

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ (MODERN DIRECTIONS OF SCIENTIFIC RESEARCH)

*Материалы Международной
научно-практической конференции
17 октября 2017 года
(г. Душанбе, Таджикистан)*

© Nəşriyyat «Vüsət»,
© НИЦ «Мир Науки»
2017



World of Science
World of Science

Научно-издательский центр «Мир науки»
Nəşriyyat «Vüsət»

Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции
под общей редакцией **А.И. Вострцова**

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ (MODERN DIRECTIONS OF SCIENTIFIC RESEARCH)

научное (непериодическое) электронное издание

Современные направления научных исследований [Электронный ресурс] / Nəşriyyat «Vüsət», Научно-издательский центр «Мир науки». – Электрон. текст. данн. (2,40 Мб.). – Душанбе: Nəşriyyat «Vüsət», 2017. – 1 оптический компакт-диск (CD-ROM). – Систем. требования: PC с процессором не ниже 233 МГц., Microsoft Windows Server 2003/XP/Vista/7/8, не менее 128 МБ оперативной памяти; Adobe Acrobat Reader 10.1 или выше; дисковод CD-ROM 8х или выше; клавиатура, мышь. – Загл. с тит. экрана. – Электрон. текст подготовлен НИЦ «Мир науки»

© Nəşriyyat «Vüsət», 2017
© Научно-издательский центр «Мир науки», 2017

СВЕДЕНИЯ ОБ ИЗДАНИИ

Классификационные индексы:

УДК 001

ББК 72

Составители: Научно-издательский центр «Мир науки»

А.И. Вострецов – гл. ред., отв. за выпуск

Аннотация: В сборнике представлены материалы Международной (заочной) научно-практической конференции «Современные направления научных исследований», где нашли свое отражение доклады студентов, магистрантов, аспирантов, преподавателей и научных сотрудников вузов Российской Федерации, Казахстана и Белоруссии по физико-математическим, биологическим, техническим, экономическим, педагогическим и другим наукам. Материалы сборника представляют интерес для всех интересующихся указанной проблематикой и могут быть использованы при выполнении научных работ и преподавании соответствующих дисциплин.

Сведения об издании по природе основной информации: текстовое электронное издание.

Системные требования: PC с процессором не ниже 233 МГц., Microsoft Windows Server 2003/XP/Vista/7/8, не менее 128 МБ оперативной памяти; Adobe Acrobat Reader 10.1 или выше; дисковод CD-ROM 8x или выше; клавиатура, мышь.

© Nəşriyyat «Vüsət», 2017

© Научно-издательский центр «Мир науки», 2017

ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЕ СВЕДЕНИЯ

НАДВЫПУСКНЫЕ ДАННЫЕ:

Сведения о программном обеспечении, которое использовано при создании электронного издания: Adobe Acrobat Reader 10.1, Microsoft Office 2003.

Сведения о технической подготовке материалов для электронного издания: материалы электронного издания были предварительно вычитаны филологами и обработаны программными средствами Adobe Acrobat Reader 10.1 и Microsoft Office 2003.

Сведения о лицах, осуществлявших техническую обработку и подготовку материалов:
А.И. Вострецов.

ВЫПУСКНЫЕ ДАННЫЕ:

Дата подписания к использованию: 17 октября 2017 года.

Объем издания: 2,40 Мб.

Комплектация издания: 1 пластиковая коробка, 1 оптический компакт диск.

Наименование и контактные данные юридического лица, осуществившего запись на материальный носитель: Научно-издательский центр «Мир науки»

Адрес: Республика Башкортостан, г. Нефтекамск, улица Дорожная 15/295

Телефон: 8-937-333-86-86

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

- О.О. Овсейчук** Голографическая чувствительность пленок двуокиси ванадия 9
- О.А. Шайкина** Нелинейные автоколебания газового пузырька в световом пучке ловушке 13

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- А.С. Воробьева** Сорбит в молочных функциональных пищевых продуктах 17
- Е.Р. Ерунцова, Ю.А. Градобоева** Исследование флористического разнообразия Сосногорского района Республики Коми на примере учебно-географического полигона УГТУ 21
- Е.С. Оксененко** Оценка влияния температурного фактора на морфофизиологические показатели клеток крови птицы домашней 30

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Ю.В. Арутюнян, Н.А. Овчинников** Исследование интенсивности движения транспортных потоков на основных пересечениях ул. советской в г. Шахты 34
- Л.А. Варламова, А.С. Готфрид, О.Р. Альменев** Солнечные батареи, полностью заменяющие асфальт 42
- А.С. Вязникова** Развитие информационно-коммуникационной компетентности учителя с помощью тьюторства 50
- А.Д. Гулиев** Роторный кавитационный тепловой генератор – альтернативный источник получения тепловой энергии 54
- Е.А. Куликова, А.Н. Бебрис** Современные требования к заземляющим устройствам 59
- Е.А. Куликова, А.Д. Пулякова** Управление экологическими рисками на железнодорожном транспорте 66

И.З. Нафиков Распределенная генерация как метод повышения надежности электрической сети	73
С.Я. Сенатов Борьба за экологию и чистоту дорог мегаполисов, или реализация неподъемных задач для водителей, или лоббирование других интересов	77

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

А.А. Болучевская Знатный шахтер моей семьи	89
---	----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Г.И. Абаева Анализ основных экономических показателей в ИП «Партнер»	93
К.А. Абдулкеримова Особенности и тенденции развития некоммерческого сектора в Российской Федерации на современном этапе	97
Н.В. Абдуллаев Факторы ценообразования на информационном рынке	101
А.Е. Аубакиров, Е.И. Ладаненко Повышение эффективности товарооборота торгового предприятия	105
Н.Ж. Алимова Сыртқы аудит және аудитке ілеспе қызметтер	109
Е.И. Вансевич Развитие и использование инструментов нетарифного регулирования в государствах-членах евразийского экономического союза	113
Г.Б. Жусупова Возникновение и эволюция венчурного капитала	117
Ж.Н. Кажикова Основные этапы становления и развития аудита в Казахстане	121
А.А. Калашникова Роль некоммерческих организаций в России	125
А.К. Курмангалиева Қазақстан республикасында сактандырудың заманауи жағдайын талдау	130
П.И. Моисеева, Н.Р. Чекашкина К вопросу о состоянии электронной коммерции в России	134
Н.В. Муравьева, И.Б. Тесленко Цифровая экономика: сущность, состояние экосистемы, проблемы	140

А.В. Мухина Регистрация некоммерческих организаций в 2017 году	144
В.И. Садыкова, М.В. Макин Структура просроченной задолженности по заработной плате работников в РФ	148
И.А. Складенко Товарищество собственников недвижимости и порядок его создания	154
И.Б. Тесленко Факторы ценообразования на информационном рынке	158

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ю.А. Терешко Инновационные технологии обучения английскому языку студентов колледжа	162
--	-----

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

К.Э. Христославенко О некоторых проблемах рассмотрения и разрешения дел, связанных с воспитанием детей	171
---	-----

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

С.Н. Баранов Диагностика образно-схематического мышления, межполушарных связей головного мозга и высших психических функций у учащихся с умеренной степенью умственной отсталости	179
Н.В. Сахарцева Основные проблемы социологии физической культуры и спорта на современном этапе общественного развития	188
Н.А. Стенина, А.П. Столярова, Н.В. Глебова Вопросы мотивации учебной деятельности	192

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Н.В. Бубчикова Консультативная работа психолога в рамках работы проекта «Дружная семья»	196
--	-----

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

В.М. Флоря Социальное управление в условиях
глобализации 200

ПОЛИТОЛОГИЯ

Д.М. Томаев Правовое регулирование миграционных
процессов в России 204

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

Г.К. Алтыбаева Гостеприимство в Казахстане 210

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

О.О. Овсейчук,
магистрант 2 курса
напр. «Фотоника и
оптоинформатика»,
e-mail: valivi@mail.ru,
научн. рук. **В.И. Иванов,**
д.ф.м.-н., проф.,
ДВГУПС,
г. Хабаровск

ГОЛОГРАФИЧЕСКАЯ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТЬ ПЛЕНОК ДВУОКИСИ ВАНАДИЯ

Аннотация: Исследована величина голографической чувствительности окиснованадиевых пленок на основе полуфеноменологической модели среды с мартенситным фазовым переходом.

Ключевые слова: диоксид ванадия, фазовый переход металл-полупроводник, голографическая чувствительность

Наногетерогенные среды (НГС) обладают широким спектром механизмов нелинейности, что позволяет использовать их для записи оптической информации и в динамической голографии [1-3]. В частности, в таких средах существуют механизмы светоиндуцированного изменения концентрации наночастиц (например, электрострикционный [3-6] и термодиффузионный [1,7-9]). Ко второму типу относятся НГС со статическими неоднородностями (в частности среды с термоиндуцированным фазовым переходом полупроводник – металл (ФППМ), который, в частности, наблюдается в окислах ванадия [11].

Целью данной работы являлось изучение зависимости голографической чувствительности от параметров окиснованадиевых пленок в рамках мартенситной модели ФП.

В рассматриваемой полуфеноменологической модели гетерогенной среды микрочастицы дисперсной фазы имеют

различную температуру ФППМ T_f . В предположении гауссова распределения критических температур T_f (аналогично [11]) имеем для доли дисперсной фазы, испытавшей ФП:

$$f_2 = (\sqrt{\pi}\Delta T_p)^{-1} \int_0^T \exp\{-(T_C - T_{f0})^2 / \Delta T_p^2\} dT_C, \quad (1)$$

где ΔT_p - полуширина ФППМ, T_{f0} - средняя критическая температура. Голографическая чувствительность среды по энергии E [1]:

$$N_{2E} = 2\pi (dn^*/df_2)(df_2/dE)\lambda^{-1}, \quad (2)$$

где n^* - комплексный показатель преломления НГС, E - энергия импульса записывающего излучения. Рассмотрим случай толстой голограммы. Максимумы чувствительности достигается вблизи $T \approx T_{f0}$, где для оценки можем положить:

$$dn^*/df_2 \approx \Delta n^* \Phi_0, \quad df_2/dT \approx \Delta T_p^{-1} \quad (3)$$

где Δn^* - разность показателей преломления вещества дисперсной фазы до и после ФП. Решение одномерной тепловой задачи (в пренебрежении тепловыми потоками по глубине слоя) дает для квазистационарного режима ($t > \tau_p$):

$$N_{2E} = 2\pi \Delta n^* \Phi_0 (\chi c_p \rho \Delta T_p)^{-1} \quad (4)$$

где c_p и ρ - удельные теплоемкость и плотность среды, χ - теплопроводность среды. Как видно из (5), параметр стремятся к бесконечности при $\Delta T_p \approx 0$, что связано с пренебрежением в оценке скрытой теплотой ФП. Для малой ширины ФП учтем удельную теплоту λ_f . Тогда выражение (4) будет выглядеть как:

$$N_{2E} = \frac{2\pi \lambda^{-1} \Delta n^* \Phi_0 (df_2/dT)}{\rho_m c_m + \Phi_0 (\rho_2 c_2 f_2 + \rho_1 c_1 (1 - f_2) + \rho_1 \lambda_f (df_2/dT))}, \quad (5)$$

где ρ_1 , ρ_2 - плотности вещества дисперсной фазы до и после ФП, ρ_m и c_m - плотность и удельная теплоемкость дисперсионной среды. Из (5) видно, что предельная чувствительность по энергии достигается уже при конечной

ширине ФП $\Delta T_p^{\min}$:

$$N_{2E}^{\max} \approx 2\pi\lambda^{-1}\Delta n * (\rho_1\lambda_f)^{-1}, \quad (6)$$

$$\Delta T_p^{\min} \approx \Phi_0\rho_1\lambda_f(\rho_m c_m)^{-1}. \quad (7)$$

Таким образом, уменьшение ширины ФП приводит к росту чувствительности только до определенного предела - до $\Delta T_p^{\min}$, дальнейшее уменьшение размытости ФП не приводит к увеличению N_{2E} . Полученные результаты показывают, что варьированием параметров мартенситного ФППМ можно увеличить голографическую чувствительность вплоть до предельной [12-15].

Литература и примечания:

[1] Иванов В.И. Термоиндуцированные механизмы записи динамических голограмм: монография. –Владивосток: Дальнаука, 2006. – 142 с.

[2] Ivanov V.I., Ivanova G.D., Khe V.K. Light induced lens response in nanosuspension//Proc. SPIE. -2017. –V. 10176. – P.101760V.

[3] Иванов В.И., Иванова Г.Д., Ливашвили А.И. Влияние термодиффузии на термолинзовый отклик в двухкомпонентной среде//Современные проблемы науки и образования. -2015. -№1-1. -С. 1776.

[4] Ivanov V.I., Ivanova G.D., Kirjushina S.I., Mjagotin A.V. The concentration mechanisms of cubic nonlinearity in dispersive media//Journal of Physics: Conference Series. -2016. -V. 735. №1.- P. 012013.

[5] Ivanov V. I., Ivanova G.D. A thermal lens response of the two components liquid in a thin him cell//Journal of Physics: Conference Series. -2016.- V. 735.-№1.- P. 012037.

[6] Иванов В.И., Кузин А.А., Окишев К.Н. Термодиффузионный механизм самомодуляции излучения в среде с поглощающими наночастицами//Известия высших учебных заведений. Физика. -2009. -Т.52.- №12-3. -С.114-116.

[7] Иванов В.И., Иванова Г.Д. Светоиндуцированная термодиффузия наночастиц // Физико-химические аспекты изучения кластеров, наноструктур и наноматериалов, межвуз.

сб. науч. тр. / под общей редакцией В. М. Самсонова, Н.Ю. Сдобнякова. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2016. -№ 8. -С. 135-138.

[8] Иванов В.И., Карпец Ю.М. Перспективные среды для динамической голографии // Вестник ДВО РАН.- 2003. - №1. - С. 93-97.

[9] Ivanov V.I. Ivanova G.D., Krylov V.I., Khe V.K. Diagnostics of nanosuspension by the light-induced pseudo-prism method//Proc. SPIE. -2017. –v. 10176. –P.1017607.

[10] Иванов В.И., Симаков С.Р. Фотоиндуцированные изменения оптических констант в халькогенидных стеклообразных полупроводниках// Физико-химические аспекты изучения кластеров, наноструктур и наноматериалов, межвуз. сб. науч. тр. / под общ. ред. В.М. Самсонова, Н.Ю. Сдобнякова. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2014. – Вып. 6. - С. 116-121.

[11] Бугаев А.А. Фазовый переход металл-полупроводник и его применение/ А.А. Бугаев, Б.П. Захарченя, Ф.А. Чудновский // Л.: Наука. Ленинград. отд. - 1979. - 220 с.

[12] Иванов В.И., Симаков С.Р. Голографическая чувствительность наногетерогенной среды с размытым фазовым переходом // Физико–химические аспекты изучения кластеров, наноструктур и наноматериалов, межвуз. сб. науч. тр. / под общей редакцией В.М. Самсонова, Н.Ю. Сдобнякова. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2015. – Вып. 7. – С. 216-219.

[13] Иванова Г.Д., Кирюшина С.И., Мяготин А.В. Динамические голограммы в наносуспензии // Физико-химические аспекты изучения кластеров, наноструктур и наноматериалов, межвуз. сб. науч. тр. / под общей редакцией В. М. Самсонова, Н.Ю. Сдобнякова. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2014. – Вып. 6. - С. 122-125.

[14] Okishev K.N., Ivanov V.I., Kliment'ev S.V., Kuzin A.A., Livashvili A.I. Thermodiffusion mechanism of nonlinear absorbtion in nanoparticle suspensions//Atmospheric and Oceanic Optics. - 2010. -T. 23.- № 3.- С. 186-187.

[15] Иванов В.И., Илларионов А.И. Характеристики нелинейного отражения при обращении волнового фронта излучения поверхностью // Известия высших учебных заведений. Физика. – 1997. – № 6. – С. 69-71.

© О.О. Овсейчук, 2017

*О.А. Шайкина,
студент 3 курса,
e-mail: tmeh@festu.khv.ru,
науч. рук.: Г.Д. Иванова,
ст. преп.,
ДВГУПС,
г. Хабаровск*

НЕЛИНЕЙНЫЕ АВТОКОЛЕБАНИЯ ГАЗОВОГО ПУЗЫРЬКА В СВЕТОВОМ ПУЧКЕ ЛОВУШКЕ

Аннотация: Исследованы автоколебания газового пузырька в тонком слое жидкости под действием лазерного пучка. При увеличении интенсивности излучения амплитуда колебаний возрастает, при этом колебания перестают быть гармоническими и приобретают сложную форму.

Ключевые слова: оптическая левитация, термокапиллярный дрейф, автоколебания

Оптический пинцет является перспективным прибором для использования в жидкостных микротехнологиях [1-3]. В работе описана [4] оптическая ловушка на основе термокапиллярного эффекта. Газовый пузырек удерживался термокапиллярными силами в области светового (лазерного) пучка в тонкой кювете с поглощающей излучение жидкостью. В экспериментах с газовым пузырьком были обнаружены его незатухающие колебания по одной координате при освещении кюветы пучком лазера, имеющим вытянутую вдоль той же координаты форму поперечного распределения интенсивности [4].

Цель данной работы – исследовать зависимость параметров возникающих колебаний от интенсивности излучения.

Колебания пузырька происходили в плоскости тонкой кюветы и регистрировались по зависимости мощности излучения, прошедшего через кювету, от времени. Размер газового пузырька зависел от величины интенсивности светового пучка и устанавливался в результате процессов

теплообмена в газовом пузырьке. При этом колебания близки к гармоническим для маленьких пузырьков (радиусом менее 1 мм), для больших размеров наблюдаются искажения симметричной формы пузырька: он периодически вытягивается и сокращается, при этом форма колебаний становится сложной (Рис.1).

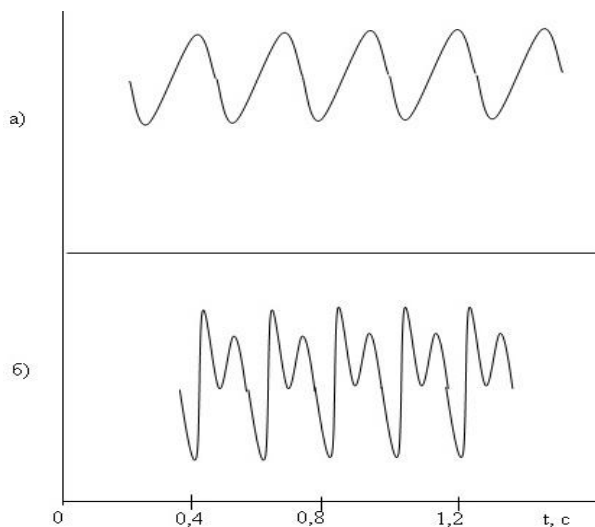


Рисунок 1 – Зависимость мощности излучения (в отн. ед.), прошедшего кювету с колеблющимся пузырьком, от времени; радиус пузырька: а) $R = 0,2$ мм; б) $R = 3,5$ мм.

Возникающие колебания связаны с термокапиллярным механизмом неустойчивости положения равновесия частицы в неоднородном тепловом поле [5-7]. Рассмотрим модель в которой пузырек не изменяет свои размеры (что наблюдается в эксперименте для маленьких пузырьков).

Термокапиллярная сила для плоского пузырька [8]:

$$F_{\nabla} = \pi R^2 (d\sigma / dT) \nabla T. \quad (1)$$

где T - температура жидкости, R - радиус пузырька, σ коэффициент поверхностного натяжения. Частица в максимуме температурного поля находится в состоянии равновесия, поскольку результирующая термокапиллярная сила равна нулю.

Смещение частицы из положения равновесия вызывает увеличение градиента поверхностного натяжения, увеличивая термокапиллярную силу.

Предполагая, что колебания пузырька вызваны температурным градиентом, для гауссова распределения температуры (соответствующего распределению интенсивности излучения), вблизи максимума имеем

$$\delta T = \delta T_0 (1 - x^2), \quad (2)$$

где x - расстояние от центра светового пучка (максимума температуры). Таким образом, термокапиллярная является в этом приближении квазигармонической. Амплитуда колебаний ограничена размером лазерного пятна.

Предложенная простая модель применима для описания колебаний, при которых форма пузырька не изменяется. Для больших интенсивностей происходит изменение формы, что требует усложнения модели [9-10].

Описанные результаты представляют интерес для разработки оптических методов диагностики двухфазных сред [11-14].

Литература и примечания:

[1] Иванов В.И., Кузин А.А., Окишев К.Н. Оптическая левитация наночастиц: монография. - Хабаровск: Изд-во ДВГУПС, 2008. - 105 с.

[2] Федорец А. А. Капельный кластер // Письма в ЖЭТФ. - 2004. - № 8. - С. 457-459.

[3] Иванова, Г.Д. Исследование явлений массопереноса в бинарных средах термографическим методом / Г.Д. Иванова, С.И. Кирюшина, А.А. Кузин // Современные проблемы науки и образования. - 2014. - № 2. URL: www.science-education.ru/116-12579.

[4] Kuzin A.A., Ivanov V.I., Ivanova G.D., Karpets Y.M. Light induced mechanism of the bubble clusters formation // Proc. SPIE. - 2017. - V. 10176. - P.101761X.

[5] Иванов В.И., Иванова Г.Д., Ливашвили А.И. Влияние термодиффузии на термолинзовый отклик в двухкомпонентной среде // Современные проблемы науки и образования. - 2015. - №

1-1. -С. 1776.

[6] Ivanov V.I., Ivanova G.D., Khe V.K. Light induced lens response in nanosuspension//Proc. SPIE. -2017. –V. 10176. – P.101760V.

[7] Иванов В.И., Иванова Г.Д. Светоиндуцированная термодиффузия наночастиц // Физико-химические аспекты изучения кластеров, наноструктур и наноматериалов, межвуз. сб. науч. тр. / под общей редакцией В. М. Самсонова, Н.Ю. Сдобнякова. – Тверь: Твер. гос. ун-т, 2016. -№ 8. -С. 135-138.

[8] Кузин А.А., Иванова Г.Д., Кирюшина С.И., Мяготин А.В. Светокапиллярный механизм образования пузырьковых кластеров//Фундаментальные исследования. -2015. -№ 8-2. -С. 293-296.

[9] Ivanov V. I., Ivanova G.D. A thermal lens response of the two components liquid in a thin him cell//Journal of Physics: Conference Series. -2016.- v. 735.-№1.- P. 012037..

[10] Иванов В.И., Кузин А.А., Окишев К.Н. Термодиффузионный механизм самомодуляции излучения в среде с поглощающими наночастицами//Известия высших учебных заведений. Физика. -2009. -Т.52.- №12-3. -С.114-116.

[11] Иванова Г.Д., Хе В.К., Иванов В.И. Оптическая седиментация полидисперсных смесей//Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. -2016. -№ 8-2. - С. 141-143.

[12] Ivanov V.I. Ivanova G.D., Krylov V.I., Khe V.K. Diagnostics of nanosuspension by the light-induced pseudo-prism method//Proc. SPIE. -2017. –v. 10176. –P.1017607.

[13] Okishev K.N., Ivanov V.I., Kliment'ev S.V., Kuzin A.A., Livashvili A.I. Thermodiffusion mechanism of nonlinear absorbtion in nanoparticle suspensions//Atmospheric and Oceanic Optics. - 2010. -Т. 23.- № 3.- С. 186-187.

[14] Иванов В.И., Иванова Г.Д., Хе В.К. Термолинзовая спектроскопия двухкомпонентных жидкофазных сред // Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2011. – № 4. – С. 39-44.

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.С. Воробьёва,
студент 2 курса
напр. «Технология молока и
молочных продуктов»,
e-mail: **bessonnnaya35@gmail.com,**
науч. рук.: **И.С. Полянская,**
к.т.н., доц.,
Вологодская ГМХА,
г. Вологда

СОРБИТ В МОЛОЧНЫХ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТАХ

В мире время болезней населения варьирует в широких пределах. Во многих странах происходит увеличение доли населения, находящегося в переходном между здоровьем и болезнью состоянии дезадаптации и предболезни [1].

Решение важнейшей национальной задачи – улучшение здоровья и продление жизни населения страны – связано с обеспечением адекватного, биологически полноценного питания для всех возрастных и социальных групп граждан РФ. Функциональный пищевой продукт ФПП предназначен для систематического употребления в составе пищевых рационов всеми возрастными группами здорового населения, снижает риск развития заболеваний, связанных с питанием, предотвращает или восполняет дефицит питательных веществ, сохраняет и улучшает здоровье за счет наличия в его составе физиологически функциональных пищевых ингредиентов.

Среди подходов к формированию ассортимента ФПП важными являются [2]:

- снижение риска развития заболеваний и обменных нарушений;
- выведение из организма чужеродных веществ, токсинов, аллергенов,
- включение в состав ФПП функциональных ингредиентов, умеренно стимулирующих секреторную и

двигательную функцию органов пищеварения и др.

Указанной способностью обладают: сорбит, ксилит, маннит, мальтит, лактит, эритрит, сукралоза, полидекстроза, изомальтит. Потребление пищи, содержащей названные сахарозаменители, способствует снижению содержания глюкозы крови по сравнению с пищевыми продуктами, содержащими сахар [3], что показано методами доказательной медицины. Пища на основе сорбита долго остается свежей. В организм человека сорбит обычно поступает со всевозможными фруктами. Особенно богаты им плоды рябины и терновника. При долгом хранении плодов и ягод сорбит постепенно превращается во фруктозу.

Сладость сорбита составляет примерно 0,6 по весу от сладости сахарозы, а калорийность равна 3,4 ккал/г. Сорбит обладает желчегонным и послабляющим действием помогает организму снижать расход витаминов, способствуя улучшению микрофлоры желудочно-кишечного тракта. Если применять сорбит или продукты с небольшим количеством сорбита достаточно длительно, то со временем улучшается кишечный микробный пейзаж, поскольку он способствует гибели грамотрицательных бактерий, сдвиг в сторону грамположительных и повышение количества бифидобактерий. Этот сахарозаменитель является также желчегонным средством. Средняя функциональная доза официальной медициной точно не названа. Безопасная с точки зрения желудочно-кишечного тракта разовая доза составляет около 10 г сорбита.

Задачи настоящего исследования:

- произвести молочные йогурты и творожные сырки с различным содержанием и соотношением сорбита и сахарозы и провести их органолептическую оценку;

- оценить безопасность наиболее предпочитаемых органолептически вариантов названных продуктов и функциональную обеспеченность ингредиентом сорбитом.

Произведено 9 образцов йогурта питьевого 2,5%, различающихся дозой внесения сахаров (табл. 1).

При дегустации экспертам (n=8) было предложено оценить по пятибалльной системе вкус йогуртов и поставить образцы от лучшего образца к худшему. Затем произведено

дальнейшее ранговое (таблица 2) и «дуо-трио» испытания.

Таблица 1 – Содержание сахарозы и сорбита в образцах

Доза внесения на порцию 200 г. йогурта		№ образца йогурта
сахарозы, ч.л.*	сорбита, ч.л.	
2	0	5
0	3	3
1	0	6
0	1,5	1
4	0	2
0	6	4
2	3	7
1	1,5	9
4	6	8

*1 ч.л. = 5 г.

При дегустации экспертам (n=8) было предложено оценить по пятибалльной системе вкус йогуртов и поставить образцы от лучшего образца к худшему. Затем произведено дальнейшее ранговое (таблица 2) и «дуо-трио» испытания. При вычислении ранговых сумм были выбраны лучшие 3 образца; контрольные образцы не применялись; количество дегустаторов (студенты, получившие предварительный инструктаж); образцы пробовались в произвольном порядке; статистическая интерпретация полученных данных (табл. 2) [4].

Таблица 2 – Ранжирование оценок образцов

Номер дегустатора	Образцы									Ранговая сумма дегустатора
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	
1	0	1	2	1	2	0	3	1	0	10
2	0	1	3	1	2	0	2	1	0	10
3	2	0	2	3	1	0	1	0	1	10
4	0	1	1	3	2	0	2	0	1	10
5	0	0	0	3	2	0	2	0	0	10
6	0	1	0	2	2	0	3	1	1	10
7	2	0	2	3	1	0	1	0	1	10
8	0	1	3	1	2	0	2	1	0	10
Ранговые суммы образцов	4	5	13	17	14	0	16	4	4	90

По «дуо-трио» испытаниям (n=20) 34% экспертов поставили образец № 4 на первое место, 32% экспертов – высшую суммарную оценку дали образцу №5, и 34% – лучшим посчитали образец № 7. При добавлении в творожную массу до предпочитаемой большинством дегустаторов сладости больше баллов (более 89%) набрал образец, содержащий сахарозы: сорбита в соотношении 1:1,5. Следует учитывать, что сорбит обладает эмульгирующим и реолого-понижающим эффектом (rheology англ. учение о вязкости), что может расцениваться положительно при конструировании жидких ФПП, но потребует больше стабилизирующих или сухих веществ при конструировании плотных ФПП.

Таким образом, в предпочитаемых большинством образцах продукта содержится (в г. на 200 г) 15 г сорбита, что несколько выше названной безопасной дозы, поэтому сорбит в ФПП должен быть сочтателен для обеспечения достаточной сладости с другими сахарами или сахарозаменителями. Подана заявка на изобретение «Способа производства йогурта с функциональными свойствами» с сахарозаменителями, являющимися функциональными ингредиентами [5]

Литература и примечания:

[1] Научные основы формирования ассортимента пищевых продуктов с заданными свойствами. Технологии получения и переработки растительного сырья / Л.Н. Меняйло, И.А. Батурина, О.Ю. Веретнова [и др.]. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2015. – 212 с.

[2] ГОСТ Р 52349–2005. Продукты пищевые функциональные. Термины и определения. 01.07.2006. – М: Стандартинформ.

[3] Полянская И.С., Семенихина В.Ф. Классификация функциональных пищевых продуктов на молочной основе. Молочная промышленность. – 2017. – №2. С. 56-58.

[4] ГОСТ ISO 8587-2015 Органолептический анализ. Методология. Ранжирование.

[5] Патент РФ № 2017120869/10(036127). Способ производства йогурта с функциональными свойствами.

© А.С. Воробьева, 2017

*Е.Р. Ерунцова,
студент 3 курса
напр. «Экология и природопользование»,
Ю.А. Градобоева,
студент 3 курса
напр. «Экология и природопользование»,
e-mail: 89042005273@mail.ru,
науч. рук.: В.Г. Лазарева,
УГТУ,
г. Ухта*

ИССЛЕДОВАНИЕ ФЛОРИСТИЧЕСКОГО РАЗНООБРАЗИЯ СОСНОГОРСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ КОМИ НА ПРИМЕРЕ УЧЕБНО- ГЕОГРАФИЧЕСКОГО ПОЛИГОНА УГТУ

Аннотация: В наше время, когда человечество вовлекает в производство все больше природных объектов и территорий, необходимо всесторонне развивать изучение региональной флоры. В данной статье исследуется флористическое разнообразие Сосногорского района Республики Коми на примере учебно-географического полигона УГТУ.

Ключевые слова: флористическое разнообразие, флора, систематический анализ флоры, редкие виды, республика Коми, Сосногорский район.

В наше время, когда человечество вовлекает в производство все больше природных объектов и территорий, нужно развивать всестороннее изучение региональной флоры. Информация о составе флоры различных регионов помогает определить структуру и генезис ее составляющих, выявить ее индивидуальные особенности, восстановить историю формирования и направления изменения.

Флора – это сложное образование, которое может быть многоаспектно исследовано. Каждая естественная флора – это не просто случайный набор видов растений на определенной площади, а их совокупность, которая имеет собственные закономерности строения и обусловлена множеством факторов

внешней среды и историческим развитием.

Флористическое разнообразие является важным показателем устойчивого развития и стабильного существования человечества. Республика Коми относится к перспективному развивающемуся промышленному региону, поэтому исследование ее растительных ресурсов представляет огромное значение для дальнейшего использования их в лекарственных, пищевых, технических, кормовых целях. Также необходимо обеспечивать охрану редких видов растений, произрастающих в данном регионе. Флора окрестностей Сосногорского района изучена не в полных объемах, следовательно, необходимо обобщить и провести анализ имеющихся данных. Видовой состав флоры района установлен в ходе прохождения летней эколого-географической практики в июне 2016 года.

Целью данной работы стало исследование флористического разнообразия Сосногорского района Республики Коми на примере учебно-географического полигона УГТУ. Объектами исследования являются сосудистые растения, произрастающие в данном районе.

Задачи исследований:

- проанализировать литературные источники на данную тематику;
- провести систематический, биоморфологический, экологический анализ растительного покрова данного района.
- определить редкие и исчезающие виды, произрастающие на данной территории.

Данный район располагается в подзоне средней тайги, в Мылво-Верхне-Ижемском елово-березовом геоботаническом округе. Для этого района характерны разнообразные сочетания различных типов растительности, которые произрастают в многообразных почвенно-геоморфологических условиях. Изучаемая территория берет начало в двух километрах к юго-востоку от Поселка Поляна и простирается до правого берега реки Ижма. Климат района практики умеренно-континентальный, так как территория находится в относительно высоких широтах и удалена от Атлантического океана. Территория находится под влиянием арктических и бореальных

воздушных масс и находится под воздействием циклонов. Район практики относится к Печоро-Вычегодскому климатическому району. Сумма среднегодовых осадков 600-700 миллиметров. Среднегодовая температура воздуха – минус 1,05 °С; средняя температура июля +15,9 °С; средняя температура января – минус 17,2 °С. Продолжительность безморозного периода составляет 92 дня. Число дней с температурой выше +10 °С – 85. Сумма температур выше + 10 °С – 1200 °С. Территория относится к поясу прохладного лета. Устойчивый снежный покров держится 180—190 дней. Количество осадков за год равно 540 мм. Относительная влажность воздуха составляет 75%, а количество осадков превышает испарение.

На этой территории зональными почвами являются подзолистые почвы, также встречаются подзол иллювиально-железистый, подзол оглеенный, болотная верховая торфяная маломощная, глееподзолистая, болотная торфяная верховая остаточной низинная, дерново-луговая. По механическому составу преобладают пески

Растительность определяется положением основной части района в подзоне северной тайги, а его южной части – в подзоне средней тайги. Лесами и кустарниками занята большая часть территории района. Преобладают хвойные леса, представленные, главным образом, сосной и елью, незначительно лиственницей, образуя комплексы с сосново-зеленомошно-лишайниковыми, кустарничково-зеленомошными фитоценозами. Лесистость составляет соответственно приблизительно 85 процентов.

Район входит в сосногорское лесничество, где выделяют леса первой группы (водоохранная зона реки Ижма) и леса третьей группы (эксплуатационные). Леса активно используются для сбора грибов, ягод. Луга надпойменной террасы реки Ижма – для выпаса скота.

Методика исследований. Фактологической базой послужили полевые исследования. Сбор материала проводился во время практики проходящей в июне 2016 года, где применялись традиционные методы, основанные на классических геоботанических трудах (Сукачев, 1954; Раменский, 1938; Полевая геоботаника, 1959-1976) [1, 2]:

- геоботаническое описание растительных сообществ;
- определение проективного покрытия для преобладающих видов;
- метод эколого-динамического профилирования.

Геоботанические описания производились на доминантной основе с указанием фенологической фазы каждого вида, обилия по шкале Друде с дополнениями А. А. Уранова, П. Д. Ярошенко, где приняты следующие обозначения: «Cop3» (Copiosae3) – растение встречается очень обильно; «Cop2» (Copiosae2) – обильно; «Cop1» (Copiosae1) – довольно много; «Sol» (Solitariae) – растение встречается в очень малом количестве; «Un» (Unicum) – растение встречается в единственном экземпляре. Биоморфологический и экологический анализ видового состава растительных сообществ территории осуществлялись по методике Серебрякова и др. [3].

Результаты исследований. Таксономический анализ показал, что флора полигона представлена четырьмя отделами: *Angiospermae* (покрытосеменные), *Gymnospermae* (голосеменные), *Polypodiophyta* (папоротниковидные), *Lycopodiophyta* (плауновидные). Отдел покрытосеменные (*Angiospermae*) включает два класса: однодольные, двудольные. Класс однодольные (*Monocotyledones*) насчитывает 14 родов, 23 вида (*Dactylis glomerata*, *Poa pratensis*), класс двудольные (*Dicotyledones*) содержит 58 родов, 53 вида (*Geranium sylvaticum*, *Lathyrus pratensis*). Отдел *Gymnospermae* (голосеменные), представлен 5 родами, включающими 5 видов (*Pinus sylvestris*, *Picea obovata*). Отдел *Polypodiophyta* (папоротниковидные) включает 3 рода, содержащих 5 видов (*Gymnocarpium dryopteris*, *Dryopteris filix-mas*). Отдел *Lycopodiophyta* (плауновидные) представлен 2 родами, 4 видами (*Lycopodium clavatum*, *Huperzia selago*) (табл.1) [4].

Таблица 1 – Соотношение основных систематических групп во флоре изучаемого района

Отделы растений	Виды		Роды		Семейства	
	абс	%	абс	%	абс	%
<i>Polypodiophyta</i> (папоротниковидные)	7	6,86	3	3,70	3	7,90
<i>Lycopodiophyta</i> (плауновидные)	4	3,92	2	2,40	2	5,30
<i>Gymnospermae</i> (голосеменные)	5	4,90	5	6,10	2	5,30
<i>Angiospermae</i> (покрытосеменные)	86	84,3 2	72	87,80	31	81,50
В том числе:						
<i>Monocotyledones</i> (однодольные)	23	22,5 5	14	17,07	5	13,16
<i>Dicotyledones</i> (двудольные)	53	51,9 5	58	70,73	33	86,84
Всего	102	100	82	100	38	100

Примечание: абс. – абсолютное, % – % от общего числа видов флоры

Систематический анализ показал, что флора этого полигона насчитывает 38 семейств. Из них 7 с наибольшим количеством видов: *Rosaceae*, *Poaceae*, *Cyperaceae*, *Ericaceae*, *Equisetaceae*, *Asteraceae*, *Ranunculaceae*. Эти семейства включают 57 видов (55,9% от общего числа), то есть больше половины всех видов региона (табл. 2). Флора исследуемой территории является гетерогенной, так как в остальных 31 семействах количество видов варьирует от 1 до 4 (80%). К монотипным относятся 23 семейства (26,7%), т.к. имеют только один вид: *Betulaceae*, *Trilliaceae*. Двумя видами представлены 4 семейства (3,9%): *Apiaceae*, *Scrophulariaceae*. По три-четыре вида содержат 4 семейства (2,9%): *Lycopodiaceae*, *Salicaceae*, *Pinaceae*, *Fabaceae*. Систематический анализ флоры показал, что основу флоры составляет бореальная географическая группа растений, включающая 79 видов (77,5%), распространение которых приурочено к таежной зоне.

Таблица 2 – Представленность ведущих по числу видов семейств во флоре изучаемого района

Семейства	Число видов	% от общего числа
1. Розоцветные – <i>Rosaceae</i>	14	13,7
2. Мятликовые (злаки) – <i>Poaceae</i>	11	10,8
3. Осоковые - <i>Cyperaceae</i>	9	8,8
4. Вересковые – <i>Ericaceae</i>	8	7,8
5. Хвощевые – <i>Equisetaceae</i>	5	4,9
6. Астровые - <i>Asteraceae</i>	5	4,9
7. Лютиковые - <i>Ranunculaceae</i>	5	4,9
Итого	57	55,9

Биоморфологический анализ флоры района практики показал, что флора района включает 7 жизненных форм: поликарпические и монокарпические травы, кустарнички, кустарники, полукустарники, деревья, лианы (Рисунок1). В спектре жизненных форм во флоре изучаемой территории преобладают поликарпические – 70 видов (68,6%), к ним относятся *Geranium pratense*, *Pyrola rotundifolia*. На втором месте монокарпики, включая 6 видов (5,9%): *Viola tricolor*, *Anthriscus sylvestris* и другие. Древесные формы представлены 6 видами (6,9%): *Picea obovata*, *Larix sibirica*, *Pinus sylvestis*. Кустарники – 11 видов (10,7%): *Juniperus communis*, *Salix caprea*, *Ledum palustre*. Полукустарники содержат один вид (0,98%) – *Rubus idaeus* (Малина обыкновенная). Кустарнички – 7 видов (6,8%): *Vaccinium vitis-idaea*, *Vaccinium uliginosum*.

Несмотря на разнообразие жизненных форм, эдификаторную роль во флоре территории играют лесообразующие породы (*Pinus sylvestris*, *Picea obovata*), лесные кустарнички (*Vaccinium myrtillus*, *Vaccinium vitis-idaea*), луговые травы (*Trifolium pratense*, *Alopecurus pratensis*). Эти представители жизненных форм являются ядром флоры изучаемой территории. В них сосредоточены основные эдификаторы и доминанты флоры полигона.



Рисунок 1 – Спектр жизненных форм растений изучаемого района

Экологический анализ показал преобладание мезофитных типов. Они включают 64 (62,8%) вида: *Equisetum fluviatile*, *Phleum pretense*. Далее по обилию следуют гигрофиты, которые насчитывают 21 вид (20,6%): *Betula nana*, *Rubus chamaemorus*, *Chameedaphne calyculata*. Ксеромезофитная группа малочисленна и включает 6 видов (5,9%): *Achillea millefolium*, *Antennaria dioica*, *Diphasiastrum complanatum*. Гигромезофиты содержат 9 видов (8,8%): *Huperzia selago*, *Alopecurus pratensis*. Растения, имеющие широкую экологическую амплитуду – 2 вида (1,9%): *Deschampsia cespitosa*, *Pinus sylvestis* (Рисунок 2). В целом, приведённый экологический спектр флоры изучаемой территории является мезофитным, с участием гидрофитов, так как расположение территории в северных широтах обусловило превышение осадков над испарениями. Этот экологический фактор сказался на экологической структуре данных растительных сообществ.



