

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ: ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

*Материалы Международной
научно-практической конференции
1 февраля 2017 года
(г. Нефтекамск, Башкортостан)*

© НИЦ «Мир Науки»
2017

Научно-издательский центр «Мир науки»
Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции
под общей редакцией **А.И. Вострецова**

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ: ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

научное (непериодическое) электронное издание

Наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения [Электронный ресурс] / Научно-издательский центр «Мир науки». – Электрон. текст. данн. (4,33 Мб.). – Нефтекамск: Научно-издательский центр «Мир науки», 2017. – 1 оптический компакт-диск (CD-ROM). – Систем. требования: PC с процессором не ниже 233 МГц., Microsoft Windows Server 2003/XP/Vista/7/8, не менее 128 МБ оперативной памяти; Adobe Acrobat Reader 10.1 или выше; дисковод CD-ROM 8х или выше; клавиатура, мышь. – Загл. с тит. экрана. – Электрон. текст подготовлен НИЦ «Мир науки»

СВЕДЕНИЯ ОБ ИЗДАНИИ

Классификационные индексы:

УДК 001

ББК 72

Составители: Научно-издательский центр «Мир науки»

А.И. Вострецов – гл. ред., отв. за выпуск

Аннотация: В сборнике представлены материалы Международной (заочной) научно-практической конференции «Наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения», где нашли свое отражение доклады студентов, магистрантов, аспирантов, преподавателей и научных сотрудников вузов Российской Федерации, Казахстана и Белоруссии по физико-математическим, биологическим, юридическим, техническим, филологическим, экономическим, педагогическим и другим наукам. Материалы сборника представляют интерес для всех интересующихся указанной проблематикой и могут быть использованы при выполнении научных работ и преподавании соответствующих дисциплин.

Сведения об издании по природе основной информации: текстовое электронное издание.

Системные требования: PC с процессором не ниже 233 МГц., Microsoft Windows Server 2003/XP/Vista/7/8, не менее 128 МБ оперативной памяти; Adobe Acrobat Reader 10.1 или выше; дисковод CD-ROM 8x или выше; клавиатура, мышь.

ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЕ СВЕДЕНИЯ

НАДВЫПУСКНЫЕ ДАННЫЕ:

Сведения о программном обеспечении, которое использовано при создании электронного издания: Adobe Acrobat Reader 10.1, Microsoft Office 2003.

Сведения о технической подготовке материалов для электронного издания: материалы электронного издания были предварительно вычитаны филологами и обработаны программными средствами Adobe Acrobat Reader 10.1 и Microsoft Office 2003.

Сведения о лицах, осуществлявших техническую обработку и подготовку материалов:
А.И. Вострецов.

ВЫПУСКНЫЕ ДАННЫЕ:

Дата подписания к использованию: 1 февраля 2017 года.

Объем издания: 4,33 Мб.

Комплектация издания: 1 пластиковая коробка, 1 оптический компакт диск.

Наименование и контактные данные юридического лица, осуществившего запись на материальный носитель: Научно-издательский центр «Мир науки»

Адрес: Республика Башкортостан, г. Нефтекамск, улица Дорожная 15/295

Телефон: 8-937-333-86-86

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

- В.В. Аксенов, И.Л. Дорошевич** Методика изложения темы «Распределение Максвелла – Больцмана» в курсе общей физики 11
- И.В. Заика** Алгоритмы вычисления экстремумов решений дифференциальных уравнений математической физики 18

БИОЛОГИЧЕСКИЕ И МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

- Н.М. Богатов, Н.Е. Пинчук, Р.А. Славгородский** Преимущество метода перфузионной сцинтиграфии миокарда 22
- И.А. Гринева, А.В. Савчик, И.Н. Феклистова** Выделение эндофитного штамма из тканей ячменя обыкновенного *Hordéum Vulgäre* 30

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Б.А. Баржаксина, А.Е. Ержанова** Основные конструктивные особенности мельниц для тонкого измельчения минерального сырья, их преимущества и недостатки 34
- Е.А. Бобина, Л.А. Гимадеева** Устройство измерения индивидуальных электрофизиологических показателей пациента 43
- Б.Р. Нусупбеков, А.К. Хасенов, Б.А. Ахмадиев, А.Ш. Курмангалиев, Б.Ж. Болатбекова** Режим работы теплового насоса в тепловой системе собранной для исследования энергетических характеристик теплообменных скважин 47
- С.А. Глуховченко, А.А. Штоцкая** Анализ транспортного спроса в условиях роста автомобилизации 54
- V.V. Denisov** Life cycle of waste and infrastructure of solid municipal waste 59
- А.Е. Ержанова, Б.А. Баржаксина** О влиянии формы ножа ковша на сопротивление грунта копанию скрепером 64
- В.Д. Кондратьева** Разработка системы контроля и регулирования задымленности в помещении 78
- В.Д. Кондратьева, А.А. Касьянов** Автоматизация процесса стабилизации гидрогенизата 82

А.Н. Крамская, Ю.Т. Нехаева Алгоритмическая оптимизации по индексам данных	86
К.А. Мельникова, Ю.В. Арутюнян, Н.А. Овчинников Установление скоростных характеристик транспортного потока на автомобильной дороге «Центр-Артем» г. Шахты	90
Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков Разработка системы блокировки трафика посредством фильтра IPTABLES	99

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

О.А. Кузьминов Качество зерна озимой пшеницы сорта Таня в зависимости от погодных условий, способов обработки почвы и удобрений	104
М.К. Рахимова Рост и развития ягнят Южноказахских мериносов полученных от различных вариантов подбора	109

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

Д.М. Першина К вопросу о финансовой политике советской России в китайской провинции Синьцзян в 1918-1922 гг.	117
В.А. Чернов Водоснабжение дальневосточных городов в конце XIX – начале XX вв.	122

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

И.М. Волошина, Т.В. Метельская, Г.Н. Литвиненко Резервы роста производительности труда – необходимое условие эффективности производства	128
А.С. Гильштейн, В.Е. Бызова, Г.Н. Литвиненко Роль организационно-экономического механизма в принятии управленческих решений	133
П.Н. Гончаров Тенденции развития аудита на современном этапе	139
В.А. Гончаров Отраслевая конкурентоспособность вузов и рынок общественной образовательной аккредитации (рейтинг вузов в Кузбассе)	145
А.Ю. Гунько Формы поддержки малого предпринимательства	150
А.В. Завидов Сложности при определении величины и характера влияния налоговых разниц	155

А.В. Завидов Современное состояние вопроса учета и аудита расчетов по налогу на прибыль организаций в Российской Федерации	159
Э.О. Иремадзе, Т.Г. Белобородава, Т.В. Григорьева, В.Д. Кондратьева Построение линейной модели для оценки и прогнозирования финансовой устойчивости предприятия	163
Н.Н. Корсунова, С.Н. Рукина Меры по оптимизации расходов федерального бюджета	172
Н.Н. Корсунова, С.Н. Рукина Анализ исполнения федерального бюджета в 2014-2015 гг.	176
Н.Н. Корсунова, С.А. Уразова Результаты действия федерального закона «О банкротстве физических лиц» в декабре 2016 г.	181
Н.Н. Корсунова, С.А. Уразова Система банковского кредитования в России: тенденции и пути развития	186
А.М. Леонович, Г.Н. Литвиненко Пути решения проблем трудоустройства российской молодежи	193
Ж.А. Молдагулова Оценка влияния процессов индустриализации на инновационное развитие региона	198
Д.И. Оганезова, В.И. Будина Психологические аспекты рисков внедрения процессного подхода	207
С.С. Писоцкая Оценка финансовых результатов деятельности предприятия	216
Э.М. Поротиков Формирование и реализация эффективной конкурентной стратегии и позиционирование компании на рынке	221
Ю.А. Рехванова Функции внутреннего контроля на коммерческом предприятии	229
Ж. Сарин Шағын және орта кәсіпкерліктің елдің шаруашылық жүйесінде рөлі	233
О.В. Усенкова, Е.В. Куницкая Изучение подходов к разработке целевых показателей стратегического управления	239
О.А. Чиркова Механизм реализации стратегических программ развития муниципального образования	244
О.И. Шуракова Проблемы и перспективы подготовки квалифицированных кадров	249

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Н.А. Матвеева Способы активизации познавательной деятельности студентов на занятиях по литературе	255
Ю.Е. Федотова О генезисе детерминированных фразеологических единиц с именем собственным в русском, английском и немецком языках	261

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ю.О.Альтман Договор оказания образовательных услуг	272
Л.М. Басенцян Гражданско-правовая ответственность за вред причиненный источниками повышенной опасности в законодательстве различных государств	278
Д.В. Бирюлев Зарубежный опыт лишения родительских прав	282
А.Н. Гарбузова Государственная регистрация недвижимости в Российской Федерации и за рубежом	287
М.В. Головин, Н.М. Шнак Использование технических средств фиксации при поведении осмотра места происшествия авиационных катастроф	293
А.И. Гребнева Защита деловой репутации юридических лиц в правовых системах стран России и Италии	298
Е.В. Гредюшко Сравнительный анализ условий недействительности договора в России и Франции	304
О.С. Гришина Пределы осуществления субъективных гражданских прав в законодательствах различных государств	308
Н.А. Жарков Унификация как средство дополнительной защиты прав потребителей в международном частном праве	314
С.А. Забоев Государственные закупки зарубежных стран	319
А.А. Конончук Мнимые и притворные сделки в законодательстве зарубежных государств	324
А.В. Краузе Компенсация морального вреда за вред причиненный источником повышенной опасности: анализ российского и германского права	328
А.И. Кувеко Прокурорский надзор об исполнении законодательства о несовершеннолетних в законодательстве различных стран	334
А.С. Марихин Унификация как средство реализации договора ОСАГО	339

Ю.Н. Медведева Свобода договора в законодательстве зарубежных стран: содержание и пределы ограничения	344
А.В. Медельская Гарантийные обязательства для туристов при заключении договора на оказания туруслуг	349
Н.В. Пархунов Защита права собственности в законодательстве различных государств	355
А.Ю. Торопынин Договор КАСКО с участием иностранных граждан	360
Ю.С. Холодкова Права и обязанности концедента по российскому законодательству	366
В.С. Шарикова Правовое регулирование однополых браков в зарубежных странах	378
А.П. Шевченко Порядок расторжения брака в зарубежных странах	381

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Т.В. Бушко, В.Н. Полищук Экологическое воспитание детей дошкольного возраста	385
П.Б. Волков Роль и значение в развитии физических качеств учащихся 6-8 классов пожарно-прикладного спорта	390
П.Б. Волков Методика занятий по пожарно-прикладному спорту для подростков среднего школьного возраста	394
Г.Г. Дмитриенко Устранение недостатков произносительной стороны речи у детей с фонетико-фонематическим недоразвитием речи	398
В.И. Дробышев, О.М. Дробышева Концепция профессиональной адаптации будущих офицеров запаса автомобильной специальности	406
Я.А. Кругликова Исследовательские способности младших школьников как предмет изучения	412
А.Ю. Курлович Современные технологии преподавания английского языка в школе: общепедагогический уровень	416
А.В. Ничагина Нормативно-правовые условия управления образовательной организацией	421
И.А. Прилюдько, О.С. Ковалева, А.О. Сметанина Особенности воспитания детей дошкольного возраста средствами туристической деятельности в ДОУ и в семейном воспитании	430

Н.В. Труфанова Теоретические и практические вопросы создания электронных образовательных ресурсов 437

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

О.А. Андриенко Исследование уровня самооценки у студентов колледжа 442

Н.Г. Иглина, Е.Д. Тютюнник Психофизиологические особенности женщин стоящих на ЭКО 446

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ

К.Т. Аймуханова Специфика видов благотворительной деятельности: филантропия, спонсорство, меценатство 451

А.А. Бакирова, Д.В. Зайнетдинова «Поколение Y» или «Миллениалы» 455

Д.С. Кабунин Теоретические аспекты исследования арт-терапии в социальной работе 462

А.З. Мухаметшина, Н.П. Полатынская, О.Р. Андрианова Корпоративная одежда отечественных швейных предприятий для создания фирменного стиля авиакомпаний 468

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

А.С. Мазниченко Природоохранная эффективность государственных охотничьих заказников волгоградской области 475

Р.О. Шигапов Анализ результатов наблюдений за положением газопровода на опытно-промышленном участке 481

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

В.В. Аксенов,

к. ф.-м. н., доц.,

e-mail: axenov@bsuir.by,

И.Л. Дорошевич,

к. ф.-м. н., доц.,

e-mail: dorochevich@bsuir.by,

Белорусский государственный университет

информатики и радиоэлектроники,

г. Минск, Белоруссия

МЕТОДИКА ИЗЛОЖЕНИЯ ТЕМЫ «РАСПРЕДЕЛЕНИЕ МАКСВЕЛЛА – БОЛЬЦМАНА» В КУРСЕ ОБЩЕЙ ФИЗИКИ

PRESENTATION METHOD OF TOPIC «MAXWELL – BOLTZMANN DISTRIBUTION» IN COURSE GENERAL PHYSICS

Аннотация: предложен простой и наглядный метод изложения материала по изучению темы «Распределение Максвелла – Больцмана», раздела статистической физики и термодинамики в курсе общей физики. Используются элементы теории вероятностей и логики.

Ключевые слова: вероятность события, функция распределения, теорема умножения, нормировка, средние значения.

Annotation: a simple and intuitive method of presentation for the study of the topic «Distribution Maxwell – Boltzmann statistics», section of statistical physics and thermodynamics in the introductory physics course. Elements of probability theory and logic.

Keywords: probability, distribution function, theorem of multiplication, normalization, means values.

Введение

Предположим, что мы можем наблюдать движение частиц

газа в небольшом объеме (это действительно возможно с использованием, например, электронного микроскопа). Итак, какие выводы нам удастся сделать: а) имеется довольно малое количество медленных молекул, как и молекул, движущихся с огромными скоростями, б) очень много молекул движутся с примерно одинаковыми скоростями. В связи с этим возникает вопрос о средней скорости молекул и других характеристиках, которые отображают свойства физической системы. Явления, в которых принимает участие огромное число частиц, подчиняются законам больших чисел, или иначе законам статистики. В 1 см^3 газа при нормальных условиях находится $2,7 \cdot 10^{18}$ молекул (число Лошмидта). Статистика оперирует только средними значениями тех величин, которые характеризуют поведение системы. Для описания поведения системы большого числа частиц нам понадобятся элементарные сведения из теории вероятности.

Краткие сведения из теории вероятности

Рассмотрим некоторую помеченную молекулу, которая может свободно перемещаться в объеме V , разбитом на равноправные ячейки объемом ΔV . Какова вероятность, что эта молекула окажется в объеме ΔV ? Ответить можно двумя способами:

1) Если за время наблюдения t молекула время τ находится в объеме ΔV , то при $t \rightarrow \infty$ вероятность появления данной молекулы в объеме ΔV есть

$$w = \lim_{t \rightarrow \infty} \frac{\tau}{t}. \quad (1)$$

2) При равноправности всех элементов объема и большом времени наблюдения вероятность можно определить как

$$w = \frac{\Delta V}{V}. \quad (2)$$

При $\Delta V = V$, то $w = 1$.

Молекулы газа движутся хаотически. Какова вероятность того, что значение модуля скорости данной молекулы лежит между значениями u_1 и $u_1 + du$?

Пусть n – общее число молекул, а dn число молекул со скоростями в интервале от u_1 и $u_1 + du$. Тогда искомая

вероятность определится как

$$dw = \frac{dn}{n}. \quad (3)$$

Среднее значение переменной величины

Пусть некоторая переменная величина (например, скорость частицы) принимает n_1 раз значение x_1 , $n_2 - x_2$ и т. д., а общее число этих значений

$$n = n_1 + n_2 + \dots,$$

тогда среднее значение переменной величины

$$\bar{x} = \frac{n_1 x_1 + n_2 x_2 + \dots}{n} \quad (4)$$

или, учитывая что

$$w_1 = \frac{n_1}{n}, \quad w_2 = \frac{n_2}{n}, \quad \dots, \quad (5)$$

$$\bar{x} = \frac{n_1}{n} x_1 + \frac{n_2}{n} x_2 + \dots = w_1 x_1 + w_2 x_2 + \dots = \sum_{i=1} w_i x_i. \quad (6)$$

Если величина x меняется непрерывно, то

$$\bar{x} = \int x \cdot dw, \quad (7)$$

где dw – вероятность того, что значение x лежит между x и $x + dx$.

Для дальнейшего изложения нам понадобится теорема умножения вероятностей, согласно которой вероятность произведения двух независимых событий равна произведению вероятностей этих событий:

$$w(a, b) = w(a) \cdot w(b). \quad (8)$$

Теорема умножения вероятностей может быть обобщена на случай произвольного числа независимых событий. В общем виде она формулируется следующим образом [1]:

$$w(a, b, c, \dots) = w(a) \cdot w(b) \cdot w(c) \dots \quad (9)$$

Поэтому

$$dw(v_x, v_y, v_z, x, y, z) = dw(v_x, v_y, v_z) \cdot dw(x, y, z), \quad (10)$$

откуда имеем, что

$$dw(v_x, v_y, v_z, x, y, z) \sim dv_x \cdot dv_y \cdot dv_z, \quad (11)$$

$$dw(v_x, v_y, v_z, x, y, z) \sim dx \cdot dy \cdot dz. \quad (12)$$

Это почти очевидно. Но как записать равенства? Рассмотрим два примера.

1. Частица движется в одномерном ящике длиной a с постоянной по величине скоростью. Какова вероятность обнаружить ее в интервале $(x, x+dx)$? Ответ очевиден:

$$dw(x) = \frac{2 \cdot dx}{a}. \quad (13)$$

Перепишем это в виде

$$dw(x) = \rho(x) \cdot dx, \quad (14)$$

где $\rho(x)$ – плотность вероятностей, которая в данном случае является постоянной величиной. Но в общем случае это не так, что видно из следующего примера.

2. Рассмотрим движение математического маятника с амплитудой A и зададим тот же вопрос, что и в предыдущем примере для одного периода T . Вероятность будем определять, как отношение времени dt , в течение которого частица находится на отрезке dx , к периоду T . Очевидно, что

$$dw(x) = \frac{2 \cdot dt}{T}. \quad (15)$$

Для выражения dt через dx воспользуемся уравнением гармонических колебаний:

$$x = A \sin(\omega t), \quad (16)$$

$$dx = A \omega \cos(\omega t) \cdot dt, \quad (17)$$

откуда

$$dt = \frac{dx}{A \omega \cos(\omega t)} = \frac{dx}{A \omega \sqrt{1 - \sin^2(\omega t)}} = \frac{dx}{A \omega \sqrt{1 - \frac{x^2}{A^2}}}. \quad (18)$$

Теперь для вероятности имеем

$$dw(x) = \frac{2 \cdot dx}{T A \omega \sqrt{1 - \frac{x^2}{A^2}}}. \quad (19)$$

Поскольку период T связан с циклической частотой ω как

$$T = \frac{2\pi}{\omega}, \quad (20)$$

окончательно получаем:

$$dw(x) = \frac{dx}{\pi\sqrt{A^2 - x^2}} = \rho(x) \cdot dx, \quad (21)$$

где плотность вероятностей $\rho(x)$ имеет уже более сложный вид:

$$\rho(x) = \frac{1}{\pi\sqrt{A^2 - x^2}}. \quad (22)$$

А теперь попробуем записать вероятность того, что частица находится в объёме $dV = dx \cdot dy \cdot dz$ и имеет компоненты скорости в интервалах $(v_x + dv_x, v_y + dv_y, v_z + dv_z)$. Вид должен быть такой

$$dw(v_x, v_y, v_z, x, y, z) = (??) \cdot dv_x \cdot dv_y \cdot dv_z \cdot dx \cdot dy \cdot dz, \quad (23)$$

а вот что должно стоять в скобках? Попробуем угадать. Рассуждаем так: это должна быть какая-то функция координат и скоростей. Кроме того она должна как-то быть согласованной с теоремой умножения вероятностей. И убеждаемся, что трудно что-нибудь выбрать кроме экспоненциальной функции, например

$$(??) = A \cdot \exp \left[-\frac{H(v_x, v_y, v_z, x, y, z)}{kT} \right], \quad (24)$$

где k – постоянная Больцмана, T – температура по шкале Кельвина, H – гамильтониан, или в данном случае полная энергия частицы, то есть сумма потенциальной и кинетической энергий:

$$H(v_x, v_y, v_z, x, y, z) = U(x, y, z) + E_k(v_x, v_y, v_z). \quad (25)$$

Тогда окончательно получаем выражение для вероятности того, что частица находится в объёме $dV = dx \cdot dy \cdot dz$ и имеет компоненты скорости в интервалах $(v_x + dv_x, v_y + dv_y, v_z + dv_z)$:

$$\begin{aligned} dw(v_x, v_y, v_z, x, y, z) = \\ = A \exp \left[-\frac{U(x, y, z) + E_k(v_x, v_y, v_z)}{kT} \right] \cdot dv_x dv_y dv_z dx dy dz. \end{aligned} \quad (26)$$

А это и есть распределение Максвелла – Больцмана.

Согласно теореме умножения вероятностей, учитывая независимость между собой значений координат частицы и компонент ее скорости, можем записать:

$$dw(v_x, v_y, v_z, x, y, z) = dw(v_x, v_y, v_z) \cdot dw(x, y, z), \quad (27)$$

где первый множитель, который можно представить в виде

$$dw(v_x, v_y, v_z) = B \cdot \exp\left[-\frac{mv^2}{2kT}\right] \cdot dv_x dv_y dv_z, \quad (28)$$

является распределением Максвелла по скоростям, а второй множитель

$$dw(x, y, z) = C \cdot \exp\left[-\frac{U(x, y, z)}{kT}\right] \cdot dx dy dz \quad (29)$$

– распределение Больцмана по координатам.

Далее, опять же используя теорему умножения, можно записать

$$dw(v_x, v_y, v_z) = dw(v_x) \cdot dw(v_y) \cdot dw(v_z), \quad (30)$$

где множители в правой части равенства представим как

$$dw(v_x) = D_1 \cdot \exp\left[-\frac{mv_x^2}{2kT}\right] \cdot dv_x, \quad (31)$$

$$dw(v_y) = D_2 \cdot \exp\left[-\frac{mv_y^2}{2kT}\right] \cdot dv_y, \quad (32)$$

$$dw(v_z) = D_3 \cdot \exp\left[-\frac{mv_z^2}{2kT}\right] \cdot dv_z. \quad (33)$$

Воспользовавшись условием нормировки, определим постоянную D_1 :

$$\int_{-\infty}^{\infty} D_1 \cdot \exp\left[-\frac{mv_x^2}{2kT}\right] \cdot dv_x = 1, \quad (34)$$

$$D_1 \cdot \int_{-\infty}^{\infty} \exp\left[-\frac{mv_x^2}{2kT}\right] \cdot dv_x = 1. \quad (35)$$

Учтем, что

$$\int_{-\infty}^{\infty} \exp[-\alpha x^2] \cdot dx = \sqrt{\frac{\pi}{\alpha}}, \quad (36)$$

тогда

$$D_1 = \sqrt{\frac{m}{2\pi kT}}. \quad (37)$$

Рассуждая аналогично, находим

$$D_2 = D_3 = D_1 = \sqrt{\frac{m}{2\pi kT}}. \quad (38)$$

Теперь окончательно получаем распределение Максвелла по скоростям

$$dw(v_x, v_y, v_z) = \left(\frac{m}{2\pi kT}\right)^{3/2} \cdot \exp\left[-\frac{m(v_x^2 + v_y^2 + v_z^2)}{2kT}\right] \cdot dv_x \cdot dv_y \cdot dv_z.$$

Литература и примечания:

[1] Колмогоров А.Н. Основные понятия теории вероятностей. – М.: Наука, 1974. – 120 с.

© В.В. Аксенов, И.Л. Дорошевич, 2017

*И.В. Заика,
к.т.н., доц.,
e-mail: irin-zaik@yandex.ru,
ТИ им. А.П. Чехова РГЭУ «РИНХ»,
г. Таганрог*

АЛГОРИТМЫ ВЫЧИСЛЕНИЯ ЭКСТРЕМУМОВ РЕШЕНИЙ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ МАТЕМАТИЧЕСКОЙ ФИЗИКИ

ALGORITHMMS FOR COMPUTING THE EXTREMA OF SOLUTIONS OF DIFFERENTIAL EQUATIONS OF MATHEMATICAL PHYSICS

Аннотация: В работе рассматриваются алгоритмы вычисления экстремумов разностных решений дифференциальных уравнений в частных производных. Вычисления построены по единой схеме на основе сортировки. В качестве примера рассматривается задача о свободном колебании струны. На основе алгоритма и компьютерных схем можно идентифицировать все экстремумы разностных решений уравнений в частных производных второго.

Ключевые слова: Численная оптимизация, дифференциальные уравнения в частных производных, экстремумы разностных решений.

Annotation: The work deals with algorithms for calculating extrema difference solutions of differential equations in partial derivatives. The calculations are built on a unified scheme on the basis of the sort. As an example, consider the problem of free vibrations of the string. On the basis of the algorithm and computer circuits possible to identify all the extremes of the difference solutions of partial differential equations of second order.

Keywords: Numerical optimization, differential equations in partial derivatives, extrema difference solutions.

Для идентификации экстремумов разностных решений уравнений в частных производных применяется схема

сортировки с взаимно однозначным соответствием входных и выходных индексов сортируемых элементов [1]. К программе сортировки подсоединяется условный оператор, локализирующий все минимумы среди элементов входной последовательности. Фиксируется любое $\varepsilon > 0$ меньшее половины минимального расстояния между минимумами. Условие локализации всех минимальных в ε -окрестности значений дискретизированной функции одной переменной на равномерной сетке с шагом примет вид [3]: $|e[k-l] - e[k]| > \varepsilon / h$, $l=1, 2, \dots, k-1$. Здесь $e[k]$ – элемент массива входных индексов, располагаемого в порядке отсортированных по неубыванию значений функции, образующих одномерный массив. Условие означает, что в ε -окрестности узла с индексом $e[k]$ нет индекса входного элемента, который бы превосходил элемент с индексом $e[k]$. Максимумы локализируются аналогично [3,4].

Без принципиальных затруднений схема переносится на случай вычисления экстремумов функций двух и более переменных [4, 5].

Описанная схема переносится на случай идентификации всех экстремумов разностных решений уравнений в частных производных. Пусть, например, рассматривается задача о свободных колебаниях струны:

$$\partial^2 u / \partial t^2 = a^2 \partial^2 u / \partial x^2, \quad (1)$$

где краевые и начальные условия заданы соответственно в виде:

$$u|_{x=0} = 0, \quad u|_{x=l} = 0, \quad \frac{\partial u}{\partial t}|_{t=0} = \psi(x), \quad u|_{t=0} = \phi(x). \quad (2)$$

Пусть задача определена в области $(0, l) \times (0, T)$, для которой строится равномерная прямоугольная сетка: $x_i = ih$, $h = l/n$, $i = 0, 1, \dots, n$; $t_j = j\tau$, $\tau = T/m$, $j = 0, 1, \dots, m$.

Обозначив через u_i^j значения сеточной функции, приходим к разностной схеме $(u_i^{j+1} - 2u_i^j + u_i^{j-1})/\tau^2 = a^2(u_{i-1}^j - 2u_i^j + u_{i+1}^j)/h^2$. Пусть $\tilde{y} = a^2\tau^2/h^2$, тогда

$$u_i^{j+1} = -u_i^{j-1} + \tilde{y}u_{i-1}^j + (2 - 2\tilde{y})u_i^j + \tilde{y}u_{i+1}^j, \quad (3)$$

где $i = 1, 2, \dots, n-1$; $j = 1, 2, \dots, m-1$. Дополнив (3) значениями

на нулевом слое $u_0^0 = 0$, $u_1^0 = \phi_1, \dots, u_{n-1}^0 = \phi_{n-1}$, $u_n^0 = 0$ и значениями $u_0^j = 0$, $u_n^j = 0$ на границе в соответствии с условиями (2), и аппроксимируя производную для подсчета u_i^1 на первом слое, получим явную формулу второго порядка точности для вычисления недостающих значений на первом слое: $u_i^1 = \tau \varphi_i + (1 - \tilde{y})\phi_i + \tilde{y}(\phi_{i-1} + \phi_{i+1})/2$, $i=1,2,\dots, n-1$.

Пусть каким-либо способом осуществлен процесс вычислений (3) при фиксированных n и m (или h и τ), т.е. получена таблица значений u_i^j – приближенный каркас решения $u(x_i, t_j)$. Известно [2], что условие $\tilde{y} \leq 1$ (или $\tau \leq h/a$) обеспечивает устойчивость схемы и сходимость решения $\|u_i^j - u(x_i, t_j)\| \rightarrow 0$ при $h \rightarrow 0, \tau \rightarrow 0$ в условиях (2). Как только сформирована таблица значений u_i^j она интерпретируется как дискретная функция двух переменных x_i, t_j , которая стандартно поступает на вход метода, и для нее без принципиальных затруднений идентифицируются все искомые нули и экстремумы.

Для нахождения минимумов полученной сеточной функции выполняется проход в направлении оси Ot вдоль i -го столбца прямоугольной сетки, во время которого находится минимальное по строкам значение $c[i] = \min_{\substack{i=\text{const} \\ 1 \leq j \leq m}} u_i^j$, этот минимум

заносятся на вход сортировки как i -й элемент сортируемого одномерного массива. К выходу процедуры подсоединяется оператор локализации минимума. Оператор идентифицирует каждый узел $e[k]*h$, в проекции $eps0$ – окрестности которого на Ox нет узлов, доставляющих значения элементов, предшествующие $c[e[k]]$ в отсортированном массиве. Значение локализованной абсциссы точки минимума $xk := e[k]*h$ дает привязку к локализуемой точке двумерного минимума, оно фиксируется и аналогичным образом локализуется ордината tk , в которой идентифицируется минимум значения сеточной функции (3). Более детально схема описывается

непосредственно [4,5].

В общем случае, предложенная схема идентифицирует все локальные и глобальные экстремумы разностных решений уравнений в частных производных второго порядка на прямоугольной сетке произвольной размерности. Схема может быть перенесена на уравнения более высокого порядка.

Литература и примечания:

[1] Заика И.В., Тюшнякова И.А. Обзор методов сортировки // Научный взгляд в будущее. 2016. Т. 2. № 1 (1). С. 206-211.

[2] Крылов В.И., Бобков В.В., Монастырный П.И. Вычислительные методы. Т.2. – М.: Наука, 1977.– 400 с.

[3] Ромм Я.Е., Заика И.В., Лабинцева А.А. Безусловная численная оптимизация при вариации параметров. I // депонированная рукопись № 193-B2008 04.03.2008.

[4] Ромм Я.Е., Заика И.В. Программная локализация экстремумов функций и разностных приближений решений дифференциальных уравнений. Известия высших учебных заведений // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Серия: Технические науки. 2005. № М. С. 55.

[5] Romm Y.E., Zaika I.V. Numerical sorting-based optimization as applied to general differential and nonlinear equations // Cybernetics and Systems Analysis. 2011. Т. 47. № 2. С. 316-329.

© И.В. Заика, 2017

БИОЛОГИЧЕСКИЕ И МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Н.М. Богатов,

*д.ф.-м.н., проф.,
ФГБОУ ВО «КубГУ»,*

г. Краснодар,

Н.Е. Пинчук,

к.б.н., врач-радиолог,

ГБУЗ «НИИ-ККБ №1 им. проф. С.В. Очаповского»,

г. Краснодар,

Р.А. Славгородский,

магистрант 2 курса напр. «БТС»,

e-mail: rayn_roma1607@mail.ru,

ФГБОУ ВО «КубГУ»,

г. Краснодар

ПРЕИМУЩЕСТВО МЕТОДА ПЕРФУЗИОННОЙ СЦИНТИГРАФИИ МИОКАРДА

Аннотация: данная статья посвящена преимуществам метода перфузионной сцинтиграфии миокарда, проведена оценка информативности данного метода в сравнении с электрокардиографией, нагрузочными тестами, коронарной ангиографией, эхокардиографией, при выявлении ишемической болезни сердца у женщин.

Ключевые слова: перфузионная сцинтиграфия миокарда, ишемическая реакция, чувствительность, специфичность, точность.

Радионуклидная диагностика получила большое развитие при выявлении различного рода заболеваний у человека, начиная с нарушений процессов метаболизма различных органов и систем и заканчивая онкологией. Однофотонная эмиссионная компьютерная томография (ОФЭКТ) и позитронная эмиссионная томография (ПЭТ) являются наиболее совершенными методами регистрации гамма-квантов при проведении данного вида диагностики.

Ишемическая болезнь сердца (ИБС) и ее осложнения

продолжают лидировать в печальной статистике смертности и стойкой утраты трудоспособности населения индустриально развитых стран. На их долю приходится и наибольшее число случаев так называемой внезапной смерти. Своевременную диагностику ИБС в таких ситуациях можно считать важным фактором проведения эффективной вторичной профилактики этого заболевания [1].

Гормональная перестройка у женщин в позднем переходном периоде (перименопауза и постменопауза) затрудняет точную диагностику ишемической болезни сердца наиболее распространенными методами, такими как электрокардиография, эхокардиография, нагрузочные и функциональные пробы, даже признанный «критериальный стандарт» – коронарная ангиография не всегда диагностирует нарушения в кровообращении тканей сердца [2].

Метод однофотонной эмиссионной компьютерной томографии вправе претендовать на звание нового «критериального стандарта», так как он является неинвазивным и безболезненным методом, помогает с очень высокой точностью диагностировать функциональную значимость атеросклеротического поражения коронарных артерий, оценить региональную перфузию тканей, жизнеспособность миокарда, произвести прогноз степени риска у больных.

Коронарная ангиография, оставаясь, безусловно, «золотым стандартом» современной диагностики ИБС, является инвазивным, значительно более дорогим и небезопасным для больного исследованием по сравнению с перфузионной сцинтиграфией миокарда. Таким образом, можно сказать, что методы радионуклидной индикации являются приоритетными в диагностике ИБС.

Целью работы являлось изучение преимуществ метода перфузионной сцинтиграфии миокарда, оценка информативности методов выявления ишемической болезни сердца.

Информативность перфузионной сцинтиграфии сердца существенно возрастает при сочетании её с функциональными стресс-тестами [1]. Нагрузка повышает диагностическую ценность перфузионной сцинтиграфии миокарда у больных

ИБС, поскольку стенозирование венечного сосуда менее 85% не сопровождается в большинстве случаев снижением коронарного кровотока в условиях функционального покоя. Радионуклидная оценка коронарной микроциркуляции в этом случае может привести к получению «ложноотрицательного» результата. Необходимо отметить, что и нагрузочное тестирование, как правило, не позволяет выявить ишемию миокарда у больных с наличием «гемодинамически незначимого» (менее 50% просвета) сужения коронарной артерии, которое вообще практически не влияет на уровень максимально возможного кровотока в ней.

Инъекцию радиофармпрепарата (РФП) выполняют на пике физической нагрузки. При этом в идеальном варианте в кубитальную вену предварительно устанавливают канюлю, которую после введения индикатора в обязательном порядке промывают физиологическим раствором. После инъекции РФП проведение теста желательно продолжить в течение минуты, снизив при необходимости ступень нагрузки.

В зависимости от используемого РФП, перфузионная сцинтиграфия сердца имеет свои особенности. Сцинтиграфию миокарда с $^{99\text{Tc}}$ -МИБИ в дозе 370-740 МБк начинают, как правило, через 1-2 ч после введения препарата. Этот промежуток времени совершенно необходим для того, чтобы уменьшилось содержание РФП в печени и легких. В противном случае контрастное изображение миокарда получить практически невозможно из-за низкого значения индекса «сердце/фон». Запись изображения выполняют при настройке гамма-камеры на фотопик излучения $^{99\text{Tc}}$ (140 кэВ) при ширине энергетического окна дифференциального дискриминатора 20%. Для исследования используют высокоразрешающий параллельный коллиматор. Поскольку $^{99\text{Tc}}$ -МИБИ аккумулируется в миокарде без последующего перераспределения, исследование желательно выполнять двукратно с инъекциями РФП на пике физической нагрузки и в покое.

Сцинтиграфическое исследование сердца с $^{99\text{Tc}}$ -тетрофосмином отличается от использования $^{99\text{Tc}}$ -МИБИ лишь сокращением времени от момента введения РФП до начала регистрации изображения. В случае применения $^{99\text{Tc}}$ -тет-

рофосмина изображение регистрируют уже через 15-20 мин после инъекции индикатора [1].

Интерпретация и компьютерная обработка полученных данных является важнейшим этапом проведения перфузионной сцинтиграфии миокарда. Если планарные исследования могут оцениваться практически сразу после окончания записи, то ОФЭКТ требует предварительной компьютерной реконструкции плоскостных томографических срезов миокарда.

Коронарная ангиография, оставаясь, безусловно, «золотым стандартом» современной диагностики ИБС, является инвазивным, значительно более дорогим и небезопасным для больного исследованием по сравнению с перфузионной сцинтиграфией миокарда.

Радионуклидное исследование коронарной перфузии выполняют и у больных с наличием таких изменений на ЭКГ, которые могут маскировать электрокардиографические признаки ишемии миокарда. У этих лиц сцинтиграфию миокарда, как правило, сочетают с фармакологическими нагрузочными тестами.

Диагностическую перфузионную сцинтиграфию миокарда следует выполнять у больных с неявной «коронарной» симптоматикой или у лиц с наличием факторов риска, но отрицательными тестами на скрытую коронарную недостаточность. Сцинтиграфию миокарда применяют и с целью оценки величины дефектов перфузии для определения показаний к коронаровентрикулографии и инвазивному лечению ИБС.

Клинические показания к проведению перфузионной сцинтиграфии миокарда можно классифицировать следующим образом:

1. Диагностика ИБС;
2. Оценка степени тяжести ИБС;
3. Определение стратегии лечения;
4. Обследование пациентов, отобранных для операции аортокоронарного шунтирования;
5. Оценка результатов реперфузии;
6. Сцинтиграфия покоя при остром инфаркте миокарда и нестабильной стенокардии.

Следует учитывать тот факт, что для оценки вероятности сердечных катастроф используются не только радионуклидные исследования, поэтому необходимо сравнить прогностическую значимость последних с такими наиболее часто употребляемыми для этого инструментальными методиками, как ангиография и ЭКГ-нагрузочные тесты.

По данным статистики, ИБС у женщин до наступления менопаузы встречается значительно реже, чем у мужчин того же возраста [3]. Пик заболеваемости у женщин приходится на возрастной период 65–75 лет, но в последние годы отмечено увеличение заболеваемости ИБС и у молодых женщин с сохраненной менструальной функцией, что не укладывается в традиционные представления об ангиопротективных эффектах эстрогенов.

По результатам нового исследования, выполненного учеными из Йельской Медицинской школы в США, при сравнении относительно молодых пациентов с инфарктом миокарда, женщины имеют больше медицинских проблем в предшествующий ему период.

Авторы получили следующие основные результаты:

- У женщин отмечалось более плохое физическое и психическое самочувствие и большее число ограничений физического характера перед сердечным приступом по сравнению с их сверстниками-мужчинами;

- Показано, что женщины с большей вероятностью имели другие заболевания и нарушения, связанные с заболеванием сердца: диабет; ожирение; инсульт в анамнезе; сердечная недостаточность; почечная недостаточность; депрессия [4].

Диагностика стенокардии у женщин представляет определенные трудности. Чем более типична картина болевого приступа для стенокардии, тем больше вероятность, что имеется коронарный атеросклероз.

Однако даже при довольно типичном болевом синдроме у значительной части женщин при ангиографии находят нормальные коронарные артерии. Видимо, кроме коронарного атеросклероза, другие причины вызывают боль.

Поэтому обследование женщин с целью выявления коронарного атеросклероза как причины болевого синдрома

может быть более сложным, чем у мужчин [3].

В лаборатории радиоизотопной диагностики ГБУЗ «НИИ – ККБ №1 имени профессора С.В. Очаповского», были проведены обследования 190 женщин в возрасте от 40 до 59 лет с подозрениями на наличие ИБС. Всем пациенткам была проведена ОФЭКТ миокарда, помимо этого у них имелись данные инструментальных обследований: ЭКГ; нагрузочные тесты; ЭХО-КГ; КАГ.

В результате проведённых исследований диагноз был изменён у 143 человек, что составляет 75% от общего количества обследуемых:

- инфаркт миокарда был исключён у 68 пациентов, выявлен у 5;

- исключена ишемическая реакция миокарда у 63 пациентов, выявлена – у 7.

Были соотнесены данные ОФЭКТ с данными других методов. Далее необходимо было оценить информативность диагностических методов. Способом оценки информативности и разрешающей способности диагностического метода является оценка его чувствительности, специфичности и точности. Эти показатели отражают шансы поставить правильный диагноз заболевания у больных и здоровых людей. Чувствительность определяется как доля пациентов, действительно имеющих заболевание среди тех, у кого тест был положительным. Специфичность определяется как доля людей, не имеющих заболевания среди всех, у кого тест оказался отрицательным. Точность показывает долю «правильных срабатываний теста» среди всех обследованных и является совокупным показателем информативности теста.

Высокочувствительный диагностический тест – тот, который дает наибольшее число положительных результатов при фактическом наличии заболевания. С клинической точки зрения нужно понимать, что высокочувствительный тест может отличаться гипердиагностикой, зато позволяет минимизировать риск пропустить заболевание. Это важно, например, при выявлении инфицированных людей при скрининге опасного инфекционного заболевания ввиду угрозы эпидемии. С другой стороны, высокоспецифичный тест дает отрицательные

результаты при фактическом отсутствии заболевания с большей вероятностью. К примеру, это важно в случаях, когда дорогостоящее лечение связано с серьезными побочными эффектами и, следовательно, гипердиагностика крайне нежелательна [5].

Также в качестве вспомогательных методов оценки можно использовать прогностичность положительного результата (ПЦПР – вероятность заболевания при положительном (патологическом) результате теста) и прогностичность отрицательного результата (ПЦОР – вероятность отсутствия заболевания при отрицательном результате теста) [6].

В условиях данной выборки нецелесообразно использовать коронарную ангиографию в качестве «критериального стандарта», так как наибольшую истинность для данного исследования представляли результаты однофотонной эмиссионной компьютерной томографии. Поэтому на основе всех данных были рассчитаны чувствительность, специфичность, точность, прогностическая ценность положительного результата и прогностическая ценность отрицательного результата относительно ОФЭКТ.

Далее на основе результатов был проведён сравнительный анализ, в ходе которого было выявлено, что

- для выявляемости очагово-рубцовых изменений наименьшей чувствительностью обладает КАГ (70,6%), наименьшей специфичностью – ЭКГ (85%), при этом ЭКГ обладает наименьшей прогностической ценностью положительного результата (39,5%);

- для выявляемости ишемической реакции наблюдается значительная разница в чувствительность между наилучшим показателем для ОФЭКТ и наименьшим для ЭКГ (15,8%), та же тенденция и для прогностической ценности отрицательного результата (91,4%);

- для выявляемости диффузных изменений низкой чувствительностью и пониженной точностью обладают КАГ (7,5% и 54,7% соответственно) и ЭКГ (23,9% и 62,1% соответственно). Пониженное значение ПЦПР для ЭКГ, в следствие меньшей специфичности. Достаточно низкие показатели ПЦОР для КАГ и ЭКГ.

На основе проведённой оценки и анализа получено, что для имеющейся выборки женщин наиболее информативным методом выявления ишемической болезни сердца является ОФЭКТ. Данный метод по чувствительности определения диффузных изменений и ишемической реакции значительно превосходит коронарную ангиографию и электрокардиографию, обладает наилучшей точностью при определении очагово-рубцовых изменений, также лидирует в других показателях оценки информативности.

Литература и примечания:

[1] Лишманов Ю.Б. Национальное руководство по радионуклидной диагностике – в двух томах – Т.2 / Ю.Б. Лишманов, В. И. Чернова – Томск: STT, 2010. – 418с.

[2] STRAW+10: Пересмотрены этапы старения репродуктивной системы женщин. Электрон. данные. URL: <http://gynendo.ru/biblioteka/publikatsii/politicheskie-dokumenty/straw10-peresmotreny-etapy-stareniya-reprod> (дата обращения 20.01.2017 г.). – Заглавие с экрана.

[3] Скибицкий В.В. Факторы риска и структура кардиоваскулярной патологии у женщин в климаксе различного генеза // Проблемы женского здоровья / В.В. Скибицкий, Ю.Н. Медведева, Е.Л. Шухардина, – 2007 – Т. 2 – № 3 – С.8-21.

[4] Женщины – менее здоровы на момент инфаркта миокарда, если он случается в молодом возрасте, 2013 – Электрон. данные. URL: <http://gynendo.ru/zhenshhiny-menee-zdorovy-na-moment-infar> (дата обращения 20.01.2017 г.). – Заглавие с экрана.

[5] Статистические методы анализа в клинической практике / П.О. Румянцев, В.А. Саенко, У.В. Румянцева и др. – Обнинск, 2013 – 46с.

[6] Чувствительность и специфичность метода диагностики / Медицинский блог врача скорой помощи, 2015. Электрон. данные. URL: <http://www.happydoctor.ru/info/1822> (дата обращения 20.01.2017 г.).

*И.А. Гринева,
А.В. Савчик,
И.Н. Феклистова,
e-mail: grineva_ia@mail.ru,
БГУ,
г. Минск, Белоруссия*

ВЫДЕЛЕНИЕ ЭНДОФИТНОГО ШТАММА ИЗ ТКАНЕЙ ЯЧМЕНЯ ОБЫКНОВЕННОГО *HORDÉUM VULGÁRE*

LOSS ENDOPHYTIC STRAIN OF TISSUE BARLEY *HORDÉUM VULGÁRE*

Аннотация: данная статья посвящена выделению из тканей растения ячменя обыкновенного эндофитного бактериального штамма с целью дальнейшего изучения его свойств и определения возможности использования этих бактерий в качестве основы биопрепарата для защиты растений и стимуляции их роста.

Ключевые слова: эндофитные бактерии, стимуляция роста, антифунгальная активность

Annotation: the paper focuses on the isolation of endophytic bacterial strain from barley tissues in order to further investigation of it's properties and to asses the feasibility of applying the bacteria as the basis of a biological preparation for plant protection and growth stimulation.

Keywords: endophytic bacteria, growth-promoting, antifungal activity

Среди PGPR бактерий (от англ. *plant growth-promoting rhizobacteria*) выделяют значительное количество эндофитных штаммов. Эндофитные бактерии – микроорганизмы, населяющие внутренние ткани здоровых растений, положительно влияющие на их рост, развитие и не несущие какого-либо вреда для растения-хозяина. Особенностью эндофитных бактерий является то, что они не специфичны по отношению к растению-хозяину и не приводят к формированию

таких анатомических структур, как клубеньки и галлы, что отличает их от симбиотических и некоторых патогенных микроорганизмов, кроме того, они способны наследоваться (передаваться следующему поколению в тканях семян) [1]. Эндوفитные бактерии являются перспективными микроорганизмами для получения эффективных биологических препаратов для защиты растений от заболеваний различной этиологии, стимуляции их роста и развития, улучшения питания и индукции системной устойчивости ISR-типа. После инокуляции эндوفитные микроорганизмы сохраняются в растительных тканях и органах, что свидетельствует о том, что нет необходимости обрабатывать растения биологическими препаратами на основе этих бактерий многократно. В Республике Беларусь подобные препараты еще не разработаны. Выделение и изучение эндوفитных бактерий, исследование способов применения этих микроорганизмов в сельском хозяйстве является важной биотехнологической задачей. Поиск эндوفитных бактерий, способных частично или полностью заменить удобрения и пестициды, а также стимулировать рост и развитие растений за счет синтеза необходимых для них фитогормонов и витаминов, фиксации молекулярного азота, фосфатмобилизации, способности осуществлять биоконтроль бактериальных и грибных заболеваний, является целью этой работы. В НИЛ молекулярной генетики и биотехнологии кафедры генетики биологического факультета Белорусского государственного университета выделен бактериальный штамм № 16. Бактерии получены из стеблей ярового ячменя *Hordéum vulgáre*, произраставшего вблизи деревни Щемыслица Минского района, после поверхностной стерилизации стеблей растений в течение 60 минут гипохлоритом Na (30 %) с добавлением моющего средства «БЭСТ эконом». Бактерии культивировали на среде R2A [2]. Установлено, что выделенный штамм не является фитопатогеном, поскольку у него отсутствуют способности формировать зоны гиперчувствительности на растениях табака, мацерировать ткани картофеля и моркови, а также целлюлолитическая и пектатлитическая активности [3]. По образованию зоны гало на среде Муромцева с $\text{Ca}_3(\text{PO}_4)_2$ [4]. и способности к росту на среде Эшби у изучаемого

бактериального штамма определено наличие фосфатмобилизующей и азотофиксирующей активностей [5]. Штамм № 16 стимулировал рост модельного объекта *Chlorella vulgaris*, что было установлено по усилению роста водоросли вокруг тестируемого штамма на среде Хата [5]. Определено, что выделенный бактериальный штамм является грамотрицательным, способен разжижать желатину, обладает казеинолитической активностью. Показано, что изучаемые бактерии способны расти на среде Канеда с сукцинатом в качестве единственного источника углерода и энергии с выделением флуоресцирующего пигмента [6]. Установлено, что штамм № 16 устойчив к хлорамфениколу (20 мкг/мл).

Клетки штамма № 16 культивировали на среде М9 с мелассой 48 часов. В лабораторных условиях поверхностно простерилизованные семена ячменя сорта «Атаман» обрабатывали в течение четырех часов полученной суспензией бактерий, разведенной в стерильной воде в 100 раз. Затем растения ячменя выращивали в сосудах со стерильной почвой в течение 30 суток. Побеги контрольных интактных и опытных инокулированных растений стерилизовали, обжигая в пламени горелки, и выкладывали на агаризованную питательную среду на основе гидролизата кильки с хлорамфениколом (20 мкг/мл). На среде рядом с механически поврежденными тканями инокулированного ячменя сформировались колонии, морфологически сходные с колониями штамма № 16, также способные к флуоресценции на среде Канеда с сукцинатом. Устойчивая к хлорамфениколу (20 мкг/мл) поверхностная микрофлора в этом эксперименте как у контрольных побегов, так и у опытных, отсутствовала. Агаризованная среда также оставалась стерильной рядом с поврежденными тканями контрольных интактных растений. По способности бактериального штамма № 16 поддерживаться в растениях ячменя в течение 30 суток было доказано, что выделенный штамм является эндофитным.

Таким образом, наличие азотофиксирующей и фосфатмобилизующей активностей, а также способности стимулировать рост *Chlorella vulgaris* позволяет сделать вывод о пригодности выделенного эндофитного штамма бактерий № 16

для дальнейшего изучения свойств и исследования возможности использования в качестве основы биопрепарата пролонгированного действия для защиты растений и стимуляции их роста.

Литература и примечания:

[1] Chebotar V.K., Malfanova N.V., Shcherbakov A.V., Ahtemova G.A., Borisov A.Y., Lugtenberg B., Tikhonovich I.A. Endophytic bacteria in microbial drugs that improve plant development (Review) // Applied Biochemistry and Microbiology. – 2015. – Vol. 51, № 3. – P. 271–277.

[2] Щербakov A.B. Эндофитные сообщества сфагновых мхов как источник бактерий – эффективных ассоциантов сельскохозяйственных культур: дис. канд. биолог. наук: 03.02.03. – Санкт-Петербург, 2013. – 179 л.

[3] Желдакова Р.А., Мямин В.Е. Фитопатогенные микроорганизмы: Учеб.– метод. комплекс для студентов биол. фак. спец. G – 31 01 01 «Биология» – Мн.: БГУ, 2006. – 116 с.

[4] Егоршина А.А., Хайруллин Р.М., Лукьянцев М.А., Курамшина З.М., Смирнова Ю.В. Фосфат-мобилизующая активность эндофитных штаммов *Bacillus subtilis* и их влияние на степень микоризации корней пшеницы // Journal of Siberian Federal University. – 2011. – С. 172–182.

[5] Руководство к практическим занятиям по микробиологии: Р 85 Учеб. Пособие/Под ред. Н.С. Егорова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во МГУ, 1995. – 224 с.: ил.

[6] Штамм бактерий *Bacillus* spp. Kt-083 в качестве средства для защиты растений от фитопатогенных микроорганизмов и стимуляции их роста: патент № 2295562 РФ / В.К. Чеботарь, Уй Гумм Канг; ГНУ ВНИИСХМ Россельхозакадемии. – опубл.20.03.2007. – 2005.

