	103
<i>А.А. Веретнова, П.Ю. Озерова</i> Совместное банкротство супругов	107
<i>М.Ю. Зарипова, А.Р. Унгефуг</i> Проблемы исследования личности профессионального преступника в Российской Федерации	113
<i>А.А. Иконникова</i> Сравнительный анализ правового регулирования института приемной семьи в России, США, Венгрии и Греции	119
<i>Е.А. Соловьева</i> Международно-правовое противостояние господству США	125

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Э.М. Курбанова, Н.Н. Герега</i> Физическая культура и спорт в жизни студентов педагогов-дефектологов	129
<i>И.А. Токмакова</i> Интеллектуальная игра как средство развития познавательного интереса учащихся на уроках русского языка	134

ПОЛИТОЛОГИЯ

<i>Н.Ш. Ҳомидова</i> Мубориза ба зидди терроризм ва экстремизм	139
---	-----

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

Д.А. Адодина, А.Н. Волкова, М.А. Гвоздицкий Реконструкция сложившейся застройки с учетом вторичного использования строительных отходов	145
К.С. Лынова Сравнительный анализ ООПТ Архангельской области и Республики Узбекистан	152
А.Д. Шигапов, А.С. Зеленина Градостроительный анализ территории на предмет соответствия действующей градостроительной документации	157

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.А. Минниязова,

студент 2 курса

напр. «Химическая технология»,

e-mail: ajsyly99@gmail.com,

И.В. Кожевникова,

к.т.н., доц.,

*Нижекамский химико-технологический
институт (филиал) ФГБОУ ВО*

*«Казанский национальный исследовательский
технологический университет»,*

г. Нижнекамск

ОСОБЕННОСТИ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ХИМИИ ПОЛИМЕРОВ

Аннотация: в работе изучены и систематизированы данные о методах качественного и количественного анализа полимерных материалов. Проанализированы цели и основные стадии проведения анализа композиционных материалов. Приведены методы функционального анализа полимеров.

Ключевые слова: полимер, качественный анализ, элементный анализ, функциональный анализ.

Аналитическая химия полимеров – область науки, задача которой заключается в исследовании полимерных материалов с целью определения их качественного и количественного состава, а также строения макромолекул. [1]

Анализ полимеров существенно отличается от анализа низкомолекулярных веществ, поскольку макромолекулы имеют большие размеры, а также неоднородны по молекулярной массе. К тому же макромолекулы могут быть разветвленными и иметь различное пространственное расположение.

В анализе полимеров, как и в общей аналитической химии, выделяют качественный и количественный анализ. Качественный анализ подразумевает идентификацию полимеров или, другими словами, сопоставление его с известным

высокомолекулярным соединением с использованием некоторых заранее выбранных признаков. Кроме того качественным является и элементный анализ, а также определение типа функциональных групп в составе макромолекул и установление микроструктуры полимерных цепей.

Полимер и полимерная основа идентифицируются методами, основанными на физико-механических свойствах. Наиболее распространенными инструментальными методами для качественного анализа полимеров являются ИК-спектроскопия, пиролитическая газовая хроматография, ядерный магнитный резонанс. Применяются также тонкослойная гель-проникающая хроматография, хромато-масспектроскопия, пиролитическая масспектроскопия, термический анализ, а также разнообразные комбинации этих методов [2].

Целью количественного анализа полимера является определение:

- числа функциональных и концевых групп в полимерных цепях;
- молекулярной массы и размера молекул, а также молекулярно-массовое распределение;
- брутто-формулы вещества;
- различных физико-химических характеристик: степени кристалличности, показателя преломления и др.

Полимерные материалы зачастую содержат в своем составе множество различных ингредиентов и примесей, поэтому при анализе необходимо идентифицировать и количественно определить помимо самого полимера еще и наполнители, пластификаторы, остатки мономеров, использованные катализаторы, инициаторы и т.д.

В общей схеме анализа полимеров выделяют несколько стадий [3]. Первая стадия заключается в отделении полимера от сопутствующих ингредиентов (наполнитель, пластификатор и др.). Наиболее часто она состоит из следующих операций:

1. Экстракция пластификатора из навески измельченного полимера. Для осуществления данной операции используется аппарат Сокслета с легколетучим растворителем (диэтиловый

или петролейный эфир). Задача растворителя – экстрагировать пластификатор из навески полимера. Количественно определить пластификатор позволяет взвешивание остатка после отгонки растворителя или проведение специфических реакций на пластификатор;

2. Выделение наполнителя и пигмента из навески материала, оставшегося после экстракции пластификатора. Для осуществления данной операции производится обработка навески образца растворителем, способным растворить данный полимер. В качестве растворителя возможно использование диметилформамида, ацетона, метилхлорида. Полученный раствор центрифугируют с целью отделения не растворившейся части, содержащей наполнитель и пигмент;

3. Выделение полимера. Для осуществления данной операции, полученный ранее раствор полимера обрабатывают подходящим осадителем. После чего осадок полимера тщательно промывают, высушивают до постоянной массы и взвешивают.

Предварительные испытания с целью определения типа полимера осуществляются по следующим показателям:

1) поведение в пламени газовой горелки (характер горения, цвет пламени, запах выделяющихся продуктов);

2) поведение при сухой перегонке (запах и цвет паров, характер обугливания);

3) отношение к различным растворителям;

4) способность флуоресцировать в УФ – свете;

5) присутствие таких элементов как хлор, азот, сера, фосфор, фтор, кремний;

6) присутствие специфических функциональных групп (проводятся специфические реакции, в том числе цветные);

7) природа мономеров и других продуктов, полученных после термической деполимеризации образца;

8) физические характеристики (плотность, показатель преломления и др.). [3]

В качественном элементном анализе полимеров используются те же методы и приемы, что и для определения низкомолекулярных органических веществ.

С целью определения углерода и водорода образец

количественно сжигают в потоке кислорода, а затем улавливают полученные продукты соответствующими адсорбентами, помещенными в специальные поглотительные аппараты.

Для определения азота чаще всего используют газометрический метод Дюма, согласно которому исследуемое вещество необходимо смешать с окисью никеля, поместить в кварцевый стаканчик и сжечь в атмосфере углекислого газа при 900-1000 °С. Для сбора выделившихся молекул азота используют раствор едкого кали (50 %масс.)

Наличие изолированных и сопряженных двойных связей определяют главным образом методом галогенирования. Основной характеристикой степени ненасыщенности при этом является бромное или йодное число (количество йода, поглощенное ста граммами полимера при н.у.). На величину бромного или йодного числа влияют ряд факторов: положение двойной связи; степень разветвленности; место разветвления.

Количественное определение функциональных групп в составе макромолекул является целью функционального анализа. Они могут располагаться либо внутри полимерной цепи, либо обрамлять ее (быть концевыми функциональными группами). При определении концевых функциональных групп проводятся реакции с их непосредственным взаимодействием, минуя разрушение полимерной цепи. Такие реакции проходят количественно и представляют собой полимераналогичные превращения. Если же функциональные группы находятся в главной цепи макромолекулы, то без их идентификации невозможно установление строения элементарных звеньев макромолекулы. При анализе используют реакции, приводящие к распаду основной цепи макромолекулы (гидролитическое расщепление, окисление и деполимеризация).

Множество полимеров имеют в своем составе функциональные группы, проявляющие кислотно-основные свойства. Следовательно, для их определения применим метод кислотно-основного титрования. Для установления точки эквивалентности может быть использован индикаторный способ, либо же анализ может быть проведен с применением инструментальных методов (потенциометрическое титрование, спектрофотометрическое титрование).

Если полимер содержит кислотные группы, то необходимо определить кислотное число (количество КОН в мг, необходимое для нейтрализации 1 г полимера). Если полимер содержит гидроксильные группы, то проводится определение ацетильного числа (количество КОН в мг, эквивалентное количеству уксусного ангидрида, который реагирует с гидроксидными группами, содержащимися в 1г полимера).

Для определения эпоксидных групп возможно проведение титрования раствора полимера различными нуклеофильными реагентами (раствором хлористого или бромистого водорода).

Ацетатные группы определяют методом обратного титрования раствора полимера. В качестве вспомогательного титранта используют раствор едкого натра, избыток которого затем оттитровывают соляной кислотой.

При анализе поликонденсационных полимеров, количественное определение концевых групп позволяет установить молекулярную массу полимера.

В заключении необходимо отметить, что в настоящее время ни одно исследование в области химии и физики полимеров не обходится без использования различных методов качественного и количественного анализа. С их помощью возможно выполнение широкого спектра исследований химических и физических процессов в полимерах с целью получения важной информации о кинетике полимеризации, о молекулярной и надмолекулярной структурах полимеров, о физических состояниях полимеров и их поведении в различных силовых полях.

Литература и примечания:

[1] Усачева, Т.С. Общая химическая технология полимеров: учебное пособие. – Иваново: ИГХТУ, 2012. – 238 с.

[2] Бабко А. К. «Физико-химические методы анализа» / А. К. Бабко – М.: Высшая школа, 1968. – 335 с.: ил.

[3] Каргин В.А. Энциклопедия полимеров: В. А. Каргин (глав. ред.)[и др.] Т.1. А-К. – М.: Советская энциклопедия, 1972. – 610 с.: ил

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.А. Абдрахманова,
магистрант 1 курса
спец. «Учет и Аудит»,
К.Ж. Жапаров,
к.э.н., проф.,
e-mail: abayeva.g@mail.ru,
КТУ им. А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Аннотация: В статье освещаются основные тенденции развития сельского хозяйства в Республике Казахстан. Рассматриваются актуальные вопросы состояния и развития сельского хозяйства в РК на современном этапе, касающиеся вывода агропромышленного комплекса из кризисного состояния.

Ключевые слова: сельское хозяйство, рынки сбыта, диверсификация, экономика.

Развитие сельскохозяйственной отрасли направлено на увеличение объемов производства сельскохозяйственной продукции, имеющей рынки сбыта за счет диверсификации отрасли, обновления материально-технического оснащения баз, повышения культуры земледелия, внедрения в производство современных влаго- и ресурсосберегающих технологий, широкой химизации, вовлечения в оборот новых и ныне неиспользуемых орошаемых земель.

В настоящий момент казахстанская экономика характеризуется спадом производства, низкой производительностью труда, банкротством предприятий малого и среднего бизнеса. Рыночные преобразования, проводимые в сельском хозяйстве, на сегодняшний день не дали существенных результатов. Сбои в функционировании элементов экономического механизма (ценообразование,

финансирование, кредитование, налогообложение) осложняют выход сельского хозяйства из кризиса, поэтому необходимость совершенствования экономического механизма хозяйствования является сегодня неоспоримым фактом [1].

Отличительной особенностью современного периода развития АПК является и то обстоятельство, что аграрные преобразования осуществляются преимущественно в регионах. Здесь производится товарная продукция, осуществляются непосредственные экономические связи между сельскохозяйственными товаропроизводителями. Регионы вступают в экономические отношения не только друг с другом, но и с зарубежными странами.

Для нормального развития предпринимательства на селе и эффективного развития продовольственного рынка нужен особый экономический механизм, регулирующий развитие сельскохозяйственного производства региона, способный противостоять воздействию негативных факторов, чуткий к изменяющейся рыночной ситуации. При этом экономический механизм хозяйствования АПК регионов должен строиться в полном соответствии с макроэкономическим хозяйственным механизмом, но его элементы могут быть дополнены и детализированы в зависимости от территориальной, демографической и социально-экономической специфики региона. Особенно это важно для предприятий, где региональный фактор имеет существенное значение.

Проводимая аграрная реформа должна включать в себя процессы формирования и развития как теоретических, так и практических подходов к совершенствованию агропромышленного комплекса [2].

Одной из основных задач, поставленных Главой государства, стала реализация в полной мере потенциала агропромышленного комплекса. Для реализации данной задачи необходимо увеличить в 2,5 раза производительность труда и экспорт переработанной продукции сельского хозяйства к 2022 году. При этом меры господдержки должны быть направлены на масштабное привлечение современных агротехнологий в страну. Необходимо использовать лучший опыт управления отраслью путем внедрения гибких, удобных стандартов и привлечения

«седых голов» – авторитетных зарубежных специалистов в области сельского хозяйства. Нужно выстроить систему массового обучения сельских предпринимателей новым навыкам ведения хозяйства[3].

Экономический механизм хозяйствования в большей степени касается функционирования непосредственно предприятий и включает такие элементы как: планирование, финансирование, коммерческий хозяйственный расчет, ценообразование, система стимулирования, анализ, контроль и система учета и др. Экономический механизм в АПК представляет собой способ хозяйствования в сфере интеграции сельского хозяйства и промышленности со свойственными ему специфическими экономическими формами и методами воздействия на данный процесс.

Казахстан входит в число 25 стран мира, основных производителей аграрного сырья (зерна и некоторых других продовольственных продуктов). Казахстан по общей территории, площади сельскохозяйственных угодий, посевам зерновых культур и картофеля входит в первую десятку основных производителей аграрного сырья. По оценкам экспертов ресурсы республики позволяют производить в 3 раза больше продовольствия, чем потребляет его население.

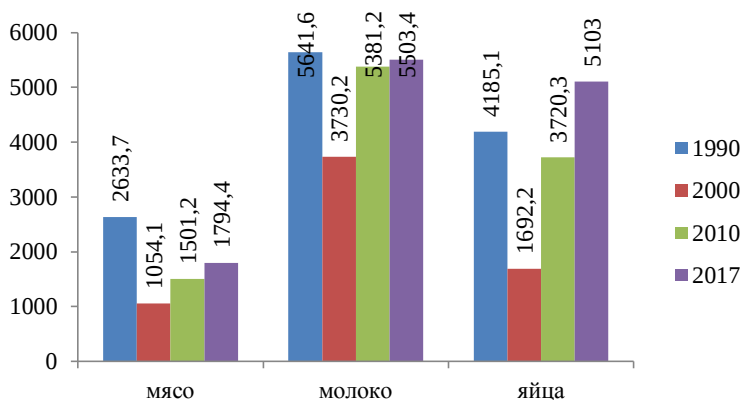


Рисунок 1 – Динамика производства отдельных видов продукции животноводства за 1990 – 2017 гг., тыс. тонн

Согласно рисунку 1, в период нахождения Казахстана в составе Союзной Республики производство продукции животноводства находилось на высочайшем уровне. Развал крупных товарных хозяйств привёл к существенному сокращению поголовья скота, ухудшению материально-технической базы, миграции населения из села и страны и т.д., и, как следствие, снижению уровня производства. Благодаря усиленной активной политике и поддержке агропромышленного комплекса на протяжении 2000-2017 годов наблюдается тенденция роста показателей. Так, производство молока и яиц к 2017 году достигло показателя 1990 года.

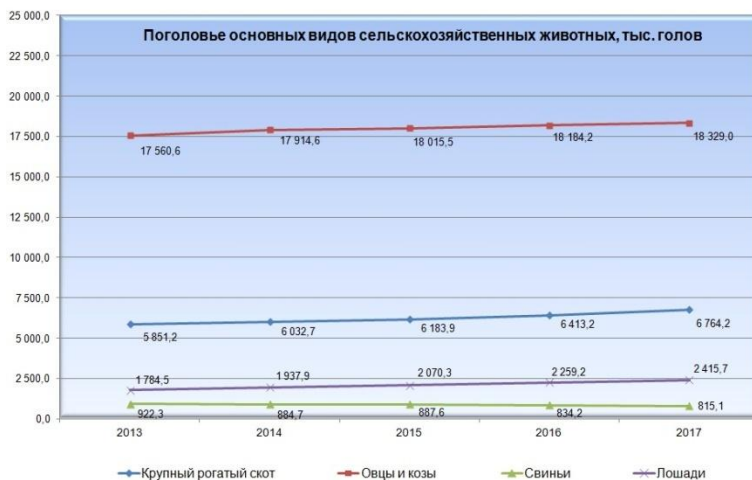


Рисунок 2 – Поголовье основных видов сельскохозяйственных животных, тыс. голов

* Диаграмма составлена на основе официальных статистических данных

Согласно рисунку 2, во всех категориях хозяйств увеличилось поголовье скота. К концу 2017 года по сравнению с 2013 годом поголовье крупного рогатого скота (далее – КРС) выросло на 15,6%, овец и коз – на 4,4%, лошадей – на 35,4%, свиней – -11,6%.

Низкая обеспеченность сельского хозяйства материально-

техническими ресурсами, платежеспособность товаропроизводителей, труднодоступность кредитов, дефицит инвестиций и слабое развитие отечественного машиностроения остаются серьезным тормозом развития аграрного производства. Увеличивается завоз в республику дорогостоящих животных.

Для решения проблем агропромышленного комплекса страны Правительством Республики Казахстан разработана Концепция Государственной программы развития АПК на 2017–2021 годы.

По восстановлению и устойчивому развитию АПК представляются значимыми следующие мероприятия. В предстоящие 10 лет предусматривается создание более 80 тысяч семейных ферм, занятых скотоводством, овцеводством и коневодством, расширение площади используемых пастбищ с 58 миллионов гектаров до 100 миллионов гектаров, увеличение поголовья КРС до 16 миллионов голов, овец – до 30 миллионов голов.

В рамках программы развития птицеводства предусматривается строительство новых, проведение реконструкции и модернизации действующих предприятий, а также повышение продуктивности мясной и яичной птицы. Для участников проекта будут предложены отдельные условия поддержки: приоритетное выделение земельных участков, льготное кредитование фермерских хозяйств на закуп поголовья, приобретение техники и оборудования на 15 лет под 4%, предоставление 80% субсидий для орошения пастбищ.

Вопрос повышения технической вооруженности будет решаться за счет субсидирования процентной ставки по лизингу и объемов инвестиционного субсидирования. Если в настоящее время фермеры получают лизинг под 16-18 процентов, то ставка понизится до семи-восьми процентов. Благодаря этим мерам за пять лет нормативные темпы обновления техники достигнут уровня шесть процентов в год.

Необходимо уделить внимание социальному развитию сельских территорий для удержания кадров на селе, в том числе создания условий для молодежи. В целом реализация госпрограммы позволит к 2021 году увеличить валовое производство продукции сельского хозяйства по сравнению с

2015 годом в два раза, а объем инвестиций в основной капитал через три года вырастет в пять раз к уровню 2015 года. Из них инвестсубсидии обеспечат приток инвестиций в объеме 751,2 млрд. тенге [4].

Таким образом, реализация программы создаст условия для становления личных подсобных хозяйств в качестве крупного участника системы производства сельхозпродукции через кооперацию, расширения их производственных возможностей и повышения качества продукции. Увеличение платежеспособного спроса и улучшение качества жизни на селе станет основой стабилизации процессов урбанизации и повышения социальной защищенности сельских жителей.

Литература и примечания:

- [1] Официальный сайт Комитета по статистике stat.gov.kz.
- [2] Дорожная карта по целенаправленной экспортной политике в агропромышленном комплексе.
- [3] Государственная программа развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2017-2021 годы.
- [4] Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана от 5 октября 2018 г.

© К.Ж. Жапаров, 2018

*Н.Ж. Алимова,
м.э.н., преп.,
e-mail: alimova.nurgul.74@mail.ru,
КГУ им. А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан*

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КАЗАХСТАНЕ

Аннотация: Внедрение в Казахстане инновационных структур происходит достаточно активно. Действующая система занимается как формированием рынка инноваций, так и защитой авторских прав, созданием условий для реализации инвестиционных проектов. Дальнейшая успешная деятельность позволит Казахстану более эффективно использовать имеющийся научно-технический потенциал, финансовые и трудовые ресурсы.

Ключевые слова: инновационная структура, государственное регулирование, государственный бюджет, внебюджетные фонды, собственные средства предприятий.

Общеизвестно, что устойчивый рост любой национальной экономики в XXI веке может быть обеспечен за счет инновационного развития. Серьезным вопросом обеспечения инновационного развития является финансирование инноваций. Эффективность инновационного развития обеспечивается созданием соответствующих правовых условий и государственным регулированием механизма финансирования инноваций. Заметим, что регулирование здесь проявляется больше в государственной поддержке инновационному сектору экономики, чем в регулировании норм и нормативов.

Необходимость государственного регулирования или поддержки финансирования инновационной деятельности экономическим содержанием. С одной стороны, в рыночной экономике инновации – основное средство увеличения прибыли хозяйствующих субъектов за счет лучшего удовлетворения рыночного спроса, снижения производственных издержек по

сравнению с конкурентами. С другой стороны, в условиях действия классических рыночных механизмов получение научно-технических результатов и их коммерциализация существенно затрудняются [1].

В трудах зарубежных и отечественных ученых, посвященных данной проблематике, представляется наиболее эффективным смешанное, гибридное финансирование науки и инноваций. Смешанность предполагает использование различных источников финансирования и форм государственно-частного партнерства. Эффективными формами партнерства бизнеса, государства и университетов является доленое финансирование научных исследований и разработок. Это доказано мировой практикой. В этом механизме следует уделить серьезное внимание стимулированию инновационной деятельности, улучшению экономических условий для развития отечественных компаний [2].

Система охраны интеллектуальной собственности, стала в настоящее время неотъемлемой частью национальной инфраструктуры. Имеются все основания полагать, что 21-й век станет эрой интеллектуальной экономики, в развитии которой ключевую роль будет иметь творческая деятельность и надежная система ее правовой охраны. Республика Казахстан как полноправный участник международного культурного и научно-технического обмена, являясь членом Всемирной Организации Интеллектуальной Собственности (ВОИС,) должна обеспечить соблюдение прав на интеллектуальную собственность, как казахстанских, так и иностранных правообладателей на уровне, отвечающем принятым мировым стандартам. Важнейшая задача институтов развития – создать условия для реализации долгосрочных инвестиционных проектов. Дело в том, что в настоящее время доля кредитов, выданных казахстанскими банками второго уровня на срок свыше трех лет, не превышает 15% в общем объеме кредитования. В силу ряда причин, и прежде всего, отсутствия кредитной истории практически всех участников экономической жизни, частные инвесторы не решаются брать на себя долгосрочные кредитные риски.

Основной вопрос – финансирование инновационной

деятельности в законе не имеет точностей, и не определяет некоторых особенностей использования смешанного финансирования. Мировая практика показывает, существуют основные источники финансирования инноваций. Это государственный бюджет, внебюджетные фонды, собственные средства предприятий, иностранные инвестиции, банковские средства, средства населения. Если говорить о методах – прямое и косвенное. Совокупность источников и методов финансирования в логической последовательности и взаимосвязи образует финансово-инвестиционный механизм. Важной правовой оболочкой является регулирование финансовых отношений возникающих между различными субъектами инновационной системы.

Роль государства – содействовать производству фундаментальных знаний и комплекса технологий стратегического характера (прежде всего в университетах, государственных и полугосударственных лабораториях), а также в создании инфраструктуры и благоприятного инновационного климата для инновационной деятельности частных компаний. Еще одна важнейшая роль государства – широкий спектр гибких форм регулирования этой сферы. Они включают налоговые льготы, льготное кредитование, целенаправленную поддержку малого и среднего инновационного бизнеса, венчурное финансирование. В законодательстве стран ЕС, например предприятиям связи и коммуникаций дает право создавать инновационные фонды, которые не облагаются налогами. В Великобритании, например, создаются специально государственные гарантийные фонды, которые подключаются в случае, если по заявке предприятия кредитное учреждение не может выдать ссуду из-за отсутствия обеспеченности или по другим причинам. Правительственные гарантии составляют в этой стране 70-85% от суммы кредита. По мнению американских экспертов инновационных институтов, процентная ставка кредитов на инновации не должна превышать 5-6%. В то время как риск инновации считается максимальным [3].

В целом можно утверждать, что законодательная база РК отвечает зарубежным моделям правового регулирования

финансового обеспечения инноваций, тем не менее, в системе правовых отношений существуют определенные проблемы. Механизм финансирования инноваций должен быть построен на принципах государственно частного партнерства. В отношении государственных средств правовое регулирование должно обеспечить целенаправленное использование, в отношении частного капитала обеспечить привлечение и сохранность при различных формах инвестиций. При этом возможно введение специфических финансовых инструментов.

Таким образом, формирование государственного регулирования и создания правовых условий и поддержки прослеживаются определенные закономерности. Одним из них является постепенный переход от бюджетных источников к частным, что является закономерным процессом в создании эффективного механизма финансирования. Однако состояние государственного регулирования инновационной деятельности экономических, финансовых и инновационных субъектов показывает, что необходимо внести определенные изменения нормативно-правовые акты государства о науке, о поддержке инновационной деятельности, в частности по усилению фактора стимулирования.

Литература и примечания:

[1] Концепция охраны прав интеллектуальной собственности. Постановление Правительства Республики Казахстан от 26 сентября 2001 года N 1249.

[2] Закон о государственной поддержке инновационной деятельности. Закон Республики Казахстан от 23 марта 2006 года N 135.

[3] Постановления Правительства Республики Казахстан за № 387 «Об утверждении Программы по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005-2015 годы».

© Н.Ж. Алимова, 2018

*К.М. Балова,
магистрант 3 курса,
СПбГЭУ,
г. Санкт-Петербург*

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА И ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКЕ

Многочисленные вопросы импортной деятельности в российском, гражданском, налоговом, таможенном, валютном и бухгалтерском законодательстве в значительной степени урегулированы. Однако в процессе исследования действующего законодательства и учета импортных операций можно выделить ряд спорных и неоднозначных вопросов:

1. Определения импортной деятельности. В законе «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» представлены определения внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью. Терминология импорта приведена лишь для товаров. Исходя из определения, указанного в законе, внешнеторговой деятельности, под ней понимается внешняя торговля организаций четырьмя вышеперечисленными операциями. Кроме того, оказание услуг во внешне торговли приравнено к выполнению работ.

Такое допущение неправильно, так как услуга, по экономическому определению, не несет в себе цель создания результата, тогда как работа направлена на создание какого-либо экономического результата и представляет собой самостоятельную предмет гражданских правоотношений. В связи с тем, чтобы закрыть пробелы законодательства, касающегося импорта, нужно внести изменения в закон и конкретизировать импорт товаров, работ, услуг, информации и интеллектуальной собственности для целей правового применения, и бухгалтерского учета.

2. Использование счета 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей». Счет 15 предназначен для калькулирования информации о затратах, связанных с приобретением материальных ценностей по учетным ценам [15].

Счет 15 активно используется в качестве альтернативного метода калькуляции затрат вместо непосредственного учета на счетах импортируемых активов, таких как материалы (счет 10), товары (счет 41), оборудование к установке (счет 07).

Данная методика крайне удобна при длительном сроке исполнения обязательств сторон внешнеэкономических отношений по импортным операциям и при наличии в договоре условия об особом переходе права собственности. В частности, калькуляция затрат на отдельном счете помогает в бухгалтерском учете отделить импортный товар, которым организация не владеет, от остальных принадлежащих ей материальных активов.

Отметим, что Приказ Минфина от 31.10.2000 N 94н не предусматривает использование счета 15 в корреспонденции со счетом 08 «Вложения во внеоборотные активы» по кредиту. Поэтому организации, следуя сегодняшней методологии учета, не могут использовать калькуляционный счет 15 для целей формирования стоимости импортируемых основных средств и нематериальных активов.

Организации при формировании стоимости импортируемых ценностей с использованием счета 15 вынуждены формировать стоимость товаров и материалов на счете 15, но обособленно на счете 08 при приобретении объектов основных средств и нематериальных активов.

В связи с этим, предлагается внести дополнения в Приказ Минфина и предусмотреть корреспонденцию счета 15 со счетом 08. Данный подход направлен на упрощение определения доли импортных затрат из совокупности затрат, формирующих активы организации. Подход обеспечивает контроль оборотов импортной деятельности и предназначен для общего обобщения затрат, которые организация несет при осуществлении импорта.

Рекомендуется к затратам, отраженным на счете 15 и привязанным к определенной номенклатурной единице, открывать аналитические статьи в соответствии с экономическим содержанием, например, «Счет 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» / субсчет 15.08 «Заготовление и приобретение внеоборотных активов» / счет третьего порядка 15.08.04 «Заготовление и

приобретение основных средств» / субконто 1: «Персональный компьютер», субконто 2: «Расходы на страхование». После принятия объекта основных средств затраты с 15 счета списываются в дебет счета 08 «Вложения во внеоборотные активы», субсчета 08.04 «Приобретение объектов основных средств», накапливающий в последствии затраты на доведение объекта до состояния пригодного для дальнейшего использования.

3. Корректировка таможенной стоимости импортируемых товаров – НДС и пошлины. Таможенный орган, проверяя декларацию на товары, может в течении трех лет скорректировать суммы пошлин и НДС, если сочтет, что налогооблагаемая база или таможенная стоимость рассчитаны неверно.

Корректировочная декларация на товары может как уменьшать базу налогообложения, так и увеличивать. При увеличении сумм налогов и пошлин, организация при согласии с требованиями таможенного органа должна доплатить таможенные платежи и НДС или может зачесть задолженность в счет аванса.

На практике авансовые платежи таможене обычно покрывают скорректированные обязательные платежи таможене. В связи с этим таможенный орган при составлении корректировочной декларации на товары зачитывает сумму возникшей задолженности на сумму авансового платежа, номер платежного поручения которого указан на титульном листе декларации.

Если таможня выставляет корректировочную декларацию на товары с уменьшением сумм налогов и пошлин, то организация, принявшая в предыдущих периодах суммы НДС к вычету по поставке, должна либо подать уточненную декларацию по НДС за период, в котором имел место вычет уплаченного таможенному органу налога, либо восстановить сумму НДС в текущем налоговом периоде. Заметим, что ни один из данных методов не является полностью урегулированным законодательством.

Первому подходу рекомендует следовать Министерство Финансов Российской Федерации [4]. В условиях нынешнего

налогового регулирования следует придерживаться взгляда министерства, так как для организации безопаснее скорректировать суммы налога в периоде проведения импортной операции и подать уточненную декларацию по налогу.

Отмечаем, что корректировка декларации по товарам таможенным органом также может рассматриваться в качестве отдельной операции текущего периода. При таком определении организация не обязана корректировать суммы вычета НДС в прошлом периоде, но вынуждена восстановить или сторнировать вычет НДС в периоде получения корректировочной декларации на товары.

Также сопутствующим вопросом является отражение уменьшения сумм налога в налоговой декларации по НДС и учете. Уменьшение сумм произведенного ранее вычета НДС многие организации отражают в книге покупок периода, в котором была произведена корректировка, посредством операции «сторно» на сумму изменения НДС.

С октября 2017 года вступили важные изменения [10] в налоговом законодательстве, позволяющие организациям регистрировать исправленный счет-фактуру не в периоде получения, а в периоде исправления всей суммы произведенного ранее вычета и отражения полной суммы налога с учетом изменений. Тоже касается и вычетов импортного НДС.

Предлагается однозначно урегулировать вопрос отражения в налоговой декларации корректировок сумм НДС, ранее предъявленных к вычету. Считаем более правильным доначисление сумм НДС в размере корректировки, указанной в декларации, в периоде ее предоставления таможенным органом и отражение в книге продаж, так как изменение таможенной стоимости импортных товаров и соответственно сумм налога и пошлины оформляется отдельным документом и не является внесением изменений в первоначальную декларацию на товары.