Рисунок 2 – Экологический спектр флоры изучаемого района

Для определения категории редких исчезающих видов, мы использовали Красную книгу республики Коми [5]. На основании литературных источников, установлено, что во флоре территории учебно-географического полигона УГТУ выявлен один редкий охраняемый вид, имеющий 2 категорию редкости – вид *Paeonia anomala*, семейство *Paeoniaceae*, отдел *Angiospermae*.

Увеличивающееся антропогенное воздействие человека на природу, имеет прямое и косвенное влияние на природные ландшафты, в значительной степени преобразуя его. Это может привести к сокращению или потере ценных растительных ресурсов. Одним из способов защиты биоразнообразия являются Красные книги.

Таким образом, систематический анализ флоры показал, что флора учебно-географического полигона УГТУ является типично бореальной флорой и приурочена к таежной зоне.

Литература и примечания:

[1] Раменский Л.Г. Избранные работы. Проблемы и

методы изучения растительного покрова. Л.: Наука, 1977, с.334.

[2] Полевая геоботаника / Под ред. Е.М. Лавренко, А.А. Корчагина. М.; Л., 1960. Т. 2.

[3] Серебряков, И.Г. Жизненные формы и их изучение / И.Г. Серебряков / Полевая геоботаника. – Москва: Наука, 1964. – С. 118-139.

[4] Мартыненко, В. . Растительные ресурсы окрестностей городов Ухта и Сосногорск / В.А. Мартыненко, Б. И. Груздев, Г.Г. Осадчая. – Ухта: Институт управления, информации и бизнеса, 2006. – 93 с.

[5] Красная книга Республики Коми. Сыктывкар: Коми НЦ УрО РАН, 2009. – 791.

© Е.Р. Ерунцова, Ю. А. Градобоева, 2017

*Е.С. Оксененко,
учитель биологии и химии,
e-mail: oksenenko_94@mail.ru,
МБОУ СОШ №45
г. Белгород*

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ТЕМПЕРАТУРНОГО ФАКТОРА НА МОРФОФИЗИОЛОГИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КЛЕТОК КРОВИ ПТИЦЫ ДОМАШНЕЙ

Аннотация: Данная статья посвящена оценке влияния температурного фактора на морфофизиологические показатели клеток крови птицы домашней, в частности, проведены исследования влияния различных температур на адгезионные и упруго-эластические свойства эритроцитов бройлеров, инкубированных при температурах 5°C, 20°C, 40°C и 45°C.

Ключевые слова: кровь, температурный фактор, морфофизиологические показатели.

Система крови является жизненно важной для организма. В нее входят костный мозг, селезенка, лимфатические узлы, печень, циркулирующая и депонированная кровь [1].

Кровь вместе с лимфой и тканевой жидкостью обеспечивает постоянство внутренней среды организма – гомеостаз. Кровь отражает все процессы, происходящие в организме, изменяясь как количественно, так и качественно [2].

Сосудистая кровь птиц содержит эритроциты, лейкоциты и тромбоциты. В 1 мм³ крови у кур содержится около 3000000 эритроцитов, 14000-22000 лейкоцитов и 55000-120000 тромбоцитов. Кровь имеет лимфоидный характер, так как в ней преобладают незернистые формы: незернистых 65% и зернистых (полинуклеаров) 35% [3].

Предметом нашего исследования были морфофизиологические показатели клеток крови бройлеров, исследования осуществлялись в рамках дополнительной образовательной программы «Регуляторные системы живых организмов». В работе были использованы данные, полученные на кафедре биологии Белгородского государственного

национального исследовательского университета.

В работе использовали периферическую кровь цыпленка-бройлера (10 особей). При выполнении работы были использованы методы атомно-силовой микроскопии. Метод атомно-силовой микроскопии позволил изучить упруго-эластические и адгезионные свойства эритроцитов птиц. [4]

Полученную кровь центрифугировали 10 мин при относительной силе центрифугирования равной 400g. Суспензии эритроцитов и лейкоцитов разбавляли изотоническими растворами. Далее клетки крови инкубировали при комнатной (20°C), пониженной (5°C) и повышенной (40, 45°C) температурах (t°C) в течение 2 ч. После инкубации гемоцитов делали мазки крови.

Методом атомно-силовой микроскопии исследовали по 30–45 клеток в каждой из серий пробоподготовки. Сканирование клеток крови проводили на атомно-силовом микроскопе ИНТЕГРА Вита [4].

Изучение упруго-эластических и адгезионных свойств плазмалеммы эритроцитов птиц, производили с помощью программного обеспечения «Nova». Модуль Юнга, характеризующий упругость эритроцитов измеряли на АСМ в режиме силовой спектроскопии. Данные обрабатывали с помощью программного обеспечения «Image Analysis 3.5.0.2070» и рассчитывали модуль Юнга (кПа).

Полученные данные представлены значениями средней арифметической выборочной совокупности (M), стандартным отклонением (среднее квадратическое отклонение, SD). Для оценки различий непараметрических выборок использовали U-критерий Уилкоксона-Манна-Уитни (*, $p < 0,05$). Все статистические обработки были проведены с помощью программы IBM SPSS Statistics 20. Результаты рассматривали как достоверные, начиная со значения $p < 0,05$ (U-критерий Уилкоксона-Манна-Уитни).

В результате проведённых исследований мы получили изображения эритроцитов бройлеров, которые представлены на рисунке 1. Данные рисунки позволяют получить информацию о поверхности клеток крови.

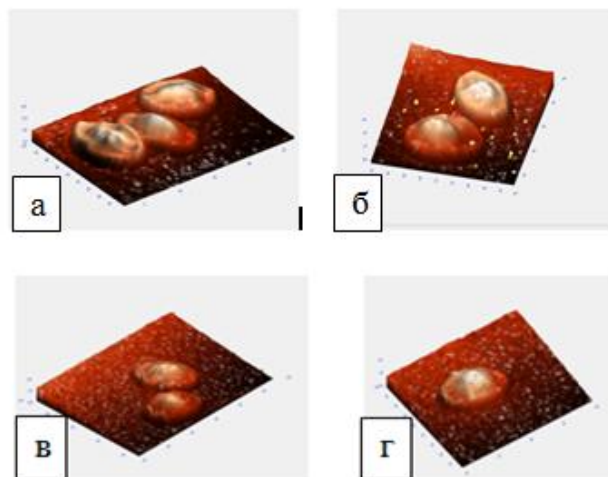


Рисунок 1 – АСМ-изображения эритроцитов бройлеров после инкубации при температурах: а–5°C, б–20°C, в– 40°C, г–45°C.

Как видно из рисунка, поверхность эритроцита в зоне ядра выпуклая, края имеют складчатость, вне зависимости от температуры инкубации.

Показатели клеточной адгезии и упруго-эластических свойств плазматической мембраны эритроцитов, инкубированных при разных температурах, представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели адгезии и упруго-эластических свойств плазмалеммы эритроцитов бройлеров

Температура	Адгезия, нН	Модуль Юнга, кПа
5	1,75±0,98*	8,88±2,5*
20	2,78±0,78*	22,50±4,36*
40	2,21±0,82	9,67±3,32
45	3,34±0,81*	11,97±3,68*

Примечание: * – достоверное различие по сравнению с эритроцитами при условии $p < 0,05$ (U-критерий Уилкоксона-Манна-Уитни).

Как видно из таблицы, показатели адгезии эритроцитов бройлеров при снижении температуры инкубации до 5°C уменьшились на 20,81% ($p < 0,05$) по сравнению с контрольной температурой, составляющей 40°C. Инкубация красных клеток крови исследуемой птицы при температуре 20°C способствовала увеличению адгезионных свойств плазмалеммы на 25,79% ($p < 0,05$), по сравнению с контрольной. Инкубация эритроцитов бройлеров при повышенной температуре, составляющей 45°C также способствовала увеличению клеточной адгезии на 51,13% ($p < 0,05$), по сравнению с клетками, которые были инкубированы при температуре 40°C.

Показатели, характеризующие упруго-эластичные свойства плазмалеммы эритроцитов бройлеров изменялись аналогично. Так, при понижении температуры инкубации до 5°C модуль Юнга снизился на 8,16 ($p < 0,05$) по сравнению с контрольной температурой. Инкубация красных клеток крови бройлеров при температуре 20°C способствовала увеличению упруго-эластичных свойств более чем в два раза, по сравнению с контрольной. Инкубация эритроцитов бройлеров при повышенной температуре, составляющей 45°C также способствовала увеличению клеточной упругости на 23,78%, по сравнению с клетками, которые были инкубированы при температуре 40°C.

Литература и примечания:

- [1] Кассирский И.А. Наука о крови. М., Медицина, 1968. С. 190.
- [2] Крюков А.Н. Морфология крови. Наркомздрав, 1920. С. 350.
- [3] Егоров А. Клетки крови. М., Медгиз, 1950. С. 50.
- [4] Федорова, М.З. Использование атомно-силовой микроскопии для оценки морфометрических показателей клеток крови / М.З. Федорова, Н.А. Павлов, Е.В. Зубарева, С.В. Надеждин, В.В. Симонов, Н.А. Забияков, Е.С. Тверитина // Биофизика. – 2008. – Т. 53, № 6. – С. 555-559.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ю.В. Арутюнян,
магистрант 2 курса
напр. «Технология транспортных
процессов»,
e-mail: yura.1992.666@gmail.com,
Н.А. Овчинников,
ст. преп.,
e-mail: nikolaov@yandex.ru,
Институт сферы обслуживания
и предпринимательства (филиал)
ДГТУ в г. Шахты,

ИССЛЕДОВАНИЕ ИНТЕНСИВНОСТИ ДВИЖЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫХ ПОТОКОВ НА ОСНОВНЫХ ПЕРЕСЕЧЕНИЯХ УЛ. СОВЕТСКОЙ В Г. ШАХТЫ

TO STUDY THE INTENSITY OF TRAFFIC FLOW AT MAJOR INTERSECTIONS OF THE STREET SOVIET, IN THE CITY OF SHAKHTY

Аннотация: В данной работе представлены исследования и анализ параметров транспортных потоков на основных пересечениях улицы Советская с проспектом Карла-Маркса, переулком Донским, проспектом Чернокозова. Был проведен расчет интенсивности движения с помощью натурных исследований. Построены условные картограммы и картограммы интенсивности.

Ключевые слова: интенсивность движения, транспортный поток, пофазный разъезд.

Abstract: This paper presents the study and analysis of traffic flow parameters on the main intersection of Sovetskaya street from the Avenue of Karl Marx, the lane don, avenue Chernokozova. We calculated traffic density by using field studies. Constructed conditional cartograms cartograms and intensity.

Keywords: traffic intensity, traffic flow, phase-by-phase

crossing.

Улица Советская является одной из центральных улиц г. Шахты. По ул. Советская осуществляется движение всех видов транспортных средств. Ширина ул. Советская составляет 19 м, имеется две полосы в каждом направлении и разделительная полоса. На пересечениях улицы Советская с проспектом Карла-Маркса, с переулком Донским, с проспектом Чернокозова организовано светофорное регулирование.

Схема перегона представлена на рисунке 1

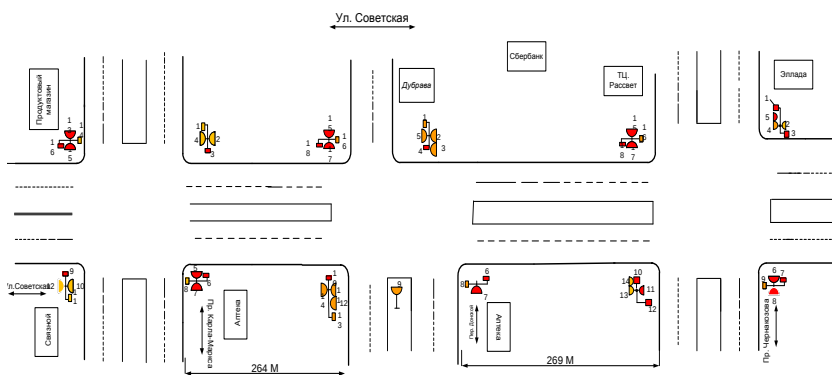


Рисунок 1 – Схема перегона по улице Советская от пересечения с проспектом Карла-Маркса до пересечения с проспектом Чернокозова

Рассматриваемый перегон автомобильной дороги имеет пересечения с: пр. Карла-Маркса; пер. Донской; пр-т. Чернокозова.

Перекресток ул. Советская – пр-т. Карла-Маркса является четырехсторонним, со светофорным регулированием. Анализ светофорного цикла показал, что на данном перекрестке двухфазный цикл. В первой фазе: $t_k=49\text{сек}$; $t_3=42\text{сек}$; $t_{ж}=3\text{сек}$; $t_{кж}=2\text{сек}$. Во второй фазе: $t_k=50\text{сек}$; $t_3=43\text{сек}$; $t_{ж}=3\text{сек}$; $t_{кж}=2\text{сек}$. перекресток имеет две полосы в каждом направлении, и разделительную полосу на ул. Советская.

Перекресток ул. Советская – пер. Донской является четырехсторонним, со светофорным регулированием. Анализ

светофорного цикла показал, что на данном перекрестке трехфазный цикл. В первой фазе: $t_k=25\text{сек}$; $t_3=37\text{сек}$; $t_{ж}=3\text{сек}$; $t_{кж}=2\text{сек}$. Во второй фазе: $t_k=12\text{сек}$; $t_3=50\text{сек}$. В третьей фазе: $t_k=24\text{сек}$; $t_3=38\text{сек}$; $t_{ж}=3\text{сек}$; $t_{кж}=2\text{сек}$. Перекресток имеет две полосы в каждом направлении.

Перекресток ул. Советская – пр-т. Чернокозова является четырехсторонним, со светофорным регулированием. Анализ светофорного цикла показал, что на данном перекрестке трехфазный цикл. В первой фазе: $t_k=40\text{сек}$; $t_3=25\text{сек}$; $t_{ж}=3\text{сек}$; $t_{кж}=2\text{сек}$. Во второй фазе: $t_k=55\text{сек}$; $t_3=17\text{сек}$. В третьей фазе: $t_k=40\text{сек}$; $t_3=22\text{сек}$; $t_{ж}=3\text{сек}$; $t_{кж}=2\text{сек}$. Перекресток имеет две полосы в каждом направлении.

Расчет интенсивности движения проводится способом натурных наблюдений для транспортных потоков, по каждому направлению движения. На заданном участке УДС необходимо посчитать количество транспортных средств (ТС), проходящих через перекресток.

Учет движения ведется на бланке специальной формы (таблицы 1-3) с 08:00 до 09:00.

Таблица 1 – Часовая интенсивность движения ТС на перекрестке ул. Советская – пр-т. Карла – Маркса

Часовая интенсивность движения ТС с 8.00 до 9.00					
Направление	Нл, авт/ч	Нгруз, авт/ч	Навт, авт/ч	Нмарш, авт/ч	Нпр.а, ед/ч
1	51	-	-	18	87
2	155	-	-	26	207
3	319	28	4	34	467
4	110	2	-	2	119
5	274	4	4	70	434
6	99	-	-	6	111
7	44	4	-	2	58
8	118	4	-	2	132
9	75	4	2	8	106
10	190	12	-	-	220
11	333	22	4	30	458
12	54	-	-	2	58
13	306	16	4	58	472

14	80	6	2	2	104
15	330	62	6	62	624
16	64	4	-	6	86
Коэффициент приведения	1	2,5	2,5	2	

По данным таблиц (1-3) строим условные картограммы интенсивности движения транспортных потоков (рисунки 1-3).

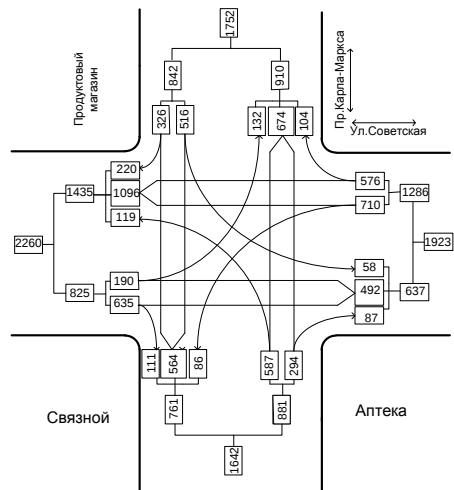


Рисунок 2 – Картограмма интенсивности движения транспортных потоков на перекрестке ул. Советская – пр-т. Карла – Маркса

Таблица 2 – Часовая интенсивность движения ТС на перекрестке ул. Советская – пер. Донской

Часовая интенсивность движения ТС					
Направление	Нл, авт/ч	Нгруз, авт/ч	Навт, авт/ч	Нмарш, авт/ч	Нпр.а, ед/ч
1	174	18	-	-	219
2	12	-	-	-	12
3	162	18	-	-	207
4	54	-	-	-	54

5	42	-	-	-	42
6	252	-	-	24	300
7	186	6	-	18	237
8	60	7	-	-	78
9	30	6	-	-	45
10	72	-	-	-	72
11	66	-	-	-	66
12	48	-	-	-	48
13	124	36	-	12	244
14	120	6	-	6	147
15	103	18	-	-	148

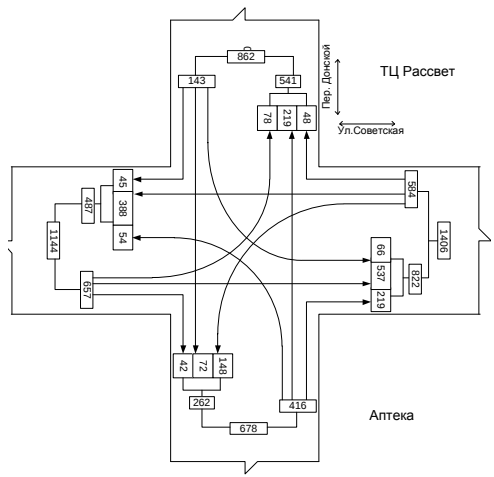


Рисунок 3 – Картограмма интенсивности движения транспортных потоков на перекрестке ул. Советская – пер. Донской

Таблица 3 – Часовая интенсивность движения ТС на перекрестке ул. Советская – пр. Чернокозова

Часовая интенсивность движения ТС с 8.00 до 9.00					
Направление	Нл, авт/ч	Нгруз, авт/ч	Навт, авт/ч	Нмарш, авт/ч	Нпр.а, ед/ч
1	104	-	-	-	104

2	156	24	-	-	216
3	140	-	-	-	140
4	68	-	-	-	68
5	248	8	-	-	264
6	296	16	14	5	250
7	612	32	4	8	732
8	184	16	14	4	240
9	151	6	-	6	178
10	104	-	-	-	104
11	36	-	-	-	36
12	88	-	-	-	88
13	151	6	-	6	178
14	180	16	8	-	284
15	156	24	-	-	208
16	20	-	-	-	20
Коэффициент приведения	1	2,5	2,5	2	

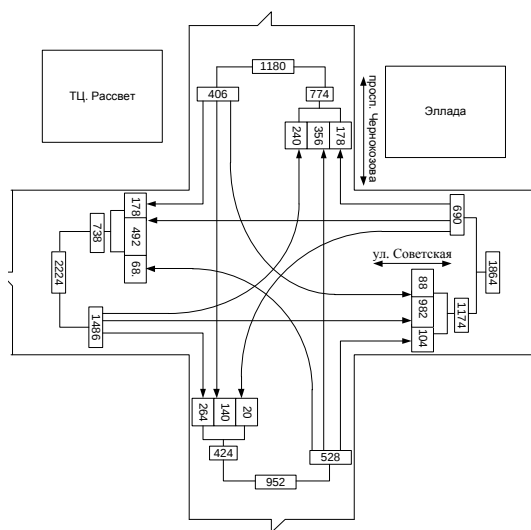


Рисунок 4 – Картограмма интенсивности движения транспортных потоков на перекрестке ул. Советская – пр. Чернокозова

После проведенных натурных наблюдений на перегоне улицы Советская от пересечения с проспектом Карла-Маркса до пересечения с проспектом Чернокозова показала, что интенсивность лево поворотного потока с ул. Советская на пр-т. Карма – Маркса составляет 132 ед/ч, что противоречит главному принципу пофазного разъезда. Для уменьшения потока насыщения в данном направлении необходимо применить метод переходных интервалов. После основного такта применяется включение двух промежуточных тактов.

На перекрестке Ул. Советская – пер. Донской интенсивность лево поворотного потока составляет 148 ед/ч, что противоречит главному принципу пофазного разъезда. Но на данном участке уже установлена дополнительная секция с левым поворотом, что обеспечивает наибольшую пропускную способность на данном перекрестке.

На перекрестке ул. Советская – пр-т. Чернокозова не нужно проводить мероприятий для улучшения пропускной способности перекрестка. Уже имеющиеся светофоры обеспечивают наибольшую пропускную способность на данном перекрестке и минимальную задержку транспортных средств и пешеходов. Требуется добавить недостающие знаки.

Литература и примечания:

[1] Калмыкова О.М., Калмыков Б.Ю., Лебедев Е.О., Литвиненко Н.А. Исследование интенсивности движения транспортного потока на пересечении ул. советская – пр. Карла Маркса г. Шахты / Вестник науки и образования. 2016. № 8 (20). С. 19-24.

[2] Калмыкова О.М., Питченко Д.С., Крюков С.А., Островский Г.А. Исследование интенсивности движения транспортного потока на пересечении ул. Шевченко – пр. Карла Маркса г. Шахты / Проблемы современной науки и образования. 2016. № 19 (61). С. 30-34.

[3] Калмыкова О.М., Мурашкин Р.И., Гармидер Ю.Б. Разработка предложений по оптимизации режимов светофорного регулирования в г. Шахты / Технологии, инновации и предпринимательство сборник научных трудов по

материалам I Международной научно-практической междисциплинарной конференции. НОО «Профессиональная наука». 2017. С. 132-140.

[4] Овчинников Н.А., Арутюнян Ю.В. Установление характеристик транспортного потока от плотности, скорости и состава транспортных средств / Наука и инновации в области сервиса автотранспортных средств и обеспечения безопасности дорожного движения Сборник научных трудов. Научное электронное издание. ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты. Шахты, 2016. С. 77-81.

© Ю.В. Арутюнян, Н.А. Овчинников, 2017

*Л.А. Варламова,
ст. преп.,
А.С. Готфрид,
О.Р. Альменев,
студент 3 курса
напр. «Строительство»,
e-mail: varlamova.lidija2013@yandex.ru,
Оренбургский государственный
университет,
г. Оренбург*

СОЛНЕЧНЫЕ БАТАРЕИ, ПОЛНОСТЬЮ ЗАМЕНЯЮЩИЕ АСФАЛЬТ

SOLAR PANELS COMPLETELY REPLACES THE ASPHALT

Аннотация: данная статья посвящена оценке необходимости установки солнечных панелей взамен покрытия дорожной одежды, а также рассмотрению достоинств такого покрытия.

Ключевые слова: солнечные батареи, асфальт, инновации.

Annotation: this article is devoted to the evaluating the necessity of installation solar panels instead of road pavement, as well as consideration of advantages of this method.

Keywords: solar panels, asphalt, innovations.

В наше время все чаще и чаще говорят о конструировании и внедрении в эксплуатацию так называемой « разумной » дороги. Но все понимают этот термин по-разному: покрытие сможет обладать такими функциями, как заряжать авто энергией, наделять водителя информацией, сиять в темноте...Так что же такое « разумное » покрытие XXI века?

На протяжении веков дороги повидали достаточно большое количество покрытий из разных строительных материалов: гранит, щебень, песок, дерево, кирпич. Казалось бы,

все совершенно: ровный и крепкий асфальт для абсолютно любого вида транспорта, не уступающий по собственным свойствам никакому иному покрытию. Но технологии в строительстве не стоят на месте. Как же еще возможно улучшить дорожное покрытие? Какое покрытие будет вершиной прогресса?

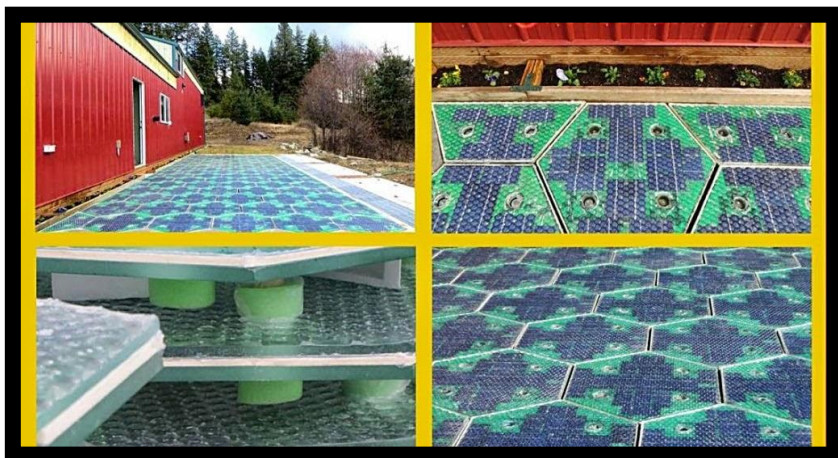
Интересный проект применения потенциала солнечных батарей предложили южноамериканские инженеры. В наше время выгоду солнечной энергии переоценить чрезвычайно тяжело. Особенно ввиду того, что количество ископаемых ресурсов, которые на сегодняшний день используются в качестве источников энергии, день за днем стремится к нулю. Согласно проекту, данный новаторский вид дорожного покрытия будет использовать умышленно адаптированные солнечные батареи взамен асфальта. Называется это дорожное покрытие— **Solar Roadways** и оно обладает таким количеством преимуществ, что нельзя его недооценивать.



Дорожные солнечные батареи, в виде пчелиных сот, размещаются на особом железобетонном каркасе. Поверхность плит изготовлена из сверхпрочного, светопроводящего стекла. Вся конструкция дорожного полотна дает возможность ему испытывать нагрузку до 100 тонн без каких-либо последствий.

Покрытие solar roadways состоит из 3-х слоев. Внешний слой – это основная тема дискуссий разработчиков. Специальное стекло, которое будет довольно крепким, чтобы терпеть многотонные грузовики, не прогибаясь и не повреждая хрупкие солнечные панели, стоит совсем недешево. А ведь нельзя забывать, что ко всему прочему, покрытие обязано быть водонепроницаемым и уметь выносить даже самые плохие погодные условия.

Второй слой – электрический. Он включает в себя основные микропроцессоры, нагревательные составляющие для освобождения от снега, солнечные панели, led-подсветку. Наконец, третий слой – базовый, т.е. коммуникационный. Именно чрез него ценная «добытая» электроэнергия поступает наружу к потребителям. И надо сказать, не только электроэнергия. Через solar roadways разрешено проводить мобильные сети, скоростной интернет и т. д.



Главные выдающиеся качества дорожного покрытия Solar Roadways:

- Неограниченные возможности применения на любых территориях. Будь то линия, баскетбольная площадка или же парковка – Solar Roadways одинаково отлично ведут себя при любых условиях. Солнечные батареи готовы копить и отдавать энергию всегда. Уникальная система дорожных солнечных

батарей может значительно сберечь городской бюджет. Любой монтажный блок Solar Roadways оснащен большой численностью светодиодов, работающих на своей собственной энергии. Программируемая внутренность ячейки позволяет делать любой эскиз на плоскости солнечных батарей. Это и дорожная разметка, и рекламные текстовые надписи, и разметка игровых или же спортивных площадок.

- Плоскость плит откликается на нажим и способна препятствовать сжатию, а также может распознавать скорость передвигающегося автотранспорта и своевременно предупредить водителя о превышении скорости или же нахождении на проезжей части стороннего объекта (например, больших животных ночью).

- Обогрев дорожного полотна. Нагревательные составляющие покрытия Solar Roadways готовы растопить снег и не предоставят возможность льду образоваться на плоскости. Вы позабудете о коррозии днища автотранспорта. Применяемые для посыпания дорог хим препараты в разы увеличивают скорость образования коррозии металла, а с таким покрытием в них не будет надобности.

- Зарядка для электромобилей. В Европе огромную известность набирают электромобили, которые в качестве источника энергии пользуют электроэнергию. Заряда батарей хватает для преодоления около 300-500 км, после чего нужен вторичный заряд аккумуляторов. Солнечные батареи Solar Roadways, заменяющие асфальт, позволят заряжать автомашину в процессе езды по такой проезжей части. Похожие технологии, на базе электрической индукции, уже есть в мире.

- Интеллектуальное управление. Проезжая часть Solar Roadways – целая сеть отдельных ячеек, любая из которых объединена с центральным компьютером. В случае выхода из строя одной из них, ее координаты мгновенно передаются, в контрольный центр и на замену ячейки выезжает рабочий. Подмена ячейки осуществляется в течении 1-го часа.

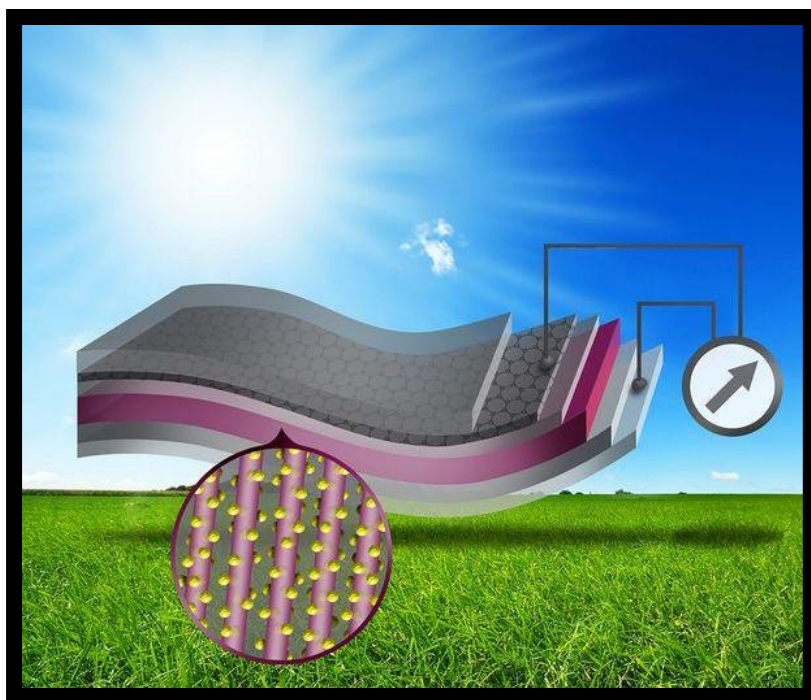
- Ремонт подобной дороги намного легче, чем классической. По статистике, в США государство теряет 160 млрд \$ по причине того, что люди стоят в пробках, которые являются следствием дорожного ремонта. В случае, если какая-

либо ячейка вышла из строя, примыкающие панели докладывают об этом в сервисный центр. Одна ячейка весит 50 кг, техник прибывает и заменяет ее; вслед за тем ячейка ремонтируется и направляется на нужное место.

- Несмотря на достаточно большое количество плюсов, план имеет и минусы.

- Дороговизна изготовления. По предварительным данным специалистов, окупаемость плана будет долгосрочна. Но так как план пока еще предварительный, есть надежда, что его оптимизируют в ближайшее время.

- Обслуживание таких дорог также может оказаться дорогим. Держать штат сотрудников для ремонтных дел довольно таки затратно. Разработчики сулят покрытие наивысшую надежность и долгосрочность, но как свежееуложенное покрытие поведет, себя на практике покажет только время.



В России имеют все шансы протестировать дорожное покрытие из солнечных батарей, которое позволяет составлять электроэнергию. В настоящее время по заказу Федерального дорожного агентства выполняются научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. Разработка методических советов по обеспечению автодорог другими источниками электрической энергии и тепла в рамках реализации, которой мы рассмотрим, эксперимент строительства дорог из солнечных батарей произнесли в пресс-службе.

Такое покрытие станет особенностью полезным в районах с большой численностью солнечных дней в году, добавили в ведомстве. Однако европейский эксперимент указывает, что при строительстве таковых автодорог появляется ряд технических и технологических сложностей, благодаря чему этот вопрос просит глубочайшей проработки. Внедрять в России пути из солнечных батарей покуда раньше времени, но возникновение их в будущем верный вектор развития, считает академический работник Института хим физики РАН Вадим Никольский, специализирующийся на дорожных покрытиях и нанотехнологиях. Дорога, так как она черная, постоянно отлично греется, и уместно с ее поддержкой обретать электроэнергию. При этом электричества у нас постоянно не хватает, благодаря чему разумно находить новейшие пути его получения. Но эффективность дорог из солнечных батарей покуда мрачна, это вопрос, который просит сурового изучения, увидел Никольский.

Важно, чтоб таковая тропа была устойчива к русским условиям и продолжительно служила, выделил он.

Дороги из солнечных панелей (батарей) это уже не фантастика. На западе Франции открыли первый участок авто пути, покрытие которой сделано из панелей с солнечными батареями. Об этом заявила министр экологии и энергетики Мари-Сеголен Руаяль. Такое современное дорожное покрытие с внедрением солнечных панелей сумеет гарантировать электричеством возле 5 млн. человек. Министр планирует снабдить фотоэлектрическими панелями 1000 км работающих французских автомагистралей. На эти работы по модернизации дорог руководство собирается отметить примерно €300 млн.

Солнечные панели wattway были изобретены французской компанией colas под конкретные задачи, а конкретно для размещения на полотне авто дорог. Толщина фотоэлектрических батарей сочиняет 7 мм, при этом они способны терпеть тяжеловесные грузовые фуры. Для установки панелей не пригодится дополнительная подготовка дорожного покрытия, так как все составляющие будут устанавливаться конкретно поверх асфальта.

В чем содержится принцип работы технологии wattway? Процесс преобразования солнечного света в электричество выполняется с поддержкой узкой пленки поликристаллического кремния на поверхности батареи. Это сравнительно доступное существо, которое нередко используют для производства бюджетных солнечных панелей. Данная разработка безопасна как для окружающей среды, так и для автомобилистов. Батареи обеспечивают достаточную силу сцепления колес с дорожным полотном, исключая вероятность заноса авто. В министерстве экологии Франции деятельно поддерживали проект и говорят о выгодных перспективах. С 1-го километра таковой трассы разрешено заполучить городское объяснение для 5 тыс. человек. Правительство планирует, что с поддержкой данной прогрессивной технологии в будущем разрешено станет решить вопрос энергоснабжения для 8% народонаселения страны. Конкурс на исполнение работ по проекту уже проведен. Старт первых испытаний фотоэлектрических батарей уже дал позитивные итоги. Ранее так же предпринимались пробы воплотить подобные проекты в остальных странах, к образцу, 100-метровая тропа из солнечных батарей в Дании уже дает свои итоги.

В целом, мир готов к принятию интерактивных дорог. Технологии разрешают расположить под дорожным покрытием солнечные батареи, связать разметку с дорожными знаками в единственную сеть и даже превратить трассу в один большущий интерактивный экран. Вопрос в первую очередь в стоимости и необходимости схожих проектов. Может в предстоящем, солнечные панели и встанут обычным материалом для покрытия автодорог для всех государств мира.

Литература и примечания:

- [1] Байерс Т. 20 конструкций с солнечными элементами.
- [2] Гибилиско Г. Альтернативная энергетика без тайн.
- [3] Мак-Вейг Д. Применение солнечной энергии.

© Л.А. Варламова, О.Р Альменев, А.С. Готфрид 2017

*А.С. Вязникова,
студент 4 курса
напр. «Педагогическое образование»,
e-mail: anuta.vyaznikova@yandex.ru,
науч. рук.: С.М. Анохин,
к.п.н. доц.,
СФ БашГУ,
г. Стерлитамак*

РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННО- КОММУНИКАЦИОННОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ УЧИТЕЛЯ С ПОМОЩЬЮ ТЬЮТОРСТВА

Аннотация: в статье показаны возможности развития профессионального мастерства педагога посредством использования информационно-коммуникационных технологий и реализации индивидуализированного маршрута профессионального развития каждого педагога в области ИКТ с помощью тьютора.

Ключевые слова: самоактуализация учителя, интернет-технологии, тьюторство, ИКТ-компетентность.

Во время практической деятельности отрабатывается профессиональное мастерство педагога. При овладении новыми технологиями и педагогическими принципами необходимым условием является не только усовершенствование технических педагогических приемов, но и самоактуализация учителя, его персональное саморазвитие. Элементом процесса самоактуализации является переход потенциальных особенностей педагога в актуальные. В соответствии с этим, динамика превращения потенциальных особенностей в актуальные представляет собой основной механизм саморазвития. Основополагающим вспомогательным компонентом этого превращения служат интернет-технологии.

На сегодняшний день преподавателю необходима способность транслировать, регулярно совершенствовать и обогащать профессиональный опыт, переосмысливать его, опираясь на меняющиеся условия образовательной практики,

овладевать и внедрять новейшие технологии в образовательную среду. Все это влияет на повышение уровня готовности учителя к применению инновационных образовательных технологий.

Ю.Е. Шабалин считает, что, применительно к образованию, новые информационные технологии являются интересным и перспективным дополнением к уже имеющимся средствам обучения. Это направление необходимо всемерно развивать и поддерживать, так как их включение в учебный процесс многое в нем меняет в лучшую сторону [5].

Учитель, владеющий современными педагогическими технологиями, обладающий технологической культурой, умеющий пользоваться сетью Интернет обязан уметь проявлять гибкость при применении методов и средств обучения, должен модифицировать свои профессиональные действия, при этом разрабатывая собственную педагогическую технологию.

Преподавателям учебный материал, расположенный в сети Интернет дает возможность:

- самостоятельно обогащаться знаниями;
- дополнять свой запас знаний с помощью дистанционного обучения;
- находить дополнительный материал в Интернете с целью подготовки и проведения уроков;
- без затруднений принимать документы с сервера Министерства образования;
- получать информационный материал о новейших педагогических открытиях, а также посылать собственные методические исследования;
- получать программное обеспечение;
- опубликовывать свои планы, статьи, конспекты уроков;
- списываться с преподавателями иных регионов [1].

Поскольку повышение квалификации в том виде, в котором оно традиционно осуществлялось один раз в пять лет, в современных условиях не дает той отдачи, которая требуется каждому педагогу, необходима поддержка учителя в курсовой и межкурсовой период. По мнению О.Ф. Брыксиной, Т.И. Каняниной, Е.П. Круподеровой одной из эффективных форм, позволяющих обеспечить включение каждого педагога в непрерывное повышение своей профессиональной

компетентности, является тьюторство [2].

Сферой деятельности тьютора является формирование индивидуализированной образовательной среды, организация на материале реальной жизни студента «практики расширения его собственных возможностей», развитие его субъектности в процессе профессионального становления. Тьютор в современной педагогике – это учитель-консультант и координатор.

А.С.Нигматулина, М.Ж.Тимурзиева, Е.В.Ермолаева выделяют следующие основные задачи тьюторства в российских вузах: помощь в адаптации студентов к новым условиям и новому окружению, а также своевременное предоставление полезной информации студентам [3].

Тьютор, осуществляя сопровождение процесса повышения квалификации педагога на базе образовательного учреждения, обеспечивает реализацию индивидуализированного маршрута профессионального развития каждого педагога в области ИКТ. Проблеме тьюторского сопровождения формирования ИКТ-компетентности педагога посвящен ряд исследований. Н.С. Кайнова называет такие формы тьюторского сопровождения, как непосредственное проведение занятий с учителями на базе школ по освоению различных моделей применения ИКТ в образовательном процессе, организация семинаров, конкурсов методических разработок, приобщение учителей к дистанционным формам самообразования [2].

А.Г.Саакян основными функциями тьютора считает организационно-предметную, организационно-мотивационную, информационно-консультационную, аналитическую и рефлексивную и обращает внимание на то, что все эти функции должны быть ориентированы только на интересы учащегося [4].

Подводя итог, можно отметить, что интернет является отличным стимулом для улучшения инновационной профессиональной деятельности педагога, а тьюторство можно считать вспомогательным компонентом в подготовке педагога. Сами тьютеры демонстрируют образцы эффективного применения информационных технологий во внеурочной и урочной деятельности.

Литература и примечания:

[1] Анохин С.М. Интернет в образовании: смещение фокуса с аудитории на личность // Директор школы. – 2006. – № 3. – С. 33-36.

[2] Вязникова А.С., Анохин С.М. Роль интернета в инновационной профессиональной деятельности учителя // Актуальные проблемы современной науки: взгляд молодых ученых // Чеченский государственный педагогический университет. – 2017. – С. 130-133.

[3] Нигматулина А.С., Тимурзиева М.Ж., Ермолаева Е.В. Тьюторство в Российских вузах // Бюллетень медицинских интернет-конференций. – 2015. – № 12. – стр. 1480.

[4] Саакян А.Г. Методы педагога – тьютора в инклюзивном образовании // Евразийское научное объединение. – 2017. – № 6 (28). – С. 69-72.

[5] Шабалин Ю.Е. Средства обучения информационно-образовательной среды // Совет ректоров. – 2014. – № 3. – С. 62–73.