[7] Budzikiewicz H. Secondary metabolites from fluorescent *Pseudomonas* // FEMS Microbiol. Rev. – 1993. – V.104. – N 3-4 – P. 209-228.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Б.А. Баржаксина,
магистр,
ассистент кафедры
«Технологические машины и оборудование»,
e-mail: balzhan18@gmail.com,
А.Е. Ержанова,
магистр,
ассистент кафедры
«Технологические машины и оборудование»,
e-mail: erjanova_akbota@mail.ru,
Казахский Агротехнически
университет имени С.Сейфуллина,
г. Астана, Казахстан

ОСНОВНЫЕ КОНСТРУКТИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МЕЛЬНИЦ ДЛЯ ТОНКОГО ИЗМЕЛЬЧЕНИЯ МИНЕРАЛЬНОГО СЫРЬЯ, ИХ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

МИНЕРАЛДЫ ШИКІЗАТТЫ МАЙДАЛАП ҰНТАҚТАУҒА АРНАЛҒАН ДИІРМЕНДЕРДІҢ НЕГІЗГІ КОНСТРУКТИВТІК ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ, ОЛАРДЫҢ АРТЫҚШЫЛЫҒЫ МЕН КЕМШІЛІКТЕРІ

Аннотация: в статье дается анализ основным конструктивным особенностям мельниц тонкого измельчения, их преимущества и недостатки.

Ключевые слова: барабанная мельница, измельчения, энергоемкость, помольная камера, энергозатраты, футеровка.

Минералды шикізаттарды және жасанды материалдарды үгу және ұсақтау үрдісі көптеген технологиялық үрдістердің негізі болып табылады. Олардың негізіне материалдарды бұзудың әртүрлі тәсілдері жатыр және ең көп тараған түрі соққы, езу, уату немесе осы көрсетілген әдістердің бірігуі. Бұзу тәсілін таңдау оның физико-механикалық құрамынан, бастапқы

ірілігінен, қажет етілетін майдалау дәрежесінен және басқа да факторлардан тұрады. Заманауи кен байыту фабрикаларында және басқа ірі ұсақдисперсиялы өнімдерді өндірістерде барабанды диірмендер кеңінен қолданыс тапты. ГФР, Фрейберг қаласындағы байыту ҒЗИ 1991 жылы өткен «Ұнтақтау және классификация» [1] 28 конференциясында барабанды диірмендерге 100 болған аталып өтті. Барабанды диірмендерде құрған және дымқыл ұнтақтау жүзеге асады. Олар бастапқы материал бойынша кең диапазонды өнімлікке ие.

Барабанды диірмендердің жұмысының басты артықшылығы [2] олар: жеңіл реттелуі, пайдалануы және жөнделуі, коректену сипатына байланысты ұнтақтау режимін өзгерту мүмкіндігі, бастапқы материалдың түйіршік құрамы әртүрлі болған жағдайда ірілігі біртекті өнім алуда.

Ал барабанды диірмендердің кемшілігіне [3] жоғары энерго сиымдылық, сонымен қатар футеровкалардың және ұнтақтаушы денелердің қатты тозуы жатқызуға болады.

Барабанды диірмендердегі ұнтақталатын материалдарды бұзудың негізгі тәсілі ол соққы.

Барабанды диірмен горизонтальді өсінде аздаған бұрыштық жылдамдықпен 4-10 айналатын үгу камерасынан, материалды жүктеу және түсіру құралынан және жетектен тұрады (сурет 1.1). Үгу камерасының ішінде ұнтақтаушы денелер болады, мысалы, үгу камерасының көлемін 25-45 % толтырып тұратын шарлар (сурет 1.2). Барабанды диірмендер өздігінен ұнтақтау режимінде ұнтақтау денелерінсіз жұмыс жасай алады. Материалды жүктеу және түсіру құралы білік цапфаларынмен біріктірілген, оған үгу камерасы бекітілген құбырлар жүйесінен тұрады (сурет 1.1). Диірмен жетегі әдетте цилиндрлік редуктордан және синхронды электр қозғалтқыштан тұрады.

Барабанды диірмендерді зерттеу [4], [5], [6] ең басты қор өнімділігін жоғарылату үшін үгу камерасын кеңейту болып табылатынын көрсетеді. Қазіргі кезде барабанды диірмендердің өлшемінің үлкейгені сонша (диаметрі 12 м дейін, ұзындығы 20 м аса), негізгі түйіндердегі кернеу – цапфада, подшипниктерде, үгу камерасында конструкциялық беріктік шегіне жетті (сурет 1.3). Сонымен қатар барабанды диірмендерді зерттеуде және

пайдалануда, диірмендердің габариттік өлшемі ұлғайған сайын олардың энергиялық шығыны өнімділікке қарағанда тез өсуін көрсетті, ал ол өндірілетін өнімнің бағасына кері әсерін тигізеді.



Сурет 1.1 – Барабанды диірменнің жалпы көрінісі



Сурет 1.2 – Барабанды диірмендегі шарлы жүктеменің жалпы көрінісі

АҚШ-тың Колорадо штатындағы Жоғарғы тау кен мектебінде 1999 жылы ұнтақтау туралы XXIX Халықаралық конгресте барабанды диірмендерде ұнтақтау үрдісі мүмкін емес болатын ұнтақталатын материалдың гранулометрикалық құрамының диапазондық белгісі бар екені айтылып өтті. Конгресске қатысушылар соңғы кезде қалыптасқан барабанды диірмендердің үгу камерасында ұнтақтайтын денелердің ұнтақталатын материалмен өзара әсерлесу үрдісін жетілдіруді жоғарылату тенденциясын көрсетіп өтті.

Осыған орай біздің елде профессор В.С. Богдановтың жұмысын айта кетсек болады, оның ғылыми қызметінің басты бағыты барабанды диірмендердің камерасы ішіндегі қатпарлардың ұнтақтау үрдісін жетілдіруге тигізетін әсерін зерттеу болатын [7], [8]. Үгу камерасының ішіне иілген қатпарларды енгізу ұнтақтаушы жүктеменің камерада болу уақытын ұлғайтады және шарларға қатпарлармен әсерлескенде қосымша энергия алуына мүмкіндік береді. Бірақ сонымен қатар шарлы жүктеменің табиғи қозғалу сипаты бұзылады және соққы арасында шарлардың еркін ұшу уақыты қысқарады, ол оның кинематикалық энергиясының төмендеуіне әкеледі.

Барабанды диірмендердің конструкциясын жетілдіруде профессор А.Б.Сысаның еңбектерінің маңызы зор. Автор ұнтақтау үрдісін жетілдіруге көп көңіл бөлді. Жекелеп айтқанда, материалдың ірілігі мен түріне байланысты үгу камерасының диаметрі мен ұзындығын таңдау бойынша ұсыныстарын, және де ұнтақтау шартын көрсетті. Сонымен қатар, автор үгу камерасындағы футеровка элементтерінің тозу ерекшеліктерін зерттеді. Ол футеровка тасығыштарының ең көп тозуы шеткі жүктеме қабырғасының жанында болатынын анықтады, осыған байланысты профессор А.Б.Сыса бастапқы жіктейтін құралдардың елегіш беттерінің тозуымен байланысты, тұрып қалудың көп бөлігін жоюға мүмкіндік беретін гидравликалық түсіргіш құрал жасап шығарды.



Сурет 1.3 – «F.L.Smith» фирмасы дайындаған барабанды диірмен

Шет елдік фирмалар да өздерінің жобаларында үгу камерасының барлық көлемі бойынша шарлы жүктеме динамикасын жетілдіруге тырысады. Осындай фирмалардың бірі АҚШ-тың “Fuller” фирмасы үгу камерасының ұнтақтау аймағындағы дайын өнімді алып тастауды қамтамасыз ететін аспирациялы құрылғысы бар барабанды диірмендер жасалынды және ойдағыдай қолданысқа ие болды (сурет 1.4). Осы конструктивті шешім дайын өнімді қатты ұсақталудан сақтайды және үрдістің энергия сымдылығын төмендетеді [8].



Сурет 1.4 – «Fuller» фирмасының барабанды диірмені

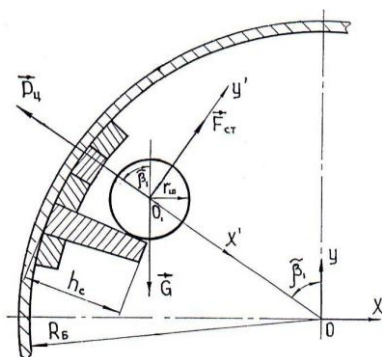


Сурет 1.5 – Автралиялық фирма “Sweco” дайындаған аспирациялық құрылғысы бар барабанды диірмен

Автралиялық фирма “Sweco” аспирациялы секциясы және

камера аралық қатпары бар, ұнтақтаушы жүктеменің қозғалыс үрдісін жетілдіруге арналған құрылғысы бар барабанды диірмен жасап шығарды (сурет 1.5). Бұл конструкция ірі – кесекті материалдарды (фракиясы 10-30 мм) ұнтақтауда жақсы көрсеткіштерге ие болды. Бірақта осы типтегі майдалап ұнтақтау диірмендерінде соққы импульсына қатысты материалда демптеуші құрамның пайда болуына байланысты энергияны көп пайдалану байқалды.

Барабанды диірмендерді зерттеуде үгу камерасындағы футеровканың формасы мен түрі ұнтақтаушы жүктеме қозғалысына әсерін зерттеу маңызды орын алады. АҚШ-тың Юта штатындағы Орталық университет мамандары ұнтақтаушы дененің өлшемін, ұнтақталатын материалдың түйіршік құрамын және түрін ескере отырып, барабанды диірмендердегі сатылы футеровка параметрін орнатуға арналған математикалық модель және бағдарлама жасап шығарды (сурет 1.6). Осы футеровканы қолдану шарлардың үгу камерасының қабырғасынан ұшу бұрышын 12-15% ұлғайтты. Ол шарлардың құлау биіктігінің ұзаруына әкеліп соқты, нәтижесінде диірменнің режимдік параметрлерін өзгертпей шарлы жүктеменің энергиясын жоғарылатты.



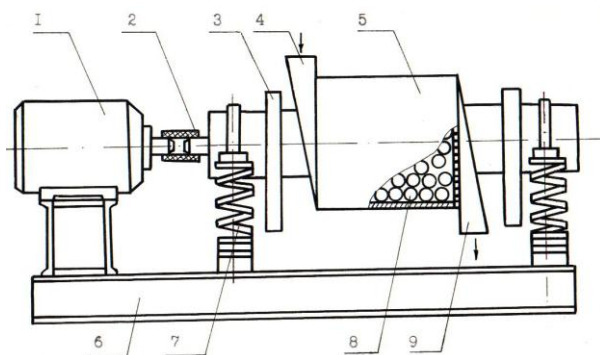
Сурет 1.6 – АҚШ-тың Юта штатындағы Орталық университет мамандарының сатылы футеровка параметрін орнатуға арналған есеп сызбасы

Барабанды диірмендердің конструкциясына талдау жасау,

барабанды диірмендердің үгу камерасындағы ұнтақталатын материалдың ұнтақталатын денемен өзара әсерлесу үрдісін жетілдіру тенденциясының жоғарлағанын көрсетеді, бірақ қолданыстағы конструкциялар мен технологиялық сызбалар ұнтақтау үрдісін оңтайлы энергетикалық көрсеткішпен қамтамасыз етпейді.

Минералды шикізаттарды майдалап ұнтақтауға арналған тағы бір жабдықтың түрі ол дірілді диірмендер. Дірілді диірмендерде ұнтақтаудың жоғарғы дәрежесі ұнтақтайтын соққы арқылы жүзеге асады, ал тұрақты діріл ұнтақтау үрдісінде майда бөліктердің жабысып қалмауын қамтамасыз етеді[7].

Жалпы дірілді диірмен үгу камерасынан 5, жетектен, серіппелі тіректен 7 және табаннан 6 (сурет 1.7) тұрады. Үгу камерасының ішінде ұнтақтаушы денелер болады, олар оның көлемін 0,7-0,9 толтырып тұрады. Жетек электр қозғалтқыштан 1, серпімді муфтадан 2 және дебаланстан 3 тұрады. Үгу камераларының шетінде жүктегіш 8 және түсіргіш 9 патрубкы орнатылған. Дірілді диірмендерде материалдарды ұнтақтау ұнтақтаушы денелерге жоғары жиілікті әсердің нәтижесінде жүреді. Дірілді диірмендердің конструкциясын жетілдіру ұнтақтауды денелердің ұнтақталатын материалға әсерінің тиімділігін жетілдіру бағытында жүргізіледі.



Сурет 1.7 – Дірілді диірменнің құрылымы

Мәскеу мемлекеттік тау кен университетінде көптеген жылдар бойы дірілді диірмендер базасына негізделген жабдық

кешенін жасау және конструкциясын жетілдіру жұмыстары жүргізіліп келеді. Атап айтсақ, төрт көлбеу камерасы бар дірілді диірмендер конструкциясы жасалды (сурет 1.8). Әр камера екі қатпармен бөлінген. Ол қатпарлардан қосымша энергияны шарлы жүктеменің түбіне жеткізілуін қамтамасыз етеді [9].

Үгу камералары вертикальді орналасқан дірілді диірмендердің ішінде профессор В.П. Франчуктың басқаруымен жасалған конструкция қызығушылық тудырады [6], [7]. Ол диірмендердің артықшылығы дайын өнімді ұнтақтауда шамадан тыс ұнтақталудың болмауы және басқа да дірілді диірмендермен салыстырғанда өткізгіштік қабілетінде.

Шет елдік дірілді диірмендерді өндіретін фирмалардың ішінде көпқұбырлы дірілді “Palla-U” диірменін жасаған германиялық “KHD Humboldt Wedag” фирмасын атап өткен жөн. Диірменнің осы түрі кезеңді ұнтақтау принципін қолданады, ол өз кезегінде бір диірмен деңгейінде ұнтақталатын материалдың ірілігіне байланысты режимдік және конструктивтік вариациялау мүмкіндігін қамтамасыз етеді.

Әдебиеттер:

[1] Mangal A. Simulation of an industrial ball mill. – Bulk solids Handl. 1993. – 13. № 2. – Pp. 281-284.

[2] Родин Р.А. О правомерности рассмотрения процесса разрушения горных пород на основе теории прочности. – Изв. вузов. Горный журнал, 1992. – № 5. – с. 10-15.

[3] Родин В.А. Влияние скорости воздействия нагрузки на сопротивление разрушению образца горной породы. – Изв. вузов. Горный журнал, 1993. – № 1. – с. 6-12.

[4] B.K.Mishra, Raj K.Rajamani “Simulation of charge motion in ball mills”. Part 2: Numerical simulation. International Journal of Mineral Processing, 40 (1994) 187-197. Elsevier Science B.V., Amsterdam.

[5] Дмитрак Ю.В., Доброборский Г.А., Вержанский А.П. К вопросу об определении взаимосвязи факторов и уровня их влияния на производительность вибрационной мельницы. Деп. в горном бюллетене, Москва, ИАЦ ГМ № 3, 1993 г.

[6] Родин Р.А. О комплексных физико-механических характеристиках хрупких горных пород. – Изв. вузов. Горный

журнал, 1992. – № 4. – с. 4-9.

[7] Сексенбаева Р.Б. Формирование матрицы активного планирования экспериментальных исследований барабанных мельниц, Вестник науки, КАТУ им.С.Сейфуллина, Астана, 2010г., №4, стр.115-123

[8] Бардовский А.Д., Сексенбаева Р.Б. Тенденции развития оборудования для тонкого измельчения, Горно-аналитический бюллетень. Материалы научного симпозиума. Неделя горняка. «Горно-транспортные машины и оборудования для переработки минерального сырья и защиты окружающей среды», М., МГГУ, 03.03.2010г.

[9] Сексенбаева Р.Б., Сулейменов Т.Б. Исследования динамических параметров шаровой загрузки в планетарной мельнице (статья), Материалы VI международной научно-практической конференции, София, том 26, 2010г., стр.63-70.

© Б.А. Баржаксина, А.Е. Ержанова, 2017

*Е.А. Бобина,
магистрант 2 курса
напр. «Радиотехника»,
e-mail: lemurik1@gmail.com,
Л.А. Гимадеева,
ст. преп.
КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева – КАИ,
г. Казань*

УСТРОЙСТВО ИЗМЕРЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ЭЛЕКТРОФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПАЦИЕНТА

Аннотация: устройство предусмотрено для измерения индивидуальных показателей пациента для выявления скрытых патологий в организме пациента в короткие сроки. Предложен частотный метод измерения, позволяющий обеспечить высокую точность измерения ($f=30\text{МГц}$, $\Delta f=6\dots 100\text{Гц}$). Анализ индивидуальных спектрограмм позволяет повысить достоверность диагностики. Для обеспечения безопасности пациентов длительность импульсов должна быть 3,2 мс, период повторения 1 с.

Ключевые слова: индивидуальные показатели, частотный метод измерения, достоверность диагностики, безопасность пациентов.

Abstract: an apparatus is provided for measuring the patient's individual performance to detect hidden pathologies in the patient's organism in short terms. A frequency measurement method to ensure high measurement accuracy ($f = 30\text{MHz}$, $\Delta f = 6\dots 100\text{ Hz}$). Analysis of individual spectrograms can improve the accuracy of diagnosis. To ensure the patient safety, the pulse duration should be 3.2 ms repetition period 1 s.

Keywords: individual performance, frequency measurement method, the accuracy of diagnosis, the patient safety.

В течение тысячелетий человечество развивается и совершенствуется во всех сферах своей жизнедеятельности. В

настоящее время наука и медицина не стоят на месте. Создаются многочисленные устройства для диагностики и лечения сложнейших заболеваний, которым подвержен человек. Главной проблемой современности является несвоевременная диагностика состояния здоровья пациента. Одним из важнейших качеств, которым должно обладать подобное устройство, является быстрота и высокая точность диагностики, чтобы выявлять болезнь даже на ранних стадиях развития.

В инженерно-психологических и медико-биологических исследованиях, особенно при оценке уровня психоэмоциональной напряженности, широко применяются электрофизиологические показатели состояния человека.

Мы предлагаем устройство для оперативной биорезонансной диагностики, позволяющее в короткие сроки выявлять скрытые патологии в организме, в том числе степень имеющихся нарушений в различных органах и системах (кровеносной, нервной и т.д.).

Медицинское тестирование с помощью этого устройства основано на методе Р. Фолля. Доктор Фолль разработал систему диагностики, основанную на измерении электропроводности, зависящей от состояния человека на данный момент, как физического, так и душевного [1]. Измерения производятся стрелочным вольтметром, проградуированным по шкале в условных единицах. Индивидуальные особенности организма пациента не учитываются.

Отличие предложенного нами метода от метода Р.Фолля заключается в том, что мы предлагаем использовать более помехоустойчивый, частотный метод измерения. С помощью устройства производится измерение частоты, анализ индивидуальных спектрограмм пациентов позволяет диагностировать их состояние. В результате обработки полученных индивидуальных спектрограмм можно определить, в каком органе имеется отклонение от частоты здорового органа.

Устройство с помощью двух электродов подключается к тестируемому пациенту. Колебания, несущие информацию, подаются на анализатор спектра, после чего спектрограммы можно увидеть на дисплее.

Таблица 1 – Собственные частоты здоровых органов человека

Органы и структуры человека	Собственные частоты колебаний, Гц
Бронхи	32,5; 46,0; 76,5; 86,0; 92,0
Венечные (коронарные) сосуды сердца	43,5; 44,0; 95,5
Гипофиз, задняя доля	92,5; 99,0
Гипофиз, передняя доля	91,5; 98,0
Глаза	72,5; 64,0
Гортань	13,5
Мышечная система	23,5; 62,0; 63,0
Желудок	49,0; 55,5; 58,25; 59,75; 73,0
Желчный пузырь	63,5
Костный мозг	9,0; 93,0
Легкие	72,0

Рабочая частота 30МГц. На основании измерений показателей можно проводить и дальнейшее лечение. Допустимая сила тока при измерениях лежит в пределах 5...20 мкА, напряжение 1.5...2 В, диапазон собственных частот органов человека $\Delta f=6...100$ Гц.

При проектировании устройств подобного типа нужно особое внимание уделить заявлению допустимого времени воздействия на пациента, допустимой силы тока при измерениях, чтобы обеспечить безопасное использование этого прибора, т.к. колебания с частотой выше 20 кГц не вызывают слуховых ощущений, но оказывают биологическое воздействие на организм.

Высокочастотный ультразвук оказывает влияние на человека только при контакте с поверхностью тела. Длительная работа с интенсивным ультразвуком при его контактной передаче на руки может вызвать поражение периферического нервного и сосудистого аппарата. При этом степень выраженности изменений зависит от времени контакта с ультразвуком.

Время воздействия определяется по формуле:

$$T = \frac{\partial \partial}{E^2},$$

где ЭЭ – энергетическая экспозиция, создаваемая электрическим полем;

Е – напряженность поля.

$\text{ЭЭ}_1 = 800(B / \text{м})^2 \times t$ – энергетическая экспозиция за 8 часов на частоте 30...50 МГц, при этом $E = 10 B / \text{м}$

Для нашего устройства напряженность поля $E_{устр} = 0,95 B / \text{м}$.

Согласно Единым санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю) (гл. II, раздел 18.) в медицинских устройствах $E_{доп} = 0,08 B / \text{м}$. Обеспечиваем безопасное воздействие применением импульсного режима работы нашего устройства.

$$\text{ЭЭ}_{доп} = T_{доп} \times E_{доп}^2 = 0,45 \times 0,08^2 = 0,00288 (B / \text{м})^2 \times c \quad -$$

допустимая энергетическая экспозиция медицинских устройств.

$$T_{устр} = \frac{\text{ЭЭ}_{доп}}{E_{устр}^2} = \frac{0,00288}{0,9} = 0,0032 c \quad - \text{ время воздействия}$$

нашим устройством

Для обеспечения безопасности пациентов длительность импульсов должна быть 3,2 мс, период повторения 1 с, в этом случае напряженность соответствует нормам, указанным в [2].

Литература и примечания:

[1] Самохин А.В., Готовский Ю.В. Электropунктурная диагностика и терапия по методу Р. Фолля. 5-е изд., стереотипное. – М.: ИМЕДИС, 2006. – 528 с., ил.

[2] Единые санитарно-эпидемиологические и гигиенические требования к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю). Раздел 18. Требования к изделиям медицинского назначения и медицинской технике.

Б.Р. Нусупбеков,
к.т.н., проф.,
А.К. Хасенов,
PhD, доц.,
Б.А. Ахмадиев,
магистр, ст. преп.,
А.Ш. Курмангалиев,
магистрант 2 курса
спец. «Теплоэнергетика»,
Б.Ж. Болатбекова,
магистрант 2 курса
спец. «Теплоэнергетика»,
e-mail: zhaxylykkyzy@gmail.com,
Карагандинский государственный
университет им. академика
Е.А. Букетова,
г. Караганда, Казахстан

**РЕЖИМ РАБОТЫ ТЕПЛООВОГО НАСОСА В ТЕПЛОВОЙ
СИСТЕМЕ СОБРАННОЙ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ
ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ ХАРАКТЕРИСТИК
ТЕПЛООБМЕННЫХ СКВАЖИН**

**OPERATING MODE OF THE HEAT PUMP IN THE
THERMAL SYSTEM COLLECTED FOR THE RESEARCH
OF ENERGY CHARACTERISTICS OF HEATEXCHANGE
WELLS**

Аннотация: статья посвящена определению режима работы теплового насоса тепловой системы собранной для исследования энергетических характеристик теплообменных скважин. Определен режим работы теплового насоса при температуре окружающей среды -22°C . Определено изменение давления хладагента в компрессоре и испарителе контура подачи тепла в зависимости от времени.

Ключевые слова: теплонасос, возобновляемые источники энергии, тепловая система, грунтовый теплообменник

Annotation: the article is devoted to determining the operating mode of the heat pump of the thermal system collected for the study of the energy performance of heat exchangers. The operating mode of the heat pump at ambient temperature -22°C were defined. The refrigerant pressure change in the compressor and the evaporator heat supply circuit according to time were determined.

Keywords: heat pumps, renewable energy, ground heat exchanger, thermal systems.

В настоящее время технологии для экономии энергии стремительно развиваются. Одним из эффективных способов использования низко потенциальной энергии грунта является теплонасосная установка.

Тепловой насос – источник энергии для отопления и горячего водоснабжения. Тепло насосная установка – удобная в использовании, экономически выгодная и экологически чистая система отопления. В сравнении с другими способами отопления, как газовый или электрический, главное преимущество данного метода следующее: при генерировании тепла 75% энергии берется с окружающей среды, а 25% используемой электроэнергии расходуется на компрессор теплонасоса. Иными словами, потребитель экономит 70% финансов. Потратив 1 кВт электроэнергии на тепловой насос можно получить 3-4 кВт тепло энергии [1].

Теплонасосная установка позволяет использовать энергию окружающей среды для отопления (горячее водоснабжение, обогрев бассейнов и т.д.) и охлаждения (холодная вентиляция). Грунт (тепло земли), водоемы (тепло воды) и воздух являются природными источниками тепла позволяющие использовать накопленную энергию окружающей среды [2].

Основные преимущества тепло насосов:

- высокий КПД теплового насоса снижает потребление электроэнергии;
- обеспечивает горячей водой и теплом при малых затратах электроэнергии;
- система долговечна: время использования грунта 100-150 лет, а теплового контура – 100 лет;
- единственная подвижная часть установки –

компрессор;

- срок годности установки 25 лет и при необходимости заменить очень просто;

- не требует финансовых затрат связанных с покупкой и транспортировкой топлива;

- не требует помещения для хранения топлива и парового котла;

- установка оправдывает себя за 7-10 отопительных сезона;

- тепло насос работает стабильно;

- мало перепадов температур и влажности воздуха;

- помещение для нагрева воды и теплоносителя не требует специальной вентиляции;

- взрыво и пожаро безопасны;

- не требует специальных навыков или обслуживания, все написано в инструкции;

- системой можно дистанционно управлять и вносить изменения через интернет;

- установка обслуживается во время сезонного технического осмотра и наблюдения рабочего режима [3].

Работа теплового насоса схожа с принципом работы холодильника, используемого в быту, но теплонасос работает «наоборот», он переносит тепло окружающей среды в помещение.

Во время работы холодильника тепло продукта передается наружу. Холодильник охлаждает продукт. Здесь имеет место физическая закономерность: способность испаряющего вещества поглощать тепло, а конденсирующего отдавать. Тепло передается хладагенту. Электроэнергия, используемая в холодильнике, расходуется на смещение хладагента в компрессоре. Тепло насосы состоят из трех агрегатов (испаритель, конденсатор, компрессор) и трех контуров. В конденсаторе вместо продукта охлаждается вода, а собранная энергия не передается атмосфере, нагревает воду в испарителе.

Теплоноситель поглощает несколько температур тепла с окружающей среды и через теплообменник тепло переходит испарителю теплонасоса. Таким образом, тепло окружающей среды передается во внутренний контур теплового насоса.

Внутренний контур теплового насоса наполнен хладагентом, который при низком давлении и температуре 5°C , проходя через испаритель переходит из жидкого состояния в газообразное. Из испарителя газообразный хладагент поступает в компрессор, здесь он нагревается до высоких температур (65°C - 85°C) и давление повышается. После этого газ поступает во второй теплообменник – конденсатор. Хладагент передает тепло в систему нагрева, после остужается и обратно переходит в жидкое состояние, а тепло с системы нагрева передается в отопительные установки (рисунок 1) [4].

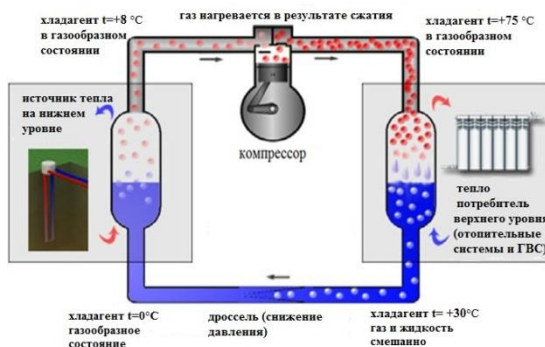


Рисунок 1 – Схема работы теплового насоса

В связи с этим для исследования энергетических характеристик теплообменной скважины испытательного полигона физико-технического факультета Карагандинского государственного университета имени академика Е.А.Букетова в тепловую систему, собранную в лаборатории «Исследование нетрадиционных источников энергии» кафедры инженерной теплофизики имени профессора Ж.С.Акылбаева, был установлен тепловой насос модели MDS10D (рисунок 2). Тепловой насос был подключен и произведено исследование его режима работы. В качестве теплоносителя был использован антифриз.

Характеристики теплового насоса модели MDS10D, подключенного к тепловой системе:

- Теплопроизводительность – $3,2 \text{ кВт}$;

- Номинальная мощность – 0,8 кВт;
- Номинальное напряжение/частота – 220В/50Гц;
- Объем горячей воды – 80 л;
- Номинальная температура воды на выходе – 55°C;
- Класс безопасности – IPX4;
- Класс безопасности электрического тока – IGRADE;
- Поток воды – 2000 л;
- Давление потока воды – 0,01-0,02 МПа;
- Максимальное давление выходящего газа– 2,8 МПа;
- Минимальное давление входящего газа– 0,05 МПа.



Рисунок 2 – Тепловой насос модели MDS10D

На таблице 1 приведен режим работы теплового насоса при температуре окружающей среды -22°C.

Согласно таблице рабочим диапазоном теплового насоса по температуре был определен +40°C – +45°C. Исследование было проведено в 15.02-17.00 по местному времени. На третьем и четвертом столбцах таблицы приведены изменения давления холодного агента по времени в компрессоре теплового насоса. Во время исследования время включения-выключения теплонасоса составило 7 минут.

Таблица 1 – Режим работы теплонасоса

Включение/выключение +40°C / +45°C	Время	Давление, МПа	
		1	2
Включение	15:02	0,6	0,6
Выключение	15:09	0,4	1,7
Включение	15:18	0,6	0,6
Выключение	15:25	0,38	1,75
Включение	15:34	0,6	0,7
Выключение	15:41	0,38	1,75
Включение	15:51	0,6	0,7
Выключение	15:58	0,38	1,75
Включение	16:07	0,6	0,6
Выключение	16:14	0,38	1,74
Включение	16:23	0,6	0,6
Выключение	16:30	0,38	1,75
Включение	16:39	0,58	0,62
Выключение	16:46	0,38	1,75
Включение	16:53	0,6	0,6
Выключение	17:00	0,38	0,38

Тепловой насос включается при температуре +40°C, при этом в контуре подачи тепла давление агента постоянна. За 7 минут тепловой насос достигает максимальную рабочую температуру (+45°C) и выключается. В это время среднее давление холодного агента в испарителе в контуре подачи (третий столбец) тепла 0,39 МПа, а холодного агента в конденсаторе показывает 1,74 МПа. Тепловой насос достиг нижней точки температуры рабочего режима за 7 минут.

Литература и примечания:

- [1] А.Т. Николаенко, Б.Я. Седов, Н.Д. Терехов, Н.С. Болотских. Буровые установки для проходки скважин и стволов: Справочник: 3-е изд., перераб. и доп.– М.: Недра, 1985. – 344 с.
- [2] Тепловые насосы. Принцип действия и сферы применения// Экологические системы, № 6, 2005, С.20-24
- [3] А.В. Попов. Анализ эффективности различных типов тепловых насосов // «Проблемы энергосбережения», №1-2, 2005, С.12-15

[4] Падалка Д.Г. Отопление от А до Я. // Диалог – Пресс, 2008.

© *А.Ш. Курмангалиев, Б.Ж. Болатбекова, 2017*

*С.А. Глуховченко,
магистрант 1 курса
напр. «Автомобильные перевозки»,
e-mail: bark92_93@mzil.ru,
А.А. Штоцкая,
ст. преп.,
e-mail: nesanar@mail.ru,
КузГТУ им. Т.Ф. Горбачева
г. Кемерово*

АНАЛИЗ ТРАНСПОРТНОГО СПРОСА В УСЛОВИЯХ РОСТА АВТОМОБИЛИЗАЦИИ

THE ANALYSIS OF TRANSPORT DEMAND IN THE AUTOMOBILIZATION GROWTH CONDITIONS

Аннотация: С ростом автомобилизации и связанных с ней негативных последствий, все более высокие требования предъявляются к качеству работы транспортной сети города. В работе приведены результаты исследования суточной подвижности населения в городе Кемерово, которые могут быть применены для разработки мероприятий, направленных на улучшение работы транспортной сети города, предотвращение заторов.

Ключевые слова: суточная подвижность населения, пассажиропотоки, автомобилизация

Abstract: With growth of automobilization and the negative consequences connected with it, more and more high requirements are shown to quality of work of a transport network of a city. In the given article results of research of daily mobility of the population in the city of Kemerovo which can be applied to working out of the actions directed on perfection of work of a transport network of a city, prevention of congestions and jams are resulted.

Keywords: daily mobility of the population, volumes of passenger traffic, automobilization

Разнообразные варианты развития социально-

экономического положения населения предъявляют различные требования к функционированию транспортной системы города. В условиях роста автомобилизации, актуальной становится проблема транспортных заторов. В связи с этим, целесообразно проводить анализ транспортного спроса и транспортного поведения населения. Зарубежные исследователи уделяют анализу подвижности населения огромное значение, поскольку она напрямую влияет на качество работы городской транспортной системы. Для получения фактических данных о колебаниях пассажиропотоков периодически проводят обследования. Наиболее распространенные методы обследования – анкетный, талонный, счетно-натурный (табличный), визуальный [3].

Поскольку анкетный метод дает возможность оценить передвижение населения по видам, то в данной работе для обследования пассажиропотоков был использован именно он. Авторами разработана анкета для опроса респондентов, включающая данные о поездках [2].

В теории оценки транспортного спроса доход респондентов является одной из основных переменных, влияющих на величину подвижности [1], поэтому для максимально точной картины, необходимо иметь данные об актуальных доходах населения. Учитывая, что обследования транспортного поведения жителей г. Кемерово были выполнены в 2009 году, актуальным становится обращение к нормированным доходам (НД):

$$\text{НД} = \frac{Д}{\text{ПМ}}, \quad (1)$$

где $Д$ – доход конкретного респондента;

ПМ – прожиточный минимум.

В результате обработки анкет доходы респондентов были поделены на 6 групп.

С увеличением нормированного дохода, количество автомобилей в собственности также увеличивается с 0,05 до 1,86 (рис. 1). Очевидно, что даже незначительное изменение нормированного дохода приведет к изменению количества индивидуальных автомобилей.

Аппроксимирующая функция с коэффициентом

достоверности $R^2 = 0,987$ представляется следующей формулой:

$$E_A(x) = -0,288 + 0,3423x, \quad (2)$$

где x – величина нормированного дохода.

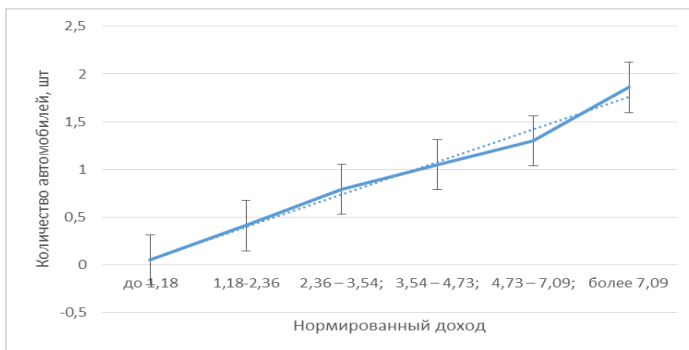


Рисунок 1 – Зависимость количества автомобилей в собственности от уровня дохода, шт

Поскольку величина нормируемого дохода тесно связана с количеством автомобилей в собственности, было принято решение оценить суточную подвижность населения с учетом уровня дохода и количества автомобилей в собственности.

В основу регрессионного анализа, описывающего влияние данных факторов (x) на транспортную подвижность (y), положена линейная модель:

$$y = a_0 + a_1x \quad (3)$$

где y – функция отклика; $a_{0,1}$ – коэффициенты регрессии; x – фактор, влияющий на функцию отклика.

Регрессионный анализ осуществлялся с использованием пакетов программ «MS Excel», «Statistica». Уравнения регрессии оценивались наиболее распространенными критериями: R – множественный коэффициент корреляции; R^2 – скорректированный коэффициент детерминации; t – критерий Стьюдента; F – критерий Фишера-Снедекора.

Далее построены регрессионные модели транспортного спроса без учета принадлежности респондента к той или иной

социальной группе (табл. 1).

Как правило, зависимость одной величины от другой можно считать относительно устойчивой при значении парного коэффициента корреляции 0,5 и выше, что наблюдается во всех рассмотренных вариантах.

Таблица 1 – Регрессионные модели транспортного спроса

Фактор	Модель
Доход	$y = 0,745795 + 0,0219446x; R = 0,98; F = 111,09$
Количество автомобилей	$y = 1,137274 + 0,3868x; R = 0,976; F = 200,73$

В работе также представлены графические зависимости подвижности от нормированного дохода и количества автомобилей в собственности (рис. 2, 3).

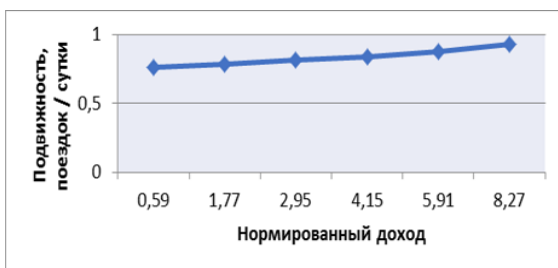


Рисунок 2 – Зависимость суточной подвижности от нормированного дохода, поездок / сутки.

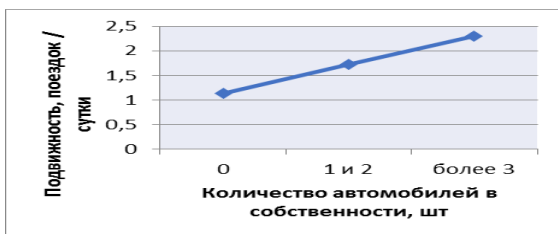


Рисунок 3 – Зависимость суточной подвижности от количества автомобилей в семье, поездок / сутки.

Проведенное исследование влияния факторов на транспортную подвижность населения, позволит повысить эффективность работы транспортной системы города, предотвратить транспортные заторы, что обеспечит высокий уровень и качество обслуживания населения.

Литература и примечания:

[1] Вельможин А.В. и др. Эффективность городского пассажирского общественного транспорта: монография / А.В. Вельможин, В.А. Гудков, А.В. Куликов, А.А. Сериков; Волгоград, гос.тех.ун-т. – Волгоград, 2002.-256 с.

[2] Глуховченко С.А. Анализ суточной подвижности населения г. Кемерово «Проблемы эксплуатации автомобильного транспорта и пути их решения на основе современных информационно-коммуникационных технологий» / С.А. Глуховченко, А.А. Штоцкая // Воронеж: ВГЛТУ, 2015. С – 119-122.

[3] Якимов М.Р. Транспортное планирование: создание транспортных моделей городов: монография / М.Р. Якимов. – М.: Логос, 2013. – 188 с.

© С.А. Глуховченко, А.А. Штоцкая, 2017

V.V. Denisov,
*The first year student of master course,
e-mail: **denisov.eric.cartman@gmail.ru**,
associate Professor N.A Dmitrienko,
Institute of service and business (branch)
Don state technical University,
Shakhty*

LIFE CYCLE OF WASTE AND INFRASTRUCTURE OF SOLID MUNICIPAL WASTE

For effective management of waste it is necessary to have an idea at all stages of moving waste. The analysis of lifecycle of waste is a method which began to be applied from 1990th and is rather useful. Lifecycle of waste in its essence characterizes a waste management industry, determining and depending on a stage of «life» of withdrawal, the most acceptable method of handling.

There are two approaches to determining a moment of waste lifecycle beginning. In case of the first approach the fact of producing a product is accepted at a reference point, in case of the second is appropriate at the moment following to product consumption. Within this work the second approach is significant as it concerns directly with waste management stages.

As soon as the product gets into a trash can, it turns into withdrawal cycle. Waste is gathered in the mixed type or separately. Then, depending on a type of waste, is transported to grounds, incineration or waste recycling plants. The mixed waste usually takes place previously at a sorting stage. Lifecycle of waste comes to an end when withdrawal turns into a useful product, including energy, or is placed into the ground. As a result of extraction of useful products from waste and resources there is remaining balance after handling which is placed into the ground.

In accordance to Russian legislation a lifecycle of waste is determined in Health regulations the SanPiN 2.1.7.1322-03. Processes of handling with waste (lifecycle of waste) include the following stages: education, accumulating and temporary storage, preprocessing (sorting, dehydration, neutralization, pressing, using, etc.), transportation, secondary conversion (neutralization,

modification, utilization, use as secondary raw materials), warehousing, burial and burning.

Addressing to the methods at various stages of waste lifecycle are designated also in the National state standard specification P 53692-2009 standard as stages of a production cycle of waste. The standard has advisory character and establishes 9 stages of a production cycle of waste: 1) emergence, 2) collection and accumulating, 3) identification, 4) sorting (with neutralization if necessary), 5) certification, 6) packaging and marking, 7) transportation and warehousing (placement), 8) storage, 9) disposal (by utilization and/or waste disposal).

Indirectly lifecycle of waste is reflected in new determination of the concept «the address with waste» where as the main stages of movement are allocated collection, accumulating, transportation, handling, utilization, neutralization and placement of waste (watch table 1. 1).

Table 1 – Some concepts from the Federal law No. the 89-federal law «About Production Wastes and Consumption»

Addressingwaste	– activities for collection, accumulating, transportation, handling, utilization, neutralization, placement of waste.
Handling of waste	– preliminary preparation of waste for further utilization, including their sorting, dismantling, cleaning
Collection of waste	– acceptance or receipt of waste from physical persons and legal entities for the purpose of further handlings, utilizations, neutralizations, transportations, placements of such waste.
Transportation of waste	– movement of waste by means of vehicles outside the boundaries of the parcel of land which is in property of the legal entity or individual entrepreneur or provided to them on other rights.
Waste recycling	– use of waste for production of goods (products), performance of works, rendering services, including repeated application of

	waste, including repeated application of waste for the intended purpose (recycling), their return to production cycle after the corresponding preparation (regeneration), and also extraction of useful components for their repeated application (recovery).
Placement of waste	– storage and waste disposal.
Storage of waste	– warehousing of waste in specialized objects for more than 11 months for utilization, neutralization, burial. Waste disposal
Waste disposal	– isolation of the waste which isn't subject to further utilization in special storages for prevention of hit of harmful substances to the environment.
Neutralization of waste	– reduction of lot of waste, change of their structure, physical and chemical properties (including burning and (or) disinfecting on specialized installations) for decrease in negative impact of waste on health of the person and the environment.
Subjects to placement of waste	– specially equipped constructions intended for placement of waste (the ground, shlamokhranilishche, including a sludge depot, the tailings dam, a dump of rocks and another) and the including objects of storage of waste and subjects to waste disposal.
Subjects to waste disposal	– the subsoil plots provided in use in accordance with the established procedure, underground constructions for waste disposal of the I–V classes of danger according to the legislation of the Russian Federation on a subsoil.

Objects of storage of waste	– specially equipped constructions which are equipped according to requirements of the legislation in the field of environmental protection and the legislation in the field of ensuring sanitary and epidemiologic wellbeing of the population and are intended for long-term warehousing of waste for their utilization of the subsequent, neutralization, burial.
-----------------------------	--

Address infrastructure having waste includes a complex of objects involved in operation at various stages of lifecycle: collection points for salvage and platform of collecting waste, waste sorting complexes, waste recycling plants, incineration plants and, at last, grounds of waste disposal.

The cheapest method of neutralization of waste is its burial in the ground. At the same time the cities gradually lose an opportunity to take away the new nearby territories under dumps. In case of such providing the actual transportation costs will be sharply increased and the unique benefit of polygon waste disposal is lost. Industrial conversion of waste makes a sense if there are tasks of developing asystem of handling with waste, increases in efficiency of using resources, lands, reducing transportation costs and environmental damage. When comparing technologies of conversion of waste it is necessary to consider expected dynamics in the following indicators:

- specific capital investments on creation of unit of refinery capacity;
- specific operating costs;
- specific costs of the electric power
- specific labor costs
- ofthe cost of lease of the parcel of land
- ofspecific ecological payments
- ofthe specific occupied
- space a rate for conversion of ton of waste
- of degree and term of neutralization
- ofavailability
- ofproduction wastes pollution of soils, ground waters and the atmosphere

– of the products received as a result of use of Municipal solid waste

Литература и примечания:

[1] Калюжина, Е.А., Самарская, Н.С. Экологические особенности воздействия полигонов твердых бытовых отходов на состояние окружающей среды в районах их расположения // Электронный научный журнал «Инженерный вестник Дона». – 2014. – №3

[2] Будрейко Е. Н. Экология городов. Отходы производства и Изм. Лист № докум. Подпись Дата Лист 87 20.03.01.020000.000 ПЗпотребления [Электронный ресурс] // Образовательный портал Слово URL: <http://www.portal-slovo.ru/impressionism/41496.php?PRINT=Y> (дата обращения 14.12.2016).

[3] Шеина С.Г., Бабенко Л.Л., Неделько С.С. Система управления твердыми бытовыми отходами в г.Ростове-на-Дону / «Строительство-2012»: материалы Международной научно-практической конференции. – Ростов н/Д: РГСУ, 2012.

[4] СанПиН 2.1.7.1322-03 «Гигиенические требования к размещению и обезвреживанию отходов производства и потребления»

[5] Вирлич Е.М. Швеция: сбережение ресурсов – основной принцип утилизации отходов // Твердые бытовые отходы. – 2013. – № 6. – С. 60–61

*А.Е. Ержанова,
магистр,
ассистент кафедры
«Технологические машины и оборудование»,
e-mail: erjanova_akbota@mail.ru,
Б.А. Баржаксина,
магистр,
ассистент кафедры
«Технологические машины и оборудование»,
e-mail: balzhan18@gmail.com,
Казахский Агротехнически
университет имени С.Сейфуллина,
г. Астана, Казахстан*

О ВЛИЯНИИ ФОРМЫ НОЖА КОВША НА СОПРОТИВЛЕНИЕ ГРУНТА КОПАНИЮ СКРЕПЕРОМ

СКРЕПЕРМЕН ТОПЫРАҚТЫ ҚАЗУ КЕДЕРГІСІНЕ ОЖАУ ПЫШАҒЫ ПІШІНІНІҢ ӘСЕРІ ЖАЙЛЫ

Аннотация: в статье анализированы сопротивления грунта копанию скрепером и влияние этому сопротивлению формы и угла резания ножа ковша. В выводе даны технические рекомендации по ножу.

Ключевые слова: скрепер, ковш, грунт, нож, трение, землеройные машины, патен,

Скрепермен топырақты қазу кедергісіне ожау пышағының пішіні мен оның параметрлерінің әсерін анықтау үшін оны анықтаудың математикалық модельдерін талқылаймыз. Н.Г.Домбровский [1], Е.Р.Петерс [2], А.Н.Зеленин [3], К.А.Артемов [4], Н.А.Ульянов [5] ұсынған скрепер ожауымен топырақты қазу кедергісін анықтаудың математикалық модельдері 1 кестеде жүйеленген. Кестеде кейбір авторлар ұсынатын ожаудың топырақпен үйкеліс кедергісі келтірілмеген, өйткені ол тек ожау пышағы топыраққа кірмеген жағдайда ғана пайда болады. Жалпы жағдайда скрепермен топырақты қазу кедергісі үш бөліктен құралады:

топырақты пышақпен P_p кесудің, топырақтың ожауға P_n толуының және ысыру P_{ny} призмасының.

Кесте 1 – Топырақты скрепердің ожауымен кесу кедергісін анықтаудың математикалық модельдерінің құрамы

Модельдің авторы	Кедергілер: $P = P_p + P_n + P_{ny}$		
	топырақты кесудің P_p	ожауға толуының P_n	ысыру призмасының P_{ny}
1. Н.Г. Домбровский	$k_p bh$	$k_{nn} (1 + V_{ny}) V k_n$	
2. Е.Р. Петерс	$k_p bh$	$bH\rho g(h + xH)$	$y b H^2 \rho g \operatorname{tg} \mu_2$
3. А.Н. Зеленин	$Ch^{1,35} (1 + 2,6b)(1 + 0,0075\gamma)(1 + 0,03S)\beta_o \mu$	$K_{cж} bh + 2Hb\lambda \rho g \operatorname{tg} \mu_2$	$V_n \rho g \operatorname{tg} \mu_2$
4. К.А. Артемьев	$(b + 2vhtg\mu_2) M_1 [K_1 (\rho gh^2 / 2 + C_{cн} ctg\mu_2 h) - C_{cн} ctg\mu_2] + 2\eta C_{cн} h^2 \sin(\gamma + \mu_1)$	$(b + 2v_2tg\mu_1\zeta) tM_3 [K_4 (\rho gh^2 / 2 + hq + hC_{cн} ctg\mu_2) - hC_{cн} ctg\mu_2] + 2C_{cн} F_1 C_{cн} \cos\phi$	$\rho gb / (2k_{пз}) [(H_y^2 - H_3^2) \cos\mu_2 + (H_3^2 - H_1^2) \frac{\cos^2(\mu_2 - \varepsilon)}{\cos^2(-\varepsilon) \cos(\varepsilon - \mu_1)}]$
5. Н.А. Ульянов	$k_p bh$	$e^{tg\mu_2\theta} bH\rho g(h + xH)$	$V_n \rho g k_{пз} tg\mu_2$

Модельдер құрамындағы белгілер: k_p – топырақты кесудің меншікті кедергісі; b және h – сәйкесінше топырақтың кесілген жаңқасының ені мен қалыңдығы; k_{nn} – ожаудың толуы мен ысыру призмасы кедергілерінің коэффициенті; V_{ny} – ысыру призмасының ожау V көлемінің үлесі ретіндегі көлемі k_n – ожаудың толу коэффициенті; H – ожаудың толу биіктігі; ρ – топырақтың көлемдік массасы; g – гравитациялық үдеу;

Ожау ішіндегі топырақ бағанасы қозғалысындағы үйкеліс күшінің ықпалын ескеретін коэффициент;

$$\chi = \frac{tg\mu_2}{1+tg^2\mu_2} = \frac{\sin 2\mu_2}{2} \quad (1)$$

μ_2 – ішкі үйкеліс бұрышы ($tg\mu_2$ – ішкі үйкеліс коэффициенті); γ – ожау мен пышақтар алдындағы ысыру призмасы көлемінің коэффициенті; C – ДорНИИ тығыздық өлшегішінің соққы саны; γ – кесу бұрышы; S – ожау қабырғасының қалыңдығы; β_0 – бүйір қабырғалардың ұшталу бұрышына тәуелді коэффициент; μ – кесілетін топырақ қабатының қоршалу дәрежесіне тәуелді коэффициент; $K_{сж}$ – топырақ қабатының биіктікке тәуелді бойлық қысылуының меншікті кедергісі; λ – толу жаңқасының ұзындығы; V_n – ысыру призмасының көлемі; ν – кесу және ішкі үйкеліс бұрыштарына тәуелді коэффициент; Сыртқы үйкеліс μ_1 және вертикаль мен кесу беті арасындағы бұрыштарға тәуелді коэффициент;

$$M_1 = 1 + tg\mu_1 tg\beta \quad (2)$$

K_1 – аналитикалық анықталынатын сыртқы және ішкі үйкеліс, вертикаль мен кесу беті арасындағы бұрыштарға тәуелді коэффициент; $C_{сн}$ – топырақтың ілінісу коэффициенті; η – кесу және ішкі үйкеліс бұрыштарына тәуелді аналитикалық коэффициент; μ_1 – сыртқы үйкеліс бұрышы; ν_2 – ожаудағы бүйірдегі ысырылу бетінің екінші аймағы ауданының маңдай бет ауданына қатынасы; t – формуламен табылатын бойлық кедергі мәнінен оның шын мәніне өтуді қамтамасыз ететін түзету коэффициенті; ξ – бүйір қысымының коэффициенті;

$$M_3 = 1 - tg\mu_1 tg\beta \quad (3)$$

K_4 – ішкі және сыртқы үйкеліс, вертикаль мен кесу беті арасындағы бұрыштарға тәуелді аналитикалық коэффициент; q – ысыру призмасынан пышаққа берілетін тегіс таралған жүктеме; F_1 – топырақ жаңқасы бүйір бетінің ауданы; жаңқаның опырылу (сыну) бұрышы топырақтың қопсу коэффициенті:

$$\phi = \pi / 2 - \mu_2 / 2 \quad k_{paz} \quad (4)$$

ысыру призмасының шартты биіктігі

$$H_y = 1,6H_{lp} \quad (5)$$

H_{lp} — ысыру призмасының биіктігі;

$$H_3 = H_y - H_2 \quad (6)$$

H_2 — жапқыштың төменгі жиегі мен топырақ беті арасындағы қашықтық;

$$H_1 = 0,6H_{np} \quad (7)$$

ε — вертикаль мен жапқыштың төменгі жиегінің ысыру призмасы жоғарғы нүктесі проекциясының жапқышпен жалғастыратын сызықтан құралған бұрыш; $e^{\text{tg}\mu_2\theta}$ — ожауға кіретін топырақ жаңқасының ожау ішіндегі топырақпен үйкелісінен туатын жаңқаның қозғалыс бағытының θ бұрышына өзгергенде пайда болатын кедергіні ескеретін коэффициент;

Н.Г. Домбровский ұсынған топырақты қазу кедергісінің математикалық моделі топырақтың өсімдік қабатын өңдейтін машинаға арналған В.П. Горячкиннің үшмүшелі моделінің жерқазғыш машинаға бейімделген бірінші моделі болып табылады. Модель экскаватордың ожауына арналып құралған. Онда ожаудың толуы мен ысыру призмасының кедергілері бір формуламен беріліп, олар бір коэффициентпен $k_{ин}$ ескерілген.