При увеличении таможенной стоимости товаров и сумм НДС дело обстоит проще. Правомерные суммы налога организация имеет право принимать или переносить на следующие периоды в течении трех лет после постановки товаров на учет, при наличии подтверждающих документов.

Таким образом, если корректировочная декларация получена в правомерный для принятия сумм НДС периоде, организация имеет право на вычет сумм налога. Разница между первоначальной, заявленной ранее к вычету, суммы НДС и увеличенной суммы регистрируется в книге покупок под кодом «20».

Законодательством не урегулировано отражение в книге покупок таможенной стоимости товаров в случае, описанном выше. Остается неразъясненным, стоит ли организации отражать в книге покупок обновленную, пересчитанную таможенную стоимость товаров, или только разницу корректировки. Таможенную стоимость, на наш взгляд, стоит отражать в книге покупок в соответствии с правилами принятия сумм налога к частичному вычету, при которых подлежит отражению вся налогооблагаемая база по НДС, а сама сумма налога лишь в том размере, в котором произведен вычет.

Связывающим с данной проблематикой вопросом является порядок отражения в бухгалтерском учете увеличение и уменьшение сумм таможенных пошлин в связи с корректировкой таможенной стоимости импортных товаров.

По общим правилам российского бухгалтерского учета сформированная стоимость материальных запасов не пересматривается. Тем не менее, таможенные платежи в соответствии с принятой в организации учетной политикой для целей бухгалтерского учета, формируют стоимость импортируемого товара.

Изменение сумм таможенной пошлины затрагивает реальную стоимость товара. Если данный товар не продан и не использован организацией представляется правильным скорректировать его стоимость на изменение суммы пошлины. Если товар продан или использован, отражение изменения пошлины в связи с корректировочной декларацией на товары в стоимости актива невозможно без ретроспективного пересмотра бухгалтерской отчетности.

Министерство Финансов Российской Федерации считает, что формирование стоимости импортных товаров происходит с учетом первоначальных, указанных в декларации на товары, сумм таможенных пошлин, сборов и невозмещаемых налогов.

По мнению министерства, нет необходимости в пересчете и изменении стоимости активов при корректировке их таможенной стоимости. Министерство полагает, что увеличение или уменьшение сумм таможенных платежей следует учитывать в качестве текущего прочего дохода или расхода [4].

Таким образом, данный вопрос в должной мере не урегулирован. На текущий момент безопаснее учитывать изменение сумм таможенных пошлин в качестве облагаемого налогом на прибыль прочего дохода или необлагаемого прочего расхода.

4. Определение момента импорта услуг, работ, интеллектуальной собственности. Возникает вопрос, на какую дату совершать пересчет, определенный бухгалтерским законодательством при импорте материально не выраженных операций. Если в контракте или соглашении указан срок или момент оказания услуг, выполнения работ, передачи прав на интеллектуальную собственность, а также сторонами подписан финансовый документ, то дата пересчета должна определяться на момент осуществления данной операции.

На практике нередко иностранная организация выставляет счет, который импортер оплачивает. Согласно гражданскому законодательству нарушений в отсутствии письменного контракта нет, так как письменная форма договора условно соблюдена. Однако, в счете (инвойсе) стороны могут не указать момент операции. Соответственно, дата фактического оказания услуги остается не определенной. В случае полной предварительной оплаты поставщику, данная проблема в соответствии с бухгалтерским и налоговым законодательством не возникает.

По нашему мнению, что курс необходимо определять на дату инвойса, если счет выставлен до момента пересечения таможенной границы России и логически попадает в рамки импортной поставки. Лучшим вариантом считаем дополнительно запросить от перевозчика авианакладную для подтверждения факта и даты перевозки.

5. Таможенные платежи. Классически, в стоимость импортных товаров включаются таможенные платежи, состоящих из таможенных пошлин и таможенных сборов.

Однако, в ПБУ 5/01 к фактическим затратам на приобретение материально-производственных запасов указаны только таможенные пошлины. В ПБУ 6/01 для целей учета объектов основных средств перечислены как пошлины, так и сборы. Таким образом, остается не до конца урегулированным вопрос об участии таможенных сборов при формировании стоимости запасов.

Авторы конкретных научных статей по данной тематики [14] ссылаются на пункт 6 ПБУ 5/01 [7], указывая участие сборов в формировании стоимости импортного товара, что для практики бухгалтерского учета запасов является правильным, но методологически ошибочно.

Учитывая многолетнюю практику бухгалтерского учета и отсутствие судебных прецедентов по вопросам неправомерного включения сборов в стоимость импортируемых материальных запасов, можно полагать, что законодательный орган бухгалтерского учета своими конклюдентными действиями подразумевает учет таможенных платежей в полном составе для целей формирования себестоимости запасов. Предлагается пересмотреть пункт 6 ПБУ 5/01 и конкретизировать включение в стоимость запасов таможенных платежей.

6. Оплата таможенных платежей экспортером при базисе поставки DDP «доставлено, пошлина оплачена». При базисе поставки DDP подразумевается оплата экспортером обязательных таможенных платежей, включая НДС и акцизы. Данный базис поставки является проблематичным в виду абсурдности уплаты НДС иностранным экспортером, не состоящим на учете в национальном налоговом органе, в бюджет России через таможенный орган [5, пт. 1, ст. 143].

Так как, согласно налоговому законодательству, местом реализации при пересечении таможенной территории Российской Федерации признается территория России импортер признается налоговым агентом для иностранного поставщика [5, ст. 161]. Таким образом, уплата НДС при импорте товаров возлагается на российскую организацию при подаче декларации на товары в таможенный орган, а также импортер является налоговым агентом по НДС за транспортировку и страхование, оплаченных со стороны поставщика, осуществленных после

таможенного выпуска до склада покупателя.

В связи с вышеперечисленным выходит, что базис DDP не может выполняться должным образом. Условия базиса ведут к ситуации, при которой покупатель и продавец уплачивают таможенные платежи и косвенные налоги, что не допустимо в связи с политикой устранения двойного налогообложения в Российской Федерации. Если же покупатель платит налоги и обязательные платежи, возникает противоречие в применении условия поставки DDP. Рекомендуется исключать практическое применения данного базиса поставки или применять его с оговоркой оплаты косвенных налогов и таможенных платежей покупателям для избегания потенциальных налоговых споров.

7. Транзитная торговля, осуществляемая торговой организацией. Особого внимания заслуживает вопрос об учете транспортных расходов при импорте товаров при осуществлении транзитной торговле. Нормы налогового законодательства дают налогоплательщику право предусмотреть отнесение затрат на транспортировку купленных товаров до склада покупателя к прямым расходам.

Однако при торговле транзитом импортный товар поступает, минуя склад самого импортера, на склад конечного потребителя. Это позволяет предположить, что организация вправе расходы на доставку при транзитной поставке признать единовременно в качестве косвенных расходов. Подобное толкование на практике приводит к налоговым спорам и не имело долгое время устоявшейся арбитражной практики в пользу налогоплательщика. Современная арбитражная практика на стороне налогоплательщика [12]. Таким образом, в случаях транзитной торговли расходы на транспортировку и экспедирование, не связанные с доставкой на склад импортера и не включенных в стоимость самих товаров, суды относят к косвенным [13].

Предлагается внесение в Налоговый кодекс соответствующих поправок, конкретизирующих квалификацию прямых и косвенных расходов торговых организаций.

8. Переход права собственности и постановка актива на учет. Конституцией России установлено, что бухгалтерский учет в России относится к ведению Российской Федерации.

Таким образом, бухгалтерское законодательство встроено в общую правовую систему России.

Бухгалтерским законодательством установлено допущение имущественной обособленности. Данное допущение предполагает, что бухгалтерские записи постановки импортного товара на учет находят отражение только после перехода права собственности организации за активом. Переход права собственности регулирует гражданское законодательство и международные нормы права. Считаем, что подобное допущение и строгое следование принципу имущественной обособленности является нарушением и приводит к противоречиям в бухгалтерском учете отражения операций.

В бухгалтерском законодательстве дан принцип приоритета содержания над формой, аналогичный правилам МСФО. Данный принцип, закрепленный в ПБУ 1/2008, означает, что хозяйственная операция должна находить отражение в учете, если была фактически совершена хозяйственным субъектом даже при отсутствии нужных юридических документов [6]. Таким образом, организация должна отражать поступление активов вне зависимости от факта перехода права собственности. Однако в Положении 1/2008 не говорится о том, стоит ли учитывать актив в бухгалтерском учете на балансе или на забалансовых счетах.

Если пользоваться положениями Методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, то в них определенно говорится о том, что не принадлежащие организации материально-производственные запасы должны учитываться на забалансовых счетах [9, пт. 10]. Это означает, что отражать на счетах запасов и принимать к учету организация должна материально-производственные запасы, на которые у нее перешло право собственности. Положение 1/2008 противоречит самому себе, так как вероятно фактическое совершение экономической операции без оформления в соответствии с российским законодательством необходимой документации.

Принцип приоритета над формой является самым не прижившимся в современной российской практике веянием международных стандартов и англо-американской школы учета.

Скорее всего, ни одна российская организация не отразит в учете и в балансе поступление актива в отсутствии документации, подтверждающие его юридический переход в собственность, но может отразить актив на забалансовых счетах. Таким образом, противоречия в законодательстве, связанных с переходом контроля и прав собственности, создают неоднозначную для бухгалтера ситуацию. Возникает необходимость законодательно однозначно определить либо приоритет формы и переход права собственности для связанности норм бухгалтерского законодательства с гражданско-правовыми и налоговыми нормами, либо приоритет содержания согласно международной практике и законодательству.

9. Различные методы учета товаров согласно бухгалтерскому и налоговому законодательству. Проблема связана с правом торговых организаций применять различные методики учета и признания транспортно-заготовительных расходов при приобретении товаров, в том числе импортируемых, что может приводить к различиям в бухгалтерском и налоговом учете [7, пт. 13]. Таким образом, организация может в учетных политиках для целей бухгалтерского и налогового учета прописать разные методы учета и списания затрат.

Различные требования в бухгалтерском и налоговом законодательстве и несоответствия бухгалтерской и налоговой учетных политик повлияют на то, что при формировании стоимости товаров в определенных случаях могут возникнуть временные налогооблагаемые разницы, что требует начисления отложенного налогового обязательства [8, пт. 14]. Разницы возникают, когда время признание расходов в бухгалтерском и налоговом учете отличается. В случае формирования стоимости импортного товара, расходы отчетного периода в налоговом учете больше, чем в бухгалтерском. По мере продажи товаров или их использования, разницы, возникшие по данным операциям, исчезнут, что приведет к списанию начисленного ранее отложенного налогового обязательства и сближению бухгалтерского и налогового учета.

Следует отметить, что в случае продажи или

использования импортного товара организацией в том же периоде, в котором происходило его приобретение и формирование стоимости, не повлечет обязанности начисления отложенного налогового обязательства. То же касается при использовании одинаковых методик формирования стоимости товара в бухгалтерском и налоговом учете.

В соответствии с вышеизложенным, целесообразно использовать одинаковые способы формирования стоимости импортного товара в обоих учетах с применением тех же методов, предусмотренных для формирования стоимости материалов. Буквальная интерпретация норм законодательства заключается в том, что только организации розничной и оптовой торговли с кодами раздела G Общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД) имеют право на учет издержек обращения.

Литература и примечания:

[1] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс.

[2] «Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Заключена в г. Вене 11.04.1980) // СПС КонсультантПлюс.

[3] «Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров» (Заключена в г. Гааге 22.12.1986) // СПС КонсультантПлюс.

[4] Гражданский Кодекс Российской Федерации, часть четвертая // СПС КонсультантПлюс.

[5] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 5 августа 2000 года N 117-ФЗ (с изменениями на 23 апреля 2018 года) (редакция, действующая с 1 мая 2018 года) // СПС КонсультантПлюс.

[6] Приказ Минфина России от 06.10.2008 N 106н (ред. от 28.04.2017) «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» (вместе с «Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)), «Положением

по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008)» // СПС КонсультантПлюс.

[7] Приказ Минфина России от 09.06.2001 N 44н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01» // СПС КонсультантПлюс.

[8] Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02» // СПС КонсультантПлюс.

[9] Приказ Минфина России от 28.12.2001 N 119н (ред. от 24.10.2016) «Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов» // СПС КонсультантПлюс.

[10] Постановление Правительства Российской Федерации от 19.08.2017 N 981 «Об изменении и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс.

[11] Письмо Минфина России № 03-10-07/12 от 15 февраля 2007 г. // Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерации / URL:http://minfin.ru/ru/document/?id_4=2748&area_id=4&page_id=2104&popup=Y#ixzz5FS8Qpwnk

[12] Постановление ФАС Московского округа от 12 апреля 2011 года по делу № КА-А40/2563-11 // СПС Гарант.

[13] Постановлении ФАС Западно-Сибирского округа от 26 октября 2012 года по делу № А27-1294/2012 // СПС Гарант.

[14] Журавлев В.В. ВЭД: практические вопросы и их решения // Рабочая тетрадь / В.В. Журавлев, М.: Агентство правовой информации «Воробьевы горы», 2018.

[15] Турилин И.С. Особенности формирования стоимости импортных товаров в бухгалтерском и налоговом учете // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова / И.С. Турилин – 4-е изд. –М.: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова», 2017.

*К.Т. Битаев,
магистрант 1 курса
напр. «Учет и аудит»,
e-mail: bitaev2012@mail.ru,
науч. рук.: Е.И. Ладаненко,
К.Э.Н.,
КГУ им. А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан*

ЗАТРАТЫ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ: СОСТАВ И КЛАССИФИКАЦИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Аннотация: данная статья посвящена управлению процессами производством, которые определяются развитием не только самого производства, но и затратами на обеспечение качества продукции, которые можно использовать как один из инструментов эффективного управления. В представленной статье мы рассматриваем понятие качества продукции, проводим оценку оптимизации затрат на качество, проанализированы подходы к классификации затрат на качество и предложена ее обобщенная классификация, подходящая для современных экономических условий.

Ключевые слова: затраты, качество, оптимизация, управление классификация затрат на качество.

На сегодняшний день неоспоримой аксиомой является то, что качеством выпускаемой продукции в условиях конкурентного рынка можно и нужно управлять. Обеспечение качества продукции напрямую зависит от того насколько организовано производство. Основным положением современной теории управления является системный подход к классификации затрат на качество. Актуальность работы обуславливается тем, что проблемы управления качеством породили дискуссии в классификации затрат на качество. Классификация затрат на качество – является одной из главных задач, от правильного решения которой зависит определение их состава и требований к организации учета, анализа и оценки.

Затраты на производство продукции связаны с качественными характеристиками осуществляемых производственных процессов. В свою очередь, для обеспечения конкурентоспособности и решения стратегических задач организациям необходимо при построении учета производственного процесса выделять затраты, связанные с качеством выпускаемой продукции. Под затратами на качество в организации следует понимать совокупность затрат, связанных с созданием, поддержанием и улучшением качественных характеристик, сгруппированных в разрезе мест возникновения и центров ответственности по различным признакам в целях учетно-информационного обеспечения управления качеством [1].

В современных условиях затрат на качество избежать трудно, их можно оптимизировать: снижать возможность возникновения конкретных процедур и затрат на них, а в некоторых случаях уменьшать процедуры при сохранении условия качества продукции. Неизбежные затраты с позиции специалистов необходимы, как снижение рисков даже если уровень дефектности очень низкий. Они используются для поддержания достигнутого уровня качества. Информация о затратах на качество необходима, как отмечает Г.Б. Жусупова, для решения следующих задач:

- обеспечения качества изготовления продукции и совершенствования технологии и организации производства;
- разработки и выпуска новой конкурентной продукции (услуг);
- обеспечения интересов всех заинтересованных сторон, включая потребителей, производителя, поставщиков, владельцев, общества, государства;
- выявления конкурентоспособности продукции на рынках товаров;
- определения размеров необходимых инвестиций, направляемых на повышение качества продукции;
- определения конкурентных позиций фирмы при ведении как ценовой, так и неценовой конкуренции;
- оценки эффективности функционирования системы качеств организации;

- идентификации «узких мест» и критических областей в деятельности предприятия, требующих совершенствования;
- разработки параметров качества, и поддержания его достигнутого уровня и повышения;
- информирования потребителей продукции фирмы о затратах на качество [2].

Наиболее дискуссионным вопросом среди ученых выступают проблемы классификации затрат на качество выпускаемой продукции. Классификация затрат на качество определяет их состав и структуру в соответствии с определенными признаками и оказывает влияние на постановку учета, анализа и оценки затрат на качество.

Существует несколько классификаций затрат на качество, которые можно разделить в зависимости от временных рамок. В соответствии с классификацией Дж. Джурана и А. Фейгенбаума, которая сложилась в 1950-1969 гг., общие затраты на качество складываются из следующих категорий затрат:

1. Превентивные затраты или затраты на предупредительные мероприятия, которые включают расходы на разработку и планирование мероприятий, которые позволят улучшить качество продукции, обеспечат контроль оптимального уровня качества и предупреждают возникновение дефектов (несоответствий).

2. Затраты на контроль – включают расходы на проведение контрольных испытаний на протяжении всего производственного цикла для определения степени соответствия продукции (услуг) необходимым требованиям.

3 Затраты на дефекты – затраты, которые связаны с дефектами, обнаруженными внутри организации на любом этапе производства и до передачи продукции заказчику (внутренние), а также затраты, возникшие по причине обнаружения дефектов после передачи продукции покупателю (внешние) [3].

Дж. Джуран и А. Фейгенбаум, выделив данные группы затрат на качество, предложили находить оптимальное соответствие между ними, вследствие чего распределять усилия между указанными группами. Данная классификация лежит в основе международных стандартов в области качества и

является универсальной в компаниях промышленной сферы, деятельности административных органов и сфере услуг.

Немного позже американский исследователь Ф. Кросби предложил иную классификацию затрат на качество, которая несколько схожа с классификацией Дж. Джурана и А. Фейгенбаума. Ф. Кросби разграничил все затраты на две категории: затраты на соответствие и затраты на несоответствие. Под затратами на соответствие специалист подразумевал затраты на предупредительные мероприятия (управление процессом, обеспечение поставок, аудит системы качества, обучение, затраты на предотвращение повторных дефектов); затраты на контрольные мероприятия (мероприятия по проверке, испытаниям, предотвращение дефектов в процессе производства и т.д.). Затраты на несоответствие включают затраты на внутренние дефекты (исправления, ремонт, снижение сортности и т.д.), затраты на внешние дефекты (повторные проверки и ремонты, выплаты по гарантиям, споры и компенсации) [4].

Данный подход отличается тем, что в результате того, что экономический субъект несет затраты на соответствие, должен обеспечиваться выпуск продукции с нулевым уровнем дефектов. Тогда затраты на несоответствие не будут возникать. Соотношение между затратами на соответствие и потерями, понесенными в результате несоответствий, по Ф. Кросби, целесообразно использовать для диагностики системы менеджмента качества предприятия.

Японская концепция основана на том, что производитель в первую очередь ориентируется на деятельность по обеспечению качества, а не на конечный продукт. Поэтому затраты на качество представляют собой сумму, которая позволит предупредить возникновение дефектов, тем самым снизится сумма затрат на оценку качества и затрат по устранению брака [5].

Эффективность при данном подходе основана на сравнении затрат с затратами, а не с доходами. Данная концепция является более обоснованной, благодаря ей можно получить ответы на сложные вопросы: в чем отличие себестоимости от затрат на качество, какую долю должны

занимать затраты на качество в себестоимости продукции и др.

На постсоветском пространстве проблема классификации затрат на качество была затронута лишь в 70-х годах. Представители ленинградской школы ученых во главе с профессором Е.М. Карликом обосновали необходимость разграничения затрат на повышение уровня качества и на обеспечение необходимого качества и сформировали требования и признаки классификации затрат [6].

Исходя из анализа подходов различных авторов к классификации затрат на качество можно предложить обобщенную классификацию, которая основана на разделении общих затрат на качество на категории в зависимости от этапа, на котором эти затраты осуществляются.

Обобщенная классификация затрат на качество представляет группировку затрат на качество не только исходя из их характера, но и рассматривает группы затрат по отношению к производственному процессу, так как в процессе производства продукции важно знать суммы затрат на осуществление каждого этапа. Данная группировка позволит эффективнее проводить анализ затрат на качество каждой группы, осуществлять планирование и проводить контроль понесенных затрат.

Таким образом, затраты на качество имеют обширную классификацию, которая со временем претерпевала изменения и видоизменялась. За долгий период времени ученые постарались учесть множество требований и признаков в процессе формирования расширенной классификации затрат на качество.

Литература и примечания:

[1] Розанова Н.М. Экономика фирмы в 2 ч. Часть 1. Фирма как основной субъект экономики: учебник для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 187 с.

[2] Жусупова Г.Б. Бухгалтерский учет в отраслях экономики: учебно-методическое пособие по специальности 5В050800 – Учет и аудит – Костанай, 2017. – 104 с.

[3] Фейгенбаум А. Контроль качества продукции – М.: Экономика, 1986. – 230 с.

[4] Абубакирова Ю.Д. Качество продукции: теоретический аспект // Проблемы развития предприятия: теория и практика. – 2016. – №5. – С.53-56.

[5] Таранова Н.С. Концептуальные основы классификации затрат на качество в бухгалтерском учете экономических субъектов // Наука и бизнес: пути развития. – 2012. – №6. – С.81-87.

[6] Колеватова О.А. Признание расходов в учете // Бухгалтерский учет. – 2018. – №4. – С.5-8.

© К.Т. Битаев, 2018

*А.В. Гаврилюк,
студент 5 курса
напр. «Экономическая безопасность»,
А.В. Чибисова,
студент 5 курса
напр. «Экономическая безопасность»,
e-mail: a.gavr96@icloud.com,
науч. рук: И.И. Лямкин,
к.э.н., доц.,
РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Кемерово*

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ОБЪЕКТ СТАТИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Аннотация: в статье раскрывается роль и специфика теневой экономики как одного способа существования хозяйствующих субъектов, обозначается значимость оценки и анализа теневой экономики и место статистических методов ее исследования.

Ключевые слова: методы статистической оценки, статистические методы, теневая экономика

Актуальность темы исследования определяется тем, что вопросы оценки и анализа теневой экономики составляют сложную экономическую проблему. Трудности исследования особенно высоки в случаях, когда теневая деятельность охватывает границы не только нации, а в оборот вовлекаются морские, лесные и другие виды природных ресурсов, имеющие сложный характер установления права собственности.

Сама по себе проблема теневой экономики приобрела в настоящее время мировой характер, так как имеют место присутствия в различных городах и странах. Основной причиной распространения теневой экономики является проведение экономических реформ и внедрение рыночных механизмов хозяйствования, проводившиеся в кризисных условиях. Это привело к тому, что большая часть хозяйствующих субъектов ушли «в тень», представляя собой

неформальный сектор экономики.

По мнению К.А. Улыбина, теневая экономика представляет собой экономику, которая является противоположной нормальной (полезной). Когда экономические явления не выходят за законные рамки, их не относят к особому виду экономики. В связи с этим представляется, что теневая экономика включает в себя виды деятельности, имеющие негативный, отрицательный характер и следствием которой выступает общественный ущерб. В силу сказанного нужно отметить, что важным критерием выступает общественная полезность деятельности [5].

Лизина О.М. отмечает, что теневая экономика представляет собой особые отношения экономического характера, возникающий между отдельными индивидами, группами индивидов, институциональными единицами с целью производства, распределения, перераспределения, обмена и потребления материальных благ и услуг, и определяющиеся общим экономическим уровнем, уровнем жизни населения и государственными ограничениями [3].

В настоящее время, при определении понятия «теневая экономика» чаще всего исходят из положений, разработанных международной статистикой, а именно системой национальных счетов ООН, представленной в 1993 году. В Российской Федерации данная система была официально принята лишь в 1998 году [4]. Согласно терминологии указанных положений, теневая экономика – это экономическая деятельность, не учтенная официальной статистикой.

На основе методологии ООН теневая экономика включает следующие основные характеристики:

- разрешенная законодательством, однако, официально не представленная или умышленно заниженная деятельность экономических субъектов;
- неформальная, т.е. деятельность домашних хозяйств либо предпринимателей с неформальной занятостью;
- нелегальная – незаконная, т.е. деятельность, прямо запрещенная законодательством [2].

Статистические методы основаны на методологии системы национальных счетов (сокращенно – СНС). Их

эффективно применять с целью изучения теневой экономической деятельности на макроуровне чтобы оценить скрытый уровень производства легальных товаров и услуг [1].

В зависимости от характера поставленных целей и специфики решаемых экономических задач, методы выявления и оценки скрытой деятельности могут быть подразделены на методы открытой проверки, учетно-статистические методы и специальные экономико-правовые методы.

Современные исследователи признают, что наиболее надежно и точно использовать традиционные статистические методы, которые направлены на сбор дополнительной информации, проведение дополнительных исследований [4].

Проанализируем некоторые методы, которые используются в странах с рыночной экономикой для выявления и оценки параметров теневой экономики. Метод оценки масштабов теневой экономики. При данном методе используется какой-либо один показатель, который отражает уровень экономической деятельности. В рамках указанного метода выделяют некоторые частные методы, к числу которых относятся прямые и косвенные методы оценки масштабов теневой экономики.

Для прямых методов характерно применение информации, которая получена путем специальных опросов, обследований, проверок и их анализа с целью выявления существующих расхождений между доходами и расходами определенных групп налогоплательщиков.

Косвенные методы, в отличие от прямых, основаны на использовании показателей официальной статистики, которые получены на основе данных налоговых и финансовых органов. В этой группе методов можно выделить такие как, метод по показателю занятости, метод расхождений и монетарные методы.

Оценку теневой экономики невозможно в полной мере провести с использованием традиционных статистических методов, таких как сбор дополнительной информации, проведение дополнительных обследований. Поэтому для оценки используется либо расчетный метод, либо косвенные данные или априори умозрительные гипотезы. Производство

неучтенной продукции возможно выявить через использование балансового метода, заключающегося в сопоставлении данных из различных источников и досчете недостающей информации. При этом необходимо отметить, что перераспределительную экономическую деятельность посредством методологии СНС нельзя оценить полноценно [1].

В соответствии с этой методологией все проявления теневой экономики подразделяются на две группы:

1) продуктивные виды деятельности, результаты которых учитываются в составе ВВП;

2) преступления против личности и имущества, не включаемые в состав ВВП и фиксируемые на специальном счете для уменьшения статистических погрешностей [2].

Главным преимуществом указанных методов является возможность количественно оценить скрытую часть производительной экономической деятельности. С их помощью можно изучить следующие параметры теневой экономики: производительные секторы теневой экономики, их масштабы. На основе этих данных формируется экономическая и правовая политика. У этих методов есть и свои недостатки – это невозможность предоставить количественную оценку криминальной деятельности.

В заключение необходимо отметить, что в мировой практике используется многообразие различных статистических методов, это свидетельство того, что отсутствует единая, общепринятая методика количественной оценки размеров теневой экономики страны, а также критериев достоверности результатов. На наш взгляд в условиях отсутствия единой методики оценки масштабов теневой экономики, будет целесообразно использование не одного конкретного метода, а комплекса различных методов.

Литература и примечания:

[1] Бокун Н. Проблемы статистической оценки теневой экономики // Вопросы статистики. – 2016. – № 7. – С. 11–19.

[2] Господарик Ю.П. Проблема классификации видов теневой экономики в отечественной и зарубежной науке // Вестн. Академии / Моск. акад. предпринимательства при

Правительстве Москвы. – 2017. – №2. – С.96–104.

[3] Лизина О.М. Влияние теневой экономической деятельности на качество и темпы экономического роста // Вестник Череповецкого государственного университета. – 2013. – № 3. – С. 59-63.

[4] Микроэкономика: учебник для академического бакалавриата / под ред. А. С. Булатова. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 358 с.

[5] Улыбин К.А. Теневая экономика. – М.: Экономика, 1991. – 318с.

© *А.В. Гаврилюк, А.В. Чибисова, 2018*

*Д. Ержанова,
студент 2 курса,
спец. «Учет и Аудит»,
Г.И. Абаева,
к.э.н., доц.,
e-mail: abayeva.g@mail.ru,
КГУ им. А. Байтурсыноваг.
Костанай, Казахстан*

ТЕНГЕ – СИМВОЛ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕЗАВИСИМОСТИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАНА

Аннотация: В данной статье рассматривается финансовая система и собственная денежно-кредитная политика Республики Казахстан. А также развитие и укрепление национальной валюты тенге.

Ключевые слова: тенге, финансовая система, экономическое развитие, стабильная экономика.

В становлении государственности есть несколько ключевых направлений, без которых суверенитет не может быть полным. Независимость финансовой системы и собственная денежно-кредитная политика в этом перечне, пожалуй, занимают приоритетную позицию. Финансовая система объединяет все структуры экономики, обеспечивает ее жизнедеятельность и насыщает деньгами. Без собственных денежно-кредитных инструментов никакая страна не может обладать полной самостоятельностью.

Деньги – это важный исторический источник. Они донесли до нас целые портретные галереи исторических лиц, изображения различных памятников, отразили в своих рисунках мифологические сюжеты, бытовые сцены. Не исключение и казахстанские государственные деньги – тенге [1].

История денег начинается с того момента, когда у человечества появились излишки в производстве товаров и возникла необходимость определять их стоимость.

Таким образом, кристаллизовалась сущность денег. Это средство определения стоимости продукции и обмена одного

товара на другой. С помощью денег быстро и с минимальными издержками можно было продать продукт труда и купить за них другой, необходимый для жизни или производства.

Постепенно люди стали использовать куски металла. Покупки оплачивали золотыми или серебряными слитками и брусками. За товары отдавали наконечники копий и стрел, утварь [1].

Историки настаивают на том, что протомонеты ходили в Лидийском государстве и Китае еще в VII веке до н. э. В городе Милет специально для расчета в торговле использовались монеты, которые историки называют самыми древними. Персидский царь Дарий в V веке до н. э. утвердил монеты из золота и серебра как единственное средство расчета, отменив тем самым бартер [2].

Археологи доказали, что в монгольском государстве Чагатаидов, в состав которого входили территории юга Казахстана, чеканились высококачественные серебряные монеты, а в Оtrarе – золотые динары [3].

На протяжении 400 лет в Казахстане пользовались серебряной танга, а во времена Российской империи (XVIII–XX вв.) ходили рубли (монеты золотые, медные, серебряные, банкноты).

Во времена Советского Союза их заменили бумажные купюры. Только с приобретением независимости Казахстан получил национальную валюту.

Разработка уникальной государственной денежной единицы проходила в условиях секретности. Четверо иллюстраторов работали над дизайном купюр новой валюты.

Но не только внешний вид купюр нужно было создавать, но даже название новоиспеченной валюты вызывало некоторое затруднение. Предлагались разнообразные варианты. Большинство наименований были придуманы по аналогии с денежными единицами соседних среднеазиатских стран. Но впоследствии варианты «сом» и «сум» были отклонены. Также предлагались варианты, взятые из староказахского и тюркского языков. В результате было решено остановиться на названии «тенге», которое происходило из языка тюрков и обозначало мелкую монету [4].