© А.С. Вязникова, 2017

*А.Д. Гулиев,
магистрант 2 курса
напр. «Теплоэнергетика
и теплотехника»
науч. рук.: М.М. Хамоков,
к.т.н., доц.,
e-mail: h-mm_1@mail.ru,
КБГАУ им В.М. Кокова,
г. Нальчик*

РОТОРНЫЙ КАВИТАЦИОННЫЙ ТЕПЛОВОЙ ГЕНЕРАТОР – АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ ИСТОЧНИК ПОЛУЧЕНИЯ ТЕПЛОВОЙ ЭНЕРГИИ

Аннотация: данная статья посвящена нетрадиционной энергетике в частности роторным кавитационным тепловым генераторам как альтернативный источник получения тепловой энергии не требующих дорогостоящих котельных комплексов, тепловых трасс, газа и газовых труб, что уменьшает энергозатраты на производство и транспортировку тепловой энергии.

Ключевые слова: роторный кавитационный тепловой генератор, кавитация, энергия жидкости.

Роторный кавитационный тепловой генератор относится к области нетрадиционной энергетики, выделение тепловой энергии основано на физическом законе преобразования одних видов энергии в другие. В данном случае механическая энергия вращения электродвигателя передается на ротор – основной рабочий орган теплогенератора. Жидкость внутри полости ротора с помощью электродвигателя раскручивается, приобретая кинетическую энергию и преобразуется в тепловую.

При циркуляции через него вода разогревается порядка 100 °С и может быть использована по любому хозяйственному назначению.

Характерной особенностью многочисленных описаний таких уникальных нагревателей является практически полное отсутствие их теоретического обоснования, что не позволяет, к

сожалению, количественно оценить объективность заявляемых параметров.

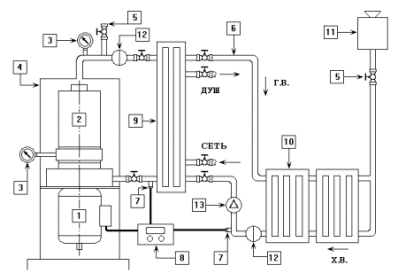


Рисунок 1 – Принципиальная схема малой котельной с роторным кавитационным теплогенератором

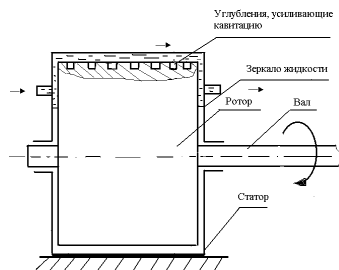


Рисунок 2 – Конструктивная схема роторного кавитационного теплогенератора

На схеме рисунка – 1 следующие обозначения: 1 – электродвигатель, 2 – кавитационный теплогенератор, 3 – манометр, 4 – бойлер, 5 – воздушный кран, 6 – трубопровод подачи нагретого теплоносителя, 7 – термодатчик, 8 – блок автоматического управления, 9 – теплообменник, 10 – радиатор отопления, 11 – расширительный бачок, 12 – фильтр для очистки теплоносителя, 13 – циркуляционный насос.

В качестве примера, на рисунке 1, представлена принципиальная схема котельной, активным элементом которой является роторный кавитационный теплогенератор, который представляется как новое поколение тепловых машин, преобразующих механическое, электрическое и акустическое воздействия на жидкость в тепло.

Увеличение температуры теплоносителя происходит, за счет следующих эффектов:

- преобразование механической энергии за счёт внутреннего трения, возникающего при движении теплоносителя;

- преобразование электрической энергии в тепловую энергию за счет электрогидравлического эффекта и нагрева

тепловых элементов;

– гидроакустической энергии в тепловую энергию за счет кавитационных и вихревых эффектов.

Понятно, что любое механическое воздействие над жидкостью в замкнутом объеме неизбежно приводит к ее нагреву. Может легко убедиться в этом, включив обычный циркуляционный насос (например, дачный) в режиме «сам на себя», то есть, соединив выход насоса с его входом. Через некоторое время вода в насосе закипит. Подобный опыт был поставлен великим англичанином Д. Джоулем более ста лет тому назад. Целью эксперимента Д. Джоуля было доказать, что в результате механического воздействия, совершаемого над жидкостью, вся механическая работа может быть превращена в тепло. Это означает, что коэффициент полезного действия (КПД) такого процесса преобразования механической энергии в тепловую равен 100 %. [1]

Современные аппараты для реализации такого способа нагрева жидкостей, в отличие от вертушки в эксперименте Д. Джоуля, состоят из циркуляционного насоса, электрического двигателя и насадки или устройства нагрева. Работают такие нагреватели за счет многократной циркуляции жидкости по контуру «насос – насадка – резервуар – насос». Передача тепла от нагревателя осуществляется с помощью подачи части жидкости (обычно этим же насосом) к потребителю и возврата охлажденной жидкости для последующей циркуляции. Подобные системы показали свою полную состоятельность и эффективность, проработав много лет в системах отопления и горячего водоснабжения ряда стран СНГ.

Тут возникает вопрос зачем так усложнять, когда имеются прямые преобразователи электрической энергии в тепловую. Дело в том, что нагреватели, основанные на гидродинамическом способе нагрева жидкостей, лишены многих существенных изъянов, присущих нагревателям, использующих ТЭНы. В частности, с их помощью можно нагревать практически любые жидкости, в то время как последние весьма требовательны к качеству подогреваемой воды. Вместе с тем, их КПД может быть весьма высоким, поскольку потери электрической энергии в насосе (с КПД ~70 %) полностью идут на нагрев рабочей

жидкости. [1]

Гидродинамические нагреватели наряду с многочисленными своими достоинствами (отсутствие водоподготовки, дорогого теплообменного оборудования, электрохимической коррозии и т.д.), естественно, не лишены недостатков. Например, мощность всех производимых сегодня гидродинамических нагревателей не превышает 37-45 квт. Тому имеется достаточно серьезное основание. Увеличение мощности нагревателя неизбежно требует увеличения скорости течения жидкости в нем. Это приводит к появлению хорошо известного физического явления кавитации: при больших скоростях потока жидкости, обтекающей поверхность, происходит разрыв сплошности жидкости [2]. Процесс этот происходит с выделением большого количества тепловой энергии. Жидкость вскипает с образованием кавитационных пузырьков, разрушение которых приводит к разрушению обтекаемой поверхности. Научно-производственное объединение Институт «Текмаш» создано с целью изучения физики процесса кавитации и разработки на основе именно этого физического явления генераторов тепловой энергии [3]. Конструктивно основным узлом гидродинамической нагревательной установки является ее устройство нагрева, поскольку именно здесь происходит процесс преобразования кинетической энергии текущей жидкости в тепловую [1].

Проблема состоит в том, что, с одной стороны, скорость течения жидкости в насадке должна быть достаточно большой чтобы вызвать эффект кавитации, а с другой – чрезмерное количество кавитационных пузырьков приводит к быстрому разрушению самой насадки. На основании разработанной математической модели кавитационных процессов была создана оптимальная геометрия насадки – в ней кавитационный процесс происходит достаточно интенсивно и при этом кавитационные пузырьки разрушаются вне зоны их взаимодействия с рабочими поверхностями. Только на Украине в различных областях экономики успешно трудятся не менее тысячи гидродинамических нагревателей (первые образцы по 7-8 лет), сотни нагревателей выпущены и работают в Китае, России и Белоруссии. Гидродинамические нагреватели, в полном

соответствии с законами классической механики, имеют коэффициент полезного действия 90...94 процента [1].

Литература и примечания:

[1] Осипенко С.Б. О коэффициенте полезности действия. <http://www.afuelsystems.com/arhdoc/400%25.pdf>

[2] Физическая энциклопедия. Т2., М., "Советская Энциклопедия", 1990.

[3] Савченко Ю.Н., Семененко В.Н., Осипенко С.Б., Механизм взаимодействия каверны с пузырьковым потоком – Доклады НАН Украины, Сер. А, 1995, № 9.

[4] Потапов Ю.С., Фоминский Л.П., Вихревая энергетика и холодный ядерный синтез с позиций теории движения. – Кишинев – Черкасы: ОКО-Плюс. ,2000. – 387 с.

[5] Кнэпп Р., Дейли Дж., Хэммит Ф. Кавитация. – М.: Мир, 1974. – 678 с.

[6] Перник А.Д. Проблемы кавитации. – Л.: Судостроение, 1966. – 435 с.

[7] Флин Г. Физика акустической кавитации в жидкостях. В кн. Физическая акустика, // под ред. У. Мэзона, Т 1, – М.: Мир, 1967, С. 7 – 128.

[8] Сиротюк М.Г. Экспериментальные исследования ультразвуковой кавитации. В кн. Мощные ультразвуковые поля, // под ред. Л.Д. Розенберга, 1968. С. 168 – 220.

[9] Васильцов Е.А., Исаков А.Я. Гистерезисные свойства кавитации // Прикладная акустика. Вып. 6. -Таганрог: ТРТИ, 1974. – С.169-175.

© А.Д. Гулиев, 2017

*Е.А. Куликова,
А.Н. Бебрис,
e-mail: kulikova.elena@mail.ru,
Уральский государственный университет
путей сообщения (УрГУПС),
г. Екатеринбург*

СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЗЕМЛЯЮЩИМ УСТРОЙСТВАМ

Аннотация: в статье рассмотрены основные требования к выбору заземляющих устройств, дана краткая характеристика систем заземления, базирующихся на применении вертикальных заземляющих электродов (несколько коротких электродов, одиночный глубинный электрод, модульное штыревое заземление), охарактеризованы различные типы покрытия стального штыря, позволяющие в несколько раз увеличить срок службы системы заземления.

Ключевые слова: заземление, защитное заземление, электробезопасность, заземлитель, заземляющий электрод, модульное штыревое заземление.

Заземление необходимо для обеспечения безопасной и бесперебойной работы электрооборудования на различных объектах. Заземление представляет собой преднамеренное электрическое соединение какой-либо точки сети, электроустановки или оборудования с заземляющим устройством [1].

В целях электробезопасности, т. е. для предотвращения вредного и опасного воздействия на работающих электрического тока, электрической дуги, электромагнитного поля и статического электричества, выполняется защитное заземление. В случае возникновения перенапряжения в сети или прямого удара молнии заземление позволяет отвести заряд в землю.

Проводящая часть или совокупность соединенных между собой проводящих частей, находящихся в электрическом контакте с грунтом, называется заземлитель [1].

Отношение напряжения на заземляющем устройстве к току, стекающему с заземлителя в землю, называется сопротивлением заземления и представляет собой основной показатель заземляющего устройства, определяющий его способность выполнять свои функции и определяющий его качество в целом.

Основным показателем заземляющего устройства является сопротивление заземления, рассчитываемое как отношение напряжения на заземляющем устройстве к току, стекающему с заземлителя в землю. Оно определяет способность заземляющего устройства выполнять свои функции и его качество в целом.

Сопротивление заземления зависит от площади электрического контакта заземлителя (заземляющих электродов) с грунтом («стекание» тока) и удельного электрического сопротивления грунта («впитывание» тока) [1].

Заземляющий электрод (электрод заземлителя) – проводящая часть, находящаяся в электрическом контакте с локальной землей.

Основные требования к выбору заземляющих электродов и заземляющих проводников, проложенных в земле, были определены стандартом IEC 60364-5-54 (IEC:2002).

Технический циркуляр № 11 от 2006 г. «О заземляющих электродах и заземляющих проводниках» ассоциации «РосЭлектроМонтаж» привел требования главы 1.7 Правил устройства электроустановок (ПУЭ) в соответствие международным требованиям: материалы и размеры заземляющих электродов следует выбирать с учетом защиты от коррозии, соответствующих термических и механических воздействий; сечение заземляющих проводников должно соответствовать расчетным формулам п. 1.7.126. ПУЭ, а ожидаемые токи повреждений не вызывать недопустимых перегревов; возможность возникновения электрохимической коррозии следует учитывать при соединении элементов заземляющих устройств, выполненных из различных материалов; сварка рекомендуется для соединения элементов заземляющих устройств, выполненных из черного металла, соединения элементов заземляющих устройств, выполненных из

других материалов, рекомендуется выполнять с использованием специальных соединителей.

Также в техническом циркуляре указаны минимальные размеры заземляющих электродов из наиболее распространенных материалов с точки зрения коррозионной и механической стойкости и минимальные поперечные сечения заземляющих проводников, проложенных в земле [2].

Введенный в действие с 1 января 2013 г. ГОСТ Р 50571.5.54-2011/МЭК 60364-5-54:2002. Национальный стандарт Российской Федерации. Электроустановки низковольтные в части 5-54 закрепил требования к выбору и монтажу заземляющих устройств, защитных проводников и проводников уравнивания потенциалов.

Длительное время существовали только два основных решения, базирующиеся на применении вертикальных заземляющих электродов:

1. Несколько коротких электродов.

В качестве заземляющих электродов применяются небольшие (2–3 м) стальные уголки (штыри), которые для создания заземлителя соединяются вместе около поверхности грунта стальной полосой путем приваривания ее к этим элементам электро– или газосваркой. Большая площадь контакта заземлителя с грунтом достигается увеличением количества электродов (многоэлектродный заземлитель). Увеличивать глубину электродов (альтернативный путь увеличения площади контакта) очень затруднительно, так как одновременно увеличивается сила трения между монтируемым электродом и грунтом.

При выборе уголков (штырей) необходимо учитывать их коррозионную стойкость и возможность пропускать через себя токи большой величины в течение какого-то времени без расплавления. Сопротивление такого заземлителя увеличивается зимой из-за промерзания грунта на глубины, в которых находится половина длины электродов (до 2 м). Чтобы сохранить удовлетворительное качество заземления заземлитель выполняют с достаточным «запасом» электродов. Например, для трехметровых электродов необходимо двукратное увеличение их количества [3].

2. Одиночный глубинный электрод («обсадная труба»).

Заземлитель – глубокий электрод (чаще всего одиночный) в виде стальной трубы, размещенной в пробуриваемом в грунте отверстии. Большая площадь контакта заземлителя с грунтом достигается за счет большой длины электрода. Данный способ при одинаковой суммарной длине электродов эффективнее первого за счет достижения глубинных слоев грунта, которые в большинстве случаев имеют меньшее удельное электрическое сопротивление. Из-за разницы в занимаемой заземлителем площадки на поверхности одиночный глубинный заземлитель эффективнее, чем многоэлектродный, даже если грунт однородный.

Достоинства: высокая эффективность; компактность; сезонная независимость качества заземления. Зимой из-за промерзания грунта сопротивление такого заземлителя почти не изменяется из-за нахождения в зоне промерзающего грунта не более 5–10 % длины электрода.

К основным недостаткам относят высокую стоимость буровых работ, небольшой срок службы электродов в 5–15 лет (особенно в грунтах с высокими грунтовыми водами). Увеличение срока службы возможно при использовании толстостенной трубы, что повышает стоимость трубы [4].

Сейчас все чаще используется технология, названная «модульное штыревое заземление» или просто «модульное заземление» и обладающая достоинствами обоих описанных выше способов, при этом присущие им недостатки отсутствуют.

Заземляющий электрод представляет собой сборную конструкцию из нескольких коротких (1,5 м) стальных штырей-модулей, имеющих небольшие поперечные размеры (диаметр менее 20 мм) с цинковым или медным покрытием, которые соединяются последовательно друг за другом до необходимой длины. Для заглубления обычно используют бытовой электрический отбойный молоток с достаточной энергией удара.

Как и в случае «обсадной трубы» – большая площадь контакта заземлителя с грунтом достигается благодаря большой длине электрода. За счет проникновения в глубинные слои грунта, в большинстве случаев имеющих меньшее удельное электрическое сопротивление, такой способ имеет большую

эффективность (меньшее сопротивление заземления).

Основные способы соединения штырей-модулей: «глухое отверстие + шип»; «глухое отверстие + штифт + глухое отверстие»; «резьба + муфта + резьба» [3].

Практика показала, что последний способ наиболее надежный и позволяющий монтировать сборные заземляющие электроды в глубину до 40 м с гарантированным сохранением необходимых электрических и антикоррозионных свойств по всей длине.

Такая глубина является компромиссом между максимальной энергией удара отбойного молотка, силой трения между монтируемым электродом и грунтом, механической прочностью муфты. Без увеличения энергии удара невозможно еще большее заглубление электрода из-за силы трения. Для увеличения энергии удара необходимо увеличивать прочность муфты, что повышает ее стоимость [4].

Систему заземления лучше проектировать до возведения объекта. Заземление имеет свой период годности. Поскольку заземляющие элементы сделаны из поддающегося коррозии металла, то заземлитель может полностью утратить возможность выполнять свои функции, а следовательно, система заземления требует периодической проверки и замены при необходимости.

В несколько раз увеличить срок службы позволяет покрытие стального штыря слоем цинка или меди. Способы защиты стали от коррозии у покрытий сильно различаются из-за разного участия этих металлов в электрохимических реакциях, оказывающих наиболее разрушительное влияние на штырь.

Некоторые способы защиты стали от коррозии:

1. Цинковое покрытие.

В паре «цинк-железо» цинк является восстановителем (донором), который окисляется (корродирует), защищая железо. Сталь начнет корродировать только после того, как вся масса цинка проучаствует в реакции (окислится).

Достоинства: отсутствие необходимости механической защиты покрытия при монтаже (повреждение целостности покрытия не приводит к последствиям, так как цинк, находясь рядом, все равно защищает железо); дешевое, налаженное и

широко распространенное производство оцинкованных изделий со стандартной для этого материала толщиной покрытия от 5 до 30 мкм («горячее» и «холодное» цинкование); антикоррозионная защита всех металлоконструкций в зоне действия.

Недостатки: сравнительно небольшое увеличение срока службы штыря из-за малой толщины покрытия – до 15–25 лет; высокая стоимость толстого слоя цинкового покрытия и редко встречающееся производство, имеющее техническую возможность для этого; сокращение срока службы штырей в присутствии большого количества металлоконструкций, расположенных рядом с ними.

2. Медное покрытие.

В паре «медь-железо» медь является окислителем, а железо – восстановителем (донором). В первую очередь окисляется (корродирует) железо и защищает медь. В данном случае электрохимическая реакция возможна только в присутствии электролита (воды).

Медное покрытие должно быть толстым и однородным, чтобы не допустить его глубокого повреждения при монтаже и попадания электролита (воды) к железу. Мягкость чистой меди сильно уменьшает силу трения и не позволяет острому элементу в грунте (например, камню) полностью процарапать покрытие до стального сердечника. Основное достоинство – очень большой срок службы омедненного штыря – до 100 лет (при соблюдении целостности покрытия). Защищающая от глубокого повреждения при монтаже большая толщина покрытия (от 200 мкм) увеличивает его стоимость, также более дорогим является и производство таких омедненных изделий.

Покрытый 254 мкм меди штырь заземления сохраняет свои технические характеристики в большинстве типов почвы в течение более 40 лет. А покрытые 99,06 мкм цинка стержневые электроды в этих же грунтах могут сохранять свои качества только 10–15 лет.

3. Нержавеющая сталь.

Несмотря на замечательные антикоррозионные свойства в сочетании с отличными механическими характеристиками, облегчающими производство деталей, высокая стоимость исключает возможность использования нержавеющей стали в

качестве материала штырей.

При расчете защитного заземления необходимо определить тип и слойность грунта, сезонные изменения сопротивления растекания грунту (промерзание, высыхание и т. п.), тип электрода заземлителя (форма, размеры), из которого предполагается соорудить проектируемый заземлитель, размещение электродов (расстояние, конфигурация), возможность использования естественных заземлителей и др.

Определить удельное сопротивление грунта в месте строительства заземляющего устройства помогает карта грунтов местности.

Реализация заземления на практике – довольно сложная процедура. Оптимальный вариант – закапывание заземляющих элементов во время строительных работ в соответствие с разработанным проектом. Устанавливать элементы заземления на готовом объекте сложнее, так как не всегда удобно вести земляные работы при помощи спецтехники близко к объекту или месту, где постоянно собираются люди.

Таким образом, заземляющие устройства, без которых недопустима эксплуатация объектов, требуют профессиональной разработки, а разнообразие возможных решений позволяют реализовать наиболее эффективный вариант системы заземления.

Литература и примечания:

[1] Правила устройства электроустановок. Издание 7-е. – М.: Энергоатомиздат, 2004.

[2] Технический циркуляр 11/2006 «О заземляющих электродах и заземляющих проводниках» ассоциации «РосЭлектроМонтаж». – № 11. – 2006.

[3] Карякин Р.Н. Заземляющие устройства электроустановок. Справочник. 2-е изд. – М.: Энергосервис, 2006. – 523 с.

[4] Карякин Р.Н. Нормы устройства сетей заземления. – М.: Энергосервис, 2002. – 242 с.

*Е.А. Куликова,
А.Д. Пулякова,
e-mail: kulikova.elena@mail.ru,
Уральский государственный университет
путей сообщения (УрГУПС),
г. Екатеринбург*

УПРАВЛЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИМИ РИСКАМИ НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМ ТРАНСПОРТЕ

Аннотация: в статье рассмотрена актуальная проблема управления экологическими рисками, раскрыта сущность экологического риска, обоснована необходимость формирования системы управления рисками в организации, дана краткая характеристика железнодорожной отрасли, с точки зрения негативного воздействия на окружающую среду, обоснована необходимость научно-технического обеспечения природоохранной деятельности, показаны примеры инновационных решений, снижающих экологические риски.

Ключевые слова: загрязняющие вещества, экологический риск, экологическая катастрофа, система управления рисками

Большинство организаций сегодня уделяют все более серьезное внимание экологическим проблемам и рискам. С 2002 года Федеральный закон «Об охране окружающей среды» регулирует отношения в сфере взаимодействия общества и природы. Обеспечить состояние защищенности природной среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, их последствий – одно из основных направлений деятельности организаций в области обеспечения экологической безопасности.

Негативное воздействие на окружающую среду оказывают загрязняющие вещества, количество и (или) концентрация которых превышают установленные нормативы и приводят к ее загрязнению [1].

Сущность экологического риска определяют шесть важными составляющими: факт выброса в окружающую среду загрязняющих веществ или незапланированного истощения природных ресурсов; объем поступившего вредного вещества; вид загрязнителя; продолжительность загрязняющего воздействия; время года; степень экологической опасности данного химического или физического элемента.

Обобщая вышеприведенные характеристики, под экологическим риском понимают вероятность наступления событий, имеющих неблагоприятные последствия для природной среды и вызванных негативным воздействием хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайными ситуациями природного и техногенного характера [1].

Потенциально существующую возможность нанесения ущерба окружающей среде посредством аварийного выброса загрязняющих веществ или незапланированного патологического истощения природных ресурсов называют экологической катастрофой.

Сущность управления экологическими рисками состоит, с одной стороны, в профилактике возникновения экологических катастроф в основном посредством четкого прогнозирования экологических последствий планируемых к реализации проектов, разработки и внедрения экологически чистых и ресурсосберегающих технологий, с другой стороны – в минимизации их негативных последствий [2].

Основная задача всех систем управления рисками в любой области деятельности заключается в наиболее эффективном использовании достижений науки и имеющихся ограниченных средств, чтобы сделать результаты деятельности максимально предсказуемыми, т. е. сократить насколько возможно неопределенность в отношении данных результатов. Создаваемая в организации система управления рисками должна обеспечить возможность достижения требуемых результатов, несмотря на наличие рисков, и сводя к минимуму экологические риски, решает проблему экологической безопасности [2]. Ключевым моментом эффективной системы управления экологическими рисками выступает выявление рисков и непосредственно работа по их минимизации, иногда требующая

существенных финансовых вложений.

Большинство организаций внедряют системы экологического менеджмента в соответствии с ГОСТ Р ИСО 14001-2007 Системы экологического менеджмента. Требования и руководство по применению.

В зависимости от ситуации, складывающейся на рынке, и организационных целей возможны три варианта политики управления рисками:

1. Политика профилактики (прогнозирование возникновения рисков и принятие мер для их устранения).

Основная цель – минимизация потенциальных потерь и убытков, которые может понести организация в ситуациях риска.

2. Политика нейтрализации (нейтрализация негативных последствий, часто возникающих в ситуациях риска).

Основная цель – компенсация потерь и убытков организации, связанных с неудачной реализацией рискованных проектов.

3. Политика стимулирования.

Основная цель – получение максимальной прибыли за счет реализации проектов с высокой степенью риска [2].

Рассмотрим некоторые особенности управления экологическими рисками в холдинге «Российские железные дороги».

Повышение безопасности перевозочного процесса – актуальная для железнодорожного транспорта проблема, имеющая комплексный характер и рассматривающая безопасность как состояние, обеспечивающее защищенность по различным направлениям. Общие правила управления рисками на железнодорожном транспорте устанавливает ГОСТ 33433-2015 Безопасность функциональная. Управление рисками на железнодорожном транспорте.

Система управления рисками на железнодорожном транспорте способствует принятию верных решений, учитывающих неопределенность условий, возможность наступления определенных событий или обстоятельств в будущем (запланированных или нет), а также их влияние на достижение поставленных целей организации в области

функциональной безопасности объектов инфраструктуры и подвижного состава.

Решение основной задачи обеспечения безопасности и управления рисками снижает вероятность возникновения транспортных происшествий, способствует не только предотвращению или сокращению гибели и травматизма людей, но и осуществлению перевозочного процесса с приемлемыми экологическими рисками.

ОАО «РЖД», являясь экологически ориентированной компанией, большое внимание уделяет снижению техногенного воздействия на окружающую среду, обеспечению экологической безопасности [4].

Железнодорожный транспорт осуществляет 75 % грузооборота и 40 % пассажирооборота транспорта общего пользования в России, потребляет большие объемы природных ресурсов, загрязняет воздушную, водную среды и земли при строительстве и эксплуатации железных дорог. С точки зрения экологической безопасности особую тревогу вызывает перевозка по железным дорогам опасных грузов около 900 различных наименований в случае крушений и аварий подвижного состава.

Так, например, в городе Челябинск 1 сентября 2011 года в грузовом вагоне произошла разгерметизация емкостей с бромом, что привело к экологическому бедствию, а за медицинской помощью обратились более 300 человек.

Ситуация в области экологической безопасности, сложившаяся в отрасли, требует скорейшего внедрения эффективных ресурсо- и энергосберегающих природоохранных технологий и экологически чистых материалов; рационального использования природных ресурсов; снижения энергоемкости перевозок, путем сокращения удельного расхода электроэнергии и топлива на тягу поездов [5].

Основная задача управления экологическими рисками на железнодорожном транспорте – достижение и поддержание допустимого уровня риска, предотвращение неблагоприятного воздействия на окружающую среду.

Компания планомерно проводит работу по ликвидации загрязнений и объектов накопленного экологического ущерба,

связанных с деятельностью железнодорожного транспорта; переходу на экологичные виды продукции; реализации мероприятий по охране атмосферного воздуха, водных ресурсов, земель, рационального обращения с отходами производства и их утилизации. Так, в 2015 году, который был объявлен в ОАО «РЖД» годом обращения с отходами, уровень использования отходов в качестве источника вторичных материалов и энергоресурсов возрос на 40 %.

Внедрение новых технологий позволяет значительно снизить негативное влияние на окружающую среду. В качестве одного из приоритетных направлений развития науки, техники и технологий в холдинге «Стратегия научно-технологического развития холдинга «РЖД» на период до 2020 года и на перспективу до 2025 года» (Белая книга) определяет научно-техническое обеспечение природоохранной деятельности.

Утвержденная 31 марта 2016 года «Комплексная программа инновационного развития холдинга «РЖД» на период до 2020 года» активизировала инновационную деятельность в области охраны окружающей среды. Развитие высокоскоростного движения требует активного внедрения инноваций, которые значительно снижают шумовое воздействие железнодорожного транспорта, обеспечивают охрану атмосферного воздуха, водных ресурсов, обезвреживания и вторичного использования отходов производства [4].

Приведем примеры некоторых инновационных решений, реализованных в холдинге «РЖД» для снижения экологических рисков.

Универсальные мобильные промывочные станции, состоящие из моечной машины, промывки и сборника отсепарированных нефтепродуктов, применяют для очистки цистерн после перевозки нефтепродуктов. Для отмывки используют специальный раствор «УБОН» (универсальный безотходный отмыватель нефтепродуктов), обеспечивающий высокое качество очистки поверхности от любого масла. Выделенные после очистки остатки нефтепродуктов можно использовать вторично, а раствор самостоятельно очищается, т. е. очистка производится без отходов.

В рамках реализации программы ресурсосбережения

внедряется унифицированная микропроцессорная система управления электрической передачей тепловоза (УСТА), позволяющая снижать расход дизельного топлива в тепловозной тяге и автоматически настраивать мощность дизель-генераторной установки на самый экономичный режим работы.

Коренным отличием программной реализации алгоритмов управления и регулирования от применяющейся до сих пор аппаратной является то, что все логические связи между состоянием входов и выходов создаваемых систем организуются на уровне управляющей программы. При этом любое изменение или дополнение в выполняемых функциях не требует никаких изменений в схеме управления тепловозом, что в случае аппаратной реализации обязательно потребовало бы включения в схему дополнительных аппаратов, проводов и соответствующих изменений в монтаже [3].

Топливную аппаратуру диагностируют специализированным переносным устройством «ДЭСТА», после регулировки с помощью которого дизель дает экономию топлива до 3,5 %. Одновременно повышается надежность работы топливной аппаратуры, снижается вероятность выхода из строя цилиндро-поршневой группы и разжижения моторного масла дизельным топливом [3].

Система контроля работы дизель-генераторной установки при помощи аппаратно-программного комплекса «БОРТ», регистрирующая основные параметры во всех режимах, позволяет контролировать расход дизельного топлива и учитывать с точностью до одного литра – благодаря тому, что в топливной системе тепловоза установлены датчики оценки количества использованного топлива на единицу выработанной энергии [3].

Впрыск воды непосредственно в камеру сгорания, который, в отличие от впрыска азота, можно использовать постоянно, не приводя к перегреву двигателя, – один из способов улучшения технико-экономических показателей тепловозных дизелей. Это обеспечивает увеличение мощности дизелей на 15–20 % по причине большой теплоемкости воды, которая охлаждает разогретые детали двигателя, способствует очистке от нагара поршней и камер сгорания, клапанов,

выхлопного коллектора [3].

Необходимо принимать во внимание и тот факт, что повышать эффективность деятельности при рациональном использовании всех природных ресурсов – для железнодорожного транспорта с учетом его специфических особенностей задача более сложная, чем в других отраслях народного хозяйства. И главное здесь – осуществление единой экологической политики и контроля над соблюдением экологических стандартов и регламентов.

В заключение стоит отметить, что в системе управления экологическими рисками серьезное внимание уделяют внедрению новых материалов, оборудования, технологий. Инновации в области охраны окружающей среды, реализуемые на железнодорожном транспорте, позволяют поддерживать допустимый уровень негативного воздействия природных и антропогенных факторов экологической опасности на окружающую среду и человека.

Литература и примечания:

[1] Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/ (дата обращения: 26.08.17).

[2] Куликова Е.А. Риск-менеджмент : учеб. пособие. – Екатеринбург : Изд-во УрГУПС, 2014. – 259 с.

[3] Цыбульский Д. С. Современные экологические проблемы на железнодорожном транспорте. URL: <http://www.studfiles.ru/preview/3535774/> (дата обращения 26.08.17).

[4] Сайт Инновационный дайджест. URL: <http://www.rzd-expo.ru/innovation/> (дата обращения 26.08.17).

[5] Экологическая стратегия ОАО «РЖД» на период до 2015 года и на перспективу до 2030 года. URL: http://www.rzd-expo.ru/innovation/regulatory_documents/07_293r.pdf (дата обращения 28.08.17).

*И.З. Нафиков,
студент 2 курса
напр. «Электрохозяйство потребителя»,
e-mail: kempachik@bk.ru,
КГЭУ,
г. Казань*

РАСПРЕДЕЛЕННАЯ ГЕНЕРАЦИЯ КАК МЕТОД ПОВЫШЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ СЕТИ

Аннотация: Традиции централизации современных энергетических систем, интенсивно развивающихся главным образом путем создания все более мощных электро-энергетических объектов (электростанций, ЛЭП), тянутся еще с начала XX века.

Ключевые слова: малая энергетика, повышение надежности, двигатель Стерлинга, экологичность, экономическое сравнение.

Централизация была предложена американским биржевиком Самуэлем Инсулом, убедившим законодателей, что централизация энергетики необходима для быстрого распространения электричества среди населения. Неравномерность расположения электростанций, нефтяные кризисы и опасения, что век дешевых традиционных топлив закончился, привели к тому, что к семидесятым годам XX века в западных странах перестала наблюдаться тенденция к максимальной централизации энергосистем [4, 5]. По этой причине, а также по ряду других в капиталистических странах развивалось производство малых генерирующих мощностей (от сотен ватт до десятков мегаватт) и в настоящее время существенное значение приобрела малая энергетика [1].

Установки распределенной генерации могут быть автономными или включенными в сеть (или иметь возможность автономной работы и подключения к сети), а также могут использовать чистые или возобновляемые источники энергии (ВИЭ), либо ископаемое топливо (чаще всего – природный газ или дизельное топливо) [2].

Следует отметить, что малая энергетика надежна и гибка. Кроме того, в мировой практике распределённую генерацию рассматривают как одно из важных условий обеспечения энергетической безопасности. Одновременные аварии многочисленных малых станций маловероятны, у них короче простой, их легче ремонтировать, они более рассредоточены географически. Широкое использование малых локальных источников генерации дает возможность избежать сооружения линий передачи, подстанций и дополнительных мощностей, а также технологических потерь при передаче энергии [3]. Кроме того, распределенная генерация способна обеспечить выбор вариантов и способов местного управления, а также обуславливает возможность использования местного топлива, что будет содействовать экономическому развитию регионов. Очень важно, что распределенная генерация в общей сложности продуцирует меньшее количество твердых частиц, окисей серы и азота, двуокиси углерода и вообще имеет меньшее негативное влияние на окружающую среду, в частности на землю и качество воды [4, 5].

На протяжении последних лет внедрены несколько новых генерирующих систем с хорошими параметрами. Двигатели Стирлинга, микротурбины, топливные элементы и другие энергоустановки имеют такие размеры, что их можно применять для энергоснабжения в школах, гостиницах, малых предприятиях и даже дома. Самая маленькая из этих систем имеет мощность 2 кВт. Поскольку рядовое коммерческое предприятие нуждается в 10 кВт, а жилье приблизительно в 1,5 кВт, то новое поколение техники полностью удовлетворяет требованиям рынка.

Широкое внедрение объектов распределенной генерации в электроэнергетических системах положительно отражается на их качестве, но наряду с этим изменяет их функциональные свойства, вследствие чего создаются определенные проблемы [3].

Все перечисленные в [3] особенности распределенной генерации требуют тщательного изучения свойств и характеристики различных установок, разработки математических моделей работы в различных режимах.

Требуется разработка новых методов для анализа режимов работы систем электроснабжения, включающих распределенную генерацию, надежность, устойчивость и т.п. Среди всего большего комплекса задач важное значение имеют задачи исследования нормальных и послеаварийных режимов систем электроснабжения, содержащих распределенную генерацию, и управления этими режимами.

Мероприятия по повышению надежности направлены на бесперебойное электроснабжение потребителей. Так как существующие перебои электроснабжения в основном происходят из-за аварии на воздушных линиях электропередачи (ЛЭП), то мероприятия по повышению надежности в существующих построенных по статистическому принципу сетях, направлены на увеличение надежности воздушных ЛЭП, основной мерой повышения надежности является сооружение нескольких линий к одному потребителю (категория надежности определяет количество подходящих линий к потребителю) или увеличением сечения питающих проводов.

Для повышения надежности в сетях нового поколения построенному по динамическому принципу лучше использовать ввод генераторов, данное мероприятие по повышению надежности решает не только изменение надежности, но и решают проблемы нехватки мощности в сети. Ввод генераторов – лучшее решение повышения надежности, чем создание нескольких линий ЛЭП, но это только с технической стороны. Необходима технико-экономическая оценка таких решений с учетом требований надежности и финансовой обеспеченности электроснабжающей организации.

Литература и примечания:

[1] Заддэ В.В, ВИЭ, мини-ТЭЦ и будущее энергетики России // Энергия: Экономика, техника, экология, 2005, № 9.

[2] Счастливцева М., Нетрадиционная энергетика // Передовой зарубежный опыт, 2004, № 1.

[3] Воропай Н.И. Предпосылки и перспективы развития распределенной генерации в электроэнергетических системах // Энергетика: управление, качество и эффективность использования энергоресурсов. Сб. докл. Всерос. н.-т. конф.

Благовещенск, октябрь 5-7, 2005.

[4] Гавриш О. Малая энергетика // Газета UA, февраль 15, 2006.

[5] Ванчугов В.В. В поисках новых энергий // Washington ProFile, февраль 11, 2004.

© И.З. Нафиков , 2017

С.Я. Сенатов,
преп.,
e-mail: senatov.senatov11@yandex.ru,
Мценский филиал ФГБОУ ВО
ОГУ им. И.С. Тургенева,
г. Мценск

БОРЬБА ЗА ЭКОЛОГИЮ И ЧИСТОТУ ДОРОГ МЕГАПОЛИСОВ, ИЛИ РЕАЛИЗАЦИЯ НЕПОДЪЕМНЫХ ЗАДАЧ ДЛЯ ВОДИТЕЛЕЙ, ИЛИ ЛОББИРОВАНИЕ ДРУГИХ ИНТЕРЕСОВ

Аннотация: Данная статья посвящена борьбе за экологию мегаполисов с помощью «засилья» городов электромобилями. Бензин – враг мегаполисов

Ключевые слова: Необходимость, электрический транспорт, госпрограмма, эксперимент, инфраструктура, сравнения, проблемы.

*Россиян хотят пересадить на электромобили....
Кто определил электромобили как транспорт будущего.*



Медведев допустил увеличение производства электромобилей в России на 17% к 2020 году.

Окунувшись в историю электромобилей с достоверностью можно сказать, что зарождение началось задолго до появления двигателей внутреннего сгорания (ДВС) (рис.1).

Под понятием «электромобиль» мы имеем в виду такое транспортное средство, в котором крутящий момент на приводную ось создает электричество, получаемое от химического источника тока.



Рисунок 1 – Электромобиль 1898г.

Первое упоминание о том, что электричество приводит в движение некую модель относится к 1828 году, когда венгр Аньош Джедлик создал крошечный автомобиль, больше похожий на скейтборд, с самым первым вариантом электромотора. Конечно, настоящую машину такой мотор передвигать бы не мог, но это был первый шаг.

Между 1828 и 1839 годами шотландец Роберт Андерсен изобрел первый экипаж на электрической тяге. Также небольшой автомобиль был разработан и построен голландцами Стратином Гронингеном и его помощником Кристофером Беккером в 1835 году. И так далее. Конструировали, изобретали, модернизировали.

На этом этапе бум с электромобилями перешел к другому шагу, *усовершенствования аккумуляторной батареи*, позволявшей автомобилям преодолевать большие расстояния без подзарядки какое-то время. Изначально запас хода и скорость у электрических и бензиновых экипажей были примерно одинаковыми. *Главным минусом электромобилей была сложная система подзарядки*, которая осталась проблемой и посей день. Поскольку тогда ещё не существовало усовершенствованных преобразователей переменного тока в постоянный, зарядка осуществлялась крайне сложным способом. Для подзарядки использовался электромотор, работавший от переменного тока. Он вращал вал генератора, к которому были подсоединены батареи электромобиля. В 1906 году был изобретён сравнительно простой в эксплуатации

выпрямитель тока, но это существенно проблему подзарядки не решило [3].

К сожалению в то же время появилась главная проблема в инфраструктуре зарядных станций для электромобилей. Этот недостаток пытались компенсировать сервисным обслуживанием по замене заряженной батареи. Но этот сервис не оправдал себя, или плохо заряженные батареи, или неисправные.

Но постепенно бум электромобилей стали вытеснять двигатели внутреннего сгорания, которые могли подзаряжать аккумуляторы и передвигаться на более длительное расстояние, но параллельно конструировались и электромобили.

Но неподкупный интерес к электромобилям произошел в 1960-е годы из-за экологических проблем автотранспорта, а в 1970-е годы и из-за резкого роста стоимости топлива в результате энергетических кризисов[3].

Интерес и конъюнктура не постоянны в следствии определенных причин и этой причиной после 1984 года стало изменение на нефтяном рынке и низкими эксплуатационными данными опытных партий из-за недостатков химических источников энергии.

Никто не сравнится по количеству автомобилей как США и особенно штат Калифорния, которая имела славу непревзойденным загазованным штатом согласно Калифорнийским Комитетом Воздушных Ресурсов (CARB). В данном регионе было принято решение, машины продаваемые с 1999 году *2 % из них не должны производить выхлопов*, а к 2002 году *10 % не должны производить выхлопов*. Компании отреагировали и с 1996 года начали серийный выпуск модели EV1 с электрическим приводом. Всего с 1997 года в Калифорнии было продано около 5500 электромобилей разных производителей.

XX век был определенным подъемом в электромобилестроении [2]. Он прекрасно конкурировал с ДВС:

- работали тише, были мощнее, не отравляли воздух;
- эксплуатация обходилась дешевле;
- проще заводить, проще в обслуживании, ни масла не надо, ни фильтров, ни свечей.(рис.2).



Рисунок 2 – Зарядка электромобилей

Несравненно значимым событием этого времени стал выпуск электромобиля с простым названием EV1 компанией General Motors южная Калифорния. Серийное производство EV1 двухместной машины началось в 1997 году. Был принят мандат о транспорте с нулевыми выбросами в 1990 году, в связи с загрязнением воздуха, окружающей среды, и глобальным потеплением [4]. Электромобили первоначально оснащались свинцово-кислотными батареями. Пробег на одной зарядке достигал 150 км. В 1999 году началось производство второго поколения EV1 в южной Калифорнии. Вместо свинцово-кислотных батарей на электромобилях установили никель-металлогидридные. Пробег электромобиля достигал 240 км, а максимальная скорость – 130 км/ч. Они никогда не поступали в широкую продажу.