Барлық ұсынылған әдістердің ішінен ең жақсы танылғаны Е.Р. Петерстің моделі, ол бұрынғы Бүкілодақтық құрылыс пен жол машиналарын жасау ғылыми-зерттеу институтында, заводтар мен оқу орындарында кең пайдаланылды. К.А. Артемьевтің мәліметі [4] бойынша Е.Р. Петерстің моделінде мынандай кемшіліктер бар:

- теориямен де, экспериментпен де ақталмаған ожау толуының жасанды есептік схемасы топырақ жаңқасы қалыңдығының, толу биіктігінің және топырақ түрінің толу кедергісіне әсері бойынша дұрыс емес қортындыға келтірген;

- ысыру призмасының дәлелсіз үлкен өлшемдері берілген;

- топырақ жаңқасының есептік қалыңдығы еркінше тағайындалғандықтан барлық есепті белгісіз және күмәнді етеді, дегенмен жеткілікті икемді, өйткені жаңқаның есептік қалыңдығын өзгерту арқылы кез келген керек қортынды алуға

мүмкіндік береді;

– толу процесі механистік ыңғаймен қаралған, яғни әрекет уақыттары келмейтін кедергілер қарапайым қосылған, ал топырақтың негізгі массасынан жаңқаның бөлінуі ожау толуының аяғында толу басындағы кесу процесінен өте басқаша сипатта.

Е.Р. Петерстің моделін күрделі талдағаннан кейін А.Н. Зеленин мынандай қортындыға келген: ол қарастырылған процестің механизміне сәйкес келмейді, онда ожаудың толу кедергісінің мәні өте төмендетілген және ысыру призмасының кедергісі дәлелсіз жоғарылатылған.

А.Н. Зеленин ұсынған модель экспериментті сипатпен орындалған және оған әсер ететін факторлар саны көп келтірілген. Онда топырақтың беріктігі дәлірек, кесілген жаңқаның бойлық қысылуы, бүйір қабырғаның қалыңдығы, кесу бұрышының мәні, ожау толуының соңындағы жаңқа ұзындығы, ұшталу бұрышы және кесілетін топырақтың қоршалуы ескерілген.

К.А. Артемьев ұсынған модель ең күрделі, ол қазу процесін сусымалы орта статикасы әдістерін қолданып талдау арқылы құрылған, ол қазу кедергісі кесу кедергісінен бөлінген жалғыз модель және жаңқадағы топырақтың жылжу бұрышының әсер ететін жүктеменің мәніне байланысты өзгеруін ескеруге мүмкіндік береді. Модельде бірқатар эмпирикалық коэффициенттер бар, өте күрделі, жылжу призмасының мәнін графикалық анықтауды керек етеді, бұлардың бәрі модельді қолдануды қиындатады.

Осындай сусымалы орта статикасы әдісін қолданған модельдерді Ю.А.Ветров та [6], В.И.Баловнев те [7] жасаған, белгілі ерекшеліктері болса да олар бұл жұмыста талқыланбайды.

Н.А.Ульянов ұсынған математикалық модель Е.Р.Петерс моделінен $e^{tg\mu_2\theta}$ коэффициентімен ерекшелінеді, соның арқасында үлкен кесу бұрышының қолданылуы жақсы негізделген, өйткені бұл жағдайда θ бұрышы кесу бұрышынан вертикальға дейін өзгереді, яғни аз 45° -тан 90° -қа дейін өзгереді ($e^{tg\mu_2\theta}$ коэффициентінде), ал бұрынғы бойынша 35° -тан 90° -қа

дейін өзгеретін еді.

Ұсынылған скрепермен топырақты қазу кедергілерін анықтауға арналған тәуелділіктерде бірсыпыра эмпирикалық коэффициенттер бар, олар шартты мәндер болып табылады және жұмыс құралының өлшемдеріне, топырақ жағдайларына және т.б. тәуелді. Скрепердің кедергісі жекеленген алғашқы топырақты кесу кедергісі мен ожаудың толу кедергісінің қосындысы түрінде анықтау негізделмеген. Осы себептерге байланысты келтірілген тәуелділіктер жұмыс құралдарын және жұмыстың үйлесімді ережесін барлық жағынан талдауға мүмкіндік бермейді. Жұмыс құралдарының пішіндері, олардың негізгі параметрлері мен топыраққа әсерлерінің әдістері негізінен жұмыс құралдарының топырақпен өзара әрекеттерінің құбылыстарымен анықталынады, ал олар қазіргі есептеу әдістерінде жеткілікті талданбаған.

Жерқазғыш машиналарының дамуы мен патенттік материалдардың талдау жұмыс құралдарының дамуы мынандай бағыттарда белгілеуге мүмкіндік берді: машиналардың қуаттарының жоғарылауына сәйкес жұмыс құралдарының өлшемдері де ұлғаюы; топырақпен өзара әрекет процестерінің ерекшеліктеріне сәйкес функциялық элементтер мен тораптарға бөлінуі; топырақты қазудың, тасымалдаудың және түсірудің қарқындылығын жоғарылататын құрылғыларды қолдану; әрекеттерді орындауға байланысты жұмыс процестерінің параметрлерін үйлесімділеуді қамтамасыз ететін құрылымдарды қолдану; топырақтарды бұзудың жаңа физикалық әдістерін қолдану.

Бұл бағыттар схемада [8], [9] келтірілген, онда тік бағытта скрепер ожаулары мысалында жұмыс құралдарының жалпы дамуы суреттелген, ал көлденең бағытта бүйір тармақтарда жалпы дамудың жеке бағыттарының дамулары көрсетілген.

Басы қарапайым жұмыс құралдарына сәйкестенген, олар бүйір жақты жазық қайырмадан цилиндрлігіне дейін көрсетіліп, қарапайым сүйреткі түрлі скрепер ожаулары пайда болғанға дейін сипатталған. Осындай жұмыс құралдарына түбінің кіргізілуі геометриялық көлем жасап, топырақтың донғалақты жүрісті ожауға кіруіне мүмкіндік берді. Ожаулардың қозғалмалы алдыңғы жапқышпен жабдықтануы оның

топырақпен толу процесін жақсартты, тасымалдағандағы топырақ шығынын жоюға мүмкіндік берді. Скрепер ожауларының дамуының келесі маңызды кезеңі қозғалмалы артқы қабырға мен еріксіз тиеу механизмін, ең алдымен элеватор түрлі, жасау болып табылады. Ожаулар тістермен жабдықталуы (тіпті олар қозғалмалы да болады), ал олардың пышақтары сатылы және қисықсызықты жиекті болуы мүмкін.

Скрепер жұмыс құралдарының топыраққа қосымша энергия бермейтін традициялық схемаларының дамуына негізінен пышақ, жапқыш пен ожау пішіндерінің жақсаруы себеп болды. Пышақ скрепер ожауының негізгі кесу элементі болып табылады. Пышақтар тұрасызықты, сатылы және қисықсызықты пішінді болады. Скрепер пышақтарының мұндай пішіндері кедергілерінің кеңейтілген есептерін бұрын К.А. Артемьев берген.

В.И. Баловневтің мәліметтері [10] бойынша сатылы орта бөлігінде тұрасызықты пішінді пышақты қолдану скрепер ожауының беріктігі 3 топқа дейінгі топыраққа кіруін жеңілдетеді, қазу кедергісін төмендету мен қазу аяғындағы тұрақты жаңқаны қамтамасыз етеді. Мұндай пышақтың негізгі кемшіліктері – қазғандағы топырақ шығыны, қазудың барлық енінде қалың жаңқамен топырақ қаза алмау, скрепердің тегістеу мүмкіндігін бұзу, бұлар жұмыс сапасын елеулі төмендетеді.

Қисықсызықты пышақтарды қолдану да ожаудың топыраққа кіруін жеңілдетеді, олармен кесілген жаңқа ені топырақ қазу тереңдігіне тәуелді. Ондай пышақты орнату үшін скрепер түбінің пышақ асты тақтасы да қисықсызықты пішінді болуы керек. Қисықсызықты пышақпен топырақты кесу кедергісі пышақтың бүйірімен кесу кедергісінің болмауынан орта есеппен 12...25% төмендейді.

Д.И. Федоровтың басшылығымен жүргізілген көлемді зерттеулер [8] скреперлердің басты артықшылықтарын анықтауға мүмкіндік берді. Сынаулардың қортындылары бойынша қисықсызықты пышақ жүйелі және түпті скрепердің тұзусызықты және сатылы пышақ жүйелі скреперлермен салыстырғанда толтырылған топырақ көлемі бойынша да, энергия шығыны мен өнімділігі бойынша да артықшылықтары бар.

Қисықсыздықты пышақты скрепердің тиімділігі ожаудың кесу бөлігінің конструкциялық ерекшелігімен байланысты. Топырақ жағдайларына қарай олардың сериялы скреперге қарағандағы негізгі артықшылықтары былай қорытылады: толтырылған топырақтың көп көлемі (0...15%– ке) аз, тиеу жолы (7...35%– ке), сонымен бірге тиеу уақытының қысқаруы 33% ке жетті; топырақты ожаудың 1м^3 көлеміне тиеудің энергия шығыны(24...44%-ке) төмендеді; өнімділіктің көбеюі 12% жетті.

Скрепердің қисықсыздықты пышақ жүйесі топыраққа жақсы кіруді қамтамасыз етіп, машина жұмысының ережесін елеулі жақсартуға мүмкіндік туғызып, топырақты қалың жаңқамен, мысалы, орташа тереңдігі 20 см, ал ең көбі 32 см дейін қазуға мүмкіндік берді, ал турасыздық пышақты скреперлердің қазу тереңдігі сәйкесінше 8 және 14 см аспайды. Қазу тереңдігінің көбеюі мен артығырақ берікті жаңқамен қазу ожауды топырақпен тиеу қарқындылығын жоғарылатады және энергия сыйымдылығын төмендетеді. Мұнда байланысты топырақтар аз қопсып, ожаудың жақсы толуын қамтамасыз етеді. Бұл жағдайда итергіш-трактордың жұмыс ережесі де жақсарады. Мысалы, осы скрепермен жұмыс істегенде тарту күшінің өзгеруі айтарлықтай төмендейді, ал орташа күш сатылы пышақты скреперге қарағанда 3...13% -ке аз.

Скрепержасаудың қарқынды даму бағыттарының бірі – ожауды толтырудың екісаңылаулы жүйесін қолдану. Қарастырылып отырған пышақ жүйесінің ерекшелігі оның топырақты бірізді-параллельді кесуді [11] іске асыру болып табылады. Екіншісіне қарағанда еңсіз бірінші пышақ ортаңғы жаңқаны алады, ал ені ожау еніне тең екінші пышақ бірінші жаңқаның екі жағындағы топырақты кеседі. Мұнда алдыңғы еңсіз пышақпен кесілген топырақ қоршалып кесу жағдайында скрепер ожауына кіреді, оған ожаудың бүйір қабырғасымен үйкелу күші әсер етпейді дерлік. Артқы пышақпен жартылай қоршалып кесілген топырақ та ожаудың орта бөлігіндегі жаңқа орны бос болғандықтан ожауға аз кедергімен кіреді (1 сурет).

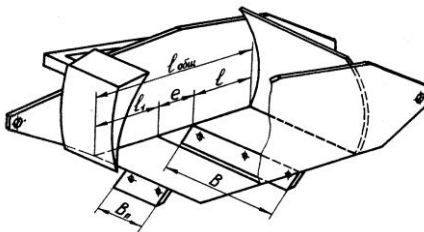
Алдыңғы еңсіз пышақтың ұтымды параметрлерін табуға арналған эксперименттер процесінде олардың бес түрінің геометриялық пішіндері зерттелді (2 сурет). Ысыру призмасының салмағы $G_{пр}$ мен топырақтың бүйір білікке

шығынының G_n ожаудағы топырақ салмағына $G_{тр}$ қатынасының өзгеруін талдау №4 аратәрізді, №5 үшбұрышты және №1 турабұрышты пішіндердің ұтымды екенін көрсетті (3 сурет). Мұнда екісанылаулы тиелетін скрепер ожауы үшін ысыру призмасының салмағы традициялық конструкциялы ожаумен салыстырғанда 22%-ке және топырақтың бүйір білікке шығыны 52%-ке төмендегендері айқындалған.

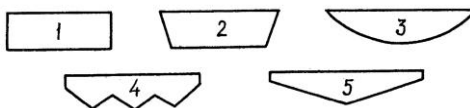
Аттарының көптігі мен дәлдігі жөнінен қарағанда ожаулар жіктелуін үздіксіз әрекетті экскаватор ожауына жанама жазықтыққа түсірілген проекция кескіні арқылы қарастырған дұрыс, мұнда пышақтың алдыңғы жиегінің пішіні де ескерілген [12]. Ол (4 сурет) турасызықты (1), шығыңқы (2) және кірісті (2') шеңбер доғасы тәрізді, шығыңқы (3) және кірісті (3') бұрышты, шығыңқы (4) және кірісті (4') екібұрышты, шығыңқы (5) және кірісті (5') көпбұрышты, шығыңқы (6) және кірісті (6') трапециятүрлі, шығыңқы (7) және кірісті (7') екіжапракты, шығыңқы (8) және кірісті (8') көпжапырақты болуы мүмкін.

Қиғаш бүйір және турасымен үйлестірілген пышақты скрепер ([13], 1 сурет, 23 вариант) табиғи сыналған болатын. Мұндай пышақ жүйе В.И.Баловневтің жіктеуі бойынша скрепердің жүріс бағытына бұрышпен орналасқан пышаққа ([10], 20 сурет, ж) сәйкес, ал Ю.А.Ветров пен А.И.Уткиннің жіктеуі бойынша кірісті трапециятүрліге ([12], 3 сурет, 6') жатады.

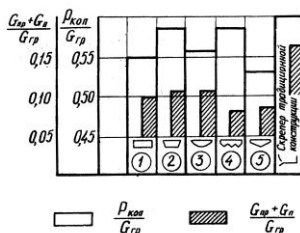
Ожауларының сыйымдылығы $4,5 \text{ м}^3$ ДЗ-111 скрепері мен жаңа пышақ жүйелі эксперименттік скрепердің табиғи үлгілерін салыстырмалы сынаулардың қортындысы бойынша жаңа жүйе традициялықпен салыстырғанда ожауға тиелген топырақ көлемін 12...15% ке көбейтуге және қазу соңындағы тарту күшін 9...11% ке азайтуға мүмкіндік берді, олармен бірге техникалық өнімділігі 11...15% ке жоғарылаған, ал қиғаш шеткі пышақты ожау топырақ массасына жеңіл және тез кірген.



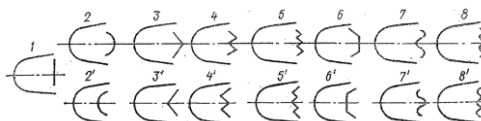
Сурет 1 – Екі саңлаулы тиелетін скрепер ожауы



Сурет 2 – Скрепердің зерттелген алдыңғы пышақ пішіндері



Сурет 3 – Әр түрлі пішіндегі алдыңғы пышақ үшін қазудың меншікті күші мен топырақтың меншікті шығынының диаграммасы



Сурет 4 – Роторға жанама жазықтағы ожаулар кескіндерінің жіктеленуі

Кесу бұрышы γ ожауға кіретін топырақ ағынының қалыптасуына, скрепер ожауындағы топырақтың таралу сипаты мен қазу кедергісіне шешуші әсер етеді. Барлық авторларын

пікірлері бойынша қолайлы кесу бұрышы – $20^{\circ}...30^{\circ}$. А.Н.Зелениннің моделінде [3] кесу бұрышының топырақты кесу кедергісіне әсері $(1+0,0075\gamma)$ коэффициентімен ескерілген.

К.А. Артемьевтің моделінде [4] кесу бұрышының топырақты қазу кедергісіне әсері күрделірек – ол K_1 және M_1 коэффициенттерімен білінеді. M_1 мәні кесу бұрышы жоғарылағанда әуелі қарқынды, ал кейін аздау төмендейді. K_1 мәні, керісінше, кесу бұрышы жоғарылағанда көбееді. Екі коэффициент те ішкі үйкеліс бұрышы μ_2 жоғарылағанда өседі.

Кесу бұрышының кесу үшіннің көлденең құрамына әсері тек M_1 мен K_1 көбейтіндісімен анықталады, өйткені кедергі теңдеуінің басқа мүшелері кесу бұрышына тәуелді емес. M_1 K_1 көбейтіндісі кесу бұрышына γ және ішкі үйкеліс бұрышына μ_2 тәуелді. Онда, кішігірім бұрышты $\mu_2 = 10^{\circ} ... 15^{\circ}$ топырақтар үшін γ бұрышы жоғарылаған сайын M_1 K_1 мәні азаяды. Әрі қарай μ_2 жоғарылағанда M_1 K_1 мәні де көтеріледі (γ бұрышы азайғанда да, көбейгенде де).

Байланыспаған әртүрлі ішкі үйкеліс бұрышты μ_2 топырақтар үшін қолайлы кесу бұрыштары γ мынандай деп есептеуге болады:

μ_2	10...15	20	25	30	35	40
γ	40...45	30...40	30	30	25	25

Кесу бұрышы мен кесу кедергісі арасындағы тәуелділікке ілінісу коэффициенті $C_{сц}$ ерекше әсер етеді. Оның аз мәндерінде ($C_{сц} < 0,1$) қолайлы кесу бұрышы $\gamma = 20^{\circ} ... 30^{\circ}$, оның азайғанында және көбейгенінде кесу кедергісі жоғарылайды. Кесу бұрышы 30° тан 50° қа жоғарылағанда кесу кедергісі 50% ке көтеріледі. Мұнда жаңқа қалыңдығы үлкен әсер етеді. Кесу кедергісі $C_{сц} > 0,1$ жағдайда кесу бұрышы аз болған сайын төмендейді.

Ең пайдалы кесу бұрышын таңдау бойынша ұсыныстар жасау мақсатында кесу бұрышының γ топырақтың скрепер ожауына толу әсеріне арналған эксперименттік-аналитикалық зерттеулер [14] жүргізген болатын. Топырақ қазу кедергісі көлденең құрамының P_{01} кесу бұрышына γ тәуелділіктері көрсеткендей, қазу процесінің алғашқы кезеңінде $\gamma=20^{\circ}...30^{\circ}$ та

P_{01} мәні ең аз, ал скрепер белдігіне түсетін жүктеме және, олай болса, тарту күші T де ең төмен.

Ожаудың толғанына қарай қазу кедергісінің аз мәні үлкен кесу бұрышына сәйкес келеді. Онда, топырақты $\kappa_n = 0,6...0,7$ жағдайда қазғанда, $\gamma = 45^\circ...50^\circ$ бұрыш процестің ең аз энергия сыйымдылығын қамтамасыз етеді. Сонымен қатар γ осы мәндерінде ысыру призмасы да қазудың соңғы кезеңінде пайда болады және оның көлемі басқа жағдайларға қарағанда аз.

Олай болса, $\gamma = 45^\circ...50^\circ$ қа үлкейтілген кесу бұрышты скрепер қазудың соңғы кезеңінде үлкен қалыңдықты жаңқамен жұмыс істей алады, ол $\gamma = 35^\circ$ кесу бұрышты скреперге қарағанда ожаудың жақсы толуына мүмкіндік туғызады.

Топырақты өңдеу процесінде кесу бұрышын өзгерту скрепер жұмыс құралының қазу ережесіне бейімделуін және кедергісінің азаюын қамтамасыз етеді. Бұрылатын пышақ оның астындағы тақтаға топсалы немесе рычагтардың көмегімен ожаудың бүйір қабырғасына бекітілуі мүмкін [10].

Оған сәйкестенген өнертабыстар пайда болды, мысалы, В.И.Баловневтің мектебінің (Москваның бұрынғы автожол институты) бұрынғы КСРО №603731 авторлық куәлігі (а.к.), онда пышақтың кесу бұрышы гидроцилиндрмен реттеледі. Ал КСРО №1571152 а.к. (бұрынғы Ленинград политехникалық институтының Псков филиалы) бойынша скрепер жұмыс құралы пышағының оның астындағы тақтамен топсалы жалғасуы екі жақты реттеледі және кесу бұрышының кері байланысы бар.

Жұмыс құралының топырақпен өзара әрекет процесінің тиімділігін жоғарылатуға арналған шешімдер де бар, мысалы, К.А.Артемов мектебінің (Сібір автожол институты) КСРО №1303677 а.к. бойынша ожау пышағының ішінде қопсытқыш тістер бар, және де тістер артқы тіректен бойлық серіппелі қозғалыс алады. А.М.Шемелевтің скрепер ожауының КСРО №1079770 а.к.(Могилев машинажасау институты) бойынша пышағында оның бойында біркелкі орналасқан үшбұрышты тік қабырғалар бар, олардың алдыңғы қырлары қолайлы опырылу бұрышымен орнатылған, және де олар энергия көзінен жоғары жиілікті тербеледі. Барлық келтірілген а.к. Е 02 F 3/64 ӨХЖ алынған.

Пышақ жүйесі конструкциясын қарапайымдау мақсатында оның топырақ жағдайына өзiзгеретiн немесе өзiбейiмделетiн кесу бұрышы болуы керек, оның шешiмi ҚР №15851 алдын ала патетi шешiмiне ұқсас болғаны дұрыс, онда скрепер пышағы топсалы жалғасып, шетi серiппелi буынға тiрелуi мумкiн. Патенттiң техникалық негiзi [15] жұмыста берiлген. Серiппелi буындар мен гидроцилиндрлер параллель орналасуы мұмкiн, олардың көмегiмен қажетiнде кесу бұрышын керек мәнге өзгертуге болады.

Қортындылар:

1. Скрепердiң топырақты қазу кедергiсiн оның құрамдарынсыз және құрамдарын бөлек бiр-бiрiнiң өзара әсерiнсiз терең зерттеу.

2. Кесу бұрышын тек қана өзгертiп қоймай, оның скрепер операторы қосылмай өзiзгеретiн шешiммен қамтамасыз ету.

3. Пышақтың қолайлы пiшiнiн iздеудi жалғастырып, оның топырақ жағдайына байланысты өзiзгеретiн немесе өзiбейiмделетiн конструкциясын табу мәслесiмен айналысу.

Пайдаланған деректер тiзiмi:

[1] Домбровский Н.Г., Панкратов С.А. Землеройные машины. Часть 1. –М.: Стройиздат, 1961. -651 с.

[2] Петерс Е.Р. Типы и параметры скреперов // Механизация строительства, 1948, №5.

[3] Зеленин А.Н. Основы разрушения грунтов механическими способами. – М.: Машиностроение, 1968. – 376 с.

[4] Артемьев К.А. Основы теории копания грунта скреперами. – М.: Свердловск: Машгиз, 1962. – 128 с.

[5] Ульянов Н.А. Теория самоходных колесных землеройно-транспортных машин. – М.: Машиностроение, 1969. -520 с.

[6] Ветров Ю.А. Резание грунтов землеройными машинами. – М.: Машиностроение, 1971. -360 с.

[7] Баловнев В.И. Новые методы расчета сопротивлений резанию грунтов. – М.: Росвузиздат, 1963. -96 с.

[8] Федоров Д.И. Рабочие органы землеройных машин. – М.: Машиностроение, 1990. -368 с.

[9] Недорезов И.А. Интенсификация рабочих процессов землеройно-транспортных машин. – М.: МАДИ, 1979. -50 с.

[10] Баловнев В.И. Дорожно-строительные машины с рабочими органами интенсифицирующего действия.– М.: Машинлстроение, 1981.-224 с.

[11] Баловнев В.И., Хмара Л.А., Мелашич В.В. Экспериментальное установление формы переднего ножа с двухщелевой загрузкой // Труды МАДИ: выпуск 137. Повышение эффективности дорожно-строительных машин. –М.: МАДИ, 1977. -- 168 с.

[12] Ветров Ю.А., Уткин А.И. Классификация конструкции режущей части ковшей роторных экскаваторов // Горные, строительные и дорожные машины: выпуск 28. –Киев: Техніка, 1979. -112 с.

[13] Недорезов И.А., Саатов К.Б. Синтез эффективной конфигурации ножевой системы скреперов // Строительные и дорожные машины, 1987, №5.

[14] Шемелев А.М., Берестов Е.И., Партнов С.Б. Повышение производительности скрепера путем увеличения угла резания // Строительные и дорожные машины, 1985, №5.

[15] Абдигалиев М. Самоприспосабливающиеся рабочие органы экскаваторов для водохозяйственного строительства. – Ташкент: ТИИИМСХ, 1987. -85 с.

© А.Е. Ержанова, Б.А. Баржаксина, 2017

*В.Д. Кондратьева,
магистрант 1 курса
напр. «Автоматизация технологических
процессов и производств»,
e-mail: kondratyeva1994@bk.ru,
ФГБОУ ВО УГНТУ,
г. Салават*

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАДЫМЛЕННОСТИ В ПОМЕЩЕНИИ

DEVELOPMENT OF CONTROL SYSTEM AND CONTROL SMOKE POLLUTION IN THE ROOMS

Аннотация: статья посвящена разработке проекта системы автоматической установки для контроля и регулирования задымленности в коробе, осуществлявшегося с использованием программируемого логического контроллера (ПЛК) серии Modicon M340 производства компании Schneider Electric, с возможностью управления установкой через персональный компьютер (ПК) посредством интегрированной системы VisualCitect 7.2 и программной среды для разработки и программирования ПЛК Schneider Electric Unity Pro XL 7.0.

Ключевые слова: автоматическая установка, программируемый логический контроллер, ПЛК, среда разработки, Schneider Electric, Unity Pro, VisualCitect, Modicon

Annotation: the article is devoted to the development of the automatic installation of the project for monitoring and adjustment of smoke in the box, was carried out using a programmable logic controller (PLC) Series Modicon M340 manufactured by Schneider Electric, with the possibility of installing the control via a personal computer (PC) by means of an integrated system VisualCitect 7.2 and software environment for the development and programming of the PLC Schneider Electric Unity Pro XL 7.0.

Keywords: automatic installation, the programmable logic controller, PLC development environment, Schneider Electric, Unity Pro, VisualCitect, Modicon

Разработка и создание проекта установки для контроля и регулирования задымленности в коробе, дает теоретические познания в области автоматизации нефтегазовой промышленности, а также практические навыки работы с системами автоматизации.

Целью работы установки является автоматическое определение наличия дыма в коробе при помощи оптического датчика и лазера. Установка автоматического контроля и регулирования задымленности представляет собой выполненный из пластика короб (рисунок 1).

На рисунке 1 показан общий вид установки. Под номером 1 представлен оптический датчик с унифицированным выходным сигналом 4-20 мА. Сигнал с него идет на контроллер 6. Оптический датчик установлен на коробе 2 при помощи специальной рейки. На коробе также крепятся управляющие реле 4;5 на 24 В, сигнал с которых идет на модули дискретных и аналоговых сигналов, лазер 3 на 3,4 В, который светит на датчик, определяя наличие дыма в установке, вентиляторы 7; 8, разгоняющие дым, а так же блок питания.

Питание датчика и лазера осуществляется с помощью внешних контактов реле, которые, в свою очередь, питаются от сети 220 В.

Система состоит из двух контуров:

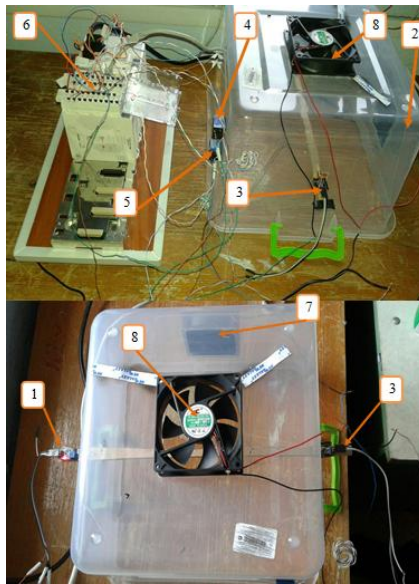
Первый контур.

Первичный дискретный сигнал от контроллера (24 В) идет на управляющие реле 1 и 2, где в зависимости от сигнала реле либо замыкается (подается “единица”), либо размыкается (подается “ноль”). Питание реле осуществляется от контроллера. Общая схема подключения изображена на рисунке 1.2. Питание (+) осуществляется через универсальный блок питания (220В), также через него осуществляется питание управляющей части реле.

Второй контур

Определение наличия задымления осуществляется с помощью оптического датчика и лазера.

Коммутация приборов осуществляется через две клеммные колодки. Клеммные колодки подключаются к двум модулям ВМХАММ 0600 и DDMDDM 16025.



1 – оптический датчик; 2 – короб; 3 – лазер; 4,5 – управляющие реле; 6 – контроллер Modicon M340; 7,8 – вентиляторы;
Рисунок 1 – Общий вид установки

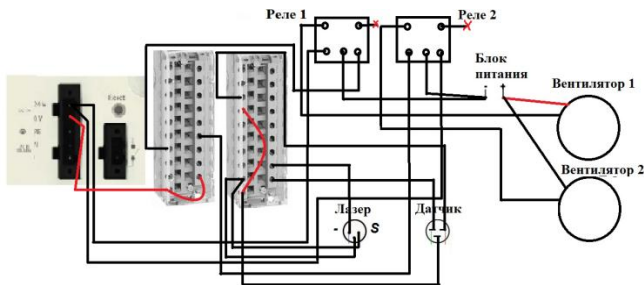


Рисунок 2 – Схема подключения

Результатом выполнения проекта стала автоматическая установка регулирования задымленности помещения, способная автоматически поддерживать заданный параметр.

Программирование контроллера осуществляется в среде

Unity Pro XL 7.0. При программировании использованы языки LD и ST. Связь с контроллером осуществляется по протоколу TCP/IP. Управление установкой осуществляется через графический интерфейс, созданный в SCADA-системе Visual Citect 7.20, где отображается короб с имитацией огня, вентиляторы 1 и 2, а также имеется возможность включения дополнительного вентилятора, ручное управление вытяжками 1 и 2.

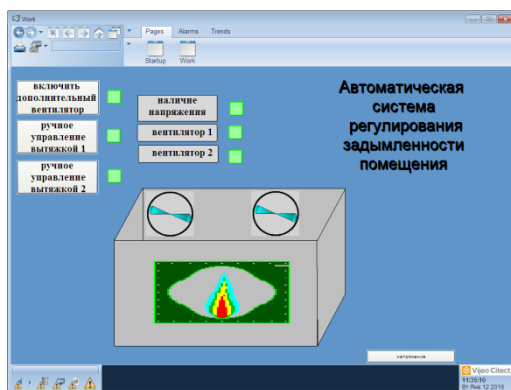


Рисунок 3 – Разработанный графический интерфейс установки автоматической системы регулирования задымленности

Литература и примечания:

[1] Кадыров Р.Р., Пряничникова В.В., Фиськов А.С. Разработка лабораторного стенда по дисциплине «Теория автоматического управления» на базе программируемого контроллера ОВЕН и программного комплекса «MASTER SCADA» // Мир науки и инноваций: Международное периодическое научное издание (Научные труды SWORLD). – Выпуск 2(2). Т.2. – Иваново: Научный мир, 2015.-С.69-72.

[2] Кадыров Р.Р. Значение интегрированных систем управления для безопасности химических производств // Севергеоэкотех-2002: Материалы межрегион. молодежной науч. конф. – Ухта: УГТУ, 2002.-С.158-159.

© В.Д. Кондратьева, 2017

*В.Д. Кондратьева,
магистрант 1 курса
напр. «Автоматизация технологических
процессов и производств»,
e-mail: kondratyeva1994@bk.ru,
А.А. Касьянов,
магистрант 1 курса
напр. «Автоматизация технологических
процессов и производств»,
ФГБОУ ВО УГНТУ,
г. Салават, г. Уфа*

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА СТАБИЛИЗАЦИИ ГИДРОГЕНИЗАТА

PROCESS AUTOMATION STABILIZATION HYDROGENATION

Аннотация: Статья посвящена разработке проекта автоматизации процесса стабилизации гидрогенизата. Объектом исследования является технологический процесс гидроочистки сырья, предназначенного для предварительного гидрогенизационного облагораживания сырья каталитического крекинга с целью снижения содержания сернистых, азотистых, кислородосодержащих, металлоорганических соединений и полициклической ароматики с одновременным снижением его коксуемости.

Ключевые слова: Автоматизация процесса, технологический процесс, стабилизация, гидрогенизат, гидроочистка сырья.

Annotation: The article is devoted to the development of the project of automation of the process of stabilization hydrogenation. The object of research is a hydrotreating process of raw materials, intended for pre-hydrogenation refining catalytic cracking feedstock to reduce the content of sulfur, nitrogen, oxygen-containing, organometallic compounds and polycyclic aromatics, while reducing its carbon residue.

Keywords: Automating the process, process, stabilization, gidrogenizat, hydrotreating feedstock.

Управление любым технологическим процессом или объектом в форме ручного или автоматического воздействия возможно лишь при наличии измерительной информации об отдельных параметрах, характеризующих процесс или состояние объекта.

Средства измерений играют важную роль при построении современных автоматических систем регулирования отдельных технологических параметров и процессов (АСР) и автоматизированных систем управления технологическими процессами (АСУТП), которые требуют представления большого количества необходимой измерительной информации в форме, удобной для сбора, дальнейшего преобразования, обработки и представления ее, а в ряде случаев для дистанционной передачи в ниже стоящие уровни иерархической структуры управления различными производствами.

Секция гидроочистки сырья предназначена для предварительного гидрогенизационного облагораживания сырья каталитического крекинга с целью снижения содержания сернистых, азотистых, кислородосодержащих, металлоорганических соединений и полициклической ароматики с одновременным снижением его коксуемости.

Дальнейший крекинг предварительно гидроочищенного сырья улучшает структуру выходов и повышает качество товарных продуктов крекинга, снижает отравление катализатора крекинга, сохраняет более длительное время уровень его равновесной активности, а также уменьшает коррозию аппаратуры и трубопроводов.

Процесс гидроочистки основывается на реакции гидрогенизации сернистых соединений в виде меркаптанов, сульфидов, тиофенов с разрывом связи углерод-сера и насыщением водородом свободных валентных и олефиновых связей. Наряду с сернистыми соединениями при гидроочистке гидрируется значительное количество олефиновых углеводородов, смол, азотистых и кислородосодержащих соединений и разрушаются металлоорганические соединения,

содержащиеся в вакуумных дистиллятах, используемых в качестве сырья каталитического крекинга.

Рассмотрим процесс автоматизации технологического процесса.

Правильный выбор параметров контроля обеспечивает безопасность технологического процесса, высокое качество итогового продукта.

Для контроля температуры в сепараторах С-101, С-102, температуры верха и низа колонны К-101, температуры емкости Е-103 используем комплект средств: термопары ТХК; регистрирующий вторичный прибор Базис-21.2ЦР. Электрический сигнал в мВ с термопары по компенсационному проводу поступает на вторичный прибор Базис-21.2ЦР.

Для контроля уровня в сепараторах С-101, С-102, в колонне К-101 применим преобразователь измерительный уровня буйковый САПФИР-22ДУ-Ех

Для контроля и регулирования давления верха и низа колонны К-101, давления в сепараторах С-101, С-102, давления емкости Е-103 используем следующую систему: в качестве полевого датчика используется преобразователь давления измерительный Aplisens apc-2000pd, который выдает унифицированный электрический сигнал 4-20 мА на вторичный прибор Базис-12.Р, который в свою очередь, производит расчеты и подает управляющий сигнал 4-20 мА на исполнительный механизм – регулирующий клапан РУСТ 510-1У.

Для измерения расхода колонны К-101 используем комплект средств: сужающее устройство ДК-25-80; передающий преобразователь расхода Aplisens 2000 awl; вторичный прибор Базис -12.Р; регулирующий клапан РУСТ 510-1У.

Сигнализация резкого снижения или увеличения уровня сырья в сепараторах С-101, С-102, резкого изменения давления в сепараторах С-101, С-102, понижения или повышения температуры в колонне К-101, изменения давления в колонне К-101, а также изменения уровня в емкости Е-103 осуществляется при помощи многоканального промышленного контроллера ПА3, регистрации и сигнализации БАЗИЦ – 21.Ц

В ходе выполнения данного проекта были изучены

технологический процесс и используемые в нем аппараты. Также были выбраны параметры контроля и регулирования, средства контроля, регулирования, регистрации и сигнализации. Были изучены и выбраны датчики, преобразователи, регуляторы, вторичные приборы

Литература и примечания:

[1] Шулаева Е.А., Шулаев Н.С., Феоктистов Л.Р. Моделирование технологических процессов в электродинамическом каталитическом реакторе. Башкирский химический журнал. 2011. Т.18, №2. С.111–115.

[2] Попова Е.В., Шулаева Е.А. Автоматизация технологических процессов. Учебное пособие / Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Уфимский государственный нефтяной технический университет», Филиал ФГБОУ ВПО УГНТУ в г. Стерлитамаке. Стерлитамак, 2012. Том Часть 1

[3] Попова Е.В., Шулаева Е.А. Системы управления химико-технологическими процессами. Электронный методический комплекс / RUS, 2013.

© В.Д. Кондратьева, А.А. Касьянов, 2017

*А.Н. Крамская,
студент 3 курса
напр. «Педагогическое образование»,
Ю.Т. Нехаева,
студент 3 курса
напр. «Педагогическое образование»,
e-mail: rezolventa10@mail.ru,
науч. рук.: И.В. Заика,
к.т.н., доц.,
ТИ им. А.П. Чехова РГЭУ «РИНХ»,
г. Таганрог*

АЛГОРИТМИЧЕСКАЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПО ИНДЕКСАМ ДАННЫХ

ALGORITHMIC OPTIMIZATION ON INDICES OF DATA

Аннотация: Предлагается компьютерный метод численной оптимизации на основе сортировки, позволяющий идентифицировать с априори заданной границей погрешности экстремумы функций многих переменных по значениям и индексам местоположения. Метод существенно отличается от известных построением на основе сортировки, возможностью распараллеливания.

Ключевые слова: численная оптимизация, функции многих переменных, сортировка.

Annotation: There is a computer aided method for numerical optimization based on sorting, identifying with a priori given bound of error extrema of functions of several variables by the values and indexes location. The method significantly differs from the known construction-based sorting, the possibility of parallelization.

Keywords: numerical optimization, the function of many variables, sorting.

Ставится задача построения приближенного вычисления экстремумов функций одной и более переменных в произвольной области на плоскости. Излагаемый метод основан

на применении адресной сортировки. В отличие от известных методов оптимизации предлагаемая схема существенно зависит от средств вычислительной техники, вместе с тем инвариантна относительно вида исследуемой функции. Схема инвариантна относительно размеров области поиска и экстремумов, отличается точностью приближения за счет фактического отсутствия иных вычислительных операций кроме операций сравнения индексов входных элементов. Схема обеспечивает «автоматическую» программную локализацию всех экстремальных значений рассматриваемых функций в произвольно фиксированной области. Это утверждение распространяется на случай плохо отделенных экстремумов.

Первоначально кратко описывается сортировка *SORTOC*, название сохраняется для реализующей сортировку процедуры [1].

Процедура сортировки (Delphi):

```
const N1= 500;
type vect1=array [1..N1] of double; vect=array [1..N1] of longint;
var N: longint;
    procedure SORTOC (var N: longint; var c1: vect1, var e: vect);
    var i,j,k: integer; begin for j:= 1 to N do begin k:=0;
    for i:= 1 to j do if c[j] >= c[i] then k:=k+1;
    for i:= j+1 to N do if c[j] > c[i] then k:=k+1;
    c1[k]:= c[j]; e[k]:= j; end; end;
```

Сортировка сохраняет порядок равных элементов (устойчива). Сопоставление входному номеру j выходного номера k понимается как прямой адрес, выходному номеру k входного номера j – как обратный адрес.

Пусть вначале требуется локализовать и приближенно вычислить все минимумы действительной функции одной действительной переменной

$$y = f(x) \quad (1)$$

на промежутке $[x^{(0)}, x^{(N)}]$ в области ее определения.

Строится равномерная сетка:

$$h = |x^{(N)} - x^{(0)}| / N, \quad x_\ell = x^{(0)} + \ell h, \quad \ell = 0, 1, \dots, N.$$

На сетке считываются значения функции (1)

$$c[i] = f(x_{i-1}), \quad i = 1, 2, \dots, N. \quad (2)$$

Элементы массива (2) сортируются. К выходу процедуры *SORTOO* подсоединяется условный оператор, осуществляющий локализацию каждого минимума в окрестности произвольно заданного радиуса ε среди элементов (2), при условии, что радиус меньше половины расстояния между любыми двумя соседними минимумами. Такой оператор можно представить соотношением

$$|e[k-l]-e[k]| > \varepsilon, \quad l=1,2,\dots,k-1. \quad (3)$$

Смысл (3) в том, что в ε -окрестности входного элемента с индексом $e[k]$ нет элемента в отсортированном массиве $c1$, превосходящего по значению элемент с этим индексом [1].

Это означает, что значение функции (1) в узле $x_0+e[k]*h$ не больше значений в остальных узлах его ε -окрестности.

Вычисление всех локальных максимумов в области с произвольно заданными границами можно произвести, если условие (3) заменить на условие локализации максимума путем обратного направления просмотра элементов отсортированного массива: $|e[k+l]-e[k]| > \varepsilon, \quad l=1,2,\dots,n-k$.

Для нахождения всех экстремумов действительной функции двух действительных переменных

$$z = f(x,y) \quad (4)$$

в области ее определения первоначально задаются текущие промежутки с границами $[x^{(0)}, x^{(N)}]$ и $[y^{(0)}, y^{(M)}]$. Внутри ограниченных ими прямоугольников строится равномерная прямоугольная сетка: $h = |x^{(N)} - x^{(0)}| / N$, $x_\ell = x^{(0)} + \ell h$, $\ell = 0, 1, \dots, N$; $y_\ell = y^{(0)} + \ell h$, $\ell = 0, 1, \dots, M$.

Для нахождения минимумов функции (4) выполняется проход в направлении оси OY вдоль j -го столбца прямоугольной сетки, во время которого находится минимальное по строкам значение $c[j] = \min f(x_j, y_i)$

($1 \leq i \leq M$) этот минимум заносится на вход сортировки *SORTOO* как j -й элемент сортируемого одномерного массива. К выходу процедуры подсоединяется оператор локализации минимума, представленный выше.

Работая после сортировки, оператор локализации для

текущего узла, определяемого индексом, записанным в $e[k]$, находит каждый узел $x_0 + e[k] * h$, в проекции ε -окрестности которого на ось OX нет узлов, доставляющих значения элементов входной последовательности, предшествующие $c[e[k]]$ в отсортированном массиве.

Значение локализованной абсциссы точки минимума $x_k := x_0 + e[k] * h$ дает привязку к локализуемой точке двумерного минимума, она фиксируется и аналогичным образом локализуется ордината, в которой достигается приближение к минимальному значению функции (4).

Таким образом, с помощью первоначальной схемы автоматически программно вычисляются экстремумы произвольной функции рассматриваемого вида в произвольно фиксированной области, входящей в область определения функции. Представленная схема переносится на случай функции трех переменных, но при этом требует существенных затрат машинного времени. Например, для функции $F = \sin(x * y * z)$ результат работы программы изложен в [2].

В заключение отметим, что по всем описанным выше схемам оптимизации поиск экстремумов проводились численные и программные эксперименты. Результаты экспериментов [2,3] устойчиво подтверждают надежность и практическую реализуемость предложенных схем в достаточно общих условиях.

Литература и примечания:

[1] Заика И.В., Тюшнякова И.А. Обзор методов сортировки // Научный взгляд в будущее. 2016. Т. 2. № 1 (1). С. 206-211.

[2] Ромм Я.Е., Заика И.В., Лабинцева А.А. Безусловная численная оптимизация при вариации параметров. I // депонированная рукопись № 193-B2008 04.03.2008.

[3] Romm Y.E., Zaika I.V. Numerical sorting-based optimization as applied to general differential and nonlinear equations // Cybernetics and Systems Analysis. 2011. Т. 47. № 2. С. 316-329.

© А.Н. Крамская, Ю.Т. Нехаева, 2017

*К.А. Мельникова,
студент 4 курса
напр. «Технология транспортных процессов»,
e-mail: ksshmel@yandex.ru,
Ю.В. Арутюнян,
магистрант 1 курса
напр. «Технология транспортных процессов»,
Н.А. Овчинников,
ст. преп.,
e-mail: nikolaov@yandex.ru,
Институт сферы обслуживания
и предпринимательства (филиал)
ДГТУ в г. Шахты,*

УСТАНОВЛЕНИЕ СКОРОСТНЫХ ХАРАКТЕРИСТИК ТРАНСПОРТНОГО ПОТОКА НА АВТОМОБИЛЬНОЙ ДОРОГЕ «ЦЕНТР-АРТЕМ» Г. ШАХТЫ

ESTABLISH THE SPEED CHARACTERISTICS OF THE TRANS-TAILOR FLOW ON THE ROAD, «CENTER ARTEM» IN SHAKHTY

Аннотация: В данной статье рассмотрен порядок определение скорости транспортного потока путем натурных исследований на автомобильной дороге с введенными ограничениями скоростного режима.

Ключевые слова: транспортные средства, дорога, скорость, интенсивность, транспортный поток.

Abstract: this article describes the procedure for determination of the speed of TRANS-tailor flow by field studies on the road with the restrictions imposed speed limit.

Key words: vehicle, road, speed, intensity, traffic flow.

Ограничение скорости на автомобильных дорогах является эффективной мерой, способствующей не только повышению безопасности движения, но и снижению расхода топлива. Ограничение скорости может быть общим или

местным.

Общее ограничение скорости вводится на всей дорожной сети страны с учетом дорог, интенсивности и состава движения, типов транспортных средств, квалификации водителей. Местное ограничение распространяется на отдельные участки дорог (с кривыми в плане малого радиуса, недостаточной видимостью, спусками, скользким покрытием, узкой проезжей частью и т.д.)

Местные пределы скорости обозначаются следующими дорожными знаками:

- ограничение максимальной скорости (знак 3.24);
- ограничение минимальной скорости (знак 4.7);
- рекомендуемая скорость (знак 5.18).

В качестве основных критериев при введении общего ограничения скорости используются:

- количество и тяжесть последствий ДТП;
- технико-экономические показатели работы автомобильного транспорта (скорость сообщения, расход топлива), распределение скоростей транспортного потока на дорогах.

Для существующих участков автомобильной дороги и участков улично-дорожной сети проводят оценку существующих скоростных режимов. Актуальность – проверка скоростных режимов приблизительно на малых участках зональных ограничений скорости потока (40, 30, 20 км/ч). В данном исследовании произведено измерение скоростей движения ТС по типам на участке автомобильной дороги «Центр-Артем» г. Шахты (рисунок 1).



Рисунок 1 – Участок автомобильной дороги «Центр-Артем», на котором проводились замеры

Измерения скоростей провели для 100 единиц ТС в светлое время суток с использованием секундомера, мерного участка, протяженностью 100 м.

На исследуемом участке дороги отметили два створа, расстояние между которыми 100 м. В журнал наблюдений (таблица 1) записали время, в течение которого каждый автомобиль двигался между створами. Зная расстояние S , находим скорость движения автомобиля по формуле:

$$V = \frac{S}{t} \cdot 3,6, \quad (1)$$

где S – расстояние между метками, м;

t – время движения автомобиля между метками, с.

Таблица 1 – Журнал измерения скорости

№ п/п	Тип ТС	Время t, с	V _{тс} , км/ч	№ п/п	Тип ТС	Время t, с	V _{тс} , км/ч	№ п/п	Тип ТС	Время t, с	V _{тс} , км/ч
1	Л/а	5,85	61,54	35	Л/а	7,05	51,06	68	Л/а	8,01	44,94
2	Л/а	5,71	63,05	36	Л/а	8,05	44,72	69	Л/а	8,16	44,12
3	Л/а	8,16	44,12	37	Л/а	5,95	60,50	70	Л/а	9,1	39,56
4	Л/а	5,43	66,30	38	Л/а	7,11	50,63	71	Л/а	7,05	51,06
5	Л/а	6,37	56,52	39	Л/а	9,1	39,56	72	Л/а	5,43	66,30
6	Л/а	6,52	55,22	40	Л/а	6,88	52,33	73	Л/а	5	71,94
7	Л/а	7,6	47,37	41	Л/а	5,71	63,05	74	Л/а	5,71	63,05
8	Л/а	5,85	61,54	42	Л/а	6,72	53,57	75	Л/а	6,72	53,57
9	Л/а	7,87	45,74	43	Л/а	6,52	55,22	76	Л/а	5,95	60,50
10	Л/а	7,11	50,63	44	Л/а	8,88	40,54	77	Л/а	7,23	49,79
11	Л/а	8,16	44,12	45	Л/а	7,6	47,37	78	Л/а	6,52	55,22
12	Л/а	9,1	39,56	46	Л/а	7,87	45,74	79	М/а	8,8	41,67
13	Л/а	8,05	44,72	47	Л/а	8,8	41,67	80	М/а	6,37	56,52
14	Л/а	6,88	52,33	48	Л/а	5,43	66,30	81	М/а	5,85	61,54
15	Л/а	8,8	41,67	49	Л/а	8,8	41,67	82	М/а	7,6	47,37
16	Л/а	7,23	49,79	50	Л/а	5	71,94	83	М/а	9,1	39,56
17	Л/а	8,88	40,54	51	Л/а	8,32	43,26	84	М/а	6,88	52,33
18	Л/а	5,71	63,05	52	Л/а	8,88	40,54	85	М/а	8,16	44,12
19	Л/а	5,95	60,50	53	Л/а	7,15	50,35	86	М/а	8,05	44,72
20	Л/а	7,6	47,37	54	Л/а	6,37	56,52	87	М/а	7,87	45,72
21	Л/а	7,11	50,63	55	Л/а	6,72	53,57	88	М/а	8,88	40,54
22	Л/а	6,72	53,57	56	Л/а	7,11	50,63	89	М/а	8,8	41,67
23	Л/а	5,85	61,54	57	Л/а	8,01	44,94	90	М/а	7,23	49,79
24	Л/а	7,05	51,06	58	Л/а	5,85	61,54	91	М/а	8,16	44,12
25	Л/а	6,88	52,33	59	Л/а	5,89	61,12	92	М/а	7,11	50,63
26	Л/а	5,89	61,12	60	Л/а	6,88	52,33	93	М/а	5,85	61,54
27	Л/а	6,37	56,52	61	Л/а	6,52	55,22	94	Г/а	5,71	63,05

28	Л/а	5,43	66,30	62	Л/а	7,05	51,06	95	Г/а	8,8	41,67
29	Л/а	8,88	40,54	63	Л/а	7,87	45,74	96	Г/а.	8,05	44,72
30	Л/а	5	71,94	64	Л/а	8,8	41,67	97	Г/а.	8,16	44,12
31	Л/а	8,01	44,94	65	Л/а	8,32	43,27	98	Г/а	9,1	39,56
32	Л/а	7,87	45,74	66	Л/а	7,23	49,79	99	Г/а	7,6	47,37
33	Л/а	7,23	49,79	67	Л/а	7,6	47,37	100	Г/а.	8,8	41,67
34	Л/а	8,16	44,12								

Обозначим через X значения скорости на участке.

По данным выборки строим интервальный вариационный ряд:

а) Поскольку, как легко выяснить, $X_{\max} = 71,94$, $X_{\min} = 39,56$, то размах варьирования признака X равен $R = X_{\max} - X_{\min} = 71,94 - 39,56 = 32,38$.

б) Определяя число k интервалов (число строк в таблице) вариационного ряда, положим $k=8$.

в) Длина h каждого частичного интервала равна

$$h = \frac{R}{k} \quad (2)$$

$$h = \frac{32,38}{8} = 4,05$$

Так как исходные данные мало отличаются друг от друга, то величину h округляем до $h=5$.

г) Подсчитываем число вариантов, попадающих в каждый интервал, по данным выборки. Сформированный интервальный вариационный ряд записываем в виде табл. 2.