Первые партии денежных знаков страны печатались на типографии «Харрисон и сыновья» в Великобритании. Для небольшой печатной компании – это был настоящий триумф. Выпуск денежных знаков для целой страны принес мировую известность этой типографии, за этот заказ ей был присвоен Золотой Королевский Знак. Если купюры печатались в Англии, то монеты чеканили в Германии. При изготовлении использовалась латунь и сплав меди, никеля и цинка. После того, как деньги были напечатаны, их переправили в Казахстан на самолетах ИЛ-76, которые совершили почти 20 перелетов [5].

У казахстанского тенге 18 степеней защиты. Именно поэтому тенге считается одной из самых «экипированных» валют мира. Водяные знаки, защитные нити, прозрачное окно, ультрафиолетовая защита, серийные номера, совмещающиеся изображения – так и совершенно новые.

Введение собственной денежной единицы позволило Национальному банку и Правительству Республики Казахстан проводить самостоятельную экономическую и денежно-кредитную политику. Основная цель денежно-кредитной политики была определена как достижение внутренней и внешней стабильности национальной валюты. Заметными событиями для банковской системы Республики Казахстан стали принятие графического символа национальной валюты – тенге, а также первое место, завоеванное банкнотой новой серии достоинством 10000 тенге на международном конкурсе, проведенном Международной ассоциацией организаторов денежного обращения IACA [6].

Курс тенге находится в свободном плавании: на его стоимость влияют как внешние, так и внутренние экономические и политические факторы.

Всему причина – экономические проблемы в нашей стране. Казахстан ничего не производит, кроме сырья. Готовой продукции нет, поэтому мы сильно зависим от экспортных позиций. Соответственно, наша валюта скачет вверх-вниз.

Национальный банк со своей стороны пытается удерживать валюту в определенном коридоре. Но как структура, Национальный банк может только регулировать, но контролировать не может, так как, все зависит от внутреннего

экономического состояния государства [7].

Ослабление тенге в большей степени связано с укреплением американского доллара по отношению к другим валютам. После повышения в середине июня процентной ставки до 1,75-2% американские облигации стали привлекательными. Со стороны инвесторов снизился интерес к рынкам развивающихся стран – следовательно, инвестиции ушли на рынки США.

Также, по мнению экономистов, укрепление доллара на мировом валютном рынке можно объяснить восстановлением американской экономики. Рост ВВП США во втором квартале 2018 стал максимальным с 2014, составив 4,1%. Наибольший вклад в рост ВВП США внёс экспорт (рост на 9,3%), что частично объясняется попытками компаний доставить товар до введения пошлин [6].

На сегодняшний день Казахстан является одной из самых динамично развивающихся стран СНГ с относительно стабильной экономикой. И во многом этому способствовало введение собственной национальной валюты.

Литература и примечания:

[1] Абдикадирова Г.Т. Валютное регулирование в Республике Казахстан: Учебное пособие. – Алматы: Экономика, 2004 г.

[2] Деньги, Кредит, Банки. Учебник под редакцией Сейткасимова Г.С. 2-е издание. Алматы, 2006 г.

[3] Денежно-кредитная политика: Учебное пособие. – Алматы: Экономика, 2007г.

[4] Нурсеит Н.А. Обеспечение устойчивости национальной валюты: Теория и практика валютной политики Алматы: «Дәуір», 2004 г.

[5] <https://www.syl.ru/article/336537/dengi-kazahstana-istoriya-opisanie-kurs>

[7] <http://www.zakon.kz/4755854-khronika-sozdaniya-tenge.html>

Д.М. Ибрай,
студент 2 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: kzhum@mail.ru,
Ж.Н. Кажикова,
ст. преп.,
КГУ имени А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММЫ «ЦИФРОВОЙ КАЗАХСТАН» В КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной статье показаны какие вопросы поставлены для того чтобы реализовать программу «Цифровой Казахстан» в Костанайской области. Разнообразные проекты чтобы реализовать эту программу на примере пяти проектов и десяти мероприятий «Дорожной карты» на 2018 год, подробнее написано в статье. Еще одна важная подтема это – Запуск приложения и установка интерактивных киосков «Электронный путеводитель предпринимателя». Какие программы разрабатываются государством чтобы реализовать запланированный Президентом план «Цифровой Казахстан»? Всем этим вопросам вы сможете найти в данной статье. Статья будет полезна для: студентов и учеников, а так же, преподавателям и старшему поколению

Ключевые слова: проект, программа, разработка информация

Для решения вопросов полного технического обеспечения экспериментальных проектов компьютерной техникой и хорошим доступом к сети Интернет приняты следующие меры. В школах области количество учащихся на 1 компьютер составляет 7 человек, на прошедший период прошлого года -7,1. Все 514 школ и 30 государственных колледжей имеют доступ к сети Интернет, из них все колледжи и 508 школ или 98,8%, имеют широкополосный доступ.

«Из 514 школ области, подключенных к ШПД, к 224 школам (на 1 марта 2018 года – 43,6%) подключен

высокоскоростной кабельный Интернет от 4 до 10 Мбит/сек.

В текущем году количество школ, подключенных к высокоскоростному Интернету, планируется довести до 80% школ. На эти цели из областного бюджета выделено 210,2 млн тенге. 100% школ области подключены и к единой информационной системе электронных журналов и дневников «Күнделік». При этом, более 10 тысяч педагогов области являются пользователями национальной платформы «BilimLand». По активации логинов и паролей, количеству просмотров область входит в тройку лидеров», – пояснил Алексей Жадько.

А что касается пяти проектов в рамках Дорожной карты реализации Государственной программы «Цифровой Казахстан» в сфере образования Костанайской области нужно отметить, что один из них почти выполнен. Это пятый проект – Разработка рекомендаций по открытию и формированию лабораторий робототехники в рамках реализации программы «Рухани жаңғыру». Планируется до 30 марта 2019 года установить в регионах области 21 кабинет цифровых технологий.

Для выполнения проекта «Специализированная школа-лицей-интернат информационных технологий» выделены средства из областного бюджета в размере 173,2 млн Тенге. Запланированы две IT-лаборатории, 1 кабинет робототехники с 3D моделированием, виртуальная библиотека, два кабинета информатики со всеми необходимыми оборудованием.

Проект «Безопасная школа» на базе специализированной школы-лицей-интерната информационных технологий даст возможность родителям отслеживать своего ребенка во время уроков и получать SMS-сообщения о всех его действиях. Сама школа будет защищена от неразрешенного проникновения в школу посторонних лиц. Для того чтобы приобрести оборудования выделены средства на сумму в размере 5 млн тенге из областного бюджета[1].

Проект «Популяризация технологии самостоятельного обучения» денежных затрат не требует. Для его выполнения проводится сбор данных по технологии самостоятельного обучения бесплатных интернет-ресурсов.

Проект «Центр IT-компетенций на базе Костанайского

индустриально-педагогического колледжа» направлен на подготовку специалистов со знанием современных IT-технологий. Данный центр даст возможность включить многоуровневое образование (школа-колледж-вуз) с ранней профилизацией, начиная с детского сада. Центр станет методологической, экспертной, тренировочной базой для реализации международных стандартов WorldSkills.

Для того, чтобы реализовать Государственную программу «Цифровой Казахстан», Управлением разработана Дорожная карта на 2018 г, в котором введены 10 мероприятий:

- Оцифровка базы данных субъектов МСБ;
- Запуск приложения и установка интерактивных киосков «Электронный путеводитель предпринимателя»;
- Оцифровка месторождений общераспространенных полезных ископаемых (ОПИ) Костанайской области;
- Внедрение электронной системы оплаты товаров на торговых рынках «Наримановский» и «Центральный рынок» (нижняя оптовка) г. Костанай с использованием QR– code;

Запуск приложения и установка интерактивных киосков «Электронный путеводитель предпринимателя»

Возможность максимального доступа для жителей области ко всем мерам государственной поддержки, а также возможность получать все необходимые государственные услуги в электронном формате.

Эти меры позволят существенно сократить как временные, так и материальные издержки предпринимателей

Создание базы данных туристических достопримечательностей области

Это интернет-ресурс, в котором пользователям будет представлена информация:

- о регионе и его туристских возможностях;
- об объектах туристской отрасли;
- об услугах, предоставляемых в сфере туризма и смежных отраслях экономики.

Разработка программы «Интеллектуальный помощник туриста»

Она поможет найти туристу нужную информацию, позволит решить ряд организационных задач: броня в

гостинице, покупка билетов, укажет маршрут и т.д. Программа имитирует действия живого пользователя, за счет чего пользование таким ботом гораздо удобнее и понятнее.

Разработка мобильного приложения Мобильный путеводитель для инвесторов «InvestinKostanay»

Разработка путеводителя инвестора позволит объединить информацию о мерах государственной поддержки в одном приложении, при этом будет увеличен охват информированности потенциальных инвесторов, действующих предприятий и начинающих предпринимателей. Кроме того, снизится нагрузка в центрах обслуживания предпринимателей

Разработка цифрового каталога отечественных товаропроизводителей Костанайской области

Внедрение цифрового каталога отечественных товаропроизводителей Костанайской области со 100% охватом основных товаропроизводителей [2].

В Каталоге планируется разместить информацию о предприятиях всех отраслей промышленности, которые представлены на территории Костанайской области, с описанием их деятельности, указанием точных реквизитов, контактов, а также номенклатуры выпускаемой продукции.

Разработка Каталога будет служить рекламой нашей продукции, а также будет способствовать установлению между товаропроизводителями новых прямых контактов и расширению уже имеющихся, продвижению продукции производимой предприятиями области как внутри страны, так и за её пределами, а также развитию межрегиональной кооперации.

Литература и примечания:

[1] Управление предпринимательства и индустриально-инновационного развития: (<http://upp.kostanay.gov.kz/inform-naseleniya/zifrovoy-kz.php>)

[2] 21 кабинет цифровых технологий установят в Костанайской област: (<https://www.nur.kz/1722567-21-kabinet-cifrovyh-tehnologij-ustanovat-v-kostanajskoj-oblasti.html>)

*А.А. Исакова,
студент 3 курса
напр. «Экономическое образование.
Английский язык»,
e-mail: lady.isakova-nastya2017@yandex.ru,
науч. рук.: Н.В. Абдуллаев,
ст. преп.,
ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых,
г. Владимир*

КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ВО ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: данная статья посвящена рассмотрению основных проблемных вопросов влияющих на благосостояние населения Владимирской области.

Ключевые слова: среднемесячная заработная плата, налоги, Владимирская область, коррупция, экономическая ситуация, население.

Начало 80-х и конец 90-х годов смело можно назвать временем перемен и возрождения многопартийности на территории Российской Федерации. В наше время многопартийность стала одной из составляющих общественно-политического строя. Вмешательство государства в экономические стратегии с целью извлечения выгоды является основной проблемой, ведь каждая партия старается принять и рассмотреть тот законопроект, который будет выгоден именно ей.

Экономика государственного строя бывает рыночной и распорядительной. Распорядительная экономика принимает на себя определенные права и обязанности по импорту и экспорту товаров и услуг. Такая система на деле продемонстрировала свою неэффективность, так как остается всего лишь одна единственная собственность – это государственная. В связи с чем отсутствует живая конкуренция и падает спрос на товары, от этого зависит также и качество производимых товаров и предоставляемых услуг, так как если присутствует монополия

на определенный товар или услугу то в скором времени товары, которые пользуются спросом по импорту и экспорту, как в стране, так и на мировой арене потеряют всякий интерес ввиду низкого качества и отсутствия здоровой конкуренции.

Государству необходимо избрать ту стратегию, при которой необходимо постоянно регулировать степень вмешательства в экономику, с целью сохранения баланса в продвижении какой либо экономической стратегии государства.

Рыночная система – это, прежде всего гибкая система взаимоотношений, в которой преобладает гибкость принимаемых решений, как со стороны производителя, так и со стороны потребителей. Политические системы страны не должны отставать от изменений в рыночной системе внутри государства так и за его пределами, иначе превращение из эффективного стабилизатора в государство с нулевой экономикой не займет много времени и приведет к возрождению экономической ситуации 90-х годов, когда на территории всей Российской Федерации действовали «свои законы».

Однако вмешательство государственных органов в экономику неизбежно, так как первое корректирует и совершенствует те «несовершенства» которые присущи рыночной стратегии развития экономики. Стоит отметить, что каждое государство старается взять на себя в полном объеме ответственность за создание благоприятных условий способствующих для развития конкуренции и повышения спроса на данные товары и услуги. Но прежде всего, основным направлением государственного регулирования является достаточное обеспечение населения товарами общественных нужд, поскольку рыночная стратегия экономического устройства не способна удовлетворить коллективные потребности населения. Государству в первую очередь необходимо заботиться об инвалидах, малоимущих, детей оставшихся без попечения родителей и других социально незащищенных граждан. Поскольку не каждый предприниматель или муниципальный орган власти примет решение об оказание безвозмездной помощи той или иной социально незащищённой группе граждан из личных

побуждений, так как это не приносит каких либо доходов. Так, на территории Владимирской области насчитывается большое количество людей без определенного места жительства, детей от которых родители отвернулись и отдали на попечение государства в дома малюток и приюты и многие из этих вышеперечисленных проблем не находят своего решения вовсе, поскольку отсутствует системный поход к решению социально-экономических проблем населения или вовсе отсутствие должного желания при решении данных проблем.

Так, за первое полугодие 2018 года основные показатели социально-экономического развития по данным Администрации Владимирской области продемонстрировали существенный рост. Основной оборот организаций составил 482476,2 миллиона рублей. Индексы промышленного производства по виду экономической деятельности «добыча полезных ископаемых», обеспечение электроэнергией, водоснабжение и водоотведение, а также организация сбора и утилизации индекс выполнения, которых стремятся к отметке в 110%. Хотя, на территории Владимирской области в ряде территориальных образований остаются нерешенными такие проблемы как газификация, водоснабжение, а также утилизация бытовых отходов, которые складываются в черте населенных пунктов и утилизируются путем поджога тем самым нанося существенный вред здоровью человека. Актуальной проблемой является также среднемесячная заработная плата. Согласно сведениям Администрации Владимирской области по итогам первого полугодия 2018 года среднемесячная заработная плата одного работника по сравнению с аналогичным периодом 2017 года увеличилась на 11,2 % и сложилась в сумме 30107,1 тыс. рублей. Можно отметить, что если задать вопрос человеку «для чего ты идешь на работу?» первое что вы услышите это «ради зарплаты». Ни для кого не секрет что среднемесячная заработная плата в России находится на более низком уровне, чем в других странах Европы. Соответственно, если бы на территории нашего государства был бы принят законопроект, согласно которому отменяется на один месяц все виды налогов, сборов и плат то именно в этот момент каждый гражданин Российской Федерации который официально трудоустроен и

получает лишь «белую» заработную плату ощутил бы ту самую среднемесячную заработную плату, которую так часто демонстрируют нам органы власти в средствах массовой информации.

Между тем Владимирская область признана культурным центром России в 2018 году, но все же по основным направлениям деятельности развития региона были допущены существенные снижения: индекс промышленного производства в первом полугодии снизился на 8 %, допущено уменьшение работ выполняемых по виду деятельности «строительство» на 27,4 % что является существенной и ощутимой проблемой, а также объем платных услуг с каждым днем становится выше.

Вся эта ситуация показала что в регионе необходимо начать осуществлять процедуру экономического оздоровления, ведь оздоровление экономики зависит и от повышения экономической культуры в связи с чем необходимо увеличить производство потребительских товаров и услуг а также начать процедуру поддержки малого и среднего бизнеса которые способствуют развитию товаров предоставляемых Владимирской областью.

Литература и примечания:

[1] Официальный сайт администрации Владимирской области – <https://avo.ru>.

[2] wikipedia.org – Википедия – свободная энциклопедия.

[3] https://www.syl.ru/article/201287/new_srednemesyachnaya-zarabotnaya-plata-raschet-formula.

[4] <http://www.gks.ru> – Федеральная служба государственной статистики.

© А.А. Исакова, 2018

*А.В. Кудюрова,
студент 3 курса
спец. «Таможенное дело»,
Ульяновский государственный
университет,
студент 1 курса
спец. «Региональное управление»,
Филиал Российской академии
народного хозяйства и государственной
службы при Президенте РФ,
г. Ульяновск*

ВИДЫ БЕЗРАБОТИЦЫ, ФОРМЫ ИХ РЕАЛИЗАЦИИ И СПЕЦИФИКА ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ В РОССИИ

Аннотация: В статье рассматривается проблема безработицы в РФ, выделяются виды и формы реализации безработицы, исследуются ее позитивные и негативные стороны, а также обосновывается важность снижения негативных факторов. Изучается специфика проблемы занятости в России. Статья имеет определенную научную ценность, так как содержит, обладающие новизной авторские обобщения.

Ключевые слова: безработица, виды, формы, предпринимательство, рынок труда.

На сегодняшний день безработица является серьезной проблемой общества, так как она ведет к недоиспользованию человеческого капитала, значительному социальному расслоению, а также к социальным потрясениям общества. Существует достаточно большое количество точек зрения на определение сущности безработицы. В частности, В.И. Плакся определяет безработицу как отсутствие занятости по экономическим и иным причинам у определенной части населения страны, способной и желающей трудиться, В. И. Кушлин, при определении понятия безработица говорит о добровольной или вынужденной занятости, которая возникает вследствие постоянного нарушения равновесия на рынке труда,

в том случае, когда предложение труда превышает спрос на него. Нельзя не согласиться и с А.А. Мамедовым, который дает следующее определение безработице: добровольная или вынужденная незанятость трудоспособного населения, вследствие постоянного нарушения равновесия между предложением рабочей силы и спросом на рынке труда.

Необходимо отметить, что на рынке труда можно выделить несколько видов безработицы. Е. В. Давыдова предлагает следующую классификацию безработицы на фрикционную, структурную, сезонную и циклическую. Под фрикционной безработицей понимается такая безработица, которая связана с определенными расходами времени, которые необходимы для поиска работы. Эти расходы времени и составляют базу фрикционной безработицы. Понимание структурной безработицы связывается с научно-техническими преобразованиями, которые способствуют возникновению изменений на спрос рабочей силы. Сезонная безработица возникает в связи с особенностями ритма процесса производства, т. е. данный вид безработицы определяется сезонными колебаниями объемов производства, которые вполне поддаются прогнозу. Циклическая же безработица обуславливается циклическими колебаниями объемов занятости и производства, возникающими в связи с сокращением величины реального ВВП, вследствие чего происходит высвобождение рабочей силы, как следствие увеличивается количество безработных.

Согласно данным Росстата, начиная с 2015 г. наблюдается постепенное снижение уровня безработицы: в 2015 г. – 5,6%; в 2016 г. – 5,5%; в 2017 г. – 5,2%; за первый квартал 2018 г. 5,1% рабочей силы классифицируются, как безработные. При этом, нельзя забывать о том, что это только официальные цифры, фактический же уровень безработицы намного превышает официальный. Также Росстат отмечает, что самый низкий уровень безработицы наблюдается в Центральном, а самый высокий – в Северо-Кавказском федеральном округе (СКФО). СКФО обладает значительными трудовыми ресурсами, по состоянию на март 2018 г., уровень безработицы в 2,5 раза превышает среднероссийский показатель, что можно объяснить

тем, что для СКФО характерна самозанятость населения. СКФО является регионом с высоким промышленным и производственным потенциалом, который не реализован в полной мере. Высокий уровень безработицы приводит к оттоку населения из СКФО.

На наш взгляд, если рассуждать только на основе этих статистических данных, то сложится обманчивое впечатление о том, что уровень безработицы на сегодняшний день не является особенно высоким по сравнению со среднемировыми показателями. Важно отметить, что на государственную поддержку могут претендовать только те, кто официально зарегистрирован в службе занятости населения РФ. Безработица способствует экономическим потерям для всего общества, а сами безработные относятся к наиболее уязвимым группам населения. Условия и порядок признания граждан безработными закреплены в ст. 3 Закона РФ от 19.04.1991 г. № 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации».

Н.М. Воловская отмечает, что выделяют реальную (открытую) форму безработицы, которая возникает в случае превышения предложения над спросом; и скрытую форму безработицы, которая имеет место при превышении спроса над предложением и реальной потребностью. Доля скрытой безработицы на сегодняшний день продолжает оставаться существенной. Точно представить масштабы скрытой безработицы достаточно сложно, но косвенно можно оценить, например, при помощи соотношения количества резюме к количеству вакансий, а также по динамике числа резюме; или же по количеству запросов по поисковым системам; либо по социологическим опросам населения, или же привлечь данные статистики банкротства компаний. Но, безусловно, официальной статистики нет.

Необходимо заметить, что на сегодняшний день, серьезную проблему составляют неформальные трудовые отношения, при которых остается неучтенным сам факт трудовой деятельности, что приводит к полной утрате работником своих социальных гарантий, а также подрывается основа для его достойного существования в будущем. Неформальные трудовые отношения являются прямым

нарушением закона, а их виды крайне разнообразны. В неформальной занятости можно выделить, по меньшей мере, три важнейших составляющих, отличающихся по составу, продолжительности труда и уровню зарплаток. Это – самозанятость, неформальная работа по найму и нерегулярная занятость. Неформальные трудовые отношения имеют место при принятии на работу, например, без заключения письменного трудового договора, по устной договоренности, а также при несоответствии размеров начисляемой и выплачиваемой заработной платы, при отказе в предоставлении работнику больничных и др.

На основе данных Росстата можно прийти к следующим выводам: занятые неформально по найму – это скорее молодые люди с невысоким уровнем образования, сосредоточенные в торговле, строительстве и бытовых услугах. Самозанятые же, слабо отличаются по возрасту и образованию от формальных работников, однако имеют выраженную профессионально-отраслевую специализацию, связанную с сельским хозяйством, торговлей и оказанием определенных услуг.

Согласно данным Росстата, в 2017 г. по месту основной работы, на основе устной договоренности работали около 3 млн. чел. В связи с этим нельзя не согласиться с О.С. Гапоновой в том, что не вызывает сомнений тот факт, что «неформальные отношения присутствуют во всех организациях». Следовательно, однозначная нормативная оценка этого явления достаточно затруднительна, а влияние можно оценивать и с положительной, и с отрицательной, сторон.

Думается, что в качестве основной причины существования неформальных трудовых отношений можно выделить несовершенство законодательства, которое позволяет уклониться от его соблюдения, а также недостаточно сильные санкции за нарушение этого законодательства. На практике, ТК РФ не предусматривает какой либо ответственности за отсутствие письменных трудовых договоров. Однако, существует вероятность привлечения к административной ответственности посредством наложения штрафа. На сегодняшний день защита своих прав для работника при неформальных трудовых отношениях, весьма затруднительна, а

случаи обращения к судебной защите, очень редки, но они есть. На наш взгляд, при таких условиях для работника становятся доступными такие формы инфорсmenta трудового договора, как самозащита, самоинфорсмент и др.

Нельзя не согласиться с мнением экспертов НИУ ВШЭ о том, что «избыточная формализация занятости также является контрпродуктивной, как и излишняя деформализация». Важно подчеркнуть, что не стоит стремиться к полной формализации, так как в этом случае придется выполнить огромное количество условий, что на практике, вряд ли является достижимым. По сути, ни одна из стран мира не является полностью формализованной. Необходимо учитывать и тот факт, что многие граждане нашей страны не востребованы в формальном секторе и, вынужденно работают в неформальной сфере. Говоря же о формальном секторе, важно отметить, что на сегодняшний день он сокращает свой спрос на труд, и, наоборот, избавляется от работников.

Таким образом, при полной формализации наблюдалось бы сокращение заработков в формальной сфере, рост безработицы и экономическая неактивность. Следовательно, можно с уверенностью предположить, что по мере развития нашей страны по пути формирования эффективных трудовых отношений, значение неформальной составляющей будет уменьшаться.

Литература и примечания:

[1] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ в ред. 05.02.2018 г. [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения 14.12.2018).

[2] Закон РФ от 19.04.1991 г. №1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» в ред. 29.07.2017 [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/ (дата обращения 14.12.2018).

[3] Определение Верховного суда РФ от 05.02.2018 г. № 34-КГ-17-10 «О признании отношений трудовыми» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ARB;n=531796#098070477>

24122757 (дата обращения 14.12.2018).

[4] Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/# (дата обращения 15.12.2018).

[5] Воловская Н.М. Безработица как социально значимая проблема в России // Общество: социология, психология, педагогика. – 2016. – №6.

[6] Государственное регулирование рыночной экономики: учебник для студентов вузов / Под ред. В.И. Кушлина. – М.: Экономистъ, 2016. – 735 с.

[7] Гапонова О.С. Неформальное взаимодействие в сфере социально-трудовых отношений в современных российских организациях // Власть. -2015. – № 2.

[8] Донова И.В. Социально-экономические последствия неформального найма и пути его снижения // Вопросы регулирования экономики. – 2017. – № 2.

[9] Давыдова Е.В. Проблема безработицы в современной России // Территория науки. – 2014. – № 1.

[10] Мамедов А.А. Основные тенденции и факторы, влияющие на безработицу на рынке труда в Российской Федерации // Вектор науки ТГУ. – 2016. – № 2 (36).

[11] Плакся В.И. Безработица: теория и современная российская практика. Социально-экономический аспект. – М.: РАГС, 2015. – 275 с.

© А.В. Кудюрова, 2018

*M.V. Lubyanskaya,
student 3 courses of the
direction «Economic Security»
e-mail: luby2016@mail.ru,
scientific hands: O.N. Uglitsky,
Ph.D. assistant professor,
STGAU,
Stavropol*

CROWDFUNDING AS A CLASSIC LENDING SYSTEM

Abstract: The article reveals the field of crowdfunding, and the Initial Coin Offering (ICO) like the new branch of the industry. Also reveals the problems of the industry and their solutions. The prospects for the development of the crowdfunding industry in Russia are estimated.

Keywords: Finance, small and medium enterprises, classical lending, bank lending, crowdfunding, blockchain, crypto-currency, crowdinvesting.

The financial services market is actively developing crowdfunding (from the English, the crowd is the crowd, and funding is the funding). An additional impetus for this was the event in the world of cryptocurrency, where a new type of fundraising appeared – ICO (Initial Coin Offering); in the shortest possible time, it gained popularity among the masses, almost comparable to the classical bank lending services. This article reflects the details of crowd funding and the prospects for its development in the Russian Federation.

Thus, the following types of crowdfunding are distinguished. The first and most famous – voluntary donations, or charity. In fact, this is people's mutual assistance without any reward or benefit for the participants. Taking into account this aspect, we can distinguish two other types of crowdfunding: with non-financial remuneration and with financial. Consequently, there are three main types of national financing [2].

In Russia, crowdfunding only acquires the features of the industry. Deployed, it is presented only in its classical forms

(boomstarter, planeta). Such models as crowdfunding, royalties, joint-stock Kraj-Udfanding, in the Russian Federation are practically underdeveloped and do not have corresponding players and projects.

The only platform in the Russian Federation that provides an opportunity for the implementation of crowd-investing projects is StartTrack. But this platform is also due to the savings on insurance from the loss of investments, such as the depositing of funds. Another crowdfunding platform, Voskhod, demonstrates yet another approach to collective financing, taking on the function of project appraisal. As a result, it can be said that the whole segment of crowdfunding in Russia currently does not offer investors all the possibilities for assessing and guaranteeing the loss of investments [3].

In 2013, a new type of crowdfunding was born – ICO / ITO (Initial Coin Offering / Initial Token Offering). This is a collective financing of blockchain projects, localized in the cryptocurrency industry. However, in 2016, the world of cryptocurrency is rapidly transforming, which is mainly due to the increase in the rate of Bitcoin and what gives impetus to the spread of ICO. Already in the middle of 2016, new cryptocurrency and blockchain news fill all information channels.

In Russia, almost all of the population with disability is already aware of Bitcoin and knows that in December 2017 its price soared to a million rubles, and then it has doubled and is now fluctuating at this level. Far less people know about ICO as an effective way to attract investment. Some projects managed to raise more than \$ 10 million in less than two weeks [4].

It can be said that the essence of the project should be applicable to digitization and blockchain technology. For example, if a farmer in the country grows apples and sells them on the market, then ICO is not applicable for him. But if at the dacha there is an automated control system for the business process, which is controlled from the Internet and records everything in a database, and the farmer sells apples on the Internet site, and not to individuals, but to retail chains, exposing monthly volumes. purchases, then for this whole chain you can create a coin (token). A similar Russian project LavkaLavka for three weeks (the beginning of 2018)

attracted more than \$ 16 million.

Today, according to the legislation of the Russian Federation, the world of cryptocurrency is not regulated at all [1].

Your fees during the ICO are not counted in any way. As for the legislations of other countries, for the ICO project this only threatens the loss of some investors from abroad. For example, if you want to attract investment from US citizens, you will need to go through certain verification procedures at the US Treasury. But in fact, not a single state in the world is involved in taking into account crypto-yellow wallets, so investments can come from any country.

In discussing the upcoming crypto reform, the state is represented by the Ministry of Finance and the Central Bank of the Russian Federation. Each agency, in its turn, chooses a solution from the two possible options for further development.

Option one. Adopt the right laws and give everyone the opportunity to earn. This path is objectively long and complex, providing for readiness to listen to the market.

Option two. Prohibit this activity and wait for large lobbyists.

Reflecting on the prospects of crowdfunding in Russia and the possibility of replacing them with classic lending, it is worth paying attention once again to the uncertainty of the legal status of one of the sub-types of public funding – ICO. Several expert groups are working on the legalization of this type of crowdfunding.

A separate problem of crowdfunding in the Russian Federation, which hinders its development, is the risk of losing investments. Projects independently envisaging these risks:

- External audit, which allows investors to evaluate the work of the team, the rationality of the selection of suppliers and contractors, reveals misuse of funds.

- Outsourcing confirms that the team organizes a tender among industry professionals to delegate tasks in which project specialists are less competent.

- Escrow means an independent agent – an intermediary between the investor and the performer.

Taking into account the emergence of a new site that meets all modern requirements, and the increasing flow of information on this topic, one can optimize the immediate prospects for crowdfunding in Russia.

Bibliography:

[1] Cryptocurrency and crimes: problems of legal assessment, Sidorenko E.L. // Banking. №7, 2018.

[2] Jeff Howe. Crowdsourcing Collective intelligence as a tool for development. – М.: «Alpina Publisher», 2012. – 288 p.

[3] Tsvetkova Ye. S., Ganeeva V. M. Crowdfunding as an investment tool // Economics and Management in the 21st Century: Development Trends. – 2014. – № 19-2. – pp. 83-88.

[4] <https://www.wipo.int/pressroom/ru/> [electronic resource] (request date 12/11/2018).

© M.V. Lubyanskaya, 2018

*Д.Б. Орманбеков,
студент 2 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: guka-22@mail.ru,
Г.Б. Жусупова,
ст. преп.,
КГУ им. А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан*

ПОДКУПНОСТЬ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: статья посвящена проблемам коррупции в таможенных органах Казахстана. Анализируются разные виды коррупции в таможенных органах: это подпольное перемещение через Казахстан наркотических средств, психотропные средства, экономическая контрабанда, нелегальные операций в сфере алкогольных средств и т.д. Характерными формами контрабанды являются: занижение таможенной стоимости с целью уменьшения таможенных пошлин и налогов, сокрытие количества товара, подмена товара, мнимый экспорт или реэкспорт, использование свободных экономических зон для распространения товара по остальной территории страны и некоторые другие.