В ходе противостояния двух концепций произошли изменения, а именно отмена мандата после протеста автопроизводителей ДВС, нефтяной промышленности, и администрации президента Буша. Серьезнее аргумента у других не было. 2003 году компания General Motors официально свернула программу EV1. Почти все электромобили EV1 были отозваны и уничтожены. О трагичной судьбе EV1 в 2006 году был даже снят кинофильм «Кто убил электромобиль», в котором также хорошо описаны события 90-х по внедрению

электромобилей в США и вытеснения с рынка продаж (рис.3). Основная причина это нефтяной бизнес, который мог потерять миллиарды долларов [4].



Рисунок 3 – Электромобиль

Фильм – расследование, который убеждает нас в том, что ни власть, ни богатые мира не заинтересованы в нашем благополучии.

Электромобили эпизодически показывались в разных ипостасях, как такси, прогулочные, коллекционные. Пока не возникла проблема связанная с охранной окружающей среды и стало понятно, что запасы нефти не ограничены. Свое массовое возрождение получили в США в 1996 – 2003 годах [2]. Но 2003год конкуренции не выдержал.



Министр транспорта РФ М. Соколов в эфире телеканала «Россия 24» 11 августа 2017 г. сделал заявление, что правительство будет *активно* пересаживать россиян на электромобили [5]. Данное заявление Министра РФ настораживает о активном пересаживании Россиян на электромобили. Сомнение о мнении всего правительства.

Потому, что вопроса о радикальном положении ДВС не

ставился. *А разработать и внедрить программу по сокращению вредных выхлопов от ДВС .Создавать необходимую инфраструктуру, включая зарядные станции, финансовое стимулирование.*

Премьер министр РФ 21 июля 2017 года, поручил



Зам. председателя правительства РФ А. Дворковичу проработать предложение об ограничении использования машин с двигателем внутреннего сгорания и меры господдержки электрического транспорта [1], представленные генеральным директором ПАО «КАМАЗ» С. Когогиным, который предложил ускорить развитие системы эксплуатации электротранспорта и внедрить программу по сокращению вредных выхлопов от автомобилей с ДВС [1]. Например, можно ограничить использование эксплуатации автомобилей экологического класса евро-3 или евро-4».

02 июня 2017 года на Петербургском международном экономическом форуме состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве в области развития электротранспорта в РФ. Соглашение подписали генеральный директор Госкорпорации «Росатом» А.Лихачёв и генеральный директор ПАО «КАМАЗ» С. Когогин.

По итогам форума Госкорпорации «Росатом» готовы разработать и поставить на ПАО «КАМАЗ» системы накопления электроэнергии для электротранспорта. Они располагают системами очистки и намерены расширять поставки собственных систем очистки отработанных газов для автотранспорта с двигателями внутреннего сгорания и если потребуется разработать новые системы, соответствующие стандарту «Евро-6». (источник: Департамент коммуникаций Госкорпорации «Росатом»).

Можно сделать вывод, что кардинально вопрос о запрете использования автомобилей с ДВС никто не ставил, а возможность внедрить программу по сокращению вредных выхлопов из автомобилей, которую может решить «Росатом».

Однако за всей суетой вокруг ДВС и электромашинами

мы забыли об использовании автомобилей на пропане и метане.



К тому же, что газ является весьма экологичным топливом.

Так, С. Когогин считает, что для владельцев электромобилей опустить ставку транспортного налога до нуля, возможность согласиться на госпрограмму организации бесплатных парковок на муниципальных территориях и предоставление субсидий покупателям электромобилей, утвердить положение по развитию инфраструктуры для электротранспорта.

У некоторых складывается впечатление, что «КамАЗ» и правда борец за чистоту и экологию, или имеет в этой программе свой интерес: монополию на выпуск электробусов, электромобилей и на развитие автономного, подключенного и электрического транспорта на предприятии.

В России на сегодняшний день зарегистрировано 930 электромобилей и к 2020 году количество увеличится до 200 тысяч (мнение министра энергетики РФ).

Много «за» и «против». Есть достоинства и недостатки.



Член Комитета ГД РФ по транспорту и строительству О. Нилов: *«Я за поддержку электромобилей и «гибридов» двумя руками! Нужно создать мотивации – таможенные, налоговые. Хотя инфраструктура должна быть бесплатной. Но....В очередной раз я вижу, что Правительство под благовидным намерением решает совсем другую задачу – платные парковки, платный въезд и так далее. Начните экологическую инициативу с малых форм! Вместо этого они словно пытаются создать новые проблемы»* [1].



Шамиль Касымов, генеральный директор автоколонны № 1721 в Кисловодске: *«В реальных условиях, особенно в холодное время года, пробег на одной зарядке снижался до 40-50 км.»*

Пятигорск: *С целью популяризации электромобилей закупили Lada Ellada в качестве такси. После 2-х заказов машины возвращались в парк на длительную зарядку. Это*

негативно отражалось на экономических показателях.

К определенным минусам можно отнести: интенсивный износ аккумуляторной батареи (АКБ) и потери ее емкости, а для длительной зарядки для дальней поездки не пригодна.

Электромобиль в сфере своей деятельности имеет ограниченную работоспособность из-за определенных компонентов.

Рассчитанный запас хода на 200-300 км, с реальностью не имеет ничего общего. Дело даже не в протяженности дороги, а в других, более реальных причинах: *постоянные пробки, особенностях российского климата (кондиционер, отопитель), постоянное включение света фар, работа дворников, омыватели, зимой не выживут ни при каких обстоятельствах.*

Определенное количество «минусов» делает не состоятельность АКБ к завершению даже одной поездки. В конце концов инфраструктура источников электроэнергии отсутствует. *Время на зарядку АКБ немыслимое по длительности.*

Между тем рентабельность ЭЗС по сравнению с АЗС гораздо ниже, тем более оборудование, необходимое для строительства и эксплуатации электрических заправочных станций в разы дороже, чем для АЗС. Если учесть небольшой спрос на услуги ЭЗС, то можно сделать выводы, что такие проекты имеют достаточно неподъемный долгий срок окупаемости.

Проблема еще и в том, что у нас почти полная монополия на электроэнергию, что может данный аспект свести к нулю и заморозить создание электромобилей в России.

В совокупности проблем которые выявлены и выявятся это одна постоянная проблема для водителей.

Можно задать вопрос. Насколько не опасна идея для самой экологии? В силу того, что на данный момент времени добыча электричества альтернативными методами еще не налажена, что приведет к наращиванию производств электроэнергии.

В свою очередь замглавы Минтранса Н. Асаул в корне убежден, *что наша страна технически не готова вводить ограничения на въезд машин с ДВС в крупные города.*

Созидательнее просто повышать экологический класс автомобилей.



Руководитель общественного движения «Федерация автовладельцев России» С. Канаев, так же уверен, что ограничение в использовании ДВС приведет к социальной напряженности. Необходимо повышать класс двигателей новых машин [1].



Вот что сообщил Агентству городских новостей «Москва» президент «Российские автомобильные дилеры» (РОАД) Олег Мосеев:

– Я думаю, что вряд ли в ближайшее время мы увидим какие-то глобальные изменения в спросе, потому что цена высокая, инфраструктуры нет, выбор очень ограничен. На данный момент нет ни одного фактора, который каким-то образом говорил бы о том, что этот рынок будет дальше развиваться. Изменения спроса на электромобили в первую очередь не ожидают те, кто занят непосредственными продажами машин — организация «Российские автомобильные дилеры» (РОАД) [7].

И все таки автомобильная промышленность является одним из важнейших секторов экономики любого государства. К примеру: в 2016 году в мире было продано 88,1 млн. легковых и легких коммерческих автомобилей. Это означает, что на электромобили пришлось менее 1 процента продаж. Количество автомобилей и грузовиков с ДВС на 2016 год в мире достигло 1.4 млрд., тогда как электромобилей 2млн. из них (0.0014%).

Россия наметила хорошее направление в сторону улучшения экологии мегаполисов и создания нескольких опытных образцов электромобилей. Но это капля в море без административного надзора и помощи государства по сравнению с тем, сколько выпускают ведущие страны мира.

Они объединились в страны-участниц, и участвуют в межправительственном форуме (EVI). Участницами форума являются: США, Великобритания, Франция, Испания,

Португалия, Дания, Нидерланды, Швеции, Финляндия, Германия, Италия, Китай, Индия, Япония, ЮАР. В странах-участниках EVI сосредоточено до 97% всего парка. Лидерами являются Япония и США. Но эксперты *видят* огромный потенциал для распространения электромобилей в КНР.

Страны-участницы EVI наметили *цель* – с 2010 года до 2020 года – увеличение суммарного парка *электромобилей и подключаемых гибридов* до 20 млн.

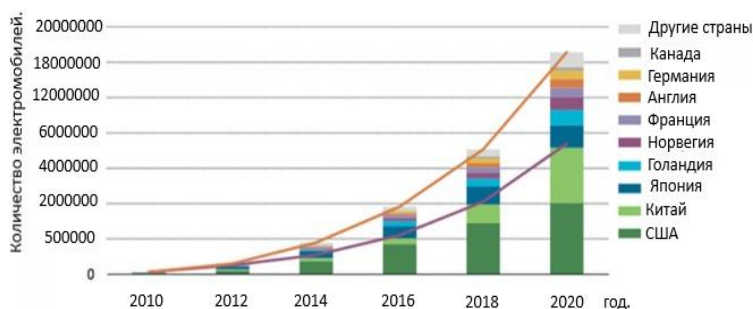


Рисунок 4 – График *цели* суммарного планирования выпуска электрокаров и подключаемых гибридов к 2020г. странами-участниц.

Но это *цель* в которую верили и верят, стремились и стремятся, создавали и создают. Впечатление, что все происходит планоно и для стимуляции развития рынка в данных странах организуются госпрограммы поддержки (рис.4). Не смотря на процветание автомобильной промышленности ведущих стран мира и глядя на показатели в создании электромобилей, очевидно, что количество электромобилей на дорогах будет быстро расти. Bloomberg New Energy Finance сообщает, что продажи электромобилей выросли на 55% процентов в 2016 году (по сравнению с 2015) и, вероятно, вырастут на 39 процентов в 2017 году. Но это игрушки в руках и сознании мечтателей которые еще не столкнулись с проблемами и о которых запад умалчивает.

Объемы реализации электромобилей практически утроились с 2013 года и, учитывая рост за последний год в 42%,

к 2030 каждые 8 из 10 возможно будут в той или иной степени электрическими [6].

И все таки число электромобилей в мире достигло 1.26 млн. Но по сути это своеобразная угроза нефтяной промышленности.

К сожалению рынка электрокаров в России практически нет, законодательной базы и документации нет. В прошлом году в стране было продано всего 290 электрокаров. Официально общее количество электромобилей в России на конец 2015 года не превышало 1.5 тыс. единиц (по сравнению с 170 518 в США), построено незначительное количество станций зарядки. Даже после обнуления ввозных пошлин на электромобили разница в стоимости электромобиля и автомобиля с двигателем внутреннего сгорания слишком высока, чтобы заинтересовать *российского покупателя* и исключить сомнения в сомнительных обещаниях и возникновении не решаемых проблем.

В силу каких причин было рассмотрение выше стран-участниц развивающие рынок электромобилей – они объединились, огромный опыт. Создана здоровая конкуренция, учились друг у друга, есть с чем сравнивать, безоговорочная поддержка государства, стабильность в завтрашнем дне, имеют серьезную цель и т.п. В России к сожалению согласно только заверениям, пока ничего серьезного нет. Все происходит спонтанно на каких-то взаимовыгодных договорах между изготовителем и потребителем.

Исходя из всего сказанного можно сделать определенный вывод, что Россия по всем канонам еще далека от позиций занимающие лидирующими странами мира . Если она гонится за лидерством и электромобильным престижем то здесь надо годы кропотливого труда, исканий, сравнений, соответствующие дороги. Ей также нужна цель и конкретная мотивация, заинтересованность производителей, конкурентоспособность и т.д. Хотя в России имеется определенный энергетический потенциал и необходимость перехода на экологически чистый транспорт, что вполне может быть приемлемо в ближайшие годы.

И в то же время со всеми положительными, что есть в развитых странах с их инфраструктурой и достижениями, это

автомобильная утопия, особенно для России.

Посудите сами. Повального спроса на электрокары у нас нет, так единичные случаи с всплеском эмоции приобрести нанотехнологию с одной причиной, что не требует бензина. Других проблем нет. Нет информации о плохом и хорошем. Но относительно популярными данные автомобили могут стать через определенное время и прехорошем раскладе лет через 20-25, при условии, что их стоимость и стоимость зарядки с ремонтом (о котором пока речи не ведут и об экономической целесообразности. Это будет очередная проблема) сможет конкурировать с расходами на карбюраторные и дизельные автомобили.

На текущий момент Еврокомиссия пришла к выводу, что долгосрочную и быстротечную ставку на электрокары прогнозировать рано.

Литература и примечания:

- [1] E-mail: pg@pnp.ru
- [2] сайт: dr-znai.com
- [3] E-Line: info@e-line-ev.com.
- [4] dokumentalkino.net.
- [5] <https://www.youtube.com/watch?v=TK5wj...>
- [6] www.ev-volu
- [7] info@avtovzglyad.r

© С.Я. Сенатов, 2017

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

А.А. Болучевская,
студент 2 курса напр. «Менеджмент»,
e-mail: **bolu4evskaya.aniuta@yandex.ru,**
науч. рук.: **Г.Т. Девяткин,**
к.и.н., доц.,
Кемеровский институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Кемерово

ЗНАТНЫЙ ШАХТЕР МОЕЙ СЕМЬИ

A KNOWN SHANTER OF MY FAMILY

Аннотация: в данной статье рассказывается о жизни одного шахтера из Кузбасса. 2017 год стал для россиян знаменательным, потому что именно в этом году празднуют 70-летие «Дня шахтера».

Ключевые слова: шахтер, Кузбасс, семья, шахта, поселок шахты Ягуновская.

Профессия шахтера является ведущей в Кузбассе. Эта профессия требует большого мужества и ответственности. Неслучайно в России уже 70 лет существует праздник «День шахтёра». А 2017 год в Кузбассе объявлен годом 70-летия Дня шахтера.

В моей семье тоже живет человек, который всю свою жизнь посвятил этой мужественной профессии. Это мой двоюродный дедушка – Зинзер Виктор Михайлович.

Дедушка родился 14 марта 1949 года в городе Кемерово в поселке шахты Ягуновская. В детстве он воспитывался бабушкой и дедушкой.

В 1956 году Виктор Михайлович пошел в школу. Когда ему исполнилось 16 лет он был принят на работу от шахты Ягуновская в ЖКХ сначала учеником слесаря. Позднее был переведен на должность слесаря. Одновременно дедушка продолжил обучение в школе №50 «Вечерняя школа рабочей

молодежи». В этой школе Виктор Михайлович познакомился с будущей женой Надеждой. Так получилось, что будущие супруги родились в один день. Надежда также рано начала свою трудовую деятельность. В 16 лет она уже работает в «Овощном торге» – маркирует бочки, перебирает яблоки, картошку и параллельно учится в вечерней школе, в которой учился и Виктор. После окончания вечерней школы Надежда поступила в техникум советской торговли. Получив профессиональное образование, она пошла работать в «ТехстильТорг». За долгие годы работала товароведом, заведующей складом, директором. Посвятила свою жизнь торговле и семье.

В 1968 году дедушка был призван на срочную службу в армию. Служба в армии проходила в Забайкальском военном округе. После окончания службы в армии Виктор Михайлович устроился на работу подземным горнорабочим на шахту Ягуновская. Немного позднее его направили на обучение профессии подземной проходки «Проходчик горных выработок» [1].



Рисунок 1 – Зинзер Виктор Михайлович

Не случайно Виктор и Надежда решили в 1970 году именно в день шахтера стать мужем и женой. В 2017 году их союзу исполнилось уже 47 лет.

В 1971 году дедушка решил приобрести ещё одну профессию и пошел на курсы «Мастер взрывника по газу и пыли». В этом же году родилась дочь – Марина, а в 1972 году сын – Евгений.

Спустя 23 года Марина родила первую дочку Викторию, а через 12 лет вторую – Дарью. За первой внучкой сын осчастливил родителей: в его семье родился сына Клим, а позже, в 2010 году, родился еще один сына Тимофей.

После получения профессии взрывника, Виктор Михайлович 11 лет проработал мастером взрывником на шахте Ягуновская.

В июне 1985 года на шахте произошла серьезная авария: с гор прорвало глину. В результате данного обвала погибло 3 человека, их искали очень долго, не зная, кто где. Последнего из погибших нашли только через 10 суток после случившейся аварии.

Дедушка просидел 36 часов под завалами, без света, воды и еды. Его спасла плита, которая застряла и не дала глиняной лаве проникнуть дальше.

Жена Надежда, узнав о произошедшем, все время, пока велись поисковые работы, находилась рядом, не переставая верить и надеяться, что ее любимый человек жив.

После аварии дедушка месяц проходил лечение, после чего, вновь вышел работать взрывником и так проработал до 1991 года [1].

Из воспоминаний дедушки: «До сих пор снится шахта и все, что происходило на ней. Снятся сослуживцы и тот, самый страшный для моей семьи день...26 лет моей работы на шахте пролетели как один день, теперь я на заслуженном отдыхе и все мое внимание отдано моей семье».

Бригада, в которой работал дедушка, была одной из самых лучших на протяжении многих лет, за что члены бригады постоянно получали большие премии и награды за высокие показатели работы на шахте.

Виктор Михайлович неоднократно награждался за свой

самоотверженный труд во время праздников. За все время работы на шахте он получил множество благодарностей за труд на шахте:

1. В 1985 году был награжден Почетной грамотой и Благодарственным письмом за высшие производственные показатели.

2. В 1990 году получил звание «Ударник пятилетки за высокие показатели»

3. В 1997 году награжден знаком «Шахтерская слава 3 степени».

В 1991 году дедушка был переведен подземным крепильщиком 4 разряда на главный подъем. Спустя некоторое время ему был присвоен 5 разряд.

В середине 1900-х в результате непродуманной реструктуризации угольной промышленности, в Кузбассе были закрыты десятки шахт. В 1996 году была закрыта и шахта на которой работал дедушка. Тысячи шахтеров были уволены. Потерял работу и дедушка.

За все годы работы на шахте дедушка неоднократно получал травмы. Так однажды он получил травму переносицы (во время работы плаха отскочила и сломала переносицу, если бы прошла немного глубже, то был бы задет висок). Плаха травмировала и ногу.

Зарплата на шахте была довольно высокая, это позволяло семье все годы жить достойно не отказывая себе ни в чем.

В настоящее время шахта завалена и на ее месте растут деревья. Осталось очень мало рабочих, с кем пришлось работать моему дедушке.

Семья дедушки всю жизнь прожила в поселке шахты Ягуновская [1].

Литература и примечания:

[1] Семейный архив

© А.А. Болучевская, 2017.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Г.И. Абаева,

доц.,

e-mail: abayeva.g@mail.ru

*Костанайский государственный
университет им. А. Байтурсынова
г. Костанай, Казахстан*

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В ИП «ПАРТНЕР»

Аннотация: в статье рассмотрены вопросы связанные с эффективностью использования основных средств. Особые требования к информации о наличии, движении, состоянии и использовании основных средств на предприятии.

Ключевые слова: Основные средства, ликвидность, платежеспособность, рентабельность, динамика.

В современных условиях улучшение финансового состояния хозяйствующих субъектов невозможно без рационального использования имеющихся ресурсов, без снижения себестоимости продукции. С переходом на рыночные отношения роль себестоимости как экономической категории существенно повысилась, так как от ее величины зависят конкурентоспособность организации, и получаемой ею прибыли.

С ростом конкуренции усиливается влияние фактора затрат на возможность сохранения и укрепления конкурентных позиций организации, что в значительной степени определяется эффективностью управления текущими затратами (см. таблицу 1)

Как показывают данные таблицы 1 предприятие значительно расширило свою деятельность. Это отражается увеличением выручки и ростом ОПФ.

Из расчетных данных следует, что предприятие ликвидно, более того, платежные способности предприятия к концу анализируемого периода повышаются, о чем свидетельствует

рост показателей ликвидности в 2016 году по сравнению с 2014 годом.

Таблица 1 – Основные экономические показатели деятельности ИП «Партнер» за 2014– 2016гг.

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	Прирост (+;-)	Темп роста %
1.Выручка от реализации товара, тенге.	1125323	1280049	1353835	228512	120
2.Стоимость основных производственных фондов, тенге.	1100000	1240000	1300000	200000	118
3. Численность работников	4	5	7	3	175
4.Себестоимость проданных товаров, тенге.	843992	960037	1015376	171384	120
5.Средняя заработная плата одного работника в месяц, тенге.	8504	9061	10946	2442	129

Таблица 2 – Динамика основных показателей деятельности ИП «Партнер» за 2014-2016 г.г.

Показатели	Год			Изменение	
	2014	2015	2016	Отклонение (+,-)	Темп роста, %
Выручка от продажи продукции, тенге	1125323	1280049	1353835	228512	120
Себестоимость проданной продукции, тенге	843992	960037	1015376	171384	120
Валовая Прибыль, тенге	281331	320012	338459	57128	120
Чистая прибыль, тенге	236754	245412	268462	31708	113

Из таблицы 2 следует, что выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг в 2016 году по сравнению с 2014 годом увеличилась на 228512 тенге

Вместе с тем наблюдается увеличение себестоимости на 171384 тенге в 2016 году по сравнению с 2014 годом.

Валовая прибыль за исследуемый период имеет выраженную тенденцию к росту.

Происходящие изменения отразились на показателе рентабельности продаж. Рентабельность продаж рассчитывается делением прибыли от реализации продукции, работ и услуг или чистой прибыли на сумму полученной выручки.

$$P_{п2014} = (236754 \text{ тенге} / 1125323 \text{ тенге}) * 100\% = 21$$

$$P_{п2015} = (245412 \text{ тенге} / 1280049 \text{ тенге}) * 100\% = 19$$

$$P_{п2016} = (268462 \text{ тенге} / 1353835 \text{ тенге}) * 100\% = 19$$

Как показывают вышеприведенные расчеты рентабельность продаж ИП «Партнер», снизилась с 2014.

$$\text{Доходы} = 430000 + 660000 + 1150000 = 2240000 \text{ тенге}$$

$$\text{Расходы} = 446272 + 587230 + 623230 = 1656732 \text{ тенге}$$

$$\text{Чистая прибыль} = 583268 \text{ тенге}$$

$$\text{Окупаемость} = 430000 / 583268 = 0,7$$

$$\text{Рентабельность} = 583268 / 1656732 * 100 = 35,2$$

Деятельность ИП «Партнер» за период 2014-2016 гг. характеризуется ростом выручки от продаж.

Для предприятия линейно-функциональная организационная структура.

Проведенный анализ финансового состояния ИП «Партнер» показал, что вероятность наступления банкротства у предприятия очень низкая, финансовое состояние за 2014 – 2016 гг. устойчивое, зависимость предприятия от внешних источников финансирования на протяжении анализируемого периода падает.

Анализ деятельности предприятия показал, что за последние 3 года предприятие имеет устойчивую тенденцию к росту основных показателей, характеризующих коммерческую и

финансовую эффективность, есть некоторые перекосы в организационном процессе, требующие изменений.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод: предприятие прочно держится на плаву. Во многом есть заслуга руководителя: организация работы, внедрение новшеств, создание сильной команды работников, стремящихся работать все лучше. Все это требует незаурядных организаторских и интеллектуальных способностей.

Разработанный план диверсификации деятельности окупится только через 0,7 лет.

Литература и примечания:

[1] Закон Республики Казахстан «О бухгалтерском учете» от 28.12.2016 г. №2732.

[2] Закон Республики Казахстан от 12. 06. 01 года « О налогах и других обязательных платежах в бюджет» с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.);

[3] Правила удержания и перечисления пенсионных взносов в Накопительные пенсионные фонды, утвержденных Постановлением Правительства РК от 18 октября 2013 года № 1116.

[4] Соколов В.Я. Классификация ошибок в аудите. – Бухгалтерский учет. № 3, 1998.

© Г.И. Абаева, 2017

*К.А. Абдулкеримова,
студент 4 курса напр. «Экономика»,
e-mail: kanifa97@mail.ru,
науч. рук.: Ю.Е. Клишина,
к.э.н., доц.,
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный
аграрный университет»,
г. Ставрополь*

ОСОБЕННОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НЕКОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы развития некоммерческого сектора, а также их необходимость для экономического роста страны.

Ключевые слова: некоммерческие организации, социальные инновации, некоммерческий сектор.

Важное место при устойчивом экономическом росте страны занимают некоммерческие организации, функционирование которых является обязательным условием социального и экономического прогресса. Некоммерческие организации формируются с целью достижения социальных, образовательных, культурных, а также в иных целях для достижения общественных благ.

Эффективное функционирование некоммерческого сектора способствует совершенствованию показателей уровня образования и здоровья граждан, что в дальнейшей перспективе является предпосылкой для обеспечения более высоких темпов экономического роста. Также необходимо отметить, что данные организации вносят определенный вклад в достижении политической и социальной стабильности.

В настоящее время некоммерческие организации выступают источником социальных инноваций. Это объясняется тем, что большинство образовательных, информационных и управленческих технологий были предложены и внедрены некоммерческим сектором.

В соответствии с действующим российским законодательством спектр некоммерческих организаций является весьма широким. Среди них выделяют: фонды, ассоциации, учреждения, союзы, общественные организации, автономные некоммерческие организации, потребительские кооперативы, торгово-промышленные палаты, нотариальные палаты и т.д.

Развитие некоммерческого сектора в Российской Федерации осуществляется динамично и эффективно. Данный факт обусловлен высокими темпами роста производимой продукции и оказываемых услуг некоммерческого сектора в сложных условиях нестабильного финансирования, которое основано на безвозмездных поступлениях от юридических и физических лиц. Однако необходимо отметить, что потенциал некоммерческого сектора в России не в полной мере является раскрытым. Это обусловлено тем, что данные организации практически не развивают платные услуги для граждан.

Рассмотрим структуру некоммерческих организаций в России (по данным Росстата на 01.01.2016), которая представлена на рисунке 1.

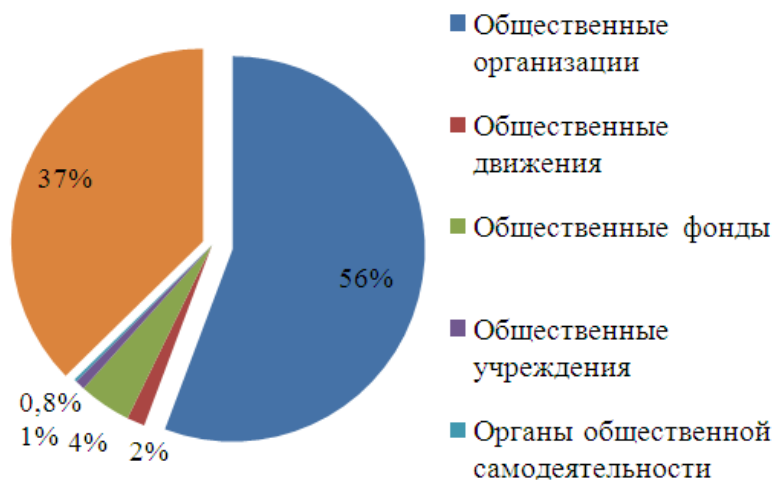


Рисунок 1 – Структура некоммерческих организаций в России

По данным рисунка 1, мы видим, что наибольшая доля приходится на общественные организации, которые составляют 56% в общем объеме. Наименьшая доля приходится на органы общественной самодеятельности, которые занимают 0,2% от общего количества.

Таблица 1 – Количество некоммерческих организаций

Наименование	2014	2015	2016
Некоммерческие организации – всего	89 617	90 155	90 464
Из них: Фонды	16 425	16 637	17 395
Некоммерческие партнерства	23 170	22 158	20 004
Автономные некоммерческие организации	18 152	19 008	20 658
Объединения юридических лиц	4 871	5 067	6 703
Учреждения	17 071	16 900	16 519
Территориальные общественные самоуправления	2 119	2 218	905
Коллегии адвокатов	2 402	2 490	2 542
Общины малочисленных народов	1 261	1 288	1 348
Казачьи общества	2 410	2 410	2 577

Таким образом, по данным таблицы мы видим, что за последние годы их количество увеличилось. В 2016 году их количество составило 90 464 организаций, что на 0,9 раз больше, чем в 2014 году. На территории РФ и динамика развития третьего сектора (НКО) показывает, что суммарные доходы выросли в 8 раз с 70 млрд. руб. до 600 млрд. руб. в промежутке с 2000 года по 2015 год.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что некоммерческий сектор вносит вклад не только в удовлетворение потребностей населения, но и в создание благоприятного делового климата, стабильность

экономического развития и политической системы, основанной на принципах демократии, прозрачности и ответственности.

Литература и примечания:

[1] Динамика развития и текущее состояние сектора НКО в России // Аналитический обзор по результатам анализа государственной статистики, баз данных НКО и опросов общественного мнения. URL: <http://www.socpolitika.ru/>

[2] Некоммерческие организации в России. Материалы сайта ТАСС. URL: <http://tass.ru/info/671635>

© К.А. Абдулкеримова, 2017

*Н.В. Абдуллаев,
ст. преп.,
e-mail: nizamka33@mail.ru,
ВлГУ,
г. Владимир*

ФАКТОРЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА ИНФОРМАЦИОННОМ РЫНКЕ

Аннотация: статья посвящена вопросам государственной поддержки малого бизнеса, выявлению эффективности государственной поддержки малого бизнеса в регионах и округах России

Ключевые слова: малый бизнес, рейтинг эффективности государственной поддержки малого бизнеса

Малый бизнес был и остается важным структурным звеном экономики многих стран. Деятельность малых предприятий обеспечивает гибкость и дает возможность быстро приспособиться к меняющимся экономическим условиям. Развитие сектора малого предпринимательства помогает решать экономические, социальные, научно-технические и другие проблемы национального хозяйства. Не случайно малому бизнесу практически повсеместно оказывается серьезная государственная помощь. Не является исключением и Россия

Государственная поддержка малого предпринимательства в России осуществляется уже много лет – с 2005 года. Если в 2005 г. в федеральной программе финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства участвовали только 55 субъектов федерации, то в 2016 году – все 85 регионов России. Вместе с тем в силу объективных обстоятельства объем средств федерального бюджета, направляемых на программу поддержки малого бизнеса меняется: в 2005 г. он составлял всего 1,5 млн. рублей, в 2009 г. – 18,6 млн., в 2012 г. – 20,8 млн. руб., в 2014 г. – 21,6 млн., то в 2016 г. – только 12,3 млн. руб. [3].

Безусловно, размер поддержки очень важен для реализации тех или иных запланированных мероприятий поддержки малого бизнеса. Но не менее важным является и

эффективность использования выделенных для поддержки государственных средств.

Информационно-аналитический портал «Все выборы» разработал рейтинг эффективности государственной поддержки малого бизнеса в России. По результатам проведенного в 2016 г. рейтинга выяснилось, что хотя уровень поддержки малого предпринимательства является удовлетворительным, показатели по сравнению с 2015 г. в целом ухудшились. Действующие региональные программы были в основном нацелены на поддержку бизнес-инкубаторов, технопарков, оказание консультативной помощи, предоставление льгот по аренде помещений. Имело место сокращение количества программ государственной поддержки.

В ТОП-10 эффективных регионов по поддержке малого бизнеса в 2016 г. входили г. Москва, Ханты-Мансийский автономный округ (Югра), Пензенская, Самарская, Ростовская области, Ямало-ненецкий автономный округ, Пермский край. Чеченская республика, Татарстан, Новосибирская области. Самый большой процент предприятий малого бизнеса был в Ханты-Мансийском автономном округе (63,80%), самый большой процент занятых в малом бизнесе был зафиксирован в Новосибирской области (23.5%), по количеству действующих программ лидировала г. Москва [1].

В целом эффективной государственная поддержка малого бизнеса была признана в 21 субъекте Российской Федерации. Среди них: 2 края, 13 областей, 2 республики, 2 автономных округа и 2 города федерального значения – Москва и Санкт-Петербург.

Последние строчки рейтинга эффективных регионов заняли Новгородская, Ивановская и Омская области. В этих субъектах Федерации количество действующих программ значительно сократилось: с 7 до 4 в Новгородской области, с 7 до 3 в Ивановской области и с 3 до 1 в Омской области. Увеличилось количество действующих программ лишь в трех субъектах Федерации: Самарской и Нижегородской областях и Красноярском крае. Неизменным с 2015 года осталось количество программ поддержки в Пермском крае.

К средним по эффективности регионам были отнесены 29

областей, 10 республик и 5 краев РФ.

Открывает группу средних регионов Томская область, в которой в 2016 г. действовало 11 региональных программ государственной поддержки малого бизнеса. На втором месте расположилась Московская область (9 действующих программ поддержки). Третью строчку заняла Карачаево-Черкесская Республика с 6 открытыми программами поддержки. Нижние позиции рейтинга средних по эффективности регионов заняли Ярославская и Орловская области и Приморский край. В них действовала всего одна региональная программа поддержки малого бизнеса.

Владимирская область оказалась в рейтинге средних регионов и заняла в этой группе 40 место. Предприятий малого бизнеса в 2016 г было 52%, население, занятое в малом бизнесе, составило 18%, в регионе действовала только одна программа поддержки малого бизнеса.

К наименее эффективным регионам по результатам исследования были отнесены 20 субъектов Федерации: 4 области, 1 автономная область, 2 автономных округа, 10 республик и 2 края и город федерального значения Севастополь. Лидером среди регионов данного рейтинга стал Забайкальский край – в этом субъекте Федерации действовало 6 программ поддержки малого бизнеса. Второе и третье места достались Республике Дагестан (4 программы) и Республике Мордовия (3 программы) соответственно. Хуже всего государственная поддержка работала в Кабардино-Балкарской Республике, Республике Калмыкия и Чукотском автономном округе.

Среди неэффективных регионов больше всего программ было закрыто в Мурманской области –8. Наибольший процент малых предприятий среди неэффективных регионов был зарегистрирован в Севастополе –92%. Самая высокая доля жителей, задействованных в деятельности малого бизнеса, была в Камчатском крае –16%.

Что касается эффективности государственной поддержки малого бизнеса в округах, то наиболее эффективными были признаны четыре федеральных округа: Северо-Западный, Приволжский, Центральный и Сибирский. К неэффективным отнесли Северо-Кавказский и Южный федеральные округа.

Среднее значение большинства показателей было зафиксировано в Уральском и Дальневосточном федеральных округах.

Подводя общий итог, отметим, что в стране наблюдается тенденция сокращения количества программ поддержки для представителей малого бизнеса. В этом отношении хуже всего ситуация обстоит в Архангельской области – в этом регионе за год количество программ сократилось на 21 единицу. Похожая проблема наблюдалась в Алтайском крае (18), Липецкой области (11), Республике Адыгея (9) и Свердловской области (9). Однако существуют регионы, в которых за год количество реализуемых программ поддержки малого бизнеса, наоборот, выросло: Самарская область (3), Красноярский край (3), Иркутская область (3) и Забайкальский край (3).

В некоторых регионах резко сократилась доля малого бизнеса. К таким следует отнести Республику Ингушетию, Ивановскую и Белгородскую область, Краснодарский край и Республику Бурятия. Самым необычным регионом в рейтинге 2016 года оказалась Республика Крым: доля малого бизнеса среди других предприятий полуострова составляет 92%, а доля занятых в малом бизнесе – всего 3% [2].

В целом в период с 2015-го по 2016 год ситуация с поддержкой малого бизнеса в стране изменилась в худшую сторону. В настоящее время в России нет ни одной открытой федеральной программы поддержки малого бизнеса, а ведь они обеспечивают стабильный и долгосрочный спрос на товары и услуги этих предприятий, обеспечивают занятость населения и рост благосостояния граждан.

Литература и примечания:

[1] Названы лучшие регионы малого бизнеса. Электрон. данные. URL: <https://vsevybory.ru/rejting-malogo-biznesa/>

[2] Рейтинг эффективности программ государственной поддержки малого предпринимательства РФ. 2016. Электрон. данные. URL: <https://vsevybory.ru/wp-content/uploads/2016/11/Obs-hhij-dokument-po-rejtingu-2016.pdf>

*А.Е. Аубакиров,
студент 2 курса напр. «Экономика»,
e-mail: elenladan08@rambler.ru,
Е.И. Ладаненко,
ст. преп.,
Костанайский государственный
университет им. А. Байтурсынова
г. Костанай, Казахстан*

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТОВАРООБОРОТА ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: данная статья посвящена повышению эффективности товарооборота торгового предприятия, в частности рассмотрено влияние отдельных маркетинговых акций на данный показатель.

Ключевые слова: запасы, объем товарооборот, эффективность.

В современных рыночных условиях о значимости торгового предприятия и его месте на рынке потребительских товаров можно судить по объему товарооборота, который определяется размером денежной выручки за проданную торговым предприятием товарную продукцию. Товарооборот имеет как качественные, так и количественные характеристики. Качественные характеристики связаны со структурой товарооборота, а именно, с ассортиментным составом товарооборота торгового предприятия за рассматриваемый период времени. Количественные характеристики товарооборота связаны с объемами реализации товарной продукции торговым предприятием в стоимостном (денежном) выражении [1].

Основная торговая и хозяйственная деятельность ТОО «КостанайСельхозСнаб» носит сезонный характер. Уровень спроса на реализуемые предприятием сельскохозяйственную технику, оборудование и запасные части неравномерный в течение всего года. В период проведения посевных работ аграриями Костанайской области наблюдается резкий рост

объемов продаж товарной продукции предприятия, в течение летнего и осеннего периодов спрос остается равномерным, но в зимний период наблюдается застой в торговой деятельности.

Основные экономические показатели торговой деятельности ТОО «КостанайСельхозСнаб» за период 2015-2016 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные экономические показатели хозяйственной деятельности ТОО «КостанайСельхозСнаб»

Показатели	2015 год	2016 год	Абсолютное отклонение, тыс. тенге	Относительное отклонение, %
Объем реализации товаров, тыс. тенге	14 953	22 313	7 360	149,2
Себестоимость проданных товаров тыс.тенге	11 005	15 666	4 661	142,4
Уровень себестоимости, %	73,6	70,2	-3,4	95,4
Валовая прибыль, тыс. тенге	3 948	6 647	2 699	168,4
Прибыль от продаж, тыс. тенге	1 163	2 547	1 384	219
Рентабельность продаж, %	7,8	11,4	3,6	146,2
Среднесписочная численность работников, чел.	7	11	4	157,1
Товарооборот на 1 работника, тыс. тенге	2 136	2 028	-108	94,9

В 2016 году было выявлено увеличение товарооборота ТОО «КостанайСельхозСнаб» на 7 360 тыс. тенге в абсолютном выражении, что в процентном соотношении составляет 49,2%,

по отношению к 2015 году, что несомненно является положительной тенденцией и перспективным направлением функционирования и развития предприятия. Однако, в 2016 году торговым предприятием были использованы не все возможности увеличения товарооборота.

Объем товарооборота ТОО «КостанайСельхозСнаб» мог бы увеличиться за счет проведения ряда маркетинговых акций и предоставления дополнительных услуг по доставке, замене и обслуживанию товаров, приобретенных покупателями.

ТОО «КостанайСельхозСнаб» обладая подходящим собственным транспортом и персоналом, могло бы предложить своим покупателям и заказчикам услуги по доставке продаваемой товарной продукции, а также ее разгрузки у клиента.

Товарищество может провести ряд маркетинговых акций, направленных на снижение уровня неликвидных товарных запасов, залежавшихся на складе.

На складе предприятия среди товарных запасов залежали силовые агрегаты ЯМЗ и комплектующие к ним. При их продаже ТОО «КостанайСельхозСнаб» сможет получить выручку в сумме 324 000 тенге. При приобретении покупателями силовых агрегатов ЯМЗ и комплектующих к ним, необходимо покупать 20 литров дизельного масла, которое также можно приобрести в ТОО на сумму 15 000 тенге. В последующем, ТОО «КостанайСельхозСнаб» могло бы предложить своему клиенту, уже купившему силовой агрегат ЯМЗ и необходимое дизельное масло, бесплатную замену старого агрегата на приобретенный новый, а также предложить сопутствующую замену масла, которая также ничего не стоила бы клиенту ТОО «КостанайСельхозСнаб», что сэкономит ему расходы денежных средств по замене и установке в размере 7 500 тенге. Данная услуга может распространяться в течении определенного периода, на время проведения маркетинговой акции, на всех клиентов торгового предприятия, но, вместе с тем, услуга может существовать и на постоянной основе для крупных и постоянных покупателей и заказчиков.

Также можно производить и, к примеру, бесплатную замену фильтров при их приобретении покупателями и

заказчиками ТОО «КостанайСельхозСнаб», а также любых других приобретаемых в ТОО «КостанайСельхозСнаб» сельскохозяйственных запчастей и агрегатов. Но руководство ТОО «КостанайСельхозСнаб» в таком случае должно рассмотреть и четко установить ряд товаров, на которые распространяется подобная акция, период ее действия и для каких клиентов.