Таблица 2 – Интервальный вариационный ряд

Интервал скорости, км/ч	Количество автомобилей в интервале		Нарастающим итогом, %
	единица	%	
35-40	5	5	5
40-45	29	29	34
45-50	16	16	50
50-55	19	19	69
55-60	8	8	77
60-65	16	16	93
65-70	4	4	97
70-75	3	3	100

Контроль: $\sum n_i = 100$, и объем выборки $n = 100$.

Записываем дискретный вариационный ряд (таблица 3). В качестве вариант x_i берем середины интервалов интервального вариационного ряда.

Изображаем интервальный и дискретный вариационные ряды графически, построив гистограмму (рисунок 2) и полигон частот (рисунок 3). Строим график накопленных частот – кумуляту (рисунок 4). Предварительно составляем расчетную таблицу 4.

Таблица 3 – Дискретный вариационный ряд

Вариант скорости, км/ч	Количество автомобилей в интервале		Нарастающим итогом, %
	единица	%	
37,5	5	5	5
42,5	29	29	34
47,5	16	16	50
52,5	19	19	69
57,5	8	8	77
62,5	16	16	93
67,5	4	4	97
72,5	3	3	100

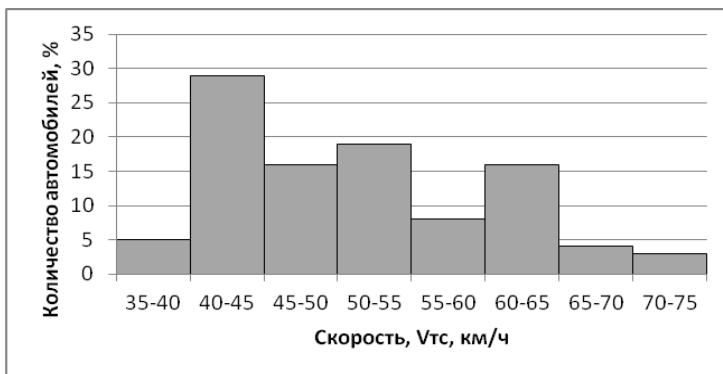


Рисунок 2 – Гистограмма



Рисунок 3 – Полигон частот

Таблица 4 – Расчетная таблица для построения графика накопленных частот

Вариант скорости, км/ч	Относительные частоты	Накопительные относительные частоты
37,5	0,05	0,05
42,5	0,29	0,34
47,5	0,16	0,50
52,5	0,19	0,69
57,5	0,08	0,77
62,5	0,16	0,93
67,5	0,04	0,97
72,5	0,03	1,00

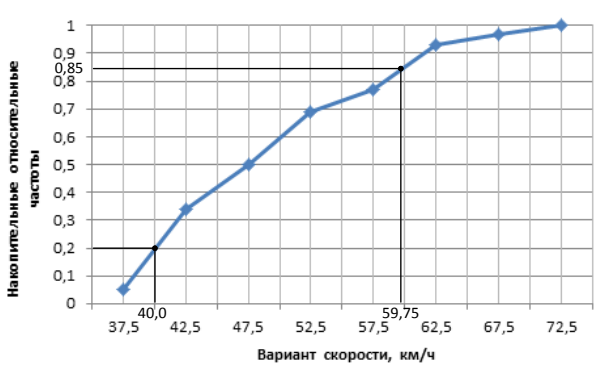


Рисунок 4 – Кумулята

Находим эмпирическую функцию распределения.
Воспользуемся формулой

$$F_B(x) = \frac{n_x}{n} \quad (3)$$

Если $x \leq 37,5$, то $F_B(x) = 0$ – по свойству эмпирической функции распределения.

$$\text{Если } 37,5 < x \leq 42,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{5}{100} = 0,05;$$

$$\text{Если } 42,5 < x \leq 47,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{5+29}{100} = 0,34;$$

$$\text{Если } 47,5 < x \leq 52,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{34+16}{100} = 0,50;$$

$$\text{Если } 52,5 < x \leq 57,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{50+19}{100} = 0,69;$$

$$\text{Если } 57,5 < x \leq 62,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{69+8}{100} = 0,77;$$

$$\text{Если } 62,5 < x \leq 67,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{77+16}{100} = 0,93;$$

$$\text{Если } 67,5 < x \leq 72,5, \text{ то } F_B(x) = \frac{n_x}{n} = \frac{93+4}{100} = 0,97;$$

Если $x > 72,5$, то $F_B(x) = 1$ – по свойству эмпирической функции распределения.

Записываем полученную эмпирическую функцию в виде

$$F_B(x) = \begin{cases} 0, & x \in (-\infty; 37,5], \\ 0,05, & x \in (37,5; 42,5], \\ 0,34, & x \in (42,5; 47,5], \\ 0,50, & x \in (47,5; 52,5], \\ 0,69, & x \in (52,5; 57,5], \\ 0,77, & x \in (57,5; 62,5], \\ 0,93, & x \in (62,5; 67,5], \\ 0,97, & x \in (67,5; 72,5], \\ 1, & x \in (72,5; +\infty]. \end{cases}$$

График функции $F(x)$ представлен на рисунке 5.

Абсциссами точек этой кривой служат значения скорости движения ТС на участке автомобильной дороги «Центр-Артем», а ординатами – значения эмпирической функции распределения, характеризующей оценку вероятности события $X \leq x_i$, т.е. вероятности попадания возможных значений скорости движения ТС на промежуток $(-\infty, x_i]$.

Для нахождения числовых характеристик признака X – скорости движения ТС на участке (несмещенных оценок для $M(X)=a, D(X)$, а также M_eX, M_0X, A_s, E_x) воспользуемся таблицей 3.

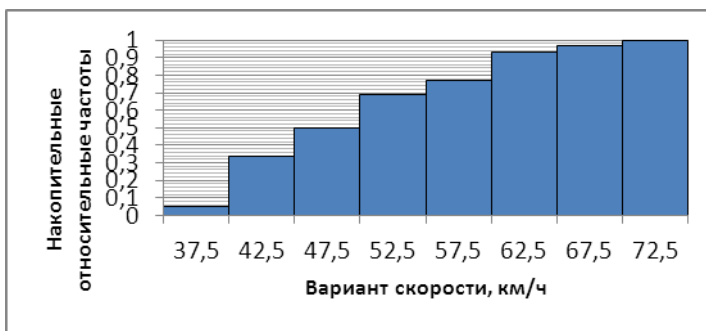


Рисунок 5 – Эмпирическая функция распределения

Вывод:

В работе проведена оценка существующих скоростных режимов на участке автомобильной дороги «Центр-Артем» с зональным ограничением скорости потока равное 40 км/ч. Зная значения времени прохождения участка и его расстояние по формуле нашли скорость движения ТС и внесли данные в журнал наблюдений. По данным выборки сформировали интервальный вариационный ряд единиц автомобилей, а также в процентах и нарастающим итогом и дискретный вариационный ряд. Изобразили интервальный и дискретный вариационные ряды графически, построив гистограмму и полигон частот. Составив расчетную таблицу данных, построили график накопленных частот – кумуляту. По формуле нашли эмпирическую функцию распределения скоростей на заданном

участке.

По графику накопленных частот определили, что 85% участников движения двигаются со скоростью $\leq 59,75$ км/ч. А скорость зонального ограничения 40 км/ч соблюдают только 20% водителей.

Литертура и примечания:

[1] Юршин, Ю.Г. Организация дорожного движения (ОДД): лабораторный практикум/ Ю.Г. Юршин. – Шахты, 2012.

[2] Масленников С.А., Дулоглу Т.А. Основы научных исследований: методические указания к выполнению практических работ/ С.А. Масленников, Т.А. Дулоглу. – Шахты, 2015.

[3] Овчинников Н.А., Арутюнян Ю.В. Анализ методов ограничения скорости движения транспортных средств / Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. 2016. Т. 4. № 5-3 (25-3). С. 118-121.

© К.А. Мельникова, Ю.В. Арутюнян, Н.А. Овчинников, 2017

*Е.В. Пальчевский,
e-mail: teelxp@inbox.ru,
А.Р. Халиков,
e-mail: khalikov.albert.r@gmail.com,
ФГБОУ ВО УГАТУ,
г. Уфа*

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ БЛОКИРОВКИ ТРАФИКА ПОСРЕДСТВОМ ФИЛЬТРА IPTABLES

DEVELOPMENT OF THE SYSTEM OF LOCK OF THE TRAFFIC BY MEANS OF THE IPTABLES FILTER

Аннотация: в данной статье рассматривается система блокировки трафика посредством фильтра IPTABLES. Представлено усиление надежности блокировки при фильтрации несанкционированного трафика. Показана схема работы разработанной системы блокировки трафика. В результате тестирований были получены результаты нагрузки на физические ресурсы.

Ключевые слова: DDoS, DoS, вредоносный трафик, информационная безопасность, защита информации.

Annotation: in this article the traffic interlock system by means of the IPTABLES filter is considered. Gain of reliability of lock when filtering an unauthorized traffic is provided. The diagram of operation of the developed traffic interlock system is shown. As a result of testings results of load of physical resources were received.

Keywords: DDoS, DoS, harmful traffic, information security, information security.

В современном мире существует множество компаний, представляющих телекоммуникационные услуги [1]. В средствах массовой информации зачастую говорят об атаках типа «DoS» и «DDoS» [2]. Это говорит о неэффективной защите от атак внешним несанкционированным сетевым трафиком [3]. На фоне указанных атак «DoS» и «DDoS» также повышается активность к атакам малых и средних веб-ресурсов [4].

Стандартные методы борьбы с DDoS-атаками представляют собой ресурсоемкий процесс, на грамотную реализацию которого необходимо большое количество времени [5]. Во-первых, вызывает сложность в установлении личности атакующего вычислительные ресурсы [6]. Во-вторых, пользователи, персональные компьютеры которых генерируют вредоносный трафик, как правило, даже не подозревают, что их «машины» стали инструментом в руках злоумышленников [7]. В-третьих, легитимный трафик (по своей структуре) ничем не отличается от вредоносного, так как входящие сетевые пакеты точно такие же, но в большем количестве [8]. Таким образом, единственным методом эффективного обнаружения сетевых атак, направленных на перегрузку сетевой инфраструктуры, является анализ аномалий сетевого трафика, с последующей разработкой алгоритмизации по противодействию [9-11]. В связи с вышеизложенным, разработка защиты от атак типа «DoS» и «DDoS» является актуальной задачей.

Целью работы является разработка системы блокировки трафика посредством фильтра IPTABLES. Это поможет фильтровать вредоносный и несанкционированный трафик.

Фрагмент исходного кода, написанный на языке программирования «BASH» и предназначенный для внедрения правил фильтрации в IPTABLES.

```
iptables -N ssh_brute_check
iptables -A ssh_brute_check -m conntrack --ctstate NEW -m
recent --update --seconds 300 --hitcount 3 -j DROP
iptables -A ssh_brute_check -m recent --set -j ACCEPT
iptables -F INPUT
iptables -A INPUT -m conntrack --ctstate
ESTABLISHED,RELATED -j ACCEPT
iptables -A INPUT -m conntrack --ctstate NEW -p tcp --dport
22 -j ssh_brute_check
iptables -A INPUT -m conntrack --ctstate NEW -p tcp --dport
80 -j ACCEPT
```

Схема разработанной системы блокировки трафика представлена на рисунке 1.

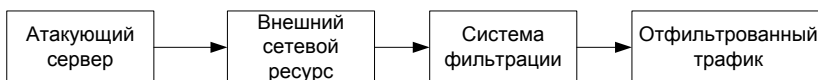


Рисунок 1 – Схема работы системы блокировки вредоносного сетевого трафика

Тестирование нагрузки на физические ресурсы сервера при атаках «DoS» и «DDoS», а также активированной системе блокировки трафика, представлено в таблице 1. В таблице: обозначения 3,00/6,00 – активированная система/без системы.

Таблица 1 – Результаты апробации с активированной и деактивированной системой блокировки вредоносного трафика

День	Атака, GB/s	Протокол	Нагрузка на CPU, %
1	0,10	UDP	3,00/6,00
2	0,20		4,00/8,00
3	0,30		5,00/10,00
4	0,40		6,00/12,00
5	0,50		7,00/14,00

Нагрузка на ресурсы центрального процессора, при деактивированной системе фильтрации трафика превышают значения из таблицы 1 в два раза. Это связано с невозможностью фильтрации трафика стандартными методами.

Таким образом, разработанная система позволяет фильтровать вредоносный трафик на уровне физического сервера, что повышает производительность ЭВМ.

Литература и примечания:

[1] Пальчевский, Е.В. Параллелизация нагрузки аппаратно-программного ядра в UNIX-системах / Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков // Перспективные информационные технологии. Изд-во: СГАУ, Самара, 2016. – С. 521-525.

[2] Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков. Равномерное распределение нагрузки аппаратно-программного ядра в UNIX-

системах. Труды института системного программирования РАН, Том 28 (Выпуск 1), 2016 г., стр. 93-102. DOI: 10.15514/ISPRAS-2016-28(1)-6.

[3] Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков. Техника инструментирования кода и оптимизация кодовых строк при моделировании фазовых переходов на языке C++ Труды института системного программирования РАН, Том 27 (Выпуск 6), 2015 г., стр. 87-96. DOI: 10.15514/ISPRAS-2015-27(6)-6.

[4] Пальчевский, Е.В. Равномерное распределение нагрузочной способности аппаратно-программного ядра в UNIX-системах / Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков // Information Technologies for Intelligent Decision Making Support (ITIDS'2016) Proceedings of the 4th International Conference. Том 2. Изд-во: «ФГБОУ ВО УГАТУ», Уфа, 2016. – С. 75-79.

[5] Пальчевский, Е.В. Анализ и фильтрация протоколов в UNIX-подобных системах, посредством IPTABLES / Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков // Приоритетные задачи и стратегии развития технических наук. Изд-во: «Эвенсис», Тольятти, 2016. – С. 6-9.

[6] Пальчевский, Е.В. Разработка методики защиты от несанкционированного трафика при помощи управляемого компонента NGINX / Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков // Сборник научных статей Международной научно-технической конференции «ШЛЯНДИНСКИЕ ЧТЕНИЯ-2016», Пенза, 2016. – С. 92-95.

[7] Olifer, V.G. Computer networks. Principles, technologies, protocols / V.G. Olifer, N.A. Olifer – Publishing house: SPb. – Peter, 2010.

[8] Колисниченко Д. Linux. От новичка к профессионалу. 2-е издание // Р. 2010. 764 с.

[9] E.F. Crist., Keijser J.J. Mastering OpenVPN // PP. 2015. 364 с.

[10] Климов, С.М. Имитационные модели испытаний критически важных информационных объектов в условиях компьютерных атак / С. М. Климов // Известия ЮФУ. Технические науки. Изд-во: Южный федеральный университет. № 8 (181), Москва, 2016. – С. 27-36.

[11] Жарова, О.Ю. Метод определения типа атаки по

статистическим параметрам сетевого трафика / О.Ю. Жарова, В.А. Федорова // Вопросы радиоэлектроники. Изд-во: Центральный научно-исследовательский экономики, систем управления и информации «Электроника», Москва, 2016. – С. 39-43.

© *Е.В. Пальчевский, А.Р. Халиков, 2017*

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

О.А. Кузьминов,
e-mail: olegagro321@mail.ru,
асс.,
КГАУ им. И.Т. Трубилина,
г. Краснодар

КАЧЕСТВО ЗЕРНА ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ СОРТА ТАНЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПОГОДНЫХ УСЛОВИЙ, СПОСОБОВ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ И УДОБРЕНИЙ

GRAIN QUALITY OF WINTER WHEAT VARIETIES TANYA, DEPENDING ON WEATHER CONDITIONS, METHODS OF TILLAGE AND FERTILIZER

Аннотация: данная статья посвящена качеству зерна озимой пшеницы, в частности, проанализированы факторы, влияющие на качество зерна, погодные условия и уровень минерального питания.

Ключевые слова: качество зерна, удобрения, погодные условия, обработка почвы

Annotation: this paper focuses on the quality of grain of winter wheat, in particular, it analyses the factors that affect grain quality, weather conditions and level of mineral nutrition.

Keywords: the quality of grain, fertilizer, weather conditions, tillage

Основные показатели качества зерна подразделяют на три группы: физические (натура, масса 1000 зерен, стекловидность, число падения, а также цвет, запах, примесь испорченного зерна и др.), химические (белок, клейковина, крахмал и др.), технологические и хлебопекарные (выход муки, сила муки, объемный выход хлеба и др.).

По ГОСТ 9353-90 пшеницу подразделяют на типы и подтипы. Мягкая озимая краснозерная пшеница (сорт Таня) относится к 1У типу. По стекловидности и окраске зерна

выделяют 4 подтипа: у 1-го подтипа зерно темно-красное, стекловидность 75%, 2-го – красное, не менее 60%, 3-го – светло-красное, не менее 40% и 4-го – желто-красное, менее 40%.

По комплексу показателей зерно мягкой пшеницы делят на 5 классов. Качество зерна – сортовой признак.

Сильные сорта (улучшители) могут сформировать сильное зерно высшего, 1-го или 2-го классов, отвечающее следующим требованиям: содержание белка не менее 14%, клейковины не менее 28% (32-36%), стекловидность не менее 60%, натура не менее 730-750 г/л, число падения 200 с.

Ценные сорта дают зерно средней силы (3-го класса) с содержанием белка не менее 11%, клейковины 23%, стекловидность не ограничивается, число падения 150-200 с., натура не менее 710 г/л. Зерно таких сортов отличается хорошими хлебопекарными свойствами и может в определенной степени улучшить муку из слабой пшеницы. Такую пшеницу называют филлер (наполнитель). Она в хлебопекарной смеси составляет 35-50%).

Зерно слабой пшеницы (4-ый класс) содержит белка менее 11%, клейковины не менее 18%, число падения 80-150 с., натура менее 710 г/л. Зерно такого качества относится к продовольственному, но нуждается в улучшении хлебопекарных свойств.

В опытах по паспортизации было выявлено, что сорт Таня может давать зерно разного качества в зависимости от погодных условий и уровня агротехники, но преобладает зерно ценное и продовольственное с высокой натурной массой от 780 до 820 г/л. Для получения высококачественного зерна у сорта Таня необходимо уделять больше внимания сбалансированности минерального питания, особенно по калию и фосфору. Азотные подкормки в фазу трубкования имеют преимущество в положительном действии на качество зерна по сравнению с подкормками в период возобновления вегетации. Внекорневые подкормки растений сорта Таня мочевиной повышают содержание клейковины в зерне в среднем на 2-3%.

Результаты анализа качества зерна сорта Таня в зависимости от приемов агротехники и погодных условий

приведены в таблицах 1 и 2. Как показывают данные таблиц, основными факторами, влияющими на качество зерна, являются погодные условия и уровень минерального питания.

Таблица 1 – Качество зерна озимой пшеницы сорта Таня в зависимости от погодных условий и способов обработки почвы (без удобрений)

Способ основной обработки почвы	Натура зерна, г/л	Стекловидность,	Масса 1000 зерен, г.	Содержание, %		Качество клейковины ИДК, усл.единиц
				белка	клейковины	
2013 год влажный ГТК=1,5						
Вспашка	780	56,3	36,4	10,2	18,7	48,0
Чизелевание	783	53,6	37,4	11,2	22,0	46,5
Дискование	778	54,7	39,0	10,2	19,3	48,3
Прямой посев	775	51,6	37,1	9,9	18,9	44,8
2014 год сухой ГТК=0,6						
Вспашка	802	72,5	41,9	11,1	18,6	67,2
Чизелевание	804	69,2	37,1	12,3	21,2	65,2
Дискование	801	68,7	37,1	11,2	18,8	68,2
Прямой посев	798	72,2	38,4	11,8	20,4	68,5

В 2013 году, отличавшимся избыточным увлажнением в период формирования зерна от колошения до полной спелости (осадков 160 мм, ГТК=1,5) было получено зерно, относящееся по качеству к 4-ому классу: содержание белка – 10,4%, клейковины – 19,7%, стекловидность – 54,0%, натура – 779 г/л. Дождливая погода в период уборки при высокой температуре и относительной влажности воздуха привела к стеканию зерна. Масса 1000 зерен составила в среднем 37,5 г., качество клейковины – ИДК=46,9 усл ед.

В 2014 году созревание зерна проходило в условиях

высоких температур, почвенной и воздушной засухи. Хотя урожай был значительно ниже предыдущего года, зерно получилось высоконатуральное – 901 г/л, высокой стекловидности – 70,6%, массой 1000 зерен – 38,6 г., с высоким показателем ИДК=67,3 усл. ед. Этим требованиям отвечает зерно 1-го и 2-го классов. Однако по содержанию белка зерно имеет низкие показатели: белка – 11,6%, клейковины – 19,8%. Вероятно, это сортовой признак, на который погода не влияет. Внесение удобрений в дозе $N_{100}P_{100}K_{100}$ увеличило содержание белка до 12,4%, клейковины до 23,1%, что отвечает требованиям 3-го класса.

Таблица 2 – Влияние удобрений на качество зерна озимой пшеницы

Система удобрений	Натура зерна, г/л	Стекловидность, %	Масса 1000 зерен, г.	Содержание, %		Качество клейковины ИДК, у.е.
				белка	клейковины	
Без удобрений	790	62,4	38,0	11,0	19,7	57,1
$N_{50}P_{50}K_{50}$	792	62,9	36,9	11,7	21,4	58,3
$N_{100}P_{100}K_{100}$	799	60,8	37,2	12,4	23,1	57,9

Влияние способа обработки почвы на качество зерна не имело определенной закономерности. Таким образом, сорт Таня дает продовольственное зерно 4-го класса с хорошим качеством клейковины. Показатель от 45 до 75 усл. ед. указывает на хорошую эластичность, среднюю растяжимость. Внесение удобрений в дозе $N_{100}P_{100}K_{100}$ можно улучшить качество зерна до 3-го класса, что позволяет отнести сорт Таня в список ценных сортов.

Литература и примечания:

[1] Григорьев Е.Н. урожайность зерна озимой пшеницы в

зависимости от норм применения минеральных удобрений на черноземе выщелоченном центральной зоны Краснодарского края / Е.Н. Григорьев, А.С. Найденов, А.А. Макаренко и др. // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам IX Всероссийской конференции молодых ученых. Краснодар: КубГАУ, – 2016. – С. 636 – 638.

[2] Радионов А.И. Продуктивность озимой пшеницы на Кубани, применение удобрений и стимуляторов роста/А.И. Радионов.-Краснодар, 2004. -123 с.

[3] Радионов А.И. Агроэкологические аспекты реализации потенциальной продуктивности озимой пшеницы на черноземах западного предкавказья: дис. доктора. с.-х. наук: 06.01.09 / А. И. Радионов. – Краснодар, 2004. -491 с.

© О.А. Кузьминов, 2017

М.К. Рахимова,
магистрант 2 курса, «Биология»,
e-mail: rlfn@mail.ru,
науч. рук.: **А.К. Косауова,**

к.с.-х.н.,
e-mail: akon-0884@mail.ru,
Региональный социально-
инновационный университет,
г. Шымкент, Казахстан

К.К. Абдраманов,
к.с.-х.н.,
ТОО «Юго-Западный научно-исследовательский
институт животноводства и растениеводства»,
г. Шымкент, Казахстан

РОСТ И РАЗВИТИЯ ЯГНЯТ ЮЖНОКАЗАХСКИХ МЕРИНОСОВ ПОЛУЧЕННЫХ ОТ РАЗЛИЧНЫХ ВАРИАНТОВ ПОДБОРА

GROWTH AND DEVELOPMENT OF LAMBS OF THE SOUTH KAZAKH MERINOS RECEIVED FROM VARIOUS OPTIONS OF SELECTION

Аннотация: Южноказахский меринос характеризуются крепкой конституцией, высокой шерстной продуктивностью, скороспелостью и плодовитостью. Костяк хорошо развитый, крепкий. Кожа сравнительно тонкая и достаточно плотная, на шее бурда и фартук. Грудь широкая и глубокая, холка широкая, спина и поясница ровные, крестец хорошо развит.

Руно средней плотности, замкнутое, штапельного строения. Шерсть густая, крепкая на разрыв (8,0 – 9,5 км), извитость нормальная, толщина волокон у маток преимущественно 19,0 – 23 мкм (70-64 качества), у баранов 21,0 – 25,0 мкм (70-60 качества). Допускаются бараны с шерстью 25,0 – 27,0 мкм (58 качества), матки с 23,0 -25,0 мкм (60 качества). Длина шерсти на боку у маток 8,0 см, у баранов – 9,0 см. Жиропот светлокремовый и белый удовлетворительного качества, количество у большинства животных достаточное для

шерстно-мясных мериносов, что обеспечивает высокие технологические свойства шерсти. Оброслость головы рунной шерстью до линии глаз. Брюхо, достаточно обросшее шерстью, у маток 5-6 см, у баранов 7 см и более, извитки нормальные. Выход чистой шерсти у баранов не менее 55, у маток 56%.

Минимальные показатели продуктивности: настриг шерсти в чистом волокне у маток 2,1-2,4 кг, баранов производителей 5,0-5,5 кг; живая масса маток 50-55 кг, баранов 80-90 кг. Средняя живая масса используемых баранов, в хозяйствах различных форм собственности, за последние годы составляет 95,0-105,0 кг; настриг шерсти в мытом виде 5,3 – 6 кг, у лучших от 7,4-8 кг, при высоте штапеля 9 см и более. У маток эти показатели находятся соответственно в пределах 60,0 – 65 кг, 4,8 – 5,5 кг и 8,4 – 9,1 см. Плодовитость маток в условиях нормального кормления и содержания 125-130%.

Южноказахские мериносы константны в отношении передачи потомству присущих им хозяйственно-полезных качеств. Ягнята рождаются крепкими и жизнеспособными. Они имеют хорошие нагульные способности и убойные качества, очень хорошее качество мяса.

Ключевые слова: южноказахский меринос, живая масса, среднесуточный прирост, промеры телосложения.

Annotation: The South Kazakh merino are characterized by the strong constitution, high wool productivity, precocity and fertility. The frame which is well developed, strong. Skin rather thin and rather dense, on a neck wish-wash and an apron. A breast wide and deep, withers wide, a back and a waist equal, the sacrum is well developed.

The fleece of average density closed a shtapelny structure. Wool dense, strong on a gap (8,0 – 9,5 km), an izvitost normal, thickness of fibers at a uterus mainly 19,0 – 23 microns (70-64 qualities), at rams of 21,0 – 25,0 microns (70-60 qualities). Rams with wool of 25,0 – 27,0 microns (the 58th quality), a uterus from 23,0 – 25,0 microns (the 60th quality) are allowed. Wool length on one side at a uterus of 8,0 cm, at rams – 9,0 cm of Zhiropot light-cream and white satisfactory quality, quantity at the majority of animals sufficient for sherstno-meat merinos that provides high

technological properties of wool. A head Obroslost a rune wool to the line of eyes. The belly which rather acquired wool at a uterus of 5-6 cm, at rams of 7 cm and more, izvitka normal. An exit of free wool at rams at least 55, at a uterus of 56%.

Minimum indicators of productivity: clipped wool in net fiber at a uterus 2,1-2,4 kg, rams of producers of 5,0-5,5 kg; the live mass of a uterus are 50-55 kg, rams of 80-90 kg. The average live mass of the used rams, in farms of various patterns of ownership, in recent years constitutes 95,0-105,0 kg; clipped wool in the washed type 5,3 – 6 kg, at the best from 7,4-8 kg, with a height штапеля 9 cm and more. At a uterus these indicators are respectively in limits of 60,0 – 65 kg, 4,8 – 5,5 kg and 8,4 – 9,1 cm. Fertility of a uterus in the conditions of normal feeding and content of 125-130%.

The South Kazakh merinos of a constantans concerning transfer to posterity of economic and useful qualities inherent in them. Lambs are born strong and viable. They have good feeding capabilities and lethal qualities, very high quality of meat.

Keywords: the South Kazakh merino, productivity, live weight, average daily gain, constitution measurements.

Одной из основных разводимых тонкорунных пород на территории юга Казахстана является южноказахский меринос, которая является основным производителем тонкой шерсти. Овцы южноказахского мериноса хорошо приспособлены к местным специфическим природно-климатическим условиям. Животные способны эффективно использовать естественные изреженные пастбища полупустынных, пустынных и горных зон на больших массивах. Молодняк и взрослые животные содержатся в суровых условиях круглый год на пастбищах, подкормка сеном практикуется лишь в критических ситуациях.

Южноказахский меринос – первая в Казахстане тонкорунная порода овец шерстно-мясного направления продуктивности, создана для разведения в южном регионе республики (1966).

Исходным материалом для выведения породы служили тонкорунно-грубошерстные помеси, полученные в результате поглотительного скрещивания казахских грубошерстных маток с тонкорунными баранами в основном шерстно-мясного и

шерстного направления продуктивности: новокавказской, кавказской, алтайской, советский меринос, ставропольской и грозненской.

Особенностями овец нового типа являются высокий настриг и выход мытой шерсти, ее отличная мериносовая выраженность: длинношерстность, равномерная по глубине штапеля извитость, белый жиропот, люстровый блеск, хорошая уравненность по длине и тонине волокон, высокие упруго-эластические свойства, прочность. По совокупности указанных свойств овцы нового типа значительно превосходят южноказахских мериносов старого типа и приближаются к уровню лучших мировых аналогов.

По живой массе, настригу мытой шерсти и ее длине они превышают стандарт породы: по баранам-производителям на 18,8, 25,0 и 26,0%; маткам – на 16,0, 48,0 и 18,8%; баранчикам – 42,0, 88,6, 30,0%; яркам – 40,0, 80,0, 27,8%.

В настоящее время численность овец этого типа составляет 25 тыс.голов, средняя живая масса баранов-производителей – 99 кг, настриг мытой шерсти – 6,2 кг, длина шерсти на бочке – 11,0 см; у маток соответственно 54,5 кг; 2,89 кг; 9,30 см.

Цель исследования – Совершенствование овец южноказахских мериносов в повышении настрига шерсти и улучшения её качества при одновременном улучшении мясных качеств.

Материалы и методы исследования. Научно–исследовательская и селекционно-племенная работы по разработке и совершенствованию методов селекции и созданию стадо тонкорунных овец с высокой тониной шерстного волокна и выраженными мясными характеристиками проводились в ПК «Шарбулак», к/х «Самат» и ТОО «КазыгуртАгросервис» Казыгуртского района на матках южноказахских мериносов, где имеются более 5500 гол. овец, методом чистопородного отбора и подбора желательного типа, а также скрещиванием с баранами породы «Етті меринос», с целью улучшения мясной продуктивности южноказахских мериносов в 2010 году из Алматинской области были завезены два барана-производители данной породы, а в 2011-2012 гг. – 35 голов.

Определения продуктивности и биологических особенностей (рост и развитие ягнят), настрига, длины и тонины шерстных волокон, выхода чистого волокна (лабораторные условия) и бонитировка овец проводились по общепринятым методикам. Рост и развитие молодняка изучены по методике Е.Я. Борисенко [1], скороспелость, откормочные и мясные качества, а также шерстные – по методике ВИЖа [2, 3, 4].

Результаты исследования и их обсуждение. В настоящее время для дальнейшего развития тонкорунного овцеводства и ареала его распространения на юге Казахстана, актуальным вопросом является интенсификация селекционно-технологических процессов, позволяющие повысить продуктивность и племенные качества овец за счет использования совершенных методов селекции и при наименьших затратах труда и средств, улучшения выраженности мясной продуктивности, технологических свойств шерсти.

В связи с этим необходимо целенаправленное проведение селекционно-племенной работы по дальнейшему увеличению численности племенных овец, улучшению технологических (уравненности, длины, густоты, качества жиропота, выхода мытого волокна) и товарных свойств шерсти, а также повышению выраженности мясной продуктивности.

Одним из путей решения этой проблемы является чистопородное разведение и скрещивание с баранами-производителями лучших отечественных (меркенский) и зарубежных пород (австралийские, германские мериносы).

Ранее использование высокопродуктивных чистопородных австралийских мериносов способствовало повышению шерстной продуктивности ЮКМ, при этом увеличился выход чистого волокна, улучшилось качество жиропота, увеличился объем производства мериносовой шерсти. Впервые на основе жесткого отбора и генетического совершенствования овец породы ЮКМ и его куюкского внутрипородного типа с использованием отечественных (меркенский) и мировых генофондов (австралийский меринос) создана южно-казахстанская популяция высокопродуктивных комолых животных и получило дальнейшее распространение

ареала таких животных на юге Казахстана.

Для дальнейшего улучшения мясной и шерстной продуктивности южноказахских мериносов из ОО «Етті меринос» Алматинской области были завезены бараны-производители новой мясной тонкорунной породы «Етті меринос» в ТОО «Кызылтан-П» Казыгуртского района. Завезенные бараны имели следующие продуктивности: живая масса у барана №02047 – 109,0 кг, У барана № 02130 – 100,0 кг, длина шерсти соответственно 11,5; 105 см. Баранчики имели живую массу – 67-75 кг. Шерсть густая, крепкая, длина шерсти 10,5 -11,5 см; тонины шерсти 21-23 мкм (70-64 качества).

В результате использования баранов-производителей мясных мериносов и методов селекции при чистопородном разведении, ожидается улучшение мясной продуктивности и в перспективе создание тонкорунных овец с выраженными мясными характеристиками и мериносовой шерстью с высокой тониной шерстного волокна.

Показателем продуктивности живого организма являются его рост и развитие, которые протекают неравномерно и подчинены определенным биологическим закономерностям. Решающим фактором для лучшего развития молодняка в постэмбриональный период является живая масса при рождении. Так, по живой массе при рождении судят о росте и развитии в эмбриональный период, а ее изменение от рождения до отъема дает представление о скорости роста в молочный период.

Полевые работы были проведены в предгорной зоне Южного Казахстана, где расположены племенные хозяйства «Шарбулак», «Самат» и «КазыгуртАгросервис» с поголовьем более 5500 голов. Исследованию подлежали живая масса, рост и развитие животных от рождения до отбивки (4,0-4,5 мес.) ягнят.

Индивидуальный учет новорожденных ягнят показал (таблица 1), что наибольшую живую массу имели ягнята из ПК «Шарбулак», которая составила у баранчиков 4,7 кг, ярочек – 4,5 кг, к/х «Самат» соответственно – 4,6 кг; 4,4 кг, ТОО «КазыгуртАгросервис» имели несколько меньшую живую массу, так как селекция велась в шерстно-мясном направлении: баранчики весят 4,5 кг, ярочки – 4,1 кг.

Таблица 1 – Живая масса ягнят

Хозяйство	п	Баранчики				Ярочки			
		ЕМхЮКМ M=m		ЮКМ M=m		ЕМхЮКМ M=m		ЮКМ M=m	
		при рождении	4,0-4,5 мес. возрасте	при рождении	4,0-4,5 мес. возрасте	при рождении	4,0-4,5 мес. возрасте	при рождении	4,0-4,5 мес. возрасте
ПК «Шарбулак»	40	4,7±0,20	35,2±0,40	4,46±0,17	33,1±0,42	4,5±0,19	31,9±0,49	4,1±0,09	31,9±0,49
кх «Самат»	40	4,6±0,18	33,4±0,34	4,4±0,11	31,9±0,51	4,4±0,18	30,7±0,35	4,2±0,20	30,7±0,35
ТОО Казыгурт-Агросервис»	40	4,5±0,21	34,1±0,21	4,4±0,15	32,3±0,33	4,1±0,21	31,2±0,27	3,8±0,13	31,2±0,27

При отбивке ягнят от маток, в 4-месячном возрасте, заметна та же тенденция. Живая масса в ПК «Шарбулак», составила у баранчиков 35,2 кг, ярочек – 33,1 кг, в к/х «Самат» соответственно – 33,4 кг; 31,9 кг, в ТОО «КазыгуртАгросервис» – 34,1 кг; 32,3 кг. Во все возрастные периоды, как при рождении, так и при отбивке, помесные ягнята превосходили чистопородных аналогов.

Динамика живой массы ягнят от рождения до 4,5-месячного возраста показал (таблица 2), что наибольшие среднесуточные приросты живой массы имели ягнята помесей 1/2 кровности «Етті меринос», где у баранчиков – 254,2 г, ярк – 238,6 граммов, а у баранчиков южноказахских мериносов – 228,3 г, ярк – 217,5 г, что соответственно больше на 25,9 г или 10,1% и 21,1г или 9,2%.

Таблица 2 – Среднесуточный прирост живой массы ягнят ПК «Шарбулак»

Показатель	ЕМхЮКМ		ЮКМ	
Пол	баранчики	ярочки	баранчики	ярочки
Кол-во, гол	20	20	20	20
Живая масса при рождении, кг	4,7±0,20	4,46±0,17	4,5±0,19	4,1±0,09
Живая масса при отбивке, кг	35,2±0,40	33,1±0,42	31,9±0,49	30,2±0,35
Средне суточный прирост, г.	254,2	238,6	228,3	217,5

В дополнение к живой массе, при изучении роста и развития служат экстерьерные особенности. Важным показателем при оценке роста и развития животных являются

линейные промеры тела, характеризующие их телосложение, продуктивные свойства и конституциональные особенности.

В связи с этим у подопытного молодняка были изучены экстерьерные особенности при рождении. По высотным промерам высокорослыми являются ягнята ПК «Шарбулак»: баранчики – 37,2 см, ярки – 36,9 см, против аналогов из к/х «Самат» и ТОО «КазыгуртАгросервис»: баранчики – 36,9; 36,5 см, ярки 36,3 и 35,9 см соответственно. Обхват груди у баранчиков по хозяйствам – 41,7; 41,3; 39,2 см, ярки – 39,3; 39,1; 38,5 см, обхват пясти у баранчиков 6,0; 5,9; 5,8 см, у ярочек 6,2; 5,8; 5,7 см соответственно.

Полученные данные промеров телосложения молодняка при отбивке показывают, что ягнята из к/х «Самат», ТОО «КазыгуртАгросервис» более низкорослые и имели округлые формы мясных животных. По высотным промерам наибольшие показатели имели ягнята ПК «Шарбулак», где у баранчиков – 62,0 см, ярки – 60,5 см, а наименьшие-аналоги из к/х «Самат» и ТОО «КазыгуртАгросервис», где у баранчиков – 61,5; 59,8 см, у ярочек 61,8; 60,4 см.

Выводы. Использование баранов-производителей «Етті меринос» в хозяйствах Южно-Казахстанской области на матках южноказахских мериносов показал, что полученный приплод характеризуется крупной и высокой живой массой, при этом плодовитость маток увеличивается на 2,5-3,0%, выживаемость ягнят до отбивки выше на 2,7-3,0%.

Литература и примечания:

[1] Борисенко Е.Я. Разведение сельскохозяйственных животных. – М.: Колос, 1967. // 4-е издание – С.46-440.

[2] Инструкция по бонитировке овец тонкорунных пород с основами племенной работы. – М., 1985. – 63 с.

[3] Методика оценки мясной продуктивности овец. //ВИЖ – М.; Дубровицы, 1970. – 50 с.

[4] Методические указания по исследованию шерсти овец, // ВИЖ – М.: Дубровицы, 1958. – 52 с.

© М.К. Рахимова, А.К. Косауова, К.К. Абдраманов, 2017

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

*Д.М. Першина,
магистрант 1 курса
исторического ф-та,
e-mail: dasha-pershina93@mail.ru,
науч. рук.: Т.А. Шеметова,
к.и.н., доц.,
АлтГПУ,
г. Барнаул*

К ВОПРОСУ О ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКЕ СОВЕТСКОЙ РОССИИ В КИТАЙСКОЙ ПРОВИНЦИИ СИНЬЦЗЯН В 1918-1922 ГГ.

ON THE ISSUE OF FINANCIAL POLICY OF SOVIET RUSSIA IN THE CHINESE PROVINCE OF XINJIANG IN 1918-1922

Аннотация: В статье рассматривается финансовое положение китайской провинции Синьцзян. Проанализировано влияние поставок российского серебра на развитие советско-синьцзянской торговли в рассматриваемый период.

Ключевые слова: Советская Россия; Синьцзян; финансы; торговля.

Annotation: The article deals with the financial situation of the Chinese province of Xinjiang. The influence of the supply of Russian silver on the development of Soviet-Xinjiang Trade in the period under review.

Keywords: Soviet Russia; Xinjiang; finance; trade.

Вопрос о роли российского серебра в стабилизации Синьцзянской валюты и расширение торговли с центральным Китаем до настоящего времени вызывает дискуссии среди современных исследователей. Однако следует отметить, что эта проблема возникла еще в начале XX века.

Дешевизна импортных товаров на рынках восточного

Китая и высокая цена на них в Западном Китае при обесценивании сырья, стал тем фактором, который способствовал налаживанию более тесных экономических отношений центра с окраиной. Именно с этого времени на рынки Синьцзянской провинции стали поступать товары европейской и американской индустрии. А отсутствие политического и торгового договоров между РСФСР и Китаем, избавляло китайский рынок от конкуренции российских товаров, главным образом мануфактуры. Обильный приток российского серебра в Синьцзян остановил падение курса тецзы и давал возможность купцам, без сложных операций с сырьем, не теряя на фрахте, закупать на звонкую монету импортные товары Шанхая и Тяньцзина.

Новая экономическая ситуация, в сравнении с довоенным временем, была истолкована китайцами как возрождение национальной торговли. «Сбывая непрерывно свое сырье и скот в РСФСР, – писал Представитель НКВТ в Средней Азии В.В.Лавров, – в обмен на серебро китайская провинция не нуждается ни в каком договоре» [1]. С мнением Лаврова был полностью солидарен представитель НКВТ в Западном Китае Ефимов, который в своем докладе писал, что «ввозимое серебро и золото в Синьцзян, укрепляет финансы этой провинции и улучшает денежное положение Кульджинского рынка» [2]. Существовала и другая точка зрения о влиянии российского серебра на финансовое положение провинции. Например, Управляющий Кульджинским Отделением Джетысуйской конторы Госторга Н.В.Тверитин, признавая факт поставок серебра на Синьцзянский рынок, предлагал считать его не в качестве денежной единицы, а как «товар выбрасываемый на него периодически и то лишь Россией, который раскупается местными менялами и уходит вглубь страны, в Урумчи и на Восток» [3]. Конечно, отчасти можно согласиться и с позицией Н.В.Тверитина, но источники в большей степени свидетельствуют в пользу взгляда Лаврова и Ефимова.

Китайская денежная единица в рассматриваемый период времени действительно поддерживалась именно русским серебром, так как изолированность от Центрального Китая привела к тому, что туда вместо сырья вывозилась

исключительно серебряная и золотая валюта. Без русского серебра денежная единица Синьцзянской провинции тецза стояла бы на крайне низком уровне. Такой вывод можно сделать, проанализировав состояние ее финансовой системы в 1918-1922 годах.

Синьцзян подобно всем провинциям Китая, пользовался правом эмиссии денежных знаков, причем основным денежным знаком являлся урумчинский лян, равный, по номинальной стоимости одному таэлю, или 400 медным денежкам, называемым чохами [4].

В революционный период были случаи, когда курс кредитного лян стоял не только наравне с серебром, но даже ценился выше в виду портативности кредиток. После Синьхайской революции в Китае в Синьцзян перестали поступать субсидии из центра, что привело к недостатку денежных знаков. Если в довоенный период недостающее количество денежных знаков провинции пополнялось наличием российских кредитных знаков, а также золотой и серебряной валютой, то в период революции и гражданской войны в России, исчезло золото и серебро, а затем стал обесцениваться и исчезать русский рубль. Вышеперечисленные обстоятельства заставили власти провинции усилить эмиссию. В период с 1912-1922 год в Урумчи было выпущено:

1912-1913 г. – 4500000 лян;
1914-1917 г. – 5200000 лян;
1918-1922 г. – 11200000 лян;
Всего около 20900000 лян.

Кроме того, в Или были запущены тецзы, равные 1/3 урумчинской ляны, всего на сумму 2000000 лян.

Если считать, что за это время было изъято из обращения (путем уничтожения, внесения в казначейство старых бумажек и естественной утери) до 3000000 лян, то в рассматриваемый период в Синьцзяне находилось в обращении до 20000000 лян. Их курс лян снижался с каждой эмиссией и если в 1912 году курс в отношении ляны держался на уровне 1,03 лян за – 1,10 фунт., то в 1919 году 1,80 – 2,00. В последующие три года курс ляны еще более понизился и в 1921 году составлял 3,00 фунт., а в 1922 году даже 4,30 за одну серебряную ляну. Точно также в

отношении чохов, кредитный лян падал до 160 и даже 80 чохов за кредитку.

В 1922 году увеличилось поступление серебра из России за импортированные товары, что позволило администрации Синьцзяна выпустить около 5000000 серебряных лян для поддержания курса. С появлением серебра кредитный лян повысился до 3,50 [5]. Справедливости ради нужно отметить, что запас звонкой монеты, обеспечивающий эмиссию, был не велик. За все время республики было начеканено не более 2.500.000 лян. Причем правящая верхушка Синьцзяна, превращало практически все свои сбережения в серебро и вывозило его в центральные области Китая. Согласно источникам, только за один год дучзюн провинции отправил в Тяньцзинь 35 телег серебра [6]. Из Кашгарии серебро уходило в Индию. Это, с одной стороны, позволяет сделать вывод о том, что кредитные билеты урумчинских лян были почти не обеспечены, с другой, что на определенном этапе времени серебро, поступавшее из Советской России, действительно способствовало укреплению местной валюты и активизировало торговые отношения Западного и Восточного Китая. Однако, получая серебро без всякого торгового договора и, следовательно, без каких-либо обязательств со своей стороны, китайские власти провинции не имели стимулов для налаживания с советами прочных политических отношений. Правильность точки зрения В.В. Лаврова подтверждал, возвратившись из Урумчи, Уполномоченный НКВД Казанский. В своем докладе он писал: «Программа китайцев ясна: это недопущение наших закупочных органов вглубь рынка, стремление держать нас на границе и путем опеки монополистов и изоляции от остального коммерческого мира. Нашу потребность в сырье использовать на предмет извлечения валюты и валютного товара для поддержания торговли с Востоком» [7].

Таким образом, поступление серебра из Советской России сыграло позитивную роль в стабилизации финансового рынка китайской провинции Синьцзян, и расширило торговое сотрудничество с собственно Китаем.

Литература и примечания:

[1] Российский государственный архив экономики. – Ф. 413. – Оп. 10. – Д. 282. – Л. 139.

[2] Российский государственный архив экономики. – Ф. 413. – Оп. 10. – Д. 286. – Л. 45 об.

[3] Российский государственный архив экономики. – Ф. 413. – Оп. 10. – Д. 286. – Л. 45.

[4] Денежное обращение в Синьцзяне // Торговля СССР с Востоком. – Москва, 1930. – № 1–2. – С. 113–118.

[5] Российский государственный архив экономики. – Ф. 635. – Оп. 3. – Д. 14. – Л. 158.

[6] Российский государственный военный архив. – Ф. 110. – Оп. 7. – Д. 45. – Л. 62.

[7] Афанасьев-Казанский, А. Экономическое положение Западного Китая / А. Афанасьев-Казанский // Новый Восток. – 1923. – № 3. – С. 3.

© Д.М. Першина, 2017

*В.А. Чернов,
к.и.н., с.н.с.,
e-mail: vl.af.chernov@mail.ru,
ДВГУПС,
г. Хабаровск*

ВОДОСНАБЖЕНИЕ ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫХ ГОРОДОВ В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВВ.

WATER SUPPLY FAR EAST CITIES IN THE LATE XIX – EARLY XX CENTURIES

Аннотация: данная статья посвящена истории возникновения водопровода и системы водоснабжения в городах российского Дальнего Востока.

Ключевые слова: Дальний Восток, первый водопровод, водоснабжение, водоносы, колодцы

Annotation: This article is devoted to the history of water pipes and water supply systems in the cities of the Russian Far East.

Keywords: The Far East, the first water supply system, water supply, water carriers, wells

Важнейшим элементом городского быта является снабжение водой. И большое значение имело место расположения населённых пунктов, как правило, они основывались на берегах рек, что значительно упрощало снабжение водой. Население первых дальневосточных городов, расположенных вдоль рек, пользовалось проточной водой, а также из колодцев. Благовещенск не имел проблем с обеспечением водой, кроме рек здесь было много колодцев с хорошей водой на глубине от 3 до 4 сажень [1]. Жители Николаевска-на-Амуре воду использовали из Амура, только во время хода рыбы на нерест – из городских колодцев.

Но по мере роста городов снабжение водой превращалось в серьёзную проблему. «Действительно, в Хабаровске на первых порах, когда дома строили вдоль распадка, по берегам хрустально-чистых речушек Плюсники и Чердымовки, а также на склонах к

Амуру, поближе к воде, этой проблемы не существовало. В дальнейшем пришлось рыть колодцы, но даже в очень глубоких колодцах вода была лишь в тех, которые располагались недалеко от рек, в первую половину лета они высыхали из-за понижения воды в Амуре. В определённой степени трудности с доставкой воды и послужили причиной того, что городские строения располагались недалеко от Амура и Уссурийской протоки. Хабаровск разрастался в виде длинной и не очень широкой ленты вдоль речных берегов» [2]. Городским властям приходилось выделять немало средств на строительство и содержание городских колодцев. В 1897 г. были устроены два закрытых колодца: один – по Чердымовке с ручной машиной и другой – на базаре с паровым пульзометром; также по два открытых колодца были устроены по речкам Плюсника и Чердымовка, один из которых был тёплым [3]. Газета писала об этом событии: «заботами городского управления, ещё в 1896 году, вырыт на базарной площади колодезь. Ныне приступлено к возведению под <скорее всего, над, но здесь сохранён авторский текст источника> колодцем каменного двухэтажного (с деревянным воротом) здания и в скором времени ожидается получение парового пульзона, при посредстве которого вода из колодца будет подниматься в особый бак, ёмкостью 5–6.000 вёдер» [4].

Владивосток в силу особенностей рельефа и гидрографических свойств местности с первых же дней своего существования испытывал недостаток в пресной воде, и хотя в 1865 г. в близлежащей горе был найден ключ, воды из него на всех жителей не хватало. Как отмечал моряк Михаил Клыков, «для домашнего обихода и для бани бедный люд и нижние чины употребляли морскую воду из бухты» [5]. В 1860–1880-е гг. небольшие речки, которые могли служить источниками пресной воды, находились на окраинах, практически за городом. В самом городе количество общественных колодцев росло постоянно, но не могло удовлетворить растущее население ни количеством, ни качеством воды. Колодцы собирали воду из верхних слоёв почвы. При недостатке дождей в колодце было мало воды и, естественно, она черпалась с самого дна, во время ливней потоки грязной воды через низкие и дырявые срубы попадали в колодец. Зимой же вода в некоторых колодцах, где

её было мало, перемерзала [6].

Понятно, что водовозы и водоносы без работы не оставались, несмотря на то, что профессия была не из лёгких, ибо приходилось развозить воду по крутым городским улицам. Цена питьевой воды доходила в Хабаровске до 5–7 копеек за ведро, во Владивостоке – летом 2–3 коп., а зимой 5–12 копеек [7]. Вот как описывали современники этот промысел в 1890 г. во Владивостоке: «К числу носильщиков можно причислить и манз-водоносов, разносящих воду из колодцев в двух керосиновых банках на плоском, гибком рычаге (коромысле), за носку воды для семейства из 2–3 душ платится от 50 коп. до 1 р. 50 коп. в месяц. При ограниченности водоёмов и массе потребителей бывает, что вам приносят воду такого цвета, что она ни на какое употребление негодна, да, несмотря на это, вам случится, быть может, быть свидетелем ожесточённых споров и нередко драк между водоносами из-за первенства в наполнении водой знаменитых банок из такого резервуара, который считается лучшим, но легко вычерпывается» [8].

В такой ситуации владельцы некоторых гостиниц, бань, предприятий, магазинов сооружали колодцы и бурили скважины для собственных нужд. Так, баня Жуклевича извещала жителей города об «устройстве водопровода из нового артезианского колодца», о «постановке водоподъёмной паровой машины» и снабжении бани хорошей водой [9]. В 1889 г. во Владивостоке кроме 24 общественных колодцев было 74 частных [10]. Некоторые из домовладельцев, имевших колодцы, сдавали их в аренду китайцам и получали иногда до 30–50 рублей арендной платы в месяц [11].

13 марта 1903 г. Хабаровской городской Думой было принято решение о строительстве городского водозабора в 20 саженьях от берега возле Артиллерийской горы на месте слияния Амура и Амурской протоки. Но начавшаяся Русско-японская война (1904–05) отодвинула строительство из-за нехватки средств. 25 октября 1905 г. городской Думой была образована водопроводная комиссия во главе с городским архитектором Борисом Андреевичем Малиновским. После изучения вопроса комиссия определила стоимость постройки водопровода в 187 тысяч рублей. В течение 1906–1907 гг. была

выполнена прокладка труб, устройство водозабора на Амуре.