Ключевые слова: таможня, деньги, контрабанда.

Сегодня бесспорным фактом является то, что таможенные органы Республики Казахстан играют стратегическую роль в экономическом развитии страны. Администрирование политики внешней торговли, применение фискальных мер и выполнение положений законов, регулирующих торговые отношения, являются основными задачами таможенных органов Республики Казахстан. Кроме того, таможенные органы отвечают за обеспечение национальной безопасности страны, за участие в мероприятиях, направленных на обеспечение международной безопасности и борьбу с терроризмом, за предотвращение контрабанды наркотиков и отмывания денег. Участвуя в регулировании внешнеторгового оборота и осуществляя фискальную функцию, таможенная служба регулярно пополняет

государственный бюджет и тем самым способствует решению экономических проблем. Путем разумных протекционистских мер, таможенная служба оберегает национальную промышленность [1].

При написании данной статьи были использованы нормативно-правовые акты РК, регулирующие деятельность таможенных органов РК в области борьбы с таможенными преступлениями, в том числе Конституция Республики Казахстан от 30.08.1995 г., Таможенный кодекс Республики Казахстан от 05.04.2003 г., Уголовный кодекс Республики Казахстан от 16.07.1997 г., были исследованы материалы научных публикаций отечественных авторов, посвященные преступлениям в сфере таможенного дела, проанализированы материалы печатных изданий, содержащие информацию о результатах деятельности таможенных органов Республики Казахстан. Все государства мира сталкиваются с таким злом, как «Коррупция». Более того, в современных условиях коррупция постепенно превращается из внутригосударственной проблемы в глобальную проблему. Сейчас все страны, даже самые передовые, пересматривают свои стратегии борьбы с коррупцией с учетом новых вызовов, принимают новые законы и нормы об ужесточении ответственности за коррупцию.

В вышеупомянутом документе совершенно справедливо отмечено, что: коррупция угрожает закону, демократии и правам человека, подрывает эффективное государственное управление, нарушает принципы равенства и социальной справедливости, ведет к искажению условий конкуренции, затрудняет экономическое развитие и угрожает стабильности демократических институтов и моральным устоям общества[2].

По уровню антикоррупционной деятельности Казахстан занимает одну из лидирующих позиций среди стран СНГ. Еще 10 лет назад был впервые на постсоветском пространстве принят специальный Закон «О борьбе с коррупцией». Создан специальный орган – Агентство по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (далее Финансовая полиция). Наряду с Финансовой полицией со взяточничеством в стране бороться и политическая партия «НурОтан» (по поручению Президента "НурОтан" разработает программу «10

сокрушительных ударов по коррупции»). При партии созданы республиканский и региональные общественные советы по борьбе с коррупцией, в которые уже поступило около 5000 обращений граждан. Более трети из них получили полное или частичное положительное разрешение. Также, главой государства Назарбаевым Н.А. введен пожизненный запрет на занятие любых должностей в государственных органах и организациях для лиц, ранее уволенных с работы за совершение коррупционного правонарушения. Все должны помнить, что совершившие какое-либо противоправное действие полностью лишаются всех привилегий.

Ввиду этого, одной из важных задач, поставленных Президентом Республики Казахстан является совершенствование антикоррупционного законодательства: «Необходима глубокая «инвентаризация» законодательства, регулирующего различные сферы экономики, государственного управления, в том числе и правоохранительную деятельность». Совершенствование антикоррупционного законодательства закреплено в Плате нации – 100 шагов по реализации пяти институциональных реформ. Сегодня действует абсолютно новый закон, который называется Закон РК «О противодействии коррупции», внесено множество поправок в процессуальное законодательство, ужесточена ответственность за коррупционное правонарушение (конфискация имущества, пожизненное лишение права занимать должности на государственной службе и т.). Для реализации указанных новшеств законодательства, создан новый государственный орган, работа которого направлена на искоренение коррупции – Национальное бюро по противодействию коррупции. В сознании граждан нужно культивировать абсолютную нетерпимость к любому роду коррупционным проявлениям. Для этого нужно постоянно вести масштабную антикоррупционную пропаганду в Средствах массовой информации, с публикацией наглядных жизненных примеров [3].

В посланиях «Новое десятилетие – Новый экономический подъем – Новые возможности Казахстана» и «Построим будущее вместе» определены основные приоритеты в сфере повышения эффективности деятельности правоохранительной

системы путем ее оптимизации, смещения акцентов в сторону защиты прав граждан и интересов государства, а также обеспечения бескомпромиссной борьбы с коррупцией.

Уровень коррупции в таможенных органах Казахстана в 10 раз выше, чем в налоговых органах. Такие данные приводятся после результатов мониторинга качества услуг комитета государственных доходов РК.

Наиболее важными факторами, обуславливающими возникновение коррупции в работе таможенных органов, отвечающих за сбор налогов и пошлин, являются следующие:

- Сложные и содержащие большое число ограничений налоговые системы и механизмы внешней торговли, обуславливающие возникновение практики использования служебного положения в корыстных целях и прямой коррупции. Правила могут быть настолько сложными, что импортеры могут не иметь иного выбора, кроме непосредственного обращения, к сотруднику соответствующей службы для получения разъяснений или с просьбой об использовании дискреционных полномочий, которыми может обладать такое официальное лицо.

- Высокие ставки налогов и пошлин. Чем выше налоговые ставки, тем больше стимулов к использованию подкупа в целях снижения налогового бремени. Ярким примером в этой области в наше время является использование высоких акцизов, в частности, на табачные изделия и алкогольные напитки. Тогда подкупом сотрудников налогового ведомства занимаются организованные преступные группировки, и в результате процветает незаконное производство и контрабанда этих товаров;

- Сложность и бюрократизация процедур. Вместо создания благоприятных условий для добровольной выплаты налогов импортерами и экспортерами часто вводятся многочисленные формы документации или процедуры оформления, которые требуют обращения к множеству различных сотрудников и посещения целого ряда учреждений, в каждом из которых для облегчения процедуры обработки документации может предполагаться уплата «гонорара».

- Слабые системы контроля. Недостаточно внимания

уделяется внедрению в действие систем, которые препятствовали бы подкупу государственных служащих. При принятии решения о получении взятки или ином законодательном действии человек учитывает опасность быть пойманным, и, если такой риск незначителен, большее число лиц оказываются готовыми его принять;

– Отсутствие эффективных дисциплинарных мер. Важным фактором, препятствующим коррупции, являются различного рода санкции. Если наказания недостаточно жестки и не всегда применяются в случае выявления случаев подкупа, они оказываются недейственными в снижении степени коррумпированности аппарата.

На основе всех этих перечисленных недостатков лежит важный фактор – нехватка профессионализма у сотрудников и несоответствие их уровня современным требованиям. Все еще не налажена координация их деятельности, а также недостаточно четко определены функциональные обязанности. Работа в таможенных органах слишком часто рассматривается как непродолжительное занятие, позволяющее быстро обогатиться, а не как профессиональная долгосрочная карьера[4]. В заключении хотелось бы отметить, что мы живём в очень сложное время, время экономических реформ и кризисов, время преобразований. Нам всем знакомо слово «взятка». Где бы мы ни были, к кому бы ни обратились за помощью, без денег ничего не решается. Все только и твердят: «Деньги, деньги!» Как будто они всё решают?! Да, действительно, они – то всё и решают. Для одних это способ решить свои проблемы, а для других – незаконно обогатиться. Мы презираем тех, кто живет, обходя законы. И мы надеемся, что в скором времени не только наше государство но и все страны этого мира, наконец, избавятся от взяток и коррупции.

Литература и примечания:

- [1] Таможенный кодекс РК. – А.: ЮРИСТ, 2003
- [2] Таможенная коррупция // Кеден. – 2001. – №5. – С.8.
- [3] Сайт // articlekz.com//
- [4] Сайт 365info.kzC

© Г.Б. Жусупова, 2018

*Е.В. Пахомова,
студент 4 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: pakhomova1989@bk.ru,
М.В. Макин,
магистрант 1 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: maksim.makin@yandex.ru,
Курский государственный университет,
г. Курск*

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ПО МСФО 38 И ПБУ 14/2000

Аннотация: работа посвящена исследованию деловой репутации организации как одного из видов нематериальных активов. В работе представлена сравнительная характеристика деловой репутации по МСФО 38 и ПБУ 14/2000, позволяющая сделать вывод о том, что данный нематериальный актив может быть принят к учету по МСФО, если он создан не внутри организации.

Ключевые слова: нематериальные активы, деловая репутация, оценка

Abstract: the work is devoted to the study of the business reputation of the organization as one of the types of intangible assets. The paper presents a comparative description of business reputation under IFRS 38 and PBU 14/2000, which allows us to conclude that this intangible asset can be taken into account under IFRS, if it is not created within the organization.

Keywords: intangible assets, business reputation, valuation

Развитие экономики привело к реформированию российского бухгалтерского учета для того, чтобы приблизить его к требованиям международных стандартов финансовой отчетности (МСФО). Тем не менее, на сегодняшний день сохраняются проблемы соответствия российского учета нематериальных активов требованиям МСФО.

Учету нематериальных активов в международных стандартах посвящен МСФО 38 «Нематериальные активы», который был разработан Комитетом по МССФО в июле 1998 г. Он заменил МСФО 4 «Учет амортизации» (в отношении амортизации нематериальных активов) и МСФО 9 «Затраты на исследования и разработки».

Кроме названного стандарта учет нематериальных активов затрагивают положения МСФО 22 «Объединение компаний», МСФО 36 «Обесценение активов» и некоторых других стандартов.

В российском учете в рамках реализации Программы реформирования бухгалтерского учета приказом Минфина России от 16 октября 2000г. №91н утверждено ПБУ 14/2000 «Учет нематериальных активов» [1].

При сопоставлении критериев признания объектов в качестве НМА и их состава в соответствии с МСФО 38 и ПБУ 14/2000, выявляются значительные различия, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Сравнительная характеристика критериев признания объектов в качестве нематериальных активов по ПБУ 14/2000 и МСФО 38

Объект	По МСФО 38	По ПБУ 14/2000
Исключительное право патентообладателя на изобретение, промышленный образец, полезную модель	Относится к НМА	Относится к НМА
Исключительное авторское право на программы для ЭВМ, базы данных	Не относится к НМА, если созданы внутри организации	Относится к НМА
Исключительное право владельца на товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товаров	Не относится к НМА	Относится к НМА

Лицензии	Относится к НМА	Не относится к НМА
Организационные расходы	Не относится к НМА	Относится к НМА
Деловая репутация	Не относится, если деловая репутация создана внутри организации	Относится к НМА
Затраты на НИР	Не относится к НМА	Относится к НМА в случае положительного результата работ
Затраты по ОКР	Могут относиться или не относиться к НМА в зависимости от реальности получения экономических выгод	Относится к НМА в случае положительного результата работ

Из таблицы 1 заметно, что при сравнении подходов к оценке НМА можно отметить совпадение в целом перечня затрат, включаемые в первоначальную оценку нематериальных активов. Однако существенные различия возникают в оценке деловой репутации.

Согласно ПБУ 14/2000, под деловой репутацией понимается разница между покупной ценой организации и стоимостью по балансу всех ее активов и обязательств. В соответствии с МСФО 38, деловая репутация представляет собой превышение стоимости покупки приобретаемой компании над справедливой стоимостью приобретенных активов и обязательств. Под справедливой стоимостью принято понимать сумму, позволяющую осуществить обмен актива при совершении сделки между хорошо осведомленными, желающими совершить такую операцию сторонами. Справедливая стоимость объектов может существенно отличаться от их балансовой стоимости [2]. Таким образом, разница между справедливой и балансовой стоимостью активов и обязательств приобретаемой организации приводит к разным оценкам величины деловой репутации в российском и международном стандартах.

Еще одно отличие российского норматива от его международного аналога выявляется в отношении к последующей оценке НМА. В соответствии с ПБУ 14/2000 последующей оценкой НМА останется его первоначальная стоимость. В отличие от этого подхода МСФО 38 допускает переоценку НМА. В случае обесценения нематериальных активов МСФО требуют обязательной их уценке, тогда как в ПБУ 14/2000 нет аналогичного требования, поэтому оценка нематериальных активов в отчетности российских организаций может оказаться завышенной по сравнению с отчетностью, составленной по международным стандартам.

В российском и международном стандартах установлены общие подходы к определению срока полезного использования в зависимости от ожидаемого срока получения экономических выгод. Однако МСФО 38 предоставляет организациям большую гибкость в определении срока полезного использования и в нем отсутствует требование использования НМА в течение срока более чем 12 месяцев.

Важным отличием от российского законодательства является требованием в МСФО 38 регулярного пересмотра срока полезного использования НМА по крайней мере на конец каждого финансового года.

Установленные в ПБУ 14/2000 методы начисления амортизации соответствует МСФО 38. Однако в отличие от российского стандарта по МСФО 38 метод амортизации должен пересматриваться по крайней мере на конец каждого финансового года. И если произошло значительное изменение в графике поступления экономических выгод от актива, метод начисления амортизации должен быть изменен и скорректирована уже начисленная амортизация. Отличаются также подходы к определению амортизируемой стоимости. По МСФО 38 амортизируемая сумма равна первоначальной(восстановительной) стоимости объекта минус ликвидационная стоимость [3]. Ликвидационная стоимость – это чистая сумма, которую компания ожидает получить за актив в конце срока его полезной службы. При этом ликвидационная стоимость отличается от нуля в том случае, если компания предполагает продать данный актив в конце срока полезного

использования. В отечественном стандарте не вводится понятие ликвидационная стоимость НМА и амортизируемая стоимость всегда равна первоначальной стоимости объекта.

Таким образом, нематериальные активы по МСФО 38 могут признаны таковыми, если их стоимость может быть надежно оценена и если предприятие может получить в будущем экономические выгоды. Аналогичного определения придерживается и ПБУ 14/2000. Однако различия между МСФО 38 и ПБУ 14/2000 существуют. В первую очередь, это связано с таким нематериальным активом как деловая репутация. Разногласия возникает в установлении природы появления данного актива. По МСФО 38 важной характеристикой деловой репутации заключается в том, где создан данный актив.

Литература и примечания:

[1] Приказ Минфина России от 27.12.2007 N 153н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/2007)» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.01.2008 N 10975).

[2] Диулина И.Е., Васильев М.П. Проблема сближения РСБУ и МСФО в вопросе признания объекта нематериальным активом // Экономика и наука. – 2017.– №5. – С. 212-215.

[3] Щербатая И.Н. Сравнение МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы» и ПБУ 14/2007 «Учет нематериальных активов» // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления. – 2018.– №2. – С. 237-241.

© Е.В. Пахомова, М.В. Макин, 2018

*А.С. Тюлькубаева,
студент 2 курса
спец. «Учет и Аудит»,
Н.А. Марченко,
студент 2 курса
спец. «Учет и Аудит»,
Г.Е. Жусупбекова,
e-mail: zhusupbekova_75@mail.ru,
КТУ им. А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан*

ДЕНЕЖНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В РАМКАХ ЕВРАЗИЙСКОГО СОЮЗА

Аннотация: В данной статье рассмотрены направленности взаимодействия в валютно-финансовой сфере в рамках Евразийского финансового союза, с учетом передовых современных финансовых реалий и евро навыка, оценена вероятность сотворения центрального банка Евразийского финансового союза, который после имеет возможность быть единственным инвестиционным инвентарем для участвующих государств.

Ключевые слова: торговая политическая деятельность, единая денежная единица, сплошное платёжное средство, таможенные тарифы, внешнеэкономическая работа, денежные рынки, денежные инструменты.

В реальное время в мире увеличивается желание углубления процессов региональной финансовой интеграции. Во многом данное событие возможно приписать нарастающими процессами глобализации, в критериях которой отдельные государства желают к объединению финансового и денежного потенциала в рамках региональной интеграции. Похожие интеграционные процессы охватывают целый ансамбль финансовых отношений, впрочем в последние годы как раз ее валютно-финансовая степень считается объектом пристального внимания экономистов и политических деятелей различных государств. Ужесточение процессов глобализации, приводящих,

ко всему иному, и к общемировым денежным упадкам, готовит к серьезным сотрудничествам отдельных групп государств в валютно-финансовой области в целях увеличения стойкости государственных денежных систем и обеспечения прочности денежных курсов.

На современном рубеже неблагоприятного давления со стороны массового рынка другая региональная денежная единица показывается лучше мировой в силу ряда беспристрастных моментов. В сегодняшних критериях вселенная жаждет не только лишь к политической, но и к денежной многополярности, формированию модели с внедрением нескольких запасных денежных единиц, примерно как во взаиморасчетах между государствами, в этих критериях лучше будет применить региональную денежную единицу в качестве свежей валютной единицы. Вопрос о переходе к свежей многополярной системе денежных отношений сейчас подымается не только лишь специалистами и учеными, но и многими руководителями государств мира. Так, Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев в заметке « Ключи от кризиса » , размещенной в 2009 г, не в первый раз затрагивает тему сотворения единственной наднациональной денежной единицы, как инструмента для преодоления крупного денежного упадка и перестройки всего ансамбля денежных отношений на массовом уровне. Таким образом, денежная интеграция в рамках Евразийского финансового союза (ЕАЭС) и создании единственной региональной денежной единицы считаются необходимым шагом навстречу формированию свежей мировой валютно-финансовой системы [1].

В нынешнее время одним из удачных примеров поочередного перемещения к финансовой и валютно-финансовой интеграции считается Европейский союз (ЕС), в границах которого на сегодня введена единая денежная единица и складывается всецело встроенный экономический рынок. Но процесс интеграции европейских государств ни разу не протекал ясно, сопровождаясь сложностями как например, финансового и экономического нрава, нужно принять, собственно, что за некоторое количество лет страны Европы скопили оригинальный интеграционный навык, изучение

которого остается одной из наиглавнейших задач финансовой науки.

Сегодняшний финансовый упадок, обнаживший настоящие трудности и дефекты, в первую очередь как раз в сфере валютно-финансовой интеграции государств Европы, определяет особенную актуальность анализа евро навыка финансовой и валютно-финансовой интеграции для государств Единого финансового союза, сформулированного Российской Федерацией, Казахстаном и Беларусью. Взяв во внимание открытый дефект личного положительного интеграционного навыка как раз в денежной сфере, политические деятели, страны– участники ЕАЭС идут по стопам европейской валютно-финансовой интеграции, чтобы изучить навык.

Каждое практическое начинание надлежит опираться на сообразный абстрактный базис. Затрагивая вопрос о доктринах денежной интеграции, невозможно не адресоваться к обширно знакомой доктрине подходящих денежных зон (ОВЗ), разработанной в начале Робертом Манделлом, лауреатом Нобелевской премии. Данная доктрина заложила базу всевозможных изучений в области формирования денежных союзов, под которыми понимается в общем значении географический район, где курсы денежных единиц агрессивно закреплены. Без сомнения, эти разработки имеют прямое отношение к валютно-финансовой интеграции в Европе, потому что трогают критериев, которыми обязаны владеть входящие в денежную зону государства для более действенного проведения макроэкономической политической деятельности на объединенной зоне. Сообразно теоретическим разработкам, на базе данных критериев, государства обязаны расценить выгоды и потери при вхождении в денежную зону и принять заключение о необходимости денежной интеграции [2] . В целом, нужно принять, что, не обращая внимания на довольно обширно разработанное теоретическое основание денежной интеграции, практическое использование в Европе было ограничено. Европейский интеграционный навык и в особенности сегодняшний финансовый упадок в ЕС демонстрируют, собственно, что нужно уделять пристальное внимание теоретическим и методологическим разработкам

касательно денежной интеграции. Другими словами, при формировании денежного объединения, недостающий учет теоретической базы имеет возможность привести к печальным итогам [3].

Составление совокупных, в рамках ЕАЭС, инвестируемых инструментов считается, нашему воззрению, очень животрепещущим и многообещающим направлением денежной и экономической интеграции, собственно, что обуславливается кое-какими посылками, что в количестве с этими, как:

- надобность диверсификации рисков инвестиции средств из государственных резервов, которые в реальное время буквально всецело состоят из долговых обещаний развитых государств в высшей степени невысоким уровнем состоятельности настоящими активами;

- вероятность заключения крупномасштабных задач становления экономики и инфраструктуры транснационального нрава, для чего потребуются важные ресурсы долговременного нрава и сравнительно не высокой стоимости;

- увеличение воздействия экономики ЕАЭС на мировой манеж при помощи введения в клуб эмитентов запасных денежных единиц и вкладываемых активов, нужных в широком круге интернациональных трейдеров, и закрепление на одной базе стран-участниц в качестве возрастающего центра мировой финансовой мощи.

Главным вопросом в процессе сотворения свежего класса запасных активов, эмитируемых в рамках ЕАЭС, считается неувязка формирования адекватного механизма эмиссии. В представленном случае появляется ряд нешуточных задач, без заключения которых эти инструменты невозможны. К главным задачам организации выпуска свежих совокупных для государств ЕАЭС облигаций, способных заморозить свежим классом интернациональных запасных активов, возможно отнести надлежащие:

- неувязка эмиссионного центра– органа, выпускающего данные облигации;

- неувязка рассредотачивания средств от выпуска облигаций между странами-участниками;

- неувязка денежных единиц номинирования данных

денежных инструментов

По нашему мнению, заключение данных задач вполне вероятно в рамках механизма, предполагающего компанию спец – межгосударственной организации в ЕАЭС, которая бы эмитировала облигации. Так же, возможно предложить создание в рамках ЕАЭС Евразийского фонда становления (ЕФР – относительное название), который бы промышлял реализацией долгих многосторонних планов стратегического нрава, требующих большущих размеров финансирования, масштабные инфраструктурные планы, осуществление базовых научных изучений, создание больших мед, образовательных центров и т.п. Данный фонд имеет возможность быть сотворен странами–участницами ЕАЭС по аналогии с Евразийским банком становления или же Евразийским антикризисным фондом и стать эмитентом долговременных облигаций, способы от реализации которых направятся в общие планы, работающие на все страны-члены ЕАЭС.

Этот фонд станет межгосударственной структурой, за которой стоят государства с выносливыми и бодрствующими экономическими системами, дозволит гарантировать следующую репутацию, и надежность эмитируемых облигаций в глазах инвесторов , сквозь кое-какое время данные инструменты будут довольно красивыми для такого, что бы войти в резервы множества государств мира, а еще корпоративных институциональных инвесторов.

Литература и примечания:

[1] BaimbridgeM.,BurkitB., WhymanP. Is Europe Ready for EMU? // Theory, Evidence and Consequences. The Bruges Group. – 1998. – P. 45-48.

[2] Colombatto E. The Birth and Failure of the EMU Project // Journal des Economisteset des Etudes Humaines, 8, 2/3. – 1998. – Vol. 8, 2/3. Torino. – P. -219-238.

[3] Акельев Е.С., Ермушко Ж.А. Формирование валютных союзов: плюсы и минусы // Вестн. ТГПУ. – 2011. – №12 (114). – С. 9-10.

O.N. Uglitskikh,
candidate of economic sciences,
associate professor,
D.I. Glyva,
third year student in economic security
e-mail: dashagлива@mail.ru,
Stavropol state agrarian university,
Stavropol

THE ECONOMIC IMPORTANCE OF CREDIT MONEY

Annotation: this article is devoted to the history of the origin of credit money, their nature and types, as well as how this type of money operates at the present stage.

Keywords: credit money, bill, note, check, promissory note, currency.

At the present stage, money is an integral part of the economic life of mankind. Their main function is a means of payment. It forms the basis for the emergence of credit money arising from the beginning of the emergence of commodity production, at a time when buying and selling was carried out with installment payment. This means that money is an obligation that must be repaid after a pre-established period with valid money. Initially, their economic importance is to make money circulation more resilient and help the development of cashless circulation.

Developing, commodity-money relations undergo significant transformations. Credit money no longer reflects the relationship between goods, as before, now they express the relationship of money capital, in connection with this money capital begins to appear in the form of credit money:

- bill;
- banknote;
- check;

Bill – a written obligation of the debtor to pay the n-th sum of money after a certain period of time in the prescribed place. Currently, there are 2 types of bills: idle, issued by the debtor, and transferable, issued by the creditor and sent to the debtor for

signature with the return to the creditor.

This type of credit money has some features, such as abstraction, incontestability, negotiability.

The bill is used between creditors who have information about the solvency of each other, it is mainly used in wholesale transactions and is repaid in cash.

A banknote is money issued by a central bank. Initially, this kind of money had a commercial and gold guarantee. A distinctive feature is the indefinite promissory note guaranteed by the central bank.

Check – a document of a certain form, which contains an order for the debtor to pay a specified amount to the bearer of the check.

The relevance of this topic is that now for many people, loan money is a means to an end. Each person has their own needs, but not everyone can satisfy them. That is why there was a need for this type of money.

But does credit always play a positive role in the life of mankind? What can we say about the crisis in the modern economy?

In general, the idea of crediting cannot be considered critical if it does not take on a global character. However, the uncontrolled provision of loans to all comers could not but turn into a failure for the financial system. This means that the cause of the crisis is the attitude towards them, and not in the loans themselves.

The current situation in the financial markets clearly sets the requirement for significant changes in the global financial system. Economic decline is determined by the most modern economic model: with the help of a loan, the economy is stimulated. To repay a loan, an individual or a state needs to work every year more efficiently than the previous one in order to repay the loan costs. Obviously, we will not be able to increase GDP continuously, someday growth will stop, which means non-payment of loans and subsequently a financial crisis. That is, the causes of the economic crisis and economic growth have the same root – loan capital. Loans were provided to any borrower, its consistency was almost not taken into account, so the banks exceeded the permissible risks. The slogan “Take it now – pay later”, popular at that time, seems to be true, but all of humanity had to pay the price.

In connection with the increasing complexity of trade and

money relations, a sale with a deferred payment becomes necessary, when the purchase of goods is accompanied by the issuance of a debt obligation guaranteeing payment in cash after a certain period. Debt relations arise between the buyer and the seller, which cease with the payment of the obligation.

The development of payment relations is accompanied by the constant improvement of technology and payment technology. Electronic transfers using plastic cards are becoming popular. Now to speed up payment transactions using electronic means of communication.

Deposit money begins to play the role of money capital, gradually replacing money in the form of gold, being the highest form of credit money.

Today, in practice, we compare goods with credit and paper money, and not with gold. Their relationship with each other is lost because their free exchange for precious metal has ceased. Credit-paper money is now a universal equivalent, and the use of signs of value as money allows them to be bought and sold, exchanged for goods, but at the same time they have no value of their own. Credit paper performs the role of measuring the value.

Having considered the money in this article, I realized that their role is difficult to overestimate. Analyzing credit money, you can conclude that their economic value is enormous. The loan helps the formation of productive forces, accelerates the formation of sources of capital for the expansion of reproduction on the basis of the achievements of scientific and technological progress. The state occupies a special place here, regulating the access of borrowers by providing guarantees and benefits to those sectors whose projects correspond to the tasks of socio-economic development.

Without a loan, it is difficult to imagine the development of small businesses and farms, because it is in these sectors that its role is enormous. The credit system, first of all, is represented by banking, consumer, commercial, state and international credit. Each of them has its own specific methods of lending. But their common lead is the bank. Understanding the problem of using credit money, we can deal with the financial difficulties of modern society, and we will have the opportunity to change something for the better, using the experience and our individual approach collected by scientists.

Literature and notes:

[1] Andreev A.A. Plastic cards for users. – M .: Banking Business Center, 2014. – 96 p .; (the date of circulation is 11/20/18)

[2] Banks and banking / ed. I.T. Balabanova. – SPb .: Peter, 2013. – 304 p .; (the date of circulation: 11/20/18)

[3] Vinogradov T.N. Banking operations: Textbook. pos. – RND .: "Phoenix", 2014. – 384 p .;

[4] Zharkovskaya E.P. Banking: Textbook. – M .: Omega-L, 2015. – 440 p .; (the date of circulation: 11/20/18)

[5] Kochergin D.A. Electronic money systems: classification and characterization of elements // Banking №2 2015; (the date of circulation: 11/20/18)

© O.N. Uglitskikh, D.I. Glyva, 2018

О.Н. Углицких,
к.э.н., доц.,
М.А. Грицкий,
студент 3 курса
напр. «Экономическая безопасность»,
e-mail: **m.gritskiv@yandex.ru**,
Ставропольский ГАУ,
г. Ставрополь

ХАРАКТЕРИСТИКА РИСКОВ ФИНАНСОВОГО РЫНКА И СПОСОБЫ УПРАВЛЕНИЯ ИМИ

Аннотация. В данной статье рассматривается понятие финансовых рисков, сущность и классификация, а также содержание процесса управления рисками.

Ключевые слова: финансовые риски, финансовый рынок, анализ, снижение финансовых рисков, управление рисками.

В настоящее время деятельность любой организации сталкивается с различными видами рисков. Такие финансовые риски представляют опасность для организации, так как любой риск несет за собой различные потери. Для того, чтобы организация смогла, не только выжить в данных условиях, но и оптимально развивать свою деятельность в дальнейшем, руководитель организации должен построить политику и принимать эффективные управленческие решения по минимизации рисков.

Финансовыми рисками признают возможность (угрозу) потери предприятием части своего капитала, доходов, связанных с осуществлением предпринимательской либо инвестиционной деятельности. Существует ряд факторов, характеризующих риск: неопределённость, случайный характер событий, наличие альтернатив, вероятность определения результатов и принятия потерь. Основными угрозами благосостояния финансовой деятельности организации являются финансовые риски. Классификация рисков представлена на рисунке 1.

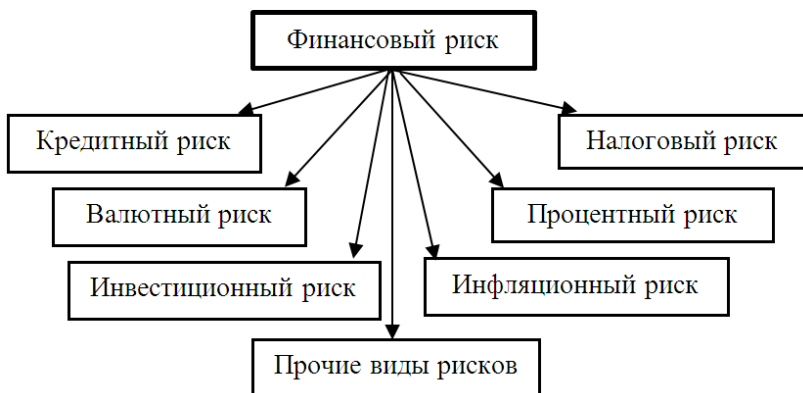


Рисунок 1 – Классификация финансовых рисков

Классификация финансовых рисков играют важную роль в управлении финансовыми рисками:

- Кредитный риск представляет собой риск по невозврату основной суммы долга и суммы процентов кредитополучателем;

- Валютный риск – это риск, связанный с колебанием валютных курсов при совершении сделок;

- Инвестиционный риск – это вероятность потери вложенных средств или не получение ожидаемого дохода в будущем;

- Налоговый риск – это возможность потери налогоплательщиком средств, связанной с уплатой и оптимизацией налогов;

- Процентный риск – риск, связанный с возникновением потерь от непредвиденных изменений процентных ставок;

- Инфляционный риск – это возможность обеспечения денежных активов организации, в связи с ростом инфляции;

- И иные виды рисков.