Данные виды услуг, в рамках проведения ТОО «КостанайСельхозСнаб» маркетинговых акций, могли бы выполняться заведующим складом и водителем торгового предприятия, так как они являются технически грамотными специалистами и знают не только наименования и технические характеристики реализуемой сельскохозяйственной техники, оборудования и запасных частей, но также и без особого труда смогут произвести мелкие замены старых запасных частей и агрегатов на новые, замену необходимых технических жидкостей. Конечно руководству ТОО «КостанайСельхозСнаб» совместно с бухгалтером торгового предприятия необходимо рассчитать и выплачивать дополнительную прибавку к заработной плате заведующего складом и водителя, выполняющих услуги по установке, замене и обслуживанию сельскохозяйственных запчастей, агрегатов и технических жидкостей. Также, в целом, хотя бы 1 раз в месяц ТОО «КостанайСельхозСнаб» могло бы проводить скидку на реализуемую товарную продукцию в размере 10%.

Если принять все выше описываемые меры и рекомендации, то ТОО «КостанайСельхозСнаб» сможет привлечь больше покупателей и заказчиков, тем самым увеличить товарооборот и, соответственно, прибыль, получаемую ТОО «КостанайСельхозСнаб» в процессе осуществления своей основной торговой деятельности.

Литература и примечания:

[1] Мадиева К.С., Жакупова О.М. Бухгалтерский учет в торговле – Учебное пособие. – Караганда, 2006. – С.86.

Н.Ж. Алимова
э.э.м., оқытушы
e-mail: alimova.nurgul74@mail.ru,
А. Байтұрсынов атындағы
Қостанай мемлекеттік университеті,
Қазақстан, Қостанай қаласы

СЫРТҚЫ АУДИТ ЖӘНЕ АУДИТКЕ ІЛЕСПЕ ҚЫЗМЕТТЕР

Аңдатпа: Сыртқы аудит соңғы жылдары тек қана қаржы ақпаратын тексеріп қана қоймай кәсіпорын шаруашылығына экономикалық талдау жасап, оның кәсіпкерлігінің табыс сомасына баға береді, оның жұмысының табыстық және экономикалық тиімділігін анықтайды.

Түйінді сөздер: аудит, заң, сыртқы аудит, ішкі аудит.

Аудит нарықтық экономика жағдайында барлық шаруашылық процесіне қатысушылардың қызметінде маңызды рөл атқарады. Ол анық ақпаратпен қамтамасыз етеді, серіктестер арасындағы сенімділікті қалыптастыруға септігін тигізеді, оңтайлы басқарушылық шешімдерді іріктеу мен кемшіліктерді жою бойынша ұсыныстарды әзірлейді, сондай-ақ қаржылық жағдайды тұрақтандыруға, шаруашылық жүргізуші субъектілер қызметінің тиімділігін арттыруға және тұтастай қоғамның әлеуметтік-экономикалық жағдайын жақсартуға ықпал етеді.

Аудит – бұл акционерлік қоғамдардың, серіктестіктердің және басқа да шаруашылық жүргізуші субъектілердің қызметін экономикалық талдаудың және қаржылық бақылаудың салыстырмалы түрдегі жаңа бағыты. Бұрын бақылау мен тексеру қызметі жүзеге асырылмаған деп, айтуға болмайды. Алайда көптеген операциялық мазмұны жағынан бір-біріне жақын болса да ривизия мен аудит екеуі бір ұғымды білдірмейді. Аудит бақыдаудың шағармашылық дамуын білдіреді.

Америкалық бухгалтерлер ассоциациясы комитеті бухгалтерлік есепті негізгі тұжырымдамасы бойынша аудитке

мынадай анықтама берді: «Аудит – бұл экономикалық іс-әрекеттер мен оқиғалар туралы объективті деректерді бағалауын, оның деңгейінің белгілі бір өлшемге сәйкестігін алудың және мүдделі пайдаланушылардың нәтижелерін ұсынатын процесі».

Классикалық ұғымда аудит – кәсіпорында жұмыс істемейтін маманданған тәуелсіз аудитор жүзеге асыратын ешкімге тәуелсіз сырттай қаржылық бақылау.

Аудиторлық іс экономикалық талдау, кешенді құжаттық тексеру, балансты немесе сот – бухгалтерлік сараптаманы есеп пен тексеру туралы біздің ұғымымыздан бөлек болса да аудитор өзінің міндетін жүзеге асыру барысында аты аталғандардың және есептік, бақылаушы – талдамалы тәжірибе салаларының рәсімдерін пайдаланады. Белгілі ғалым Я.В.Соколовтың айтуынша, тексерудің мақсаты – кемшіліктерді құрту және жамандықты жою, ал аудиттің мақсаты – кемшіліктерді кеміту және қастықты шектеу.

Тексеру және бақылау түсініктеріне қарағанда, аудит ұғымының аясы кең, өйткені бұл ұғым қаржылық көрсеткіштердің шындыққа жанасымдылығын тексеруді ғана білдірмей ғылыми негізінде шығындарды ұтымды ету мен табысты оңтайландыру үшін шаруашылық қызметін жақсарту бойынша ұсыныстарды да әзірлеу ісін қамтиды. Аудитке келісім шарт негізінде жүзеге асырылатын, оның ішінде, бухгалтерлік есеп, ішкі бақылау және қаржылық есеп берулердің жағдайын тексеретін, сондай-ақ артық шығындарды болдырмау, ресурстарды пайдаланудың тиімділігін арттыру және шаруашылық жүргізуші субъектілердің табысын өсіру мақсатында кеңес беретін бизнес сараптамасының өзінше бір түрі ретінде анықтама беруге болады. Бизнес аудитін жүргізу үшін белгілі бір салалармен компаниялар іс-әрекеттің жағдайы туралы шындыққа жанасымды ақпарат алудың кең ауқымды мәселелерін жан-жақты зерделеу қажет.

Аудиттің түрлерін зерттеудің зор әдістемелік маңызы бар. Аудиттің түрлері субъект ретінде ішкі және сыртқы аудит болып бөлінеді. Зандылық тұрғыдан ерікті және міндетті болып, ал жұмыс көлеміне қарай толық және бөлікті тексеру болып, ал техникалық орындалу тұрғысынан қол жұмысы түрінде және

компьютерді пайдалану болып бөлінеді[1].

Ерікті аудит кәсіпорын тарапынан өз еркімен жүргізіледі. Бұл жағдайда аудит тексеруінің көлемін және қойылатын талапты кәсіпорын шешеді. Міндетті аудит мемлекет құрылымының арнайы анықтаған шешімі бойынша жүргізіледі. Көбінесе бұл жағдайда заң органдары кәсіпорынға аудит тексеруін жүргізуді талап етеді. Шаруашылық субъектісінің кәсіпкершілігінің көрсеткіштерін тексеруді заң органдары анықтайды. Тексеру жүргізу тәртібін, жұмыс көлемін заң орны тапсырады.

Сыртқы аудиттің объектісі – ол, шаруашылық субъектілері. Сыртқы аудиттің мақсаты тапсырушының талабына сәйкес анықталады. Тапсырушылар – кәсіпорын мемлекеттік құрылым және қаржы, мүлік иегерлері. Мемлекеттік құрылымның тапсыруымен аудит тексеруі жүргізілген жағдайда әлеуметтік-экономикалық мәселелер көтеріледі де аудиттер кәсіпорынның немесе кәсіпкерлердің, меншік иегерлерінің шаруашылығының тиімді жүргізілуіне қатты көңіл бөлінеді. Оған себеп, олар шаруашылығын пайда табуға тиімді жолмен жүргізсе, мемлекетке салық төлемі көбейеді, әрине ол өз кезегінде мемлекеттің әлеуметтік қаржысын, бюджетін толықтыруда өз үлесін қосады[2].

Сыртқы аудит қызметін атқарушылар – жеке аудиторлар және аудит фирмалары. Аудиторлардың өз қызметіндегі ең негізгі мақсаты меншік иесінің мүддесін қорғау яғни, акционердің кәсіпкершілік үшін арнаған қаржы қандай жағдайда іске асырылуда? – деген сұрақ ерекше орын алады. Сыртқы аудит қызметін осы тұрғыдан қарастырсақ онда оның өзіндік ерекшелігі бар. Біріншіден, кәсіпорын басшылары өзінің және кәсіпорын жұмысын, оның қаржылық жағдайын тек қана жақсы жағынан, мүмкіндігі болса өсіріп көрсетуге тырысады. Ал акционер, меншік иесі өз тарапынан тек шындықты, нақты шаруашылық жағдайын білуге құштар. Нарықты қатыныс жағдайында ешқандай фирма, кәсіпорынның нақты жағдайын білмей сыбайлас болып қарым-қатынастыққа бармайды.

Сыртқы аудит өзінің жұмыс процесінде ішкі аудит жұмысының сомасына баға береді. Қаншалықты тиімді жүргізілетінінің тиімділігін, сенімділігін, оның аудит

барысындағы рөлін анықтайды. Ондағы негізгі мақсат ішкі аудит қаншалықты аудит күдігін жіберетінін, аудит стандартын қандай дәрежеде дұрыс қолданатынын анықтау. Ішкі аудит жұмысын тексерген сыртқы аудит өзінің ойын, жетістіктерін және кемшіліктерін, жетіспеушіліктерін жазбаша түрде анықтап басшыларына тапсырады[3].

Сыртқы аудит соңғы жылдары тек қана қаржы ақпаратын тексеріп қана қоймай кәсіпорын шаруашылығына экономикалық талдау жасап, оның кәсіпкерлігінің табыс сомасына баға береді, оның жұмысының табыстық және экономикалық тиімділігін анықтайды. Сыртқы аудитті қазіргі кезде «Занды аудит» деп атайды. Себебі, ол тапсырушы алдында тәуелсіз, тек қана сыртқы мәлімет пен пайдаланушылар алдында ғана жауапкершілікте.

Жоғарыда келтірілген сыртқы аудит туралы берілген түсінік негізінде шетелдерде толығымен қолданылады, оның принциптері жұмыс бабында толық іске асырылуда. Қазір Қазақстан Республикасында аудит қызметі толық міндетті түрде таратылған жағдайда еліміздегі жүргізіліп жатқан реформаның әлдеқайда сәтті жүргізілуіне, нарықты қатынас заңдылықтарының кәсіпорын шаруашылығында тез қалыптасып кетуіне көптен-көп көмегі тиетіні сөзсіз. Мысалы: аудит міндетті түрде барлық шаруашылық субъектілеріне жүргізілсе салық төлеу, өндіру проблемасы түгелдей жойылар еді. Әрине, ұйымдастыру, мамандар дайындау, моралдық, этикалық аудит принциптерін бірден іске асыру өте ауыр жұмыс. Мысалы, бір ғана фактор [4].

Әдебиеттер және ескертпелер:

[1] Абленов Д.О. Қаржы бақылау және басқарушылық аудит теориясы, әдістемесі, тәжірибесі.-Алматы 2007ж

[2] Сәтмырзаев А.А, Укашев Б.Е Аудит теориясы – Алматы 2000ж

[3] Абленов Д.О. Аудит негіздері-Алматы 1999ж.

[4] Бухгалтерлік есеп және қаржылық есеп беру туралы 2007 жылғы 23 мамырдағы ҚР №185 заңы

*Е.И. Вансевич,
аспирант спец. «Мировая экономика»,
e-mail: elena---007@mail.ru,
науч. рук.: Н.И. Скурко,
к.э.н., доц.,
БГУ,
г. Минск, Белоруссия*

РАЗВИТИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ГОСУДАРСТВАХ- ЧЛЕНАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Аннотация: данная статья посвящена оценке развития и использования инструментов нетарифного регулирования в странах-участницах Евразийского экономического союза, а также теоретическому освещению мер нетарифного регулирования, запретов и ограничений.

Ключевые слова: запреты и ограничения, нетарифное регулирование, таможенное законодательство, ЕАЭС.

В условиях глобализации мировой экономики, в том числе торгово-экономических отношений, практика применения мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, несмотря на декларативную приверженность принципу свободы торговли, свидетельствует об очень жестком, зачастую скрытом использовании различных механизмов защиты национальных экономических интересов. Особенно это проявляется во время экономических кризисов.

Для поиска эффективных способов защиты национальных экономических интересов применяется совокупность различных мер финансовой, технической, административной, кредитной и торговой политики, порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу, прямо или косвенно влияющих на внешнеторговую деятельность. Все эти меры получили обобщенное название «нетарифные меры регулирования» (НМР), или «нетарифные ограничения» (НТО).

Меры нетарифного регулирования – комплекс мер

регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных и иных запретов и ограничений экономического характера [4].

А в соответствии с Таможенным кодексом Таможенного союза, под мерами нетарифного регулирования понимается комплекс мер регулирования внешней торговли товарами, осуществляемых путем введения количественных и иных запретов и ограничений экономического характера, которые установлены международными договорами государств – членов таможенного союза, решениями Комиссии таможенного союза и нормативными правовыми актами государств – членов таможенного союза, изданными в соответствии с международными договорами государств – членов таможенного союза [3].

Таможенным кодексом Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) меры нетарифного регулирования относятся к запретам и ограничениям. Однако к запретам и ограничениям относятся также и меры технического регулирования, санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры, меры экспортного контроля, в том числе меры в отношении продукции военного назначения, и радиационные требования, установленные в соответствии с Договором о ЕАЭС и (или) законодательством государств-членов.

Таким образом, наблюдается попытка унифицирования национального и наднационального таможенного законодательства в странах-членах ЕАЭС путем разъединения категорий государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) на меры тарифного регулирования и запреты и ограничения, а также объединения всех мер государственного регулирования ВЭД, не относящихся к тарифным мерам, в категорию запретов и ограничений, что, на взгляд автора, весьма упростит теоретическое освоение и применение на практике данной новеллы в законодательстве [2].

НТО, наряду с валютным курсом и таможенным тарифом, относятся к важнейшим инструментам регулирования внешнеэкономической деятельности любого государства.

Применение НТО в международной торговле обусловлено тем, что на национальной территории государство может в кратчайшие сроки устанавливать специальный порядок поступления в страну иностранных товаров, создавая тем самым благоприятные предпосылки для эффективного развития экспортных производств и специальные условия, направленные на защиту отечественных производителей и потребителей.

В научной среде имеются разногласия в вопросе классификации некоторых таможенных пошлин, которые частично либо полностью не отражены в Едином Таможенном тарифе Евразийского экономического союза (ЕТТ ЕАЭС), такие, как:

- Сезонные;
- Специальные защитные;
- Антидемпинговые;
- Компенсационные;
- Ответные.

Некоторые исследователи полагают, что данные виды таможенных пошлин являются мерами таможенно-тарифного регулирования, т.к. сама природа термина «таможенная пошлина» предполагает их отнесение к инструментам таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Большинство же исследователей в сфере таможенного дела относят данные виды таможенных пошлин к мерам нетарифного регулирования, т.к. данные пошлины не прописаны в ЕТТ ЕАЭС, а вводятся нормативными правовыми актами таможенных служб стран-участниц ЕАЭС. Также данные пошлины называют паратарифными, либо нетарифными.

Однако в ЕТТ ЕАЭС имеются субпозиции товаров, размер ставки ввозной таможенной пошлины которых зависит от периода времени таможенного декларирования. Т.е. данная пошлина является сезонной. На примере товарной позиции 0808 «Яблоки, груши и айва, свежие» можно проследить зависимость величины ставки ввозной таможенной пошлины от времени года [1].

Можно сделать вывод о том, что более высокая ставка таможенной пошлины в осеннее и зимнее время года выполняет функции защиты национальных производителей данных сырья и

товаров, ограничивая импорт аналогичных иностранных товаров, т.к. в данное время года на внутреннем рынке ЕАЭС наблюдается профицит запасов данных товаров на складах, которые необходимо сбыть. Соответственно, в иное время года наблюдается дефицит данных товаров на внутреннем рынке, и ставка таможенной пошлины является минимальной.

Литература и примечания:

[1] Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза // Консультант Плюс: Версия Проф. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – М., 2006., ст.4

[2] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // Консультант Плюс: Версия Проф. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – М., 2006., ст.2

[3] Таможенный кодекс Таможенного союза, ред. от 08.05.2015 (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17) // Консультант Плюс: Версия Проф. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – М., 2006., ст.4

[4] Решение Комиссии таможенного союза от 27 ноября 2009г. № 19: «О едином нетарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации», ст.1

© Е.И. Вансевич, 2017

*Г.Б. Жусупова,
ст. преп.,
e-mail: guka-22@mail.ru,
Костанайский государственный
университет им. А. Байтурсынова
г. Костанай, Казахстан*

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ЭВОЛЮЦИЯ ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА

Аннотация: венчурный капитал представляет собой важный источник акционерного капитала для стартующих компаний. В данной статье рассматривается возникновение венчурного капитала, как производится венчурное инвестирование, финансирование своего бизнеса.

Ключевые слова: риск, финансирование, бизнес.

В настоящее время в обыденном сознании и обиходном словоупотреблении под термином «венчурный» и понятиями «венчурный капитал» и «венчурное финансирование» понимается любой вид финансирования, отличный от срочного и обремененного кредитования, который во многом напоминающий проектное финансирование. Более того, границы термина «венчурный» в русском языке были расширены настолько, что в обиходе появилось словечко «венчур», которым стали обозначать как способ и форму финансирования, так и молодую недавно образованную компанию, ищущую способ финансирования своего бизнеса из внешнего источника. Современная история венчурного бизнеса началась в США на рубеже 50– 60 гг с формирования капитала для финансирования на ранних стадиях развития малых и средних частных предприятий.

Венчурный бизнес является сегодня сегментом отрасли прямых инвестиций в акционерный капитал, однако значение его трудно переоценить, т.к. рисковый капитал является практически единственным источником финансовой поддержки малых инновационных предприятий на самых ранних стадиях существования – от идеи до выхода и закрепления их продукции

на рынке. Именно поэтому венчурный капитал стал центром кристаллизации для формирования в США современной мощной индустрии прямых инвестиций.

В литературе имеется разные определения:

Венчурный капитал – это денежные средства профессиональных инвесторов, предоставляемые ими параллельно с менеджерами компаний в качестве инвестиций в молодые, быстро растущие компании, обладающие потенциалом развития и превращения в крупный экономический субъект. Венчурный капитал представляет собой важный источник акционерного капитала для стартующих компаний.

Венчурный капитал – это долгосрочный, рисковый капитал, инвестируемый в акции новых и быстрорастущих компании с целью получения высокой прибыли после регистрации акций этих компаний на фондовой бирже.

Рисковое (венчурное) инвестирование, как правило, осуществляется в малые и средние частные или приватизированные предприятия без предоставления ими какого-либо залога или залога, в отличие, например, от банковского кредитования. Венчурные фонды или компании предпочитают вкладывать капитал в фирмы, чьи акции не обращаются в свободной продаже на фондовом рынке, а полностью распределены между акционерами – физическими или юридическими лицами (Unquoted или Unlisted Companies).

В действительности, венчурные компании и компании, предоставляющие прямые частные инвестиции, представляют собой объединения (пулы) финансовых ресурсов капиталистов, как правило, организованные как ограниченные партнерства, инвестирующие в компании, демонстрирующие способность обеспечивать высокий уровень возврата на вложенные средства в промежуток времени от пяти до семи лет. Венчурный капиталист может рассматривать несколько сотен предложений об инвестировании, прежде чем решиться совершить вложения в несколько тщательно отобранных компаний, чьи инвестиционные перспективы выглядят привлекательно с его точки зрения. Не ограничиваясь ролью пассивных инвесторов, венчурные капиталисты стремятся ускорить рост компании,

инвестируя в менеджмент, стратегический маркетинг и планирование компаний, в которые они вкладывают свои средства. Они являются прежде всего предпринимателями, и только во вторую очередь – финансистами.

Для рискованного капитала в отличие от кредита гарантии фирмы не имеют решающего значения. Важнее для него наличие привлекательного и реального предпринимательского замысла, а также менеджмента, способного претворить его в жизнь. Долгосрочные вложения осуществляются не только в форме денег, но и путем оказания конкретной помощи мелким и средним фирмам, что способствует превращению их в крупные компании [3].

Виды венчурного финансирования. Из-за повышенного риска венчурный капитал предоставляется под более высокий процент, чем кредит, как правило, из расчета 25 – 35 % годовых (точная ставка устанавливается при детализации инвестиций).

Венчурные вложения можно разделить на четыре группы: стартовые, в период развития компании, при реализации определенной операции, прочие.

Стартовые инвестиции – наиболее рискованная форма вложений. Иногда они делятся на две подгруппы – предстартовое и собственно стартовое финансирование.

Предстартовое финансирование касается самых начальных этапов предпринимательской деятельности. Часто оно осуществляется до непосредственного образования предприятия. Примером может служить финансирование работ по созданию прототипа нового изделия и его патентной защите, анализу рынка сбыта или оказания услуг, правовому обеспечению выгодных франчайзинговых договоров и договоров купли – продажи, а также по формированию плана предпринимательской деятельности, подбору менеджеров и образованию компании вплоть до момента, когда можно перейти к стартовому финансированию.

Стартовое финансирование – это инвестирование с целью обеспечения начала производственной деятельности компании. Предполагается, что уже сконструирована продукция, подобран коллектив менеджеров, получены результаты исследования рынка. Риск в этом случае высок, и

вложения едва ли окупятся раньше, чем через 5 – 10 лет.

Финансирование развития, как правило, делится на финансирование его начальной и последующей стадий.

Финансирование начальной стадии рассчитано на оказание помощи небольшим предприятиям, обладающим значительным потенциалом роста. Как правило, они не могут обеспечить финансирование развития за счет кредита в связи с неспособностью гарантировать его возврат. Финансирование более поздней стадии предусматривает выделение средств предприятиям с действующим производством, обладающим большим потенциалом для расширения, например за счет ввода в действие новой производственной линии или создания торговой сети на новых территориях. Риск таких инвестиций гораздо меньше, чем в предыдущих случаях, а срок их окупаемости значительно короче (примерно 2 – 5 лет).

Венчурное инвестирование производится посредством специально созданных фондов, которыми руководят управляющие компании. Они могут быть независимыми или принадлежать финансовым институтам, но выступать в качестве независимых инвесторов [4].

Литература и примечания:

[1] Закон РК «О частном предпринимательстве» от 31 января 2006 г. №124-III (с изменениями и дополнениями по состоянию на 11.12.2006 г.).

[2] Баймуратов У. «Инвестиции и инновации: нелинейный синтез». – Алматы: БИС, 2005.-320с.

[3] Бекетов Н.В. Проблемы формирования государственной инновационной политики в области охраны интеллектуальной собственности // Инновации. 2003. №8.

[4] Виленский А. Этапы развития малого бизнеса. Вопросы экономики . 1996г. №7 – 38-41.

[5] Дворжак И., Кочишова Я., Прохазка П., «Венчурный капитал в странах Центральной и Восточной Европы», материалы с сайта <http://innovbusiness.ru/>

*Ж.Н. Кажикова,
ст. преп.,
e-mail: kzhum@mail.ru,
Костанайский государственный
университет им. А. Байтурсынова
г. Костанай, Казахстан*

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ АУДИТА В КАЗАХСТАНЕ

Аннотация: данная статья отражает современное состояние аудиторской деятельности в Республики Казахстан, комплексно рассмотрены проблемы становления и тенденции развития аудита. А так же формирование аудиторско – аналитического мышления, умения обобщать результаты.

Ключевые слова: аудит, аттестация, стандарты, независимость

Организация и практика аудита в различных странах, в том числе и в Казахстане, имеет свои особенности. В Казахстане аудиторская деятельность и профессия аудитора в современном виде появилась сравнительно недавно в связи с экономическими преобразованиями в стране. Первый толчок к появлению аудиторских фирм дало образование в СССР совместных предприятий. В 1987 году на основании постановления Совета Министров была создана первая хозрасчетная фирма Акционерное общество «Инаудит». Эта фирма занималась аудиторскими проверками, консультированием совместных предприятий по вопросам налогообложения, по правовым вопросам. Совет Министров СССР предоставил фирме «Инаудит» широкие права и полномочия, которые позволяли ей производить проверку бухгалтерских документов и отчетности, целевое использование денежных средств, получение от учреждений Госбанка СССР полной информации о расчетных операциях, проверяемых предприятий. Но сохранить «Инаудит» как единую структуру не удалось, она распалась на ряд отдельных самостоятельных аудиторских фирм, так как появилась возможность организовать и возглавить собственные

фирмы. Дальнейшее активное развитие института независимого аудита в Казахстане явилось вполне закономерным и позитивным процессом. До середины 90-х годов казахстанский аудит имел свои вполне специфические черты. Иногда аудиторскую проверку воспринимали как аналог налоговой, чаще – как своего рода «прививку», позволяющую своевременно обнаружить имеющиеся ошибки и избежать налоговых санкций.

В 1989 г. при контрольно-ревизионном управлении Министерства финансов Каз.ССР была создана хозрасчетная ревизионная группа, затем на ее базе в 1990 г. решением правительства организована первая аудиторская фирма «Хозрасчетный аудиторский центр» и открыты ее территориальные отделения. Накопленный опыт, постоянно увеличивающийся объем аудиторских услуг, а также в известной мере рекомендации мировой аудиторской практики позволили в 1992 г. преобразовать хозрасчетный центр в независимую акционерную аудиторскую компанию «Казахстанаудит». Она является первой в республике независимой профессиональной компанией по оказанию аудиторских услуг, основанной на частной форме собственности и имеющей лицензию на право проведения аудита от правительства. Самая крупная отечественная аудиторская фирма – акционерная компания “Казахстанаудит” 12 апреля 2000 года была принята действительным членом BDO International (БДО Интернэшнл). Впервые казахстанская фирма, созданная только местными аудиторами без иностранного капитала, вышла на мировую арену. Это явилось одним из крупных и знаменательных событий, происшедших в десятилетней истории отечественного аудита. 18 октября 1993 г. Верховным Советом был принят первый закон «Об аудиторской деятельности в Республике Казахстан», 6 мая 1994 г. на I съезде аудиторов страны был зарегистрирован Устав палаты аудиторов. Палата профессиональных бухгалтеров Казахстана – некоммерческая организация, добровольное объединение граждан. Цель создания Палаты – реализация и защита экономических, социальных, культурных прав и свобод ее членов, развитие их активности, удовлетворение

профессиональных интересов содействие в дальнейшем совершенствовании бухгалтерского учета на основе международных стандартов, помощь в подготовке и переподготовке кадров профессиональных бухгалтеров.

Палата профессиональных бухгалтеров Казахстана была призвана обеспечить выполнение следующих задач и функций:

- всемерное содействие в повышении профессионального уровня знаний учетных работников в области бухгалтерского учета;

- разработка комплекса мероприятий по обучению и повышению квалификации бухгалтеров, разработка учебных программ и методических пособий для обучения;

- создание условий для активной профессиональной деятельности бухгалтеров;

- помощь в публично-правовой практике деятельности учетных работников, осуществление координации деятельности бухгалтерских организаций;

- изучение рынка бухгалтерских и консалтинговых услуг;

- оказание консультативно-методической и практической помощи бухгалтерам в организации бухгалтерского учета;

- содействие в формировании банка данных профессионального корпуса бухгалтеров, повышение квалификации учетных работников за рубежом;

- содействие в организации изучения, внедрения и распространения международных стандартов по бухгалтерскому учету;

- разработка и принятие Кодекса профессиональной этики бухгалтеров; издание журнала профессиональных бухгалтеров и т.д.;

Важным событием в жизни аудиторской общественности страны явилось вступление Палаты аудиторов Республики Казахстан в Международную федерацию бухгалтеров IFAC. IFAC – это мощное международное объединение, созданное в 1978 году, целью которого является развитие и совершенствование бухгалтерской профессии. В объединения под эгидой IFAC может вступить только та профессиональная неправительственная организация, которая соблюдает следующие жесткие требования:

- имеет право аттестовывать своих членов;
- принимает стандарты аудита и бухучета;
- руководствуется Международными стандартами аудита и Кодексом этики IFAC при проведении аудиторских проверок;
- обеспечивает наличие эффективной системы внутреннего контроля, в том числе анализ организации работы внутри фирмы;
- проводит обучение в области международных стандартов бухгалтерского учета и аудита, в том числе в сфере Кодекса этики;
- обязуется не препятствовать внешним аудиторам проводить регулярные проверки качества своей деятельности;
- оказывает содействие в становлении профессиональных объединений и внедрении международных стандартов учета и аудита в развивающихся странах.

Анализ развития аудиторской деятельности в Казахстане позволил сделать вывод, что аудит как новый вид предпринимательской деятельности играет ведущую роль в процессе экономического развития страны и занимает определенное место.

Литература и примечания:

[1] Об аудиторской деятельности: Закон Республики Казахстан от 15.01.2001г.(с изменениями и дополнениями).

[2] О бухгалтерском учете и финансовой отчетности: Закон Президента Республики Казахстан от 26 февраля 2007 г. № 2732.

[3] Адамс Р. Основы аудита. Пер. с англ. / Под ред. Я. В. Соколова. – М.: Аудит. ЮНИТИ, 1995.

© Ж.Н. Кажикова, 2017

*А.А. Калашникова,
студент 4 курса напр. «Экономика»,
e-mail: nal.prp@mail.ru,
науч. рук: А.А. Смагин,
асс.,
СмГАУ,
г. Ставрополь*

РОЛЬ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается значение некоммерческих организаций, основные виды их деятельности и полученные бюджетные эффекты, влияющие на развитие экономики России, а также основополагающие источники финансирования данного сектора.

Ключевые слова: социальная проблема, финансирование, бюджетный эффект, ресурс, общество.

На сегодня роль некоммерческих организаций (НКО) в российском обществе достаточно низка в силу их низкого уровня эффективности деятельности и отсутствия чётких проявлений результатов работы большинства из них. Однако в случае должного уровня развития некоммерческий сектор может существенно повлиять на гражданское общество, общество в целом и на экономическое развитие страны. Прямой вклад некоммерческих организаций связан с тем, что они обеспечивают занятость, покупают и производят товары и услуги, необходимые для их деятельности, стимулируя тем самым совокупный спрос и увеличивая совокупное предложение. При этом некоммерческие организации могут работать в нишах, которые при естественном положении на свободном и конкурентном рынке не заинтересовали бы коммерческий сектор, поскольку они дают слишком мало прибыли [1].

Косвенный вклад некоммерческого сектора обусловлен тем, что, создавая конкуренцию государственным и муниципальным структурам, данные некоммерческие структуры увеличивают эффективность функционирования системы

предоставления социальных услуг. Некоммерческие организации могут реализовывать государственные заказы на предоставление социально значимых услуг на конкурсной основе. Они также могут самостоятельно определять виды и объем оказываемых ими социальных услуг, как платных, так и бесплатных.

Некоммерческие организации вносят элемент конкуренции в производство и распределение социально значимых благ, повышают эффективность этой сферы. Улучшение эффективности означает, что для выполнения того же объема социальных функций из экономики будет изъято меньшее количество ресурсов (то есть появится возможность снижения налоговой нагрузки), а значит, большее количество ресурсов можно будет инвестировать в обеспечение роста в будущем [4].

Некоммерческий сектор вносит вклад не только в удовлетворение социальных потребностей граждан, но и в создание благоприятного делового климата, стабильность экономического развития и политической системы, основанной на принципах демократии, прозрачности и ответственности. Являясь неотъемлемым элементом гражданского общества некоммерческий сектор помогает ему развиваться, создавать гражданские инициативы и решать вопросы, затрагивающие интересы населения территорий.

За период деятельности НКО в России были проведены различные исследования их работы и результатов этой деятельности. В частности, в одном из них были обобщены бюджетные эффекты, получаемые от деятельности СО НКО различного профиля. Так, например, развитие добровольчества привело к увеличению числа волонтеров в России и их суммарного вклада в ВВП страны, содействие охране окружающей среды привело к уменьшению государственных затрат на восстановление окружающей среды. Также различные виды деятельности НКО сократили расходы на лечение граждан в государственных, наркологических учреждениях, на содержание детей в местах принудительного лишения свободы и т.д.

Согласно данным сайта РБК: в последние два года рост

некоммерческих организаций наблюдается и по регионам России. На 17 июня 2016 г. Минюстом зарегистрировано 227 тыс. 397 некоммерческих организаций, в том числе в Москве – 33,8 тыс., в Московской обл. – 15 тыс., Санкт-Петербурге – 12,2 тыс., Свердловской обл. – 6,6 тыс., Краснодарском крае – 6,5 тыс., Татарстане – 5,5 тыс., Башкирии – 5,2 тыс. Впоследствии 4 тыс. 253 организации были исключены из числа НКО в связи с прекращением деятельности.

Можно отметить, что, несмотря на изменения законодательства, количество некоммерческих организаций в последние годы растет. Это подтверждает их значимость для общества в решении социальных проблем и развитии гражданского общества. А так же ещё раз подчёркивает тот факт, что население Российской Федерации является социально активным, проявляющим инициативы и ведущим борьбу с социальными проблемами российского общества. Если рассматривать вопросы финансирования НКО, то традиционно в научной литературе выделяют две группы источников: внешнее финансирование и самофинансирование [3]. К внешнему финансированию относятся средства, получаемые в виде:

- грантов от различных фондов, национальных и местных, правительственных и частных;

- грантов и контрактов от органов власти, различные виды помощи и поддержки;

- пожертвований и спонсорских взносов от бизнеса и коммерческих структур.

Внутренние источники предполагают поступления от:

- членских взносов;

- доходов от реализации товаров и / или услуг;

- сбора частных пожертвований.

Приведенная статистика свидетельствует о том, что основным источником финансирования НКО в России являются ресурсы населения и бизнеса, что еще раз подтверждает тот факт, что при потенциальной значительной роли общественных объединений в жизни общества государство пока не обладает необходимыми механизмами и ресурсами для использования НКО в целях развития гражданского общества. Говоря о «третьем секторе» в России, можно констатировать, что ему

свойственны следующие черты:

- он находится на ступени развития;
- тенденция притока людей в организации «третьего сектора» невелика, но уже начинает возрастать;
- он сталкивается с проблемой недофинансирования, но в тоже время стоит отметить, что на сегодняшний день существует два способа значительного притока средств в «третий сектор»: стимулирование благотворительности и передача ряда государственных услуг на контрактной основе.

Таким образом наглядно видно, что некоммерческий сектор на сегодняшний день играет значимую роль в развитии российского общества в целом. В результате увеличения внимания к некоммерческим организациям со стороны государства возможно обеспечить его должный уровень развития, который будет приводить к следующим положительным процессам:

- увеличение объема продукции (работ, услуг), выполненной на территории Российской Федерации некоммерческими объединениями;
- повышение уровня взаимодействия с органами государственной власти и населением, нуждающимся в услугах, оказываемых социально ориентированными некоммерческими объединениями;
- укрепление гражданского единства населения страны как важного фактора устойчивого развития.

Таким образом можно сделать вывод, что курс на развитие некоммерческого сектора – это новый способ активизации гражданского общества, а также средство по решению социальных задач государства.

Литература и примечания

- [1] Кожевников О. А. Право некоммерческих организаций; Дашков и Ко – Москва, 2014. – 280 с.
- [2] Макальская, М.Л. и др. Аудит некоммерческих организаций; М.: Дело и сервис – Москва, 2014. – 192 с.
- [3] Субанова О.С. Целевые капиталы некоммерческих организаций; Библиотечка "Российской Газеты" – Москва, 2014. – 176 с.

[4] Шекова Е.Л. Экономика и менеджмент некоммерческих организаций; Лань – Москва, 2014. – 192 с.

© А.А. Калашикова, 2017

*А.К. Курмангалиева,
e-mail: bektau@mail.ru,*

э.э.к., доц.,

*А. Байтурсынова атындағы ҚМУ,
Костанай қ.*

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА САҚТАНДЫРУДЫҢ ЗАМАНАУИ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ

Аңдатпа: Бүгінгі таңда материалдық байлық пен жинақталған жеке мүліктің пайда болуымен сақтандырудың қажеттілігі көбеюде, бұл ретте мүліктің жоғалуынан табиғи қорқу сезімі пайда болады. Бұл мақала 2013-2015 жылдар аралығындағы кезеңде Қазақстан Республикасында сақтандыру қызметін ағымдағы күйіне талдау жүргізілген.

Түйінді сөздер: сақтандыру резерві, сақтандыру төлемдері, қайта сақтандыру.

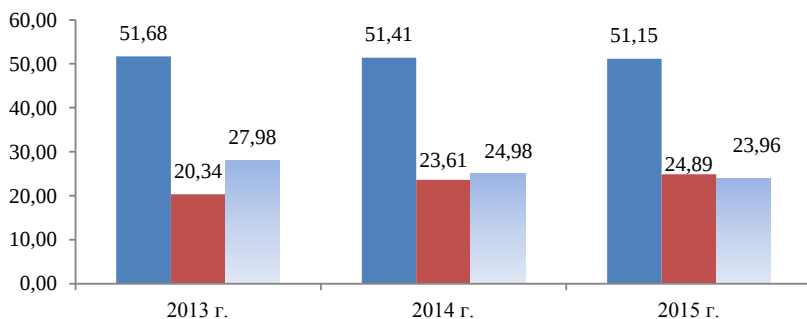
«Сақтандыру қызметі туралы» Қазақстан Республикасының 2000 жылғы 18 желтоқсандағы № 126-ІІ заңында (24.11.2015. күніне толықтыру мен енгізулер) былай делінген- «сақтандырушылардың қаржылық тұрақтылығының негізі-бұл оларда төленген жарғылық капиталы мен сақтандыру қорлары, сондай-ақ қайта сақтандыру жүйесі болуы». Ең алдымен сақтандыру ұйымының қаржылық тұрақтылығы жарғылық капиталының мөлшерімен белгіленеді.

Бізбен 2013-2015 жылдар аралығы кезеңінде Қазақстан Республикасының сақтандыру секторының заманауи жағдайына талдау жүргізілді. Осы кезең ішінде ҚР-да сақтандыру ұйымдарының саны бір бірлікке азайып, 2015 жылы 34 бірлікті құрастырды, соның ішінде өмірді сақтандыру бойынша-7 ұйым.

2015 жылы сақтандыру (қайта сақтандыру) ұйымдарының активтері 169914344 млн теңгеге өсіп, 612 644 566 млн. теңгені құрастырды (2013 жылы-442 730 222 млн. теңге), 2013 жылдан бастап 38,38% пайызға өсті.

Есеп беру кезеңінде активтер құрылымында 294 085 млн. теңге сомда құнды қағаздар ең көп үлесін құрады (жиынтық активтерден 48%) (2013 жылы 229 640,60 млн. теңгені құрады,

2013 жылдан бастап 28,6% көбейді).



Сурет 1– Активтер, меншік капиталы мен сақтандыру қорларының динамикасы, %.

Негізі активтердің өсуі құнды қағаздардың 28,6 % көбеюі арқылы жүреді, «кейінгі РЕПО» операциялары 3,8 есе, орналастырылған салымдар 42,57%-ға, қайта сақтандыру активтері 70,2 %-ға, басқа активтер 72,67%-ға өсті.

Есептік жыл ішінде (2015ж) екінші деңгейдегі банктерде орналасқан салымдар 150 008 млн. теңгені құрайды, жиынтық активтердің 24,5 % үлесімен (2013ж-105 220,6 млн. теңге немесе 23,8 % жиынтық активтер), 2013 жылдан бастап 48,57 % өсті.

Есептік кезеңде (2015ж) қайта сақтандыру активтері 74 529 млн.теңгені құрады, жиынтық активтердің 12,2% үлесімен (2013ж-43 834,70 млрд. теңге немесе 9,9% жиынтық активтер), 2013 жылдан бастап 70,02% өсті.

2015 жылы сақтандыру (қайта сақтандыру) ұйымдардың міндеттемелері 325 973 млн.теңгені құрады (2013ж– 202989,2 млн.теңге), 2013 жылдың қорытындысы бойынша 60,59% өсті.

2013 жылдың ұқсас көрсеткіштерімен салыстырғанда 2015 жылы сақтандыру сыйақылардың көлемі 12,14% көбейді және 266120,936 млн.теңгені құрады, 2014 жылмен салыстырғанда сақтандыру сыйақы көлемі 4,7 % төмендеді.

«Жалпы сақтандыру» саласы бойынша 2015 жылы жиналған сақтандыру сыйақы көлемі 184817,12 млн. теңгені құрады, бұл 2014 жылмен салыстырғанда 0,15%. артық, және 2013 жылмен салыстырғанда 23,11 % артық.

Зерттелген кезең ішінде сақтандыру сыйақылардың негізгі үлесін ерікті мүліктік сақтандыру алып отыр.

Зерттелетін кезең ішінде 2013 және 2014 жылдармен салыстырғанда 2015 жылы міндетті сақтандыру бойынша өзгеруі 15,49%-ға және 7,97%-ға өскені байқалады.

2015 жыл бойынша қайта сақтандыруға берілген сақтандыру сыйақы мөлшері 79900 млн.теңгені немесе сақтандыру сыйақылардың жиынтық мөлшерінен 30,0% құрады. Сонда ҚР резиденттері еместерді қайта сақтандыруға сақтандыру сыйақысының жиынтық мөлшерінен 23,6% берілді.

Қайта сақтандыру шарттары бойынша сақтандыру ұйымдары қабылдаған сақтандыру сыйақысының жалпы сомасы 29710 млн.теңгені құрады. Сонда ҚР резиденттері еместерден қайта сақтандыруға қабылданған сақтандыру сыйақылардың сомасы 12967 млн.теңгені құрады.

Зерттелетін кезең ішінде барлық сақтандыру төлемдер 6,24%-ға төмендегені байқалады, ал сақтандыру төлемдердің күрт төмендеуі «ерікті жеке сақтандыруға» 35,14%-ға және «ерікті сүліктік сақтандыруға» 12,06%-ға.