Всасывающие линии и оголовки уложили прямо на дно реки. Построили насосную станцию, приводимую в действие двумя паровыми котлами, от которых пар поступал на турбины, вращавшие насосы. От насосной станции в Артиллерийской горе пробили тоннель, в котором уложили основной напорный водопровод диаметром 200 мм, по нему вода по подземным коммуникациям диаметром 150 мм уходила на улицы города [12].

15 июля 1907 г. (28 июля по новому стилю) наступил волнующий исторический момент для города Хабаровска – пробный пуск воды городского водопровода. Газета «Приамурские ведомости» сообщала об этом событии в рубрике «Хроника»: «В воскресенье, 15 июля, была произведена проба водопровода. Вода была пущена по магистралям – по ул. Барановской, на Артиллерийской горе и по Поповской на Среднюю гору». Так было осуществлено строительство первого на русском Дальнем Востоке водопровода. При этом следует заметить, что Хабаровск был одним из первых в Сибири, где появился водопровод. К примеру, усилиями водопроводных компаний и муниципалитетов чистая вода в сети водопроводов в Тобольске появилась в 1901 г., в Иркутске и Томске – с 1906 г. В Красноярске первая водоносная сеть начала работать с 1913 г., а в Омске и Тюмени немного позже – с 1915 г. [13]. В ряде городов Сибири водопроводы были построены уже в советское время, так в Новосибирске вода по трубам была подана только в 1929 г.

Во Владивостоке городские власти неоднократно ставили вопрос об улучшении водоснабжения, но до 1917 г., когда ещё можно было профинансировать крупные проекты, практическое разрешение задачи снабжения города чистой водой осталось неосуществлённым. Эту проблему начали решать разные ведомства. Для заправки паровозов водой в городе железнодорожники провели водопровод в 1903 г. из Первой речки. Впоследствии от него были сделаны водоотводы для снабжения порта, городской больницы и др. Морское ведомство устроило три пруда-накопителя в долине речки Буяковки и водопровод для обеспечения водой минно-торпедного

батальона, госпиталя, флотского экипажа, военного порта. Мощность ведомственных водопроводов была не велика, поэтому растущий спрос частных потребителей удовлетворить они не могли.

Состоятельные домовладельцы в центральной части города устроили несколько десятков буровых колодцев, обслуживавших гостиницы, торговые заведения, дорогие квартиры и т.п. [14]. Разумеется, что отстать от цивилизации первоклассные гостиницы не могли, и в первую очередь это касалось гостиницы «Золотой Рог» купца Галецкого, упоминавшей в своих объявлениях, в отличие от других гостиниц, о наличии в ней не только парового отопления, но и водопровода, ванн, душей [15].

В конце XIX в. во многих городах России началось активное строительство систем общественного централизованного водоснабжения. С их появлением был повышен уровень благоустройства жилья, кардинально улучшилась санитарно-эпидемиологическая обстановка, была создана прочная основа для новых архитектурно-планировочных решений по дальнейшему развитию городов и других населённых пунктов.

К 1910 г. в Российской империи водопровод был построен в 115 городах из 852, что составляло 13,5 %, в Сибири же, к которой в то время причисляли и Дальний Восток, он существовал только в пяти городах из 52, т.е. 9,6 %.

Литература и примечания:

[1] Экономическое состояние городских поселений Сибири. – СПб.: изд. хозяйств. департ. Мин. внутр. дел, 1882. – 422 с.

[2] Востриков, Л.А. Хабаровск и хабаровчане: Очерки о прошлом / Л.А. Востриков, З.В. Востоков. – Хабаровск: Кн. изд-во, 1991. – 256 с.

[3] Приамурские Ведомости. – 1903. – № 557.

[4] Приамурские Ведомости. – 1897. – № 195.

[5] Хисамутдинов А.А. Владивостокский калейдоскоп [Электронный ресурс] // Личный сайт. – URL: <http://khisamutdinov.ru/forum/viewtopic.php?f=31&t=24> (дата

обращения: 17.04.2011).

[6] Груздев (Волгин), Ф. Амур (Природа и люди Амурского края). – СПб., 1900.

[7] Позняк Т.З. Жилищные и бытовые условия в дальневосточных городах (вторая половина XIX – начало XX в.) // Россия и АТР. – 2008. – № 1. – С. 18–31.

[8] Владивосток и Южно-Уссурийский округ Приморской области. Путеводитель и справочная книга с приложением Адрес-календаря г. Владивостока и проч. Сост. А.Е. Прик, А.Д. Беляев. СПб.: Типо-Литография Н.Н. Стефанова, 1891.

[9] Владивосток. – 1902. – № 35.

[10] Матвеев Н.П. Краткий исторический очерк г. Владивостока. Владивосток, 2010. С. 211.

[11] Хисамутдинов, А.А. Владивосток. Этюды к истории старого города. – Владивосток: Изд-во ДВГУ, 1992. – 328 с.

[12] МУП города Хабаровска «Водоканал». URL: <http://www.vodocanal.org/Info.php?History> (дата обращения: 17.04.2011).

[13] Залесов, В.Г. Инженерно-строительные фирмы в Сибири в конце XIX – начале XX века // Вестник ТГАСУ. – 2008. – № 2. – С. 5–16.

[14] Чернов, В.А. История становления гостиничной отрасли Владивостока // Состояние и проблемы кадрового обеспечения сферы культуры и искусства Дальнего Востока России: сборник материалов научно-практической конференции, 17-18 ноября 2010 г., Хабаровск / под ред. С.Н. Скоринова, Л.В. Корневой. – Ч. 1. – Хабаровск: Изд-во ХГИИК, 2010. – С. 271-278.

[15] Чернов, В.А. История становления гостиничного дела на Востоке Российской империи: монография. – Хабаровск: Изд-во ДВГУПС, 2012. – 231 с.: ил..

© В.А. Чернов, 2017

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

И.М. Волошина,
студент 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: irina.voloschin@yandex.ru,

Т.В. Метельская,
студент 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: metelskaya.1997@mail.ru,

Г.Н. Литвиненко,
к.э.н., доц.,
e-mail: nevalesku@mail.ru,
Кубанский государственный
аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
г. Краснодар

РЕЗЕРВЫ РОСТА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА – НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

ESERVES GROWTH PRODUCTIVITY – A PREREQUISITE FOR EFFECTIVE PRODUCTION

Аннотация: данная статья посвящена выявлению резервов роста производительности труда в условиях экономического кризиса, дана их классификация, представлены возможные пути выхода компании из кризиса.

Ключевые слова: производительность труда, резервы роста производительности труда, экономический кризис, компания.

Abstract: This article is dedicated to the identification of reserves of labor productivity growth during the economic crisis, their classification is given, shows possible ways out of the crisis.

Keywords: productivity, labor productivity growth reserves, the economic crisis, the company.

Эффективность труда измеряется с помощью такого показателя, как производительность труда, который указывает на плодотворность деятельности работников, измеряемой количеством работы, сделанной за единицу времени.

Резервы роста производительности труда возникают с развитием техники, организации производства труда и совершенствовании управления. Использование резервов роста производительности труда – это превращение возможного в действительное. Согласно структуре трудового процесса, резервы роста производительности труда разделяются на резервы более полного использования рабочей силы и резервы более эффективного использования средств производства. Первая группа резервов включает резервы, которые связаны с вопросами организации и условий труда, расстановки кадров, повышении квалификации работников. Вторая группа включает резервы лучшего использования основных производственных фондов по мощности и по времени, а также использование сырья, материалов, топлива. Резервы являются результатом влияния факторов роста производительности труда [1].

На современном этапе развития производства увеличивается роль организации труда. Достигнутый в обществе уровень производительности будет показывать, как динамично развивается экономика страны. Это будет способствовать к более эффективным способам выхода любого предприятия из кризисной ситуации. В условиях экономического кризиса становится ясно, что повышение производительности – это уже не желательная задача, а необходимое условие восстановления и сохранения экономического роста.

Кризису характерны различные две внешние черты, и данное обстоятельство подводит к необходимости внести в его трактовку уточнения, с помощью теоретико-системных представлений. Во-первых, кризис на производстве возникает не всегда неожиданно и моментально. Он может развиваться медленно и незаметно. Во-вторых, кризисное состояние экономической сферы появляется не вопреки условиям развития и функционирования системы, как полагают экономисты, а как раз вследствие влияния этих условий, действующих на систему изнутри. Именно внешние (инфляция, срывы поставок и

конкуренция) и внутренние (сбой оборудования, не дружный коллектив и технологическая осталось производства) факторы разрушают обычное функционирование фирмы и сбивают ее с расчетной траектории движения. Ведь в зависимости от поставленных задач фирмы траектория развития его должна включать как предвидимые и проверяемые зигзаги, так и непредусмотренные рисковые отклонения различной продолжительности. Несомненно, для достижения поставленной задачи фирма обязана рассудительно располагать своими ресурсами, и отклонение от такого режима приводит к кризисной ситуации в организации.

Глубина и полнота исследования кризиса осуществляется при рассмотрении финансового, материально-технического, энергетического, социально-трудового, информационного, организационного, управленческого, экологического, экономического, правового и других аспектов деятельности компании в их взаимосвязи друг с другом. Важный критерий для исследования устойчивости компании приобретает экологический аспект его деятельности. Следовательно, если в трудовом процессе предприятие воздействует на окружающее среду и пользуется природными ресурсами, то в стратегических планах организации должны учитываться экономические и экологические сферы деятельности производства.

В условиях кризиса у населения страны снижается платежеспособность, прогнозировать спрос становится не просто, иногда, на товары и услуги не первой необходимости практически невозможно. Это помогает определить последующие действия, которые помогут улучшить бизнес для дальнейшего устойчивого развития в рыночной сфере.

Основными инструментами создания стоимости в кризисной ситуации – поглощение и слияние. Эти действия помогают снизить стоимость активов и объединяют меры по преодолению кризиса. Путем поглощения и слияния фирма способна обеспечивать себя потоком заказов, и избежать снижения спроса. Стоит заметить, что при поглощениях и слияниях нужно оценивать стратегическую целесообразность каждого шага. Успешные поглощения и слияния в условиях кризиса – это непосредственно действия по вертикальной

интеграции, приобретению компаний с сильными конкурентными преимуществами или имеющих выход на растущие рынки.

В современном мире фирма является открытой системой и находится под влиянием внешней среды, которое не всегда положительное. Поэтому это мешает предприятию в полной мере осуществить свои цели. Инициативность компаний в рыночной экономике условно можно отметить степенью схожести или несхожести между внешней и внутренней сферой производства, в которой существует эта компания.

Если издержки или потери во внутренней сфере практически отсутствуют или существуют в рамках нужных отклонений, то значит, внешняя сфера устойчива и не имеет негативных факторов. Деятельность фирмы в этих условиях определяется стабильностью социальной и производственной обстановки, инновационным уровнем использования технологического потенциала, минимальными издержками компании при появлении конечных товаров и услуг. Если усиливается воздействие негативных факторов внешней среды, компания выходит из обычных условий своего функционирования, поэтому появляются сигналы для создания существенных дополнительных производственных издержек [2].

Этот процесс для компании является ситуацией средней экономической устойчивости. Ее рамки характеризуются стабильностью роста дополнительных издержек, величиной прибыли, которая была приобретена фирмой от реализации своей конечной продукции. С усилением воздействия негативных факторов внешней среды появляются нестабильности в производственных и социальных сферах, понижается уровень использования потенциала фирмы, образуются отказы в системе управления качеством, обнаруживается невозможность обеспечения стабильности параметров предприятия через систему стратегического планирования и осуществляется резкий скачок дополнительных издержек.

Все эти процессы приводят к отсутствию желаемой прибыли. Такая атмосфера на предприятии является кризисной, которая характеризуется появлением больших убытков и

невыполнением своих обязательств перед заказчиками и кредиторами. Поэтому, если фирма попадает в такую ситуацию, то ей необходимо разработать механизм оптимизации параметров деятельности такой, который бы соответствовал внешним условиям его функционирования.

Существуют компании, которые выживают в кризисной ситуации и существуют бесконечно долго лишь потому, что они динамично развиваются, меняются, модернизируются и трансформируются. Стремление фирмы к инновациям помогут достичь желаемого результата. Проведенный анализ исследований показал, что одним из основных критериев возникновения кризисной ситуации на производстве происходит из-за отсутствия знания в рыночной конкурентной среде. Стоит применять проектные методы в организациях, которые помогут постепенно изменить систему их функционирования и развития [3]. Кроме того, в качестве критерия эффективности может выступить уровень достижения формальных условий вывода компании из кризиса и его финансового оздоровления.

Наличие специальных навыков и знаний в области антикризисного управления недостаточно для принятия окончательных решений. Поэтому необходимо учитывать и рассматривать все возможные этапы выхода из антикризисного состояния. Темп роста производительности труда изменяется. Стоит принимать к сведению те факторы, которые препятствуют росту производительности, такие, как снижение цены труда и увеличения уровня затрат на восстановление трудоспособности.

Литература и примечания:

[1] Агапова Т. Экономический кризис в России и результативность государственной антикризисной политики. «Россия и современный мир», 2010, №2.

[2] Козина Е.С. Экономика и социология труда: методические указания. М., 2013 г. С. 73.

[3] Мазин А.Л. Экономика труда: учебное пособие. М., 3-е издание, 2015 г. С. 89.

*А.С. Гильштейн,
студентка 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: angelinagilshtein@yandex.ru,*

*В.Е. Бызова,
студентка 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: vasilisabyzovaa@gmail.com,*

*Г.Н. Литвиненко,
к.э.н., доц.,
e-mail: nevalesku@mail.ru,
Кубанский государственный
аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
г. Краснодар*

РОЛЬ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА В ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

ROLE OF ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC MECHANISMS IN DECISION-MAKING

Аннотация: данная статья посвящена классификации отраслей по степени технологичности и наукоемкости, сущности высокотехнологичного комплекса. В статье дано теоретическое обоснование понятия «наукоемкое предприятие», представлены принципы организационно-методического обеспечения эффективного управления наукоемких предприятий.

Ключевые слова: наукоемкое предприятие, высокотехнологичное предприятие, организационно-экономический механизм, экономические условия.

Abstract: this article is devoted to the classification of industries by the degree of technological and knowledge-intensive, high-tech nature of the complex. The article gives a theoretical justification of the concept of «high-tech enterprise», presented the

principles of organizational methods to ensure the effective management of high-tech enterprises.

Keywords: a high-tech enterprise, organizational-economic mechanism, economic conditions, a methodology of management.

На данный момент в мировой экономике наблюдается постоянное возрастание веса и влияния новых наукоемких производств, ослабевание традиционных отраслей материального производства, сферы информации, индустрии знаний, а так же сферы услуг. Поэтому такие изменения в экономике объективно привлекают к себе необходимость развития методологии управления социально-экономическими системами и крупномасштабными научно-техническими программами, и проектами в новых условиях хозяйствования [3].

В мировой статистике отрасли и предприятия подразделяются на высоко -, средне – и низкотехнологичные. Значимую роль по классификации предприятий и отраслей на себя взяла Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Абсолютно точной классификации не существует, поэтому наукоемкие они не имеют постоянного состава. Их список меняется в зависимости от степени зрелости применяемых.

Однако стоит отметить, что одновременное применение подходов дифференциации ОЭСР по секторам высоких технологий и по производимому продукту к одному и тому же предприятию зачастую невозможно. Например, высокотехнологичное предприятие не всегда выпускает наукоемкую продукцию и наоборот.

Сделав анализа критериев отнесения отраслей к наукоемким, предложенных различными авторами, можно сделать заключение о том, что к наукоемким отраслям можно отнести совокупность предприятий и производств, которые характеризуются высокой динамикой развития, уровнем конкурентоспособности выпускаемой продукции. Они являются носителями прогрессивных технологий и оказывающих комплексное влияние на развитие традиционных отраслей и сферы услуг, уровня жизни и сферы обитания, но, в свою

очередь, зависят от степени использования результатов разработок, проведенных в сопряженных научных направлениях, и фазы цикла развития отрасли. А одной из основных характеристик высокотехнологичных отраслей считается массовое производство передовых технологий за счет особенностей производственного процесса. Эта характеристика заключается в том, что, используя качественно иные ресурсы, в том числе новейшие знания, высокую квалификацию работающих, прогрессивное оборудование, новую технологию, наукоемкие отрасли способны выступать в качестве катализаторов развития экономики в целом, а также комплексно влиять на традиционные отрасли [2].

В результате исследования экономической литературы, акцентируя внимание на управлении интеллектуальной собственностью как ключевом факторе обеспечения конкурентоспособности наукоемкого предприятия, авторами предлагается следующее определение наукоемкого предприятия.

Наукоемкое предприятие представляется как социально-экономическая система, функционирование которой осуществляется с целью разработки уникальных технологий за счет использования объектов интеллектуальной собственности и внедрения их на внутренней и внешней средах.

Наукоемкие организации являются движущей силой экономики страны. Поэтому высокими технологиями осуществляется скачок на более высокую ступень развития. Данная тенденция проявляется в фундаментальных изменениях на всех стадиях процесса производства. Использование уже существующих знаний, а также научных открытий в качестве одних из главных экономических ресурсов предприятия является характерной чертой данной направленности. Роль наукоемких отраслей в процессе производства определяется эффективностью её использования потребителями в других отраслях.

Приоритетность развития наукоемких предприятий для экономики страны зафиксирована в различных нормативно-правовых актах РФ. Основные положения формирования политики государства в этой сфере определены в федеральном

законе «О науке и государственной научно-технической политике», в соответствии с которым Президентом Российской Федерации было принято решение «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие науки и технологий» на 2013–2020 годы». Этот документ определяет важнейшие направления, цели, задачи и пути реализации государственной политики в области развития науки и технологий, а также систему экономических и иных мер, стимулирующих научную и научно-техническую деятельность.

Распоряжением Правительства РФ утверждены «Основные направления государственной инвестиционной политики Российской Федерации в сфере науки и технологий», обеспечение которых определяет эффективное использование государственных и негосударственных инвестиционных ресурсов в целях реализации стратегических интересов РФ (повышение качества жизни населения, достижение экономического роста, развитие фундаментальной науки, образования, культуры, обеспечение обороны и безопасности страны).

Осуществление поставленных целей происходит на основе объединения усилий страны и хозяйственно-предпринимательской сферой, ускорения привлечения и внедрения российских и иностранных инвестиций в сферу науки и технологий. А также за счет совершенствования формирования федеральных целевых программ в сфере науки и технологий, развития системы мер экономического и иного стимулирования инвесторов, увеличения общего размера инвестиций в инновационный процесс и научные исследования.

Эффективное управление высокотехнологичным предприятием заключается в поиске приемлемых вариантов принятия управленческих решений для обеспечения устойчивого функционирования и конкурентоспособности высокотехнологичного предприятия. Учитывая специфические особенности такого производства в управлении, значительной задачей становится организационное решение проблемы принятия решений в высокотехнологичном производстве, которое выполняется инструментами организационно-экономического механизма принятия решений.

Принятие управленческих решений в высокотехнологичном производстве – это сложный и систематизированный процесс, который состоит из последовательных этапов и зависит от результатов предыдущих решений. [1]

Организационно-экономический механизм принятия решений является составляющей системы управления производством, которая должна обеспечивать результативную реализацию всех этапов принятия решений по производству высокотехнологичного продукта и, как следствие, повышать эффективность производства.

В наше время отечественные предприниматели не имеют желание вкладывать свой капитал в высокотехнологическое производство по причине того, что их вложения в другую сферу принесут намного большую обратную прибыль. Они не хотят рисковать своими средствами, и смысла как такового нет. Поэтому, российское законодательство должно внимательнее взяться за данную проблему и исправить сложившуюся ситуацию.

Таким образом, создание прочного фундамента, развитие и управление наукоемкими организациями является сложной задачей, но реализация этих целей продвинет высокотехнологичный бизнес российских предпринимателей на более высокий уровень и даст возможность соперничать с мировыми лидерами в данной сфере.

Литература и примечания:

[1] Белова Е.О., Алуян В.С., Попова Ю.Н. Повышение конкурентоспособности промышленности региона на основе кластерного подхода / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2013. № 93. С. 1365-1375.

[2] Коломыц О.Н., Иванова И.Г. Программно-целевой подход в системе регионального инновационно-инвестиционного развития / Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-2 (66-2). С. 376-379.

[3] Лобанова В.В., Кобцева О.Н. Маркетинговые возможности конкуренции при формировании персонала

предприятия / Экономика и предпринимательство. 2014. № 1-3 (42-3). С. 668-675.

© *А.С. Гильштейн, В.Е. Бызова, Г.Н. Литвиненко, 2017*

*П.Н. Гончаров,
студент 4 курса
напр. «Экономическая безопасность»,
e-mail: shoet1@mail.ru,
науч. рук.: М.Т. Казарян,
ст. преп.,
КЗГТУ им. Т.Ф. Горбачева,
г. Кемерово*

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ АУДИТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация. В статье рассмотрены этапы развития аудита в России, проанализировано современное состояние отрасли, определены общие тенденции развития рынка аудиторских услуг.

Ключевые слова: аудит, аудиторская деятельность, тенденции развития, саморегулируемые организации.

Появление аудиторской деятельности в России связано с переходом экономики от планового к рыночному типу. Естественно, что, как и большинство отраслей, появившихся в конце XX века, аудит пережил многочисленные законодательные изменения, которые и определяют этапы развития данной деятельности.

В России, аудит в нынешнем его понимании, берет начало с появления первых аудиторских фирм в 1987 – 1988 гг. Создание первой аудиторской фирмы в СССР – АО «Интераудит» (1987 г.) – имело директивный характер под влиянием проводимого Министерством экономики и финансов РСФСР объединения предприятий различных отраслей.

С 1990-х гг. институт аудита стремительно развивается, и к 2001 г. в стране аудиторские фирмы и частнопрактикующие аудиторы работали во всех городах и некоторых районных центрах [1].

С 2009 г. вступил в силу Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об аудиторской деятельности», который изменил подходы к регулированию аудита и

аудиторской деятельности. Появление данного закона ознаменовало собой начало нового этапа развития аудита в России. Указанный акт реформировал систему регулирования аудита, скорректировал статус субъектов аудиторской деятельности, по-новому установил виды аудиторских услуг, внес поправки в основания проведения обязательных аудиторских проверок и порядок их проведения, определил иной порядок принятия некоторых нормативных правовых актов, внес изменения в систему финансово-правового регулирования аудита.

В Законе «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 N 307-ФЗ были разделены понятия «аудит» и «аудиторская деятельность»: «Аудит – независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности»; «Аудиторская деятельность (аудиторские услуги) – деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих аудиту услуг, осуществляемая аудиторскими организациями, индивидуальными аудиторами». Эти определения получили границы, а понятие «аудиторская деятельность» значительно расширилось [2].

Принятие федерального закона «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 N 307-ФЗ определено переходом от лицензирования указанной деятельности к саморегулированию в этой области и направлено на законодательное обеспечение существенного снижения административного вмешательства в аудиторскую профессию, освобождение государства от выполнения избыточных функций по регулированию аудиторской деятельности, создание механизмов профессионального и общественного надзора за деятельностью аудиторов. Введено обязательное членство аудиторов и аудиторских организаций в саморегулируемых организациях (СРО) аудиторов. На эти организации возложены функции по ведению реестра аудиторов и аудиторских организаций, повышению квалификации аудиторов и контролю качества работы аудиторов и аудиторских организаций.

В связи с этим, аудиторскую деятельность также регулирует Федеральный закон от 01.12.2007 N 315-ФЗ «О

саморегулируемых организациях» (ред. от 03.07.2016).

С 01.10.2016 года сведения о членстве в СРО и о результатах обязательного аудита подлежат внесению в Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц (Федеральный закон от 03.07.2016 N 360-ФЗ).

Следовательно, государственное регулирование аудиторской деятельности сведено к выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в этой сфере, ведению госреестра саморегулируемых организаций аудиторов, анализу состояния рынка аудиторских услуг в РФ [3].

С 1 января 2015 г. в Закон N 307-ФЗ внесено ряд изменений, в том числе изменение, предусматривающее отмену федеральных стандартов и осуществление аудиторской деятельности в России в соответствии с международными стандартами аудита (МСА).

Аудит в России можно охарактеризовать как молодой, но быстро развивающийся рынок профессиональных услуг. На сегодняшний день рынок аудита России является самостоятельным сегментом бизнеса с годовым оборотом в несколько десятков миллиардов рублей и количеством занятых специалистов 30 000 человек [5].

Согласно отчета Министерства Финансов России, «Об основных показателях Саморегулирующих организаций аудиторов в 2015 году» вытекает следующее. За год количество членов-аудиторских организаций снизилось почти у всех Саморегулируемых организаций (СРО) аудиторов, кроме Московской аудиторской палаты (МоАП), снизилось и в целом количество аудиторских организаций в РФ. Количество членов Саморегулируемых организаций аудиторов, включая являющихся индивидуальными аудиторами, снизилось во всех СРО.

О снижении количества аудиторских организаций и аудиторов в России свидетельствует также и другой отчет Министерства Финансов РФ – об основных показателях рынка аудиторских услуг в РФ в 2015 году, из которого следует уменьшение доли средних организаций в общем числе аудиторских фирм и увеличение доли малых, доля крупных

осталась на том же уровне.

При этом доходы аудиторских организаций в целом возросли. Также в 2015 году возросло количество клиентов аудиторских организаций, бухгалтерская отчетность которых проаудирована, причем, этот показатель уменьшился по Москве и увеличился по Санкт-Петербургу и другим регионам России.

Кроме того, из отчета по основным показателям деятельности по внешнему контролю качества работы (ВККР) аудиторских организаций, аудиторов в 2015 году следует, что общее количество проверок, проведенных как СРО, так и Федеральной службой финансово-бюджетного надзора (РФН), в 2015 году снизилось относительно 2014 года.

Последствия кризиса отражается на количестве проведенных аудитов и в 2016 году и будет отражаться и в 2017 г. Ожидается, что в 2017 г. натуральный объем рынка данных услуг составит 67,4 тыс. аудитов, что на 4,9% ниже значения 2015 г.

Одним из факторов последующего роста числа проведенных аудитов станет внедрение международных стандартов, согласно которым аудиторы в свих заключениях будут раскрывать наиболее значимые факты, касающиеся оценки деятельности компании. В результате заключения станут более информативными для акционеров.

Стоимость проведенных аудитов в России по итогам 2015 г. составила 27,6 млрд. руб., что на 0,9% выше уровня 2014 г. Рост стоимостного объема рынка обеспечивался за счет дорогостоящих аудитов в общественно значимых организациях. К таким организациям относятся компании, ценные бумаги которых торгуются на биржах, а также банки, страховщики, негосударственные пенсионные фонды, госкорпорации.

В кризисные 2014-2016 гг. наметились следующие тенденции рынка услуг аудита, которые привели к замедлению прироста стоимостного объема: переход клиентов столичных аудиторских компаний в регионы в целях снижения затрат на аудит, сокращение темпов прироста выручки от оказания аудиторских услуг при ускорении темпов увеличения доходов от консалтинга. В 2015 г. средняя стоимость услуг аудиторов в России достигла 388,5 тыс. руб. за аудит. В условиях кризиса

для многих клиентов цена стала решающим фактором выбора аудитора. В связи с этим прирост средней стоимости аудита в 2014-2016 гг. составил 2,2% и не превысил уровня инфляции. По причине высокой конкуренции аудиторские компании стремились сдерживать рост цен [4].

2017 год принесет много перемен аудиторской среде. Это и переход на международные стандарты финансовой отчетности и международные стандарты аудита, это и увеличение количества членов в саморегулируемых организациях аудиторов.

Можно сделать вывод то, что рынок аудиторских услуг сравнительно молод в России, но он развивается быстрыми темпами. Анализ рынка аудиторских услуг показывает, что после введения саморегулирования, численность зарегистрированных аудиторских организаций сократилась на четверть. В данный период развития произошла корректировка деятельности аудиторов в России, выявлена их действительная численность, исправлено большинство недостатков в сфере регулирования аудита. Появление СРО помогло сократить количество аудиторских организаций и пройти надлежащий государственный контроль качества организациям, которые после введения №307-ФЗ остались на рынке аудиторских услуг.

Исследование количества лет ведения аудиторской деятельности показало, что большая часть аудиторских организаций имеют большой временной стаж (5 и более лет). Таким образом, предпосылки появления и развития аудита и аудиторской деятельности в России имеют объективные и субъективные основания. Механизм регулирования аудиторской деятельности в России может быть охарактеризован как смешанный, построенный на сочетании государственного регулирования и саморегулирования. По мере интеграции российских организаций в мировую экономику требования, предъявляемые к уровню и качеству аудиторских услуг, растут, а рынок аудиторских услуг в России претерпевает значительные изменения.

Литература и примечания:

[1] Алборов Р.А. Проблемы развития методологии, метода

и методики аудита // Международный бухгалтерский учет. – 2015. – № 36. – С. 51-52.

[2] Богаченко В. М. Основы бухгалтерского учета, налогообложения и аудита: учеб. / В. М. Богаченко, Н. А. Кириллова. – Ростов н/Д.: Феникс. – 2015. – 284 с.

[3] Голикова О.В. Методологические аспекты оценки аудиторских рисков / О.В. Голикова, Е.А. Васильева // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. – 2016. – Т. 2.– № 2.– С. 85-93.

[4] Минфин отчитался о состоянии рынка аудиторских услуг, деятельности СРО и о ВККР в 2015 году, 22 апреля 2016 г. – Audit-it.ru

[5] Турбанов А. В., Лисовская И.А. Рынок аудиторских услуг России: тенденции, проблемы, направления развития // Деньги и кредит. – 2015. – № 2. – С. 15-16.

© П.Н. Гончаров, 2017

*В.А. Гончаров,
студент 4 курса
напр. «Экономическая безопасность»,
e-mail: vasiliy.goncharov.1995@mail.ru,
науч. рук.: М.Т. Казарян,
ст. преп.,
КЗГТУ им. Т.Ф. Горбачева,
г. Кемерово*

ОТРАСЛЕВАЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ВУЗОВ И РЫНОК ОБЩЕСТВЕННОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ АККРЕДИТАЦИИ (РЕЙТИНГ ВУЗОВ В КУЗБАССЕ)

Ключевая миссия университетов – давать обучающимся знания, навыки и умения – остается неизменной и универсальной вне зависимости от времени или типа университета (научно-исследовательский вуз или вуз, фокусирующийся на подготовке бакалавров для рынка труда). Ключевыми в приведенной триаде являются именно знания, так как они также приводят к развитию навыков и умений и являются главным и непреложным элементом образовательной и научной деятельности университетов, их основным вкладом в развитие общества. Знания – фундамент, на котором строится профессиональный, карьерный, научный и зачастую даже личностный рост выпускников вуза [6].

Сегодня на рынке образовательных услуг функционирует множество государственных и негосударственных высших учебных заведений. Повышаются требования общества к качеству профессионального образования, постоянно обновляются технологии обучения, быстро меняются экономические условия деятельности вузов, вузам предоставлено право на свободное осуществление предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, обостряется конкурентное соперничество на рынке образовательных услуг. Все это порождает необходимость поиска новых источников повышения конкурентоспособности вуза [1].

Конкурентоспособность вуза – это наличие у него

конкурентных преимуществ, позволяющих готовить высококвалифицированных специалистов и соперничать с аналогичными специалистами других вузов и удовлетворяющих требованиям конкретных групп потребителей.

Система российского образования исторически складывалась по отраслевому принципу, а университеты в большинстве своем имели узкую специализацию: медицина, авиация, машиностроение, педагогика. При этом наука была сосредоточена в основном в академических институтах. Это принципиально отличает систему высшего образования России от систем других стран, где университеты, как правило, создавались по многопрофильному принципу, причем исследования были неотъемлемой частью их деятельности.

Под системой *общественной* образовательной аккредитации понимается совокупность следующих взаимосвязанных элементов:

- организации, осуществляющие оказание образовательных услуг (вузы, ссузы, колледжи);
- аккредитационные организации (профессиональные, общественные, научные), их объединения и сети;
- профессиональные образовательные программы различной направленности;
- общественные и профессиональные образовательные стандарты, требования, характеристики и модели;
- обучающиеся по профессиональным образовательным программам;
- органы, осуществляющие надзор и контроль в сфере образования [3].

В основе *государственной* аккредитации лежит общий принцип – вуз должен доказать свое соответствие стандартам и требованиям. Вуз обязан предоставить данные, демонстрирующие соответствие показателей образовательной деятельности стандартам.

Главным отличием общественной образовательной аккредитации от государственной является то, что при осуществлении образовательного аудита эксперты изначально исходят из предположения, что вуз или программа соответствует всем критериям, и проведение вышеупомянутых

мероприятий призвано выявить недостатки, проблемные вопросы и устранить их, а не лишить вуз свидетельства об аккредитации.

Целями общественной образовательной аккредитации являются:

- независимая оценка и подтверждение качества образовательных программ со стороны профессиональных объединений и сообществ;

- повышение качества образования и качества подготовки выпускников, компетенции которых соответствуют требованиям рынка труда, через развитие института профессионально-общественной аккредитации

- укрепление конкурентоспособности аккредитованных программ [4].

Рейтинг самых лучших по оценкам пользователей и самых обсуждаемых ВУЗов составлен на основе всех рейтинговых оценок и отражает общую характеристику учебного заведения. ВУЗ должен иметь более 10 оценок для того, чтобы попасть в раздел Рейтинг ВУЗов России. (по мнению сайта Профессоррейтинг.ру) [2]. По данному источнику ВУЗы Кемеровской области расположились по следующему рейтингу:

1. Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева (КузГТУ)

2. Тайгинский институт железнодорожного транспорта (ТИЖТ)

3. Кемеровский технологический институт пищевой промышленности (КемТИПП)

4. Сибирский государственный индустриальный университет (СибГИУ)

5. Беловский институт (филиал) Кемеровского государственного университета (БИФ КемГУ)

6. Кемеровский государственный медицинский университет (КемГМА)

7. Кемеровский государственный университет (КемГУ)

8. Кемеровский государственный сельскохозяйственный институт (КемГСХИ)

9. Новокузнецкий институт-филиал Кемеровского государственного университета (НФИ КемГУ)

Этот рейтинг составлен на основе оценок, оставленных пользователями сайта Профессоррейтинг.ру, и отражает объективное мнение выпускников, абитуриентов, студентов и преподавателей об учебных заведениях. Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева (КузГТУ) занимает первое место в данном рейтинге.

Согласно сайту <http://moeobrazovanie.ru/> (Мое образование), по мнению студентов и выпускников, наивысших показателей в Кузбасском государственном техническом университете имени Т.Ф. Горбачева (КузГТУ) достигли следующие критерии: общественная деятельность студентов, востребованность диплома в регионе, культура общения преподавателей, состояние библиотечного фонда, профессионализм преподавателей, уровень качества образования в регионе.

Место КузГТУ в общем рейтинге страны – 151 из 2680, а среди технических и технологических ВУЗов – 56 из 486 [5].

Цель составления рейтинга вузов – оценка способности вузов обеспечивать выпускникам высокое качество знаний, навыков и умений, исходя из условий для их получения и результатов применения. Требования к качеству образовательных рейтингов растут, что обоснованно, так как сегодня рейтинги университетов стали главным фактором, который влияет на выбор абитуриентов [6].

Таким образом, можно говорить о том, что ВУЗы конкурируют за прибыль, качество оказываемых образовательных услуг, ресурсы, статус, новые ценности и смыслы. А рейтинги как раз и играют роль инструмента сравнения профессиональных уровней ВУЗов.

Литература и примечания:

[1] Баталова О. С. Конкурентоспособность вуза на рынке образовательных услуг // Молодой ученый. – 2010. – №10. – С. 53-58.

[2] Рейтинг ВУЗов Кемеровской области [Электронный документ]. – URL: <http://professorrating.org/region.php?id=9#analitics>

[3] Рубин Ю.Б. Теория конкуренции и задачи повышения

конкурентоспособности российского образования // Высшее образование в России. – 2007. – №1. – С. 26–41.

[4] Агентство по контролю качества образования и развитию карьеры [Электронный документ]. – URL: <http://www.akkork.ru/r/services/opaop/>

[5] Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева (КузГТУ им. Т.Ф. Горбачева) [Электронный документ]. – URL: <http://moeobrazovanie.ru/kuzgtu/>

[6] Рейтинг лучших вузов России – 2016 [Электронный документ]. – URL: http://raexpert.ru/rankings/vuz/vuz_2016/

© В.А. Гончаров, 2017

*А.Ю. Гунько,
к.э.н., ст. преп.,
e-mail: aleksandrgunko@yandex.ru,
Ставропольский государственный
аграрный университет,
г. Ставрополь*

ФОРМЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

FORMS OF SUPPORT OF SMALL BUSINESS

Аннотация: в условиях достаточно нестабильной политики государства, высоких налогов с каждым днем получает все большее распространение сектор малого и среднего бизнеса. Малое предпринимательство является достаточно мобильным и легче приспосабливается к изменяющимся условиям окружающей среды, не смотря на небольшой объем инвестиционных средств. Вследствие чего данному сектору экономики необходимо дать как можно больше возможностей для развития.

Ключевые слова: предпринимательство, малый бизнес, региональная политика, государственная поддержка, налоговая политика.

Annotation: in conditions of relatively unstable government policy, high taxes every day are increasingly the sector of small and medium-sized businesses. Small business is more mobile and easier to adapt to changing environmental conditions, despite the small amount of investment capital. The result is that the sector should give more opportunities for development.

Keywords: entrepreneurship, small business, regional policy, government support, tax policy.

За последнее десятилетие в России сформировались основные общепринятые в странах с развитой рыночной экономикой элементы системы государственной поддержки малого предпринимательства. Учитывая современные условия и

проблемы развития малого предпринимательства, а также недостаточную эффективность государственных мер по его поддержке, дальнейшее развитие и совершенствование всей системы государственной поддержки малого предпринимательства становится в настоящее время ключевым фактором успешного развития малого предпринимательства в Российской Федерации.

Основой государственной инфраструктуры поддержки малого предпринимательства является система государственных и муниципальных фондов поддержки малого предпринимательства. В настоящее время система фондов, состоит из Федерального фонда поддержки малого предпринимательства (ФФПМП) и 75 региональных фондов, из которых 24 учреждены с участием ФФПМП. Сам Федеральный фонд поддержки малого предпринимательства это государственная некоммерческая организация в форме учреждения, осуществляющая финансовое обеспечение федеральной политики в области государственной поддержки малого предпринимательства [2].

К формам государственного воздействия на предпринимательскую деятельность можно отнести две основные группы способов воздействия на малый бизнес: экономические и административные. Классификация методов включает:

1. Экономические методы:

- налогообложение;
- перераспределение доходов и ресурсов;
- ценообразование;
- кредитно-финансовые механизмы;
- осуществление государственной предпринимательской деятельности.

2. Административные методы:

- принятие и корректировка законодательства;
- контроль за его соблюдением.

Особое значение для предпринимательства имеет один из экономических методов воздействия на малый бизнес, такой как налоговая политика государства, которая призвана способствовать увеличению производства товаров и услуг и

формированию на этой основе централизованных фондов финансовых ресурсов, прежде всего государственного бюджета [1]. Налогообложение выполняет стимулирующую, перераспределительную и контрольную функции.

Налоговую политику, как метод регулирующий деятельность малого бизнеса рассматривали многие ученые. Однако, наиболее полно и точно теоретические и практические навыки были разработаны Булаковой И.В. и Власенковой Е.А., которые изложили свои знания в статьях [3].

Порядок налогообложения, освобождения субъектов малого предпринимательства от уплаты налогов, отсрочки и рассрочки их уплаты устанавливается в соответствии с налоговым законодательством. В случае если изменения налогового законодательства создают менее благоприятные условия для субъектов малого предпринимательства по сравнению с ранее действовавшими условиями, то в течение первых четырех лет своей деятельности указанные субъекты подлежат налогообложению в том же порядке, который действовал на момент их государственной регистрации [4].

Законами Российской Федерации и законами субъектов Российской Федерации устанавливаются льготы по налогообложению субъектов малого предпринимательства, фондов поддержки малого предпринимательства, инвестиционных и лизинговых компаний, кредитных и страховых организаций, а также предприятий, учреждений и организаций, создаваемых в целях выполнения работ для субъектов малого предпринимательства и оказания им услуг.

Хотя экономические и административные методы имеют некоторое сходство, они существенно отличаются друг от друга. В частности, административные приемы заметно сужают свободу экономического выбора, а порой вообще сводят ее к нулю. Такое случается там, где администрирование экономически не обосновано, за пределами, обретает черты тотальности, перерождается в командно-распределительную систему. В этих условиях государственный контроль становится всеобъемлющим, охватывая размеры производства, его структуру, цены, потребительные качества продукции, издержки, заработную плату, прибыль и ее распределение, связи

с поставщиками и потребителями, словом весь хозяйственный процесс [5].

Экономические методы нисколько не ограничивают свободу выбора, а иной раз даже расширяют ее. Появляется стимул, на который субъект может либо отреагировать, либо не обращать ни малейшего внимания, в любом случае оставляя за собой право на свободное принятие рыночного решения.

Согласно российскому законодательству, в качестве внешних источников финансирования могут использоваться целевые банковские вклады, паи, акции, технологии, машины, кредиты, товарные знаки, интеллектуальные ценности. Основными внутренними источниками привлечения средств являются финансовые ресурсы и внутрихозяйственные резервы предпринимателя-инвестора, то есть прибыль, а также амортизационные отчисления, денежные накопления и сбережения предпринимателей, средства от страхования деятельности, денежные суммы, получаемые в качестве неустоек, штрафов и т.п.

Наконец, еще одно важное направление – производственно-технологическая поддержка субъектов малого предпринимательства. Согласно закону, федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов РФ и органы местного самоуправления разрабатывают и осуществляют комплекс мероприятий по содействию в обеспечении субъектов малого предпринимательства современным оборудованием и технологиями, в создании сети технических парков, лизинговых фирм, бизнес инкубаторов, производственно-технологических центров и других объектов инфраструктуры, создаваемых для поддержки малого предпринимательства.

Литература и примечания:

[1] Гунько Т.И., Гунько А.Ю. Особенности организации функционирования малого бизнеса в регионе//Современные проблемы развития национальной экономики: сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 102-109.

[2] Гунько Т.И. Стратегия развития сектора малого

бизнеса на региональном уровне//Развитие предпринимательства: проблемы, тенденции и перспективы: Всероссийская научно-практическая конференция, посвященная Дню российского предпринимательства. Ставропольский государственный аграрный университет. 2014. С. 65-67.

[3] Булакова И.В. Формы и способы налоговой поддержки малого предпринимательства / И.В. Булакова // Законодательство и экономика. – 2010. – №7. – С.66–69.

[4] Власенкова Е.А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы / Е.А. Власенкова // Налоговый вестник. – 2009. – №2. – С.7-9.

[5] Черепухин Т.Ю., Гунько А.Ю. Роль государственной поддержки в развитии сельского хозяйства страны//Актуальные проблемы социально-экономического развития СКФО 80-я научно-практическая конференция. 2015. С. 321-324.

© А.Ю. Гунько, 2017

*А.В. Завидов,
магистрант 2 курса
напр. «Финансы и кредит»,
e-mail: zavidov@zakon.ru,
науч. рук.: И.Ф. Понадюк,
к.э.н., доц.,
СПбГЭУ,
г. Санкт-Петербург*

СЛОЖНОСТИ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ ВЕЛИЧИНЫ И ХАРАКТЕРА ВЛИЯНИЯ НАЛОГОВЫХ РАЗНИЦ

DIFFICULTIES IN DEFINING OF THE VALUE AND THE TYPE OF THE INFLUENCE OF TAX DIFFERENCES

Аннотация: в статье рассматривается практический пример определения вида и величины налоговых разниц. Предложена методика учета отложенных налоговых активов и обязательств при одновременном возникновении нескольких временных разниц.

Ключевые слова: временные разницы, отложенные налоговые активы, отложенные налоговые обязательства, налоговый учет, амортизационная премия.

Annotation: this article considers the practical example of defining of the specie and the value of tax differences. It was offered the method of accounting of deferred tax assets and liabilities when various temporary differences take a place at the same time.

Key words: temporary differences, deferred tax assets, deferred tax liabilities, tax accounting, depreciation bonus.

Существует важная проблема использования различных механизмов оптимизации налоговой нагрузки по налогу на прибыль организаций, связанная со сложностями отражения возникающих различий между бухгалтерским и налоговым учетом.

В рамках настоящей статьи продемонстрируем, насколько сложным и неоднозначным может оказаться применение

Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02 (далее по тексту – ПБУ 18/02) в конкретной ситуации. Предположим, что организация приобрела бывшее в употреблении основное средство стоимостью 3 500 000 рублей (в том числе НДС 18%). Срок полезного использования для целей бухгалтерского учета – 96 месяцев, для целей налогового учета – 100 месяцев. Для целей налогообложения также применяется амортизационная премия в размере 30% от стоимости объекта основного средства. Согласно учетной политике, организация использует линейный метод начисления амортизации в бухгалтерском и в налоговом учете.

Стоимость объекта основного средства за вычетом НДС равняется 2 966 101,69 руб. Сумма амортизационной премии:

$$2\,966\,101,69 \times 30\% = 889\,830,51 \text{ руб.}$$

Таким образом, с учетом первоначальной стоимости основного средства для целей налогообложения (абз. 3 п. 9 ст. 258 НК РФ), сумма начисленной за один месяц амортизации равна (п. 2 ст. 259.1 НК РФ):

$$(2\,966\,101,69 - 889\,830,51) \times 1/100 = 20\,762,71 \text{ руб.}$$

Ежемесячная сумма амортизации в бухгалтерском учете составит:

$$2\,966\,101,69 \times 1/96 = 30\,896,89 \text{ руб.}$$

Наиболее очевидным в данной ситуации является следующий вариант рассуждений. Различие между расходами на амортизацию в налоговом учете (амортизационная премия плюс сумма начисленной амортизации) и расходами на амортизацию в бухгалтерском учете (только сумма начисленной амортизации) образует налогооблагаемую временную разницу (далее по тексту – НВР) и соответствующее ей отложенное налоговое обязательство (далее по тексту – ОНО), которое будет ежемесячно уменьшаться по мере начислении амортизации. По истечении срока полезного использования амортизация в бухгалтерском учете начисляться не будет, в то время как в налоговом учете начисление амортизации продолжится, что приведет к образованию новой НВР и отражению в бухгалтерском учете соответствующей суммы ОНО (п. п. 12, 15 ПБУ 18/02).

Таблица 1 – Схема операций в бухгалтерском учете (1 вариант)

№ месяца	Содержание операции	Дт счета	Кт счета	Сумма
1	Образование ОНО	68	77	175 939,28
2-96	Уменьшение ОНО	77	68	2 026,84
97-99	Образование ОНО	68	77	4 152,54
100	Образование ОНО	68	77	4 152,90

По нашему мнению, данный способ отражения различий между бухгалтерским и налоговым учетом в настоящей ситуации не может быть применен. Признанная сумма ОНО (175 939,28 руб.) при ежемесячном уменьшении на 2 026,84 руб. будет полностью погашена в 87-м месяце, и на протяжении оставшегося срока полезного использования в бухгалтерском учете уменьшается ОНО, которое еще не было отражено в учете. Также вызывает разумные сомнения возможность признания ОНО в оставшиеся 4 месяца начисления амортизации в налоговом учете. По нашему мнению, такой порядок учета противоречит Инструкции по применению плана счетов, которая не предусматривает отражение по дебету счета 77 «Отложенные налоговые обязательства» уменьшение ОНО после его полного погашения [3].

Считаем, что более правильно в данном случае применять следующую логику рассуждений. В рассматриваемой ситуации есть два различия между бухгалтерским и налоговым учетом: различие сроков полезного использования и амортизационная премия. Указанные различия приводят к возникновению вычитаемой временной разницы и НВР (п. 11, 12 ПБУ 18/02), которые, в свою очередь, приводят, к образованию соответственно отложенного налогового актива (далее по тексту – ОНА) и ОНО.

По нашему мнению, сопоставление первоначальной стоимости в бухгалтерском и налоговом учете для целей определения суммы ОНА позволяет нам достоверно рассчитать обособленное влияние от временных разниц, а не консолидировать его, как это было сделано при первом варианте.

Таблица 2 – Схема операций в бухгалтерском учете (2 вариант)

№ месяца	Содержание операции	Дт счета	Кт счета	Сумма
1	Образование ОНО	68	77	177 966,10
1	Погашение ОНО	77	68	1 853,81
1	Образование ОНА	09	68	173,02
2-95	Погашение ОНО	77	68	1 853,81
2-95	Образование ОНА	09	68	173,02
96	Погашение ОНО	77	68	1 854,15
96	Образование ОНА	09	68	173,02
97-99	Погашение ОНА	68	09	4 152,54
100	Погашение ОНА	68	09	4 152,30

Также отметим, что, учитывая довольно сложный и спорный порядок отражения в учете различий, связанных с применением механизмов оптимизации налоговой нагрузки по налогу на прибыль организаций, в любой ситуации прежде всего необходимо определить, насколько значительным является экономический эффект от использования таких механизмов.

Литература и примечания:

[1] Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ: [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 19 июля 2000 г.: введен в действие с 1 января 2001 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные.

[2] Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций (ПБУ 18/02)», утв. Приказом Минфина России от 19 ноября 2002 г. № 114н // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Электрон. текст. данные.

[3] План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению, утвержденные Приказом Минфина России от 31 октября 2000 г. № 94н // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Электрон. текст. данные.

*А.В. Завидов,
магистрант 2 курса
напр. «Финансы и кредит»,
e-mail: zavidov@zakon.ru,
науч. рук.: И.Ф. Понадюк,
к.э.н., доц.,
СПбГЭУ,
г. Санкт-Петербург*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ВОПРОСА УЧЕТА И АУДИТА РАСЧЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

CURRENT STATE OF THE QUESTION OF THE ACCOUNTING AND AUDITING OF THE CALCULATIONS OF PROFIT TAX IN RUSSIA

Аннотация: статья посвящена текущим проблемам учета и аудита расчетов по налогу на прибыль организаций в России, а также кратко рассматриваются реализуемые меры по решению существующих проблем.

Ключевые слова: налог на прибыль, налоговый учет, аудит налога на прибыль.

Annotation: this article is devoted to current issues of the accounting and auditing of the calculations of profit tax in Russia. There were also considered the measures to solve existing problems.

Key words: tax profit, tax accounting, auditing of tax profit.

Налог на прибыль организаций был и остается важным источником формирования доходной части бюджета Российской Федерации. По данным официальной статистики, доля налога на прибыль организаций в структуре доходов консолидированного бюджета Российской Федерации в последние годы составляет от 8,5 до 9,7% [5, С. 25-31]. По данным Минфина России, аналогичная доля за 11 месяцев 2016 года составила 10,7% [7].

Учитывая важность налога на прибыль организаций для бюджета, становится очевидной необходимость в эффективных

системах учета и аудита расчетов по данному налогу.

Таблица 1 – Налог на прибыль организаций в структуре доходов консолидированного бюджета Российской Федерации

Показатель	2013	2014	2015	2016 (11 месяцев)
Доходы бюджета, млрд. руб.	24 442,7	26 766,1	26 922,0	24 093,9
Налог на прибыль, млрд. руб.	2 071,9	2 375,3	2 599,0	2 576,2
Удельный вес, %	8,5	8,9	9,7	10,7

К сожалению, в настоящее время мы не можем говорить о том, что данные системы функционируют в достаточной степени эффективно. В части налога на прибыль организаций необходимо вести двойной учет (бухгалтерский и налоговый), а нормативный документ в данной области – Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02 (далее по тексту – ПБУ 18/02) – известен среди профессионального сообщества своей сложностью и неоднозначностью. Что касается аудита расчетов по налогу на прибыль организаций, то следует отметить, что методология данного вида аудита наименее исследована отечественными и зарубежными учеными [6, С. 6].

Какие существуют проблемы в рамках рассматриваемой темы, и каким образом они решаются? Прежде всего, это проблема сложности ведения одновременно бухгалтерского и налогового учета, а также отражения возникающих различий в бухгалтерском учете в соответствии с требованиями ПБУ 18/02.

О необходимости решения данной проблемы (в части сближения бухгалтерского и налогового учета) заявлял В.В. Путин в Бюджетном послании Федеральному собранию в 2013 году [4].

О выполнении утвержденной Правительством Российской Федерации «дорожной карты» [2] в части сближения двух

систем учета Федеральная налоговая служба Российской Федерации отчиталась в своем докладе в сентябре 2014 года [8]. Была осуществлена колоссальная работа, в результате которой был подготовлен реестр постоянных и временных разниц, возникающих в связи с применением положений ПБУ 18/02, с указанием сложности и фискального значения конкретных разниц. Часть разниц удалось устранить Федеральным законом от 20 апреля 2014 года № 81-ФЗ [1]. Также в докладе была отмечена объективная необходимость в системе налогового учета, но предложена модель ее усовершенствования, в частности путем отказа от отражения в бухгалтерском учете сумм доходов и расходов, не признаваемых для целей налогообложения.