Для того чтобы данных рисков не возникало ими нужно уметь управлять. Для управления и оценки различных рисков существуют ряд этапов. Управление рисками производится по следующим этапам (рисунок 2).

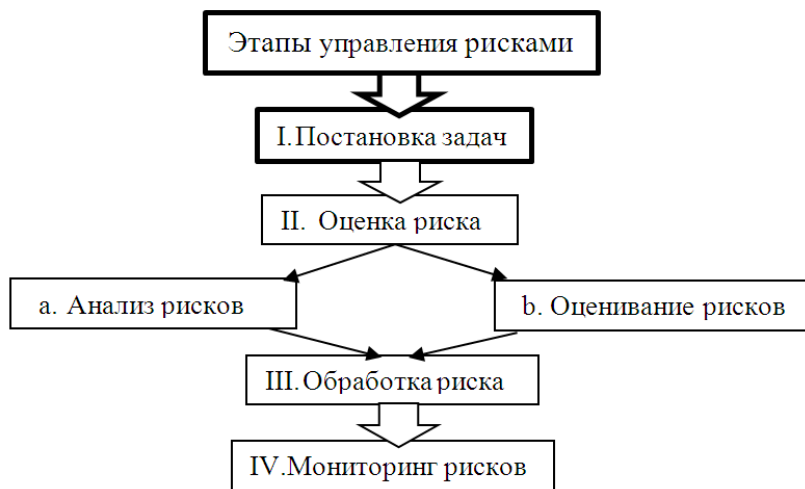


Рисунок 2 – Этапы управления рисками

На 1 этапе управления рисками – постановка задач, происходит определение целей организации, то для чего она создана и определение направлений её деятельности, создание специального звена, как управление рисками в организации.

В свою очередь 2 этап предполагает непосредственно оценку рисков, т.е. идентификация и количественная оценка рисков, а также определение критериев и ранжирование рисков по значимости. Понятие "оценка риска" предполагает объединение этапов анализа и оценивания риска, охватывая тем самым всю область подготовительной работы перед началом выбора и реализации мер по обработке риска.

3 этап – обработка риска, означает, что на данном этапе проводят анализ возможных мер управления рисками, т.е. у каждой организации существует 4 пути управления на данном этапе: полное избежание риска, изменение риска до допустимого уровня, передача риска на третьих лиц, принятие риска на себя. После анализа следует выбрать меры обработки рисков, сложность данного подэтапа состоит в том, что необходимо сопоставлять реальные затраты и возможности событий. После данного этапа необходимо сформировать план мероприятий по управлению рисками и постепенно

реализовывать выбранные меры по управлению рисками.

На 4 этапе происходит мониторинг реализованных мер по управлению, т.е. происходит постоянная проверка исправности и действия системы управления рисками. Если последующие результаты показывают, что они несовместимы с установленными требованиями, то они должны быть исправлены на каждом этапе или на определенных этапах управления рисками. В некоторых случаях можно просмотреть цели и системные требования. Зачастую мониторинг и корректировка систем управления рисками неразрывны и находятся на одном этапе.

Каждая организация выбирает свою методику управления рисками. Любой метод в обязательном порядке должен содержать все вышеперечисленные этапы для эффективной деятельности организации. Но обязательным условием в избежание рисков для любой организации, является хеджирование или страхование рисков.

Таким образом, для эффективной деятельности, любая организация должна определять политику и порядок управления рисками, а также создать свой оптимальный метод и следовать ему для расширения и оптимизации деятельности организации.

Литература и примечания:

[1] Виханский О.С., Наумов А.И.. Менеджмент: учебник. – 5-е изд. стереотипн. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2014. – 576 с.

[2] Теплякова Е.В. Финансовые риски: сущность, классификация и методы их оценки // Молодой ученый. – 2016. – №8. – С. 673-676. – URL <https://moluch.ru/archive/112/28377/> (дата обращения: 25.11.2018).

[3] Шапкин В.А., Шапкин А.С., Теория риска и моделирование рискованных ситуаций. – М.: «Дашков и К», 2014. – 880 с.

© О.Н. Углицких, М.А. Грицкив, 2018

*Н.Л. Федулова,
студент 3 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: fednat44@mail.ru,
науч. рук.: М.А. Илатовская,
к.э.н., доц.,
СПбГЭУ,
г. Санкт-Петербург*

РОЛЬ БИЛЛИНГОВЫХ СИСТЕМ В УЧЕТЕ ЗАТРАТ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация: данная статья посвящена рассмотрению роли биллинговых систем в учете затрат телекоммуникационных компаний. Автором также рассмотрены понятие, основные цели и задачи биллинговых систем, подсистемы, обеспечивающие полноценное выполнение их функций.

Ключевые слова: биллинговая система, биллинг, телекоммуникационная компания, услуга, абонент

В тех сферах бизнеса, где оказание услуг является ключевым источником получения прибыли, невозможно не отметить важную роль биллинговых систем. Связано это с тем, что данное комплексное решение предназначено для учета всех информационных и финансовых потоков организации и интегрируется с бухгалтерскими системами, что обеспечивает грамотный учет затрат.

В частности, это в значительной степени касается телекоммуникационной отрасли, которая с каждым годом лишь набирает обороты. К примеру, объем российского рынка телекоммуникаций в 2017 году увеличился на 1,3% и достиг 1,62 трлн. рублей (рис. 1) [6].

Такая положительная тенденция развития рынка телекоммуникаций обуславливает необходимость постоянного улучшения качества обслуживания клиентов. Особенно это важно в условиях серьезной конкуренции между телекоммуникационными компаниями, стремительного развития информационных технологий, а также динамично

изменяющегося законодательства. В связи с этим, обоснованный выбор биллинговой системы является актуальным вопросом для каждой телекоммуникационной компании и напрямую влияет на рентабельность провайдера.

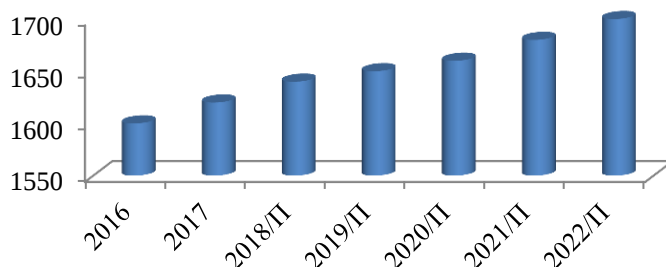


Рисунок 1 – Доходы российского рынка телекоммуникаций, млрд. руб.

Биллинговая система представляет собой автоматизированную систему по учету объема потребляемых абонентами услуг, расчет и дальнейшее списание денежных средств в соответствии с установленными тарифами.

Абонентом, в свою очередь, может являться как физическое, так и юридическое лицо, с которым заключен договор на оказание услуг и которому присвоен идентификационный номер сети [2].

Основная цель, стоящая перед большинством современных телекоммуникационных компаний, – это одновременное повышение качества уже предоставляемого сервиса и расширение спектра сервисных услуг. В соответствии с этой целью автоматизированным системам необходимо решать ряд задач (рис. 2) [1], причем решение этих задач должно быть максимально интегрировано друг с другом. В противном случае теряется время при подключении новых абонентов, предоставлении сервиса и реакции на внештатные ситуации, а время – один из ключевых индикаторов качества. От того, насколько удачно спроектирована биллинговая система, зависит и удовлетворенность оказываемыми услугами клиентов,

и возможности, получаемые компанией-оператором. Например, своевременное и точное получение статистических данных об уровне продаж, спектре предоставленных услуг и активности абонентов дают возможность своевременно определить новые направления развития, выстроить план мероприятий по усовершенствованию технических аспектов работы, а также вовремя получить информацию о тенденциях потребностей клиентов.

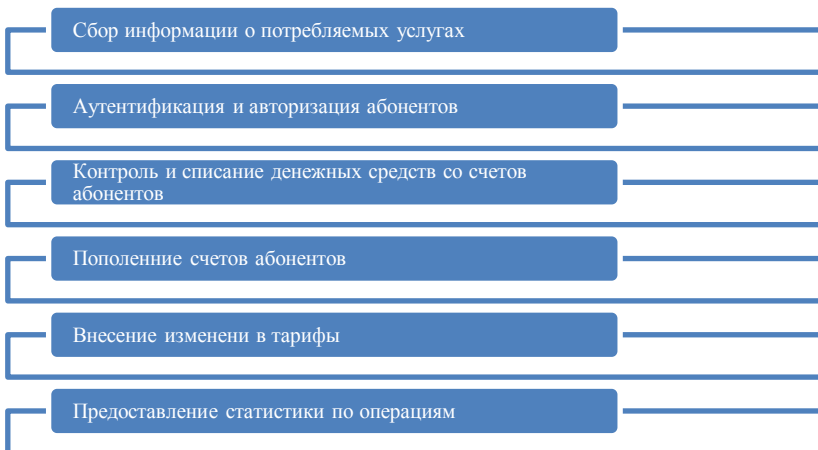


Рисунок 2 – Основные задачи биллинговых систем

В упрощенном виде принцип работы биллинговой системы можно описать следующим образом. Сначала данные о соединениях и их продолжительности записываются коммутатором, а затем передаются в расчетную систему. В этой системе имеются все тарифные сетки для возможных в конкретной телекоммуникационной сети линий связи, что позволяет идентифицировать принадлежность вызовов и в дальнейшем выполнить все необходимые расчеты, результатом которых будут сформированные счета клиентов [3].

В классической биллинговой системе можно выделить подсистемы, представленные на рис. 3 [5].

Дадим краткий обзор универсальной модели биллинговой системы – модели ядра.

В основе этого подхода лежит идея создания единого интеграционного ядра, на базе которого могут строиться независимые продукты. Ядро несет ответственность за движение потока данных и потока денег, реализуя последовательность *деньги – услуга – деньги*, и представляет собой совокупность базы данных и алгоритмов, осуществляющих логику работы ядра.

Внутри ядра можно выделить технологическую и расчетную части, которые находятся в постоянном взаимодействии (рис. 4).



Рисунок 3 – Подсистемы биллинговой системы



Рисунок 4 – Составные части ядра

Обмен данными между двумя частями происходит благодаря механизму синхронизации, функцией которого является передача актуальной информации из технологической подсистемы биллинга в расчетную, и обратно.

Описанная модель ядра предполагает выполнение всех необходимых функций биллинговой системы, не накладывая ограничений ни на перечень этих функций, ни на спектр обслуживаемых сервисов, ни на набор тарифных планов [4].

Таким образом, биллинговые системы предоставляют широкие возможности для телекоммуникационных компаний по учету затрат и тарификации предоставленных услуг. Кроме того, на сегодняшний день неоспоримым фактом является то, что система биллинга – это не просто программа по выставлению счетов абонентам, но и система, которая будет в состоянии отражать все бизнес-процессы телекоммуникационной компании, позволять своевременно решать сложившиеся проблемы, а также оперировать полученной информацией как о существующих, так и о потенциальных клиентах, их требованиях и тенденциях потребностей.

Литература и примечания:

[1] Дерикьянц П.П. «Обзор архитектур современных биллинговых систем и перспективы их развития» // Научный журнал КубГАУ – 2015. – № 27(3). – С. 10-32

[2] Елисеев И.В. «Биллинг в бизнесе телекоммуникаций» // Computerword Россия. – 2016. – № 41. – С. 427-428

[3] Невокшенова В.С., Вайтекунене Е.Л. «Автоматизированные системы расчетов (биллинговые системы)» // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2016. – № 7. – С. 427-428

[4] Попов А.В., Радченко Г.И. «Разработка системы автоматизированного биллинга для распределенных виртуальных испытательных стендов» // Технологии и средства связи. – 2017. – № 3. – С. 294-298

[5] Шпаков М.А., Латышев К.С. «Концепция модели универсальной биллинговой системы» // Вестник РГУ им. И. Канта. – 2016. – № 10. – С. 99-103

[6] Исследование «Российский рынок телекоммуникаций-2017» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://tmt.consulting.ru/category/napravleniya/telekommunikacii/?tag=gotovye-issledovaniya>

© Н.Л. Федулова, 2018

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

М.У. Айтенова,
магистрант 1 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: **madina_aytenova@mail.ru**,
науч. рук: **Ю.Г. Симилин,**
к.ю.н.,
Костанайский государственный
университет им. А. Байтусынова
г. Костанай, Казахстан

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР КАК ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ СДЕЛКА

Аннотация: Авторы рассматривают в данной статье природу брачного договора, где указывают, что законодатель при введении его в брачно-семейное законодательство не указал природу брачного договора, и на современном этапе возникают дискуссии по поводу природы брачного договора.

Авторы проводят брачный договор с определением сделки, указанным в Гражданском Кодексе Республики Казахстан, и делают соответствие признаков гражданско-правовой сделки с признаками, которыми обладает брачный договор. Основными признаками были: воля субъектов, субъекты брачного договора, предмет брачного договора.

Авторы затрагивают историю брачного договора, которая ведется со времен правления царя Хаммурапи, также указывают на непопулярность заключения брачного договора, и ссылаются на отсутствие норм о брачном договоре в КазССР, а значит отсутствие возможности супругам самим распоряжаться совместно нажитым имуществом.

Авторы приводят статистику разводов по Костанайской области за 2017 год, и считают, что при заключении брачных договоров супруги защищают свои права и права других членов семьи.

Ключевые слова: брачный договор, гражданско-правовая сделка, средство защиты семейных прав.

Институт семьи постоянно находится под воздействием различных факторов жизни, которые могут разрушить данный институт, что и происходит в современном обществе. Вследствие этого государство создало средство защиты имущественных прав членов семьи – брачный договор.

История создания брачного договора зародилось около тысячи лет назад, со времен царя Хаммурапи существовало понятие «брачного договора», а также в Древнем Египте, в Древней Греции и Риме мужчина и женщина, прежде чем создать семью, оформляли соглашение, где описывали свои имущественные отношения, сразу обсуждая также и вопросы наследования совместно нажитого в будущем имущества.

Если обратиться к истории брачных отношений Древнего Рима, то там уже существовало такое понятие, как Брачный договор, он не являлся обязательным, но широко был распространён в применении, это связано с тем, что в тот период были распространены браки между неравными сословиями, и несмотря на то, что все условия и формальности оговаривались родителями до брака, он рассматривался больше как сделка, поэтому такой договор часто составлялся, так как он регулировал вопросы, связанные с приданым и формальностями его выплаты в случае развода. Во время свадьбы договор зачитывался вслух, а затем десять свидетелей ставили свои печати. [3]

В 1998 году независимым Казахстаном был принят Закон Республики Казахстан от 17 декабря 1998 года "О браке и семье". Одной из новеллы данного Закона было введение брачного договора. Закон Республики Казахстан «О браке и семье» говорит, что брачный договор регулирует имущественные права и обязанности супругов и лиц, вступающих в брак.

В современном Казахстане большинство супружеских пар не придают особого значения заключению брачного договора, а ведь он является одним из средств защиты семейных прав. Считаем, что это связано с тем, что в Кодексе КазССР от 6 августа 1969 года № 4276 «О браке и семье» не имелось такого понятия как брачный договор и за небольшой период времени брачный договор не смог «войти» в нашу повседневную жизнь.

На заседании комиссии по делам женщин и семейно-демографической политики при акиме Костанайской области обнародовали статистику на 2017 год, согласно статистике было зарегистрировано 4 603 браков и 2 440 разводов. [6] Все мы знаем, что бракоразводный процесс является морально тяжелым для всех членов семьи, в основном трудности возникают при разделе совместно нажитого имущества. Но если бы все граждане при заключении брака параллельно заключали брачный договор, что вероятность бракоразводных процессов проходило бы в более мирных условиях.

Законодатель дал возможность супругам самим определить режим имеющегося и в будущем приобретенного имущества, тем самым добавив в Закон Республики Казахстан «О браке и семье», а на сегодняшний день в Кодекс Республики Казахстан «О браке (супружестве) и семье» нормы о брачном договоре и его регулировании. Но законодатель не указал является ли брачный договор в вышесказанных нормативно-правовых актах гражданско-правым или же брачно-семейным договором.

Что бы определить природу брачного договора попытаемся рассмотреть брачный договор по признакам сделок (договоров), которые предписывает нам гражданское законодательство Республики Казахстан.

Начнем с самого главного, с понятия сделки, в статье 147 Гражданского Кодекса РК говорится, что сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. Из понятия можно выделить, что сделка совершается субъектами, которые изъявляют волю на заключение, а также благодаря сделке устанавливают, изменяют или прекращают гражданские права и обязанности.

Из вышесказанного, воля и действия субъектов направлены на установление каких-либо обязанностей, переход права от субъекта к третьему лицу или прекращение у субъекта прав на что-либо. Мы считаем, что вышеперечисленное относится к брачному договору. Например, если у супругов есть раздельное имущество и воля, благодаря брачному договору супруги могут изменить режим этого имущества на совместное.

Брачный договор содержит признаки гражданско-правовых сделок, из этого следует, что брачный договор является гражданско-правовым, также и ст. 5 Кодекса Республики Казахстан «О браке (супружестве) и семье», указывает, что к не урегулированным брачно-семейным отношениям могут применяться нормы Гражданского Кодекса Республики Казахстан, поскольку это не противоречит существу брачно-семейных отношений, следует, что брачный договор по своей природе является гражданско-правовым договором, который подчиняется общим нормам касательно сделок (договоров).

Также мы хотели рассмотреть еще несколько гражданско-правовых признаков, которыми обладает брачный договор:

1. Специфический субъектный состав, а именно брачный договор могут заключить только супруги (мужчина и женщина находящиеся в законном браке), также лица, вступающие в брак.

По-нашему мнению, из нормы можно убрать словосочетание «лиц, вступающие в брак» вследствие того, что брачный договор вступает в законную силу в момент заключения законного брака. Также законодатель не дает понятия «лиц, вступающие в брак», т.е. под этими лицами можно подразумевать всех, не зависимо от дальнейших намерений лиц.

О.Н. Низамиева в своей работе данное словосочетание относит к отлагательному условию договора. [1] Мы считаем, что это не рационально, т.к. не известно заключат ли данные лица брак или же он будет всегда находиться в «режиме ожидания». В своей статье Е. Л. Невзгодина она считает, что брачный договор является предварительным договором и законодательно необходимо определить срок, в течение которого должен быть заключен брак. [2] Мы согласны с ее точкой зрения, т.к. в гражданском законодательстве Республики Казахстан есть такое понятие как предварительный договор ст. 390 Гражданский Кодекс Республики Казахстан и указаны сроки для его заключения и из того что мы выяснили ранее, брачный договор является гражданско-правовым, соответственно он должен подчиняться нормам, которые касаются договоров, в норме о предварительном договоре, сказано, что он заключается

в течение года со дня подписания, только при соблюдении этого условия словосочетание «лиц, вступающие в брак» будет конкретно определено. Словосочетание «лиц, вступающие в брак» в определении брачного договора будет иметь смысл как заключение брачного договора между мужчиной и женщиной, имеющие цель создания семьи, но не находящиеся в законном браке, который они должны заключить в течение года после подписания брачного договора или же вышесказанный договор аннулируется.

2. Как и у всех гражданско-правовых договоров у брачного договора должен быть предмет как существенное условие, без которого он не может быть заключен. Предметом брачного договора является только имущество супругов, которое находится у них в собственности как раздельно, так и совместно, а также имущество, которое они могут нажить в будущем. К предмету также относятся имущественные права и обязанности, например, при разводе один супруг выплачивает денежные средства (алименты) на содержание ребенка.

Мы считаем, что данная особенность предмета брачного договора очень универсальная. При заключении брачного договора, имущество, которое прописано в договоре как в будущем приобретенное имущество не всегда имеет 100% гарантии реализации, также не обязывает субъектов договора на приобретение этого имущества как при договоре купли-продажи, а при приобретении в будущем этого имущества не возникнет необходимости дополнения в брачный договор иных сведений и лишних финансовых затрат при изменении брачного договора.

Тем самым при заключении брачного договора супруги становятся участниками гражданско-правовых отношений, которые благодаря этому договору могут регулировать режим своего имущества, а также обезопасить себя при расторжении брака заранее установив имущественные права и обязанности друг друга.

Литература и примечания:

[1] Низамиева О.Н. Договорное регулирование имущественных отношений супругов: автореф. дисс. на

соискание ученой степени канд. юр. наук: 12.00.03.– Казань, 1999.

[2] Невзгодина Е.Л. Брачный договор как гражданско-правовая сделка [электронный ресурс] // CYBERLENINKA.RU: Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»/ 2006 г. – Электрон. данные. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/brachnyy-dogovor-kak-grazhdansko-pravovaya-sdelka>

[3] Мальцева Е. История становления брачного договора [электронный ресурс] // ZAKON.RU: Издательская группа "Закон". 2018 г. – Электрон. данные. URL: https://zakon.ru/blog/2018/3/22/istoriya_stanovleniya_brachnogo_dogovora (дата обращения 27.10.2018 г.). – Заглавие с экрана.

[4] Гражданский Кодекс Республики Казахстан. Общая часть от 27 декабря 1994 г. [принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 г.: введен в действие с 1 января 1995 г.] // Информационная система «Параграф» – Электрон. текст. данные. – Ст. 147, 390

[5] Кодекса Кодексу Республики Казахстана «О браке (супружестве) и семье» от 26 декабря 2011 года № 518-IV. [Ведомости Парламента Республики Казахстан от 27 декабря 1994 г.: введен в действие с 7 января 2012 г.] // Информационная система «Параграф» – Электрон. текст. данные. – Ст. 5

[6] Аронова Д. В Костанайской области распадается каждый второй брак! [электронный ресурс] // KST NEW.KZ: Официальный сайт региональной газеты «Костанайские новости». 2018 г. – Электрон. данные. URL: <http://kstnews.kz/news/society?node=40074> (дата обращения 29.10.2018 г.). – Заглавие с экрана.

© М.У. Айтенова, 2018

В.И. Беляева,
магистрант 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: **viktorya.gurowa2013@yandex.ru,**
науч. рук.: **Ю.В. Лабовская,**
к.ю.н., доц.,
Ставропольский государственный
аграрный университет,
г. Ставрополь

ИССЛЕДОВАНИЕ ДОГОВОРА ДАРЕНИЯ И ВОЗНИКАЮЩИХ ПРОБЛЕМ В ЕГО ПРИМЕНЕНИИ

Аннотация: данная статья посвящена исследованию договора дарения и возникающих проблем в его применении.

Ключевые слова: договор дарения, предмет договора дарения, даритель, одаряемый.

Гражданский кодекс Российской Федерации дает легальное определение договора дарения. Согласно статье 572 ГК РФ по договору дарения одна сторона (даритель) безвозмездно передает или обязуется передать другой стороне (одаряемому) вещь в собственность либо имущественное право (требование) к себе или к третьему лицу либо освобождает или обязуется освободить ее от имущественной обязанности перед собой или перед третьим лицом [1].

Как мы видим, в таком договоре принимают участие две стороны – даритель и одаряемый. По законодательству дарителем может стать:

- совершеннолетний (тем не менее ребенок с 6 до 18 лет имеет право дарить подарки с разрешения родителей или опекунов);

- дееспособное лицо;

- гражданин, который имеет права на вещь, передаваемую в дар;

- лицо, которое имеет письменное согласие от собственника (если даритель обладает вещью на правах введения хозяйства), супруги или супруга (если недвижимость

является частью общей собственности).

Одаряемый – лицо, получившее дар на безвозмездной основе и приняло его.

Обязательным условием договора дарения является его предмет. Им может стать:

- вещь или имущество, например, автомобиль, дом, драгоценности, ценные бумаги и т.д.;
- имущественные права;
- освобождение от каких-либо обязанностей, примером может стать списание долга одаряемого.

На данный момент законодательством РФ предусмотрены следующие виды договоров дарения, а именно:

а) реальный договор, который предусматривает полную передачу прав на предмет сделки от дарителя к одаряемому.

б) консенсуальный договор или обещание дарения в будущем. В этом случае даритель указывает, когда и при каких условиях одаряемый получит свой дар. Если он не соблюдает эти условия, то договор признается недействительным.

в) пожертвование – по данной форме имущество передается в дар для общественного блага. Однако жертвовать можно только юридическому лицу, так как в обратном случае речь идет об обычном дарении.

Чтобы оформить договор дарения необходимо собрать пакет документов, в который входят:

- паспорт лица осуществляющего дарение;
- паспорт одаряемого;
- свидетельство о браке (необходимо, если кто-то из сторон состоит в браке)
- нотариально заверенное разрешение второго супруга на осуществление дарения;
- документы, доказывающие владение дарителем предметом договора;
- справка об отсутствии задолженности по налогам.

Завершающим этапом заключения дарственной является ее государственная регистрация. Только после нее соглашение вступает в силу и у одаряемого возникают права на владение, а даритель их теряет. Также следует отметить, что на данном этапе обе стороны уплачивают государственную пошлину.

На сегодняшний день самой острой является проблема оспаривания договора дарения. Возможность оспорить дарение предусмотрено законодательством Российской Федерации, однако, это достаточно сложная и имеющая свои особенности процедура.

Дарение может быть оспорено в случаях, когда:

- нарушены условия или предмет сделки;
- не соблюдены форма и порядок заключения сделки;
- у дарителя отсутствует право предавать в дар данный предмет (согласно п. 1, ст. 575 ГК РФ запрещается дарить от имени малолетних лиц);
- у одаряемого отсутствует право принимать дар (п. 2 ст. 575 ГК РФ гласит о том, что законодательством ограничена возможность принятия подарков лицами, состоящими на государственной гражданской службе);
- после заключения сделки, одаряемый покушался на жизнь и здоровье, как самого дарителя, так и семьи или родственников дарителя;
- одаряемый недостойно обращается с даром;
- даритель пережил одаряемого;
- сделка совершена недееспособным лицом или лицом, находившимся в момент заключения сделки невменяемым или т.п.

Для оспаривания дарения ст. 181 ГК РФ установлены определенные сроки, в течение которых истец может подать соответствующее заявление в судебную инстанцию. Срок оспаривания может быть от 1 года до 3 лет. Три года для сделок ничтожного вида. К ним относятся документы, в которых явно нарушены действующие нормы законодательства. Один год для оспоримого договора. Дополнительно учитывается возможный факт подвергания одной из сторон сделки насилию или давлению. В этом случае срок рассчитывается с момента прекращения этих действий.

Так, судебная практика располагает следующими случаями.

Гражданин М обратился в районный суд с иском о признании недействительным договора дарения на 3/10 части квартиры. Основанием является достоверный факт

недееспособности дарителя (отца) на момент подписания договора. Ответчик аргументировал свои действия тем, что оформление сделки происходило в присутствии нотариуса, который зафиксировал этот факт.

Основываясь на доказательной базе суд постановил удовлетворить требования истца М и признать дарственную недействительной. После решения собственность была возвращена гражданину М.

Так, между внучкой и ее бабушкой был подписан договор дарения, согласно которому недвижимость (дом) переходит во владение первой. Сделка заключалась согласно действующим нормам – ее правомочность подтверждена нотариусом, предварительно оформлено медицинское заключение о дееспособности бабушки. После смерти дарителя родственник первой очереди обратился в суд для оспаривания дарственной. Но из-за отсутствия оснований иск был отклонен.

Таким образом, для минимизации вероятности оспаривания договора дарения необходимо заранее побеспокоиться о соблюдении всех правил и норм его составления.

Литература и примечания:

[1]Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС КонсультантПлюс

[2]Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право: Общие положения. Книга 1. Изд. 4-е, перераб. М., «Статут», 2015.

[3]Карпухин Д. Договор дарения жилого помещения: анализ правоприменительных аспектов проблемы // Жилищное право. 2014.

© В.И. Беляева, 2018

*А.А. Веретнова,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
П.Ю. Озерова,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: veretnova97@mail.ru,
науч. рук: А.И. Орлова,
к.ю.н., доц.,
Красноярский государственный
аграрный университет,
г. Красноярск*

СОВМЕСТНОЕ БАНКРОТСТВО СУПРУГОВ

Аннотация: В данной статье рассматриваются актуальные проблемы применения российского законодательства при совместном банкротстве супругов. Нормативно-правовой базой в данном научном исследовании явились Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», Гражданский кодекс Российской Федерации, Семейный кодекс Российской Федерации. В работе проводится анализ материалов правоприменительной практики, а именно практики судов общей юрисдикции, а также Верхового Суда Российской Федерации.

Ключевые слова: совместное имущество, банкротство супругов, конкурсная масса, арбитражный суд, суд общей юрисдикции.

В 2015 году стало возможным признание физических лиц несостоятельными, однако не каждый гражданин, который формально соответствует требованиям, предъявленным к банкротам, имеет возможность воспользоваться правом, установленным в положении ст. 213.4 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ, а именно: гражданин имеет право подать в арбитражный суд заявление с целью признания его банкротом в случае предвидения банкротства ввиду существующих

обстоятельств, которые очевидно говорят о том, что он не в состоянии исполнить обязанность по уплате обязательных платежей или денежные обязательства в установленный срок, при этом гражданин имеет признаки недостаточности имущества и (или) признаки неплатежеспособности [1].

Основная причина данной проблемы заключается значительной величине расходов: по экспертным оценкам, стоимость процедуры признания гражданина банкротом составляет от 70 000 до 150 000 рублей.

В то же время при анализе дел о банкротстве граждан обнаруживаются проблемы, которые на законодательном уровне в настоящий момент не урегулированы. Одной из такого рода проблем является совместное банкротство граждан.

Судебная практика в данном вопросе разнится. Некоторые суды, принимая во внимание тот факт, что заявители имеют перед кредиторами общие обязательства, к примеру, по потребительским, ипотечным кредитам и т. п., объединяют в единое производство дела каждого из супругов.

Иные суды принимают решение о невозможности совместного банкротства супругов. Так, Иванов А. В. получил отказ в удовлетворении ходатайства об объединении его требований и дела о признании банкротом его супруги, так как, по мнению суда, он не предоставил документ, который подтверждал бы общность данных дел на основании долговых обязательств кругу кредиторов и имуществу, которое определяет конкурсную массу должника. Также заявитель не обосновал, что объединение дел сможет дать возможность минимизировать издержки по проведению процедуры банкротств и даст возможность более быстро удовлетворить требования кредиторов.

Помимо этого, суды подчеркнули трудности в составлении единого реестра требований кредиторов, так как во время подачи ходатайства реестр требований Ивановой В. Ю. был закрыт [2].

Иные основания явились причиной отказа в принятии единого заявления о признании несостоятельности супругов Красновых. Настоящее законодательство, а именно статья 213.4 закона № 127-ФЗ, определяет критерии, при наличии которых

физическое лицо признается банкротом. Вместе с тем нормы данной статьи не допускают множественности лиц со стороны должника. Таким образом, заявление с целью признания должника банкротом может быть подано только в отношении одного лица.

Супругам Красновым заявление было возвращено. В определении суд указал, что законом не предусмотрены нормы о банкротстве двух или более лиц в рамках одного дела, однако обратил внимание на то, что данный отказ не лишает заявителей права на единоличную подачу заявления о признании должника банкротом.