2015 жылы жүргізілген сақтандыру төлемдердің жалпы сомасынан сақтандыру төлемдердің ең көп үлесі «жалпы сақтандыру» саласына 62,4% жұмсалды. Міндетті сақтандыру бойынша жиынтық сақтандыру төлемдерден -41,3% , ерікті жеке сақтандыру бойынша-37,6%, ерікті мүліктік сақтандыру бойынша-21,1% .

Сақтандыру (қайта сақтандыру) ұйымдар үшін пруденциалдық нормативтерге мыналар кіреді: жарғылық капиталдың ең төменгі мөлшері; төлеу қабілеттілігі айырмасының жеткіліктік нормативі; жоғары ликвидтік активтердің жеткіліктік нормативі.

Сақтандыру (қайта сақтандыру) ұйымдардың, сақтандыру топтардың және сақтауға міндетті басқа да нормалар мен лимиттердің пруденциалдық нормативтердің нормативтік мән-мағынасы және есептеу әдістемесі уәкілетті органның нормативтік құқықтық актілерімен белгіленеді.

Төлеу қабілеттілігі мен айырмасы – бұл сақтандыру ұйымының активтері міндеттемелер алдында артып түсуі.

Сақтандыру ұйымдардың төлеу қабілеттілігінің нақты

айырмасы 226 835,2 млн теңге мөлшерде тұрады (2013 жылы-195 181,8 млн. теңге), 2013 жылдан бастап өсуі 16,2%.

Жоғарыликвидтік активтер 591131,6 млн. теңге құрады немесе активтерден 71,6%, 2013 жылдан бастап өсуі-63,6%.

2015 жыл ішінде сақтандыру секторының таза табысы 174 475 млн. теңгені құрады, бұл 2014 жылмен салыстырғанда 4 есе артық.

Жиынтық активтерге (ROA) таза табысының қатысы 24,6% құрады. Теңгерім (ROE) бойынша меншік капиталына таза табыстың қатысы-25,0%. ІЖӨ сақтандыру секторының активрет үлесі 2% құрады. ІЖӨ сақтандыру сыйақыларының үлесі 0,7% құрады. Халық санына қарай сақтандыру сыйақыларының қатысы-16131,4 теңге.

Әдебиет және ескертулер:

[1] «Сақтандыру қызметі туралы» Қазақстан Республикасының 2000 жылғы 18 желтоқсандағы № 126-ІІ Заңы (24.11.2015 ж. күніне өзгерістер мен толықтырулар)

[2] Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексі (ерекше бөлігі) (24.11.2015 ж. күніне өзгерістер мен толықтырулар)

[3] «Тасымалдаушының жолаушылар алдында азаматтық-құқықтық жауапкершілігін міндетті сақтандыру туралы» Қазақстан Республикасының 2003 жылғы 1 шілдедегі № 444-ІІ Заңы (27.04.2015 ж. күніне өзгерістер мен толықтырулар)

[4] «Қызметі үшінші тұлғаларға зиян келтіру қаупімен байланысты объектілер иелерінің азаматтық-құқықтық жауапкершілігін міндетті тіркеу туралы» Қазақстан Республикасының 2004 жылғы 7 шілдедегі № 580-ІІ Заңы (27.04.2015 ж. күніне өзгерістер мен толықтырулар)

© А.К. Курмангалиева, 2017

*П.И. Моисеева,
студент 3 курса
напр. «Торговое дело»,
e-mail: moiseeva_polina_1997@mail.ru,
Н.Р. Чекашкина,
преп.,
КубГУ,
г. Краснодар*

К ВОПРОСУ О СОСТОЯНИИ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В РОССИИ

Аннотация: авторами поднимаются вопросы развития интернет-коммерции в России. Статья посвящена понятию «электронная коммерция», поднимаются проблемы, связанные с развитием и распространением электронной коммерции в России.

Ключевые слова: электронная коммерция, электронные банки, электронная торговля.

Развитие научно-технического прогресса кардинально изменило взаимоотношения между продавцами и покупателями, складывавшимися на протяжении многих столетий. Если раньше для совершения сделки необходимо было личное общение продавцов с покупателями, то сейчас многие функции можно осуществлять без непосредственного персонального взаимодействия: торговые автоматы, продажа по каталогам, интернет-торговля и пр.

История электронной коммерции насчитывает всего около двух десятилетий интенсивного развития. По сравнению с историей других отраслей экономики это кажется малозначительным промежутком времени. Своим рождением системы электронной коммерции обязаны появлению технологий автоматизации продажи авиабилетов, банковских операций.

Первые упоминания о появлении технологий электронной коммерции относятся к началу 60-х гг. XX в. Использованию компьютерной техники для автоматизации экономических

процессов способствовали два основных фактора:

- бурный экономический рост, проявивший себя в экономике США, где сформировался многочисленный средний класс, для удовлетворения спроса, которого на товары и услуги растёт крупносерийное производство;

- появление первых, громоздких и дорогостоящих компьютеров, способных взять на себя обработку значительно возросших объемов информации о заказах, продажах, производстве, материалах и финансовых потоках [1].

История создания первого интернет – магазина окутана легендами. Можно точно утверждать, что идея использовать сеть для реализации товаров родилась у Джеффа Бизоса во время своего путешествия из Нью-Йорка в Сиэтл при чтении периодических изданий. В тот момент Джефф понимает, что населению можно предложить товары и услуги. В пути он составляет список товаров, исключая товары, которые требуют примерки и те, что имеют сроки годности. В списке остаются книги, аудио и видео – кассеты, диски. Они и стали ассортиментом первого интернет магазина [2].

Существует несколько форм совершения сделок в электронной коммерции:

- бизнес-бизнес (B2B) – электронная торговля между предприятиями, образует корпоративный рынок;

- бизнес – потребитель (B2C) – прямые продажи товаров от предприятия частным лицам, образует потребительский рынок. Такая форма торговли эффективна для устранения географической удаленности между крупными городами и регионами в плане доступности товаров и услуг потребителям. Этот сектор позволяет вести продажи с минимальным числом посредников.

- потребитель – потребитель (C2C) – электронная торговля между частными лицами. Сделка может быть совершена как в Интернет, если обе стороны имеют платежные инструменты, так и наличными деньгами при согласовании всех вопросов в Интернет.

Сумма секторов электронной коммерции $\langle B2B+B2C+C2C \rangle$ является ее обобщенным социальным ресурсом [3].

Широкое распространение получила в Интернете электронная торговля. Простейший ее вариант виртуальная доска объявлений, где продавцы и покупатели обмениваются информацией о товаре. Интересной формой электронной коммерции являются интернет-аукционы. Но самой удобной формой электронной коммерции являются интернет-магазины. В интернет-магазине есть возможность ознакомиться с товаром, посмотреть технические характеристики, внешний вид. На сайте интернет магазина имеется каталог товаров, виртуальная "тележка" покупателя, на которую он собирает понравившийся ему товар, а также средства оплаты [4].

Сегодня начинает набирать обороты новая форма электронной коммерции – электронные банки. Основных преимущества электронных банков – относительно низкая себестоимость организации такого банка (не арендуются престижные здания, не нужны хранилища ценностей и т.д.) и широчайший охват клиентов (потенциальным клиентом электронного банка является практически любой пользователь Интернет). За счет этого электронный банк может предоставлять клиентам более выгодные, чем у обычного банка проценты, и предоставлять за более низкую плату больший спектр банковских и других услуг. Электронный банк имеет собственные системы безопасности и защиты электронной информации.

В настоящее время Россия значительно отстает от развитых стран в разработке и использовании электронной коммерции.

Из-за отсутствия соответствующих системно-рыночных преобразований Россия пока не в полной мере принимает участие в формировании нового экономического миропорядка, который образуется на основе новейших информационных технологий бизнеса, развития глобальных телекоммуникационных сетей, в том числе международной информационной сети Интернет, создания нового сектора торгово-экономического сотрудничества в области электронной коммерции.

Одной из самых главных проблем электронной коммерции и всех прочих видов деятельности в интернете, по

моему мнению, является отсутствие четкой и полноценной нормативной базы, регулирующей вопросы интернет-деятельности, а кроме того, часто возникающие разногласия закона с действительностью. Вопросы регулирования онлайн-торговли у нас в стране сейчас освещены только в федеральном законе «О защите прав потребителей», где её рассматривают как дистанционную торговлю. Проблем, которые возникают в связи с несоблюдением закона, либо неправильной его интерпретацией – множество. Среди них и вопросы по поводу возврата товара, и проблемы с отказами от товара покупателей... Зачастую такие инциденты не лучшим образом сказываются на имидже российской онлайн-торговли в целом. Это, естественно, мешает планомерному развитию электронной коммерции в России [5].

Менталитет российских покупателей также создаёт определённое препятствие для проникновения электронной коммерции в массы. Российские потребители пока еще с недоверием относятся к торговле через Интернет. Люди больше доверяют традиционным магазинам. Многих от совершения онлайн отталкивает недоверие к интернет-индустрии в целом, опасение, что товар может прийти в ненадлежащем качестве или вообще не прийти после внесения предоплаты. Доверие покупателей является ключевым фактором успеха любой фирмы, а в сфере электронной коммерции особенно, и для этого компаниям необходимо задуматься о том, чтобы нивелировать риски покупателей. По экспертным оценкам, 90 % населения Европы предпочитают делать покупки именно в интернет-магазинах, что говорит о том, что у России имеется довольно значительный потенциал к развитию интернет-торговли.

Задача организации охвата России международной системой электронной торговли может стать одной из приоритетных. Следует исключить уход от налогов и обман потребителей. Главными инструментами системы ограничений являются лицензирование деятельности организаторов торговли и сертификация применяемых ими средств, прежде всего программных [6].

Первоочередными мероприятиями по организации электронной торговли должны стать:

разработка и формирование правовой базы для ведения торговых операций на основе использования информационно – телекоммуникационных технологий;

разработка и внедрение системы государственной поддержки электронной торговли в России.

Таким образом, включение России в мировое информационно – экономическое пространство будет обеспечено созданием соответствующей нормативно-правовой базы для ведения коммерческих операций, внедрением в российские системы электронной торговли соответствующих международных процедур и правил торговых операций, а также международных стандартов в области информационного обмена. Электронная коммерция становится важной составляющей жизни современного развитого общества: простота осуществления заказов, скорость поиска необходимых товаров и услуг, широкий выбор предоставляемой продукции – вот тот небольшой перечень преимуществ электронных продаж по сравнению с традиционной покупкой в магазинах, ради которого им все больше и больше отдается предпочтение. В связи с этим востребовано усовершенствование компьютерных технологий, что ведет к улучшению качества осуществления операций, к повышению надежности, оказываемых посредством Интернет услуг.

Литература и примечания:

[1] Андрей Столяров «Информационное общество будущего и современность» <http://lib.ru/COPYRIGHT/stolyarov.txt>

[2] Капурро Рафаэль «Информационная этика», журнал «Информационное общество» №5 2010.

[3] Угринович Н. Д. «Информатика и информационные технологии. 10-11 класс». – М.: Бином, 2006.

[4] Гаврилов М.В. «Информатика и информационные технологии: учебник для студентов вузов» – М.: Гардарики, 2007.

[5] Романова Ю.Д. «Информатика и информационные технологии: учебное пособие»– 3-е изд., перераб. и доп.– М.: Эксмо, 2008.

[6] Трофимов В.В. «Информационные технологии» – М.:

Издательство Юрайт, 2011

© *П.И. Моисеева, Н.Р. Чекашкина, 2017*

*Н.В. Муравьева,
к.э.н., доц.,
e-mail: nemur@mail.ru,
И.Б. Тесленко,
д.э.н., проф.,
e-mail: iteslenko@inbox.ru,
ВлГУ,
г. Владимир*

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: СУЩНОСТЬ, СОСТОЯНИЕ ЭКОСИСТЕМЫ, ПРОБЛЕМЫ

Аннотация: статья посвящена вопросам становления цифровой экономики в России, итогам ее развития в 2016 г. и имеющимся проблемам.

Ключевые слова: цифровая экономика, экосистема цифровой экономики.

Развития информационных технологий, их активное использование в целях повышения эффективности деятельности отраслей экономики определили необходимость формирования цифровой экономики.

Цифровая экономика – это система экономических, социальных и культурных отношений, основанных на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий [1]. Она включает те сегменты рынка, где добавленная стоимость создается с помощью цифровых (информационных) технологий технологическими компаниями [2].

Экосистема цифровой экономики включает: общество; маркетинг; финансы; инфраструктуру и связь; медиа и развлечения; кибербезопасность; образование и кадры; стартапы и инвестиции.

По данным специалистов Российской ассоциации электронных коммуникаций (РАЕК) вклад цифровой экономики в ВВП России в начале 2017 г. составил 2,8%, 19% от ВВП формировали интернет-зависимые рынки. В Китае цифровая экономика формирует 6,9% ВВП, в США – 5,4%, в Индии –

5,4%.

В 2016 г. кадровая индустрия Рунета насчитывала около 2,5 млн. сотрудников, инфраструктура и ПО оценивались в 2000 млрд. руб., маркетинг и реклама – в 171 млрд. руб., цифровой контент – в 63 млрд. руб., электронная коммерция – в 1238 млрд. руб. [2].

Остановимся подробнее на составляющих экосистемы.

В последнее время идет процесс налаживания взаимодействия ИТ-отрасли с государством с учетом с учетом вопросов кибербезопасности; поддержки экспорта информационных технологий, обеспечения равных условий ведения деятельности интернет-компаниям в РФ, реформы налогообложения отрасли цифровых технологий и т.д.

Что касается маркетинга, то объем рынка интернет-рекламы за 2016 год составил 136 млрд. рублей. Бренды начали активно использовать нативную, мобильную рекламу, performance.

К началу 2017 г. электронная коммерция оценивалась в 1238 млрд. рублей, 36% пользователей делали покупки в интернет-магазинах. Розничный онлайн-экспорт составил 2 миллиарда долларов (включая товары, цифровые товары и услуги), онлайн-ритейл – 706 млрд. рублей, онлайн-трэвел – 363 млрд. рублей. услуги в интернете – 169 млрд. рублей, онлайн-платежи – 686 млрд. рублей. По итогам 2016 года каждые 2 из 5 покупок были совершены через мобильные устройства (включая билеты и еду).

Инфраструктура и связь оценивались в 2000 млрд. рублей. Согласно Gartner, к 2020 году в мире будет насчитываться порядка 21 млрд. устройств с поддержкой концепции интернета вещей. Мобильная экономика обеспечивала 3,7% ВВП России в 2016 г. и более миллиона рабочих мест. Согласно прогнозам, к 2021 году вклад мобильной экономики в экономический рост составит 7,5%, а вклад в ВВП страны – 4,7%.

Область медиа и развлечений оценивается аналитиками в 63 млрд. рублей. Ее формируют: цифровой контент, игры (в России около 72 млн. геймеров, что составляет порядка 65% интернет-пользователей), социальные медиа, книги (за

последние 4 года российский рынок электронных книг вырос в 10 раз). Что касается безопасности, то в 2016 г. 31% компаний в России сталкивались с кибератаками. Это свидетельствует о крайней востребованности специалистов по информационной безопасности.

Растет число вакансий удаленной работы и аутсорсинга разработки. Число занятых на информационном рынке специалистов составляло около 2,3 млн. человек (доля фрилансеров от общего числа сотрудников на российском рынке труда была не более 2%). Индекс цифровой грамотности составил 5,42.

В области приобретения стартапов и инвестирования наблюдался существенный рост показателей. Активно действуют корпоративные акселераторы (IKEA, SAP, InspiRUSSIA и др.), корпоративные фонды (Sistema VC, Sistema Asia Fund и др.), бизнес-ангельских группы, краудфандинговые платформы (Venture Club, StartTrack, Сколково, Клуб инвесторов ФРИИ, SmartHub и др.). Основными проблемами цифровой экономики являются: безопасность данных, конфиденциальность; засорение информационного пространства; несовершенство законодательства, навязчивая интернет-реклама, цифровое неравенство и др.[2].

Основой будущей цифровой экономики должны стать грамотное ИТ-регулирование, развитая инфраструктура, национальные центры компетенции и цифровые платформы.

Юрисдикцию в стране должна быть такой, чтобы стимулировала привлечение инвесторов в ИТ-разработки, защищала интеллектуальную собственность, интересы и права владельцев данных, поддерживала оборот данных в правильном режиме, обгоняла технические возможности инноваторов (обеспечивала быстрое внедрение новых технологий).

Стоит задача устранить цифровое неравенство, во всех труднодоступных районах страны должна появиться связь. В настоящее время два крупнейших китайских Центра обработки данных (ЦОД) по вычислительной мощности превосходят все мощности Российской Федерации. К 2024 году инфраструктура в России должна быть смарт-инфраструктурой. ИТ-специалистов потребуется в 10 раз

больше, чем по состоянию на 2017 год.

Количество угроз и сложность применяемых технологий с каждым годом будет увеличиваться, в связи с чем необходимо внедрять решения на уровне инфраструктуры, защищающие базовые элементы этой инфраструктуры от ключевых угроз [1].

В целом, подводя общий итог, следует отметить, что до технологического лидерства в цифровой экономике России пока далеко, в этом направлении уже предпринимаются активные шаги, поскольку именно на цифровой экономике уже сейчас базируются и в будущем будут базироваться темпы экономического роста. В связи с этим в стране принята Программа развития цифровой экономики до 2035 г., целью которой является создание в России благоприятных организационных и нормативно-правовых условий для эффективного развития институтов цифровой экономики при участии государства, национального бизнес-сообщества и гражданского общества и обеспечения быстрого роста национальной экономики за счет качественного изменения структуры и системы управления национальными экономическими активами, достижения эффекта «российского экономического чуда» в условиях формирования глобальной цифровой экосистемы [3]. России нужна цифровая революция.

Литература и примечания:

[1] Цифровая экономика России. Электрон. данные. URL: http://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F:%D0%A6%D0%B8%D1%84%D1%80%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D1%8D%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D0%BA%D0%B0_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8

[2] Плуготаренко С. ПАЭК. Электрон. данные. URL: <https://www.shopolog.ru/metodichka/analytics/cifrovaya-ekonomika-rossii-2017-analitika-cifry-fakty/>

[3] Развитие цифровой экономики в России. Программа до 2035 г. Электрон. данные. URL: <http://spkurdyumov.ru/uploads/2017/05/strategy.pdf>

*А.В. Мухина,
студент 4 курса напр. « Экономика»,
e-mail: alla.muhina@yandex.ru,
науч. рук: А.А. Смагин,
асс.,
СмГАУ,
г. Ставрополь*

РЕГИСТРАЦИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В 2017 ГОДУ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности регистрации некоммерческих организаций в 2017 году, необходимые действия, которые нужно выполнить, перечень документов, а также причины, по которым процесс регистрации некоммерческих организаций лучше доверить специалистам.

Ключевые слова: регистрация, ИНН, ликвидация, учредительные документы.

Изначально регистрацией некоммерческих организаций занималась Федеральная регистрационная служба. В скором времени ее обязанности были переданы Министерству юстиции. Это привело к установлению нового порядка регистрации компаний при создании, изменении сведений в учредительных документах, реорганизации и ликвидации. Министерство юстиции РФ проводит открытие отечественных некоммерческих организаций (НКО), а также отделений иностранных и международных организаций, которые являются неправительственными.

Необходимо выполнение следующих важных действий:

– Выбор наименования. НКО должно иметь наименование, которое указывает на характер деятельности. Не могут использоваться полные или сокращенные наименования федеральных органов. Порядок выбора названия осуществляется в соответствии с нормативными правовыми актами субъектов РФ.

– Юридический адрес. Местонахождение компании

определяется местом ее государственной регистрации посредством указания наименования муниципального образования.

– Выбор вида деятельности. Подобные организации примечательны тем, что делятся на множество разновидностей. Это позволяет учредителям выбрать подходящий вид деятельности в соответствии с их целью.

– Принятие решения о создании. Решение должно приниматься учредителями единогласно. Это касается тех случаев, когда компания создается несколькими лицами.

В соответствии с законодательством, необходимо подготовить следующие документы:

1) Нотариально заверенное заявление. В обязательном порядке указываются ФИО, место жительства и номер телефона.

2) Учредительные документы, которыми могут быть учредительный договор или устав.

3) Два экземпляра решения о создании. Его оформляет единственный учредитель, или создается протокол учредительного собрания несколькими участниками.

4) Квитанция, подтверждающая оплату госпошлины.

5) Сведения о местонахождении действующего органа НКО. Ими могут быть свидетельство о праве собственности, договор аренды, гарантийное письмо и пр.

Этапы оформления некоммерческой организации:

1. Собирается пакет всех необходимых документов.

2. Он передается в местное управление Минюста лично или по почте.

3. Внесение НКО в ЕГР, что является частью процедуры.

4. Регистрация в местном органе налоговой инспекции.

5. Постановка на учет в ПФР и центре занятости.

6. Получение необходимого для изготовления печати разрешения.

7. Получение статуса НКО в органах налоговой инспекции.

Данная процедура действительно сложна и требует соблюдения всех требований законодательства. Чтобы избежать проблем и сэкономить время, следует первоначально предоставить грамотно оформленный пакет документов. Если с

этим возникают трудности, всегда можно обратиться к специалистам. Процедура открытия занимает не более 33 дней для общественных объединений. Политические партии проходят регистрацию на протяжении 30 дней. Другие виды компаний не будут ожидать подтверждения более 17 рабочих дней. Однако данные условия не распространяются на религиозные организации.

Какие документы нужно получить? Минюст России принимает решение о создании НКО, и на его основании налоговые органы производят внесение соответствующих сведений в реестр юридических лиц. После того, как данные будут внесены в ЕГРЮЛ, учредитель получит свидетельство о государственной регистрации. С данного момента организация признается юридически созданным субъектом, она ставится на учет в налоговой инспекции. Учредителю выдается ИНН – свидетельство, которое подтверждает осуществление данной процедуры.

После принятия положительного решения о регистрации заявителю также будут предоставлены коды из службы статистики. Для их получения необходимо подать соответствующее заявление, свидетельство и выписку из ЕГРЮЛ. Если в Росстат обращается не учредитель, а его представитель, необходимо дополнительно предъявить доверенность на данное лицо. Документ должен быть нотариально заверенным. Юридическое лицо также должно пройти постановку на учет в государственных внебюджетных фондах. Создание организации некоммерческого типа становится основанием для регистрации в пенсионном фонде, фондах социального и медицинского страхования. Это объясняется тем, что деятельность НКО подразумевает наем работников по трудовым и гражданско-правовым договорам. Данные передаются непосредственно ФНС или Минюстом во внебюджетные фонды, после чего юридическое лицо получает соответствующие документы о постановке на учет.

Открытие банковского счета не является обязательным требованием, однако при его невыполнении могут появиться затруднения в процессе осуществления деятельности.

Это объясняется тем, что юридическим лицам придется в

безналичном порядке производить необходимые расчеты друг с другом. Они могут подразумевать собой оплату товаров, услуг, исполнительных работ и пр. После того, как учредителем будут получены все необходимые документы, можно приступать к ведению деятельности.

Для пользования их услугами существуют следующие причины:

1) сбор всей необходимой документации производится быстро;

2) сведения проверяются на достоверность и отсутствие ошибок специалистом;

3) клиенту не придется участвовать в процедуре;

4) процесс выполняется без задержек в предварительно оговоренные сроки;

5) физическое лицо имеет большую вероятность принятия положительного решения регистрирующими органами;

Таким образом, регистрация НКО представляет собой довольно сложный процесс, где стоит соблюдать все требования законодательства, а также очень внимательно подбирать компанию для помощи с регистрацией. Она должна иметь соответствующие документы и хорошую репутацию. В противном случае процедура оформления может затянуться надолго, или вовсе будет получен отказ.

Литература и примечания

[1] «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301

[2] Российские НКО на пути к устойчивости / [Инга Пагава и др.] – Москва: САФ Россия, 2013. – 26 с.

[3] Субанова О.С. Целевые капиталы некоммерческих организаций; Библиотечка "Российской Газеты" – Москва, 2014. – 176 с.

[4] Шекова Е.Л. Экономика и менеджмент некоммерческих организаций; Лань – Москва, 2014. – 192 с.

В.И. Садыкова,
студент 4 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: **rap-tory@mail.ru**,
М.В. Макин,
студент 4 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: **maksim.makin@yandex.ru**
ФГБОУ ВПО КГУ,
г. Курск

СТРУКТУРА ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ РАБОТНИКОВ В РФ

Аннотация: в статье рассмотрена актуальная для современной России проблема просроченной задолженности по оплате труда, приведены данные Росстата о числе работников, страдающих от несвоевременной выплаты заработной платы, а также денежное и процентное выражение структуры задолженности. Отмечены скачки в динамике её роста и снижения в текущем году, связанные в большей мере с отсутствием у организаций собственных средств.

Ключевые слова: просроченная задолженность, заработная плата, экономическая деятельность, собственные средства.

По определению Федеральной службы государственной статистики, «просроченной задолженностью по заработной плате (денежному довольствию) работникам считаются фактически начисленные суммы заработной платы, но не выплаченные в срок, установленный коллективным договором или договором на расчетно-кассовое обслуживание, заключенным с банком (расчетно-кассовым центром)». [1]

На сегодняшний день огромное количество работающего населения страны страдает от несвоевременной выплаты заработной платы. Об этом свидетельствуют данные Росстата на 1 сентября 2017 года (таблица 1):

Таблица 1 – Численность работников, перед которыми организация имеет задолженность по заработной плате в РФ на 1 сентября 2017 г., количество человек [2]

Всего по отдельным видам экономической деятельности	61193
Сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этих областях; лесозаготовки	4775
Рыболовство и рыбоводство	8
Промышленное производство (промышленность)	3560
Добыча полезных ископаемых	7611
Обрабатывающие производства	24240
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	2026
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	1729
Строительство	13599
Транспорт	3889
Управление недвижимым имуществом за вознаграждение или на договорной основе	624
Научные исследования и разработки	876
Образование	1357
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	393
Деятельность в области культуры, искусства, отдыха и развлечений, теле- и радиовещания	66

Самым стабильным видом экономической деятельности со стороны своевременной оплаты труда оказалось рыболовство и рыбоводство, где всего 8 человек по всей России до сих пор ожидают выплаты начисленной заработной платы. Промышленные предприятия, напротив, имеют самый высокий показатель: их кредиторская задолженность числится более чем

перед 35,5 тысячами человек, которые выполнили ранее свои трудовые обязанности.

На все приведённое выше количество работников приходится более 3 миллиардов рублей просроченного работодателями долга (таблица 2):

Таблица 2 – Просроченная задолженность по заработной плате работников в РФ на 1 сентября 2017 г., тыс. руб. [2]

Всего по отдельным видам экономической деятельности	3353978
Сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этих областях; лесозаготовки	185637
Рыболовство и рыбоводство	995
Промышленное производство (промышленность)	2009336
Добыча полезных ископаемых	452428
Обрабатывающие производства	1469516
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	56337
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	31055
Строительство	816133
Транспорт	136047
Управление недвижимым имуществом за вознаграждение или на договорной основе	27700
Научные исследования и разработки	98574
Образование	61505
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	11131
Деятельность в области культуры, искусства, отдыха и развлечений, теле- и радиовещания	6920

Исходя из представленных выше данных, средняя сумма

просроченной задолженности всего по отдельным видам экономической деятельности составляет примерно 54810 рублей на человека. При этом самая большая доля суммы долга перед своими работниками в денежном выражении принадлежит российской промышленности: здесь в среднем на одного работника приходится около 56433 рублей. При этом наименьшей суммой долга в целом по отрасли отмечено рыболовство и рыбоводство, однако в пересчёте на одного работника задолженность в среднем составит целых 124375 рублей. Такое распределение денежных сумм связано с уровнем оплаты труда в конкретной отрасли а также востребованностью данной профессии и наличием квалифицированных кадров.

Для прослеживания изменений объёмов просроченной задолженности по заработной плате за текущий год обратимся к рисунку 1, составленному на основе данных Росстата.

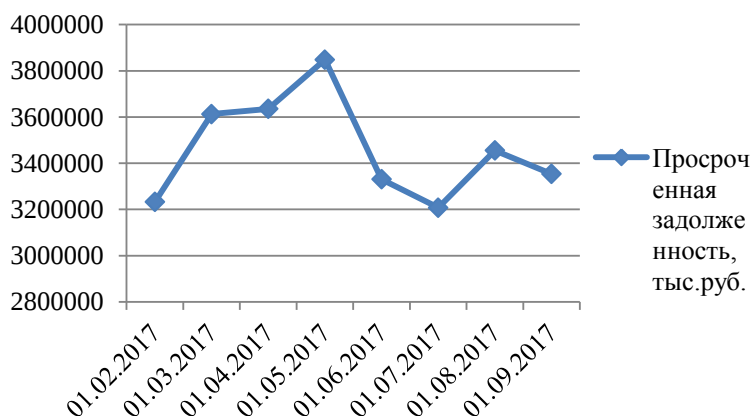


Рисунок 1 – Динамика просроченной задолженности в 2017 году, тыс. руб.

Факторы, влияющие на подобные скачки роста и снижения задолженности заработной платы перед работниками у множества отраслей и предприятий различны. При этом в абсолютном большинстве случаев, согласно данным Росстата, задержка выплаты заработной платы возникает из-за отсутствия

у организаций собственных средств(99,3%). К прочим причинам можно отнести несвоевременное получение денежных средств из бюджетов всех уровней.

Более наглядно проанализированные выше данные по рассматриваемой проблеме представлены на рисунке 1 в виде процентных долей задолженности каждой отрасли хозяйствования. Структура просроченной задолженности по отдельным видам экономической деятельности даёт наглядное представление об относительной устойчивости и достатке собственных средств различных областей экономики (рисунок 2).

Структура просроченной задолженности по
з/п на 1.09.2017, %



Рисунок 2 – Структура просроченной задолженности по
заработной плате, %

Таким образом, российским предприятиям и организациям в большинстве отраслей экономической деятельности необходимо исправить текущее положение, связанное со значительными суммами задолженности по оплате труда. Для

этого необходимо стремиться нарастить собственный капитал путём увеличения уставного капитала, снижением дивидендов и увеличением нераспределенной прибыли и резервов, подъемом рентабельности деятельности с помощью контроля затрат. Это очень важно для каждого отдельного предприятия и страны в целом, так как заинтересованность работников в своевременной оплате труда является одним из ключевых факторов успешного развития и совершенствования любой организации и, как следствие, экономики всего государства.

Литература и примечания:

[1] Просроченная задолженность по заработной плате. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1237983568234 , (дата обращения 01.10.2017).

[2] О просроченной задолженности по заработной плате на 1 сентября 2017 года. Федеральная служба государственной статистики[Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d02/187.htm , (дата обращения 01.10.2017).

© В.И. Садыкова, М.В. Макин, 2017

*И.А. Складенко,
студент 4 курса напр. «Экономика»,
e-mail: inna996@mail.ru,
науч. рук.: А.А. Смагин,
асс.,
СмГАУ,
г. Ставрополь*

ТОВАРИЩЕСТВО СОБСТВЕННИКОВ НЕДВИЖИМОСТИ И ПОРЯДОК ЕГО СОЗДАНИЯ

THE COMPANY OF OWNERS OF REAL ESTATE AND THE ORDER OF ITS CREATION

Аннотация: в данной статье дано понятие товариществу собственников недвижимости, цель открытия и регистрации, порядок создания товарищества.

Ключевые слова: товарищество собственников недвижимости, многоквартирные дома, особенности регистрации, устав, порядок создания.

Annotation: in this article the concept is given to the association of property owners, the purpose of opening and registration and the procedure for creating a partnership.

Keywords: a partnership of property owners, apartment buildings, registration features, the charter, the procedure for creating.

Товарищество собственников недвижимости (ТСН) или товарищество собственников жилья (ТСЖ) относится к числу некоммерческих корпоративных организаций. Оно признается как добровольное объединение собственников любого недвижимого имущества, будь то земельные участки или строительные объекты (здания любого типа и назначения, в том числе, многоквартирные дома) [1].

Цель открытия и регистрации ТСН – коллективное управление недвижимым имуществом, которое находится в собственности или владении у членов товарищества, в пределах

распоряжения, определенных законодательством, а также для решения иных задач, допускаемых действующими нормативно-правовыми актами Российской Федерации [3].

Товарищество собственников недвижимости является владельцем своего имущества. Объекты совместного пользования, совместное имущество многоквартирных домов и так далее, принадлежат членам товарищества на праве долевой собственности, в случаях, если иное не предусмотрено законом.

Товарищество собственников недвижимости, согласно Гражданскому кодексу РФ, не отвечает по обязательствам своих членов, равнозначно, как и они не отвечают по обязательствам товарищества. Основной учредительный документ товарищества – Устав. Он должен содержать сведения о наименовании организации, в которое должны входить слова «товарищество собственников недвижимости», его место нахождения, состав, цели, компетенции и пр [2].

Порядок создания товарищества собственников недвижимости:

1. Принятие решений о выборе метода управления и о создании товарищества. Собственники квартир в одном многоквартирном здании могут создать только одно товарищество собственников недвижимости. Решение о создании ТСН принимается собственниками помещений в многоквартирном доме на их общем собрании. Решение признается установленным, если за него проголосовали собственники помещений в данном многоквартирном доме, которые обладают более 50% голосов от общего количества голосов собственников квартир в соответствующем доме [1].

2. Оформление Протокола общего собрания собственников квартир в многоквартирном здании, на котором установлены решения о формировании товарищества собственников недвижимости и об утверждении его устава, подписывается всеми собственниками помещений в многоквартирном доме, проголосовавшими за принятие соответствующих решений.

3. Утверждение Устава. На том же собрании собственников необходимо утвердить устав ТСН. В этом документе расписываются все аспекты деятельности ТСЖ:

обязанности, права руководителей и жильцов, ревизия ТСЖ, начало и прекращение работы и т.д [2].

4. Выбор правления ТСН. Правление товарищества выбирается так же на общем собрании жильцов до регистрации ТСЖ. Правление товарищества собственников жилья избирает из своего состава председателя товарищества на своем отдельном собрании, если избрание председателя товарищества не отнесено к полномочиям общего собрания членов товарищества уставом товарищества. Так же общим собранием членов ТСЖ необходимо выбрать ревизионную группу, которая будет проверять работу правления.

5. Регистрация товарищества собственников недвижимости. ТСН при государственной регистрации представляют протокол общего собрания собственников квартир в многоквартирном доме, на котором установлены решения об основании товарищества и об утверждении его устава, и в двух экземплярах устав товарищества, а также данные о лицах, которые проголосовали на общем собрании собственников квартир в многоквартирном жилом помещении за основание товарищества собственников жилья, о принадлежащих этим лицам долях в праве общей собственности на совместное имущество в многоквартирном здании [3].

Порядок регистрации товарищества собственников недвижимости предусматривает подготовку двух отдельных пакетов документации:

а) документы нотариусу для заверения подписи заявителя и утверждения ТСН:

- паспорт заявителя;

- заявление формы № 11001 на государственную регистрацию ТСН;

- протокол общего собрания собственников.

б) документы для представления в налоговую инспекцию (непосредственная регистрация товарищества):

- Устав товарищества собственников недвижимости – два экземпляра;

- протокол общего собрания собственников;

- заявление формы № 11001 на государственную регистрацию товарищества собственников недвижимости;

– квитанция на оплату госпошлины;
– нотариальная доверенность (если документы представляет не заявитель) [2].

Стоимость государственной пошлины на регистрацию и открытие товарищества собственников недвижимости составляет 4000 рублей.

6. Открытие счета в банке. После регистрации ТСН открываются счета в банке, на которые будут поступать деньги от членских взносов и коммерческой деятельности ТСЖ.

7. Уведомление Администрации района/города, а также Инспекции по жилищному надзору о начале деятельности товарищества собственников недвижимости [3].

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – Ст.123.12.

[2] Финансы некоммерческих организаций: учебник / И.В. Ишина [и др.]; под ред. И.В. Ишиной. – Москва: Издательство Юрайт, 2016. – 272 с.

[3] Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.minstroyrf.ru/> (дата обращения 24.09.2017).

© И.А. Складенко, 2017

*И.Б. Тесленко,
д.э.н., проф.,
e-mail: iteslenko@inbox.ru,
ВлГУ,
г. Владимир*

ФАКТОРЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА ИНФОРМАЦИОННОМ РЫНКЕ

Аннотация: статья посвящена вопросам управления ценообразованием, выявлению факторов, определяющих выбор организацией цены на информационные продукты и услуги

Ключевые слова: информационные продукты, информационные услуги, управление ценообразованием, факторы, определяющие выбор цен на информационном рынке

В современных условиях информация все больше превращается в важнейший экономический ресурс. Происходит это на базе компьютеризации и развития телекоммуникаций, обеспечивающих принципиально новые возможности экономического развития, решения социальных и экономических проблем, роста производительности труда и т.д.

Формирующаяся информационная экономика основывается на бурном росте и развитии рынка информационных продуктов и услуг. Для сравнения: согласно статистике, производство мировых товаров и услуг в год растёт примерно на 10 процентов, производство же информационных продуктов и услуг растёт ежегодно в среднем на 30 процентов и более[1].

Информационный продукт – это хорошо структурированная, объективная и достаточно полная информация, переработанная и составленная экспертом, профессионалом в своей сфере [2], представленная в материальном или нематериальном виде с целью коммерческой реализации и удовлетворения потребительского спроса [1].

Формы предоставления информационных продуктов не ограничены (обзоры, статьи, доклады, справки и т.д.), но наиболее популярными остаются фильмы, вебинары, тренинги и

книги.

Информационные продукты можно сгруппировать следующим образом: библиотечные системы (каталоги, рубрикаторы и др.), системы научно-технической информации (переводы, реферативные сборники, бюллетени и др.), информационные центры различного назначения (базы данных, мультимедиа продукты, образовательные программы и т.д.) [2].

Информационная услуга – это получение и предоставление в распоряжение пользователя информационных продуктов. Она осуществляется только при наличии баз данных в компьютерном или некомпьютерном варианте. К информационным услугам можно отнести предоставление текстов документов, результатов библиографического поиска, аналитической переработки информации (справки, указатели, таблицы, обзоры, отчеты и пр.); организация рекламной деятельности [3].

Как на любом рынке, на информационном рынке существует конкуренция и, соответственно, серьезное внимание должно уделяться ценообразованию.

Ценообразование на информационном рынке, прежде всего, определяется особенностями самих продуктов, т.к. производство информации далеко не всегда можно оценить по принципу «затраты – выпуск».

К основным факторам структуры затрат, воздействующим на цены информационных услуг, относят: степень использования новой техники, технологий, новых методов организации труда и управления; квалификация работников информационной сферы; степень развитости информационной деятельности: концентрация и масштабы подготовки информационных услуг и др.[4].

На цену оказывает влияние и сама сфера обращения, степень монополизации рынка.

Управление ценообразованием зависит от таких факторов, как спрос, покупательское восприятие продукта, цена конкурентов на аналогичные продукты, маркетинговые приемы, используемые компанией, емкость и структуру рынка продукта, платежеспособность потребителей сегмента, региона и т.д.

Управление ценообразованием на информационном рынке

должно также опираться на учет факторов внешней среды, именно она определяет множественность цен, разную амплитуду и продолжительность колебаний цен на отдельные виды продуктов и услуг, относительную стабильность некоторых цен и т.д.

Для информационных услуг применим и принцип пакетного ценообразования, при этом затраты по такого рода услугам будут ниже затрат, которые возникли бы при оказании каждой услуги отдельно.

Выбор стратегии высоких цен на информационном рынке может быть оправдан, если организация уже зарекомендовала себя, имеет уникальный товар, или товар, имеющий существенные отличия от товаров конкурентов. Низкая цена будет оправдана, если организация – новичок на рынке, о ней мало кто знает. Манипулировать ценой в сторону ее снижения можно, если спрос на товар на рынке эластичен, есть возможность снизить издержки.

Исследования в разных странах показали, что ценообразование на информационном рынке опирается на несколько основных подходов.

1. Продуктовый подход – основан на особенностях конкретных информационных продуктов.

2. Институциональный подход концентрирует внимание на производителях информационных товаров и услуг.

3. Смешанный или управленческий подход сочетает в себе черты предыдущих двух подходов [5].

Эффективное управление ценообразованием компании – это результат сложных управленческих действий, учитывающих следующие обстоятельства: фундаментальную ценовую стратегию, сегментацию рынка и ценовую эластичность, уровень затрат, потенциал конкурентов и компетентность руководства и др. Ценообразования на информационном рынке представляет собой выбор возможного изменения цены информационного продукта или услуги, прежде всего, в соответствие с целями компании. Кроме этого компания учитывает характер продукта или услуги: это новый продукт (услуга) или уже известный на рынке.

По большому счету, не существует единственно верного

способа установления цен на продукты и услуги. Ценообразование – это результат взвешенных и продуманных действий с учетом многих факторов. Это – «смесь» знаний, искусства и интуиции. ИТ-компания, принимая решения об установлении цены, должна учесть платежеспособность клиента, ценность, уникальность и особенность предлагаемого продукта, свои затраты, держать марку и престиж, а не просто снижать цену и сокращать прибыль, ради конкуренции с другими компаниями, исходить из стратегических целей своей деятельности, состояния внешней среды (политика государства, участников каналов товародвижения и т.д.).

Подводя общий итог, можно выделить три основные группы факторов, влияющих на ценовую стратегию организации:

- факторы, определяемые задачами, целями, внутренними показателями деятельности, характером бизнеса самой организации и пр.;
- факторы внешней среды;
- элементы маркетинга комплекса, связанного с ценовой стратегией.