Проблемы в системе аудита расчетов по налогу на прибыль организаций заключаются в разработке эффективной методологии аудита, которая позволила бы повысить качество аудиторской проверки и снизить ее трудоемкость.

В данной части следует отметить, что существующие методические рекомендации по проведению аудита налоговых обязательств датируются 2004 годом [3] и в настоящее время не удовлетворяют потребностям профессионального сообщества по объективным причинам. Прежде всего, недостаточно внимания уделено количественной оценке аудиторского риска, в то время как это представляется одним из важнейших вопросов в аудите, учитывая степень влияния на объем проводимых аудиторских процедур и, соответственно, на выражение итогового мнения. Указанная проблема решается введением внутрифирменных стандартов, в той или иной степени конкретизирующих порядок проведения аудита расчетов по налогу на прибыль организаций.

Таким образом, современное состояние систем учета и аудита расчетов по налогу на прибыль организаций позволяет нам сделать вывод о необходимости их совершенствования по пути повышения эффективности.

Литература и примечания:

[1] О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации от 20 апреля 2014 г. № 81-ФЗ:

[федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 1 апреля 2014 г.: введен в действие с 1 июля 2014 г. (за исключением отдельных положений).] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные.

[2] Распоряжение Правительства Российской Федерации от 10 февраля 2014 года № 162-р «Об утверждении Плана мероприятий («дорожной карты») «Совершенствование налогового администрирования» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. (утратил силу).

[3] Методические рекомендации по проверке налога на прибыль и обязательств перед бюджетом при проведении аудита и оказании сопутствующих услуг, утв. Минфином России 23 апреля 2004 г., одобрены Советом по аудиторской деятельности при Минфине России, протокол № 25 от 22 апреля 2004 г. // СПС «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные.

[4] Бюджетное послание Президента РФ Федеральному собранию от 13 июня 2013 г. «О бюджетной политике в 2014 – 2016 годах» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – П. 7 разд. II.

[5] Финансы России. 2016: Стат.сб./ Росстат. – М., 2016. – 343 с.

[6] Шиханова, Р.М. Развитие методологии аудита налога на прибыль: диссертация... кандидата экономических наук: 08.00.12 / Шиханова Раиса Михайловна; [Место защиты: С.-Петербург. гос. экон. ун-т]. – Санкт-Петербург, 2015. – 412 с.

[7] Ежемесячная информация об исполнении консолидированного бюджета Российской Федерации [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации: офиц. сайт. – 27.12.2016 г. – Режим доступа: http://minfin.ru/common/upload/library/2016/12/main/conbud_mont_h_1.xlsx. – Загл. с экрана.

[8] О вариантах упрощения налогового учета без рисков и проблем налогового администрирования: доклад ФНС РФ. [Электронный ресурс] // Агентство стратегических инициатив: офиц. сайт. – 21.10.2014 г. – Режим доступа: <http://asi.ru/upload/iblock/b72/doklad%20fns.pdf>. – Загл. с экрана.

Э.О. Иремадзе¹,

к.х.н., доц.,

Т.Г. Белобородава¹

к.т.н., доц.,

Т.В. Григорьева²

к.п.н., доц.,

В.Д. Кондратьева²,

программист,

e-mail: bulgach2005@yandex.ru,

e-mail: kondratyeva1994@bk.ru,

ФГБОУ ВО СФ «БашГУ»¹

ФГБОУ ВО УГНТУ в г. Стерлитамаке²

ПОСТРОЕНИЕ ЛИНЕЙНОЙ МОДЕЛИ ДЛЯ ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

CONSTRUCTION LINEAR MODELS TO ASSESS AND PREDICT FINANCIAL STABILITY OF ENTERPRISES

Аннотация: Построение линейной модели для автоматизации оценки и прогнозирования финансовой устойчивости предприятия по расчетам, осуществлявшихся на основании формул экономико-математического моделирования с помощью универсального программного средства MS Excel.

Ключевые слова: Автоматизация оценки и прогнозирования, экономико-математическое моделирование, универсальные программные средства, MS Excel, временные ряды, тенденции, метод наименьших квадратов, экстраполяция, интервальные прогнозы, платежеспособность, финансовое состояние.

Annotation: Building a linear model to automate the assessment and forecasting of financial stability for the calculations carried out on the basis of the formulas of economic and mathematical modeling software using a universal means of MS Excel.

Keywords: Automation of an estimation and forecasting,

economic-mathematical modeling, universal software, MS Excel, time series, trends, least squares method, extrapolation, interval forecasts, solvency, financial condition.

Как общепринято со времен основоположника научного менеджмента Анри Файоля, прогнозирование и планирование – основа работы менеджера. Сущность эконометрического прогнозирования состоит в описании и анализе будущего развития, в отличие от планирования, при котором директивным образом задается будущее движение. Учет нежелательных тенденций, выявленных при прогнозировании, позволяет принять необходимые меры для их предупреждения, а тем самым помешать осуществлению прогноза. Прогнозирование – частный вид моделирования как основы познания и управления. [6]

Целью работы являлось построение линейной модели для автоматизации оценки и прогнозирования финансовой устойчивости предприятия ООО «Союзтехагро». Необходимые расчеты строились на основании формул экономико-математического моделирования с помощью универсального программного средства MS Excel.

Задачей анализа финансовой устойчивости являлась оценка величины и структуры активов и пассивов.

Для проведения расчетов входными документами являлись квартальные балансы исследуемого предприятия за два года. Для каждого баланса рассчитываются величина запасов и затрат (ЗЗ), наличие собственных оборотных средств (СОС), функционирующий капитал (ФК) и общая величина источников (ВИ). Полученные данные вносились в таблицу MS Excel. Образовывались временные ряды. Уровни во временных рядах должны иметь одинаковые: единицы измерения, шаг наблюдений, интервал времени, методику расчета, элементы, относящиеся к неизменной совокупности.

Прогнозирование типа финансового состояния предприятия по данным, занесенным в MS Excel сводилось к выполнению следующих основных этапов:

1 этап – построение линейных моделей временных рядов.

Формирование уровней ряда определяется

закономерностями трех основных типов: инерцией тенденции, инерцией взаимосвязи между последовательными уровнями ряда и инерцией взаимосвязи между исследуемым показателем и показателями-факторами, оказывающими на него причинное воздействие.

Математические методы позволяют представить прогнозирующую модель в виде полинома любого порядка. Однако без необходимости использование полиномов высокого порядка представляется излишним.

Параметры «кривых роста» оцениваются по методу наименьших квадратов, т.е. подбираются таким образом, чтобы график функции «кривой роста» располагался на минимальном удалении от точек исходных данных. Согласно методу наименьших квадратов при оценке параметров модели всем наблюдениям присваиваются равные веса, т.е. их информационная ценность признается равной, а тенденция развития на всем участке наблюдений – неизменной. [5]

Предпочтение, как правило, отдается простым моделям, допускающим содержательную интерпретацию. К числу таких моделей относится линейная модель роста:

$$y_t = a_0 + a_1 t,$$

где a_0 и a_1 – параметры модели, а $t = 1, 2, \dots, n$.

Математически критерий оценки параметров модели записывается в виде:

$$S_{\Sigma}(a_0, a_1) = \sum_{t=1}^n [y_t - (a_0 + a_1 t)]^2 \rightarrow \min.$$

2 этап – построение точечных и интервальных прогнозов.

Идея социально-экономического прогнозирования базируется на предположении, что закономерность развития, действовавшая в прошлом (внутри ряда экономической динамики), сохранится и в прогнозируемом будущем. В этом смысле прогноз основан на экстраполяции. Экстраполяция, проводимая в будущее, называется перспективной. [4]

Надежность и точность прогноза зависят от того, насколько близкими к действительности окажутся эти предположения и насколько точно удалось охарактеризовать выявленную в прошлом закономерность.

На основе построенной модели рассчитываются точечные

и интервальные прогнозы. Точечный прогноз на основе временных моделей получается подстановкой в модель (уравнение тренда) соответствующего значения фактора времени, т.е. $t=n+1, n+2, \dots, n+k$.

Интервальные прогнозы строятся на основе точечных прогнозов. Доверительным интервалом называется такой интервал, относительно которого можно с заранее выбранной вероятностью утверждать, что он содержит значение прогнозируемого показателя.

При построении доверительного интервала прогноза рассчитывается величина $U(k)$, которая для линейной модели имеет вид:

$$U(k) = S_{\varepsilon} \cdot t_{\alpha} \cdot \sqrt{1 + \frac{1}{n} + \frac{(n+k-\bar{t})^2}{\sum_{i=1}^n (t_i - \bar{t})^2}}$$

где S_{ε} – стандартная ошибка (среднеквадратическое отклонение от модели), m – количество факторов в модели, для линейной модели $m = 1$.

Коэффициент t_{α} является табличным значением t -статистики Стьюдента при заданном уровне значимости и числе наблюдений. Если исследователь задает уровень вероятности попадания прогнозируемой величины внутрь доверительного интервала, равной 70%, то при $n=9$ $t_{\alpha} = 1,12$. При вероятности, равной 95%, $t_{\alpha} = 2,36$. [5]

Доверительный интервал прогноза будет иметь следующие границы: верхняя граница прогноза = $Y_{\text{прогноз}}(n+k) + U(k)$; нижняя граница прогноза = $Y_{\text{прогноз}}(n+k) - U(k)$.

Если построенная модель адекватна, то с выбранной пользователем вероятностью можно утверждать, что при сохранении сложившихся закономерностей развития прогнозируемая величина попадает в интервал, образованный верхней и нижней границей.

3 этап – оценка качества построенных моделей.

Модель считается хорошей со статистической точки зрения, если она адекватна и достаточно точна. [6]

Проверка адекватности модели реальному явлению является важным этапом прогнозирования социально –

экономических процессов. Для этого исследуют ряд остатков

$$\varepsilon_t = y_t - \hat{Y}_t,$$

т.е. отклонения расчетных значений от фактических данных.

Для оценки адекватности построенных моделей исследуются свойства остаточной компоненты, т.е. расхождения уровней, рассчитанных по модели, и фактических наблюдений. Наиболее важными свойствами остаточной компоненты являются независимость уровней ряда остатков, их случайность и соответствие нормальному закону распределения.

Для проверки случайности уровней ряда может быть использован критерий поворотных точек.

Критерий случайности отклонений от тренда при уровне вероятности 0,95 можно представить как

$$p > \left[\frac{2}{3}(n-2) - 1,96 \sqrt{\frac{16n-29}{90}} \right],$$

где p – фактическое количество поворотных точек в случайном ряду; 1,96 – квантиль нормального распределения для 5%-го уровня значимости. Квадратные скобки здесь так же означают, что от результата вычисления следует взять целую часть. [5]

Если неравенство не соблюдается, то ряд остатков нельзя считать случайным (т.е. он содержит регулярную компоненту) и, стало быть, модель не является адекватной.

Наличие (отсутствие) автокорреляции в отклонениях от модели роста проверяют с помощью критерия Дарбина – Уотсона.

$$d = \frac{\sum_{t=2}^n (e_t - e_{t-1})^2}{\sum_{t=1}^n e_t^2}$$

Если $0 < (4 - d) < d_1$, то это свидетельствует о наличии положительной автокорреляции возмущений, модель неадекватна. Если $(4-d) > d_2$, модель адекватна. Если значение d попадает в интервал от d_1 до d_2 , то модель не определена, и нужно применять другой критерий

Тогда находим коэффициент автокорреляции остатков первого порядка

$$r_{(1)} = \frac{\sum_{t=2}^n e_t e_{t-1}}{\sum_{t=1}^n e_t^2},$$

который по модулю не должен превышать критическое значение 0,36 (табличное значение для $n=9$ и $\alpha=0,05$).

Используются также другие критерии, в частности RS–критерий:

$$RS = (\varepsilon_{\max} - \varepsilon_{\min}) / S_{\varepsilon}$$

где $\varepsilon_{\max}$ и $\varepsilon_{\min}$ соответственно максимальный и минимальный уровни ряда остатков;

S_{ε} – среднеквадратическое отклонение ряда остатков:

Если расчетное значение RS попадает между табулированными границами с заданным уровнем вероятности, то гипотеза о нормальном распределении ряда остатков принимается. (Для $n = 9$ и 5%-ного уровня значимости этот интервал равен 2,7 – 3,7). В этом случае допустимо строить доверительный интервал прогноза.

Если все пункты проверки дают положительный результат, то выбранная трендовая модель является адекватной реальному ряду экономической динамики, и, следовательно, ее можно использовать для построения прогнозных оценок. В противном случае – модель надо улучшать. [4]

4 этап – прогноз типа финансового состояния.

Полученные на втором этапе точечные прогнозы величин запасов и затрат, собственных оборотных средств, функционирующего капитала и общей величины источников для первого и второго кварталов подставляем в таблицу. Находим трехкомпонентный показатель $S = \{S(\Phi_C); S(\Phi_T); S(\Phi_O)\}$. Затем, с помощью трехкомпонентного показателя определяется тип финансовой ситуации, и на 4 этапе были построены графики.

При анализе временных рядов широко применяются графические методы, так как по графику можно сделать определенные выводы, которые потом могут быть проверены с помощью расчетов. В EXCEL для построения графиков временных рядов использовался мастер диаграмм и затем

добавлялась линия тренда.

В таблице 1 приводятся спрогнозированные значения величин запасов и затрат, собственных оборотных средств, функционирующего капитала и общей величины источников для первого и второго кварталов с помощью программы MS Excel.

Таблица 1 – Прогноз типа финансового состояния

№	Показатели	Значение показателя	
		На I квартал 2015 года	На II квартал 2015 года
1	Общая величина запасов и затрат (ЗЗ)	2505	2614
2	Наличие собственных оборотных средств (СОС)	1882	1961
3	Функционирующий капитал (ФК)	1882	1961
4	Общая величина источников (ВИ)	3241	3353
5	Излишек или недостаток собственных оборотных средств ($\Phi_{\text{с}}$)	0	0
6	Излишек или недостаток собственных и долгосрочных заемных источников для формирования запасов и затрат: ($\Phi_{\text{т}}$)	0	0
7	Излишек или недостаток общей величины основных источников для формирования запасов и затрат: ($\Phi_{\text{о}}$)	1	1
8	Трехкомпонентный показатель типа финансовой ситуации: (S)	{0; 0; 1}	{0; 0; 1}

После оценки величины и структуры активов и пассивов,

делался вывод о краткосрочном прогнозе типа финансового состояния ООО «Союзтехагро»: трехкомпонентного показатель для 1 квартала 2015 года $S = \{0,0,1\}$; трехкомпонентного показатель для 2 квартала 2015 года $S = \{0,0,1\}$.

Таким образом, наш прогноз говорит о том, что тип финансовой ситуации предприятия остался неизменным: неустойчивое финансовое состояние, сопряженное с нарушением платежеспособности. То есть анализ финансового состояния выявил уже имеющиеся потенциальные внутренние слабости организации.

Сущность эконометрического прогнозирования состоит в описании и анализе будущего развития, а учет нежелательных тенденций, выявленных при прогнозировании, позволяет принять необходимые меры для их предупреждения, и помешать осуществлению прогноза. В данной ситуации, для стабилизации финансового состояния необходимо:

во-первых, увеличить долю источников собственных средств в оборотные активы; во-вторых, дополнительно привлечь заемные средства. [4]

На этой стадии принятия решения менеджеру необходимо оценить альтернативные пути деятельности фирмы и выбрать оптимальные варианты для достижения поставленных целей.

Литература и примечания:

[1] Белобородова Т.Г. Математическая модель процесса измельчения отходов полимеров // Дифференциальные уравнения и их приложения: труды Всероссийской науч. конференции с международным участием / отв. ред. М.А. Ильгамов. Уфа: Гилем, 2011. С.284-291.

[2] Григорьева Т.В., Даминева Р.М., Коваленко Ю.Ф. Управление производственно-хозяйственной деятельностью предприятия на основе эконометрического анализа // Сборник статей VII Международной науч.-практич. конф. «Актуальные проблемы науки и техники». Уфа: РИЦ УГНТУ, 2014. 240 с.

[3] Григорьева Т.В., Сакаева Э.З., Иремадзе Э.О. Математические методы моделирования социально-экономических процессов: Учеб. пособие – Стерлитамак: Стерлитамак. гос. пед. акад., 2008. – 265 с.

[4] Методические указания по проведению анализа финансового состояния организаций: Приложение к приказу ФСФО России от 23 января 2001 г. № 16 // Справочно-правовая система КонсультантПлюс1992-2007.

[5] Финансы предприятий: Учебник / Под ред. Н.В. Колчиной. – 2 – е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2002. – 447 с.

[6] Орлов А.И. Эконометрика / А.И. Орлов // Эконометрика – (http://www.aup.ru/books/m153/1_6.htm)

*© Э.О. Иремадзе, Т.Г. Белобородова,
Т.В. Григорьева, В.Д. Кондратьева, 2017*

*Н.Н. Корсунова,
студент 4 курса
напр. «Государственные
и муниципальные финансы»,
e-mail: nadegdacorsunova2@gmail.com,
С.Н. Рукина,
к.э.н., доц.,
РГЭУ «РИНХ»,
г. Ростов-на-Дону*

МЕРЫ ПО ОПТИМИЗАЦИИ РАСХОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

MEASURES TO OPTIMIZE THE FEDERAL BUDGET

Аннотация: в данной статье рассматриваются меры со стороны государства, направленные на рациональное использование средств федерального бюджета, а также сокращение его расходной части.

Ключевые слова: санкции, расходы федерального бюджета, дефицит, бюджетные ассигнования, программный подход

Abstract: This article describes the state measures aimed at the rational use of the federal budget, as well as reducing its expenditure side.

Keywords: approval, federal budget deficit, budget allocation, program approach

Введение санкций со стороны Запада является одной из причин увеличения расходов федерального бюджета, которые в 2014 году составляют 37,4% от ВВП, в то время как налоговые доходы государства – всего 17% от валового внутреннего продукта. Дефицит федерального бюджета 2014 года составил 389,6 миллиарда рублей (0,5% ВВП), в 2015 году прогнозируемое значение – 796,6 миллиарда рублей (1% ВВП). Отрицательная динамика состояния государственного бюджета говорит о нерациональном использовании финансовых ресурсов

государством.

В связи со снижением основных показателей федерального бюджета в 2014-2015г г., необходима оптимизация бюджетных расходов.

Таблица 1 – Основные меры по оптимизации расходов федерального бюджета в 2014 – 2015 годах, млрд. руб.

Показатель	2014	2015
Всего	724,7	999,9
из них:		
Сокращение межбюджетных трансфертов государственным внебюджетным фондам, направляемых на обеспечение сбалансированности их бюджетов	552,7	822,7
Сокращение бюджетных ассигнований на закупку товаров, работ и услуг	116,5	121,9
Оптимизация иных действующих расходных обязательств	60,4	45,4

* Составлено автором по материалам официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. Электронный ресурс. [Режим доступа]: www.minfin.ru

Оптимально сбалансированное использование бюджета – один из основополагающих принципов формирования и исполнения бюджета.

Исходя из данных таблицы 5, наиболее значимым направлением оптимизации расходов федерального бюджета является сокращение межбюджетных трансфертов бюджету внебюджетных фондов.

Другим значительным резервом повышения эффективности использования бюджетных средств является оптимизация расходов на закупку товаров, работ, услуг для федеральных государственных нужд.

Также необходимо, чтобы сокращение бюджетных ассигнований на закупку товаров, работ и услуг не приводило к снижению качества и (или) объемов закупаемых товаров, работ и услуг.

Высвобождаемые в результате реализации мер по оптимизации расходов федерального бюджета ресурсы в первоочередном порядке направляются на финансовое обеспечение задач и функций государства.

В целях формирования долгосрочного развития федерального бюджета Российской Федерации и оптимизации его расходов была разработана программа повышения эффективности управления общественными (государственными и муниципальными) финансами за период до 2018 года. [4]

Основной целью данной программы является обеспечение устойчивого развития Федерального бюджета, его долгосрочной устойчивости и сбалансированности.

Так за 2017–2019 гг. федеральному бюджету предстоит консолидировать 3 процентных пункта ВВП. К 2020 г., примерно на треть, должен сократиться первичный не нефтегазовый дефицит бюджета в сравнении с 2016 г. Бюджет должен стать сбалансированным при цене нефти \$40 за баррель. С 2020 г. цена нефти в \$40 за баррель ляжет в основу нового бюджетного правила.

Консолидация будет происходить в основном за счет сокращения расходов, мобилизация доходов обеспечит лишь около 30% необходимых мер, говорится в документе. Консолидация бюджета призвана устранить преграды для развития экономики, рост которой не превысит 1,5% в год.

В состав мер по обеспечению сбалансированности федерального бюджета входит снижение зависимости бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации от трансфертов из федерального бюджета, в основном направленное на повышение устойчивости бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации.

В рамках программного подхода к управлению бюджетными расходами Правительство Российской Федерации продолжит решать задачи нахождения баланса между усложняющимися задачами государственной политики.

Включение в структуру кода целевой статьи расходов кода основного мероприятия государственных программ Российской Федерации позволяет обеспечить непосредственную увязку бюджетных ассигнований с основными мероприятиями и

соответствующими им целевыми показателями, что в свою очередь способствует повышению обоснованности бюджетных расходов на этапе их формирования, улучшению их прозрачности, расширению возможностей для оценки их эффективности.

Нынешняя геополитическая ситуация, сложившаяся посредством падения мировых цен на нефть, ослаблением национальной валюты должна стимулировать Правительство Российской Федерации на поиски новых источников дохода федерального бюджета, а также осуществление мер по их оптимизации.

Федеральный бюджет должен избавляться от нефтегазовой зависимости, а экономические санкции, введенные против России, должны способствовать росту промышленности, агропромышленного комплекса и иных сфер материального производства.

Литература и примечания:

[1] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (в актуальной редакции). Электронный ресурс. [Режим доступа]: www.consultant.ru

[2] Финансы: учебник / Под ред. Грязновой А.Г., Маркиной Е.В.-2-е изд., доп. и перераб.-М.: Финансы и статистика, 2012.

[3] Официальный сайт Министерства финансов РФ в разделе «Документы» Электронный ресурс. [Режим доступа]: www.minfin.ru

[4] Проект Распоряжения Правительства РФ от 30.12.2013 N 2593-р «Об утверждении программы повышения эффективности управления общественными (государственными и муниципальными) финансами за период до 2018 года» в актуальной редакции. Электронный ресурс. Режим доступа: www.consultant.ru

© Н.Н. Корсунова, 2017

*Н.Н. Корсунова,
студент 4 курса
напр. «Государственные
и муниципальные финансы»,
e-mail: nadegdacorsunova2@gmail. com,
С.Н. Рукина,
к.э.н., доц.,
РГЭУ «РИНХ»,
г. Ростов-на-Дону*

АНАЛИЗ ИСПОЛНЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА В 2014-2015 ГГ.

ANALYSIS OF THE FEDERAL BUDGET IN 2014-2015

Аннотация: в данной статье дается характеристика исполнения федерального бюджета в 2014-2015гг., а также мер Правительства Российской Федерации по обеспечению бюджетной сбалансированности.

Ключевые слова: федеральный бюджет, финансовая стабильность, структура доходов и расходов федерального бюджета

Abstract: this article describes the federal budget in 2014-2015g. g, as well as the Russian Government of measures to ensure fiscal balance.

Keywords: federal budget, financial stability, the structure of income and expenditures of the federal budget

На сегодняшний день федеральный бюджет является основным звеном в системе государственных финансов.

Особая роль федерального бюджета заключается в воспроизводственном процессе, обеспечении финансовой и экономической стабильности в стране. Структура доходов и расходов государственного бюджета показывает систему связей государства и общества в части финансовых взаимоотношений.

Посредством федерального бюджета происходит перераспределение ВВП между субъектами экономики,

субъектами Федерации и социальными группами; обеспечивается государственный суверенитет, обороноспособность и безопасность страны, реализуется структурная политика, позитивно изменяются важнейшие макроэкономические пропорции.

Таблица 1 – Основные параметры федерального бюджета в 2014–2015гг., млрд. руб.

Показатели	2014г.	2015г
Доходы федерального бюджета	14496,9	13659,2
Расходы федерального бюджета	14831,6	19,3
Дефицит(-)/Профицит (+)	–334,7	–1961,0

* Составлено автором по материалам официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. Электронный ресурс. [Режим доступа] [www. minfin.ru](http://www.minfin.ru)

Приведенные в таблице 1 данные свидетельствуют о том, что бюджет за рассматриваемый период был исполнен с дефицитом. В 2014 г. дефицит федерального бюджета составил 334,7 млрд. рублей -0,5% ВВП. В 2015 г. федеральный бюджет был исполнен с дефицитом в сумме 1961, 0 млрд. рублей, или 2,4% ВВП.

Сложившийся дефицит федерального бюджета в 2014 г. обусловлен принятием решения о внесении в декабре 2014 г. имущественного взноса Российской Федерации в государственную корпорацию «Агентство по страхованию вкладов» путем передачи облигаций федерального займа в сумме 1000,0 млрд рублей.

Без учета указанных средств по итогам 2014 года профицит бюджета составил бы 665,3 млрд. рублей (0,9% ВВП).

Фактический объем поступивших доходов сложился на 407,9 млрд. рублей больше уровня доходов, что обусловлено поступлением средств, которые не были предусмотрены в законе о бюджете.

В 2014 году наблюдалось снижение удельной доли налоговых доходов в федеральном бюджете, в результате чего произошло ослабление налогового бремени. Однако, в 2015 году доля налоговых доходов резко возросла с 54 до 64%. Данное

увеличение связано со снижением неналоговых доходов с 45,87% до 34,67%. Неналоговые доходы показали отрицательную динамику в 2014 -2015 гг., что повлияло на изменение доли неналоговых доходов. Безвозмездные поступления в данной структуре доходов увеличились только в 2015 году.

Таким образом, за исследуемый период времени доходная часть федерального бюджета строилась из расчета стоимости нефти в 100 долл. за баррель. По словам министра финансов А.Г. Силуанова в 2015 г. произошло сокращение расходов бюджета по всем статьям, кроме оборонных. По оценке министра, доходы федерального бюджета сократились в 2015 г. на 2,6 трлн. рублей. В сложившейся ситуации Министерство финансов Российской Федерации вправе прибегнуть к использованию средств Резервного фонда в размере 500 млрд. рублей. По оценке Министерства финансов Российской Федерации этих средств может не хватить для реализации поставленных задач государства.

Таким образом, бюджет Российской Федерации – отражает план доходов и расходов государства на определенный период времени. В нем определяется размер затрат на потребности государства, а также указываются источники и размеры ожидаемых поступлений в государственную казну. Это система опосредуемых государством денежных отношений по поводу образования и использования бюджетного фонда.

Государство использует бюджет в качестве основного инструмента обеспечения своей деятельности и проведения социально-экономической политики.

Федеральный бюджет характеризуется теми же принципами, что и финансам в целом.

Однако есть особенности. К их числу относятся:

1) федеральный бюджет является особой экономической формой перераспределительных отношений с обособлением части национального дохода государством с целью удовлетворения общественных потребностей.

2) пропорции бюджетного перераспределения в большей степени определяются потребностями расширенного воспроизводства в целом и задачами, стоящими перед

обществом на каждом историческом этапе его развития.

3) область бюджетного распределения занимает центральное место в составе государственных финансов

4) сфера действия распределительной функции государственного бюджета определяется тем, что в отношении с бюджетом вступают почти все участники общественного воспроизводства

5) основным объектом бюджетного перераспределения является чистый доход.

Таким образом, федеральный бюджет – это основной финансовый план государства, имеющий силу закона. Его функционирование осуществляется посредством доходов и расходов, выражающих последовательные этапы перераспределения стоимости общественного продукта, концентрируемого в руках государства.

На сегодняшний день резко возросла роль финансовых и экономических рисков в стране, а также опасность вхождения экономики страны в стадию стагнации.

Поэтому реализация бюджетной политики в 2014 году и первой половине 2015 года была направлена в первую очередь на подавление угрозы геополитической напряженности и сохранение финансовой стабильности.

Целью Правительства Российской Федерации в такой ситуации является снижение расходной части федерального бюджета, проведение комплекса мер по повышению доходной части бюджета, его сбалансированности.

Рациональное исполнение федерального бюджета страны напрямую влияет на уровень социально-экономического развития общества.

Литература и примечания:

[1] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31. 07. 1998 № 145-ФЗ (в актуальной редакции). Электронный ресурс. [Режим доступа]: [www. consultant. ru](http://www.consultant.ru)

[2] Финансы: учебник / Под ред. Грязновой А.Г., Маркиной Е.В. -2-е изд. доп. и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2012.

[3] Финансы: учебник / Под ред. Романовского М.В.,

Врублевской О.В., Сабанти Б.М.. – 4-е изд., доп. и перераб. -М.:
Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2013

[4] Мысляева И.М. Государственные и муниципальные
финансы. -3-е изд., перераб. и доп. – М:ИНФРА-М,2012. – С. 98

© *Н.Н. Корсунова, 2017*

*Н.Н. Корсунова,
студент 4 курса
напр. «Государственные
и муниципальные финансы»,
e-mail: nadegdacorsunova2@gmail. com,
С.А. Уразова,
д.э.н., проф.,
РГЭУ «РИНХ»,
г. Ростов-на-Дону*

РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЙСТВИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНА «О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ» В ДЕКАБРЕ 2016 Г.

THE RESULTS OF ACTIONS OF THE FEDERAL LAW «ON THE BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS» IN DECEMBER 2016

Аннотация: данная статья посвящена оценки результата действия Федерального закона «О банкротстве физических лиц» в декабре 2016 года, а также его положительные и отрицательные черты

Ключевые слова: банкротство, погашение долгов, физические лица, арбитражные управляющие, судебная практика

Abstract: This article is devoted to the evaluation result of the action of the Federal Law «On the Bankruptcy of individuals» in December 2016, as well as its positive and negative features

Keywords: bankruptcy, debt repayment, individuals, arbitration managers, litigation

С 1 октября 2015 года в России вступил в силу Федеральный Закон №476-ФЗ (о банкротстве физических лиц). Данный закон регламентирует порядок действий в случаях невозможности самостоятельного погашения долгов по кредитам индивидуальными предпринимателями и обычными гражданами России[1].

Рассмотрим динамику количества дел по банкротству

физических лиц в РФ на 01.12. 2016 года.

Таблица 1 – Динамика количества дел по банкротству физических лиц в Российской Федерации на 01.12.2016 гг.

Показатели	Текущий месяц (декабрь)	Количество дел на 1 млн жителей в России
Всего процедур банкротства	21284	145
Процедуры реализации имущества	15125	103

* Составлено автором на основе статистических данных Общества содействия финансовому оздоровлению. Электронный ресурс. Режим доступа: www.finzdor.ru

Исходя из данных таблицы 1, можно сделать вывод, что за данный период произошло увеличение процедур банкротства на территории РФ в среднем на 18%. Как отмечают эксперты, ожидается увеличение количества данных процедур не менее чем на 10% до конца текущего года.

На 1 декабря 2016 г. было зафиксировано 21284 дела о банкротстве физических лиц. Из них процедуры реализации имущества – 15125, процедуры реструктуризации – 6159.

В последние месяцы 2016 г. наблюдается рост числа отказов арбитражных управляющих в делах о банкротстве физических лиц. В связи с данным обстоятельством увеличивается срок процедуры банкротства.

По оценкам экспертов, несмотря на довольно противоречивый характер данной процедуры, ее востребованность среди физических лиц с каждым месяцем возрастает.

Профсоюз арбитражных управляющих отмечает, что согласно картотеке «Электронное правосудие», за первый год действия данного закона полностью избавиться от долгов смогли 671 человек.

Между тем, число лиц, которые имеют кредиты на сумму более 500 тысяч рублей и просрочку более трех месяцев

превышает 600 тысяч[4].

Следовательно, в законе «О банкротстве физических лиц» можно выделить как положительные стороны, так и отрицательные.

В процессе анализа закона, выделено небольшое количество плюсов: прекращение штрафных санкций (процентов, пени, штрафов); возможность погашения долгов на более приемлемых для должника условиях в результате процедуры реструктуризации долгов или мирового соглашения; возможность для должника избавиться от просроченной ипотеки.

Минусы банкротства включают в себя: продолжительность процедуры банкротства достаточно долгая (она может занимать около полугода); большая часть имущества должника (если оно есть) будет продана на стадии реализации; на время, когда будет проводиться процедура банкротства, счета и имущество должника передаются в распоряжение финансового управляющего; на протяжении пятилетнего срока банкрот не может пользоваться кредитными ресурсами; существует большая вероятность запрета заниматься предпринимательской деятельностью сроком до 12 месяцев; если гражданин решил признать себя банкротом фиктивно, то ему грозит уголовная ответственность сроком до 6 лет; сделки дарения и купли– продажи, проводимые банкротом в данный период, будут оспорены; списываются не все долги гражданина; статус банкрота накладывает на гражданина ряд ограничений; процедура является отнюдь не дешевой, и первые расходы начнутся уже на этапе подготовки документов; все имеющиеся счета будут заморожены (из супружеских совместных счетов будет выделена доля гражданина, признавшего себя банкротом); с имуществом, находящимся в залоге, в том числе «ипотечной» квартирой, придется расстаться; отсутствие и правоприменительной практики, не позволяющее однозначно трактовать все новации в законодательстве о банкротстве [3].

К началу 2016 года в Федеральный закон «О банкротстве физических лиц» внесены поправки. Как отмечают эксперты, данный закон свою миссию выполнил, но его надо дорабатывать с учетом судебной практики.

Как отмечает Общероссийский профсоюз арбитражных управляющих,

Закон о банкротстве физических лиц не работает для абсолютного большинства должников. По их мнению, ситуация должна измениться уже в 2017 году.[4]

Согласно законопроекту Министерства экономического развития Российской Федерации, в ближайшее время планируется ввести упрощенную процедуру банкротства. Основной инновационной идеей данного законопроекта будет являться исключение арбитражного управляющего из процедуры банкротства. Данное предложение, по оценкам экспертов, носит достаточно противоречивый характер. С одной стороны, данный законопроект ориентирован на поддержку интересов граждан, а с другой-возрастает нагрузка на самого должника в плане самостоятельной подготовки предложения по реализации имущества и некоторых других функций.

Кроме того, согласно данным Министерства экономического развития Российской Федерации, начиная с 2017 г. отказ арбитражных управляющих в отношении проведения процедуры банкротства физических лиц может быть признан неконституционным. Арбитражный управляющий будет обязан проводить процедуру банкротства за оговоренную в законе сумму в размере 10000 рублей. В настоящее время помимо фиксированной суммы в размере 25000 рублей за проведение одной процедуры банкротства, арбитражный управляющий получает также 7% от суммы имущества.

Также Министерство экономического развития Российской Федерации в апреле 2016 г. выступило с предложением о выделении «бесплатных арбитражных управляющих» для малоимущих граждан. На данный момент соответствующих поправок в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» внесено не было. [6]

Таким образом, у процедуры банкротства физических лиц есть как положительные, так и отрицательные стороны. Однако, реформирование законодательства о банкротстве РФ, добавление в закон положений о банкротстве делает этот закон, по нашему мнению, неоднозначным и изменчивым. Он неоднозначен в отношении прав граждан и не выражают

интересы должника в полной мере.

Литература и примечания:

[1] Федеральный закон» О банкротстве физических лиц»№ 476 от 1.10.2015г.(в ред.от 29.12.2014г.).Электронный ресурс.[Режим доступа]:www.consultant.ru

[2] Официальный сайт информационно-аналитического портала «Банкротство в России». Электронный ресурс.[Режим доступа]: www.bankr-rus.ru

[3] Официальный сайт информационно-аналитического портала «Правда» в разделе «Экономика».Электронный ресурс.[Режим доступа]:www.pravda.ru

[4] Официальный сайт Российского агентства правовой и судебной информации «РАПСИ» в разделе «Законодательство». Электронный ресурс.[Режим доступа]: www.rapsinews.ru

[5] Официальный сайт Общества содействия финансовому оздоровлению. Электронный ресурс. [Режим доступа]: www.finzdor.ru

[6] Официальный сайт Общества содействия финансовому оздоровлению. Электронный ресурс. [Режим доступа]: www.finzdor.ru

© Н.Н. Корсунова, 2017

*Н.Н. Корсунова,
студент 4 курса
напр. «Государственные
и муниципальные финансы»,
e-mail: nadegdacorsunova2@gmail. com,
С.А. Уразова,
д.э.н., проф.,
РГЭУ «РИНХ»,
г. Ростов-на-Дону*

СИСТЕМА БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПУТИ РАЗВИТИЯ

SYSTEM OF CREDIT BANK IN RUSSIA: TRENDS AND WAYS OF DEVELOPMENT

Аннотация: данная статья посвящена изучению развития сегментов банковского рынка в 2015-2016 гг.

Ключевые слова: банковская система, кредитование, финансовые ресурсы, современная экономика, дефицит ликвидности банковского сектора

Abstract: this article is devoted to the study of the development of the banking market segments in 2015-2016.

Keywords: banking, lending, financial resources, a modern economy, the lack of liquidity in the banking sector

В последнее время стабильность банковской системы РФ значительно понизилась. У большинства банков отзывают лицензии, а в скором времени и вовсе ожидается их банкротство.

В течение последних месяцев 2015 г. продолжает наблюдаться отток капитала иностранных инвесторов из некоторых секторов российской экономики. Отмечается тенденция сворачивания деятельности некоторых иностранных банков на территории РФ, уменьшения объема кредитования.[1]

Согласно оценке «Эксперта РА», в 2015 году активы банков прибавили не более 13%, совокупный кредитный

портфель вырос не более чем на 15%, в 2016 году динамика сектора останется без существенных изменений [10]. Прогноз динамики основных сегментов банковского рынка представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Прогноз динамики основных сегментов банковского рынка на первый квартал 2015–2016 гг.[5]

Сектор	Ожидаемый темп прироста в 2015 году, %	Ожидаемый темп прироста в 2016 году, %
Кредитование крупных компаний	12	9–10
Кредитование МСБ	13	11–12
Кредитование физлиц	23	19–20
в т. ч. необеспеченные потребительские ссуды	23	18–19
в т. ч. Ипотека	28	23–24
Кредитный портфель, всего	15	11–12
Активы, всего	13	9–10

Исходя из данных таблицы 1, можно сделать вывод о том, что в 2016-2017 годах банковский сектор ожидает глобальная «перестройка». Многие банки будут менять свои стратегии развития, чтобы поддержать рентабельность [3]. В 2017 году ожидается снижение динамики основных сегментов банковского рынка.

Произойдет ухудшение качества кредитного портфеля; возрастет концентрация кредитных рисков в банковской системе[5].

Центральный Банк РФ В период 2015 года снизил ставку по ипотечным жилищным кредитам с 19,8% в январе до 13,9 в декабре, тем самым сделав данную процедуру более доступной для граждан. В 2016 году средняя ставка по ипотеке составляет не более 12% годовых. Данная ситуация объясняется тем, что для банков система ипотечного жилищного кредитования является особенно выгодной, поскольку в залог остается

недвижимое имущество заемщика.

Таблица 3 – Сведения об условиях предоставления банками ИЖК в 2016г.

Название банка	Ставка по ипотеке	Первоначальный взнос	Срок ипотеки
Сбербанк	От 10,5%	От 10%	До 30 лет
ВТБ 24	От 8,7%	От 10%	До 50 лет
Нордеа банк	От 10%	От 10%	До 30 лет
Банк Уралсиб	От 10,5%	От 20%	До 30 лет
Связь банк	От 10,5%	От 0%	До 30 лет
Банк Открытие	От 10,9%	От 10%	До 30 лет
Абсолют Банк	От 11,5%	От 15%	До 25 лет
Райффайзенбанк	От 11,5%	От 15%	До 25 лет
ЮниКредитБанк	От 11,5%	От 20%	До 30 лет
МТС Банк	От 11,75%	От 10%	До 25 лет
Росбанк	От 11,75%	От 15%	До 25 лет
Банк Зенит	От 11,8%	От 15%	До 30 лет
Газпромбанк	От 12,2%	От 15%	До 30 лет
Альфа-банк	От 12,25%	От 10%	До 25 лет
Промсвязьбанк	От 12,5%	От 20%	До 25 лет
Банк Москвы	От 12,75%	От 20%	До 30 лет

* Составлено автором по материалам официального сайта Центрального банка Российской Федерации. Электронный ресурс. [Режим доступа]:www.cbr.ru

Согласно данным рисунка мы видим как меняется динамика предоставленных ипотечных жилищных кредитов физическим лицам в исследуемый период. В середине 2015 года наблюдалось небольшое повышение уровня жизни граждан РФ, следовательно, возрос спрос на ИЖК со стороны граждан нашей страны. Затем наблюдается спад из-за экономической напряженности.

В период 2015-2016 гг. банки активно проводят политику по снижению процентных ставок по ИЖК и разработке программ по ее совершенствованию.

Рассмотрим данные по предложению ипотечного кредита

5 известных банков страны на период 2015– первое полугодие 2016 гг.

Системный дефицит ликвидности сохранится в секторе, по прогнозам, до середины 2017 года.

В 2016 году избыток финансовых ресурсов у банков заставляет их интенсивно увеличивать свой кредитный портфель в том числе и за счет «сомнительных» плательщиков. Это происходит из-за нехватки инвестиционных инструментов, приемлемых уровней доходности и риска[9].

На сегодняшний день кредитование – один из самых главных инвестиционных инструментов для коммерческих банков.

Современная экономика требует от банков, во-первых, предложения продуктов и услуг, в которых на первое место выйдет цена.

Во-вторых, банковский бизнес, по мнению аналитиков, ждет примитивизация продуктов и услуг. Развивается тенденция бартерных сделок, использования разного рода квазиденег для обеспечения товарообмена между компаниями. По мнению экспертов, это будет единственный способ снижать риски.

Таким образом, банковские кредиты – оптимальный вариант привлечения заемных средств для малого и среднего бизнеса, а также запускаемых «с нуля» проектов [7-10].

На сегодняшний день финансовое состояние большого числа российских компаний не позволяет им привлекать заемные средства.

Одной из основных проблем кредитования всегда будет являться проблема невозврата полученного кредита. В последнее время увеличилась доля просроченной ссудной задолженности по кредитным договорам. Данная тема является одной из основных проблем банковского потребительского кредитования, требующей отдельного рассмотрения. Иногда, при оформлении кредита, заёмщик изначально знает, что не будет его выплачивать. Для этого очень часто используют утерянные документы, но в последнее время банки требуют присутствия непосредственно получателя кредита и наличие второго документа, удостоверяющего личность.

Доверие вкладчиков к иностранным банкам уменьшается в связи с замораживанием счетов отдельных лиц, нарушением прав вкладчиков. В то же время российские финансовые институты представляются более стабильными. Поэтому в ближайшее время будет наблюдаться спрос на заимствование средств в крупных российских банках. Этому будут способствовать восстановление платежеспособности населения, замедление роста просроченных платежей. [2]

Следующий год, согласно комментариям президента Сбербанка, будет более положительный, в связи чем нашу страну будет ожидать восстановление банковского сектора. Отмечается, что в 2017 году будет наблюдаться снижение ставок по кредитам ниже 10%, а также борьба банков за добросовестных заемщиков.

Кроме того, увеличится спрос на краткосрочные кредиты, а также кредиты по ипотеке из-за роста цен на аренду жилья.[3]

Как отмечают эксперты, необходимо применить ряд мероприятий по повышению эффективности отдельных видов кредитования:

- 1) обеспечение государственной поддержки российским банкам;

- 2) увеличение объемов кредитов из федерального бюджета субъектов РФ и срока их предоставления до 3 лет;

- 3) создание благоприятных условий для кредитования коммерческими банками субъектов малого и среднего предпринимательства (увеличение сумм кредита для юридических лиц до 20 млн. рублей, для предпринимателей без образования юридического лица до 1 млн. рублей и срока его предоставления до 5 лет, снижение процентных ставок по кредиту);

- 4) расширение целевого кредитования предприятий под расчеты за поставленную продукцию (факторинг);

- 5) предоставление субсидий на развитие образовательных кредитов (сделать образовательные кредиты более доступными по срокам предоставления и размерам процентной ставки, предоставить возможность получения социальных беспроцентных кредитов);

- 6) предоставление субсидий на укрепление банковской

системы;

7) улучшение требований к заемщикам (снижение требований по возрасту заемщиков и др.);

8) увеличение объема кредитов крупных российских банков;

9) снижение ставок по кредитам в крупных российских банках до 10-12% и повышение доверия заемщиков;

10) предоставление кредитов по ипотеке на длительный срок (10-25 лет);

11) развитие ипотечного кредитования под залог недвижимости

12) сокращение непогашенных долгов по кредитам.

Таким образом, в современных условиях необходима определенная сдерживающая позиция государства в отношении регулирования ставок и создания благоприятных условий выплаты задолженности по кредитам.

С одной стороны, закрытие банков это своего рода мера безопасности, проводимая Центральным Банком России. С другой стороны, ликвидация кредитных учреждений вызовет панику среди населения. Россияне будут проявлять недоверие к банковским услугам. Это приведет к снижению ликвидности более мелких банков и как следствие, они начнут стремительно терять свои позиции на рынке банковского кредитования.

Устойчивость кредитной системы РФ и рост ее качественных показателей должны быть приоритетными вопросами, т.к. четко выверенный механизм кредитования обеспечивает устойчивое развитие экономики страны.[5]

Литература и примечания:

[1] «Банковское дело»/учебник под ред. д.э.н. В.И. Колесникова, д.э.н. Л.П. Кроливецкой. – М: Финансы и статистика, 2011г.

[2] Банковское дело // под ред. Проф. О.И Лаврушина, М. КНОРУС, 2010. (Библиотека)

[3] А.И. Ольшаный «Банковское кредитование» М., 2011

[4] <http://www.finansy.ru/>

[5] Экономическая энциклопедия на сайте www.mega.km.ru

[6] Официальный сайт Центрального банка. Электронный ресурс. [Режим доступа]: www.cbr.ru

© *Н.Н. Корсунова, 2017*

*А.М. Леонович,
студентка 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: alinaleonovich@mail.ru,
Г.Н. Литвиненко,
к.э.н., доц.,
e-mail: nevalesku@mail.ru,
Кубанский государственный
аграрный университет
имени И.Т. Трубилина,
г. Краснодар*

ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ТРУДОУСТРОЙСТВА РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ

SOLUTIONS EMPLOYMENT OF RUSSIAN YOUTH

Аннотация: данная статья посвящена вопросам трудоустройства молодежи, возникающим проблемам, с которыми сталкивается молодежь при приеме на работу.

Ключевые слова: рынок труда, занятость, молодежь, трудоустройство.

Abstract: This article is devoted to the issues of employment of young people, emerging issues facing young people in employment.

Keywords: labor market, employment, youth, placement.

Одной из основных задач государственного регулирования экономики считается общественная сфера и ее развитие. Положение социальной сферы устанавливают такие процессы как воспроизводство трудовых ресурсов, их количество и качество, уровень научно-технического развития производительных сил. Ситуация на сегодняшний день на рынке труда весьма противоречива: при условии существования высокого коэффициента безработицы, появляется еще и проблема непрофессионализма и неквалифицированности персонала.

Вследствие этого всего акцент государство ставит на

решение проблемы повышения качества трудовых ресурсов. Но особое место в решении этой проблемы занимает ситуация на молодежном рынке труда. Ведь актуальной проблемой на сегодняшний день является именно трудоустройство молодых специалистов. С одной стороны, молодые специалисты более активные, продвинутые в сфере технологий, но с другой стороны они социально не защищены. При трудоустройстве молодежь сталкивается с множеством проблем, основными из числа которых являются: 1) трудность совмещения работы и учебы одновременно; 2) отсутствие опыта работы; 3) дискриминация на рынке труда, ведь большинство работодателей отрицательно рассматривают такие черты у молодежи, как отсутствие навыков трудовой жизни и взаимопонимания в рабочем коллективе, импульсивность характера, что в слаженности дает факт об общественной незрелости человека, малом уровне его социализации[3].

В России уровень образования растет с каждым годом, то есть все больше и больше появляется молодых специалистов. Но парадокс состоит в том, что именно профессиональных рабочих готовится мало. Такая ситуация, по мнению аналитиков, возникает из-за неверного подсчета реальных потребностей работодателя. На сегодняшний день около 53% выпускников работают по полученной ими профессии. В связи с этим, остальные 47% не могут работать по своей специальности вследствие отсутствия опыта работы [1].

Но и молодежный рынок труда достаточно специфичен:

1) рынок труда для молодежи характеризуется неустойчивостью спроса и предложения. Особо усложняется положение нарастанием социальных проблем молодых специалистов, связанных с изменчивостью социокультурных и политических условий развития личности, после чего следует проблемы самоопределения молодых людей.

2) для молодежного рынка труда характерна крайне низкая конкурентоспособность в сравнение с другими возрастными группами, то есть молодые специалисты имеют наибольший риск потерять работу либо же не устроиться на нее.

3) именно молодежная занятость содержит очевидные и скрытые размеры, ведь растет число молодежи, которая нигде

не обучается и не работает.

4) рынок труда для молодежи имеет большое количество вариантностей. Это поясняется ситуацией, которая складывается следующим образом: молодые специалисты-выпускники заведений после окончания обучения выходят на региональный рынок, где отсутствует спрос определенных специальностей. Единственным выходом для них становится, чтобы получить работу, переподготовка.

5) кроме дискриминации по возрастному ограничению, существует и женская дискриминация. И это при том условии, что женщины составляют большую часть, но работодатели предпочитают при приеме на работу мужскую часть специалистов.

Из выше изложенного, мы можем сделать вывод, что основными трудностями молодых специалистов на рынке труда считаются: отсутствие у молодого поколения необходимого работодателями стажа и навыка работы, а также трудность его получения, безработица молодежи, вопрос дискриминации представительниц слабого пола, вопрос дисбаланса предложения и спроса на рынке трудах [2].

Молодые люди чаще всего лишены активной позиции в поиске работы, а значит, не используют доступ из достаточного количества возможностей нахождения работы. Также это связано с неготовностью быть в некомфортной среде с жесткими и сложными проблемами на рынке труда.

Мы предполагаем, что существующие некоторые проблемы можно решить представленными ниже способами.

1) Отсутствие опыта работы, необходимого для трудоустройства, или сложность его получения: для решения этого вопроса наиболее эффективным способом решения является квотирование рабочих мест. На данный момент этот механизм существует, хотя он и применяется не ко всем категориям (инвалиды, дети-сироты, дети из многодетных семей), но результат очень мал.

Еще одним вариантом этой проблемы могла бы послужить практика временного найма на разовые работы, то есть студенты в свободное время от учебы получали опыт, например, на разных рекламных акциях, научных исследованиях,

общественной деятельности волонтеров и т.д. В данном случае временная занятость молодых людей, помимо опыта работы, позволила бы добиться уважения и репутации, а это очень весомо в современных условиях рынка труда.

Также для выхода из данной ситуации возможно создание государством на федеральном уровне проекта создания рабочих мест, предназначенных для молодежи.

2) Вопрос дискриминации женского пола при приеме: одним из выходов в этой проблеме может стать такое предложение как регистрирование работы на дому, разовые работы, самозанятость и т.п. Особенно это положительно скажется на женщинах, имеющих высокую квалификацию и творческий потенциал, но для которых проблематично найти работу.

Прохождение специальных тренингов, устроенных Федеральной службой занятости России, для преодоления барьера и предрассудка по дискриминации пола.

Эффективным способом последовало бы предоставление кадровыми агентствами услуги по лизингу персонала. Но, к сожалению, в нынешних условиях налогообложения применение этого способа для работодателей невыгодно, следовательно, реализация этого предложения проблематична.

3) Дисбаланс спроса и предложения на молодежном рынке труда: на сегодняшний момент не у всех молодых специалистов присутствует такой навык как адаптация к изменившейся ситуации. Предложением послужило бы – внесение в процесс обучения специальности таких дисциплин, которые бы развивали этот навык в полной мере.

Уже создана такая информационная система, которая учитывает весь объем необходимых вакансий на 4-5 лет, анализирует и прогнозирует ситуацию на рынке труда, но она развита не в полной мере. Поэтому необходимо ее усовершенствование и конкретика.

Таким образом, проанализировав свою статью о проблеме современной молодежи на рынке труда и занятости в России, можно сделать вывод, что молодежь как социальная группа достаточно слабая категория рабочих, проблемы контролирования которой являются вопросами политики

государства. Безусловно, все без исключения пути выхода из сформировавшейся кризисной ситуации на молодежном рынке труда наталкиваются на преграды в общественной, правовой, экономической, политической областях нашей жизни, и по этой причине все меры должны осуществляться в комплексе. Следует снова приобщить практику бюджетных выплат на обеспечение общегосударственной молодежной политики. Компенсаторные действия же обязательно должны носить характер ограниченных и четко выделенных категориями, имеющих необходимость в поддержки молодых специалистов. Главные действия должны ориентироваться на воплощение инвестиций в молодое поколение. Данная установка подразумевает другой подход к вычислениям финансовых средств на обеспечение помощи молодежным и детским объединениям. Ведь смысл его заключается в прогнозировании положительных последствий от социальных вложений.