Краснов В. К. обратился в суд с апелляционной жалобой на выше указанное решение. Заявитель указал, что обоснованием ведения единой процедуры признания несостоятельности супругов Красновых служит тот факт, что все принадлежащие им кредитные обязательства были оформлены в период брака и данные средства расходовались по семейной необходимости, а имущество, за счет которого могут быть возмещены требования кредиторов, находится в совместной собственности [3].

Тем не менее апелляционный суд оказался солидарен с решением суда первой инстанции, подчеркнув, что в правоотношениях, которые регламентируются законодательством о банкротстве, субъектом выступает каждый из супругов, а не семья. При этом п. 7 ст. 213.26 Закона «О несостоятельности (банкротстве)» предусмотрена специальная процедура реализации имущества должника, относящегося к совместной собственности. Данная норма, в частности, предполагает, что к конкурсной массе относится часть средств от продажи общего имущества супругов, соответствующая части должника в нем, а остаток выплачивается второму супругу.

Верховный Суд Российской Федерации при рассмотрении кассационной жалобы согласился с решениями нижестоящих судов, сделав вывод, что заявителями были неверно истолкованы положения текущего законодательства.

Таким образом, проанализировав судебную практику по данной категории дел, можно сделать вывод о ее

неоднозначности. Кроме того, отсутствие возможности совместного банкротства супругов создает проблемы не только для заявителей с общими долговыми обязательствами, но и для самих судов.

Одной из основных проблем при рассмотрении данной категории дел является правильное определение конкурсной массы. Согласно положениям п. 3 ст. 256 ГК РФ и п. 1 ст. 45 СК РФ, взыскание по обязательствам одного из супругов может быть обращено на принадлежащее ему имущество и на долю в совместном имуществе супругов, которая причиталась бы ему при разделе этого имущества [4, 5]. Кредитор заявляет требование о выделении доли для обращения на нее взыскания, соответствующий спор рассматривается в судебном порядке [6].

В п. 4 ст. 213.25 Закона «О несостоятельности (банкротстве)» содержится корреспондирующая норма о том, что к конкурсной массе можно отнести долю в общем имуществе граждан, на которое может быть обращено взыскание, а кредитор имеет право предъявлять требования о выделении этой доли.

Тем не менее п. 7 ст. 213.26 Закона «О несостоятельности (банкротстве)» устанавливает особенности продажи имущества должника, а именно: к конкурсной массе относят не саму в совместном имуществе долю должника, а соразмерную ей часть вырученных от реализации этого имущества средств. Такого рода формулировка дает возможность полагать, что в делах о банкротстве совместное имущество супругов реализуется вне зависимости от невозможности или возможности выделения в натуре доли должника, что ущемляет права собственников, в большей степени тех, кто уже не состоит в браке с должником.

Среди исследователей в области права в настоящий момент нет общего мнения о том, в какой суд (арбитражный или суд общей юрисдикции) финансовый управляющий или кредитор должен обращаться с заявлением о разделе совместного имущества супругов или выделении из него доли, которая принадлежит должнику.

Исследователи, которые считают, что данного рода дела относятся к компетенции судов общей юрисдикции, обосновывают свое мнение следующим:

– согласно положениям п. 1 ч. 6 ст. 27 АПК РФ дела о банкротстве могут рассматриваться арбитражным судом. Тем не менее споры о разделе имущества супругов в данный перечень не отнесены;

– специальные нормы Закона «О несостоятельности (банкротстве)» не содержат указания на то, что споры, связанные с разделом совместного имущества, подведомственны арбитражным судам, следовательно, при их рассмотрении необходимо руководствоваться общими нормами процессуального права;

– согласно положениям п. 1 ч. 1 ст. 22 ГПК РФ, все споры, которые вытекают из семейных и гражданских отношений, по общему праву относятся к компетенции судов общей юрисдикции;

Основываясь на указанных выше обоснованиях, приходим к выводу о том, что арбитражный суд не вправе выносить решения о разделе совместного имущества супругов, даже в том случае, если у него находится в производстве дело о банкротстве одного из них.

Существует мнение, что в случае, когда дело о банкротстве должника уже находится на рассмотрении, то раздел принадлежащего его супругу и ему совместного имущества возможен только в рамках данного дела. Обоснования данной точки зрения содержатся в п. 7 ст. 213.26 Закона № 127-ФЗ: имущество гражданина, которое ему принадлежит на праве совместной собственности с супругом или бывшим супругом, подлежит реализации в рамках дела о банкротстве. Считается достаточной гарантией соблюдения интересов этого лица выплата супругу или бывшему супругу должника равноценной доли из средств от продажи совместного имущества.

С целью решения указанных выше проблем при рассмотрении дел о банкротстве одного из супругов или обоих предлагается реализовать следующие меры:

– необходимо привести в правовое поле институт совместного банкротства граждан. Данная мера позволит не только исключить возможность принятия друг другу противоречащих судебных решений, но и значительно снизить

расходы на процедуру банкротства супругов. Наиболее целесообразным будет установление в законодательстве обязанности судов по объединению дел о банкротстве каждого супруга, включая возможность их совместного банкротства;

– необходима точная формулировка особенностей продажи общего имущества супругов, а именно следует исключить несоответствие между нормами семейного и гражданского законодательства и Закона «О несостоятельности (банкротстве)». Предлагается в целях соблюдения прав и интересов супруга должника предоставить ему преимущественное право на выкуп совместного имущества по рыночной цене;

Литература и примечания:

[1] О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 №127–ФЗ с изм. и доп. от 03.08.2018 г. // Консультант Плюс: Законодательство.

[2] Решение Арбитражного суда Московской области от 18 января 2016 г. по делу № А41-85634/2015 // Архив Арбитражного суда Московской области. 2016.

[3] Решение Арбитражного суда Новосибирской области от 9 ноября 2015 г. по делу № А45-20897/2015 // Архив Арбитражного суда Новосибирской области. 2016.

[4] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 г. с изм. и доп. от 03.08.2018 г. // Консультант Плюс: Законодательство.

[5] Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ с изм. и доп. от 03.08.2018 г. // Консультант Плюс: Законодательство.

[6] М. Шувалова Совместное банкротство супругов: отсутствие четкого правового регулирования и неоднозначность судебной практики // Информационно-правовой портал Гарант.ру. URL: <http://www.garant.ru/article/1154132/>

*М.Ю. Зарипова,
студент 5 курса
напр. «Юриспруденция»,
А.Р. Унгефуг,
студент 5 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: myself_m@mail.ru
науч. рук.: В.Н. Шелестюков,
к.ю.н., доц.,
Российский экономический институт
имени Г.В. Плеханова
Кемеровский институт (филиал),
г. Кемерово*

ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ЛИЧНОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ПРЕСТУПНИКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемные вопросы, которые сегодня существуют при исследовании личности профессионального преступника в Российской Федерации. Определены стороны, которые имеют криминалистические пробелы в части фиксации проявлений профессиональной преступности и, следующие отсюда, проблемы профилактики данного явления на сегодняшний день. Предпринята попытка на имеющихся в научных источниках данных охарактеризовать личность профессионального преступника.

Ключевые слова: профессиональный преступник, исследования личности, криминология

Сегодня вопросы изучения личности профессионального преступника являются насущными для ученых-криминологов и работников правоохранительных органов, учитывая значительные перемены, происходящие непосредственно в уголовной и уголовно-исполнительной системе России.

Профессиональная преступность представляет собой достаточно самостоятельный вид преступности, который

включает комплекс преступлений, что совершаются преступниками-профессионалами, деятельность которых, основываясь на специальных знаниях, опыте и навыках, носит весьма устойчивый характер и выступает «донором» средств существования.

Важно отметить существующую серьезную проблему, которая является препятствием в осуществлении исследований и реализации профилактических программ по искоренению профессиональной преступности. К данной проблеме относится фактическое отсутствие каких-либо статистических данных по вопросу профессиональной преступности. Единственный способ хотя бы примерно оценить его уровень – рассмотрение специального рецидива, который выступает показателем криминального профессионализма. Однако среди профессиональных преступников существует достаточно большая численность лиц, которые систематически совершают преступления, но не были привлечены по ряду причин к уголовной ответственности. Отсюда следует, что в определении численности лиц этой категории существуют значительные трудности, потому что нет ни статистики, ни даже методики выборочных исследований.

Значимость исследования личности профессионального преступника состоит в том, что преступление, являясь актом человеческого поступка и воли определенного лица напрямую производно от его непосредственной сущностной характеристики особенностей. Другими словами, преступление и преступник выступают так называемыми элементами скелета преступности, исследование которых помогает собрать криминалистический материал с целью дальнейшей организации и производства расследования этого преступного посягательства, установления механизма преступления, выделения следов преступления и требуемого определения ряда юридически значимых фактов.

Исходя из данных оснований, можно обозначить цель теоретического исследования, которая заключается в установлении проблемных аспектов исследования личности профессионального преступника.

Вопросы сложностей криминологического определения

личности профессионального преступника начинаются на стадии установления самого данного понятия. Так, понятие «субъект преступления» – из области уголовного права, применяется с целью установления оснований уголовной ответственности. Другое понятие, «личность профессионального преступника», является криминологическим при изучении причин преступлений и определении мер их предупреждения. В научных источниках можно встретить мнение о том, что «личность является воплощением индивидуальных неповторимых черт и свойств, в каких отражен жизненный путь человека, его бытие, определенное конкретным содержанием семейных и бытовых, производственных и других отношений и связей, – той социальной микросреды, в какой он живет, действует и формируется» [1].

Таким образом, давая определение личности профессионального преступника, необходимо исходить из криминологических основ, потому что именно в криминологии личность преступника выступает одной из центральных тем изучения, наряду с такими понятиями, как преступность, причины преступности, предупреждение преступности.

Основной же проблемой в криминологии, которая существует сегодня, как уже было отмечено, можно назвать отсутствие какого-то статистического представления о профессиональной преступности. Ни на одном официальном сервисе МВД, прокуратуры, Росстата нет никакой информации о профессиональной преступности. Говоря другими словами, такая категория в официальной статистике вообще отвергается, что весьма усложняет профилактическую работу в данном направлении. Примерную информацию можно получить лишь из данных, представленных в части показателей рецидива, а также в весьма малом количестве исследований, которые проводились в местах лишения свободы среди определенной категории заключенных.

Само же существование организованной преступности криминология официально не признавала многие годы. Однако с течением времени и появления различных доказательных фактов, в России было признано, что реально существует организованный преступный мир, в котором присутствуют все

необходимые для функционирования структуры [2]. К таким можно отнести свои органы законодательной и исполнительной власти, свои экономические структуры, органы, исполняющие правоохранительную функцию, существует свои символика, язык и мораль, которая весьма далека от общепринятой.

Используя результаты некоторых исследований, можно обозначить основные показатели личности профессиональных преступников. Социально-демографическая характеристика: возраст от 18 до 49 лет, наличие среднего общего образования, неблагоприятные семейные условия [3].

Уголовно-правовые признаки личности профессионального преступника определяют ее уровень деформации. К таким признакам относятся: характер совершенного преступления, роль при совершении преступления, данные о прошлой преступной деятельности, направленность и мотивация преступных действий, длительность и интенсивность преступной деятельности, степень подготовленности к преступлению, отношения к преступным последствиям, наличие судимости. Так, преступник-профессионал является лицом антисоциального типа. Такая группа относится к числу более опасных преступников, которые осознанно противопоставляют себя обществу, отрицают его социальные нормы.

Доминирующий показатель времени суток на момент совершения преступления – вечернее время [4]. Если говорить о характере совершаемых профессиональными преступниками преступлений, то больше 80% из них отбывали наказание за совершение тяжких и особо тяжких преступлений [5]. Целью совершения преступления профессиональными преступниками является получение тех или иных материальных благ [6].

Деятельность профессиональных преступников в пределах мест лишения свободы в основном нацелена на всяческое облегчение отбывания ими соответствующего наказания, паразитирование за счет иных осужденных [7]. Добиться исправления таких лиц, при учете их личностных качеств и устоявшегося криминального опыта, достаточно трудно. Следовательно, эффективность профилактического воздействия на них напрямую зависит от всестороннего

изучения их личности.

Что касается психологических особенностей личности профессиональных преступников, то они характеризуются деформированным нравственным и правовым сознанием. У большей их части присутствуют искаженные ценностные ориентации, эгоизм, интеллектуальная и волевая пассивность, большая зависимость от внешних ситуаций, неумение и нежелание подчинять свое поведение социально полезным целям, отсутствие личных перспективных планов, слабоволие, неуравновешенность, легкомысленность, озлобленность, чрезмерная подверженность негативным влияниям и т.д. Для них также характерны алчность, стяжательство, жадность, жестокость, озлобленность, зависть, несамокритичность, постоянное самооправдание, фатализм (вера в удачу, фарт) [8].

Таким образом, личность профессионального преступника — это совокупность взаимосвязанных социально значимых отрицательных свойств, которые во взаимодействии с внешними условиями и обстоятельствами обуславливают совершение повторных преступлений.

Хоть мы и дали условное понятие данной категории, установили границы и структуру определений и даже привели статистические данные из различных источников о тех или иных признаках личности рассматриваемых преступников, наши теоретические рассуждения не подкреплены официальными данными правоохранительных и статистических органов, что приводит криминологическое исследование, которое должно основываться на зафиксированных показателях, в разряд философского осмысления. Такое положение дел не может привести настоящую науку к положительным результатам, из чего следует то, что важно и необходимо понятие профессиональной преступности установить законодательно, а также фиксировать любые проявления показателей, касающихся данной категории. Только после этого исследовательские и практические вопросы профилактики и предотвращения профессиональной преступности найдут свои ответы.

Литература и примечания:

[1] Антонян Ю.М., Эминов В.Е. Личность преступника. Криминологическое-психологическое исследование: монография. – М.: Норма: Инфра-М, 2010. – 368 с.

[2] Бобков В.И. Тяжкая насильственная преступность и детерминирующие ее социальные факторы региона. – Хабаровск: Хаб.высш.шк. МВД СССР, 1989. – 218 с.

[3] Забелин А.А. Уголовно-правовые характеристики личности профессионального преступника, отбывающего наказание в исправительной колонии строгого режима // Человек: преступление и наказание. – 2013. – № 1 (80). – С. 146-152.

[4] Клейменов М.П. Личность профессионального преступника / М.П. Клейменов // В сборнике: Личность преступника и ее криминологическое изучение. – Москва, 2018. – С. 64-72.

[5] Колядная М.С. Некоторые особенности личности профессионального преступника / М.С. Колядная, Н.А. Корсикова // В сборнике: Система профилактики преступности: современное состояние, проблемы и перспективы развития Материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции. – 2016. – С. 213-215.

[6] Комаров И.М. Профессиональные и преступные навыки преступника в системе действий по планированию следственных версий / И.М. Комаров, Е.И. Комарова // Библиотека криминалиста. Научный журнал. – 2016. – № 1 (24). – С. 200-210.

[7] Сурнаков Е.В. Личность профессионального преступника в местах лишения свободы / Е.В. Сурнаков // В сборнике: Вестник молодого ученого Кузбасского института сборник научных статей студентов, курсантов и слушателей. – 2016. – С. 73-76.

[8] Учение о наказании в связи с тюремноведением / Фойницкий И.Я. – С. – Пб.: Тип. М-ва пут. сообщ. (А. Бенке), 1889. – 514 с.

*А.А. Иконникова,
магистрант 2 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: ikonnikova.alinka@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА ПРИЕМНОЙ СЕМЬИ В РОССИИ, США, ВЕНГРИИ И ГРЕЦИИ

Аннотация: Статья посвящена сравнительному анализу правового регулирования института приемной семьи в России, США, Венгрии и Греции. Рассматриваются ключевые моменты законодательного регулирования и создания приемной семьи.

Ключевые слова: приемная семья, договор о приемной семье, приемные родители.

Приемная семья – одна из форм устройства ребенка, оставшегося без попечения родителей, в семью. Основные положения о приемной семье закреплены в Семейном кодексе Российской Федерации в главе 21. Согласно ст. 152 Семейного кодекса РФ приемной семьей признается опека и попечительство над ребенком или детьми, которые осуществляются по договору о приемной семье, заключаемому между органом опеки и попечительства и приемными родителями или приемным родителем на срок, указанный в этом договоре [1]. Также важными актами в правовом регулировании являются ФЗ РФ от 19.05.1995 г. № 81 «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» [2], Постановление Правительства РФ от 18.05.2009 г. № 423 «Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан» [3], ФЗ РФ от 24.04.2008 г. № 48 «Об опеке и попечительстве» [4] и Письмо Министерства образования РФ от 29.10.2001 г. № 1293/28-5 «Об оформлении трудовых отношений органов опеки и попечительства с

приемными родителями» [5]. Так, в Российской Федерации нет специального отдельного закона о приемных семьях, содержащего в себе все основные ключевые моменты регулирования данного института.

Н.В. Кравчук отметила, что в Венгрии в 1997 г. был принят закон «О защите детей и администрировании вопросов, связанных с опекой», который служит правовой основой всей деятельности, связанной защитой ребенка в Венгрии [6]. О.В. Бессчетнова отметила, что в США в 1997 г. был принят закон «Об усыновлении и сохранении семей» (Adoption and Safe families Act), который регламентировал порядок помещения детей в приемную семью, а также прекращения их пребывания там [7]. Таким образом, в рассмотренных странах нет специального закона о приемных семьях, что может свидетельствовать о том, что данная форма устройства ребенка в семью является относительно новой.

С.С. Бирюкова и М.А. Варламова отметили, что в Греции существует гибридный закон и об усыновлении, и о приемном родительстве. В законе 2447/1996 «Об усыновлении и приемной семье» приемной семье дано определение, перечислены возможные причины устройства ребенка в приемную семью, урегулированы права приемных и кровных родителей и случаи передачи родительских прав, описана роль социальных служб как агента мониторинга состояния ребенка и условий его содержания [8]. Следовательно, из четырех рассмотренных стран только в Греции есть специальный закон, который в себе содержит все основные законодательные положения о приемных семьях.

Для создания приемной семьи необходимо взаимодействие будущих родителей и организации, занимающейся устройством ребенка в семью. О.Н. Низамиева отметила, что в РФ в основании устройства ребенка в приемную семью лежит сложный юридический состав, включающий в себя акт органа опеки и попечительства о назначении опекуна и попечителя, выполняющих свои обязанности возмездно (приемных родителей), и договор о приемной семье [9]. В Венгрии, как отметила О.В. Бессчетнова, как правило, приемные родители осуществляют свою деятельность на основе договора

(контракта), заключенного с местными органами власти, некоммерческими организациями или частными службами [10]. Так, в основании создания приемной семьи лежит всегда договор.

О.Н. Низамиева отметила, что приемная семья в РФ образуется на срок, предусмотренный договором, но до достижения детьми совершеннолетия и при передаче ребенка в приемную семью он не утрачивает правовых связей со своими родителями и иными родственниками [9]. В США, как отметила О.В. Бессчетнова, приемные дети могут находиться в приемных семьях и после совершеннолетия и также, как в России, не утрачивают связей со своими кровными родителями [7].

В соответствии с п.1 ст. 151.1 СК РФ приемные родители осуществляют свои функции за вознаграждение и при этом у них идет трудовой стаж [1]. В Венгрии же, как отметила О.В. Бессчетнова, приемным родителям не выплачивается заработная плата, а только вознаграждение в виде налоговых льгот [10]. С.С. Бирюкова и М.А. Варламова в своей статье отметили, что в Греции приемным родителям предоставляются налоговые вычеты, страхование ребенка, право на отпуск по уходу за детьми младшего возраста и заболевшими детьми [8]. Следовательно, в разных странах по-разному вознаграждаются приемные родители. В России приемное родительство считается работой, в Венгрии и Греции – просто помощью.

О.Н. Низамиева отметила, что приемная семья в РФ пользуется различного рода мерами социальной поддержки, определяемыми договором о приемной семье в соответствии с актами, принимаемыми субъектами Федерации и органами местного самоуправления. В частности, на содержание каждого ребенка приемной семье выплачиваются денежные средства за счет соответствующих бюджетов. При этом финансирование производится на основании договора органами опеки и попечительства [9]. Так, в законодательстве рассматриваемых стран также предусмотрены меры социальной поддержки. Государства выделяют денежные средства на содержание приемного ребенка.

В России на законодательном уровне не определена разница в возрасте между приемным родителем и приемным

ребенком, а в соответствии с п.1 ст. 128 СК РФ разница в возрасте между усыновителем, не состоящим в браке, и усыновляемым ребенком должна быть, как правило, не менее 16 лет. По причинам, признанным судом уважительными, разница в возрасте может быть сокращена [1]. О.В. Бессчетнова отметила, что законодательство Венгрии предусматривает разницу в возрасте с приемным ребенком не менее 18 лет [10]. Следовательно, можно предположить, что в России к возрастной разнице может быть применена статья 128 СК РФ и таким образом разница должна быть не менее 16 лет. Так, разные государства устанавливают свои возрастные границы и при этом нигде не указано, почему именно данная разница должна быть между приемным родителем и приемным ребенком.

В РФ не установлены требования к возрасту приемного родителя, а законодательство Венгрии, как отметила О.В. Бессчетнова, предусматривает возраст не моложе 24 и не старше 45 лет, а также наличие полной юридической дееспособности, отсутствие криминального прошлого, удовлетворительное состояние здоровья [10]. Так, в РФ все основные требования идентичны с Венгрией.

О.В. Бессчетнова отметила, что в США, по закону штата Северная Каролина, люди, желающие стать приемными родителями, обязаны пройти 30-часовой курс обучения для получения официальной лицензии. Несмотря на широкое разнообразие программ подготовки приемных родителей на территории округов штата, существует единый стандарт, включающий темы, обязательные для изучения [7]. В РФ согласно федеральному законодательству России, приемному родителю тоже требуется пройти обучение, но общая трудоемкость программы должна составлять не менее 30 и не более 80 академических часов (из которых не менее 70% отводится на практические занятия (тренинги), включая итоговую аттестацию), длиться не более трех месяцев, а срок ожидания начала проведения курсов не должен превышать двух месяцев. В Венгрии все категории приемных семей должны пройти 300-часовое обучение и сдать экзамен [10]. Следовательно, в каждом из рассматриваемых государств необходимо пройти обучение, но количество часов везде

отличается.

Таким образом, правовое регулирование института приемной семьи в рассматриваемых странах регулируется по-разному. Институт приемной семьи появился относительно недавно и еще не приобрел широкомасштабные обороты. В связи с этим можно предположить, что с каждым годом данный институт будет развиваться и более законодательно закрепляться.

Литература и примечания:

[1] Семейный кодекс Российской Федерации. № 223-ФЗ: [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 8 декабря 1995 г.: введен в действие с 1 марта 1996 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – Ст. 128, 151.1, 152.

[2] Федеральный закон РФ от 19.05.1995 г. № 81 «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[3] Постановление Правительства РФ от 18.05.2009 г. № 423 «Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[4] Федеральный закон РФ от 24.04.2008 г. № 48 «Об опеке и попечительстве» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[5] Письмо Министерства образования РФ от 29.10.2001 г. № 1293/28-5 «Об оформлении трудовых отношений органов опеки и попечительства с приемными родителями» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[6.] Кравчук Н.В. Некоторые аспекты защиты прав ребенка //Труды Института государства и права РАН. – М.: ИГП РАНС. 2008. №2. С. 74 -87.

[7] Бессчетнова О.В. Приемная семья как форма устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в США // Вестник ЧелГУ. 2008. №28. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/priemnaya-semya-kak-forma-ustroystva-detey-sirot-i-detey-ostavshihsya-bez-popecheniya-roditeley-v-ssha> (дата обращения: 11.12.2018).

[8] Бирюкова С.С., Варламова М.А. Обзор семейных форм устройства детей-сирот в странах Северной, Континентальной и Южной Европы // «SPERO». 2014, №19. С. 103-117. URL: http://www.demoscope.ru/weekly/2014/0609/analit04.php#_ftn1 (дата обращения: 11.12.2018).

[9] Низамиева О.Н. Некоторые теоретические вопросы института приемной семьи // Учен. зап. Казан. ун-та. Сер. Гуманит. науки. 2009. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-teoreticheskie-voprosy-instituta-priemnoy-semi> (дата обращения: 11.12.2018).

[10] Бессчетнова О.В. Становление института приемной семьи в отечественной и европейской социальной практике // Изв. Саратов. ун-та Нов. сер. Сер. Социология. Политология. 2014. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stanovlenie-instituta-priemnoy-semi-v-otechestvennoy-i-evropeyskoy-sotsialnoy-praktike> (дата обращения: 11.12.2018).

© А.А.Иконникова, 2018

Е.А. Соловьева,
студент 2 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: elizavetka_soloveva_2018@list.ru,
науч. рук.: В.Б. Романенко,
ТИУиЭ,
г. Таганрог

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ ПРОТИВОСТОЯНИЕ ГОСПОДСТВУ США

Аннотация: современный мир в настоящее время следует считать многогранным, так как, на данный момент существует несколько государств, имеющими возможность соревноваться между собой, особенно заметно это делает США. Проблема, рассматриваемая в данной работе связана с тем, что в последнее время США стало чаще задумываться о мировом господстве, используя для этого различные способы воздействия. Штаты имеют определенные цели и задачи, направленные на то, чтобы оказать влияние на другие страны, заполучить секретные данные, использовать ресурсы.

Ключевые слова: господство; валюта; санкции; противостояние

Формирование и развитие США основывалось на неуважении к другим культурам, для расширения страны, США уничтожала другие цивилизации, такое было с американскими индейцами[5]. Кроме того, практически все прошедшие войны США использовало в своих целях, страна стала мировым кредитором путем поставок оружия, боеприпасов, всевозможного вооружения, продовольствия и сырья.

Как известно, для того чтобы разрушить страну, нужно разрушить ее культуру, видимо по такому принципу действовала и Америка, вводя свою новую моду, музыку, меняя мировоззрение людей. Дальше был этап закрепления, создавались международные институты, которые могли контролировать мир без каких-либо проблем – НАТО, МВФ, ВТО, а в дальнейшем и ООН. На данный момент одним из

ведущих методов влияния стало введение санкций и включение в «черный список» некоторых важных для государств политиков.

В соответствие с тем, что на современном этапе развития стран США имеет большую и опасную влияние, многие государства ведут такую политику, которая настроена на противостояние господству США. По мнению Ивана Шмакова, стремление США к тотальному контролю над глобальным информационным пространством очень близко к своему осуществлению, это и приблизит установление настоящего мирового американского господства. Кроме того, содиректор Института анализа глобальной безопасности Гэл Лафт пишет: «На данный момент США ведут экономическую войну против десятой части стран мира»[3]. Список этих стран длинный и входят в него те, кто часто попадает по санкции США[4]. США имеет в руках финансовый механизм управления миром – валюту, которая стала проблемной. Юбилейный Саммит БРИКС в Йоханнесбурге 2018 года стал подтверждением, участники БРИКС обсуждали новый финансовый механизм, при котором будет возможным отказаться от долларовой политики[6].

Такие страны как Китай и Россия ведут активную дедолларизацию, которая выражается по-разному. Начиная с 2010 года РФ ведет активную политику, связанную с избавлением от американской валюты: продажа долговых обязательства, активов, накопление больших запасов золота, заключение договоров с другими странами, используя свою валюту, Россия и Китай ведут активную политику, между ними действует «Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Китайской Народной Республики о расширении сотрудничества в сфере торговли сырой нефтью», с 2014 года между Россией и Китаем действуют соглашения о прямой торговле за рубли[1]. Кроме активной политики России, Иран также выразил свою позицию, отказавшись от американской валюты и переведя все в евро. Между Ираном и Россией было подписано множество договоров, например, Постановление «О подписании Меморандума о намерениях развития долгосрочного торгово-экономического сотрудничества»[2]. Проявлением противодействия следует

также считать «Российское эмбарго» в 2014 году, заключающееся в запрете ввоза отдельных видов продукции, принявших решение о введении экономических санкций против РФ. В 2015 году утверждено было Постановление «Об утверждении правил уничтожения с/х продукции».

Китайской стороной в отношении США в начале апреля были введены пошлины на ввоз определенной части товаров из США, связанных с микроэлектронной промышленностью, а в дальнейшем хотят совсем избавиться от данных товаров, подрывая, тем самым, экономику Америки. Противодейственными мерами стали и действия Европейского союза, который ввел ответные меры на действия США, выражавшиеся в установлении пошлин на металлургическую и с/х продукцию, а совершенные действия были строго в рамках ВТО.

На основании выше сказанного, следует сделать вывод о том, что основными методами влияния США является: использования своей валюты, санкции, использование функций кредитора. Не смотря на то, что США мощная страна, многие страны оказывают ей противодействие, выражающееся в подрыве экономического баланса.

Литература и примечания:

[1] «Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Китайской Народной Республики о расширении сотрудничества в сфере торговли сырой нефтью» Бюллетень международных договоров. 2015. № С. 8 – 11. Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой информации» [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru/>;

[2] Постановление Правительства РФ от 12.12.2007 № 853 «О подписании Меморандума о намерениях развития долгосрочного торгово-экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества между Правительством Российской Федерации и Правительством Исламской Республики Иран» «Собрание законодательства РФ», 17.12.2007, № 51, ст. 6381 Официальный интернет-портал правовой информации «Государственная система правовой

информации» [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.gov.ru/>;

[3] CNBC: санкции США приведут к «шквалу атак» на гегемонию доллара [Электронный ресурс] URL: <https://russian.rt.com/inotv/2018-08-28/CNBC-sankcii-SSHA-privedut-k;>

[4] В стране и мире [Электронный ресурс] URL:https://tvzvezda.ru/news/vstrane_i_mire/content/201801310733-1mff.htm

[5] Дамаскин О.В. Современные международно-правовые проблемы противодействия агрессии // Дамаскин О.В. Современное право [Текст] //-2015 №10 – С.145-148;

[6] Юбилейный Саммит БРИКС в Йоханнесбурге 2018 года [Электронный ресурс] URL[https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/5409005;](https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/5409005)

© Е.А. Соловьева, 2018

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Э.М. Курбанова,
студент 2 курса
напр. «Специальное
дефектологическое образование»,
e-mail: evelinaa.k@mail.ru,
Н.Н. Гереза,
ст. преп.,
СурГПУ,
г. Сургут

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ В ЖИЗНИ СТУДЕНТОВ ПЕДАГОГОВ-ДЕФЕКТОЛОГОВ

Аннотация: В данной статье рассматриваются результаты пилотажного социологического исследования, раскрывающие вовлеченность студентов педагогов-дефектологов в занятия физической культурой и спортом. Выявлены причины отказа от активных физических нагрузок и возможное решение этих проблем.

Ключевые слова: анкетирование студентов, отношение студентов педагогов-дефектологов к занятиям физической культуры и спортом, здоровый образ жизни.

Педагог – дефектолог – это специалист, который занимается изучением, обучением, воспитанием и социализацией детей, имеющих отклонения в своем развитии.