Литература и примечания:

[1] Информационный продукт – что это такое? Понятие услуг. Электрон. данные. URL: <http://fb.ru/article/273925/informatsionnyiy-produkt---eto-chto-takoe-ponyatie-i-uslugi>

[2] Информационный продукт. Электрон. данные. URL: <https://utmagazine.ru/posts/9713-informacionnyy-produkt>

[3] Информационные продукты и услуги. Электрон. данные. URL: http://life-prog.ru/1_4646_informatsionnie-produkti-i-uslugi.html

[4] Специфика ценообразования информационных товаров и услуг. Электрон. данные. URL: <http://bizbook.online/book-marketing/spetsifika-tsenoobrazovaniya-informatsionnyih.html>

[5] Рынок информации. Электрон. данные. URL: <http://econom-zadachi.narod.ru/glava5/5.11/10.htm>

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ю.А. Терешко,

преподаватель английского языка,

e-mail: ronater@yandex.ru,

НЧУПО «Колледж экономики и управления»,

г.о. Тольятти

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ СТУДЕНТОВ КОЛЛЕДЖА

Аннотация: Проблема оптимизации изучения иностранного языка в средних учебных заведениях путем применения инновационных технологий является чрезвычайно актуальной и требует неотложного конструктивного решения. В данной статье раскрыто содержание понятия инновации и инновационной технологии, представлены их характеристики и типы; проанализированы наиболее продуктивные для изучения английского языка инновационные технологии; охарактеризованы интерактивные методы обучения английскому языку студентов колледжа. Исследование делает акцент на ведущих компонентах содержания обучения английскому языку, на способах деятельности, то есть на обучении различным видам речевой деятельности: говорение, аудирование, чтение, письмо. Отмечается, что интерактивное обучение предполагает познание нового не от теории к практике, а наоборот – от формирования нового опыта к его теоретическому осмыслению через применение, отойдя от традиционной логики учебного процесса. Обобщены основные подходы к решению исследуемой проблемы и намечены пути ее конструктивного решения.

Ключевые слова: инновация, педагогическая технология, инновационные технологии, интерактивные технологии, интерактивные методы обучения, обучения английскому языку студентов университета.

Постановка научной проблемы и ее значение. На современном этапе построения нашего общества,

характеризующееся развитием новых технологий, интеграцией в мировую систему специального образования, особенно актуальным становится инновационное развитие средних учебных заведений и активное внедрение современных инновационных информационных и телекоммуникационных технологий в процесс профессиональной подготовки будущих специалистов. Проблема особенно актуализируется, когда речь идет об изучении иностранного языка, поскольку именно инновационная образовательная деятельность предполагает развитие творческих возможностей личности и касается не только и не столько создания и распространения новых идей, концепций, теорий, а предполагает прежде всего изменение в способе учебно-познавательной деятельности, в стиле мышления.

Актуальные вопросы иностранной филологии всех субъектов учебно-воспитательного процесса. Итак, проблема исследования инновационных форм и методов изучения студентами колледжа иностранного (английского) языка является чрезвычайно важной и требующей немедленного ее теоретико-прикладного конструктивного решения.

Анализ исследований этой проблемы. Вопросы использования инновационных технологий в образовательном пространстве не новы. Так, организационно-методическое обеспечение инновационных процессов в образовании исследовали М. Аузиня, И. Галица, Б. Гречаник, И. Дичкивская, Н. Буга, Д. Алфимов и др. [1-3; 8]. Систематизации инноваций, их сущностно-структурному анализу, оценочно-критериальной характеристике образовательно-инновационной деятельности посвящены научные труды Л. Буркова, В. Кремень, Л. Штефан, Г. Сазоненко и др. [4; 7]. Как замечает С. Ерохин, инновации заключаются в овладении всеми инструментами, которые дает мировое образовательное пространство. И для этого, конечно, необходимо участие всех преподавателей в научно-исследовательском процессе, погружение в мировую научную атмосферу [12].

Как утверждает М. Дмитриченко, сегодня невозможно представить образование будущих специалистов без инновационных технологий, без внедрения принципиально

нового подхода к информатизации колледжа, который предусматривает выполнение следующих составляющих: во-первых, интеграции учебного заведения в мировую информационную систему и, соответственно, продуктивное взаимодействия с другими сузами на уровне совместных образовательных программ; во-вторых, интенсификации учебного процесса и активизации учебно-познавательной деятельности студентов; и, в-третьих, создание условий для широкого внедрения современных образовательных технологий в учебный процесс и повышения эффективности управления качеством образования [12].

Внедрение новых технологий позволяет уверенно смотреть в завтрашний день, отмечает А. Яковлева [12]. Далее ученый отмечает, что инновационные технологии в образовательном процессе можно рассматривать с двух позиций: первая – это использование их в той области знаний, в которой студенты получают образование; вторая – использование в процессе обучения [12]. Проблема применения инновационных технологий в процессе изучения английского языка отражена в работах Т. Решетник, М. Скуратовского, С. Сорокиной, К. Галацина, А. Хомяк и др. [5; 6; 9; 11; 13].

Итак, анализ педагогической литературы свидетельствует о сложности исследуемой проблемы, о надлежащем уровне ее разработанности в педагогической теории и практике. Однако, по нашему мнению, недостаточно исследованными являются методические аспекты применения инновационных технологий в учебном процессе колледжа, в частности при изучении студентами иностранного (английского) языка. Об этом убедительно свидетельствуют противоречия: между требованиями к современному специалисту относительно сформированности его иноязычной компетентности и реальным ее состоянием; между возможностями современного специального учебного заведения и практикой овладения студентами иностранными языками и др. Поэтому целью нашей статьи является анализ инновационных форм и методов обучения английскому языку студентов колледжа для успешного изучения студентами английского языка. Она осуществляется через выполнение следующих задач: раскрытие

сущности инновационной технологии; определение особенностей ее применения в обучении английскому языку; анализ наиболее действенных инновационных форм и методов, применимых в процессе изучения английского языка в колледже.

Изложение основного материала и обоснование результатов исследования. Толковые словари определяют понятие новации, или новатики как чего-то нового (новой идеи, модели, программы, концепции, метода и т.д.); в то время как инновация – это внедрение этого нового в процесс, освоение этого нового, его реализация. В свою очередь, технология обучения определяется как последовательность действий педагога и студентов, при выполнении которой должен быть достигнут запланированный результат при условии учета психофизиологических, индивидуальных и возрастных особенностей студентов и профессионального мастерства педагога. Итак, инновационные технологии обучения – это такие технологии, которые, синтезируясь в процессе обучения, позволяют повысить эффективность обучения английского языка, сделать учебный процесс более активным, интересным и разнообразным, что будет способствовать улучшению образовательного уровня будущих специалистов [11; 13].
Научный журнал. № 4/2016

Анализ психолого-педагогической литературы дает основания для утверждения, что основными закономерностями внедрения инновационных технологий в обучение (в том числе английского языка) являются:

- 1) системное и плановое введение инновационных методов в учебный процесс;
- 2) интеграция инновационных методов с традиционными методами формирования знаний и с активной самостоятельной работой студентов;
- 3) основательное овладение преподавателями методики комплексного применения инновационных методов;
- 4) переориентация мотивации учения студентов на активное познание нового и самостоятельную работу.

В контексте последнего утверждения С. Ерохин утверждает, что нужно создавать инструментарий для

самостоятельной работы студента, предоставлять материалы в бумажном и электронном виде, обеспечивать дистанционную помощь преподавателям. Электронные средства коммуникации, современные средства обучения размывают границы колледжа, студент получает информацию в удобном для него виде [12].

Поскольку учебно-познавательная деятельность студентов на занятиях по английскому языку должна осуществляться в условиях активного восприятия и отражения реальности, то наиболее производительными, как мы выяснили в ходе исследования, являются инновационные интерактивные методы обучения, которые обеспечивают интерактивное обучение. То есть такое обучение, которое, как отмечают А. Пометун и Л. Пироженко, создает комфортные условия для активного усвоения учебного материала, «при которых каждый, кто учится, чувствует свою успешность, интеллектуальную способность» [10].

В исследовании нами сделан акцент на том, что ведущим компонентом содержания обучения английскому языку является не основы наук, а способы деятельности, то есть обучение различным видам речевой деятельности: говорение, аудирование, чтение, письмо. Интерактивное же обучение и предполагает познание нового не от теории к практике, а наоборот – от формирования нового опыта к его теоретическому осмыслению через применение, отойдя от традиционной логики учебного процесса [5].

Интерактивные технологии обучения условно можно разделить на четыре группы:

- 1) технологии кооперативного или группового обучения;
- 2) игровые технологии;
- 3) проблемные (спорные) технологии;
- 4) обучение в парах (статических, динамических, вариационных) [10].

В контексте нашего исследования продуктивными оказались наработки К. Галацина [5; 9], в частности предложены и адаптированы к изучению английского языка такие варианты организации работы малых групп студентов, как «Диалог» (совместный поиск малыми группами согласованного решения); «Синтез мыслей» (передача полученных одной группой

студентов частных результатов решения проблемы другим группам) «Совместный проект» (задачи, которые получают малые группы, имеют разную нагрузку и раскрывают проблему с разных аспектов); «Поиск информации» (той, что дополняет лекцию, семинар, выполнение домашнего задания); «Круг идей» (решение проблемных вопросов, привлечения всех студентов к их обсуждению) и др. [5].

В практической деятельности со студентами мы часто обращаемся к «дерево ассоциаций», то есть выработан определенный алгоритм занятия по английскому языку, на котором:

1) конкретно, обычно одним словом, определяется тема, над которой будут работать студенты, например, «Досуг»;

2) студенты активно вспоминают все, что возникает в памяти относительно этого слова (отдых, спектакль, кино, книга, театр, поход, спортивная площадка и др.).

3) преподаватель предлагает при необходимости некоторые опорные слова и ветви «дерева», постепенно «разрастаются» с помощью ответов студентов.

Все это они записывают на доске и в рабочих тетрадях. Этот метод универсален, поскольку обогащает словарный запас студентов, тренирует их письмо. Применим для различных курсов и с разной англоязычной подготовкой.

Продуктивным в изучении английского языка оказался также метод «мозговой штурм». Преподаватель со студентами выбирает тему, которую можно разделить на подтемы, например, «Образование». Эту тему мы разделили на подтемы (дошкольное, школьное, высшее, профессиональное образование), записав их названия на отдельных листах. Студенческая группа, соответственно, разделена на подгруппы и каждой из них роздан лист с подтемой. Этот лист передается по кругу от подгруппы к подгруппе, на нем фиксируются ответы на поставленные вопросы по конкретной теме. Упражнение продолжается до тех пор, пока каждая группа не даст ответа на все вопросы. Заканчивает группа свое движение на листе, с которого и начинала упражнение. Полученные материалы обобщаются, дополняются, корректируются и данная тема изучается. Этот метод также универсальный, активизирует

мышление, учит работать в группе, анализировать, обобщать; обогащает словарный запас, способствует развитию англоязычной речи и грамотности письма.

Для студентов старших курсов конструктивным в изучении английского языка, в частности разговорного, стал метод «Микрофон». Так, мы определили тему «Моя страна – Россия», выбрали воображаемый микрофон (например, обычная шариковая ручка). Сначала, я предлагаю студентам сформулировать цель занятия (например, «сегодняшнее занятие расширит мои знания о России» или «на сегодняшнем занятии я расскажу о своей любви к России» и т.п.). Слово берет тот, кто получает мысленный микрофон. Студенты должны говорить четко, быстро и по существу. Нежелательно комментировать и оценивать слабые ответы. Сразу по окончании преподаватель или кто-то из студентов должны исправить ошибки.

Важную роль в изучении английского языка играют также методы case study («языковой портфель») из четырех-пяти человек, деловые и ролевые игры, имитационные ситуации и др.

Выводы и перспективы дальнейшего исследования. Для подготовки высококвалифицированных и конкурентоспособных специалистов важным является применение в профессиональной подготовке инновационных технологий. Особенно актуально использование инновационных, в том числе интерактивных технологий в процессе обучения английскому языку в специальных учебных заведениях. Сегодня все чаще внедряются электронные системы управления, создаются электронные библиотеки, архивы электронных документов. Налаживается общения преподавателей и студентов в режиме онлайн.

Нами выделены наиболее продуктивные инновационные технологии изучения английского языка:

- использование деловых игр, проблемных ситуаций при проведении занятий;
- проведение тренинговых занятий;
- применение компьютерно-информационных методов обучения;
- разработка тестовых заданий для текущего и итогового контроля знаний студентов;

– разработка программных электронных учебников, пособий и методических материалов.

Особое значение в процессе изучения английского языка студентами колледжа нами отведено внедрению интерактивных методов обучения. Дальнейшего исследования требуют методические рекомендации по эффективному изучению английского языка студентами сузов.

Литература и примечания:

[1] Алфимов Д.В. Инновационная образовательная система высшей школы: пути возрождения / Д.В. Алфимов // Педагогические инновации: идеи, реалии, перспективы: сб. наук. пр. / ред. кол. Л. И. Даниленко и др. – М.: Логос, 2000. – С. 158-160.

[2] Аузиня Н.А. Инновационные процессы в образовании: учеб. пособие. для студ. учеб. закл. / Н.А. Аузиня, А.М. Возина; Нац. банк Украины, Львов. банк. ин-т. – Л.: ЛБИ НБУ, 2003. – 103 с.

[3] Буга Н.Ю. Становление научной и инновационной деятельности в высших учебных заведениях / Н.Ю. Буга, Т.А. Науменко // Экономист. – 2006. – № 9. – С. 60-64.

[4] Буркова Л.В. Классификация педагогических инноваций как элемент механизма управления инновационным процессом в образовании / Л.В. Буркова // Педагогические инновации: идеи, реалии, перспективы: сб. наук. пр. / ред. кол. Л.И. Даниленко и др. – М.: Логос, 2000. – С. 231-238.

[5] Галацин К.А. Условия формирования коммуникативной культуры студентов высших технических учебных заведений / Е.А. Галацин // Молодежь и рынок: ежегодный научно-пед. журн. – Дрогобыч: РИО «Круг», 2012. – № 7 (90). – С. 144-147.

[6] Галица И. Инновационные механизмы активизации педагогического и научного процессов / И. Галица, А. Галица // Высшая школа: научно-практической. изд. – 2011. – № 7/8. – С. 31-37.

[7] Гречаник Б.В. Инновационный потенциал отечественных вузов: особенности и проблемы его формирования / Б.В. Гречаник // Инвестиции: практика и опыт.

– 2010. – № 11. – С. 24-27.

[8] Дичкивская И.М. Инновационные педагогические технологии: учеб. пособие. / И.М. Дичкивская. – М.: Академвидав, 2004. – 218 с.

[9] Малашевский К.А. Экспериментальная программа формирования коммуникативной культуры будущих инженеров / Е.А. Малашевский. – Луцк: Вол. нац. ун-т им. Леси Украинский, 2009. – 88 с.

[10] Пометун А. Интерактивные технологии обучения: теория, практика, опыт / А. Пометун, Л. Пироженко. – М.: А.С.К., 2002. – 135 с.

[11] Решетник Т.С. Инновационные тенденции в методике обучения иностранным языкам [Электронный ресурс] / А.С. Решетник // Вестник психологии и педагогики. – 2014. – № 14. – Режим доступа: http://www.psych.kiev.ua/Решетник_Т.С._Інноваційні_тенденції_у_методиці_навчання_іноземних_мов

[12] Инновационное развитие высшей школы: Украина – среди первых или отстающих? // Комсомольская правда в Украине / Междунар. научно-техн. ун-т им. акад. Ю. Бугая. – 2016. – № 232 (3932/25327). – Режим доступа: <http://www.istu.edu.ua/pro-mntu/publikaciji-v-zmi/innovaciinii-rozvitok-vishchoji-shkoli/>

[13] Самсонова А.В. Внедрение инноваций в системе высшего образования [Электронный ресурс] / В. Самсонова // Инновационные технологии в учебном процессе: пути оптимизации преподавания дисциплин «Украинский язык (по профессиональному направлению)»: материалы дистанционного семинара-совещания (17-27 апр. 2012, г.. Харьков – г.. Ивано-Франковск). – Х.: Изд-во НФаУ, 2012. – С. 61-67. – Режим доступа: www.ifnmu.edu.ua/images/stories/docs/statti_movoznavstvo/7.doc.

© Ю.А. Терешко, 2017

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

К.Э. Христославенко,
студент 3 курса
ф-та Государственного и
муниципального управления,
e-mail: **ksu.h@bk.ru**,
науч. рук.: **А.В. Михневич,**
Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина»,
г. Краснодар

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ РАССМОТРЕНИЯ И РАЗРЕШЕНИЯ ДЕЛ, СВЯЗАННЫХ С ВОСПИТАНИЕМ ДЕТЕЙ

Аннотация: статья посвящена делам, связанным с воспитанием детей. Предметом исследования стали проблемы защиты семейных прав ребенка и повышения эффективности судебной защиты.

Ключевые слова: Воспитание детей, судопроизводство, права детей, судебная защита, гражданские права, семейные права, родительские права, семейные конфликты.

Актуальность данной статьи определена потребностью улучшения гражданского процессуального и семейного законодательства, приведения российского законодательства в соответствие с международными правовыми актами в области прав детей, изменением государственной политики в сфере защиты прав детей. Существенную значимость для нашего общества имеют проблемы, связанные с семейными конфликтами, в особенности, касающихся прав несовершеннолетних детей. На сегодняшний день защита прав детей происходит в судебном порядке, и любое нарушенное право ребенка может быть защищено в суде (ст. 46 Конституции РФ, ст. 8, ст. 56 Семейного Кодекса РФ) [1].

Так как в российской правовой системе признается приоритет норм международного права, то мы не можем не

сказать несколько слов о том, какие международные акты регулируют вопросы рассмотрения и разрешения конфликтов, связанных с воспитанием детей. Для этого воспользуемся классификацией, обозначенной Михневич А.В. и Щукиной А.А. относительно актов международного назначения, регулирующих вопросы защиты и обеспечения соблюдения прав детей: «Наряду с национальным законодательством принято и действует немалое число актов международного назначения, которые условно можно разделить на две группы: 1) международно-правовые акты, провозглашающие права детей и гарантирующие особую защиту детей; 2) международно-правовые акты, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних и обращения с несовершеннолетними осужденными (уголовная ювенальная юстиция). К основным международно-правовым актам, провозглашающим права детей и гарантирующим особую защиту детей, относятся следующие акты: 1) Европейская социальная хартия (принята в 1961 г., вступила в силу в 1965 г., пересмотрена в 1996 г.); 2) Конвенция о правах ребенка (принята Генеральной Ассамблеей ООН 5 декабря 1989 г.); 3) Декларация и план действий «Мир, пригодный для жизни детей» (приняты Резолюцией S-27/2 специальной сессии Генеральной Ассамблеи ООН от 10 мая 2002 г.); 4) Декларация о социальных и правовых принципах, касающихся защиты и благополучия детей, особенно при передаче детей на воспитание и их усыновлении, на национальном и международном уровнях (принята Резолюцией 41/85 Генеральной Ассамблеи ООН от 3 декабря 1986 г.); 5) Рекомендация 1286 Парламентской ассамблеи Совета Европы «О европейской стратегии в защиту детей» (принята на очередной сессии 1996 г.); 6) Соглашение Европейского союза по юрисдикции – избранию применимого закона – в сфере родительской ответственности и мер для защиты детей от 19 октября 1996 г» [6; с. 353-354].

Одной из значимых трудностей, стоящей перед любым государством, является воспитание молодого поколения. Укрепление семьи и создание условий надлежащего воспитания детей всегда являлось важной задачей нашей страны. Вместе с

тем помочь семье в создании наилучших условий воспитания со стороны государства не снимает с родителей, усыновителей (и других лиц) их высокой ответственности за надлежащее воспитание детей. Нарушение прав и интересов детей должно немедленно устраняться [3].

Конституцией РФ в российском государстве «обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства... устанавливаются гарантии социальной защиты» (ст. 7).

В соответствии с общепризнанными нормами Конвенции ООН о правах ребенка (Принята Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989г. СССР подписал ее в числе первых; действительна в отношении Российской Федерации как правопреемницы СССР) Российская Федерация должна «обеспечить ребенку такую защиту и заботу, которые необходимы для его благополучия». Российское законодательство не соответствует правилам, установленным Минимальными стандартами ООН, касающимся правосудия в отношении несовершеннолетних (Пекинские правила), но, при всей важности изложенным в этих и других документах рекомендациям, дело не должно сводиться лишь к заимствованию отечественным законодателем прогрессивных и гуманных норм, принятых международным сообществом [7].

При рассмотрении дел о воспитании детей необходимо обязательное участие в процессе социальных работников, психологов и педагогов. Целью судебного процесса с участием детей, прежде всего, должна являться защита прав ребенка, что может достигаться судебным решением, направленным на восстановление внутрисемейных отношений в интересах ребенка; в то же время произвольное и неправомерное вмешательство в дела семьи недопустимо. Поэтому необходимо сделать акцент на роли суда, органов опеки и попечительства, прокурора в судебном процессе по данной категории дел, а также правовому статусу ребенка и его законных представителей [3].

В настоящее время, к сожалению, не существует какой-либо определенной процедуры рассмотрения и разрешения гражданских дел с участием и в отношении

несовершеннолетнего. Некоторые считают, что необходимо создать ювенальную юстицию для отправления правосудия в отношении несовершеннолетних. Ю.Ф. Беспалов объективно подмечает, что «отечественное процессуальное законодательство не учитывает в полном объеме специфику разбирательства дел с участием несовершеннолетних». Итак, одной из важнейших проблем действующего российского законодательства является проблема определения гражданского процессуального статуса несовершеннолетнего, в силу чего невозможно определить объем его прав и обязанностей, необходимых для реализации его права на защиту [5].

Сегодня защита семейных прав ребенка в судебном порядке осуществляется прямо и косвенно. В первом случае речь идет о спорах, непосредственно связанных с семейным воспитанием ребенка: обеспечении права ребенка на общение с родителем, проживающим от него отдельно, защите права на общение с другими близкими родственниками, лишении родительских прав, восстановлении в родительских правах, ограничении родительских прав, отмене ограничения родительских прав, усыновлении ребенка и отмене усыновления. Косвенная судебная защита прав несовершеннолетних осуществляется с помощью норм семейного законодательства, не относящихся к семейному воспитанию детей. Для устранения появившихся проблем, если между интересами обеих сторон имеются противоречия, которые установлены судом, предлагается обеспечивать каждому несовершеннолетнему участнику гражданского процесса бесплатную юридическую помощь, независимо от присутствия в процессе законных представителей, так как Конституцией Российской Федерации каждому гарантировано право на получение грамотной юридической помощи [2].

Необходимо заметить, что родители не только являются сторонами по делам, связанным с воспитанием детей, но могут участвовать в качестве третьих лиц, как заявивших, так и не заявивших самостоятельные требования. Таким образом, вступая в начатый процесс по требованию матери к фактическому воспитателю о передаче ребенка на воспитание,

отец, проживающий отдельно от жены, либо бывший супруг может заявить самостоятельное требование о передаче ребенка ему на воспитание. В этом случае он признается третьим лицом, заявившим самостоятельное требование.

Согласно ст. 52 ГПК РФ, ст. 64 СК РФ родители (лица, их заменяющие) являются законными представителями детей. В том случае, когда, не участвуя в спорном материальном правоотношении, они обращаются в суд с требованием о защите прав ребенка, они приобретают процессуальные права и обязанности, предусмотренные ст. 43 ГПК РФ. Они выступают от имени и в интересах ребенка[4].

Понятие стороны в гражданском процессе непосредственно связывается с материально-правовым отношением, ставшим предметом судебного разбирательства. Поэтому ребенок, как и другие субъекты спорного правоотношения, должен занимать положение стороны в споре о праве на воспитание в тех случаях, когда речь идет о защите его прав и законных интересов непосредственно[2].

В спорах о воспитании детей между родителями — о месте жительства ребенка при раздельном проживании супругов (п. 3 ст. 65 СК РФ), по делам об осуществлении родительских прав родителем, проживающим отдельно от ребенка (п. 2 ст. 66 СК РФ), а также в спорах об устранении препятствий к общению с ребенком его близких родственников (п. 3 ст. 67 СК РФ), по мнению С.А. Ивановой, ребенок не является лицом, участвующим в деле, так как он не является субъектом данного спорного правоотношения, поставленного на рассмотрение суда. Спор идет о правах и обязанностях родителей (или других лиц) и, по существу, сводится к тому, кто из них может лучше осуществлять свое право на воспитание ребенка.

По нашему мнению, ребенок по данным делам является стороной, так как он субъект спорного правоотношения и все правовые последствия судебного решения, которое будет вынесено по иску родителей (или лиц, их заменяющих), будут распространяться непосредственно на ребенка. При рассмотрении данных споров непосредственно затрагиваются такие его права, как:

- 1) право жить и воспитываться в семье (п. 2 ст. 54 СК РФ);

2) право на совместное проживание с родителями (п. 2 ст. 54 СК РФ);

3) право на общение с обоими родителями, бабушкой, бабушкой, братьями, сестрами и другими родственниками (п. 1 ст. 55 СК РФ) [4].

Следует отметить, что в судебной практике кроме дел о возможности общения с ребенком близких родственников встречаются дела о лишении права на общение, которые не предусмотрены Семейным кодексом Российской Федерации, так как лишение или ограничение таких прав, возможно, только в отношении родителей.

Вологодским городским судом было рассмотрено дело по иску И. (матери ребенка) о возврате ребенка и о лишении В. (бабушки ребенка) и Л. (дедушки ребенка) права на общение с внучкой. По делу было установлено, что ответчики (бабушка и дедушка) обманом забрали ребенка из школы и лишили ищицу возможности воспитывать дочь. Более семи месяцев удерживали ребенка у себя, не отпускали в школу. В соответствии с решением суда были удовлетворены требования о передаче ребенка матери и о лишении бабушки и дедушки права на общение с внучкой. Суд в данном случае, на наш взгляд, справедливо, на основании ст. 5 СК РФ, применил в качестве аналогии закона ст. 69 СК РФ, предусматривающую основания для лишения родительских прав. При этом ответчики лишены права на общение с внучкой, поскольку они злоупотребляли своими правами.

Представлять интересы ребенка по делам о воспитании детей будет представитель органа опеки и попечительства, обязательно привлеченный к участию в деле на основании определения суда, который обязан провести обследование условий жизни самого ребенка и лиц, претендующих на его воспитание, и представить заключение по существу спора [4].

Из контекста вышесказанного можно сделать вывод о том, что целесообразнее принять соответствующий федеральный закон, предусматривающий механизм обращения ребенка в суд. Такой закон позволит закрепить процессуальное положение несовершеннолетнего и особый порядок его обращения за

защитой. Кроме того, необходимо предусмотреть механизм обращения несовершеннолетнего к адвокату за бесплатной юридической помощью. Ведь при непредставлении ребенку возможности обратиться к адвокату за помощью в случае нарушения его прав он в силу материальных затруднений не сможет юридически грамотно защитить себя, в том числе и от родителей, которые вряд ли предоставят в подобной ситуации ему денежные средства для получения квалифицированной юридической помощи.

Литература и примечания:

[1] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

[2] Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 1.05.2017) // Интернет ресурс «КонсультантПлюс».

[3] Конвенция о правах ребенка Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 года.

[4] Батова О.С. Пути устранения противоречий гражданского процессуального и семейного законодательства при рассмотрении споров, связанных с воспитанием детей // Журнал российского права. - 2016. - №6.

[5] Защита гражданских и семейных прав ребенка в Российской Федерации : учеб.- практ. пособие // Ю. Ф. Беспалов. - М. : Ось-89, 2011 г. 191 с.

[6] Михневич А.В., Щукина А.А. Ювенальная политика сегодня: международное сообщество и Российская Федерация. В сборнике: Современные тенденции в науке и образовании. Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции: электронный ресурс. Под общей редакцией А.И. Вострцова. 2017. С. 352-363.

[7] Семейное право на рубеже XX–XXI веков: к 20-летию Конвенции ООН о правах ребенка: Материалы Международной научно-практической конференции, г. Казань, Казанский (Приволжский) федеральный университет, 18

декабря 2010 г. // Отв. ред. О.Н. Низамиева. – М.: Статут, 2011. – 446 с.

© К.Э. Христославенко, 2017

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

С.Н. Баранов,
магистрант 2 курса
напр. «Биология»,
e-mail: steks@bk.ru,
науч. рук.: **В.А. Дубовская,**
к.пед.н., доц,
КГУ,
г. Курган

ДИАГНОСТИКА ОБРАЗНО-СХЕМАТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ, МЕЖПОЛУШАРНЫХ СВЯЗЕЙ ГОЛОВНОГО МОЗГА И ВЫСШИХ ПСИХИЧЕСКИХ ФУНКЦИЙ У УЧАЩИХСЯ С УМЕРЕННОЙ СТЕПЕНЬЮ УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТИ

Аннотация: проблемы диагностики когнитивных способностей, в частности образно-схематического мышления, обучающихся с умеренной степенью умственной отсталости достаточно актуальны. Прежде всего это связано с изучением, определением содержания и планированием коррекционной работы в отношении таких детей с включением их в общество и дальнейшей социализацией. В статье рассмотрены методы исследования и результаты диагностики образно-схематического мышления и межполушарных связей учащихся с умеренной степенью умственной отсталости.

Ключевые слова: образно-схематическое мышление, кинезиология, межполушарные связи, умеренная степень умственной отсталости.

Актуальность. Формирование мышления учащихся с нарушением интеллекта имеет большое значение в развитии их личности и социализации. В федеральном государственном образовательном стандарте (ФГОС) для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) сказано: «целью образования детей с ОВЗ, в наиболее общем смысле, является введение ребёнка в культуру и общество, который по тем или

иным причинам выпадает из образовательного пространства».

Образно-схематическое мышление, как одна из важнейших психических функций, имеет универсальное значение для всех сторон деятельности человека, охватывая различные стороны его взаимодействия с действительностью [4], гармоничное развитие ребенка невозможно без развития у него способности к выполнению мыслительных операций. Изучавшие особенности мышления детей с нарушениями интеллекта исследователи (Маллер А.Р., Цикото Г.В., Петрова В.Г., Виноградова А.Д. и др.) установили, что несформированность мыслительных процессов является одной из причин, вызывающих затруднения в овладении детьми с умеренной степенью нарушения интеллекта школьными навыками [6].

Нейропсихологическими исследованиями установлено, что функционирование образно-схематического мышления обеспечивается слаженной работой затылочных, нижнетеменных и височных отделов коры головного мозга, при условии сформированности корковых связей [3, 5, 9, 10, 11]. Множественные диффузные органические повреждения коры и глубоких отделов головного мозга у детей с умственной отсталостью препятствует формированию ассоциативных, проекционных и комиссуральных нервных связей, что напрямую приводит к нарушениям мыслительной деятельности.

Экспериментальная база. Исследование образно-схематического мышления и уровня развития межполушарных связей проводилось нами на базе С(К)ОШ VIII вида №8 города Кургана. В качестве испытуемой выступила учащаяся пятого класса, с диагнозом «умеренная степень умственной отсталости с системным недоразвитием речи» (F-71).

Методы исследования: библиографический метод, тестирование, наблюдение, анализ продуктов деятельности, качественный и количественный анализ полученных данных.

Психолого-педагогическая характеристика Д.Л. 11 лет. Внимание девочки неустойчивое, концентрация слабая. Объем внимания также снижен, может выпускать некоторые объекты из поля зрения (упуская их из внимания).

В большей степени развита кратковременная память. При

запоминании ребенок чаще всего пользуется механической памятью, заучивая и зазубривая материал без осуществления каких-либо логических взаимосвязей и умозаключений.

Мышление конкретное, полученные знания удерживает слабо. Такие процессы как анализ, синтез затруднены. Процессы абстрагирования отсутствуют.

В плане речевого развития имеются следующие особенности: девочка сливает слоги, самостоятельно читать не может, стихи запоминает слабо, характерно системное недоразвитие речи. Знает порядковый счет в пределах шестнадцати (прямой и обратный), но не всегда соотносит количество с числом. Решение простых словесных задач доступно, но лишь с помощью учителя. Самостоятельно решать примеры может только на конкретном материале. Различает и называет простые геометрические фигуры (круг, квадрат/прямоугольник, треугольник). Знает основные цвета (зеленый, красный, белый, черный, желтый).

Помощь со стороны учителя принимает. Навыки самообслуживания сформированы ниже возрастных норм. На уроках бывает суетлива, часто отвлекается на посторонние вещи. Активно играет и взаимодействует со сверстниками своего класса. В общении со взрослыми девочка сдержана, скромна.

Обсуждение результатов исследования.

Для изучения образно-схематического мышления использовалась методика А.Л. Венгера «Лабиринт» [1] и методика В.М. Когана «Тест Когана» [2].

По результатам проведенных диагностик испытуемая набрала по 3 балла за каждую из методик, что соответствует низкому уровню развития образно-схематического мышления. В сумме испытуемая набрала 6 баллов (низкий уровень развития изучаемого вида мышления).

Обследуемая ориентировалась в схематичных изображениях-заданиях (методика «Лабиринт» А.Л. Венгера), но со значительными ошибками и только при мотивации и помощи со стороны экспериментатора. При выполнении заданий учащаяся принимала помощь, негативных реакций не наблюдалось в ходе всего диагностического обследования.

Пространственные представления развиты слабо. Обучающаяся называла векторные направления влево-вправо, вверх-вниз, но в некоторых ситуациях выполняла действия, не соответствующие словесному сопровождению (например, называла “вправо”, а вела карандаш влево и т.п.). Данный факт говорит об отсутствии связи между практическим действием и непосредственно предъявляемой в задании схемой. Кроме того, учащаяся испытывала затруднения в понимании словесной инструкции; нуждалась в неоднократном повторении инструкции задания с последовательным и поэтапным объяснением.

Таблица 1 – Уровень сформированности образно-схематического мышления учащейся 5 класса с умеренной степенью умственной отсталости

Название методики	Изучаемые параметры	Результаты	
		Баллы	Уровень
1. Методика «Лабиринт» (А.Л. Венгер) [1]	1. ориентировка в пространстве; 2. знание векторных направлений; 3. зрительный гнозис; 4. понимание задания по схеме; 5. логичность и последовательность	3	низкий
2. Методика «Тест Когана» (В.М. Коган) [2]	1. умение выделять и классифицировать предметы в совокупности с их ведущим признаком (цвет, форма и т.д.); 2. умение составлять целостное представление о предмете, видеть его составные части и выделять их из общего массива признаков; 3. зрительный гнозис; 4. внимание	3	низкий
Общее количество баллов (уровень):		6	низкий

При выполнении заданий методики «Тест Когана» обследуемая набрала 3 балла, что соответствует низкому уровню. При проведении данной методики предварительно был заполнен первый ряд диагностической таблицы совместно с экспериментатором в качестве образца выполнения задания. В течение 1 минуты учащейся удалось выложить все фигуры в соответствии с формой схематических изображений, представленных в верхней части таблицы. Выяснилось, что девочка имеет представления о схематических изображениях (геометрических фигурах), она их узнает и знает, но допускает ошибки при их соотношении по признаку “цвета”, однако при выполнении задания обучающейся требуется незначительная стимуляция и помощь экспериментатора в виде наводящих вопросов («Подумай еще. Посмотри, правильно ли ты выполнила задание?»). Словесную инструкцию испытуемая понимала, но было необходимо ее многократное повторение для лучшего усвоения условий задания. В ходе выполнения методики периодически возникали трудности в соотношении практического действия с предъявляемой схемой (затруднялась в установлении заданной последовательности геометрических фигур), но девочка самостоятельно исправляла ошибки.

Таблица 2 – Соотношение уровня развития компонентов образно-схематического мышления учащейся 5 класса с умеренной степенью умственной отсталости

Изучаемые параметры	Результаты	
	Баллы	Уровень
1. Ориентировка в пространстве	2	низкий уровень
2. Векторные направления	4	средний уровень
3. Зрительный гнозис	6	средний уровень
4. Понимание задания по схеме	3	низкий уровень
5. Логичность и последовательность	1	низкий уровень
6. Классификация по признакам	2	низкий уровень
Средний балл (уровень):	3	Низкий уровень

Рассмотрим уровень сформированности межполушарных связей головного мозга обследуемой. Результаты, полученные при выполнении заданий, представлены в количественной (балльной) и качественной (уровневой) интерпретациях (см.

таблицу 3).

По результатам первой пробы Н.И. Озерецкого, направленной на обследование работы подкорковых образований, обеспечивающих взаимодействие полушарий головного мозга, а также скоординированность движений левой и правой рук, обследуемая набрала 4 балла, что соответствует среднему уровню развития реципрокной координации движений кистей рук.

Таблица 3 – Уровень сформированности межполушарных связей учащейся 5 класса с умеренной степенью умственной отсталости

Название упражнения	Результаты	
	Баллы	Уровень
1. Проба Н.И. Озерецкого на реципрокную координацию движений кистей рук [8]	4	средний
2. Проба Н.И. Озерецкого на изучение динамического праксиса кистей рук [8]	3	низкий
3. Ориентировка в схеме собственного тела при смене позиций рук (пробы А.Л. Сиротюк) [7]	4	средний
Общее количество баллов (уровень):	11	средний

Двигательная проба выполнялась с опорой на словесную инструкцию и показ экспериментатора: «Посмотри, как делаю я и повтори». Учащаяся выполняла движения рук с переходом от поочередного выполнения упражнения, т.е. каждой рукой в отдельности, к плавным движениям, но со сбоями. Движения выполнялись в правильной последовательности, плавно при выполнении каждой рукой в отдельности. При переходе к выполнению движения скоординировано обеими руками, у испытуемой возникали трудности в переключаемости движений, паузы, нарушалась плавность движений, появлялись двигательные персеверации.

Проведение второй пробы Н.И. Озерецкого было направлено на исследование динамической организации движений рук на уровне коры больших полушарий, способности выполнять действия по определенной программе. В данном

случае изучалось понимание испытуемой поставленной двигательной задачи, удержание программы в памяти, способность к контролю и оценке собственных действий. По результатам проведения данной пробы учащаяся набрала 3 балла, что соответствует низкому уровню развития.

Во время проведения данной пробы давалась словесная инструкция, сопровождаемая показом экспериментатора: «Посмотри, как делаю я и повтори». При выполнении данной пробы девочка выполняла движения последовательно исключительно совместно с экспериментатором и только одной рукой (либо правой, либо левой). Самостоятельно обучающаяся не могла выполнить заданную последовательность движений – сбивалась, забывала следующее движение. При попытках выполнить одинаковую последовательность движений для правой и для левой руки совместно учащаяся «застревала» на выполнении предыдущего движения, плавность движений при этом нарушалась. Девочка принимала помощь экспериментатора, но ошибки исправить не могла.

При исследовании синхронизации работы полушарий головного мозга применялись адаптированные под диагностический материал кинезиологические упражнения (в дальнейшем тесты) А.Л. Сиротюк: «колечки», «лезгинка», «ухо-нос». По результатам проведения вышеперечисленных тестов учащаяся набрала 4 балла, что соответствует среднему уровню развития синхронизации работы полушарий и ориентировка в схеме собственного тела при смене позиций рук.

Выполняя тесты «колечки» и «лезгинка», учащаяся показала средний уровень развития синхронизации полушарий мозга. Тест «лезгинка» не вызвал у девочки каких-либо затруднений, она смогла выполнить данные тесты плавно и соблюдая последовательность движений. При выполнении теста «колечки» каждой рукой в отдельности девочка также не испытывала затруднений, но при выполнении движений двумя руками одновременно пыталась зрительно контролировать движения каждой руки, из-за чего отвлекалась на движения одной из рук, упуская контроль над движениями другой руки.

Тест «ухо-нос», позволяющий оценить ориентировку в схеме собственного тела при смене позиций рук, вызывал

наиболее значительные затруднения. При смене положения рук обследуемая сбивалась, подводя руки к одной точке (например, обе руки приводились к носу). Слабо ориентировалась в собственной схеме тела, не могла сориентироваться в сторонах «лево-право». Испытуемая не могла выполнить необходимую смену положения рук даже по подражанию за экспериментатором.

Выводы:

1. Формирование образно-схематического мышления и развития межполушарных связей головного мозга является неотъемлемой базой для всестороннего развития, обучения и социализации детей с нарушением интеллекта

2. Образно-схематическое мышление учащейся среднего школьного возраста с умеренной степенью умственной отсталости находится на низком уровне, а развитие межполушарных связей головного мозга – на среднем. Возможно более высокие результаты развития межполушарных связей обуславливаются влиянием коррекционно-педагогического воздействия. Тесты, основанные на выполнении автоматизированных двигательных навыков, выполнялись значительно лучше в сравнении с двигательными пробами, требующими осознанного контроля, что в целом соответствует структуре дефекта при F-71.

3. типичными ошибками образно-схематического мышления у учащейся 5 класса с умеренной степенью умственной отсталости являются: несоответствие практических действий словесному сопровождению при назывании векторных направлений; нечеткое соотнесение геометрических фигур по признаку, нарушены логичность и последовательность выполнения практических действий.

4. Несформированность межполушарных связей у обучающейся с умеренной степенью умственной отсталости проявляется в виде рассогласованности движений рук, пауз, нарушение плавности движений, персевераций, прерывности движений, несоответствия выполняемых действий с предъявляемым двигательным рядом (последовательность движений нарушена).

5. Выявленные уровни развития образно-схематического

мышления и межполушарных связей соответствуют степени нарушения интеллектуальной деятельности испытуемой. В целях эффективного обучения и социализации целесообразно использование нейропсихологических методов коррекционного воздействия.