Литература и примечания:

[1] Батенёва Т. Из директоров в клоуны. Российская бизнес-газета: карьера и менеджмент. – 15.04.2014 г. – № 943.

[2] Бобков В. Н. Влияние неустойчивой занятости на переходы молодежи на рынке труда. Уровень жизни населения регионов Росси – учебное пособие – 2014. – № 3– С. 47–49.

[3] Дунаева Н. Молодежь на рынке труда // Вопросы экономики: учебное пособие. – 1998 г. – №1. – С. 81 – 90.

© А.М. Леонович, 2017

*Ж.А. Молдагулова,
аспирант 2 курса напр. «Экономика»,
e-mail: moldagulova83@mail.ru,
науч. рук.: С.П. Лапаев,
д.э.н., доц.,
ОГУ,
г. Оренбург*

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ПРОЦЕССОВ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ НА ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА

ASSESSING THE IMPACT OF THE PROCESSES OF INTER- REGIONAL INVESTMENT POTENTIAL OVERFLOW OF THE INVESTMENT SECURITY OF THE REGION

Аннотация: данная статья посвящена оценке влияния процессов индустриализации на инновационную активность региона, в частности, проанализированы положительные и отрицательные стороны индустриализации, а также рассчитаны показатели, по которым можно оценить степень инновационного развития региона.

Ключевые слова: индустриально-инновационная политика, индустриальная зона, экономический рост

Annotation: This article is sanctified to the estimation of influence of processes of industrialization on innovative activity of region, in particular, positive and negative parties of industrialization are analysed, and also indexes on that it is possible to estimate the degree of innovative development of region are expected.

Keywords: industrially-innovative politics, industrial zone, economy growing

В настоящее время наблюдается новый этап в развитии научной деятельности, который характеризуется ежегодным увеличением финансирования фундаментальных и прикладных исследований, ускоренным освоением нововведений за счет стимулирования интеграции науки с частным сектором,

всемерное содействие развитию инновационной деятельности, ориентация научно-технического потенциала на решение насущных экономических и социальных задач.

В общей системе экономических отношений инновационной деятельности отводится ключевая роль, так как ее конечными результатами является повышение эффективности производства, ростом производительности труда и капитала, объемом высокотехнологичной продукции – определяется экономическая мощь страны.

Половина из 100 конкретных шагов по реализации Пяти институциональных реформ Главы государства – с 35 по 84 шаг – приходится на раздел «Индустриализация и экономический рост». Это и объяснимо: экономика является стовым хребтом любой страны, и от ее успехов зависит проведение любых социальных реформ. Первая пятилетка госпрограммы форсированного индустриально-инновационного развития РК полностью выполнила свои задачи. Благодаря данной программе, модернизированы действующие и созданы десятки новых инвестиционных и экспортоориентированных производств с высокой добавленной стоимостью.[1]

О том, как развивается экономика актюбинского региона и как внедряются в производство инновации, можно судить следующим образом: экономика Актюбинской области является одной из самых динамично развивающихся в Республике Казахстан. Внутренний рынок на протяжении последних лет характеризуется позитивной динамикой – высокими темпами роста отраслей промышленности, масштабными инвестициями, технологической модернизацией производства.

Производство конкурентоспособных и экспортоориентированных товаров, работ и услуг в обрабатывающей промышленности и сфере услуг является главным предметом индустриально-инновационной политики региона.

Значительно расширен ассортимент выпускаемой продукции строительной и пищевой индустрии, впервые налажено производство новой – медные и цинковые концентраты, катодная медь, энергосберегающие стеклопакеты, базальтовые утеплители, стеклопластиковые и полиэтиленовые

трубы, химические реагенты, лекарственные средства и др.

В области реализуется 83 инвестиционных проекта, включенных в Карту индустриализации, с объемом инвестиций 691,1 млрд. тенге.

Развитая минерально-сырьевая база Актюбинской области, которая насчитывает около 340 месторождений полезных ископаемых и наряду с другими благоприятными факторами (огромные производственные мощности, высокая инфраструктура, выгодное геополитическое положение и др.) выдвигает регион на одну из лидирующих позиций по республике. На этой базе получили развитие горно-металлургическая, нефтяная, химическая промышленность, стройиндустрия и сельское хозяйство. В регионе действуют более 700 крупных и средних предприятий, а также более тысячи предприятий малого бизнеса, в том числе 715 – с иностранным участием. За последние десять лет промышленное производство региона возросло в 3,9 раза и составило 1212,4 млрд. тенге. Область по объему производимой продукции входит в число лидеров среди регионов республики.

Программу индустриально-инновационного развития РК на 2015-2019 годы от первой пятилетки форсированного индустриально-инновационного развития отличает поддержка развития экономических кластеров. На заседании представителей крупных бизнес-сообществ и ученых Актюбинской области было отмечено, что область обладает значительным потенциалом для успешного развития в регионе трех территориальных кластеров: цветной металлургии, черной металлургии и строительных материалов. По итогам первого квартала 2015 года доля металлургии (в т.ч. производство металлической продукции) в общем объеме обрабатывающей промышленности составляет более 39 %, производства строительных материалов – более 8,7%. Кластер характеризуется компактным географическим расположением, развитой транспортно-логистической инфраструктурой и территориальной близостью всех его участников.

Одним из шагов Плана нации является разработка закона о научной и научно-технической деятельности и механизме финансирования работ по внедрению инноваций в

производство. Речь идет о переориентации структуры научных грантов и программ на нужды государственной программы индустриально-инновационного развития.

Сейчас, согласно п.п. 12-1 ст.76 Закона РК «О недрах и недропользовании», недропользователи обязаны ежегодно осуществлять финансирование научно-исследовательских, научно-технических и опытно-конструкторских работ (НИОКР), оказываемых казахстанскими производителями ТРУ в размере не менее 1% от совокупного годового дохода по контрактной деятельности.[2]

Правительством РК определено, что финансирование НИОКР недропользователей будет осуществлять некоммерческий автономный кластерный фонд «TechGarden» на базе Специальной экономической зоны «Парк инновационных технологий «Алатау». Предполагается, что финансирование проектов будет работать по венчурной схеме. Венчурный принцип инвестирования предполагает, что недропользователь сможет получить долю в компании, которая будет предоставлять ему НИОКР, в соответствии с объемом финансирования. Однако у недропользователя сохраняется и право на финансирование собственных НИОКР.

На данный момент в целях инновационного и промышленного развития региона нами изучается вопрос создания региональной некоммерческой организации в виде корпоративного фонда, который будет заниматься вопросами создания индустриальных зон, развития науки и инноваций за счет внебюджетных средств. Основной бюджет Фонда будет складываться из отчислений 50% денежных средств, которые недропользователи обязаны направлять на НИОКР.

Безусловно, наиболее важным показателем оценки научно-интеллектуального потенциала страны является затраты страны на НИОКР. По данным Комитета статистики МНЭ РК, в 2012 году недропользователями Актюбинской области направлено на финансирование НИОКР 1,7 млрд. тенге, в 2013 году – 3,1 млрд. тенге, в 2014 году – 2,6 млрд. тенге».

В Карту индустриализации от Актюбинской области включены 94 инвестиционных проектов на сумму 760,6 млрд. тенге, с созданием 12,8 тыс. рабочих мест.

С начала реализации Программы введены в эксплуатацию 77 проекта на сумму 548,7 млрд. тенге, создано около 6,8 тыс. постоянных рабочих мест.

За период 2010-2014 годов появились новые направления и секторы развития экономики, впервые в области начато производство и экспорт новых видов экспортоориентированной продукции таких компаний как: медные и цинковые концентраты (ТОО «Актюбинская медная компания»); хромовые концентраты (ТОО «Восход Ориел»); газоблоки (ТОО «Экотон-Батыс»), кисломолочная продукция (ТОО «Айс»), мясо свинины (ТОО «Парижская коммуна») катодная медь, энергосберегающие стеклопакеты, полиэтиленовые трубы, химические реагенты, лекарственные средства и другие.

В целях развития транзитного потенциала страны, построены современные транспортно-логистические центры.

За счёт новых производств в сфере АПК значительно снижена зависимость области от импорта мясных, молочных продуктов, продуктов переработки зерновых и масличных культур, картофеля, овощей.

Во второй пятилетке в рамках Карты индустриализации реализуются 20 проектов на общую сумму 213,2 млрд. тенге с созданием 6,2 тыс. рабочих мест. В том числе в 2015 году планируется реализация 8 инвестиционных проектов на сумму 9,1 млрд. тенге с созданием 689 рабочих мест, из них в первом полугодии т.г. реализованы 3 проекта (ТОО «Игданит», ТОО «Каспий плюс», ТОО «Ново-Альджанский мелькомбинат») на сумму 1,6 млрд. тенге с созданием 190 рабочих мест.

До конца второго полугодия т.г. планируется ввести в строй 5 проектов на сумму 9,6 млрд. тенге с созданием 362 рабочих мест.

В 2015 году индекс физического объема (далее – ИФО) промышленности составил 95,6% или 984,1 млрд. тенге (2014г. – 1243,4 млрд. тенге, -259,3).

– Горнодобывающая промышленность.

– ИФО – 93,6% или 644,5 млрд. тенге (896,5 млрд. тенге, -252,0);

Основными причинами замедления темпов роста являются:

1. Снижение объемов добычи нефти нефтяными компаниями области. Так, объемы добычи нефти уменьшены на 6,9% или на 503,8 тыс. тонн (2015 г. – 6,8 млн. тонн, против 7,4 млн. тонн в 2014 г).

Снижение объемов добычи нефти связаны с изменением пластового давления в эксплуатируемых скважинах, истощением месторождений и снижением мировых цен на нефть.

2. В добыче металлических руд ИФО составил 98,3%.

– хромовая руда – 99,5% или 5383,0 тыс. тонн (-27,7 тыс. тонн);

(Причины снижения: снижение цены и спроса на металлургических и химических заводах);

– хромовый концентрат – 95,1% или 4256,0 тыс. тонн (-220,1 тыс. тонн);

(Причины снижения: технологический сбой основного оборудования);

3. В технических услугах в области горнодобывающей промышленности ИФО составил –61,9%.

– Обрабатывающая промышленность.

– ИФО– 100,1% или 248,8 млрд. тенге (2014г. – 258,8 млрд. тенге, -10,0);

Объемы производства в металлургической промышленности увеличились на 15,3%. Объемы производства в химической промышленности по сравнению с 2014 годом снизились на 7,3%. Объемы производства продуктов питания увеличились на 15,2%. Снизилось производство напитков на 13,6%. Основными причинами снижения объемов производства являются снижение объёмов потребления спиртных напитков, рост импорта.

Индустриальная зона «Актобе» имеет следующие характеристики:

Площадь индустриальной зоны – 200 га.

Имеется вся инфраструктура:

– электроснабжение

– водопровод питьевой и технической воды

– сети хозяйственно-питьевой канализации

– опτικο-волоконная связь.

– авто и железная дорога.

На территории индустриальной зоны имеются следующие функциональные зоны:

1. Административно – бытовой центр, включающий здание АБК (конференц-зал, 10 офисных кабинетов, 12 гостиничных номеров, столовая.) и автопарковку.

2. Транспортно-логистический центр, включающий подъездные железнодорожные пути, 2 козловых крана, открытые площадки складирования, погрузочно-разгрузочную рампу, подъездные автодороги и гараж.

3. Зона инженерных сооружений.

Приоритетные виды деятельности:

- переработка нефти и газа;
- нефтегазовое машиностроение;
- нефтегазовый сервис;
- горно-металлургический комплекс;
- химическая промышленность;
- производство строительных материалов;
- в секторах экономики, предусматривающих использование товаров, продукции, услуг инвестиционного проекта другими предприятиями индустриальной зоны «Актобе» – склады, транспортное обслуживание, электроэнергия и др. (принцип синергии).

Условия работы в качестве участника индустриальной зоны «Актобе» являются следующими.

Плата за внешнюю инфраструктуру:

- подключение – бесплатно
- полученные ресурсы – по приборам учёта
- обслуживание – по договору с управляющей компанией

До ввода проекта в эксплуатацию (не более 3 лет):

- аренда земли – бесплатно
- налог на землю – 110 тыс. тенге/1 га./год
- площадь предоставления участка – от 1 га до 20 га

После ввода проекта в эксплуатацию:

- аренда земли до 49 лет – 760 тыс. тенге /1 га. /год
- выкуп земли – по кадастровой стоимости ($\approx 13,0$ млн. тенге /1 га.)

Условия регистрации в качестве участника

индустриальной зоны «Актобе» следующие:

- применение современных технологий и оборудования, обеспечивающих высокую производительность труда и экологические требования;
- конкурентоспособность продукции/услуги;
- экспорто-ориентированность или импортозамещение;
- отсутствие аналогичного производства в регионе;
- хороший опыт и репутация проектной компании;
- CAPEX проекта не менее 200 млн. тенге/ 1 га земельного участка.

В рамках принятой Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан основные инструменты инновационной политики должны быть направлены на консолидацию усилий бизнеса и государства на развитии приоритетных секторов экономики, а также на формирование эффективных институтов и механизмов их взаимодействия.[3]

В целом инновационное развитие в Казахстане является слабо развитым и имеет низкую активность. Анализ показывает, что функциональные возможности технологических парков за 2003-2010 гг. были сужены до функций технологических бизнес-инкубаторов и бизнес-центров ввиду отсутствия у технологических парков финансовой обеспеченности процессов коммерциализации технологий и отсутствия опытно-промышленной базы. Жесткая конкурентная среда на мировом рынке, слабый уровень отраслевого менеджмента, а также ограниченные временные рамки коммерциализации и неравные объемы и условия реализации привели к тому, что венчурные фонды страны пока не могут инвестировать инновационные технологии [4].

Кроме того, необходимо дальнейшее совершенствование системы управления наукой с целью концентрации финансовых средств, кадрового и научно-технического потенциала на приоритетных направлениях науки, и в первую очередь – на обеспечение нужд эффективного развития реального сектора экономики страны, особенно в тех отраслях, где Казахстан уже имеет конкурентоспособные результаты. Здесь же необходимо отметить, что темп финансовых инвестиций в НИОКР должен

быть совместимым с темпами развития человеческих ресурсов, которые могут эффективно использовать инвестиции.

Понятно, что инновационная экономика для Казахстана – это способ реагирования на системные ограничения на пути экономического роста за счет создания, внедрения и коммерциализации новых технологий на всех уровнях принятия решений. В современных условиях только инновационная экономика, основанная на заимствовании, адаптации к местным условиям и разработке новейших технологий, способна поднять конкурентоспособность страны, а значит, и уровень жизни населения страны на достаточно высокий уровень.

Литература и примечания:

[1] Искаков У.М. Реалии и перспективы индустриально-инновационного развития Казахстана// ҚазЭУхабаршысы. 2015.- №2.- С.41.

[2] Национальные инновационные системы в России и ЕС / Под ред. В.В. Иванова и др. – М.: Центр исследований проблем развития науки РАН, 2006. – 280 с.

[3] Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 гг.

[4] Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы от 19 марта 2010 года № 958. – Астана, 2010.

© Ж.А. Молдагулова, 2017

*Д.И. Оганезова,
магистрант 2 курса
напр. «Менеджмент»,
e-mail: diana23091993@mail.ru,
В.И. Будина,
к.э.н., проф.,
Пензенский государственный
университет,
г. Пенза*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РИСКОВ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА

PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF RISK IMPLEMENTATION PROCESS APPROACH

Аннотация: самое важное в проекте внедрения процессного подхода – не методы и инструменты, а люди, которые их используют. В статье рассматриваются риски, связанные с психологией людей. Обсуждаются возможные практические методы минимизации этих рисков.

Ключевые слова: процессный подход, бизнес-процесс, риск, конкурентоспособность, эффективность.

Annotation: the most important thing in the process approach implementation of the project – not the methods and tools, and the people that use them. This article discusses the risks associated with human psychology. Possible practical methods to minimize these risks.

Keywords: process approach, business process, risk, competitiveness, efficiency.

Риску подвержены результаты всех видов деятельности любого предприятия. Поэтому это дает возможность говорить о многообразии рисков, возникающих в процессе работы по всем направлениям [4].

Многие компании уже инициировали или планируют приступить к проектам внедрения процессного подхода.

Причины запуска проекта могут быть разные, например:

- поиск узких мест и повышение прибыльности деятельности компании;
- использование внутренних резервов в условиях снижения темпов роста, проблем на рынках сбыта;
- обеспечение интенсивного развития бизнеса при увеличении его масштаба;
- подготовка и обеспечение модернизации основного производственного оборудования;
- подготовка к запуску нового производства – обеспечение эффективного управления новым объектом, снижение рисков;
- подготовка к продаже бизнеса – создание «прозрачной» для инвесторов системы.

Напомню, что представляет собой процессный подход. Дело в том, что состояние современного бизнеса характеризуется быстрым изменением внешней среды, постоянно возрастающей конкуренцией и повышающимися требованиями потребителей. Выжить в рыночных условиях и добиться успеха могут только те компании, которые быстро адаптируются к изменениям, рационально используют ресурсы и технологии, уделяют пристальное внимание обеспечению качества продукции или услуг через реализацию качества процессов планирования, производства и управления. Внимание реализации качества сместилось с продукта на процессы. Качество продукта достигается через качество процессов.

Один из современных подходов к управлению компанией, при помощи которого можно достичь результативности, является процессный подход, в основе которого лежит реализация совокупности бизнес-процессов на предприятии.

Следует отметить, что процессный подход нацелен на сокращение времени реакции на изменения рынка и внешней среды, повышение гибкости бизнеса, а также улучшение результатов деятельности организации.

Базовой категорией, которая определяет суть процессного подхода, является «бизнес-процесс». М. Хаммер и Дж. Чампи описывают содержание понятия бизнес-процесс «как комплекс действий, в котором на основе одного или более видов

исходных данных создается ценный для клиента результат». В свою очередь, российские специалисты В.В. Репин и В.Г. Елиферов, дают следующее определение данного термина: «бизнес-процесс – устойчивая, целенаправленная совокупность взаимосвязанных видов деятельности, которая по определенной технологии преобразует входы в выходы, предоставляющие ценность для потребителя». Такое понимание бизнес-процесса приближено к представлению об алгоритмах, являющихся основой информационных технологий, которые являются необходимым условием повышения конкурентоспособности компании [1, 2].

Бизнес-процессный подход к управлению конкурентоспособностью компании предполагает деятельность по организации целенаправленного поведения предприятия по созданию конкурентных преимуществ с помощью определения, передачи, описания и управления системой взаимосвязанных и взаимодополняющих бизнес-процессов и их ресурсного окружения.

Использование процессного подхода к управлению предприятием позволяет получить для предприятия следующий эффект:

1. Обеспечение прозрачности бизнеса предприятия;
2. Повышение управляемости бизнеса;
3. Оптимизация стандартизация бизнес-процессов;
4. Устойчивость бизнеса в кризисных ситуациях;
5. Снижение ошибок сотрудников;
6. Масштабирование бизнеса;
7. Выявление ресурсов для дальнейшего развития;
8. Появление возможности внедрения новых методик управления и мотивации персонала;
9. Увеличение стоимости бизнеса.

Несмотря на то, что использование процессного управления ведет к улучшению качества продукции и услуг, эффективному функционированию, и повышению конкурентоспособности, при его внедрении предприятие сталкивается с определенными проблемами. Внедрение процессного подхода связано с изменением внутренней среды в организации, сложившихся навыков работы, иногда даже образа

мышления сотрудников и высшего руководства. Осуществить это сложно, но необходимо, чтобы гарантировать дальнейшее эффективное функционирование организации [3].

Руководители предприятий затрачивают много времени на выбор внешних консультантов и поставщиков программного обеспечения, считая, что от этого зависит успех проекта. Однако они, к сожалению, не уделяют достаточно внимания анализу рисков, которые возникают внутри компании и связаны, в первую очередь, с людьми – сотрудниками организации. Можно сказать, что эти риски связаны с психологией людей. Недаром Эдвардс Деминг уделял значительное внимание вопросу учета психологических аспектов при управлении организацией.

Рассмотрим ряд важных, с моей точки зрения, рисков, которые могут существенно снизить эффективность проекта внедрения процессного подхода (ПП).

Риск №1. «Розовые очки» или неоправданные ожидания руководства. Неоправданные ожидания руководства от проекта – явление вполне обычное. Ситуацию с «Розовыми очками» можно диагностировать в случае, когда у руководителя есть убежденность в том, что:

- удастся избежать активного личного участия в проекте;
- внедрение – это вопрос чисто технологический, а не идеологический и психологический;
- внедрение ПП за несколько месяцев минимальными ресурсами за минимальные деньги;
- тотальное описание и регламентация процессов полезны для бизнеса;
- стоит издать приказ и определить KPI для менеджеров, и проект с легкостью можно реализовать;
- всё необходимое можно приобрести у внешних провайдеров.

Неоправданные ожидания руководства приводят к разочарованию в результатах, получаемых по ходу проекта. Вследствие этого начинают меняться приоритеты и методология, причем часто необоснованно. «Энергетизация» участников проекта слабеет. Все это может привести к сворачиванию проекта. Можно предложить следующие возможные действия по избеганию появления неоправданных

ожиданий и постановки некорректных целей проекта:

- углубленное обучение руководителей компании методам процессного управления;
- разработка, согласование и утверждение концепции внедрения процессного подхода;
- привлечение личного психолога для консультирования первого лица по ходу проекта.

Следует остановиться на вопросе разработки концепции. Концепция содержит определения, принципы процессного подхода и описание архитектуры системы управления, которая будет построена в результате выполнения проекта. Концепция формулирует именно цели, конечный результат внедрения процессного подхода в компании. После завершения проекта концепцию можно дополнить или расширить и далее поддерживать в актуальном состоянии.

Риск №2. Боязнь наказаний. Очевидно, что руководитель компании заинтересован в качественных результатах на каждом этапе проекта. Но качество складывается из множества аспектов. Что касается психологических, то стоит обратить внимание на следующие аспекты:

- упрямство, нежелание узнавать новое, учиться;
- боязнь наказания из-за невыполнения плана по KPI, привязанных к получению результатов проекта;
- недобросовестное отношение к делу.

Результат – созданные в соответствии с планом работ графические схемы никуда непригодны. Это можно назвать профанацией.

Например, руководитель производства получил задание описать процесс планирования производства. К концу квартала была разработана схема, содержащая два квадрата: «сформировать план производства» и «утвердить план производства». Если руководство не сможет вовремя выявить факты профанации, то будет получено большое количество некачественных графических схем, которые невозможно использовать на практике. Это, в свою очередь, приведет к дискредитации процессного подхода в глазах сотрудников компании и, возможно, к невозможности реализации проекта в целом.

Для избегания профанации результатов по ходу проекта необходимы:

- качественное обучение и аттестация руководителей и специалистов подразделений по применяемым в проекте методикам;

- адекватная постановка целей и задач для руководителей;

- контроль качества и помощь со стороны главного методолога проекта;

- компетентные бизнес-аналитики;

Риск №3. Боязнь дополнительной ответственности. Одним из важнейших этапов внедрения ПП является разработка целей и показателей для управления процессами. Но именно на этом этапе участников проекта ожидают серьезные трудности. В своей последней книге «Быстрее, лучше, дешевле. Девять методов реинжиниринга бизнес-процессов» Майкл Хаммер целую главу посвятил «семи смертным грехам», которым подвержены менеджеры компаний при разработке показателей.

В компаниях чаще всего считают результативность деятельности (т.е. план/факт). Что же касается эффективности (факт/затраченные ресурсы), то ее рассчитывают, в основном, финансовые службы. Руководителям других подразделений проще использовать показатели результативности, причем часть из них считается как «план/факт» по итогам исполнения ряда мероприятий. Если получен нужный объем продукции/услуг, выполнены все запланированные мероприятия – это характеризует результативность деятельности компании. Поскольку КРІ (показатели, по которым осуществляется материальное стимулирование) привязаны именно к результату, то руководители получают свои квартальные премии.

Как только в рамках проекта внедрения ПП речь заходит о создании показателей, по которым становится «прозрачной» деятельность менеджеров с точки зрения эффективности бизнес-процессов, то возникает скрытое сопротивление руководителей подразделений. Они не желают использовать эти показатели.

Часть руководителей боится, что после внедрения таких показателей станет очевидным факт, что интенсивного развития, совершенствования процессов просто нет, а оперативная работа

сводится сглаживанию погрешностей работы компании.

Другая важнейшая психологическая причина состоит в том, что руководители боятся, что после ввода в действие показателей эффективности их премия будет зависеть от этих показателей – генеральный директор изменит систему стимулирования, ориентируя ее на эффективность деятельности. В этом случае возникает дополнительная нагрузка, проблемы. Чтобы избежать такого рода проблем необходимы:

- утверждение концепции внедрения ПП – четкая декларация о намерениях измерять эффективность и совершенствовать процессы;

- личное участие топ-менеджера в работе по созданию и внедрению системы целей и показателей;

- проведение рабочих сессий по разработке целей и показателей для открытого обсуждения проблем и возможностей по измерению эффективности бизнес-процессов;

- последовательная позиция руководства – отсутствие наказаний за неэффективные процессы на период разработки и внедрения ПП;

- качественное обучение руководителей методам разработки и использования целей и показателей;

- активная методическая помощь и разъяснительная работа главного методолога.

Риск №4. Стыд и боязнь проявить некомпетентность. Еще одна проблема при внедрении – анализ процессов и определение узких мест, за которым следует выбор приоритетных процессов для последующей оптимизации. Если просто спросить руководителя подразделения о том, какие проблемы возникают в управляемых им процессах, то суть ответов сведется к тому, что проблемы вызваны внешними факторами. Психологическая причина – боязнь проявить свою некомпетентность в глазах руководителей верхнего уровня.

Если в компании присутствует репрессивная культура менеджмента, то руководители привыкли скрывать недостатки в своей работе и покрывать друг друга. В более культурной, с точки зрения менеджмента, среде причиной сокрытия проблем может быть стыд. В результате, по ходу проекта внедрения

процессного подхода для оптимизации выбираются совсем не те процессы, которые вызывают реальные проблемы в бизнесе. В итоге команда проекта получает незначительные результаты, что ведет к разочарованию руководителей в возможностях ПП.

Для избегания данного факта целесообразно:

- грамотно строить работу с руководителями;
- использовать подход Э. Голдратта – осуществлять поиск узких мест на уровне так называемых «логистов» – сотрудников, отвечающих за передачу товарно-материальных ценностей (информации) из одного подразделения в другое по ходу сквозного процесса;

- выполнять тщательный анализ данных;
- эффективно использовать методы групповой работы;
- активно работать с персоналом нижнего уровня, прислушиваться к мнению рядовых сотрудников, рабочих.

Риск №5. Обиды и демотивация. По ходу проекта значительная нагрузка ложится на плечи бизнес-аналитиков. Они занимаются описанием и регламентацией процессов, помогают руководителям анализировать проблемы, разрабатывать и выполнять планы мероприятий по улучшению. Часто бывает, что бизнес-аналитики работают с большой перегрузкой. Технической причиной проблемы является неадекватное целеполагание и оперативное планирование, в первую очередь из-за отсутствия обоснованных нормативов. Если при этом результаты работы не признаются как важные, не ценятся руководством, то у бизнес-аналитиков снижается мотивация вплоть до появления желания уволиться из компании. При этом снижаются производительность и качество работы. Чтобы избежать этого явления, желательно не только ставить адекватные задачи сотрудникам, но и поощрять их за выполняемую работу. Например, можно:

- выполнять контроль загрузки бизнес-аналитиков в проекте и проверять корректность постановки целей и задач с учетом нормативов;

- выплачивать премии; выдавать различные сертификаты по итогам обучения, повышения квалификации, прохождения тестов;

- организовывать периодическое обучение за счет

компании.

Было рассмотрено несколько различных рисков проекта внедрения процессного управления, связанных с психологией людей. К сожалению, отсутствие понимания указанных рисков и их минимизации за счет лидерства, методик, профессионализма участников в 90% случаев ведет к имитации внедрения проекта процессного подхода (к формальному результату), а не к реально работающей системе.

Литература и примечания:

[1] Репин В.В., Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. М.: Стандарты и качество, 2014. – 408 с.

[2] Hammer M., Champy J. Reengineering the Corporation: a Manifesto for Business Revolution N.Y. Harper Business, 1993. – 223 p.

[3] Иванова О.В., Храмцова Л.А., Абдуллина Р.Р. Проблемы внедрения процессного подхода на российских предприятиях // «NAUKA-RASTUDENT.RU». – 2014. – №6. – с. 10-16.

[4] Макеева М.В. Современные методы локализации внутренних рисков малого предприятия // Научный Альманах. – 2016. – №1-1(15). – с. 185-188.

[5] Репин В.В. Психологические аспекты рисков проекта внедрения процессного подхода. URL: <http://www.siti-centre.ru/arch/14> (дата обращения 20.12.2016). – Заглавие с экрана.

© Д.И. Оганезова, В.И. Будина, 2017

*С.С. Писоцкая,
студент 3 курса напр. «Экономика»,
e-mail: sofya.pisotskaya@yandex.ru,
науч. рук.: О.Н. Углицких,
к.э.н., доц.,
СтГАУ
г. Ставрополь*

ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в рамках данной статьи рассмотрены основные способы оценки финансовых результатов предприятия.

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, убыток, валовая прибыль, чистая прибыль.

Потребность в оценке финансовых результатов деятельности предприятия будет постоянно возрастать вместе с развитием рыночных отношений в государстве. Эта тема весьма актуальна в наши дни, так как оценка деятельности предприятия и его финансовых результатов позволяет определить наиболее рациональные и эффективные способы расходования ресурсов организации, также оценка финансовых результатов организации позволяет сформировать полную картину структуры средств и сделать прогноз динамики отдельных финансовых показателей организации на будущие периоды. Оценка проводится посредством углубленного организационного, технологического и финансового анализа деятельности предприятия, информационной базой для которой являются бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, учетные регистры и финансовый план организации. Результатами оценки деятельности предприятия пользуются как внешние пользователи, такие как поставщики, кредиторы, инвесторы, покупатели и др., так и внутренние пользователи, в лице руководства организации и менеджеров.

Основной целью проведения данного анализа является выявление нескольких основных показателей, которые дают

полную и четкую картину финансового результата предприятия. Финансовый результат, в свою очередь, это обобщающий показатель, который включает в себя анализ эффективности, либо неэффективности деятельности хозяйствующего субъекта на определенных этапах его развития. Финансовый результат может быть как положительным, так и отрицательным. Анализ финансового состояния проводится по следующим основным показателям: выручка от реализации, прибыль от основной деятельности, чистая прибыль, прибыль до налогообложения, расходы от основной деятельности предприятия. Также к числу основных показателей можно отнести денежные потоки организации и показатели структуры баланса.[3]

Положительный финансовый результат – это прибыль. Она характеризует эффективное и рациональное использование в совокупности всех ресурсов предприятия (материальных, трудовых и финансовых).

В бухгалтерском учете выделяют несколько видов прибыли:

1. Выручка, отражает первичный доход организации от экономической деятельности;

2. Валовая прибыль = выручка – себестоимость реализованной продукции или услуги;

3. Прибыль от продаж = валовая прибыль – издержки (расходы на управление и коммерческие расходы)

4. Прибыль до налогообложения = прибыль от продаж ± операционные доходы и расходы ± внереализационные доходы и расходы;

5. Чистая прибыль = выручка – себестоимость продукции – коммерческие и управленческие расходы – прочие расходы – налоги.

Прибыль предприятия, как правило, складывается из трех основных компонентов, таких как:

1. Прибыль (убыток) от основной деятельности, которая включает в себя оказание услуг, реализацию продукции и выполнение работ;

2. Прибыль (убыток) от прочей деятельности;

3. Внереализационные и чрезвычайные прибыли и убытки.

Отрицательный финансовый результат – это убыток. Он представляет собой выраженные в денежной форме потери организации, то есть уменьшение материальных и денежных ресурсов. Убыток связан с нерациональной деятельностью организации.[5]

На крупных предприятиях, как правило, оценка финансовых результатов деятельности предприятия проводится регулярно и ее результаты необходимы руководству организации для планирования дальнейшей деятельности и принятия важных стратегических решений.

В завершении анализа необходимо также рассчитать основные показатели, которые дадут возможность оценить полную картину финансового состояния организации. Выявление основных финансовых коэффициентов позволит увидеть влияние одних показателей на другие и оценить их изменение.

На примере организации ООО «Уют плюс» г. Ставрополя, рассмотрим основные показатели финансовой деятельности предприятия и проанализируем их динамику за 2013 г., 2014 г. и 2015 г.

Исходя из данных таблицы, можно утверждать, что деятельность организации с каждым годом становится все эффективнее и прибыльнее, об этом свидетельствуют такие показатели, как чистая прибыль, которая увеличилась в 2015 г. По сравнению с 2013 г. В 50 раз, хоть себестоимость продаж и повысилась на 9893 тыс. руб., это не помешало возрасти и прибыли от продаж в 13,5 раз. Показатели рентабельности тоже свидетельствуют об эффективной деятельности ООО «Уют плюс», в 2015 г. По сравнению с 2013 г. Показатель рентабельности текущих затрат повысился на 6,36%, также как и экономическая рентабельность, которая повысилась на 8,44%.

Исходя из данных таблицы, можно утверждать, что деятельность организации с каждым годом становится все эффективнее и прибыльнее, об этом свидетельствуют такие показатели, как чистая прибыль, которая увеличилась в 2015 г. по сравнению с 2013 г. в 50 раз, хоть себестоимость продаж и повысилась на 9893 тыс. руб., это не помешало возрасти и прибыли от продаж в 13,5 раз.

Таблица 1 – Основные экономические показатели финансовой деятельности ООО «Уют плюс», тыс. руб.

Показатели	2013	2014	2015	2015. к 2013		2015 к 2014	
				+/-	%	+/-	%
Выручка	935	7736	16490	15555	в 17 раз	8754	в 2 раза
Себестоимость продаж	893	5476	10786	9893	в 12 раз	5310	196,97
Прибыль от продаж	42	2260	5704	5662	в 13,5 раз	3444	в 2,5 раза
Чистая прибыль	18	156	904	886	в 50 раз	748	В 5,8 раз
Рентабельность текущих затрат, %	2,02	2,85	8,38	6,36	-	5,53	-
Экономическая рентабельность, %	2,54	3,58	10,98	8,44	-	7,4	-

Показатели рентабельности тоже свидетельствуют об эффективной деятельности ООО «Уют плюс», в 2015 г. По сравнению с 2013 г. Показатель рентабельности текущих затрат повысился на 6,36%, также как и экономическая рентабельность, которая повысилась на 8,44%.

Подводя итоги можно сказать, что основной целью любой организации является получение положительного финансового результата, то есть прибыли. Эффективность деятельности предприятия зависит от многих факторов, которые необходимо контролировать и адаптировать к изменяющейся рыночной конъюнктуре. Умение специалистов правильно оценивать финансовые результаты деятельности организации и прогнозировать ее дальнейшее функционирование, способствует установлению стабильного положения предприятия в рыночной экономике.

Литература и примечания:

[1] Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации: офиц. текст. – М.: Экзамен, 2015. – 168 с.

[2] ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»: Федеральный закон Российской Федерации от 29 июля 1998 года №135-ФЗ.

[3] Валдайцев, С.В. Оценка бизнеса и управление стоимостью предприятия: Учебное пособие для вузов. /С.В. Валдайцев. – GUMER-INFO,2011. – 548с.

[4] Григорьев, В.В. Оценка предприятия: теория и практика. / В.В. Григорьев. – М.: НОРМА-ИНФРА-М, 2011. – 315 с.

[5] Есипов, В.Е. Оценка бизнеса: учебник /В.Е. Есипов. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2012. – 394 с.

© С.С. Писоцкая, 2017

*Э.М. Поротиков,
студент 4 курса
напр. «Экономическая безопасность»,
e-mail: edik95_95@mail.ru,
науч. рук.: М.Т. Казарян,
ст. преп.,
КузГТУ им. Т.Ф. Горбачева,
г. Кемерово*

ФОРМИРОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ И ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

Успех в современной конкурентной борьбе компаний на рынках в большей части обусловлен выбором эффективной конкурентной стратегии. В целом конкуренция – это «система состязательных отношений между экономически обособленными товаропроизводителями, регулирующая кругооборот капитала, обеспечивающая рыночное равновесие» [2]. В соответствии с законом «О конкуренции» конкуренцию можно определить как «состязательность организаций при осуществлении своей основной деятельности, когда их самостоятельные действия эффективно ограничивают возможности друг друга воздействовать на общие условия деятельности на данном рынке и стимулируют предложение тех услуг, которые необходимы потребителю» [1]

Проблема выбора эффективной конкурентной стратегии и позиционирование компании как социально-ориентированной является сложной задачей требующей решения множества проблем. Конкурентная стратегия – это обобщённая модель действий и совокупность правил, которыми должно руководствоваться предприятие при принятии решений для достижения и долгосрочного поддержания конкурентоспособности [3].

Выбор наиболее подходящей конкурентной стратегии на рынке зависит от того, какими возможностями располагает на

рынке предприятие. Если же оно обладает устаревшим оборудованием, либо недостаточно квалифицированным персоналом, а так же не располагает перспективными техническими новинками, но зато в нем не высокая заработная плата и значительные прочие затраты на производство, то в данном случае наиболее подходящей является стратегия [2] «ориентация на издержки». Если же сырье и материалы обходятся очень дорого, но на предприятии есть современное оборудование, отличные конструкторские разработки или изобретения, а работники обладают достаточной квалификацией, то возможно применение стратегии обеспечения конкурентоспособности за счет организации выпуска товаров уникальных или с таким высоким уровнем качества, который оправдает в глазах покупателей высокую цену.

Соперничество среди конкурентов часто сводится к стремлению всеми средствами добиваться выгодного положения, используя тактику ценовой конкуренции, продвижения товара на рынок и рекламу. Конкурентоспособность предприятия зависит от ряда факторов: емкость рынка, вид производимого товара, однородность рынка, государственные закупки могут позитивно влиять на развитие конкурентоспособности, если они не устанавливают жесткие стандарты на товары и отдают предпочтение инновационным товарам [4], конкурентные позиции предприятий, уже работающих на данном рынке, возможность технических новшеств в отрасли и прочих.

Усиление конкуренции зависит от следующих факторов:

- 1) наличие большого числа конкурентов или их примерное равенство в плане величины и силы;
- 2) медленный рост отрасли, обостряющий борьбу за долю рынка;
- 3) продукт или сервис испытывают нехватку дифференциации;
- 4) высокие постоянные затраты;
- 5) высокие барьеры выхода на рынок;
- 6) соперники отличаются стратегиями, происхождением и «индивидуальностью».

Предметом данного анализа является конкурентная стратегия ООО «Лента». «Лента» – первая по размеру торговых площадей сеть гипермаркетов в России и пятая среди крупнейших розничных сетей страны (по размеру выручки за 2015 г.). Компания была основана в 1993 году в Санкт-Петербурге. «Лента» управляет 161 гипермаркетом в 75 городах по всей России и 43 супермаркетами в Москве и Санкт-Петербурге с общей торговой площадью 997 460 кв. м. Средняя торговая площадь одного гипермаркета «Лента» составляет около 5 900 кв.м. Средняя торговая площадь одного супермаркета «Лента» составляет 1 000 кв.м. Компания оперирует шестью собственными распределительными центрами [5].

Компания развивает несколько форматов гипермаркетов с низкими ценами, которые отличаются маркетинговой и ценовой политикой, а также ассортиментом товаров местных производителей. Кроме того, компания развивает формат супермаркетов. По состоянию на 30 июня 2016 г. штат Компании составлял 34 134 человек. В 2015 году в различных регионах России были открыты 32 гипермаркета и 8 супермаркетов. Число активных держателей карт лояльности «Лента» по итогам 3-го квартала 2015 года достигло 8 млн. человек (+33% год-к-году), около 90% совокупных продаж во втором квартале 2015 года было осуществлено с использованием карт лояльности. А так же было размещение акций компании на биржах в Лондоне и Москве [5].

Для компании «Лента» корпоративная социальная ответственность является неотъемлемой частью деятельности организации, носит долгосрочный характер и способствует формированию стабильной позиции на рынке. [3]. По словам генерального директора Я. Дюннинга: «Можно приносить пользу всем заинтересованным сторонам, соблюдая при этом этические нормы ведения бизнеса, внося вклад в экономическое развитие страны, заботясь о наших сотрудниках и поддерживая местные сообщества в регионах присутствия» [2].

В основе бизнеса компании лежат основополагающие ценности. Политика ООО «Лента» в области корпоративной социальной ответственности строится на шести принципах,

определяющих наши повседневные взаимоотношения со всеми заинтересованными сторонами:

- создание привлекательных рабочих мест, обучение и развитие персонала;
- низкие цены и удовлетворение запросов покупателей;
- ориентация на работу с местными товаропроизводителями;
- забота об окружающей среде;
- инвестиции в экономику регионов и поддержка местных сообществ;
- охрана труда и техника безопасности.

1. Создание привлекательных рабочих мест, обучение и развитие персонала. Мотивированный, доброжелательный и высококвалифицированный персонал – это ценный ресурс компании и основа ее долгосрочного успеха. Компания стремится предоставлять покупателям максимально комфортный уровень обслуживания, тщательно подбирая персонал с нужными навыками. Важным элементом корпоративной культуры организация считает принцип коллегиальности, способствующий формированию командного духа, новаторства и доверия.

ООО «Лента» считает, что инвестиции в развитие сотрудников снижают уровень текучести кадров и повышают производительность труда. Организация успешно реализует корпоративную программу продвижения, что вместе с ведением индивидуальных планов развития карьеры сотрудников. «Лента» также предлагает местному населению достойную заработную плату и оформление добровольного медицинского страхования для всех сотрудников сразу после успешного прохождения ими испытательного срока. Все работники получают спецодежду и необходимые средства индивидуальной защиты. Всем штатным сотрудникам предоставляется льготное питание, что очень востребовано в коллективе.

2. Низкие цены и удовлетворение запросов покупателей. Суть основного ценового предложения «Ленты» покупателям – оптимальное соотношение цены и качества. Организация предлагает богатый ассортимент товаров по привлекательным ценам, и стремимся сделать предложение конкурентоспособным

по всем основным показателям – качеству и наличию товаров, уровню обслуживания и комфортности совершения покупок. Уровень сервиса, поддерживаемый сотрудниками компании, в большей степени определяет уровень удовлетворенности покупателей, поэтому весь персонал магазинов старается взаимодействовать с покупателями и обеспечивать стандарты обслуживания.

Широкая клиентская база «Ленты» позволяет отслеживать модели покупательского поведения и анализировать меняющиеся предпочтения. Полученные данные, а также информация, собранная в рамках программы лояльности и проведения опросов покупателей, используются Компанией для принятия обоснованных решений по ассортименту товаров и ценам и помогают нам точно подстроить предложение под потребности покупателей, как постоянных, так и случайных. Карта постоянного покупателя «Ленты» дает гарантированную скидку в размере 5% на все покупки.

Кроме того, все магазины сети в России предоставляют наиболее нуждающимся и незащищенным категориям граждан социальную карту, дающую дополнительные скидки в размере от 3% до 8% на определенные продукты питания и некоторые хозяйственные товары.

3. Ориентация на работу с местными товаропроизводителями. Товары местных поставщиков составляют «основу» ассортимента магазинов «Лента», и она в рамках своей конкурентной стратегии придает особое значение местным и региональным производителям. Стремительное расширение торговой сети «Ленты» во многих регионах Российской Федерации дает возможность закупать все больший ассортимент товаров у местных производителей. Это обусловлено на взаимной выгоде: организация отвечает интересам местных производителей, а также позволяет расширять ассортимент продукции местного производства и сокращать расходы на логистику. ООО «Лента» стремится улучшать партнерские отношения с федеральными и региональными поставщиками и использовать весь потенциал взаимовыгодного развития. Высокие темпы роста и постоянно растущие потребности «Ленты», в секторе розничной торговли,

позволяют поставщикам расширять производственные мощности, а современная логистическая сеть компании дает региональным и местным производителям возможность получить доступ к новым рынкам сбыта на территории России.

4. Забота об окружающей среде. Магазины «Ленты» занимают важное место в социально-экономической жизни местных сообществ. Более того, организация стремится минимизировать негативное влияние на экологию – использование сырья, потребление энергии, транспортировка грузов или утилизация отходов. Таким образом, можно отметить, что конкурентная стратегия компании имеет характер конкуренто-экологической корпоративной стратегии [5].

5. Инвестиции в экономику регионов и поддержка местных сообществ. Данная организация играет активную роль в жизни тех сообществ, где ведет свою деятельность, причем, не только, за счет создания рабочих мест и сотрудничества с поставщиками, но и путем предоставления финансовой и материальной помощи местным благотворительным фондам, учебным заведениям, учреждениям здравоохранения и культуры, а так же организация активно инвестирует в развитие местной инфраструктуры. В большинстве городов, где существует «Лента», она является одним из крупнейших налогоплательщиков, внося существенный финансовый вклад в местный бюджет. Эта работа ведется совместно с местными органами власти и заключения партнерских соглашений, которые направлены на формирование сотрудничества в социально-экономической сфере.

6. Охрана труда и техника безопасности. «Лента» постоянно заботится об обеспечении безопасной среды для сотрудников и покупателей. Программа «Ленты» – «Активная безопасность» была самостоятельно разработана организацией с учетом опыта и в соответствии с международными стандартами охраны труда и производственной безопасности. Программа, состоящая из специальных учебных модулей, что способствует улучшению безопасности посетителей, покупателей и рабочего персонала, а так же обязательна для выполнения всеми сотрудниками организации. В рамках этой программы директора магазинов проводят и ежемесячные «прогулки

безопасности». Данные меры позволяют выявить потенциальные риски для сотрудников и покупателей, повысить бдительность персонала и проверить комплектацию магазина необходимыми средствами защиты. Среди сотрудников поощряется информирование о любом инциденте, что дает возможность выявлять причины инцидента и не допускать его повторения. Качество и безопасность также являются приоритетными критериями при отборе поставщиков, поэтому проверки производственных процессов проводятся не только на площадках организации, но и на объектах поставщиков.

Руководство ООО «Лента» ставит перед собой долгосрочные цели:

- увеличивать объемы продаж на 10% ежегодно в течении последующих пяти лет;
- увеличивать прибыль на 12% ежегодно на протяжении последующих пяти лет.

Долгосрочные цели «Ленты» включают в себя некоторые краткосрочные цели. На 2017 г. они сформулированы в следующих категориях:

- увеличение доли рынка на 5%;
- повышение объемов продаж на 10%;
- увеличение темпов роста прибыли на 20%;
- увеличение доли собственного капитала на 10%.
- повышения качества предоставляемых услуг на 10%, путем совершенствования обслуживания покупателей [4].

По оценкам экспертов, «развивающаяся в России сеть гипермаркетов «Лента» показала лучший на рынке результат по темпам роста выручки в 2015 году, опередив другие публичные компании сектора. Успех был, достигнут благодаря агрессивной экспансии и активному открытию новых точек. Годовые продажи компании выросли на 34,5% до 194 млрд. руб.» В целом анализ показал, что конкурентная стратегия «Ленты» осуществляется достаточно более чем эффективно, в том числе цели, которые ставит перед собой компания в целом успешно реализуется [5].

Литература и примечания:

- [1] ФЗ «О защите конкуренции» от 26.07.2006 N 135-ФЗ

(действующая редакция, 2016) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61763/

[2] Общая характеристика конкурентных стратегий предприятия. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.google.ru/search> (дата обращения 30.11.16)

[3] Доценко Е.Ю. Государство в системе рыночных отношений // учебное пособие для самостоятельного изучения раздела дисциплин «Экономическая теория», «Экономика» для студентов всех специальностей и форм обучения / Е. Ю. Доценко; Российский гос. торгово-экономический ун-т, Каф. общей экономической теории. Москва, 2010. – С. 56.

[4] Газета РБК. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru/business/29/01/2015/54c9f2029a794745db70884f> (дата обращения 30.11.16)

[5] Официальный сайт организации ООО «Лента». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.lenta.com/o-kompanii/> (дата обращения 30.11.16)

© Э.М. Поротилов, 2017

*Ю.А. Рехванова,
магистрант 1 курса
напр. «Экономика»,
e-mail: julija-rekhvanova@rambler.ru,
науч. рук.: Н.Н. Хахонова,
д.э.н., проф.,
РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов-на-Дону*

ФУНКЦИИ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ НА КОММЕРЧЕСКОМ ПРЕДПРИЯТИИ

THE FUNCTIONS OF INTERNAL CONTROL AT THE COMMERCIAL ENTERPRISE

Аннотация: в данной статье рассматривается понятие внутреннего контроля, которое активно используются в международных и российских нормативных документах. Проанализирована сущность данного понятия, рассмотрены основные подходы к его определению. Также перечислены основные элементы системы внутреннего контроля и дана их краткая характеристика.

Ключевые слова: контроль, внутренний контроль, внутренний аудит, функции внутреннего контроля.

Annotation: this article is devoted to consideration of the concept of internal control which is actively used in the international and Russian regulating documents nowadays. The essence of these concepts and different approaches to its definition is also analyzed. Also the major elements of the system of internal control and its short characteristic is given.

Keywords: audit, internal audit, internal control, functions of internal control, functions of internal audit.

В условиях рыночной конкуренции успешная деятельность коммерческой организации в общем и целом зависит от достоверности и объективности информации о причинах возникновения трудностей, эффективности бизнес-

процессов и результативности деятельности отдельных структурных подразделений. Именно поэтому, возрастает заинтересованность собственников и руководства хозяйствующих субъектов в эффективном и надежном функционировании внутреннего контроля.

Термин «внутренний контроль» применяется как в зарубежных, так и в российских нормативно-правовых актах, стандартах, регламентах. Одним из наиболее емких определений понятия, является определение COSO (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission), в соответствии с которым, внутренний контроль – это процесс, осуществляемый высшим органом предприятия, определяющим его политику, его управленческим персоналом высшего уровня и всеми другими сотрудниками, в достаточной и оправданной мере обеспечивающей достижение предприятием следующих целей:

- Целесообразность и финансовая эффективность деятельности (включая сохранность активов);
- Достоверность финансовой отчётности;
- Соблюдение применимого законодательства и требований регулирующих органов [5].

На сегодняшний день проблема внедрения внутреннего контроля приобрела особую актуальность, что связано с наличием в Законе «О бухгалтерском учете» нормы, касающейся обязательного наличия на предприятии внутреннего контроля [1].

В Российской Федерации отсутствует единая терминология относительно понятия «внутренний контроль», у различных авторов существуют различные интерпретации его сущности. Рассмотрим несколько подходов к определению данного понятия в различных источниках.

По определению С.И. Жминько внутренний контроль есть процесс, направленный на достижение целей компании и являющийся результатом действий руководства по планированию, организации, мониторингу деятельности компании в целом и ее отдельных подразделений [3].

Андреев определяет внутренний контроль как систему контрольных процедур, план организации и методы управления объектом в целях эффективного проведения бизнеса, защиты

активов, предотвращения ошибок, аккуратности учетных проводок и своевременного представления финансовой информации [2].

По мнению Г.В. Кулининой, внутренний контроль как одна из функций управления представляет собой систему постоянного наблюдения и проверки функционированию предприятия в целях оценки обоснованности и эффективности принятых управленческих решений [4].

Несмотря на разнообразие подходов к определению понятия «внутренний контроль», с функциональной точки зрения, все процедуры контроля можно разделить на следующие группы: директивные, профилактические, детективные и корректирующие.

Осуществление директивных функций является прерогативой руководства предприятия. К этой категории относится, прежде всего, формирование организационной структуры, принятие корпоративных правил и положений, планирование, создание системы мотивации, контроль информационных потоков. На многих фирмах существует практика функционирования службы экономической безопасности, на которую возложена ответственность за осуществление профилактических функций. К профилактическим функциям относится проверка надежности покупателей/поставщиков, участие в инвентаризации товарно-материальных ценностей, организация внутреннего контроля основных средств. Прочие профилактические и корректирующие функции относятся уже к финансовой составляющей коммерческого предприятия. Совокупность профилактических функций включает в себя контроль документального оформления операций, что означает обеспечение отражения всех разрешенных операций.

Основные элементы системы внутреннего контроля:

- Контрольная среда;
- Процесс оценки рисков;
- Информационная система;
- Контрольные действия;
- Мониторинг средств контроля.

Контрольная среда является базисом для эффективной

системы внутреннего контроля. Оценка рисков включает в себя выявление рисков, возникающих во внешней и внутренней среде. Информационные системы сопряжены с подготовкой бухгалтерской. Контрольные действия служат инструментом для руководителя, помогающим удостовериться, что его распоряжения выполняются. Мониторинг средств контроля является процессом оценки эффективного функционирования системы внутреннего контроля во времени.