Физическая культура представляет собой один из базовых предметов подготовки в высших учебных заведениях. Она помогает принимать значимость здоровья человека, как одну из важных ценностей, позволяет студентам направлять свое поведение на сбережение и охрану собственного здоровья и здоровья окружающих, а также эффективно приспосабливаться в социальной среде, раскрыть творческий и личностный потенциал и повысить достижения в спорте. Подготовка будущих педагогов-дефектолог предполагает систематические занятия физической культурой и спортом, ведение здорового

образа жизни. Они, как никто другой, будут являться личным примером для своих будущих воспитанников. Осознание важности здорового образа жизни напрямую зависит от индивидуальных убеждений студентов педагогов – дефектолог. Проведенное исследование показало, что равнодушие к занятиям физической культурой и спортом присутствует в жизни многих студентов педагогов-дефектологов.

Пилотажное социологическое исследование было проведено на базе Бюджетного учреждения высшего образования Ханты-Мансийского автономного округа – Югры «Сургутский государственный педагогический университет». Всего в исследовании приняло участие 105 респондентов 2 и 3 курса по направлению подготовки специальное дефектологическое образование (уровень бакалавриата).

Для проведения анкетирования была разработана специальная автономная версия электронной анкеты, которая преобразована в форму Google при помощи соответствующего инструмента создания онлайн-опросников. Каждому студенту было предложено пройти анкетирование на сайте <https://goo.gl/forms/ZjDew62Db7udMOMJ2> и ответить на вопросы.

Проведенный пилотажный социологический опрос показал, что 76 студентов педагогов-дефектологов или 72,4% активно занимаются физической культурой и спортом; 6 или 5,7% иногда занимаются физической культурой и спортом; 23 или 21,9% вовсе не занимаются. Не занимаются физической культурой и спортом по причине болезни 21 студент или 20%; по другим причинам 8 или 7,6%. Удовольствие от занятий физической культурой и спортом получают 57 студентов или 54,3%; не получают удовлетворения 19 или 18,1%; затруднились с ответом 29 респондентов или 27,6%.

Также благодаря анкетированию было выявлено, в каком возрасте студенты педагоги-дефектологи начали заниматься физической культурой и спортом. 38 респондентов или 36,2% начали заниматься спортом в дошкольном возрасте; 31 (29,5%) начали заниматься в школьном; 13 студентов или 12,4% в студенческом.

На вопрос об удовлетворенности своей физической

формой результаты распределилось таким образом: удовлетворены 49 студентов или 46,7%; не удовлетворены – 32 или 30,5%; затруднились ответить 24 студента или 22,9%.

46 студентов педагогов-дефектологов или 44,8% занимаются физической культурой и спортом 3-4 раза в неделю; 26 респондентов или 24,8% занимаются 1-2 раза в неделю; 10 или 9,5% занимаются 5-7 раз в неделю. Обычно студенты занимаются физической культурой и спортом индивидуально 39 (37,1%); с одноклассниками занимаются 24 студента или 22,9%; с друзьями – 13 или 12,4%; с родителями 6 респондентов или 5,7%.

В ходе социологического исследования было выявлено, что мешает студентам активно заниматься физической культурой и спортом:

- отсутствие свободного времени 29 или 27,6%;
- неудобный учебный график мешает 22 студентам или 21%;
- нежелания заниматься физической культурой и спортом у 18 респондентов или 17,1%;
- плохое состояние здоровья 13 или 12,4%;
- 12 студентов или 11,4% затруднились с ответом.

На вопрос о том, где обычно у студентов педагогов-дефектологов проходят занятия физической культурой и спортом 42 или 40% ответили, что на тренировке; 38 или 36,2% занимаются спортом в образовательном учреждении; 2 студента или 1,9% занимаются дома.

В оценке студентами собственного здоровья были получены такие результаты. Нормальное себя чувствуют 39 студентов или 37,1%; полностью здоровы 35 респондентов или 33,3%; состояние неважное у 20 или 19%; плохое самочувствие всегда у 11 студентов или 10,5%. С вопрос о том, что спорт оздоравливает тело и дух согласились 63 студента или 60%; не согласились 19 (18,1%); затруднились ответить 23 респондента или 21,9%.

В ходе пилотажного социологического исследования было выявлено, что для студентов педагогов – дефектолог является вести здоровый образ жизни:

- 57 студентов или 54,3% считают, что необходимо

заниматься физической культурой и спортом, правильно питаться;

- 48 или 45,7% считают, что не иметь вредных привычек или отказаться от них;

- 39 или 37,1% считают, что нужно соблюдать режим дня;

- 35 или 33,3% считают, что нужно просто заниматься спортом;

- 34 респондента или 32,4% считают, что нужно соблюдать режим сна;

- 23 или 21,9 считают, что нужно активно отдыхать.

Ведут здоровый образ жизни 55 студентов или 52,4%; не ведут здоровый образ жизни 27 (25,7%); затруднились с ответом 23 респондента или 21,9%.

63 студента педагога-дефектолога или 60% считают, что молодежи необходимо заниматься спортом и вести здоровый образ жизни; 16 студентов считают, что это скорее не нужно молодежи; 26 респондентов или 24,8% затруднились с ответом.

В ходе проведенного пилотажного социологического исследования был выявлен процент студентов, которые активно занимаются физической культурой и спортом и тех, кто вовсе не занимается, а также выявлены причины отказа от занятий физической культурой и спортом будущих педагогов – дефектологов, в основном это недостаток свободного времени, напряженный учебный график и отсутствие желания. Необходимо мотивировать студентов и привлекать их к культуре спорта в учебное и внеучебное время, для дальнейшего улучшения состояния здоровья студентов и исключения вредных привычек в жизни будущих педагогов-дефектологов.

Литература и примечания:

[1] Виленский М.Я., Горшков А.Г. Физическая культура и здоровый образ жизни студента: учебное пособие . – 4-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2016. – С. 240.

[2] Муллер, А.Б., Дядичкина Н.С., Богащенко Ю.А., Близневская В.С. Физическая культура студента: учебное пособие – Красноярск: СФУ, 2007. – С. 6-10.

[3] Барчуков И.С. Теория и методика физического

воспитания и спорта: учебник. – М.: КНОРУС, 2011. – С. 368.

[4] Синявский Н.И., Фурсов А.В., Кизаев О.Н., Гергега Н.Н. Содержание недельной двигательной активности студенческой молодежи и ее самоанализ. – М. 2016. – №4. – С. 8-9.

© Э.М. Курбанова, Н.Н. Гергега, 2018

*И.А. Токмакова,
студент 5 курса
напр. «Психолого-педагогическое
образование»,
e-mail: irina_kvant@mail.ru,
науч. рук.: Т.Д. Сегова,
к.п.н., доц.,
Филиала РГППУ в г. Нижний Тагил*

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ИГРА КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: данная статья посвящена развитию познавательного интереса у учащихся 2 класса на уроках русского языка посредством интеллектуальных игр. В частности описаны возможности интеллектуальных игр, приведены результаты диагностирования учащихся.

Ключевые слова: интеллектуальная игра, познавательный интерес.

Познавательный интерес очень важен для общего развития школьника и формирования его личности, поэтому переоценить ее значение невозможно. Особенно это касается младшего школьного возраста. Именно в этот период закладывается необходимый пласт умения, учиться, который становится главным и основным условием непрерывного образования.

Проблема формирования познавательного интереса у младших школьников является одной из острейших в современной школы, а именно формирование познавательной активности и самостоятельности школьников.

В первый класс ученики приходят с желанием учиться и познавать все больше и больше интересного и нового. Но со временем, задания, которые направлены на интенсивность, изучение большего объема материала, приводят к тому, что интерес и желание учиться исчезает полностью или сводится к минимуму. Учителю нужно выдать весь необходимый объем

программы и при этом не снизить активности учащихся.

Проблема интереса к учению в истории русской педагогической мысли и в практике обучения выстраивалась постепенно и отражалась в трудах многих великих педагогов.

Родоначальником научного подхода к проблеме познавательного интереса следует считать Я. А. Коменского, который писал в "Великой дидактике", что «... нужно прежде всего возбудить у школьников серьезную любовь к предмету, доказав его превосходство, приятность» [4].

Данная проблема отражена в работах И. Г. Песталоцци, который отмечал, что школа должна организовать многостороннюю деятельность детей, развивающую их «ум, сердце и руки», опираясь на стойкие познавательные интересы. Так же значимость познавательного интереса осознавали классики зарубежной педагогики Дистервег, Ж.Ж. Руссо, Д. Локк. Они считали познавательный интерес важнейшим средством привития любви к познанию.

Г. И. Щукина считает, что если рассматривать интерес как педагогическую проблему, то можно утверждать, что он социально полезен представляет большую ценность для личности подрастающего человека, ведь благодаря интересу объективный мир становится школьнику не безразличным, а необходимым для его существования и развития.

Несмотря на разные подходы к определению познавательного интереса, попытки определить его психологическую природу приводят исследователей к выводу, что это интегральное образование личности, включающее в себя интеллектуальный, эмоциональный и волевой компоненты.

Работа учителя начальных классов необычайно сложна, требует высокого педагогического мастерства, терпения и огромной любви к детям. Для оптимального развития каждого ребёнка учитель должен знать психологические и физиологические особенности детей младшего школьного возраста и состояние здоровья каждого ребёнка. Нужно учитывать и тот факт, что значительная часть учащихся уже на втором или третьем году обучения не желает ходить в школу, не хочет учиться, утрачивает интерес к предметам, изучаемым в начальных классах.

Поддержать интерес ребёнка к учёбе помогут яркие наглядные пособия, включение в процесс обучения игры. Игра ставит ученика в условия поиска, пробуждает интерес к победе, а отсюда – стремление быть быстрым, ловким, находчивым, уметь чётко выполнять задания, соблюдать правила игры. В играх, особенно коллективных, формируются нравственные качества ученика, личности. Дети учатся помогать товарищам, считаться с интересами других, сдерживать свои желания.

Опытно – экспериментальная работа осуществлялась на базе муниципального общеобразовательного учреждения средней общеобразовательной школы №7. В исследовании принимали участие обучающиеся 2 класса, в количестве 7 человек. Характеристика выборки: в исследовании приняли участие учащиеся 2 класса. Общее количество опрошенных составило 8 человек, из них 3 мальчиков (37,5%) и 5 девочек (62,5%), в возрасте 7-8 лет.

Для диагностики обучающихся мы использовали следующие методики: «Познавательная активность младшего школьника» А.А. Горчинской, «Метод наблюдения за проявлениями познавательного интереса» Г.И. Щукина, «Познавательная самостоятельность младшего школьника» А.А. Горчинской. Полученные результаты показали, что у учащихся 2 класса познавательная активность и познавательная самостоятельность развиты плохо, но несмотря на это познавательный интерес развит в целом хорошо.

По нашему мнению, чтобы заинтересовать ребенка на уроке русского языка, нужно применять различные интеллектуальные игры. Обучающиеся не только запомнить необходимый материал, но и повысить свой познавательный интерес в обучении русскому языку. Нами был предложен проект, который направлен на повышение уровня развития познавательного интереса у учащихся 2 класса на уроках русского языка, посредством интеллектуальной игры.

В рамках данного педагогического проекта были разработаны конспекты уроков, которые применялись интеллектуальные игры непосредственно на уроках русского языка. На протяжении апробации проекта на уроках применялись такие задания как: «Словесные головоломки»,

ребусы, кроссворды, сканворды, игры-загадки и др. Все задания были построены по принципу «от простого к сложному». Для того, чтобы ребенок научился сам выполнять похожие виды логических задач, ему предложены подсказки. Применяемые интеллектуальные игры представили возможность развить у школьников произвольность таких процессов как память и внимание, также в процессе игры у детей вырабатывается привычка сосредотачиваться, мыслить самостоятельно, стремление к знаниям.

При формировании поисковой деятельности у второклассников, которая непосредственно связана с познавательным интересом, была проведена интеллектуальная игра «Хочу всё знать». Игра была посвящена конкретному человеку. Так на уроке русского языка данная игра была посвящена В. И. Далю.

Кроме того, интеллектуальная игра может состоять из станций, например, «Старинные слова и их значения», «Пословицы и поговорки», «Загадкино» и т.д.

Перед началом игры каждой команде выдается маршрутный лист, на котором записаны названия станций и маршрут передвижения. На каждой станции находится организатор, который объясняет задание, оценивает ответ, следит за правильным выполнением задания и отмечает в маршрутном листе. Все команды начинают маршрут одновременно. Члены жюри последней станции для каждой команды выставляют общий балл за игру. В конце – линейка, на которой подводятся итоги, заслушиваются члены жюри, проходит награждение команд и наиболее отличившихся ребят.

После апробации педагогического проекта, можно провести завершающий этап, который включает в себя проведение повторного диагностирования обучающихся 2 класса, который позволит определить уровень развития познавательного интереса. После получения результатов можно будет с точностью сказать о целесообразности использования интеллектуальных игр на уроках русского языка во втором классе.

Пока на данном этапе можно сказать, что интерес у русского языка у обучающихся стал проявляться чаще. Дети с

удовольствием выполняют все необходимые устные и письменные задания. Иногда стараются самостоятельно составить интеллектуальное задание на урок. Однако следует отметить, что речь идет не о массовом проявлении познавательного интереса, а в отдельно взятом классе.

Литература и примечания:

[1] Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования / Министерство образования и науки Рос. Федерации. – 5-е изд., перераб. – М.: Просвещение, 2017. – 53с.

[2] Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации». – Екатеринбург: Издательство «Ажур», 2016. – 159с.

[3] Ананьев Б.Г. Познавательные потребности и интересы. – СПб.: Питер, 2002. – 126 с.

[4] Богуславская З.М. Смирнова Е.О. Развивающие игры для детей младшего школьного возраста. – М.: Аркти, 1991. – 207 с.

[5] Жуковская Р.И. Игра и её педагогическое значение. – М.: Просвещение, 1990. – 173 с.

[6] Морозова Н.Г. Учителю о познавательном интересе. – М.: Знание, 2009. – 246 с.

© И.А. Токмакова, 2018

ПОЛИТОЛОГИЯ

Н.Ш. Ҳомидова,
н.и.ф., дотсенти ДПДТТ
ба номи. ак. М. С. Осимӣ,
e-mail: rahim13@list.ru,
ш. Хучанд

МУБОРИЗА БА ЗИДДИ ТЕРРОРИЗМ ВА ЭКСТРЕМИЗМ

Чакида: Дар мақолаи мазкур, оиди вабои аср хатари глобалии ҷиддӣ ҷомеаи ҷаҳониرو авҷ гирифтани зухуроти экстремизму терроризм, ки он ба ҷинойтҳои байналмиллалӣ табдил гардидааст, сухан меравад. Барои баланд бардоштани самараноки мубориза бо терроризм ва дигар зухуроти экстремистӣ ҳамкорӣ ва мусоидати ҳар як фарди ҷамъият пешгирӣ ва мубориза алайҳи ҷинойтҳои трансмиллӣ лозим аст. Гарчанде, ки мубориза бо терроризм ва экстремизм вазифаи асосии мақомоти ҳифзи ҳуқуқ ва сохторҳои қудратӣ мебошад, ҳамзамон дар ин ҷода дастгирии ҳаматарафаи шахрвандон, асосан аз тарафи ҷавонон низ зарур аст.

Калиди вожаҳо: терроризм, экстремизм, сиёсати кишвар, гурӯҳҳои ифротгароӣ, мубориза бо терроризм ва экстремизм, мақомоти ҳифзи ҳуқуқ.

Асосгузори сулҳу ваъдати миллӣ – Пешвои миллат, Президенти Ёумњурии Тоҷикистон муътарам Эмомалӣ Раҳмон ба тамоми мақомотҳои қудратии кишвар, мақомотҳои маҳаллӣ, иттиҳодияҳои ҷамъиятӣ ва мардуми мамлакат супориш доданд, ки зиракии сиёсиро аз даст навода тамоми кушишу ғайрати худро ба он равона созанд, ки ҷавонони мо ба фиреби бегонагон наафтада, ба чунин гуруҳҳои ифротгаро шомил нагарданд. Имрӯз ҷавононро зарур аст, ки баҳри ҳифзу музаффариятҳои истиқлолият, дастоварду комёбиҳои кишвар, ки маҳз бо кушишу талошҳои сарвари давлат ба амал омадааст, қарзи шахрвандии худро иҷро намоянд.

Инчунин дар Паёми худ Пешвои миллат, Президенти Ёумњурии Тоҷикистон муътарам Эмомалӣ Раҳмон ба Маҷлиси

Олӣ Чумхурии Тоҷикистон баромад карда, қайд намуданд: «Терроризм ва экстремизм чун вабои аср хатари глобалии ҷиддӣ буда, аъмоли он гувоҳ аст, ки террорист Ватан, миллат ва дину мазҳаб надорад, балки як таҳдиде ба ҷомеаи ҷаҳонӣ ва ҷони ҳар як сокини сайёра аст».[1]

Имрӯзҳо дар ғӯшаҳои гуногуни сайёра миллионҳо нафар одамон гирифтори ҳавфу таҳдид ва оташи ҷангу низоъҳо гардидаанд. Зухуроти терроризму ифротгароӣ ба хатари бесобиқаи ҷаҳонӣ табдил ёфта, оқибатҳои фоҷиабору дарозмуддати ҷамъиятиву сиёсӣ ва маънавиро ба бар меорад.

Дар зарфи солҳои охир зиёда аз сад мамлакати дунё ҳадафи амалҳои ҳаробкоронаи террористон қарор гирифта, бар асари ҳамлаҳои террористӣ сад ҳазор нафар аҳолии осоишта ба ҳалокат расидаанд. Миллионҳо нафар мардум макону манзили зишташонро тарк кардаанд. Зарари ба иқтисодиёти кишварҳо расонида шуда – садҳо миллиард долларро ташкил медиҳад.

Ҷомеаи ҷаҳониро авҷ гирифтани зухуроти экстремизму терроризм солҳои охир ба ташвиш овардааст. Дар ҷаҳон раванди рақобати стратегӣ шиддат гирифта, нишонаҳои дубора доман паҳн кардани ҷанги сард возеҳ мушоҳида мешаванд. Чунин воқеият талошҳои якҷояи ҷомеаи ҷаҳониро дар муқовимат бо хатару таҳдидҳои глобалӣ дучанд коста гардонида, ба усулу асосҳои бунёдии тартибу низоми ҷаҳонӣ таъсири манфӣ мерасонад.

Экстремизм ва терроризм аз мафҳумҳоест, ки дар дунёи имрӯза вирди забони ҳама шудааст ва ин ду мафҳум ба ҳам пайваست мебошад. Экстремизм (тундравӣ, аз андоза гузаштан) ба терроризм меорад. Истилоҳи «терроризм» (аз калимаи латинии «terror») маншаъ гирифта, маъноаш «тарс ва ваҳм» аст. Террористон меҳоханд, мақсаду мароми худро бо роҳи зӯроварӣ, куштор, тарсу ваҳм амалӣ созанд. Террор қардан, ҷомеаро ба ҳолати тарсу ваҳшат ва ноумедӣ афкандан аст.

Нахустин баҳсу мунозираҳо миёни мутафаккирон, диншиносон ва баъзе уламои хуруфотпараст ва тундрави дин ҳанӯз дар дунёи қадим ба миён омада, мактабу равияҳои гуногуни диншиносӣ, андешаву афкор ва осори диншиносони Ғарбу Шарқ равшангари ин гуфтаҳост.

Имрӯз тамоми ҷомеаи ҷаҳони амалу ҳаракатҳои ғайри

инсониву экстремистии ин гурӯҳхоро сахт маҳкум мекунанд. Экстремизм изҳори ғаёлияти ифротии шахсони ҳуқуқӣ ва воқеӣ буда, ба даъвати нооромӣ, дигаргункунии сохти конститутисионӣ дар давлат, ғаспи ҳокимият ва тасарруфи салоҳияти он, ангезонидани наҷодпарастӣ, миллатгарой, бадбинии иҷтимоӣ, мазҳабӣ равона гардидааст.

Чунин аломатҳо айнан дар ғаёлияти аксари имрӯзаи созмону гурӯҳҳои ба ном “исломӣ” дида мешавад, ки ба онҳо ХНИТ, “Давлати исломии Ироку Шом”, “Ал-қоида”, “Ҷунбиши исломии Ўзбекистон”, “Бародарони мусалмон”, “Ансоруллоҳ”, “Ҷундуллоҳ” ва амсоли инҳо дохил мешаванд. Ин гуна гурӯҳҳо бо мақсадҳои шахсӣ номи поки исломро истифода менамоянд, ки бо ин амали нопокашон мақоми динро дар арсаи байналмилалӣ паст менамояд.

Раванди ба гурӯҳҳои ифротӣ пайвастанӣ ҷавонон дар кишварҳои гуногуни ҷаҳон нишон медиҳад, ки насли нави ифротгароёни динӣ, хусусан, пайравони гурӯҳи террористии ба номи “Давлати исломӣ” роғҳои наву пуртаъсири таблиғу ташвиқро дар байни ҷавонон ба роғ мондаанд. Маъз ҷамин равиши таблиғотии содаву таъсирнок ва истифодаи васеъ аз воситаҳои муосири иттилоотӣ, расонаҳои электронӣ ва шабакаҳои илтимоеӣ яке аз омилҳои пайдо кардани ҷойҳои байналмилалӣ ин гурӯҳ ба ҳисоб меравад.

Мушкили аслии ҷавонон ноогон он аст, онҳо аз идеологияи аслии ифротгароёни динӣ, бахусус, аз гурӯҳи террористии ба ном “Давлати исломӣ” иттилоъ надоранд ва аз ин ҷост, ки ба фиребу найранги онҳо дода мешаванд. Мувофиқи тафаккур ва таълимоти гурӯҳҳои ифротии динӣ ягон давлати мусулмоннишин бояд ҳамчун давлати мустақил вуҷуд надошта бошад. Тибқи назари онҳо, бояд ҳамаи ин давлатҳои маъбуран ишғол ва ба таркиби ҳилофати ягонаи ислом дохил карда шуда, ҳамчун як ноғияи “ҳилофат” ба ҳилофати ягонаи онҳо итоат кунанд. Ифротгароён наъ гуна давлати мустақил ва истиқлолияти давлатҳои мусулмонниширо эътироф намекунанд, балки онҳоро дар таркиби “ҳилофат” дидан меҳоянд.

Ин тариқ андешаҳои дар нуҷлатҳои таъсисӣ, низомномаҳои ва маълумоти таблиғотии гурӯҳҳои ифротии динӣ

ба таври расмї возеъ ва даќиќ ифода шудааст. Масалан,  аракати ифротгаройи Ёизби таърир солњост, ки дар оиннома ва вараќањои таблиѓотии худ ба таври расмї назарияи “бунёди хилофати ягонаи исломї”-ро таблиѓу ташвиќ менамояд, ки дар он давлатњои мустаќили минтаќаи мо, аз љумла кишварњои Осиёи Марказї, танњо њамчун ноњияњои хурди таркиби “хилофат” пешбинї шудааст. Умуман, таъсиси “хилофат” ва маљбуран ба он тобеъ кардани давлатњои мустаќили мусулмоннишин маќсади асосии оинномавии Ёизби ифротї ба њисоб меравад.

Созмони дањшатангез ва ифротгаройи “Давлати исломї”харитаи сиёсии хилофати исломии худро тартиб дода, онро дар расонањо њамаљониба пањн ва таблиѓ мекунад.

Гуруњи ифротии “Давлати исломї” дар баъзе минтаќањои Ироќ ва Сурия дањшатноктарин амалњои зиддифарњангї ва зиддитамаддуниро ба намоиш гузошт. Онњо баробари ишѓоли шањрњо, чун ќабилањои ваъшї ворида осорхонањо гашта, ёдгорињои њунариву фарњангии бостониرو бо табару зоѓнўљу аррањои барќї шикастанд ва китобњо, дастхатњо, мусав-вараву нигорањоро пора карданд. Ваъшиён шањри бостонии Полмирои Сурияро, шањри таърихии чандњазорсоларо, ки аз даврони Ошуриён њифз мешуд, бо тамоми воситањо хароб карданд, бинову манорањову ёдгорињоро таркониданд.

Љанг бо њунару фарњанг, бо мактабу маориф, душманї бо илму огоњї, нафрат ба таъриху тамаддун ва зиддият бо рушду ободї як љузъи тафаккури ин гуруњњои ифротгарої, террористиву экстремистї мебошад. Онњо таълимоти исломиро аз фарњанг људо карда, онро аз арзишњои олитарине чун илм, огоњї, рањм, шавќат, њамзистї, тањаммулпазирї, некї, зебої, созандагї ва ғайра холї нигоњ доштан мењоњанд. Фаъмиши онњо аз ислом, дур аз фарњанг ва арзишњои тамаддунофарин аст. Онњо як “ислом”-и холї, танг, хашин ва торики худро сохтаанд, ки њељ умумияте бо таълимоти асили исломї надорад. [5]

Аз оғози таъсиси ташкилоти террористї-экстремистии Ҳизби нахзати исломии Тоҷикистон ошкор шуда буд, ки маҳалбозї ва гуруҳбозии саркардагони ин ҳизб ба ҷуз тафриқаандозї, талоши мансабу мақом ва ноил гардидан ба

ҳадафҳои нопоки худ чизи дигаре нест. Дар талоши ба даст овардани манбаъҳои пул, силоҳу муҳимоти ҷанг ва ба мақсадҳои ғарази худ расидан намояндагони ҲНИТ ба тамоми ташкилотҳои террористӣ ва экстремистӣ муроҷиат намуда, онҳоро барои кӯмаки хеш хонда буданд.

Ҷиноятҳое, ки аз ҷониби роҳбарону аъзоён ва ғаёлолони ташкилоти террористӣ ва экстремистии Ҳизби наҳзати исломии Тоҷикистон содир гардиданд, ҳам ба номи дин ва ҳам ба номи миллат доғ оварданд. Ин наҳзатиёни маккор бо истифода аз номи ислом ҳизбдорӣ намуда, ба боварии мардуми содда даромадаанд. Масалан, баъди дар рӯйхати “шахсони алоқаманд ба терроризм” тағйирот ворид кардани Бонки миллии Тоҷикистон, ин гурӯҳи ифротӣ даст ба паён намудани маълумоти ботилзада дар сомонҳои худ хабарҳои иғвоангезона паён кард. Намояндагони ин ташкилоти экстремистӣ – террористӣ дар хориҷа бо дастгирии хољағони хориҷии худ баъри ноором сохтани фазои сиёсии кишвар бо истифода аз шабакаҳои илтимоиъи ғайри қонуни ҳама гуна хабару маълумоти беасосу иғвоангезонаро паён намуда, меҳнанд бо ин роҳ байни мардум нобоварӣ ва бадбиниро нисбати ҳукумати кишвар пайдо кунонанд.

Имрӯз шаҳрвандоне, ки ба сафи равия, ғизбу ғаракатҳои ифротии динӣ, ташкилотҳои экстремистӣ– террористӣ ғамроҳ мешаванд, илова бар ғинояткор будан, хоинони ватан ва миллат маъсуб меёбанд.

Экстремизм ва терроризм хусусияти байналмиллалӣ дошта, барои ин гуна зуҳурот сарҳади байнидавлатӣ, миллат ва дин, мукаддасоти дигар низ вуҷуд надорад. Аз низ лиҳоз, барои баланд бардоштани самараноки мубориза бо терроризм ва дигар зуҳуроти экстремистӣ ҳамкорӣ ва мусоидати ҳар як фарди ҷамъият пешгирӣ ва мубориза алайҳи ҷиноятҳои трансмиллӣ лозим аст. Гарчанде, ки мубориза бо терроризм ва экстремизм вазифаи асосии мақомоти ҳифзи ҳуқуқ ва сохторҳои қудратӣ мебошад, ҳамзамон дар ин ҷода дастгирии ҳаматарафаи шаҳрвандон, асосан аз тарафи ҷавонон низ зарур аст.

Адабиётҳои истифодашуда:

[1] Паёми Президенти Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон ба

Маҷлиси Олии Ҷумҳурии Тоҷикистон 23.01.2015.

[2] Конуни Ҷумҳурии Тоҷикистон «Дар бораи мубориза бар зидди терроризм» (Ахбори Маҷлиси Олии Ҷумҳурии Тоҷикистон с.1999, №11, мод. 275; с.2005, № 3, мод.116; с.2007, №5, мод.355; с.2008, №10, мод.802; с.2012, №8, мод.816, с.2013, № 6, мод. 407; с. 2014, № 11, мод. 647, мод. 648 Конуни ҶТ аз 25.12.15с., № 1266)

[3] Конуни Ҷумҳурии Тоҷикистон «Дар бораи мубориза бар зидди экстремизм» № 69 8 декабри соли 2003.

[4] Ахмедов Э. Ю. Международно-правовые аспекты регламентации сотрудничества государств в борьбе с международным терроризмом в рамках вспомогательных органов Совета Безопасности ООН // Международное публичное и частное право.– 2014.– № 1. – С. 22-25.

[5] Васильченко, А.А. Разграничение преступлений террористической и экстремистской направленности/ А.А. Васильченко, А.А. Швыркин. // Экстремизм и другие криминальные явления. – М., 2008. – 252 с.

[6] Фридинский, С.Н. Борьба с экстремизмом: уголовно – правовой и криминологический аспекты. – М., 2004. – 195 с.

© Н.Ш. Хамидова, 2018

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

Д.А. Адодина,
студент 2 курса
напр. «Строительство»,
А.Н. Волкова,
студент 2 курса
напр. «Строительство»,
М.А. Гвоздицкий,
студент 2 курса
напр. «Строительство»,
e-mail: daridardar03@gmail.com,
науч. рук.: О.В. Землянова,
ст. преп.,
ТИУ,
г. Тюмень

РЕКОНСТРУКЦИЯ СЛОЖИВШЕЙСЯ ЗАСТРОЙКИ С УЧЕТОМ ВТОРИЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОТХОДОВ

Аннотация: в данной статье приведена оценка значимости переработки материалов, а также рассмотрены различные способы утилизации с последующим получением сырья, используемого в сфере строительства.

Ключевые слова: переработка, утилизация, обработка, рециклинг, строительные отходы.

Высокая скорость застройки городов всегда влечет за собой увеличение сноса построек, в следствие чего увеличивается объем строительных отходов. Накопление мусора считается актуальной проблемой современного общества, которая представляет серьезную угрозу природе и человеку.

Строительные отходы, в России, ежегодно занимают сотни гектар площади, около 20 млн тонн вторичного материала, ждёт своей очереди на переработке, 60% из которых это кирпичные, каменные и железобетонные конструкции. Темп

роста данного утиля, из года в год возрастает на 20%. Переработка строительных отходов, пока не может справиться даже с существующей массой на полигонах временного хранения. Таким образом, возникает научный и практический интерес к переработке материалов с повторной их эксплуатацией.

Вместе с количеством строительных отходов растет и экологическая сознательность населения. Всего несколько десятилетий назад мусор просто вывозился на полигоны и оставался лежать нетронутым, но в последнее время ситуация кардинально изменилась в лучшую сторону: ученые занялись решением экологических проблем и разработали различные технологии переработки отходов. Эти инновации позволяют снизить затраты на утилизацию мусора, а также извлечь экономическую выгоду от оставшегося сырья. Переработанные материалы могут повторно использоваться в разных сферах жизнедеятельности человека.

Уже сейчас во многих западных странах технология, включающая в себя снос и переработку строительного мусора, является одной технологической цепочкой, а захоронение строительного мусора запрещено на законодательном уровне.