Литература и примечания:

[1] А.Л. Венгер. Психологическая готовность детей к обучению в школе // Развитие мышления и умственное воспитание дошкольников – М., 1985.

[2] В.М. Блейхер И.В. Крук. Патопсихологическая диагностика. Киев, 1986.

[3] Визель Т.Г. Основы нейропсихологии: учеб. для студентов вузов Т.Г. Визель. – М.: АСТАстрель Транзиткнига, 2005.– 384,(16)с.– (Высшая школа).

[4] Волков Б.С., Волкова Н.В. «Детская психология: от рождения до школы 4–е издание, переработанное»: Питер; СПб.; 2009.

[5] М.М. Безруких, Н.В. Дубровинская, Д.А. Фарбер Психофизиология ребенка, Издательство Московского психолого-социального института, МОДЭК, 2005.

[6] Маллер А.Р., Цикото Г.В. Обучение, воспитание и трудовая подготовка детей с нарушениями интеллекта. М., 1999.

[7] Сиротюк А.Л. Коррекция развития интеллекта дошкольников (Психогимнастика. Пальчиковые упражнения. Программа развития интеллекта). М.: Сфера, 2001. – 48 с.

[8] Сиротюк А.Л. Обучение детей с учетом психофизиологии: Практическое руководство для учителей и родителей. М.: ТЦ Сфера, 2001. – 128 с.

[9] Т.Г. Визель Ребенок и его развитие Издательство: «В. Секачев» 2016 г.

[10] Хомская Е.Д. Нейропсихология:4-е издание. СПб.: Питер, 2005. – 496 с.

[11] Цветкова Л.С. Мозг и интеллект. Нарушение и восстановление интеллектуальной деятельности изд-во «МПСИ», 2009 г.

*Н.В. Сахарцева,
студент 3 курса напр. «Архитектура»,
e-mail: ninulya.sakhartsieva@gmail.com,
науч. рук.: П.Н. Брынцев,
ФГБОУ ВО Орловский ГАУ имени Парахина,
«Многопрофильный колледж»,
г. Орел*

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИОЛОГИИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: В последние время спорту уделяется особое внимание, не исключение и сфера науки. Спорт становится объектом и предметом исследования разных отраслей науки и междисциплинарных знаний, каждая из которых в своем аспекте изучает, анализирует и выводит закономерности, дает свое представление. Ученые современности пытаются определить потенциал спорта как социального института, оценить его состояние и уровень использования на сегодняшний момент, изучить скрытые резервы и найти новые подходы и возможности управления спортом.

Ключевые слова: социальное действие, ФКС, социальная адаптация

Социологи рассматривают общество как способ организации социальной жизни, локализованной на определенной территории. В качестве первоосновы социальной жизни, как правило, выделяют социальное действие. Социальное действие как первичный элемент социальной жизни представляет собой простейший элемент любого вида социальной деятельности людей. Изначально оно содержит в себе все основные черты, противоречия, движущие силы, присущие социальным процессам. Социальное действие – это преднамеренный, осознанный поведенческий акт, ориентированный на других людей, их возможные ответные действия. Исходным моментом социального действия является возникновение потребности у индивида. Это могут быть

потребности в обучении, общении, самоутверждении, безопасности и т.д.

Одной из основных потребностей человека всегда была потребность в движении, развитии своих физических и умственных способностей. Физическая культура в обществе и возникла как возможность удовлетворения определенных потребностей человеком. Современный период развития социологии ФКС ознаменован многочисленными комплексными социологическими исследованиями. Они направлены на выявление фактов, закономерностей функционирования и развития физической культуры и спорта, а также их влияния на формирование личности, определения критериев физической культуры человека.

В социологии ФКС как молодой науке в настоящее время пересматриваются сложившиеся подходы к оценке значимости спорта в современном социуме. Новые социально-экономические условия развития общества поставили перед физкультурно-спортивным движением проблемы формирования других ценностных ориентаций, образцов поведения, смыслов, стиля жизни, а в целом новой стратегии и приоритетов в данной сфере деятельности.

Одной из основных проблем социологии ФКС является формирование ценностного отношения общества и личности к физической культуре и спортивному стилю жизни. Не менее важно изучать проблемы развития личности спортсмена, прогнозировать его поведение в процессе активных занятий спортом и после завершения спортивной карьеры. В условиях коммерциализации и профессионализации спорта особенно важно исследовать проблемы, касающиеся формирования нравственного поведения спортсмена. Новые экономические условия ставят проблемы взаимоотношений двух социальных субъектов: тренера и спортсмена, работающих на конечный спортивный результат, который сегодня выражается не только в метрах, голах, секундах, но и гонорах, призовых фондах, других материальных поощрениях. Как показывают реальные события, денежные вознаграждения спортсменов достаточно солидны.

Не должны оставаться без внимания проблемы

социальной адаптации спортсменов к жизни в обществе после завершения карьеры. Даже спортивная элита не всегда имеет благоприятные условия для интеграции, поскольку часто бывает, что спортсмен хорошо умеет выполнять только то, чему учился всю жизнь: быстро бегать, далеко прыгать, завоевывать медали во славу Отечества. Как избежать кризиса, уберечь спортсмена от психологических срывов, помочь обеспечить ему достойную жизнь после завершения карьеры – это также важнейшие проблемы современной социологии ФКС.

Одной из острейших социальных проблем является проблема возрождения детско-юношеских спортивных школ и привлечения в их ряды школьников. Зачастую у родителей ввиду низкого материального положения нет средств приобрести спортивную форму для занятий, не говоря уже о других финансовых расходах.

Логика развития спорта требует изучения таких социологических проблем, как «спорт и молодежь», «спорт и прогресс», «спорт и гуманизм», «спорт и личность». В разрешении этих проблем социология ФКС должна сыграть важную роль, еще раз доказав необходимость и значимость этой науки для развития общества и совершенствования человека.

Занятия физическими упражнениями обеспечивают повышение умственной работоспособности, более полное и качественное усвоение новых знаний, что положительно сказывается на сроках и плодотворности обучения разных контингентов, имеет немалый социально-экономический эффект.

Сложный комплексный эффект влияния занятий физической культурой и спортом на человека проявляется многогранно и разнообразно, плодотворно способствуя развитию социальной активности личности, психологической подготовленности человека, его физическому совершенствованию.

Литература и примечания:

- [1] Жолдак В.И. Основы менеджмента в спорте и туризме , Организационные основы: учебник, 2001. – 288 с.
- [2] Золотов М.И., Кузин В.В., Кутепов М.Е, Сейранов С.Г.

. Менеджмент и экономика физической культуры и спорта: учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. Заведений, 2001. – 432 с.

[3] Паначев, В.Д. Спорт и личность: проблемы социального управления // Социологические исследования. – 2005. – N 11. – С. 82-87.

[4] Управление персоналом организации: учебник / Под ред. А.Я.Кибанова. – М.: ИНФРА-М, 1998. – 512 с.

[5] Фомин Ю.А. Влияние российского спорта на формирование личности // СОЦИС. – № 10. – 2008.

[6] Лубышева Л.И. Социальная роль спорта в развитии общества и социализации личности // Теория и практика физической культуры. – 2001. – № 4.

© Н.В. Сахарцева, 2017

*Н.А. Стенина,
студент 2 курса
напр. «Управление качеством»,
e-mail: stnat33@mail.ru,
А.П. Столярова,
студент 2 курса
напр. «Управление качеством»,
Н.В. Глебова,
студент 2 курса
напр. «Управление качеством»,
науч. рук.: А.М. Романенко,
к.т.н., доц.,
КузГТУ им. Т.Ф.Горбачева,
г. Кемерово*

ВОПРОСЫ МОТИВАЦИИ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: данная статья посвящена вопросам мотивации к учебной деятельности в техническом ВУЗе.

Ключевые слова: мотивация, учебная деятельность, технический ВУЗ.

Одним из основных условий формирования профессиональной готовности выступает мотивационная готовность обучающегося к будущей профессиональной деятельности. Проблемы влияния мотивации в учебной деятельности на качество образования конкретного технического вуза актуальны сегодня в стране и в частности в нашем регионе – Кузбассе.

Наиболее значимой является проблема формирования учебной мотивации обучающихся. Важность решения проблемы мотивации учебной деятельности определяется тем, что мотивация учения является необходимой для эффективного осуществления учебного процесса, так как высокий уровень мотивации является одним из наиболее действенных средств повышения качества учебного процесса. Таким образом, вопрос об учебной мотивации – это, по существу, вопрос о качестве учебной деятельности. Известно, что именно отрицательное и

безразличное отношение к процессу обучения может быть причиной низкой успеваемости студента. Мотивы учебной деятельности в значительной мере определяют отношение студента к решению поставленных перед ним профессиональных задач, создают предпосылки эффективности и результативности самой профессиональной деятельности.

На сегодняшний день существует большое количество теорий мотивации, которые отражают различные взгляды на такие феномены как нужда, потребность, мотив, мотивация, интересы, склонности и т. д. Проблема мотивации не однозначна, с разных теоретических позиций рассматриваются базовые понятия «мотив» и «мотивация» в различных исследованиях [1].

В рамках исследований личности ученые подходят к проблеме мотивации исключительно в аспекте психологии человека. При этом мотивация трактуется либо как ключ к описанию и более глубокому пониманию личности и индивидуальных различий (линия психологии личности), либо как процесс, которым объясняется актуальное поведение и лишь отчасти связанные с ним индивидуальные различия (линия психологии мотивации, а также когнитивной психологии).

В психологии выделяют несколько видов мотивов и мотиваций, но одной основной конкретной классификации не существует. Разные исследователи приводят различные системы классификаций, основанные на личностных, профессиональных потребностях, источниках движущей силы, окружающей среды, влияющей на мотивацию индивидов и т. д.

Ученые выделяют: экстринсивную (внешнюю) мотивацию – мотивацию, связанную с внешними обстоятельствами влияющими на человека; интринсивную (внутреннюю) мотивацию – мотивацию, связанную с внутренними обстоятельствами влияющими на человека; положительную мотивацию – мотивацию, основанную на положительных стимулах; отрицательную мотивацию – мотивацию, основанную на отрицательных стимулах; материальную мотивацию – мотивацию, включающая в себя различные виды материального поощрения в виде премий, ценных подарков и т. д.; нематериальную мотивацию – мотивацию, основанную на

признании коллективом, нематериальные поощрения в виде почетных грамот и званий; мотив самоутверждения – стремление индивида укрепить себя в обществе, социуме; мотив власти – стремление индивида влиять на окружающих его людей; процессуально-содержательный мотив – стремление индивида выполнять определенную деятельность, которая ему нравится; устойчивая мотивация – мотивация, основанная на нуждах человека; индивидуальная мотивация; групповая мотивация; познавательная мотивация и т. д. [1].

Психологически цель есть то мотивационно-побудительное содержание сознания, которое воспринимается человеком как непосредственный и ближайший ожидаемый результат его деятельности.

Рассматривая мотивацию учебной деятельности, необходимо подчеркнуть, что понятие мотив тесно связано с понятием цель и потребность. В личности студента они взаимодействуют и получили название мотивационная сфера, которая включает в себя все виды побуждений: потребности, интересы, цели, стимулы, мотивы, склонности, установки. Учебная деятельность мотивируется, прежде всего, внутренним мотивом, когда познавательная потребность «встречается» с предметом деятельности – выработкой обобщенного способа действия – и «опредмечивается» в нем и в то же время самыми разными мотивами – самоутверждения, престижности, необходимости, достижения и др.

Как бы хорошо ни был организован процесс обучения, если студент не мотивирован к учебной работе и будущей профессиональной деятельности, обучение не будет успешным. Отсутствие мотивации помешает студенту не только полноценно воспринять учебный материал, но и стать хорошим специалистом по окончании вуза, а, как отмечают Т.С. Бобкова и О.Б. Бобков, «в современном мире инновационных технологий уровень профессионализма оказывает влияние на конкурентоспособность и уровень жизни человека в целом» [2].

Очень часто мы сегодня сталкиваемся с проблемой отсутствия мотивации или слабой мотивацией ряда студентов в учебной группе.

Недостаточная профессиональная мотивация свойственна

студентам, склонным к инфантильному поведению, не ощущающим себя взрослыми. Следствием отсутствия профессиональной мотивации может стать не только то, что студент не имеет интереса к учёбе, но и проблемы по окончании образовательного учреждения, когда «человек вынужден переучиваться или искать работу в других областях трудовой деятельности» [3].

Следует отметить, что все ученые, занимавшиеся проблемой мотивации учебной деятельности, подчеркивают большую значимость ее формирования и развития у студентов, так как именно она является гарантом формирования познавательной активности, и как следствие развивается мышление, приобретаются знания, необходимые для успешной деятельности личности в последующей жизни. В основе мотивации студентов к учебной деятельности лежит мотивирование, обеспечение которого является задачей, как руководства учебных заведений и управления в сфере образования, так и государства в целом [4].

Литература и примечания:

[1] Шагивалеева Г.Р., Калашникова В.Ю. Изучение учебной мотивации студентов вуза // Молодой ученый. – 2015. – №19. – С. 341-343.

[2] Бобкова Т.С., Бобков О.Б. Психолого-педагогическая модель формирования учебно-профессиональной мотивации студентов экономического вуза // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2014. – № S4. – С. 6–10.

[3] Фильштинская Е.Г., Аборина М.В. Специфика обучения студентов вуза в условиях недостаточной профессиональной мотивации // Достижения вузовской науки. – 2014. – № 11. – С. 92-97.

[4] Остапенко И.А. Мотивация как основное психологическое условие обучения студента вуза // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 40. – С. 49–53. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/56899.htm>.

© Н.А. Стенина, А.П. Столярова,
Н.В. Глебова, А.М. Романенко, 2017

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Н.В. Бубчикова,
*младший научный сотрудник НПЛППИ
Орского гуманитарно-технологического
института (филиала) ОГУ,
e-mail: bubchikova79@mail.ru,
г. Орск*

КОНСУЛЬТАТИВНАЯ РАБОТА ПСИХОЛОГА В РАМКАХ РАБОТЫ ПРОЕКТА «ДРУЖНАЯ СЕМЬЯ»

Аннотация: в статье раскрываются теоретические особенности консультативной деятельности психолога, виды консультирования и причины обращений к психологу.

Ключевые слова: психологическое консультирование, виды и особенности психологического консультирования.

Психологическое консультирование родителей в рамках проекта «Дружная семья» мы рассматриваем как отдельный вид взаимодействия с семьями. Целью которого является повышение качества помощи родителям в воспитании и развитии детей. Спектр возникающих проблем достаточно широк от проблем учебного, поведенческого характера, эмоциональных проблем, возрастных кризисов, невротических синдромов до внутрисемейных и детско-родительских отношений.

Большая часть психологических проблем детского возраста утрачивает свою силу с возрастом. Однако при отсутствии должного сопровождения многие формы поведения и особенности взаимодействия могут длиться годами, причиняя и ребенку, и родителю значительные страдания и эмоциональный дискомфорт. Вызывая тем самым отклонения в психическом развитии [2].

Тщательная оценка природы происхождения психологических трудностей в семье является ключевым и важным моментом в консультативной деятельности психолога.

Во многих случаях природа отклоняющегося поведения

детей связана с семейной ситуацией. Но чаще всего конфликтные и отклоняющиеся формы поведения носят возрастной, временный характер. И в данном случае родителей необходимо лишь просветить, а порой и ознакомить с возрастными нормами, иногда даже необходимыми в силу взросления психики ребенка.

В научно-методической литературе определены три вида психологического консультирования по проблемам развития детей дошкольного возраста:

1. психоконсультирование дошкольников.
2. психоконсультирование родителей (опекунов или других лиц, несущих ответственность за ребенка).
3. психоконсультирование воспитателей.

Психологические особенности развития детей дошкольного возраста требуют особого подхода к организации психоконсультативной помощи. В работе с дошкольниками, наиболее оптимальным является личностно ориентированный подход. Поскольку в рамках данного подхода психолог демонстрирует ребенку настоящее понимание и принятие его состояния [1].

Ведущей задачей психологического консультирования родителей является обеспечение более глубокого, разностороннего и объективного понимания родителями особенностей развития ребенка.

Из опыта работы психолога в рамках проекта «Дружная семья» основными причинами обращений родителей являются: незнание возрастных норм развития ребенка, что приводит к неадекватным воспитательным представлениям и установкам; проблемы, связанные с особыми личностными свойствами самих родителей, такие как: тревожность, эгоцентризм, авторитаризм, личностная незрелость, патологии характера, девиации, проблемы супружеских отношений и многое другое; причин обращений связанных с нарушениями психического развития детей таких как задержка психического развития, детский инфантилизм, детский аутизм, ранние проявления формирования акцентуаций характера, детские неврозы, синдром дефицита внимания, трудности адаптации к условиям детского сада, несформированность коммуникативных и

социальных навыков и умений, проблемы готовности к обучению в школе и др.

В беседе с психологом чаще всего озвучивается родителями просьба помочь в выборе эффективных методов воспитания, определении оптимальных для дошкольника нагрузок, использовании развивающих программ, обеспечении индивидуального психолого-педагогического сопровождения одаренных детей, диагностики и формирования готовности к обучению в школе и др.

Психологическое консультирование работников ДОУ имеет целью создание благоприятных психолого-педагогических условий для полноценного развития детей.

Воспитатели чаще всего обращаются к психологу по поводу трудностей, которые возникают в процессе взаимодействия с детьми, реже – по личным проблемам или проблемам налаживания взаимоотношений в коллективе [5].

В каждом из вышеуказанных случаев психолог должен действовать исключительно в интересах ребенка и работать в пределах своей профессиональной компетенции. В случае необходимости психологу необходимо направлять родителей к соответствующим специалистам с целью предоставления логопедической, психотерапевтической и медицинской помощи.

Литература и примечания:

[1] Браун, Дж., Кришенсен, Д. Семейная психотерапия и семейное консультирование. – М., 2001.

[2] Меновщиков, В.Ю. Введение в психологическое консультирование. – М.: Смысл, 2000. – 109 с.

[3] Чикова, И.В., Зиберт, Е.А. Специфика консультативной деятельности педагога-психолога ДОУ с родителями: из опыта работы/ Вопросы науки и образования: теоретические и практические аспекты/ Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции. Под общей редакцией А.И. Вострецова. 2017.С.621-625

[4] Чикова, И.В. К проблеме системно-деятельностного подхода в образовании/Актуальные вопросы научных исследований/ Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции. Под общей редакцией А.И.

Вострецова. 2016. С. 148-151.

[5] Чикова, И.В. К проблеме взаимодействия воспитателя дошкольного образовательного учреждения и родителей: из опыта работы/ Проблемы и перспективы современной науки/ Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции. Под общей редакцией А.И. Вострецова. 2017. С.203-206.

© Н.В. Бубчикова, 2017

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

В.М. Флоря,
д.соц.н., проф.,
e-mail: florya.vas@mail.ru,
УГТУ,
г. Ухта

СОЦИАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: В статье анализируется управление интеграционными процессами, выявляются закономерности, предпосылки, перспективы, факторы и особенности их развития, что позволяет применять научные методы управления этими процессами. В круг рассматриваемых вопросов вошли: факторы и особенности интеграционных процессов; отмечаются сложности осуществления интеграции.

Задача – эффективно организовать их развитие на основе предвидения возможных изменений и тенденций, то есть оказывать соответствующее управленческое воздействие в стратегическом и тактическом плане.

Ключевые слова: двуполярный мир, интеграционные процессы, глобализация, социальное управление, зоны влияния.

В начале нового тысячелетия современный мир вошел в эпоху глобализации практически всех сторон общественной жизни. Предпосылки процессов глобализации накапливались десятилетиями и проявились вначале в экономической сфере в форме транснациональных корпораций, региональных таможенных и экономических союзов, зон свободной торговли и т.п. Это привело к формированию национальных интеграционных интересов и определило основные формы межнациональных экономических взаимодействий. Но при этом стали проявляться и проблемы соотношения национальных и ассоциативных интересов развития, экономической идентификации конкретных обществ в мировом сообществе.

Экономическая интеграция не могла протекать вне отрыва

от мирового политического процесса, ускоренное развитие которого началось с противостояния двух основных политических систем и определило двуполярность мирового устройства, локализовав пространственные и ориентационные «зоны влияния». Фактически это означало разделение мира по принципу национальной политико-идеологической соподчиненности в рамках одной из двух мировых систем.

Соответственно, экономические и политические условия разделения мира определили и характер процессов социального развития входящих в системные блоки стран, а также экономическую, политическую, социальную и культурную ориентацию множества вновь образованных государств так называемого «третьего мира», не имеющих собственного национального опыта. Системные различия проявились в первую очередь в принципах, формах, методах и механизмах государственного управления и, в частности, социального управления, рассматриваемого как функцию государственного управления в области управления социальными процессами.

Соревновательное противостояние двух мировых систем показало и сильные, и слабые стороны такого типа мироустройства. Экспоненциальный рост научно-технического прогресса во второй половине XX века не стал основой всеобъемлющего мирового экономического благополучия ни в одной из систем: «западная система» оказалась опутанной проблемами неравномерности развития различных ее регионов и пришла к идее «золотого миллиарда», «восточная система» оказалась экономически и политически слабо интегрированной, полиориентированной в различных социокультурных векторах.

Распад двуполярного мира имеет множество причин, основания которых следует рассматривать отдельно, но если говорить о его результате для различных национальных сообществ, то это в первую очередь изменение и определенная унификация общественных и личностных ценностных систем. То, что было принято называть «западным образом жизни», дало некоторые стереотипы социального поведения и методов социального управления, в той или иной мере интегрировавшиеся в национальные общественно-государственные модели.

Следует отметить и то обстоятельство, что результат распада двуполярного мира эклектичным, сохраняющим накопившиеся в недрах каждой из противостоящих друг другу систем проблемы развития. Например, сохранились зоны интеграционного притяжения, фактически формирующие региональные модели образа жизни, с учетом не только совместимости экономических потенциалов и интересов входящих в региональные альянсы стран, но и их исторической и социокультурной близости.

Тем не менее, синергетические принципы применительно к развитию мировой системы определили необходимость поиска новых структурных форм межнационального взаимодействия, среди которых выделилась концепция однополярного мира, основанного на тотальной общности целей и интересов участников мирового процесса в экономической, политической, социальной, культурной, информационной, экологической и т.д. сферах. При этом подразумевается и унификация государственно-управленческих подходов, источниками которых выступают либерализация национальных экономических систем и демократизация всех сторон общественной жизни.

Однако такая идеальная модель не находит своей адекватной формы реализации не только и не столько в силу неравномерности национального развития участников мирового процесса, сколько из-за непреодоленности противоречий национальных форм сознания и их слабой межнациональной интегрированности. И это, прежде всего, проблема социального управления, целенаправленного воздействия на общественные, социально-групповые и личностные формы социального поведения, системы ценностей, потребности.

Разумеется, если рассматривать идею глобализации в однополярном мире как попытку создания внутренне непротиворечивой системы мирового устройства, она имеет перспективы практической реализации. Но при этом надо не забывать, что в глобализационных процессах участвуют конкретные исторически сложившиеся в национальные сообщества социокультурные феномены реальной действительности, решающие собственные проблемы

национального развития, обладающие собственным опытом управления социальными процессами. Только всесторонний учет этого обстоятельства может привести к действительному сближению национальных моделей общественного устройства и социального управления и их взаимной интеграции в новый тип мирового сообщества. Иначе может сбыться предостережение Т.Шардена, рассматривавшего вслед за В.И.Вернадским проблемы перехода от разрозненности мирового порядка к его ноосферному единству: «Вместо ожидаемого скачка сознания – механизация, которая как будто неизбежно вытекает из тотализации» [1].

Литература и примечание:

[1] Шарден Т. Феномен человека. – М.: Наука, 1987. – с.203.

© В.М. Флоря, 2017

ПОЛИТОЛОГИЯ

Д.М. Томаев,
аспирант 1 года
напр. «Политические науки
и регионоведение»,
*e-mail: **diana_tomaeva0304@mail.ru,***
*науч. рук.: **Б.Г. Койбаев,***
д.полит.н., проф.,
ФГБОУ ВО СОГУ
им. К.Л.Хетагурова,
г. Владикавказ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ

Аннотация: данная статья посвящена изучению миграционных процессов в России, проблеме их правового регулирования. Проанализирована миграционная политика, приведены статистические данные. Приводятся основные правовые акты, регулирующие миграционные процессы

Ключевые слова: миграция, мигрант, миграционная политика, миграционные службы, беженец, процесс глобализации.

В последние годы вопросы миграции населения и их правовое регулирование становятся объектом активного изучения ученых, так как миграционные процессы стали затрагивать политические, социальные и экономические основы многих государств. Во многих странах мира проблемы миграции стали настолько актуальными, что повысился спрос со стороны органов власти на рекомендации по поводу миграционной политики и учету миграций в социально-экономическом развитии стран и регионов.

Социальный характер миграционных процессов, способствует созданию эффективного механизма управления государственными процессами, актуализируя роль государства и учитывающий интересы мигрантов и коренного населения,

проживающего на территории, которая подвержена миграции, так как, мигранты имеют иные религиозные и культурные традиции[1].

Мигранты тяжело адаптируются и приспосабливаются к новой модели поведения в стране, как трудового, так и социального. Низкий уровень социальной адаптивности мигрантов провоцирует социальную напряженность, что в свою очередь требует включения различных государственных институтов в процесс нахождения методов и факторов повышения уровня приспособляемости мигрантов ко всем сферам и условиям жизни и труда.

По данным ООН, в настоящее время в мире общее количество мигрантов приближается к 200 миллионам. В списке стран с самой высокой численностью мигрантов Россия занимает второе место. По статистике в Российскую Федерацию каждый год въезжает около 12-13 миллионов человек.

В правовом регулировании миграционных процессов существует ряд недостатков, которые связаны с тем, что они регулируются множеством нормативных актов, а не единым кодексом. Таким образом в настоящее время действует более двадцати законов и постановлений, относящихся к миграционной сфере. Нужно отметить также, что эти документы порой не дополняют друг друга, а наоборот, противоречат друг другу. Правовыми актами в настоящее время являются: Концепция демографической политики Российской Федерации до 2025г., Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020г., Концепция социально-экономического развития Российской Федерации до 2020г. и Концепция регулирования миграционных процессов в Российской Федерации[2].

Миграционная политика является самостоятельным направлением государственной политики, регулирование которого должно обладать определенной обособленностью, на уровне правовых актов концептуального характера и федеральных органов исполнительной власти.

Процесс управления миграцией в России, является очень важным политическим и социальным вопросом. В обществе существуют определенные рыночные законы, в отношениях

между обществами одним из законов является массовая миграция рабочей силы из бедных стран в более богатые.

Однако этим процессом сложно управлять и контролировать его, что приводит к социальным, экономическим и политическим проблемам в тех странах, которые принимают мигрантов. Подтверждением этому является опыт ряда европейских стран.

Мигранты в Европе нередко являются полноправными гражданами, и способны оказывать влияние на власть в стране, участвуя в выборах. И тем самым, чем выше численность представителей, тем выше вероятность того, что в скором времени мигранты будут оказывать влияние на политику принимающих стран. Но в рамках демократического общества возникают общины, которые в свою очередь спланиваются против принимающего общества, и отвергают ценности и нормы поведения, существующие в стране миграции.

Необходимо проводить мероприятия по аккультурации мигрантов, создать условия, при которых все члены общества, включая мигрантов, будут иметь возможность перемещаться из одного социального слоя в другой или в пределах одного и того же социального слоя. Это является очень важным направлением в интеграционной политике государства, так как мигрант становится полноценным членом общества, приобретая социальную мобильность, и тем самым завершая процесс социальной интеграции.

В этом направлении можно отметить Концепцию социально-экономического развития Российской Федерации до 2020г., в которой отмечается необходимость поддержки социально значимой составляющей в трудовой деятельности, а также повышение качества трудовых ресурсов. Все перечисленное касается и внешней трудовой миграции, как важный элемент селективной иммиграционной политики наравне с рационализацией миграционных потоков внутри государства[3].

Для управления процессами социальной адаптации трудовых мигрантов необходимо выбрать актуальные направления, такие как:

1. Решение проблем рационального распределения

рабочей силы.

2. Создание условий для того, чтобы российское общество и трудовые мигранты получали взаимную выгоду.

Для достижения данной цели необходимо привлекать трудовых мигрантов для работ на сельских территориях и в качестве стимулирующих факторов могут быть обеспечением жильем и упрощение процедуры регистрации[4].

3. Создание агентств, способствующих интегрированию мигрантов в российское общество. Агентства должны следить за трудоустройством, помогать в оформлении всей необходимой документации, помогать в изучении языка и законов Российской Федерации.

4. Организация пунктов для прохождения медицинской экспертизы, в которых должен находиться социолог и психолог, для тестирования мигрантов и выявления качеств и навыков для успешной адаптации в обществе.

В России процесс управления трудовой миграцией является острым, как политически так и социально. Данная проблема интенсивно обсуждается в обществе, но несмотря на это многие вопросы остаются нерешенными. Трудовые мигранты в принимающем обществе принимают образцы поведения, которые были присущи и характерны для их стран. Работодатели в свою очередь создают ситуацию, в которой дешевая иностранная рабочая сила побеждает рабочую силу в принимающей стране. Необходимо совершенствовать принципы миграционного учета, а также территориальное распределение трудовых ресурсов исходя из потребности регионов в них. В Российской Федерации привлечь иностранных граждан для работы можно только в случае, если граждане РФ отказываются от данной предложенной работы и у них есть разрешение от службы по труду и занятости[5].

Но существует ряд случаев, когда недобросовестные работодатели находят обманные пути и способы для того, чтобы привлечь иностранную рабочую силу. Для достижения этого работодатель заявляет в службу занятости заработную плату, равную прожиточному минимуму, заведомо зная, что гражданин Российской Федерации рассматривать эту вакансию не будет.

В миграционных процессах в большинстве своем участвует население трудоспособного возраста. Это сопровождается позитивными и негативными последствиями. К позитивным последствиям относятся: социальная и трудовая мобильность, возможность трудоустройства, а к негативным: старение сельского населения, опустение сельских территорий, несбалансированность регионального рынка труда и т.д. Можно заметить тот факт, что огромное количество трудовых мигрантов занято низкоквалифицированным трудом, что также характерно для России.

Значимым фактором является и то, что данная группа мигрантов составляет высокий процент преступности в Российской Федерации, большинство преступлений совершено гражданами из Таджикистана и Узбекистана – примерно 95% от общего числа преступлений. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020г. включает в себя перечень приоритетных направлений для предотвращения незаконной миграции и, как следствие, потенциальной возможности совершения разного рода правонарушений.

Анализ правового регулирования миграции показывает, что наиболее подходящим методом регулирования является программно-целевой метод. Но применение данного метода осложняет отсутствие многих концептуальных положений, которые закрепляют цели и задачи миграционной политики России. Необходим правовой акт содержащий концептуальную составляющую миграционного законодательства, позволяющий определить приоритеты миграционного регулирования на данном этапе. В этом правовом акте должна быть нормативно закреплена самостоятельная роль миграционной политики в структуре государственной политики России, цели и целевые установки и задачи в рамках регулирования миграционных процессов[5].

Таким образом, отсутствие в законодательстве положения, закрепляющего место миграционной политики в общей структуре политики России, осложняет решение вопроса о компетенции отдельных ее участников, таких как, высшие органы власти РФ и субъекты РФ.

Исходя из всего вышеперечисленного, можно отметить,

что на сегодняшний день в исследовании миграционных процессов и их правового регулирования есть определенные проблемы. Трудовая миграция для Российского государства является угрозой, и необходимо ужесточить меры по контролю и управлению этим процессом.

Литература и примечания:

[1] Петрова О.С. Управление социальной адаптацией трудовых мигрантов в Санкт – Петербурге: дисс. канд. социол. наук: – СПб. – 2013. – С. 15

[2] Бояр В.М. Проблемы государственного регулирования миграционных процессов в РФ.//Проблемы в российском законодательстве. – 2012. – № 3. – С.11

[3] Малахов В.С. Интеграция мигрантов: концепции и практики. – М. – 2015.– С.29.

[4] Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года (утв. Президентом РФ 13 июня 2012 г.) // «Ваше право. Миграция» – 2012. – № 13. – С.28.

[5] Братский Ю.Е., Мошняга В.П. Миграционные процессы и миграционная политика. – М. – 1994. – С.43.

© Д.М. Томаев, 2017

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

Г.К. Алтыбаева,
магистр менеджмента,
ст. преп.,
*e-mail.ru: **orazbaeva_mika@bk.ru,***
Костанайский государственный
университет им. А. Байтурсынова
г. Костанай, Казахстан

ГОСТЕПРИИМСТВО В КАЗАХСТАНЕ

Аннотация: Казахский народ – это чудо народного гостеприимства. Незнакомый «видит» любовь и теплоту, которые дарены ими, заставляют чувствовать себя как дома.

Ключевые слова: гостеприимство, инновации, обслуживание.

Если заглянуть в википедию, то гостеприимство - это добродетель, весьма распространенная в древности даже между грубыми и необразованными народами.

Гостеприимство - это готовность с искренней радостью принять гостей, кем бы ни были и в какое бы время не пришли.

Зарождение института гостеприимства произошло ещё в период первобытного общества, и было связано с необходимостью избежания конфликтов, связанных с совместным использованием природных ресурсов.

Позднее традиции гостеприимства принимали характер нормобычного права.

В настоящее время гостеприимство характерно для большинства народов как культурная традиция, а также как основа индустрии сервиса, связанной с обслуживанием гостей

Как все мы знаем, что у каждой медали есть две стороны, так и такого понятия, как «гостеприимство» есть достоинства и недостатки

Гостеприимство является положительным моральным качеством людей. Оно дает возможность искренне радоваться встречи с друзьями и близкими, а также новым знакомствам и

общению. Среди достоинств гостеприимства можно выделить следующие:

- доставляет радость от встречи не только встречающим, но и в первую очередь самим гостям
- приносит в общение положительную энергию.
- заряжает оптимизмом, так как люди ожидают в жизни исключительного только хорошего.
- возможность показать самые лучшие человеческие качества.
- освобождает от скуки и одиночества.
- «открывает двери» новым возможностям и интересам.

Недостатками гостеприимства является лживое гостеприимство и показная доброжелательная встреча гостей с корыстной целью или в рамках заданных обстоятельств. Такими недостатками может быть:

- Проявление явного и неявного лицемерия.
- Возможность скрыть истинные намерения и равнодушие.
- Обязательное условие поведения людей при требуемых обстоятельствах, когда у гостей или встречающих в принципе нет желания или настроения быть добродушным.
- Отсутствие возможности побыть в одиночестве и наедине с самим собой.

Существуют даже поговорки

- Радостный встречей гостей хозяин и собачку его накормит.
- Если нет соли и если нет хлеба, гостей ждет худая беседа.
- На незваного гостя и ложка не приготовлена.
- Рад или не рад, а сказать – «Милости просим!» обязан.
- Собрался в гости, бери подарки в горсти.
- Желанный гость не ждет, когда его позовут.
- Желанным гостям – теплый привет, для незваных гостей в доме хозяина нет.

Гостеприимство - типичная ситуация, требующая этикета. Основной частью гостеприимства, как принятого ритуала, считается совместное застолье. Гостеприимством считается добродетель, которая с давних времен распространена даже

между невежественными и грубыми народами, но особое и почетное местно она занимала среди избранного народа[1].

Отсутствие гостеприимства может быть обосновано личностными психологическими комплексами, от которых следует избавиться. Для этого необходимо упорно работать над собой, развивать в себе уверенность, проявлять интерес к окружающим и воспитывать в себе гостеприимство.

Как связан мой народ со словом «гостеприимство»?

Казахи - очень гостеприимный народ, прием гостей является важным мероприятием.

«Улыбка вспыхнула на моем лице, и я поразился тому огромному влиянию, которое на человека может оказать гостеприимство», - такими словами завершает свое повествование о Казахстане турист из Новой Зеландии.

С давних времен в традициях казахов говорится:

Если гость, попросивший воды и еды, не получит желанного, то он может пожаловаться бию, на что хозяева дома будут платить штраф.

Если гостю пригляделась вещь, то он в праве её забрать, на что хозяева даже внимания обращать не должны.

С давних пор наиболее отличительной чертой казахского народа было гостеприимство. Дорогостоящего гостя радушно встречали, усаживали на самое почетное место, угощали лучшим, что было в доме.

В первую очередь гостю подавали кумыс, шубат или айран, затем - чай с молоком или сливками, баурсаками, изюмом. Затем следовали закуски из конины или баранины - казы, шужук, жал, жая, сур-ет, карта, кабырга.

На любом столе обязательно были лепешки из пшеничной муки. Украшением любого дастархана и наиболее излюбленным блюдом у казахов всегда считался ас, ет (мясо по-казахски). Отварное мясо обычно подавалось большими неразделанными кусками. Хозяин резал мясо, угощая каждого гостя лакомыми кусочками: тазовые кости и голень отдавал почетным старикам, грудинку - зятю или невестке, шейный позвонок - девушкам ит.д. Самому почетному гостю хозяин преподносил приготовленную особым способом голову барана. Гость должен был разделить голову между присутствующими, соблюдая

определенный ритуал, в котором сказывался древний обычай уважительного отношения к гостям, старикам, детям, близким и дальним родственникам.

В наше время застолье во многом изменило формы, но не утратило древних законов гостеприимства.

Напротив, границы его раздвинулись: за сегодняшним дастарханом собираются не только казахи, но и многочисленные гости, живущие в большой многонациональной республике - русские, белорусы, татары, украинцы, узбеки, немцы, уйгуры, дунгане, корейцы.

Как говорилось вначале гостеприимство можно расценивать, как отрасль предпринимательства.

В ее спектр входит большое количество услуг, которые можно включить в этот термин [2].

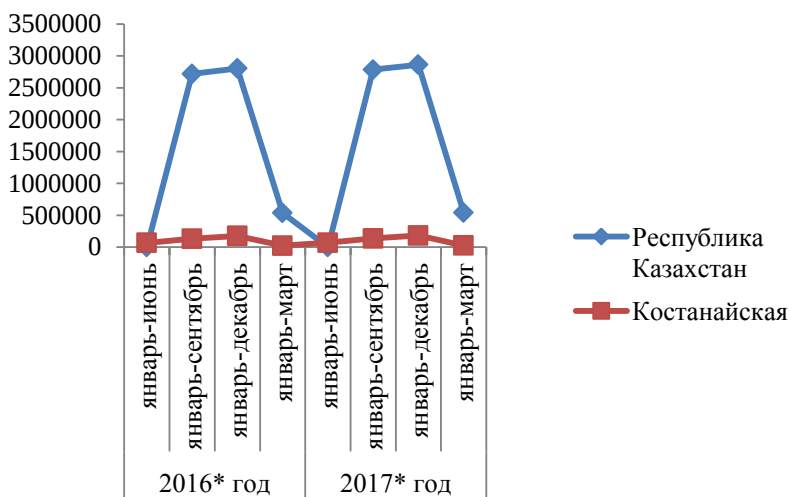


Рисунок 1 – Количество обслужанных людей в гостиницах Республики Казахстан и Костанайской области

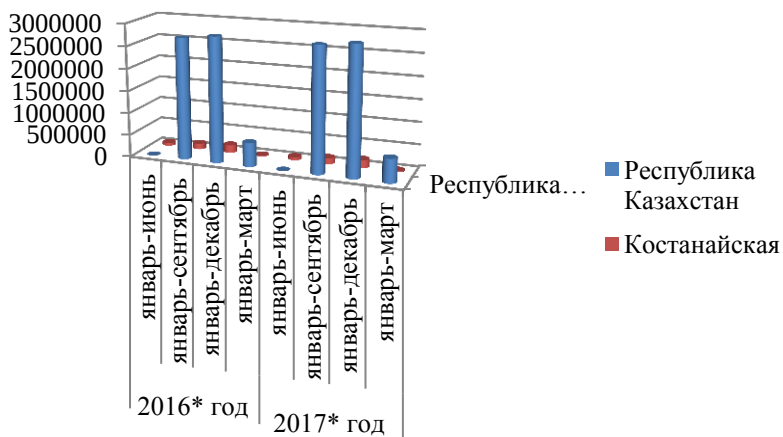


Рисунок 2 – Обслужено посетителей местами размещения по въездному туризму (нерезиденты)

Наиболее подходящим видом услуг можно по праву считать гостиничный бизнес. Согласно статистическим данным в Казахстане в каждом квартале года, относительно аналогичного квартала предыдущего года, идет увеличение количество обслуженных клиентов в гостиницах по всей стране. Особенно хочется акцентировать внимание на Костанайскую область, уроженцами и жителями которой мы являемся.

Согласно всем вышеперечисленным данным и фактам, стоит подытожить, что Казахстан является исконно гостеприимной страной, а также обладает большим потенциалом в отрасли туризма, что и позволяет сделать вывод о необходимости развития данного сектора экономики.

Необходимо уделить внимание созданию дополнительной инфраструктуры, а также, в первую очередь, созданию необходимых условий для воплощения давней традиции о гостеприимстве.

Литература и примечания:

[1] Чаша мудрости. Афоризмы, изречения, высказывания отечественных и зарубежных авторов. Композиция Вл.

Воронцова. М. «Детская литература», 1978 год.

[2] М.М. Дунаев. Православие и русская литература. В 6 частях. Часть 2. М., Христианская литература, 1996 год.

[3] Современная энциклопедия для девочек. Минск. Современный литератор, 1999 год.

© Г.К. Алтыбаева, 2017