Негативное влияние отходов на среду как правило появляется из-за неправильной переработки. Основные виды, которые характеризуют отрицательное влияние отходов, это:

- непосредственный ввод отходов в окружающую среду, производя загрязнение в воде, воздухе и почве;
- загрязнение, созданное несоответствующими процессами переработки отходов;
- загрязнение, созданное несоответствующим захоронением отходов.

Утилизация отходов – использование отходов для производства товаров (продукции), выполнения работ, оказания услуг, включая повторное применение отходов, в том числе повторное применение отходов по прямому назначению (рециклинг), их возврат в производственный цикл после соответствующей подготовки (регенерация), а также извлечение полезных компонентов для их повторного применения. Однако утилизацию следует отличать от переработки отходов.

Переработка отходов – деятельность, связанная с выполнением технологических процессов по обращению с отходами для обеспечения повторного использования в народном хозяйстве полученных сырья, энергии, изделий и материалов. Целью реализации технологических операций с отходами является превращение их во вторичное сырье.

На сегодняшний день в России больше развита утилизация строительных отходов, чем их переработка, когда в Швеции, Нидерландах и Дании отходы строительства перерабатываются на 90% благодаря внедрению новых технологий.

Значение вторичной переработки огромное. Во-первых, ресурсы многих материалов на Земле ограничены и не могут быть восполнены в сроки, сопоставимые со временем существования человеческой цивилизации. Во-вторых, попав в окружающую среду, материалы обычно становятся загрязнителями. В-третьих, отходы и закончившие свой жизненный цикл изделия часто являются более дешевым источником многих веществ и материалов, чем источники природные. Нужно отметить, что вторичное использование сырья и материалов – один из путей повышения уровня полезного использования, который ведет к расширению сырьевой базы (перерабатывая металлический лом – уменьшается потребность металла, который добывают из руды и т.п.).

В использовании вторичных ресурсов есть и экономическая выгода, которая связана с тем, что можно обойти обрабатывающие продукцию начальные стадии и ввести сырье непосредственно в технологический процесс. К таким продуктам относятся бетон и кирпич, как основные отходы строительства. Они не нуждаются в переработке для повторного использования при строительстве новой постройки после демонтажа прежнего сооружения. Для переработки железобетона используют специальные гидравлические машины типа молота или гидравлических ножниц, они разбивают или измельчают слишком большие глыбы. Далее, работает дробильная установка, дающая на выходе продукт нужной фракции.

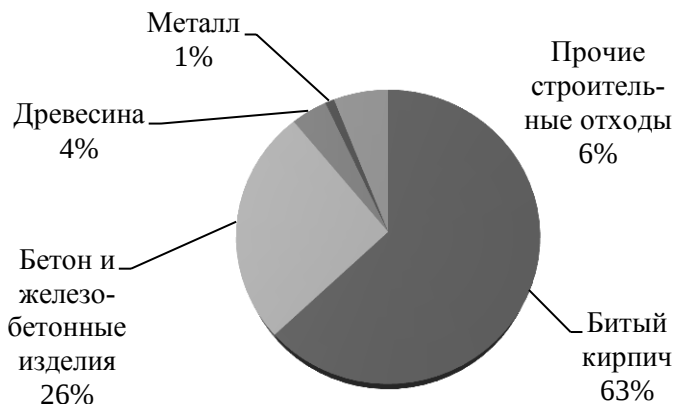


Рисунок 1 – Строительные отходы

Кроме фундамента, отходы строительства, применяют на прокладывание временных дорог через болота. Также утилизация строительных отходов подобным образом, может послужить отличным материалом для заполнения ненужных пустот или котлованов.

К вторичному сырью, кроме химикатов, макулатуры, электроники и биологических отходов, относятся и строительные отходы, которые включают в себя: стекло, металлолом, нефтепродукты, пластмассы, резину, древесину, бетон и железобетонные блоки.

Одной из самых острых проблем при демонтаже здания являются завалы металлолома в виде арматур, перегородочных профилей, перил и прочего металла. Данный материал является самым распространенным видом отходов для вторичной переработки, конкретно, чугуна. Для переплавки принимается промышленный и бытовой лом чугуна завалы металлолома в виде арматур, перегородочных профилей, перил и прочего

Еще более остро перед миром стоит проблема вторичного использования цветных металлов. В промышленном производстве используется более 70 видов металлов, чьи ресурсы в недрах ограничены. Для вторичной переплавки цветного лома применяются электрические индукционные печи, которые делают процесс экономически прибыльным –

обогащение руд цветных металлов обходится значительно дороже. Помимо этого при первичном литье окружающее пространство заражается серными газами, солями свинца и тяжелых металлов.

Строительные отходы включают в себя и такой материал как стекло, масса которого, с учётом окон и балконов достигает нескольких тонн, на один многоэтажный дом. Стекло может подвергаться бесконечному рециклингу без потери качества. Утилизация стеклянной тары и боя имеет ряд выгод: экономическую целесообразность, меньшие энергозатраты на выпуск единицы продукции, предпочтительнее с точки зрения урона для окружающей среды, переработка тонны стекла позволяет сэкономить более 600 кг песка, 200 кг известняка и почти 200 кг соды.

В России популярность имеет только переработка стекла для производства строительных материалов, таких как: стекловата – это универсальный утеплитель с высокими звукоизоляционными характеристиками; пеностекло – высококачественный утеплитель, выпускаемый в виде гранул; жидкое стекло – универсальный материал, который используется в различных производственных и бытовых сферах; интерьерная плитка. Из отходов стекла можно выпускать отличную плитку для отделочных работ.

Основная проблема, которая тормозит развитие рециклинга стекла в России – это загрязнение. Не каждый производитель хочет связываться с сортировкой и очищением сырья. Также популярности не прибавляет низкая стоимость стеклянной тары, полученной после вторичной переработки. Тем не менее, использование стеклянных отходов позволяет сберечь природные ресурсы и экологическую среду.

Наряду с изделиями из стекла, продукция из полимеров стала неотъемлемой чертой технического прогресса. Благодаря своим уникальным свойствам эти изделия широко применяются в промышленном производстве, строительстве и быту. Ежегодно растет число отходов полимеров, которые в естественных условиях практически не разлагаются. Переработанные продукты из полимера идут на производство канализационных труб, строительных материалов или

некоторых деталей автомобилей.



Рисунок 2 – Переработка стекла

В современном строительстве малоэтажных домов, наряду с использованием лесоматериалов, распространена вторичная переработка отходов древесины и изготовление на их основе инновационных материалов. Глубокая переработка древесины отличается простотой технологических процессов, невысокой стоимостью оборудования, отсутствием необходимости в профессиональном обслуживании.

Крупные кусковые отходы и щепы перемалываются в крошку, они направляются на целлюлозно-бумажные комбинаты для производства бумаги, используются для гидролиза, из них изготавливаются химические препараты и стройматериалы.

Особых условий требует производство технической щепы для изготовления древесных плит – ДВП и ДСП. Для

измельчения применяются дисковые рубильные агрегаты и транспортерные линии – скребковые, ленточные и шнековые. Отходы древесины, которые не имеют промышленной пользы, используются для получения энергии методом высокотемпературного пиролиза.

Из этого следует, что переработка древесных материалов очень важный процесс вторичной переработки.

В Российской Федерации в настоящее время перерабатывается лишь 5–10 % отходов строительства и сноса, причем переработке подвергается в основном лом железобетона и кирпича, поскольку их переработка одна из самых простых и не требует сложных производственных процессов.

Нужно помнить, что отходы – это сырье, только в другом виде. Строительные отходы – это дешевые и доступные материалы для повторного изготовления множества материалов, использующиеся в различных сферах производства.

Литература и примечания:

[1] Рута Бендере, гл. ред. Управление твердыми бытовыми отходами. – NRJ, 2008. – 97 с.

[2] А.С. Шахов и др. – М.: Металлургиздат, 1960 – 1973. – 2108 с.

[3] Федеральный закон от 24.06.1998 N 89-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об отходах производства и потребления»

[4] ГОСТ 30772-2001. Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Термины и определения

[5] Аксенова Л.Л., Бугаенко Л.В., Хдебенских С.Н. Переработка и утилизация строительных отходов для получения эффективных зеленых композитов// Современные тенденции технических наук: материалы III междунар. науч. конф. – Казань: Бук, 2014. – С. 63-65.

© Д.А. Адодина, А.Н. Волкова, М.А. Гвоздицкий, 2018

*К.С. Лынова,
студент 3 курса
напр. «Педагогическое образование»,
e-mail: lynovak@bk.ru,
науч. рук.: Н.М. Бызова,
к.г.н., доц.,
САФУ им. М.В. Ломоносова,
г. Архангельск*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ООПТ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ И РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Аннотация: данная статья посвящена сравнению ООПТ Архангельской области и Республики Узбекистан.

Ключевые слова: особо охраняемые природные территории, экологический каркас.

Экологический каркас территории – это совокупность экосистем с индивидуальным режимом природопользования, образующих организованную инфраструктуру, поддерживающую экологическую стабильность территории, предотвращающую потерю биоразнообразия и деградацию ландшафтов.

Республика Узбекистан и Архангельская область – регионы, существенно отличающиеся друг от друга по географическому положению, природным условиям, биоразнообразию. Экологический каркас данных территорий имеет свои региональные особенности, которые отражают не только природно-климатические условия, но и структуру, цели и задачи сети особо охраняемых природных территорий.

Архангельская область расположена на севере Восточно-Европейской равнины. Омывается водами Белого, Баренцева и Карского морей. Площадь 58,9 млн. га, численность населения на 1 января 2018 года 1,1 млн. человек. В континентальной части Архангельской области климат умеренный, на северо-западе – с признаками морского, на севере – арктический, на северо-востоке – субарктический. Средняя температура июля варьирует с севера на юг от 10 °С до 17 °С, января от -18 °С до –

12 °С [3].

Архангельская область расположена в 4 природных зонах арктических пустынь, тундры, лесотундры и тайги. Растительный покров области изменяется от мхов и лишайников на севере области до среднетаежных лесов на юге. Это обусловлено большой протяженностью области с севера на юг. На территории Архангельской области находится 111 особо охраняемых природных территорий (ООПТ), общая площадь которых составляет 17,3 млн га – 29,3% от всей площади Архангельской области. ООПТ регулируют природопользование, сохраняют биоразнообразие, обеспечивают рекреационную деятельность. В структуру ООПТ Архангельской области входят: 1 заповедник, 4 национальных парка, 2 дендрария и 1 ботанический сад, которые имеют федеральное значение. Площадь ООПТ федерального значения – 9,5 га, 55% от всех ООПТ.

Самой большой ООПТ федерального значения в Архангельской области является национальный парк «Русская Арктика», который расположен на двух архипелагах: Новая Земля и Земля Франца-Иосифа. Основная задача – сохранение культурного, исторического и природного наследия Западного сектора Российской Арктики.

Общее количество заказников регионального значения 33, из которых 22 биологических, 10 – ландшафтных, 1 – геологический. Площадь заказников Архангельской области – 1,6 млн. га, что составляет 9,2% от площади всех ООПТ. Самый большой Приморский заказник, расположен на побережье Белого моря на севере Восточно-Европейской равнины.

На территории Архангельской области 66 памятников природы, их общая площадь – 5,9 млн. га, что составляет 34,1% от всех ООПТ. Площадь особо охраняемых природных территорий местного значения – 301 тыс. га, что составляет 1,7% от всех ООПТ.

Республика Узбекистан расположена в Средней Азии в бассейнах рек Амударьи и Сырдарьи. Ее площадь 44,9 млн. га, численность населения на 1 января 2018 года 32,6 млн. человек. Климат умеренный резко континентальный. Юго-восточная часть страны на границе с Афганистаном и Туркменистаном

относится к субтропическому резко континентальному типу климата [1]. Средние температуры января – от 4 °С на юге до –10 °С на севере, июля – от 29 °С на севере до 39 °С на юге.

ООПТ Узбекистана занимает 2,1 млн. га или 5% всей территории государства. Основная их задача – охрана биоразнообразия и строгий контроль природопользования в Республике Узбекистан. В структуру ООПТ Узбекистана входят 8 заповедников, 2 национальных парка и 10 заказников. Общая площадь заповедников – 202,4 тыс. га, что составляет 9,6% от всех ООПТ. Самым большим заповедником является Гиссарский государственный заповедник, который расположен в Кашкадарьинской области. Его площадь 80,9 тыс. га.

Общая площадь национальных парков – 598,7 тыс. га, это 28,5% от всех ООПТ. Самый большой национальный парк – Угам-Чаткальский государственный природный национальный парк. Находится на горных отрогах Западного Тянь-Шаня (Ташкентская область). Занимает площадь 574,6 тыс. га.

Площадь десяти заказников составляет 1,2 млн. га, что составляет 61,9% площади всех ООПТ в Республике Узбекистан.

Республика Узбекистан лежит в пределах двух природных зон: пустынь и полупустынь. Высотная поясность наиболее ярко представлена в горных районах, которые занимают 9,4 млн. га, или 21,3% территории республики.

В горах встречаются животные, характерные для северных регионов, например, медведь и горностай. Здесь же обитают типично горные животные: снежный барс, сибирский горный козел, горный баран, сурок Мензбира, туркестанский геккон, скалистый поползень.

В песчаных и глинистых пустынях Узбекистана можно встретить выходцев из тропических регионов Африки и Индостана: серого варана, шакала, гиену, майна, длиннохвостую мухоловку. К пустынным эндемикам Средней Азии относятся хентаунская круглоголовка и круглоголовка Шрауха.

Растительность долин рек, протекающих по засушливым равнинам, кардинально отличается от окружающей пустынной растительности. Здесь растут леса, где встречаются тополь, ива, лох и шелковица. В восточной части Узбекистана в предгорьях

распространена крупнотравная растительность, а на склонах гор простираются широколиственные леса, состоящие из ореховых деревьев, клёна, берёзы, ясеня и тополя [2].

Сравнительный анализ структуры экологического каркаса Республики Узбекистан и Архангельской области позволил установить, что, несмотря на существенные различия в географическом положении и системе государственного управления, есть много общего. На территории исследуемых регионов представлены все виды ООПТ. В Архангельской области они имеют более равномерное размещение. Просматриваются четко выраженная зональность, особенно в расположении национальных парков: от арктических пустынь до зоны тайги. В Пинежском заповеднике под охраной находятся уникальные северотаежные еловые и сосновые леса, которые занимают около 90 % территории заповедника.

Разнообразные заказники и памятники природы равномерно расположены по территории Архангельской области, что позволяет сохранять не только реликтовые природные объекты, но и решать вопросы сохранения типичных природных комплексов, а также представителей животного и растительного мира.

В Узбекистане наибольшее число ООПТ сосредоточено в горных районах, которые отличаются, вследствие разнообразной высотной поясности, более высоким уровнем разнообразия природных комплексов. Именно к горным районам республики приурочены природные заповедники, национальные парки и заказники.

В заповедниках и национальных парках Узбекистана под охраной находятся 152 (47,4%) из 321 видов высших растений, внесенных в национальную Красную книгу Республики Узбекистан. Наибольшее количество редких видов встречается на территории Угам-Чаткальского национального парка, расположенного в горах Ташкентской области, и Сурханского заповедника на юго-западных отрогах Гиссарского хребта Памиро-Алайской горной системы.

Заказники Республики Узбекистан, среди которых преобладают биологические, расположены в горных областях для сохранения и восстановления отдельных видов исчезающих

животных и птиц.

Наименее в структуре экологического каркаса Узбекистана представлены ООПТ в пределах пустынных и речных природных комплексов, хотя многие пустынные районы нуждаются в охране и создании ООПТ на этих территориях.

Развитие и совершенствование структуры экологического каркаса имеет значение и для развития туризма. Развитие экологического туризма должно согласовываться с государственной стратегией государств с целью устойчивого развития территорий. Рациональное использование природных ресурсов представляет собой важнейшую социальную, экономическую и экологическую задачу.

Литература и примечания:

[1] Заповедники СССР. Национальные парки и заказники. Справочное издание / Под общей редакцией В.Е. Соколова и Е.Е. Сыроечковского. М.: АБФ. 1996. – С. 150-162.

[2] Зуфаров К.А., Есенбаев З.И. Узбекская Советская Социалистическая Республика. Главная редакция Узбекской советской энциклопедии. Ташкент – 1981. – С. 57-59.

[3] Сохранение ценных природных территорий Северо-Запада России. Анализ репрезентативности сети ООПТ Архангельской, Вологодской, Ленинградской и Мурманской областей, Республики Карелии и Санкт-Петербурга/ коллектив авторов. Под редакцией Кобякова К.Н. СПб., 2011. – С. 131-225.

© К.С. Лынова, 2018

А.Д. Шигапов,
студент 2 курса
напр. «Строительство»,
А.С. Зеленина,
студент 2 курса
напр. «Строительство»,
e-mail: toshka199898@mail.ru,
науч. рук.: *О.В. Землянова,*
к.э.н., доц.,
ТИУ,
г. Тюмень

ГРАДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕРРИТОРИИ НА ПРЕДМЕТ СООТВЕТСТВИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

Градостроительный анализ территории проводится с целью выявления ключевых проблем состояния территории и выработки предложений по их решению с учётом направлений стратегического развития. Для градостроительного анализа предлагаем участок в г. Тюмень в границах улиц Мориса Тореза и Малыгина с целью заполнения единого пространства.

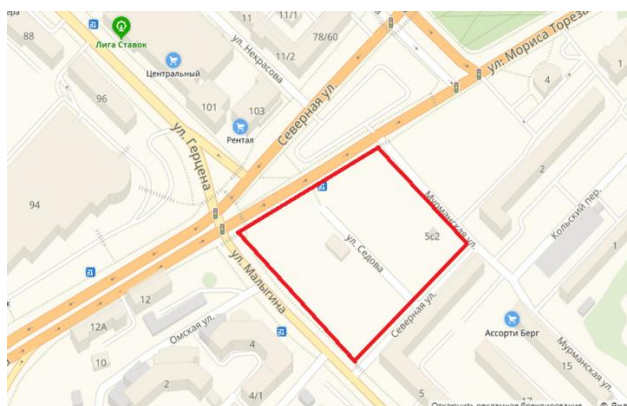


Рисунок 1 – Границы участка территории

Как вариант развития данной территории предлагаем

спроектировать многофункциональный культурный центр.

Благоустройство данной территории имеет большое значение, так как она находится в центральной части города рядом с ТРЦ Галерея Вояж и центральным рынком, эта часть города является посещаемым местом для жителей и гостей города. Такое местоположение заставляет уделять особое внимание территории, ее озеленению и благоустройству, приданию центральной части города более живописной картины, а также формированию мест отдыха и культурного времяпровождения горожан и гостей города.

Проблемы территории:

1. Наличие ветхого аварийного непригодного для проживания частного сектора.
2. Нахождение элементов озеленения с высокой степенью износа.
3. Нерациональное использование земельного участка с нарушением санитарно-гигиенических требований.

Целью проекта является создание условий для самообразования, креативной деятельности различных категорий населения, развитие творческой индустрии, инновационных культурных программ, информационного обеспечения художественно-творческой деятельности. Градостроительный анализ производился на основании информации с официальных сайтов муниципальных образований. На них подлежат обязательной публикации ПЗЗ и генпланы. Поэтому необходимо произвести оценку соответствия категории и разрешенного вида использования участка поставленным целям. Необходимо проанализировать применительно к участку наличие и непротиворечивость требований следующих документов:

1. Генеральный план, согласно которому участок находится в зоне делового, общественного и коммерческого назначения.
2. Правила землепользования и застройки; Согласно которым участок находится в зоне общественного центра местного значения ОД-2.

Статья 22. Градостроительные регламенты. Зона размещения объектов социального и коммунально-бытового

назначения ОД-2: зона размещения объектов социального и коммунально-бытового назначения ОД-2 выделена для формирования местных (локальных) центров городских районов и центров вдоль улиц с широким спектром функций, ориентированных на удовлетворение потребностей населения. [1]

Для сравнения рассмотрим генеральный план города Тюмени 2008г и 2018 г.



Рисунок 2 – Генеральный план г. Тюмень 2008 г. [3]

Согласно Генеральному плану города Тюмени 2008 г данная территория запланирована под зону размещения многоэтажных жилых домов и небольшая часть участка под территорию озеленения.



Рисунок 3 – Генеральный план г. Тюмень 2018 г. [4]

В генеральном плане 2018 года изменений не наблюдается.

Примерный состав МФКЦ, площадь которого составляет 5000 м², площадь может как увеличиваться, так и уменьшаться в зависимости от количества модулей. Театрально-зрелищный зал: универсальный театральный зал с возможностью трансформации в более камерное площадку по принципу «black box» для проведения театральных постановок и концертно-зрелищных мероприятий, кафе, зона общения и отдыха – зимний сад, детская площадка, которые могли бы обеспечивать максимально широкий спектр услуг в области досуга граждан. Учебный комплекс: лекционные аудитории, учебный зал, дискуссионные площадки, библиотека, творческая лаборатория (фотолаборатория, аудиовизуальное искусство, вокальная студия, хореография, студия дизайна и моделирования и др.), клубы исторической реконструкции. Медиа-центр: кинозал с возможностью сеансов в 3D и 4D, медиа-кафе, медиа-тренеры, медиа-библиотека, медиа-студия, интерактивные центры занятости. Выставочный комплекс-галерея: выставочная площадка, как для традиционных, в том числе мобильных, так и для современных интерактивных, мультимедийных и междисциплинарных выставок, постоянная интерактивная выставка о культурном наследии. Фитнес-модуль:

универсальная спортивная площадка, тренажерный зал и фитнес-центр, открытые спортивные площадки на территории МФКЦ. Индивидуальность – возможность формирования индивидуального языка архитектуры при строительстве комплекса из разных зданий с учетом функционального назначения каждого модуля (здания) культурного комплекса.

В Тюмени нет ни одной многофункциональной площадки. К примеру, в октябре в Тюмени прошел слет студенческих отрядов Уральского Федерального округа. Для его проведения потребовалось задействовать множество различных площадок в разных частях города, что не представилось удобным для участников слета. А в данном центре все необходимые площадки находятся на расстоянии менее 100 метров друг от друга. Данный центр станет основной площадкой для многих форумов и слетов межрегионального, всероссийского и международного уровня

Также на открытой местности территории можно установить подземный фонтан – наиболее современный вид городских фонтанов, особенностью которого является отсутствие привычного резервуара для хранения воды. Впрочем, это не означает, что так называемая чаша отсутствует вовсе. Она попросту скрыта от глаз и находится ниже уровня земли. Чаша плоскостного фонтана устроена совсем не так, как резервуар наземного фонтана. Она состоит из серии сообщающихся каналов различной глубины, диаметра и протяженности. Инженерные коммуникации закрыты декоративным решетчатым настилом, создающим неповторимый общий вид фонтанного комплекса. Возможен также вариант, при котором подземная чаша фонтана может быть перекрыта гранитными плитами, опирающимися на металлические или бетонные опоры. Специальные встраиваемые фонтанные насадки монтируются в гранитную плиту, максимально перекрывая технологическое отверстие в ней. В отличие от традиционного классического вида фонтанов, подземный (сухой, плоскостной, пешеходный) фонтан обладает целым рядом преимуществ, сделавших его наиболее популярным за последние пять лет, а именно:

- фонтан не требует серьезной консервации на зиму, при

которой оборудование демонтируется или закрывается щитами;

- плоскостной фонтан является антивандальным благодаря своей конструкции. В таких фонтанах подводные светильники, водные форсунки, и быстроходные клапаны закрыты декоративным решетчатым настилом;

- осадки не скапливаются в чаше плоскостного фонтана, а стекают по системе дренажных каналов и откачиваются. Как и его предшественник наземный фонтан, плоскостной может быть статическим, динамическим, светомузыкальным или светодинамическим.

На данной территории можно расположить деревья, такие как: сирень обыкновенная, деревья хвойных пород (такие как – тис), туи разных сортов, магнолия, яблоня. Хвойное дерево тис растет очень медленно – в первые 6-7 лет после посадки ежегодный прирост не превышает 10 см. Этот несущественный недостаток сполна компенсируется просто фантастической продолжительностью жизни этих исполинов. Тис относится к весьма ценной хвойной породе. Это единственное дерево, которое выдерживает полную тень. Его легче, чем другие хвойные, стричь, формируя крону. Сирень обыкновенная роскошный кустарник с голубовато-лиловыми или белыми цветками, собранные в метельчатые соцветия. Это чрезвычайно выносливый кустарник с широкой кроной, высотой от трех до шести метров. Туя – это вечнозеленое растение из семейства кипарисовых, которая способно развиваться на протяжении пятидесяти, а то и ста лет. Практически все виды туи относятся к зимостойким. Многие сорта удивляют своей цветовой палитрой, к примеру, можно встретить туи как голубого цвета, так и желтоватого оттенка. Некоторые представляют собой кустарники, а другие устремляются в верх на три метра. Есть даже те, которые растут близко к земле, в виде небольших пышных шаров, называются они карликовыми деревцами. Территория обладает большим количеством цветов, для создания еще более живописной картины: клумба зацветет уже ранней весной, если на ней высадить первоцветы: пролеску, хионодоксу, мускари, пахучие гиацинты и разнообразные крокусы, а также яркие морозники. Эта же можно посадить яркие тюльпаны, ирисы, нарциссы. Традиционные

распространенные растения для клумб: бархатцы, цинния, душистый горошек, эпомея Так, например, бархатцы (тагетисы) насчитывают около 30 видов. У нас чаще всего высаживают прямостоящие и отклоненные виды. Цветовая гамма начинается от багряно-красного до лимонно-желтого. Некоторые сорта имеют смешанную, пеструю окраску, другие отличаются ровным, однотонным цветением. Для украшения бордюров и рабаток часто нужно разбавить композицию на клумбе низкорослыми растениями. Невысокие цветы популярны, так как не создают тень, не вытягиваются и не выбиваются из общей картины. Популярных сортов низкорослых растений существует очень много. Среди них: портулак; анютины глазки; барвинок; мускари; примула; гвоздика. Площадь данной территории составляет 5 га, МФКЦ рассчитан на 2000 единовременных посетителей.

Всероссийский конкурс на строительство многофункциональных культурных центров в малых и средних городах России был проведен в 2012 году в соответствии с указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики». Министерством культуры России было рассмотрено более 90 заявок из 58 субъектов РФ. В числе первых регионов, в которых уже ведется строительство МФКЦ: республики Башкортостан, Татарстан, Карачаево-Черкесская, Карелия; Амурская, Архангельская, Вологодская, Иркутская, Калужская области и другие; всего их 19. [5] В России много городов, в которых развита лишь какая-то одна сфера промышленности, индустрии. И при этом очень тяжело удержать такие города на плаву, чтобы талантливые люди оставались там жить и работать. Сегодня город должен быть местом, в котором хочется жить, в котором можно найти работу и создать семью. Новое поколение выбирает города, где оно может самореализоваться, новые пространства для работы и досуга, обучения и развития. Необходимо не только растить свои таланты, но и привлекать их, создавая в городе и области благоприятные условия для самореализации – в науке, бизнесе, производстве, сфере услуг. К примеру, Московский многофункциональный культурный центр – это, по сути,

большой дом для реализации творческого потенциала и развития способностей для всех социальных и возрастных категорий москвичей. Являясь участниками культурных событий, развиваясь в творческих мастерских, москвичи сохраняют чувство самоидентичности, переживают состояния творческого подъёма и самореализации, удовлетворяют свои потребности в просвещении и культурном развитии. Как пишет в своих работах Центр прикладной урбанистики: «Наличие культурного центра позволяет развивать добрососедство и самоорганизацию людей, создаёт новые возможности для досуга, общения, саморазвития. А значит, повышает качество жизни. Удовольствие, развитие, самореализация, общение и вдохновение – вот что мы предложили нашим посетителям, воспитанникам наших мастерских и участникам культурных событий. И результат не заставил себя ждать: очень быстро на культурные тематические события мы стали собирать полные залы. В короткие сроки центр стал местом для общения и поддержки соседских инициатив, местом развивающего культурного досуга для всей семьи с интересными творческими мастерскими, мастер-классами, лекториями, спектаклями, концертами, где каждый может развиваться социально, духовно, творчески, обогащать свою жизнь и жизнь своих близких». [2]

Диаграммы социального опроса:

1. Знаете ли Вы о наличии пустующего земельного участка в границах улиц Малыгина и Мориса Тореза?

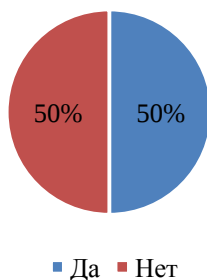
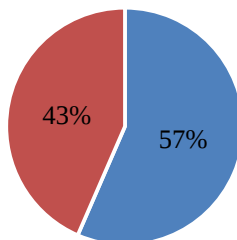


Рисунок 4 – Результаты социального опроса

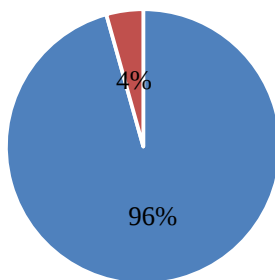
2. Как вы относитесь к данному земельному участку?



- Хотелось бы видеть на этом месте здание, вместо пустыря
- Без разницы

Рисунок 5 – Результаты социального опроса

3. Как Вы считаете, необходимо ли развивать этот участок?



- Да
- Нет

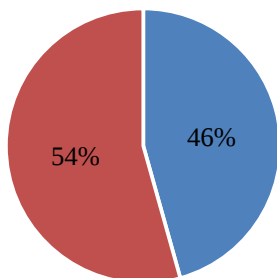
Рисунок 6 – Результаты социального опроса

4. Что бы Вы хотели запроектировать на этом месте?
(открытый вопрос)

Парк, торговый центр, МФКЦ, спортивная школа, школа

искусств, сквер, школа, детский сад.

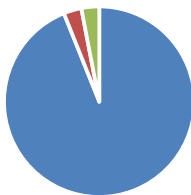
5. Как Вы считаете, достаточно ли мест досуга для населения в г. Тюмень?



■ Да ■ Нет

Рисунок 7 – Результаты социального опроса

6. Как Вы относитесь к идее строительства МФКЦ (многофункциональный культурный центр)?



■ Положительно ■ Нейтрально ■ Отрицательно

Рисунок 8 – Результаты социального опроса

Проведя анализ данной территории, МФКЦ является перспективным решением застройки, который станет площадкой для самореализации творческих способностей и развития молодежи.

Литература и примечания:

[1] Решение от 30 октября 2008 года N 154 О Правилах землепользования и застройки города Тюмени (с изменениями на 20 июня 2018 года)

[2] Московский многофункциональный культурный центр. Отчет о деятельности 2016 г.

[3] <http://www.tyumen-city.ru/ekonomika/generalplangoroda>

[4] <http://www.tyumen-city.ru/vlast/administration/departaments/dzr/napravlenie-deitelynosti/departamentgradostroitelynoipolitiki/genplan/>

[5] Минкультуры России поручено создать не менее пяти центров культурного развития в малых городах России (2014, 5 мая)//Сайт Министерства культуры Российской Федерации

© А.Д. Шигапов, А.С. Зеленина, 2018