Таким образом, в статье были проанализированы основные функции внутреннего контроля, а также его составляющие. Но стоит отметить, что выбор конкретных функций внутреннего контроля отдельного коммерческого предприятия не может быть стандартизирован, поскольку зависит от самой фирмы, ее организационной структуры и структуры управления.

Литература и примечания:

[1] Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. данные. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения 29.01.2017 г.).

[2] Андреев В.Д. Внутренний аудит [Текст]: учеб. Пособие [Текст] / В.Д. Андреев. – М.: Финансы и статистика, 2003 – 2 с.

[3] Жминько С.И. Внутренний аудит [Текст] / С.И. Жминько, О.И. Швырева, М.Ф. Сафонова. – Ростов н/Д: Феникс, 2008 – 17 с.

[4] Кулинина Г.В. Внутренний контроль и аудит [Текст]: учеб. пособие / Г.В. Кулинина. – М.: Финансовая академия, 2000 – 69 с.

[5] Тихомиров А. Ориентируясь на риски, или как оценить внутренний контроль [Электронный ресурс]. – <http://www.iaa.ru>

*Ж. Сарин,
магистрант 2 курс
«Мемлекеттік және жергілікті басқару»,
e-mail: zhandarbek.sarin@mail.ru,
науч. рук.: Г.С. Салыков,
к.э.н., доц.,
АУ им. С. Баишева,
г. Ақтобе, Казахстан*

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА КӘСІПКЕРЛІКТІҢ ЕЛДІҢ ШАРУАШЫЛЫҚ ЖҮЙЕСІНДЕ РӨЛІ

THE ROLE OF SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES IN THE NATIONAL ECONOMIC SYSTEM

Түйідеме: бұл мақалада бизнестің мақсаттары оның сипатына, даму деңгейіне және жағдайына қарай әр түрлі болуы мүмкін. Олардың ең маңызыдысы болып: табыс алу, бизнесті дамуына арналған қажетті қаражаттарды жинақтау, қоғамға қажетті тауарлар мен қызметтерді пайдалануға беру, нарықта жетістіктерге жету, тұтынушылар сұраныстарын барынша қанағаттандыру, өз қызметкерлеріне жетістікке жетуге мүмкіндік беру болып табылады

Кілт сөздер: кәсіпкерлік қызмет, бизнес, тәуекелдерді басқару

Annotation: in this article, depending on the nature of the business, its objectives, may be different depending on the condition and level of development. Their Maizitis are: income generation, business development, required for accumulation of funds necessary to society of goods and services commissioning and achieving success on the market, the maximum satisfaction of inquiries of consumers, the achievement of the objectives is to provide opportunities to its employees**Keywords:** investment potential, inter-regional mobility, investment security

Keywords: entrepreneurship, business, risk management

Экономикалық реформалар және саясат алаңындағы

тербелістер, экономикалық және құқықтық ортадағы өзгерістер мен тұрлаусыздық кәсіпкердің қызметін жүзеге асыруда өз әсерін тигізбей қоймайды. Сол факторлардың кәсіпкердің табиғатына қалай және не себепті әсер ететінін түсіну үшін ең алдымен кәсіпкерлік аясындағы теориялық түсініктемелерді анықтап алуымыз керек. Бірінші кезекте «кәсіпкер» түсінігінің шығу негізіне бойласак, «кәсіпкер» түсінігін экономикаға Кантильон (1680-1734 жж.) енгізгенін көптеген оқулықтардың негізінен білеміз. Ж.Сэй кәсіпкерді тәуекелді қабылдаушы тұлға ретінде сипатталған және оның өндіріс факторларының біріктіру, ақпарат жинау мен қажетті тәжірбие жинақтау, өндірістік үдеріс барысында шешім қабылдау секілді міндеттерін ашып өткен. Соымен қатар, ілгерідегі кәсіпкерліктің тағы бір анықтамасын Й. Шумпетер «кәсіпкерлік қызмет кез келген дамудың негізінде жатыр. Экономиканың тепе-тепетендік қалпынан ауытқуы кәсіпкерлік қызметтің нәтижесінде жүзеге асады. Кәсіпкерлік қызметтің мәні, тұтынушыға белгісіз, жаңа игіліктерді жасау, игіліктерді өндірудің жаңаша тәсілдерін немесе технологияларын табу және бар игіліктерді коммерциялық мақсатта қолдану, өнімді өткізу үшін жаңа нарықтарға шығу, жаңа шикізат көздерін қолдану, сала құрылымының өзгеруінде деп тұжырымдайды [1].

Кәсіпкерліктің жоғарыдағы анықтамалардан ерекшеленген нұсқасын Ф. Хайек береді. Ол кәсіпкерлікті – жаңа экономикалық мүмкіншіліктерді іздеу мен зерттеу құралы, кәсіпкерлік – бұл әлде бір кәсіп түрі емес, мінез-құлық түрі екенін айтып өткен. Ф. Хайектің пікірінше, мінез құлқы ізденімпаз, тәуелсіз кез келген адамның кәсіпкер болуы әбден ықтимал болмақ [2].

Кәсіпкерлік теориясының тарихында тәуекелдердің қызметі барысында тәуекелдің алатын орны ерекше, ажырамас бөлігі екендігін А. Смит тұжырымдаса, кәсіпкерге тән нышандарды А.Н. Асаул өз еңбегінде оның жүйелі түрде пайда табуға бағытталғанын, оның қызметі барысында тәуекелдің, шығын ұшырау және банкроттық жағдайларының орын алуы мүмкін жағдай екендігін, оның түгелдей мүліктік жауапкершілікті мойнына алатындығын анықтап көрсетеді. Бұл пікірмен, яғни қызметімен байланысты экономикалық тәуекелге

байланысты жауапкершілікті кәсіпкерге жүктелетінін К.Р. Макконелл мен С. Л. Брю, Louis Jacques Filion да мойындайды [3].

Еліміздегі азаматтық кодексі бойынша кәсіпкерлік – меншік түрлеріне қарамастан, азаматтар мен заңды тұлғалардың, тауарларға (жұмысқа, қызметке) сұранымды қанағаттандыру арқылы таза табыс табуға бағытталған, жеке меншік құқығына (жеке кәсіпкерлік) не мемлекеттік кәсіпорынды шаруашылық жүргізу немесе оралымды басқару құқығына (мемлекеттік кәсіпкерлік) негізделген ынталы қызметі деп анықталған. Кәсіпкерлік қызмет кәсіпкердің атынан, оның тәуекел етуімен және мүлктік жауапкершілігімен жүзеге асырылады [4].

Жоғарыда келтірілген кәсіпкерлікке тән анықтамалардың негізінде келесідей қорытынды шығаруға болады:

- Кәсіпкер болу үшін белгілі бір істің шебері немесе оған бейім болу қабілеті қажет;

- Кәсіпкерлік кәсіпкердің жауапкершігін туындатады және сол жауапкершіліктің негізінде дамиды;

- Кәсіпкер – тарихи мәліметтерді жинақтап, ағымдағы ақпараттардан хабардар болып, жаңашылдыққа құштар, сөйтіп өз кәсібін өрге сүйрейтін тұлға;

- Тәуекел кәсіпкерлікпен егіз түсінік, ол не кәсіпкердің қызметіне кедергі келтіреді немесе оңтайлы жағдай туғызып, табысқа кенелтеді.

Яғни, жоғарыдағы пікірлерге сүйенсек, кәсіпкер бұл өзінің экономикалық қызметін атқару барысында, қоғам мен экономиканы дамытуға өз үлесін қосатын, пайда табу мақсатында әр түрлі тәуекелдерге ұшырап, құлдырап, шығынға ұшырайтын немесе дамудың құралдары мен тетіктерін меңгере отырып, жаңашылдыққа, сол арқылы дамуға, табысының көлемін одан әрі ұлғайтуға ұмтылатын қоғамдық тұлға.

Көп жағдайда бизнес пен кәсіпкерлікті бір мағынада қолданылатынын байқауға болады. Пайда табатын нысаны бар азаматты «кәсіпкер» деп бірде атасак, келесіде «бизнесмен» деп атау әдеттегі құбылыс. Бұл терминдердің арасында ұқсастық болғанымен, айырмашылығы бірінің екіншісінен әжептәуір ерекшелікке ие екедігінің дәлелдемесі.

«Бизнес» түсінігінің мағынасы қызмет ету барысында кәсіпорынға тән өзекті нәтижелерге қол жеткізу мен оның мақсаттары арқылы ашылады. [5].

Біздің ғылыми зерттеу кәсіпорындардағы тәуекелдерді басқаруда қазіргі таңдағы мәселелерді қарастыруға және тәуекелдерді басқару жүйесін жетілдіру бойынша ең тиімді жолдарды іздеуге бағытталады. Біздің зерттеуде экономиканың ұрымтал секторы, шағын және орта бизнес субъектілеріне ерекше назар аударамыз. Шағын және орта кәсіпкерліктің әлсіз дамуының себептеріне кәсіпкерлердің ой өрісінің әлі күнге дейін қысқа мерзімді даму аясынан шыға алмауын, сондай-ақ кейбір бағаланбаған факторлардың ықпалын жатқызуға болады. Шағын және орта бизнес қызметінде тәуекелдерін басқара білу кәсіпорын менеджментінің маңызды элементі болып табылады. Қазіргі заманғы қатаң бәсекелестік және дағдарыстан кейінгі жағдайда дамуы үшін шағын және орта бизнеске тәуекелдерін тиімді басқара білу керек. Шағын және орта бизнес кәсіпорындары санының артуы оң динамика көрсетсе де, статистика олардың қызметінде 30 пайыздан астамы залал шегіп, тоқырауға ұшырайтындығын көрсетеді. Қазіргі қазақстандық экономикалық жүйеде шағын және орта бизнес кәсіпорындары маңызды орын алады. Шағын формадағы кәсіпорындардың ірі бизнеспен субъектілерімен салыстырғандағы бәсекелестік артықшылығы кәсіпорынның аз капитал көлемімен, қысқа мерзім аясында өндірісті ұйымдастыру мүмкіндігімен, материалды – техникалық, еңбек және табиғи ресурстарға аз қажеттіліктің болуымен негізделеді.

Шағын және орта кәсіпкерліктің елдің шаруашылық жүйесінде маңызды рөл атқаратыны даусыз, бірақ дамыған елдердегідей экономикалық процестерге әлі де болсын әсері едәуір болып отырған жоқ. Соған қарамастан, шағын және орта кәсіпкерліктің маңызы жыл санап артып келеді. Олардың экономикаға үлесін келесідей атап өтуге болады:

- Республикалық және жергілікті деңгейдегі бюджеттердің салықтық түсімдерін қамтамасыз етеді;
- Елімізде жаңа жұмыс орындарын ашып, халыққа жұмыс береді;
- Бәсекелестік ортаның қалыптасуына, нарықтық тепе-

тендікті орнатуға ықпал етеді;

- Қоғамдағы әлеуметтік мәселелерді шешуде өз үлесін қосады;

- Жаңашылдықты, иновацияларды ашып немесе қолдана отырып, қоғамды дамытуға өзінше ат салысады.

Қазақстан Республикасының Статистика жөніндегі агенттігі деректеріне сәйкес ШОБ субъектілерінің ЖІӨ-дегі үлесі 2008 жылы 16,7%, 2010 жылы 20,6% болса, ал 2013 жылы бұл көрсеткіш 16,9%-ке дейін төмендеді.

Дамыған елдермен салыстырғанда (Германия – 54%, Ұлыбритания – 50%, АҚШ – 52%, Франция – 56%) Қазақстанның ШОБ – қа ЖІӨ-дегі төмен үлесі тиіс болса, елдегі ірі бизнес (мұнай және тау-кен металлургиялық секторындағы кәсіпорындардың 7% ЖІӨ-нің 70% қамтамасыз етеді) оның жоғары үлесін құрайды. Бұл жағдай жалпы экономиканың құрылымының шикізат бағытында жоғары дәрежеде шоғырланғанын көрсетеді [6].

Бизнесті ашуға және құруға кәсіпкерлер интуитивті, түйсігінің жетегіне сүйене отырып бет бұратыны мәлім. Бизнесті ашу – бұл аталған жобаның дамуы мен жобаның өмірінің түрлі кезеңдерін қамтитын жобалық қызмет деп те тануға болады. Қазақстан Республикасының Статистика жөніндегі агенттігінің 2014 жылғы жағдай бойынша деректерінде тіркелген субъектілерінің саны 1536 мың бірлікті құрады, олардың ішінде ШОБ белсенді субъектілерінің саны 57,8% құрады [73]. ШОБ субъектілеріне біз барлық шағын және орта кәсіпорындар, жеке кәсіпкерлер мен шаруа-фермерлік қожалықтарды жатқыздық. Тіркелген ШОБ санының өсу серпіні оң трендті көрсетеді, ал белсенді ШОБ саны ауытқымалы сипатқа ие.

Әдебиеттер мен ескертпелер:

[1] ҚР Президентінің Халқына жолдауы.: «Нұрлы жол» 2014 ж. // қол жеткізу режимі // http://www.akorda.kz/kz/addresses/page_218342_

[2] Doszhan R.D. State support of small-scale and medium-sized business in Kazakhstan//International conference on “Innovation Challenges in Multidisciplinary Research & Practice

(ICIRP 2013). – Куалампур; Малайзия, 2013, декабрь– 14. – С.130-133.

[3] Trifilova A., Doszhan R. Driving innovation through women entrepreneurs: a study of Russia and Kazakhstan//EURAM, Uncertainty is great opportunity. – Warsaw; Poland, 2015, june 17-20.

[4] Досжан Р.Д. Қазақстан Республикасында кәсіпорындардың қызметін және жобаларды жүзеге асыруды талдау// ҚазҰУ Хабаршысы. Экономика сериясы. – 2015.-№ 5 (111).– Б. 161-169.

[5] Национальный стандарт Республики Казахстан, Руководство по управлению проектами, СТ РК ISO 21500-2014, (ISO 21500:2012 guidance on project management, IDT).

[6] Клочкова Н.Поможет ли новый стандарт казахстанским менеджерам «говорить на одном языке» с мировым проектным сообществом?// интернет ресурс.

© Ж. Сарин, 2017

О.В. Усенкова,
магистрант 2 курса
проф. «Финансы организации»,
e-mail: olesya.usenckowa@yandex.ru,
Е.В. Куницкая,
к.э.н., доц.,
Пензенский государственный университет,
г. Пенза

ИЗУЧЕНИЕ ПОДХОДОВ К РАЗРАБОТКЕ ЦЕЛЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ

STUDY OF APPROACHES TO DEVELOP TARGETS FOR STRATEGIC MANAGEMENT

Аннотация: Рассмотрены существующие подходы к разработке целевых показателей организации. Предложена триединая модель вычисления финансовых результатов деятельности организации, учитывающая влияние внешнего окружения.

Ключевые слова: стратегическое управление, целевые показатели, прибыль.

Annotation: The existing approaches to the development targets of the organization. Proposed a triune model of calculating the financial performance of the organization, taking into account the influence of the external environment.

Keywords: strategic management, targets, profit.

Системы стратегического и оперативного управления такие, как контроллинг, бюджетирование, сбалансированная система показателей ориентированы в первую очередь на достижение организацией определенных финансовых результатов. Даже в моделях социально-ориентированного бизнеса постановка и достижение целей организации напрямую связываются с развитием общества, однако, при этом, первичной и основной целью любой бизнес-организации признается получение прибыли.

Именно такой подход разделяет и большинство современных школ стратегического менеджмента, наиболее яркими представителями которых являются И. Ансофф, П. Друкер, М. Портер, А. Томпсон и А. Стрикленд. Они считают главной целью бизнес-организации также получение прибыли, а не рост благосостояния собственников, благо общества или удовлетворенность клиентов и персонала. В поддержку данной позиции отметим, что все потребности сторон, участвующих в бизнесе – стейкхолдеров, удовлетворяемые в процессе жизнедеятельности организации, стоит рассматривать как плату за ресурсы, необходимые для производства прибыли. Поэтому прибыльность является первичной целью организации и непременным условием удовлетворения потребностей всех участников бизнеса.

При построении иерархии целей фирмы, на вершине которой находится прибыль, проще выстраивать систему управления организацией, в отличие от модели управления, нацеленной на удовлетворение сразу нескольких целей [1]. Итак, построение концепции стратегического управления организацией опирается на то, что главной целью является именно получение прибыли, под которой в общем виде понимается итоговый показатель, характеризующий результаты деятельности и представляющий собой превышение доходов над расходами [2].

На сегодняшний день существует множество показателей, которые в какой-либо степени отражают прибыль и могут быть предложены в качестве главной цели бизнес-организации. Наиболее распространенные показатели распределены в табл. 1 на предмет соответствия главной цели фирмы.

Достижение главной цели бизнес-организации сопряжено с тремя условиями, как внешними, так и внутренними. Во-первых, должен быть рынок с определенным объемом спроса на продукцию компании. Во-вторых, на данном рынке организация должна иметь определенную долю за счет продажи товаров. В-третьих, доходы от этих продаж должны превышать понесенные расходы, то есть организация должна быть прибыльной.

Таблица 1 – Сравнительная оценка соответствия показателей прибыли главной цели бизнес-организации [1]

Типы категорий прибыли	Показатели категорий прибыли и их расчет	Оценка соответствия главной цели бизнес-организации
Категории, отражающие создание стоимости	Добавленная стоимость = Доход от продаж – Стоимость произведенных затрат.	Не соответствует, т.к. не учитывает зарплату, проценты за кредит, налоги, дивиденды, стоимость НМА.
Категории бухгалтерской прибыли	Валовая прибыль (ВП) = ВР – С Прибыль от продаж = ВП – коммерческие и управленческие расходы ЧП = ПР до нал-я + Отложенные налоговые активы – Отложенные налоговые обязательства – Текущий налог на ПР.	Не соответствуют, т.к. зависят от системы бухучета разных стран и от правильности его ведения разными компаниями.
Категории экономической прибыли	Экономическая добавленная стоимость (EVA) = Операционная прибыль – налоги – стоимость капитала.	Соответствует, т.к. учитывает только чистый эффект деятельности без стоимости капитала.
Категории прибыльности	Прибыльность продаж = Прибыль / Доход Прибыльность активов = Прибыль / Стоимость активов Прибыльность капитала = Прибыль / Капитал	Не соответствуют, т.к. это относительные показатели, влияющие на прибыль, но не являющиеся ей.
Категории стоимости бизнес-организации	Капитализация (стоимость компании) = Чистая приведенная стоимость денежных потоков или экономической прибыли.	Соответствует при ориентации на долгосрочный стратегический период деятельности компаний.

В связи с вышеизложенным, прибыль определяется тремя категориями: емкостью рынка, долей компании на рынке и прибыльностью компании [3]. Так, рынок, доля на рынке и прибыльность являются составляющими достижения высшей цели организации – получения прибыли и входят в состав главных стратегических целей бизнеса, так как от них напрямую зависит выживание и долгосрочное развитие фирмы.

Доказательством того, что рынок, доля и прибыльность являются исчерпывающим перечнем категорий, формирующих прибыль фирмы, служит возможность соединения их в единую формулу. Данный метод расчета предложен руководителем направлений стратегического развития крупных отечественных компаний В.В. Портных, в котором прибыль рассчитывается следующим образом:

$$П = E * Д * Р, \quad (1)$$

где $П$ – прибыль организации, ден. ед.; E – емкость рынка, ден. ед.;

$Д$ – доля организации на рынке, %;

$Р$ – отношение прибыли организации к ее выручке (прибыльность), %. [2].

Главным методологическим отличием этой формулы прибыли от привычного всем расчета «прибыль = доходы – расходы» является учет влияния внешних факторов на организацию, связанных с предвидением условий ведения бизнеса (рынок) и стратегий конкурентов (доля).

В соответствии с предложенной выше формулой, прибыль находится в прямо пропорциональной зависимости от изменения каждого параметра (емкости рынка, доли и прибыльности), что имеет ключевое значение в представляемой концепции. Из этого следует, что для максимизации прибыли организация должна стремиться к достижению максимального значения величин каждого сомножителя. Данная формула призвана объяснить природу возникновения прибыли, то есть выявить и оценить факторы прибыли: рынок как условие внешней среды; долю как способность организации к конкурентному росту и прибыльность как свойство фирмы

функционировать с превышением доходов над расходами [1].

В заключение отметим, что система целевых показателей, иерархия целей организации выстраивается на основе предложенной триединой модели вычисления финансовых результатов деятельности, учитывающей влияние внешнего окружения, а именно конкуренции.

Литература и примечания:

[1] Портных В.В. Стратегия бизнеса: монография / В.В. Портных. – М.: «Дашков и Ко», 2015. – 276 с.

[2] Артамонов В. С. Микроэкономика: учеб. пособ. / В. С. Артамонов, А. И. Попов, С. А. Иванов, Н. И. Уткин, Е. Б. Алексеев. – СПб.: Питер, 2012. – 320 с.

[3] Портных В.В. Управление бизнесом организации. Система координат // Executive.ru. – Электрон. данные. URL: [www.e-executive.ru/ community/ articles/902756/](http://www.e-executive.ru/community/articles/902756/) (дата обращения 16.12.2016).– Заглавие с экрана.

[4] Сысоева Е.В. Прибыль и убыток как финансовые результаты и важнейшие категории деятельности организации в рыночных отношениях // Транспортное дело в России. – 2015. – №3. – С. 24-27.

© О.В. Усенкова, Е.В. Куницкая, 2017

*О.А. Чиркова,
аспирант,
e-mail: olgach2010@mail.ru,
Алтайский государственный университет,
г. Барнаул,*

МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

THE MECHANISM OF REALIZATION OF STRATEGIC PROGRAMS OF DEVELOPMENT OF MUNICIPAL EDUCATION

Аннотация: данная статья посвящена механизму реализации стратегических программ развития муниципального образования, в частности дано определение понятию «механизм реализации стратегических программ развития муниципального образования», проанализированы основные компоненты механизма, сформулированы основные цели применения инструментов реализации стратегических программ.

Ключевые слова: механизм реализации стратегических программ, социально-экономическое развитие, эффективность реализации.

Annotation: this article deals with the mechanism of realization of strategic programs of development of municipality, in particular given the definition of the notion «the mechanism of realization of strategic programs of development of municipal formation», analyzed the basic components of the mechanism, formulated the main objectives the applications of the tools of realization of strategic programs.

Keywords: the mechanism of realization of strategic programs, socio-economic development, the efficiency of the implementation

Формирование в России эффективной реализации стратегических программ развития муниципального образования на данном этапе развития является основной

задачей государства. Данная задача актуализирует проблему разработки методологии построения механизма реализации стратегических программ. В настоящее время все муниципальные образования имеют стратегические документы социально-экономического развития. В то же время процессу реализации стратегических программ уделяется недостаточное внимание. При этом наименее проработанным в большинстве документов является механизм реализации.

Достижение поставленных целей в стратегических документах в существенной мере зависит от функционирования эффективного механизма реализации стратегических программ, на основе которого должно осуществляться принятие и исполнение стратегических решений, ориентация на конечный результат. Успешная реализация стратегии предполагает, прежде всего, рациональное использование имеющихся ресурсов при помощи методов и инструментов, которые позволят стимулировать реализацию стратегических программ на успех, а также наличие принципов реализации стратегических программ. Проведённая работа показала, что в целом нет сформированного механизма реализации стратегических программ развития муниципальных образований.

Предлагаем дать определение понятию «механизм реализации стратегических программ развития муниципального образования». Изначально обратимся к рассмотрению понятия «механизм». В экономику понятие механизма пришло из техники, так как возникла потребность описания социальных, экономических и производственных процессов в их взаимодействии. Широкое распространение этого термина в трудах, посвящённых экономике, начинается со второй половины 60-х годов 20 века. Но, несмотря на полувековое использование этого термина в экономической науке и широкое его применение, единое, общепринятое понятие так и не выработалось. Г.Р. Латфуллин, А.В. Райченко рассматривают понятие механизм как целенаправленно функционирующая система методов, инструментов, рычагов и процедур взаимодействия различных субъектов и объектов представляет собой сложную по природе, интегральную по

форме, динамично функционирующую организацию. [1]. А.Н. Цветков определяет механизм как совокупность императивных (обязательных к выполнению) и индикативных (рекомендательных) регламентов, задающих ограничения или определяющих возможности для управляемого объекта [2]. Относительно экономических систем используют понятие экономического механизма. Современный экономический словарь определяет экономический механизм как совокупность методов и средств воздействия на экономические процессы, их регулирования [3].

Термин «реализация» имеет латинское происхождение (от *realis* – вещественный) и в буквальном смысле означает овеществление чего-либо. [4] Данное понятие синонимично терминам «осуществление», «исполнение». [5] Глагол же «осуществить» трактуется как «привести в исполнение, воплотить в действительность» [6]. «Осуществление», таким образом, можно понимать как перевод (или переход) из сферы абстрактного, идеального в сферу сущего, конкретного, реального. Сейчас понятие «реализация» широко используется различными науками для обозначения способности систем (процессов) осуществлять, выполнять планы, программы, мероприятия под воздействием разнообразных явлений внешней и внутренней среды. То есть механизмом реализации стратегических программ можно считать целенаправленное регулирование совокупности действий, операций, методов, инструментов и принципов, с помощью которых осуществляется реализация стратегических программ развития муниципального образования, с целью повышения устойчивого социально-экономического развития муниципального образования. Таким образом, сущность механизма реализации стратегических программ развития муниципального образования заключается в целенаправленном комплексном воздействии муниципальных органов власти и управления совместно с другими заинтересованными субъектами управления и хозяйствования на все подсистемы муниципального образования (экономическую, финансовую, инвестиционную, социальную) для достижения намеченных целей, а именно создание качественно нового состояния

муниципальной социально-экономической системы.

Эффективность механизма реализации стратегических программ развития муниципального образования зависит от набора принципов, методов, инструментов, используемых для достижения поставленных стратегических целей.

Формирование механизма реализации должно опираться на систему принципов. К числу основных – относятся следующие: принципы отражающие общие правила реализации стратегии, интеграции финансовых ресурсов, баланса интересов, ответственности, использования эффективных методов управления, целевого использования ресурсов, удовлетворения потребностей целевых групп.

Следующим элементом механизма реализации стратегических программ муниципального образования являются методы. Методы – это система способов и приёмов воздействия субъекта управления на объект управления для достижения определённого результата.[7] Существует несколько подходов и классификаций методов управления, однако, автор классифицирует их на три группы: экономические, административные и социально-психологические. У каждого метода есть свои инструменты, которые представляют собой набор специальных средств, совокупность определённого порядка действий и приемов в достижении стратегических целей и задач. Основными целями инструментов должны стать, во-первых, создание благоприятной атмосферы для реализации стратегических программ развития муниципального образования; во-вторых, подготовка законодательной базы для контролирования, регулирования, повышения эффективности реализации стратегических программ развития муниципального образования; в-третьих, формирование финансовых механизмов привлечения и поддержки инвестиций на территории с целью повышения эффективности реализации стратегических программ; в-четвертых, обеспечение привлечения хозяйствующих субъектов к участию в реализации стратегических программ развития муниципального образования; в-пятых, стимулирование муниципальных служащих на повышение эффективности реализации

стратегических программ.

Механизм реализации стратегических программ должен быть гибким, эластичным, быстро реагировать на внешние и внутренние потребности развития муниципального образования, прогнозировать дальнейшее социально-экономическое развитие муниципального образования, выявлять и устранять отклонения в реализации стратегических программ развития муниципального образования.

Литература и примечание:

[1] Латфуллин Г.Р. Теория организации: учебник для вузов / Г.Р. Латфуллин, А.В. Райченко. – СПб.: Питер, 2004. – 395 с.

[2] Цветков А.Н. Инновационный императив для России: монография / А.Н. Цветков. – СПб.: СПбГИЭУ, 2010. – 218 с.

[3] Райзберг Б.А. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева – 3-е изд., доп. – М.: ИНФРА-М, 2000 Электрон. данные. URL: <http://slovari.yandex.ru/dict/economic/article/ses2/ses3531.htm?text=%D0%BC%D0%B5%D1%85%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%BC&encid=economic&stpar3=1.7>. (дата обращения 18.01.2017г.). – Заглавие с экрана.

[4] Большая советская энциклопедия. – М., 1975. – Т.21. – С. 525.

[5] Ожегов С.И. Словарь русского языка / Под ред. С.И. Ожегова, Н.Ю. Шведовой. – М., 2003. – С. 465.

[6] Барнашова Л.П. Понятие и характерные черты соблюдения норм права // Вопросы теории государства и права. Вып. 8. Саратов, 1988. С. 72; Теория государства и права: курс лекций / под ред. Н.И. Матузова, А.В. Малько. – М., 2001. С. 95.

[7] Большой экономический словарь. – М.: Институт новой экономики. А.Н. Азрилян. 1997.

© О.А. Чиркова, 2017

*О.И. Шуракова,
к.э.н., доц.,
e-mail: personal@ael.ru,
ХГУЭП,
г. Хабаровск*

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПОДГОТОВКИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ

PROBLEMS AND PERSPECTIVES OF TRAINING QUALIFIED SPECIALISTS

Аннотация: данная статья посвящена проблемам подготовки квалифицированных специалистов разного уровня в Дальневосточном Федеральном уровне. В частности разработаны мероприятия по модернизации профессионального образования. Предложена система многоуровневой подготовки кадров, основанная на принципе непрерывности профессионального образования.

Ключевые слова: профессиональное образование, квалифицированные кадры, непрерывность образования, многоуровневая подготовка.

Перспективы развития экономики Дальневосточного федерального округа в соответствии со стратегией развития Дальнего Востока до 2025 года потребуют притока специалистов в сфере космических технологий, специалистов в области нефтегазохимии, освоения морских биоресурсов, специалистов энергетики и коммуникации и др.

Стратегией обозначен ряд параметров экономики Дальнего Востока, которые должны быть достигнуты, один из них – доля инновационной продукции в общем выпуске продукции. Это потребует подготовки квалифицированных специалистов, работников среднего звена и рабочих.

Система профессионального образования округа, призванная обеспечить подготовку квалифицированных кадров, не соответствует реалиям нынешнего времени. Она представлена в федеральном округе учреждениями начального

профессионального образования, среднего профессионального образования (техникумы, колледжи), высшего профессионального образования (университеты, академии, институты). Кроме того, в Дальневосточном федеральном округе функционируют филиалы средних специальных учебных заведений вузов, в том числе государственных и негосударственных.

Филиалы же столичных коммерческих учебных заведений ориентированы в основном на подготовку гуманитариев – юристов, экономистов, менеджеров и т.п., хотя местные учреждения профессионального образования уже готовят тех же специалистов. Значительная часть учреждений системы начального профессионального образования устарела, превратившись из образовательной в затратную и некачественную систему псевдосоцзащиты.

Учреждения начального профессионального образования имеют слабую материально-техническую базу вследствие недостаточного финансирования, необходимого для подготовки квалифицированных кадров, ориентированных на современные технологии. В них не хватает квалифицированных педагогов.

Население в гипертрофированной степени ориентировано на получение высшего образования. Слабая система профориентации в целом привела к потере престижа инженерно-технических специальностей и рабочих профессий.

Падает качество образования, что приводит к неконкурентоспособности выпускников системы профессионального образования.

Сегодня в системе профессионального образования отсутствуют профессиональные стандарты на рабочие специальности. И это только часть проблем.

Следствием вышеперечисленного стала невозможность системы профессионального образования полностью удовлетворить потребность дальневосточной экономики в кадрах. Усугубляется ситуация и диспропорцией не только в подготовке кадров необходимого профиля и уровня, но и диспропорции самой системы, напоминающей перевернутую пирамиду, где соотношение выпуска из учреждений начального профессионального образования (НПО), среднего

профессионального образования (СПО) и высшего профессионального образования (ВПО) составляет сегодня 1: 1,5: 2,3, то есть на десять подготовленных рабочих приходится 15 выпускников среднего профобразования и 23 выпускника с высшим образованием.

Необходимо развернуть ситуацию в сторону увеличения подготовки рабочих, среднего персонала, особенно технического.

Решению этого вопроса могут способствовать меры, которые уже принимаются в регионах округа. Это системная модернизация профессионального образования.

Так, в Хабаровском крае образованы краевые специализированные (профильные) учебные заведения, осуществляющие подготовку кадров для конкретных предприятий, которые получили возможность вносить изменения в программу обучения, заказывать подготовку специалистов и рабочих под реальное производство. При этом работодатель может выбирать наиболее способных, принимая участие в работе государственных аттестационных комиссий. Таким образом, достигается цель, когда качество подготовки оценивает «не тот, кто учит», а «те, для кого учат».

Для реализации принципа непрерывности профессионального образования созданы многоуровневые учебные заведения, осуществляющие подготовку по программам начального, среднего и дополнительного профессионального образования. Государственно-общественная система управления подготовкой кадров реализуется в рамках соглашений, заключённых министерством образования и науки края с отраслевыми министерствами, союзом работодателей края, и через общественно-координационные советы при главах муниципальных районов и городов и через попечительские и наблюдательные советы, созданные в учреждениях начального и среднего профессионального образования.

Созданные ресурсные центры в области судостроения и строительства оснащены современным технологическим оборудованием, позволяющим обучать не только студентов, но и вести переподготовку, повышение квалификации, опережающее обучение работников предприятий.

Справочно: ресурсный центр – новый тип учебного заведения начального и среднего профессионального образования, аккумулирующий на своей базе материальные, кадровые, интеллектуальные ресурсы. Осуществляет тесное сотрудничество с предприятиями отрасли через соглашения и попечительский совет, сетевое взаимодействие с учебными заведениями своего профиля, повышение квалификации преподавателей сетевых учебных заведений, переподготовку, повышение квалификации, опережающее обучение работников предприятий. Предприятия имеют возможность изменять и дополнять профессиональные модули и междисциплинарные курсы с учётом своей специфики.

Ряд проблем системного характера препятствует подготовке необходимого экономике количества кадров и их закреплению на производстве, в их числе: относительно низкая заработная плата на предприятиях, неблагоприятные условия труда вследствие устаревшей материально-технической базы большинства предприятий, необеспеченность жильём, недостаток мест в детских садах, отсутствие банка данных об уровне обеспеченности и потребности организаций малого и среднего бизнеса в кадрах специалистов и рабочих.

Без принятия комплекса мер по закреплению кадров вышеперечисленные проблемы не решить.

Следует принять дополнительные меры по повышению уровня заработной платы, расширить перечень льгот в рамках соцпакета, обеспечить решение жилищной проблемы и осуществить реконструкцию и модернизацию производства.

Необходимо развитие системы многоуровневой подготовки кадров путём создания университетских комплексов, объединяющих систему: ВУЗ – СПО – НПО либо СПО – НПО. Ряд предложений в этом направлении уже подготовлен в субъектах Российской Федерации округа. Подобные комплексы позволят реализовать принцип непрерывности профессионального технического образования, сохранив при этом практикоориентированную направленность начального и среднего профессионального образования, а также первого уровня высшего образования – прикладного бакалавриата. На базе среднего профессионального образования и бакалавриата

может быть сформирован средний класс и развиваться малый и средний бизнес. Министерству образования и науки Российской Федерации необходимо возглавить создание многоуровневых учебных заведений (НПО – СПО – ВПО, НПО – СПО, СПО – ВПО), а также специализированных центров подготовки кадров и разработать нормативную базу, обеспечивающую участие *предприятий* различных форм собственности в подготовке кадров.

Развитие частногосударственного партнёрства позволит организовать профориентационную работу в соответствии с потребностью отрасли, участие в формировании содержания вариативной части федерального государственного образовательного стандарта, организацию практического обучения и последующего трудоустройства, привлечение на преподавательскую работу представителей отрасли, организацию стажировок преподавателей на предприятиях отрасли. За рубежом уже давно распространена практика взаимодействия общественных организаций, государства и частных предприятий, причём большую часть затрат на обучение несут именно заинтересованные компании.

Взаимодействие учреждений НПО и СПО с предприятиями по вопросам подготовки кадров позволит обеспечить прохождение стажировок и практики для учащихся, предоставит материальную базу для обучения, даст возможность дополнительного материального стимулирования лучших учащихся и преподавателей (стипендии, премии). Российскому союзу промышленников и предпринимателей необходимо обобщить требования работодателей к системе профессионального образования через разработку профессиональных стандартов и принять участие в организации центров сертификации квалификаций, создающихся в субъектах Российской Федерации. Особую актуальность приобретает укрепление материально-технической базы и кадровой составляющей учреждений начального и среднего профессионального образования, так как в стандарте в качестве лицензионного норматива прописан перечень кабинетов и лабораторий для организации учебного процесса, требования к кадрам. В условиях старения педагогических кадров приток молодых специалистов и производственников (практиков)

можно обеспечить только при условии увеличения им заработной платы.

Следует ввести стимулирующие меры для предприятий, осуществляющих качественную внутрифирменную подготовку, возобновить её там, где она отсутствует; повысить требования, определяющие необходимость повышения квалификации практически всех категорий персонала.

Значительно затрудняет работу отсутствие статистических данных, тем более что ранее балансы потребности в квалифицированной рабочей силе в перспективе составлялись как на каждом предприятии, так и в отраслевом разрезе.

В свете названных задач необходимо проанализировать профессионально-квалификационную структуру и объёмы подготовки специалистов в образовательных учреждениях профессионального образования, использовать полученные результаты при планировании объёмов подготовки в соответствии с потребностями экономики округа, провести оптимизацию сети учреждений профессионального образования, при формировании государственного заказа на подготовку рабочих и специалистов с начальным и средним профессиональным образованием предусмотреть: увеличение нормативов финансового обеспечения в части, касающейся затрат на развитие материально-технической базы образовательных учреждений начального профессионального и среднего профессионального образования, их кадрового потенциала, совершенствование профессиональных образовательных программ, а также на мероприятия, связанные с прохождением практики и стажировок на ведущих предприятиях Дальнего Востока

© О.И. Шуракова, 2017

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Н.А. Матвеева,
*преподаватель русского языка
и литературы,
e-mail: notabene.matveeva@yandex.ru,
филиал ФГБОУ ВО «Самарский
государственный университет
путей сообщения» в г. Алатыре,
г. Алатырь*

СПОСОБЫ АКТИВИЗАЦИИ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ НА ЗАНЯТИЯХ ПО ЛИТЕРАТУРЕ

THE WAYS OF ACTIVIZATION OF COGNITIVE ACTIVITY OF STUDENTS IN THE CLASSROOM FOR LITERATURE

Аннотация: В данной статье представлены эффективные методы групповой и индивидуальной работы студентов. Методы разработаны на основе компетентностного подхода, выполнение предложенных заданий способствует формированию у студентов коммуникативной, личностной и языковой компетенций.

Ключевые слова: прием, метод, групповая форма работы, индивидуальная форма работы.

Annotation: This article presents effective methods of group and individual work of students. Methods developed on the basis of competence approach implementation of the suggested activities helps develop students ' communicative, personal and language competencies.

Keywords: reception, method, group form of work, individual form of work.

Преподавание литературы в учреждении среднего специального образования имеет свою специфику по сравнению

со школьным. Студенты, поступившие в определенное учебное заведение и выбравшие конкретную профессию (не связанную с филологией), уверены в том, что такой предмет, как литература, им уже не нужен и нацелены на изучение своей будущей профессии. В данной ситуации достаточно непросто убедить учащихся в необходимости изучения своего предмета.

Задача педагога – вызвать интерес как к урокам, так и к произведениям, опираясь на потребности студентов, находя интересные для учащихся формы работы.

В данной работе представлены приемы обучения, применяемые на практике, которые могут способствовать активному взаимодействию студента с преподавателем, одноклассниками и даже авторами произведений.

Активные методы групповой формы работы студентов

Одной из наиболее популярных и практически значимых в методике преподавания литературы является групповая форма работы студентов.

Задачи:

- развитие познавательной активности на занятиях по литературе;
- создание творческой атмосферы;
- обогащение студентов новыми знаниями, умениями и навыками, которые могут быть получены в том числе в процессе сотрудничества с одноклассниками.

Успешные результаты будут получены в том случае, если наибольшее количество учащихся примет активное участие в работе. Студенты закрепят имеющиеся знания (возможно, кто-то получит новые), разовьют и приобретут речевые навыки, научатся решать проблемы в группе, сформируется мотивация к учению, учащиеся получат возможность творчески реализовать себя.

1 прием – «Пантомима». Данный прием чаще используется на уроке закрепления какого-либо раздела в форме игры. Команды вытягивают бумажку, на которой написаны имена героев изученных произведений, либо сцену из произведения, либо название произведений, после чего без слов изображают их так, чтобы команды-соперники угадали. Оценивается творческий подход, креатив и артистические

способности. Студенты всегда с интересом участвуют в игре, возникает азарт, желание опередить друг друга в отгадывании. В то же время студенты учатся работать в команде, договариваться, имеют возможность раскрыть свои актерские способности, а кто-то, возможно, побороть свой страх публичного выступления. Студенты, которые на прочли изображаемое произведение, не понимают, о чем “идет речь” и, судя по реакции, завидуют тем, кто угадывает и “играет” (то есть показывает пантомиму).

Примеры заданий

- Изобразите Квашню (по пьесе М. Горького «На дне»).
- Изобразите Базарова (по роману И.С. Тургенева «Отцы и дети»).
- Изобразите бал у Сатаны (по роману М. Булгакова «Мастер и Маргарита»).
- Изобразите вечер по случаю помолвки Ларисы и Карандышева (по пьесе А.Н. Островского «Бесприданница»).
- Изобразите повесть «Крейцера соната» Л.Н. Толстого.
- Изобразите роман «Анна Каренина» Л.Н. Толстого и т.д.

Данный прием пользуется популярностью среди большинства студентов, вероятно, потому, что позволяет проявить свои творческие способности. «Поучать, развлекая» – так сказал Оскар Уайльд о функции искусства. Думается, это мудрое изречение применимо и к преподаванию литературы.

2 прием – «Нарисуй стихотворение». Учащимся предлагается проиллюстрировать изученное стихотворение, в котором описываются чувства и переживания героя. В процессе работы учащиеся стремятся вместе решать учебную задачу, находить компромиссы, вносить свой посильный вклад в общую работу. Данный вид работы также позволяет студентам проявить свои творческие способности, в то же время – глубже понять и прочувствовать смысл прочитанного произведения.

3 прием – «Нарисуй произведение». Известный прием, который также пользуется популярностью среди студентов. Учащиеся вместе обсуждают идеи, распределяют роли (художник, идейный вдохновитель, помощники). В процессе

работы студенты активно общаются, совместно принимают решения. Художественные способности в данной работе не важны. Более того, их отсутствие способствует появлению у учащихся креативных идей, позволяет им проявить свое чувство юмора. “Разгадывание” рисунков вызывает у зрителей множество положительных эмоций и в то же время позволяет им применить свои знания на практике.

4 прием – «Придумай вопрос/задание» используется при закреплении какого-либо раздела. Применяется на уроках, проводимых в форме игры. Данный прием способствует активизации учебной деятельности студентов, помогает вспомнить изученные темы, проявить творческие способности. Оценивается оригинальность задания. Наиболее интересные вопросы и задания, придуманные студентами, используются для занятий в других группах. Таким образом, учащиеся становятся сопреподавателями, сотворцами учебного процесса.

Активные методы индивидуальной работы студентов

Индивидуальная работа является основным способом оценки знаний студентов, их интеллектуальных, творческих, коммуникативных способностей. Некоторые студенты по разным причинам не могут в полной мере проявить себя при групповой работе.

Задачи:

- закрепление изученного материала в оригинальной форме;
- создание условий для творческой реализации отдельной личности;
- проведение рефлексии в процессе выполнения учебного задания (выявление личностных особенностей восприятия проблемы/героя учащимся).

1 прием – «Напиши ответ автору». Применяется в заключение изучения темы по творчеству определенного поэта. Студентам предлагается написать ответное стихотворение автору изучаемого произведения. Таким способом можно проследить их реакцию на содержание произведения, уровень усвоения основной мысли, выводы, к которым пришли учащиеся. Жестких требований к форме стихотворения нет, разрешается написать белый стих. Важно – содержание

написанного. Студентам нравится данная форма работы, они создают лирические, юмористические стихотворения. Авторы имеют большой успех у слушателей, что значительно повышает самооценку и дает дополнительную мотивацию к учебе.

2 прием – «Измени ход произведения». Данный прием основан на уже известном “Закончи произведение”. Отличие заключается в том, что учащиеся имеют возможность изменить поведение и судьбу героев с любого момента произведения, что помогает студенту ощутить себя творцом и соавтором, а также он имеет возможность выразить свои желания и мечты. Учащиеся с интересом слушают друг друга, а также с удовольствием делятся своими мыслями.

3 прием – «Творческий вопрос/задание». Применяется в заключение изучения произведения.

Примеры заданий

- Напишите письмо родителям «из будущего» от имени своей молодой семьи (чтобы избежать проблем, которые мы наблюдаем в драме А.Н. Островского «Гроза»).

- Продолжите предложение: «Иногда мой друг ведет себя, как Базаров/Кирсанов, но я хочу ему помочь измениться...» (если уже помог, то как?) (По роману И.С. Тургенева «Отцы и дети»).

- Кому в России живется хорошо и почему? (по поэме Н.А. Некрасова «Кому на Руси жить хорошо»).

- Какой герой вызывает у меня восхищение и почему (по роману Л.Н. Толстого «Война и мир»).

- Представьте, что вы стоите рядом с Анной Карениной, вам нужно отговорить ее от самоубийства. Что вы ей скажете? (по роману Л.Н. Толстого «Анна Каренина»).

- Какое значение для меня имеет родительский дом (по комедии А.П. Чехова «Вишневый сад»).

- У вас есть возможность спасти жизни троих героев. Кого вы выберете и почему? (по трагедии В. Шекспира «Гамлет»).

- Напишите совет Желткову, как ему следовало поступить (если вы осуждаете его самоубийство) (по повести А.И. Куприна «Гранатовый браслет»).

- Какой герой вызывает больше всего вызывает у вас

сочувствие и почему? (по пьесе М. Горького «На дне»).

– С какой из женщин должен был остаться Григорий Мелехов и почему? (по роману М.Шолохова «Тихий Дон»).

– Напишите послание солдату перед боем, из которого он, возможно, не вернется (в финале изучения прозы и поэзии периода Великой Отечественной войны).

– Объясните фразу:

* любовь как вареники;

* любовь как мерседес;

* любовь как марганцовка;

* любовь как борщ;

* любовь как «Черный квадрат» Малевича;

* любовь как синтаксис;

* любовь как кофе;

* любовь как конфета и т.д.

Задание развивает у учащихся способность креативно мыслить, искать пути решения поставленной задачи, размышлять на заданную тему.

Данные приемы активно и довольно успешно используются в моей педагогической практике и приносят положительные результаты. По моему мнению, самое главное для учителя – видеть в глазах и действиях учащихся живой отклик на важные темы, способствующие развитию и раскрытию их лучших душевных качеств.

Литература и примечания:

[1] Давыдов В.В. Проблемы развивающегося обучения. – М., 1986.

[2] Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность. – М., 1982.

[3] Смолкин А.М. Активные методы обучения. – М., 1991.

[4] Чуприкова Н. И. Умственное развитие в обучении. – М., 1995.

© Н.А.Матвеева, 2017

*Ю.Е. Федотова,
магистрант
напр. «Языковое образование»,
e-mail: yuliya-fedotova@mail.ru,
науч. рук.: Н.М. Киселева,
к.ф.н., доц.,
ОмГПУ,
г. Омск*

**О ГЕНЕЗИСЕ ДЕТЕРМИНИРОВАННЫХ
ФРАЗЕОЛОГИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ С ИМЕНЕМ
СОБСТВЕННЫМ В РУССКОМ, АНГЛИЙСКОМ И
НЕМЕЦКОМ ЯЗЫКАХ**

**ABOUT GENESIS OF DETERMINED PHRASEOLOGICAL
UNITS WITH A PROPER NOUN IN RUSSIAN, ENGLISH
AND GERMAN LANGUAGES**

Аннотация: данная статья посвящена классификации фразеологизмов с именем собственным по генетическому принципу и выявлению наиболее заметных онимов во фразеологии трех сопоставляемых языков, а также определению причин существующих аналогий и расхождений.

Ключевые слова: фразеология, имя собственное, детерминированные фразеологические единицы

Annotation: this article is devoted to classification of idioms with a proper noun by the genetic principle and identification of most remarkable antroponyms and toponyms in phraseology of three compared languages, and also to definition of reasons of existing analogies and divergences.

Keywords: phraseology, proper noun, determined phraseological units

Имя собственное (ИС), являясь культурной доминантой, функционируя в малых прецедентных текстах и во фразеологии национального языка как этнокультурный компонент, помогает выявить характерные черты менталитета и культуры народа,

того или иного типа языковой личности. Именно ИС явилось отправным пунктом в нашем исследовании в сопоставительном анализе русской, английской и немецкой фразеологии, целью которого являлось доказательство важности ИС не только в его первичном, но и фразеологизированном значении, а также в установлении случаев эквивалентности и безэквивалентности в трех родственных изучаемых нами языках.

ИС является лексической единицей со всем набором свойственных ей типичных функций: номинативной, идентифицирующей, дифференцирующей, социальной, эмоциональной, аккумулятивной, дейктической (указательной), функцией «введения в ряд», адресной, экспрессивной, эстетической и стилистической. При этом оно является носителем этнокультурной информации, что активно использует фразеология русского, английского и немецкого языков, чьи ФЕ с ИС были нами отобраны с целью анализа источника, фигурирующих в них антропонимов и топонимов. Других типов ИС при анализе фразеологии данных языков нами не зафиксировано.

Методом сплошной выборки из толковых и фразеологических словарей нами были выявлены 737 фразеологических единиц (ФЕ) с ИС в качестве компонента, характерные для русской, немецкой и английской культур.

Систематизировав данный корпус ФЕ посредством классификации Г.Р. Ганиевой, согласно источникам заимствования ИС, нам удалось определить следующие две основные группы ФЕ с ИС:

1) детерминированные ФЕ (ФЕ, в составе которых ИС генетически восходит к определенному (утраченному или существующему) денотату), например: *русск. Болдинская осень* – первоначально выражение означало особенно плодотворный в творческом отношении период жизни Пушкина – осень 1830г, которую он провел в селе Болдино, создав несколько шедевров /*англ. Dorian Grey* – самовлюблённый эгоист. По имени героя романа О. Уайлда «Портрет Дориана Грея» / *нем.: die Donquichotterie* – безрассудное, изначально обреченное на провал мероприятие, основанное на оторванном от реальной действительности идеализме, по имени центрального образа

романа Мигеля де Сервантеса «Хитроумный идальго Дон Кихот Ламанчский».

2) индетерминированные (ФЕ, обнаруживающие отсутствие первичного денотата). В индетерминированных ФЕ ИС является традиционным, популярным у данной нации. Иллюстрацией данной группы фразеологизмов могут послужить следующие устойчивые выражения: *русск.: показать Кузькину мать* – устроить кому-л. взбучку, выволочку. Кузьма наряду с такими именами, как Иван, Петр, Степан, является традиционным в русской лингвокультуре и при возникновении данного фразеологизма не подразумевало под собой конкретного человека, историческую личность или литературного героя. В русских поговорках имя Кузьма встречается часто и означает бедного, несчастного человека; *англ.: before you can (could) say Jack Robinson* – очень быстро, в мгновение ока. Происхождение имени Jack Robinson неизвестно. Отсутствие какой-либо информации об источниках возникновения данного имени и вхождении его в данный фразеологизм свидетельствует о том, что Jack Robinson – это вымышленный персонаж; *нем.: Ich will Meier heißen, wenn.../wenn ..., dann heiß ich Meier* – провалиться мне на этом месте, если... Фамилия Meier на протяжении долгого времени является одной из самых распространенных немецких фамилий и входит в состав многих устойчивых выражений на немецком языке.

Большей частью корпус отобранных нами фразеологизмов с ИС детерминирован, т.е. имеет свой первичный объект обозначения, переосмысленный в какой-то степени в устойчивой фразе.

В данном разряде фразеологизмов обнаружены следующие генетические типы языковых единиц:

I. ФЕ, в которых ИС связано с бытом, фольклором, историей и литературой нации. В эту группу входят:

1) ФЕ с топонимами и этнонимами рассматриваемых языков;

2) ФЕ с ИС связанное с мировой историей, историей нации и обозначающее конкретное лицо;

3) ФЕ с ИС из литературных источников (связанные с именами персонажей, названиями произведений литературы, и

«крылатые выражения» авторов);

II. ФЕ, в которых имя собственное заимствовано из священных писаний (Библии или Корана). В эту группу входят:

1) ФЕ с ИС, заимствованными из Библии. В свою очередь, данную группу можно подразделить на следующие подгруппы:

- а) ФЕ с именем Адам;
- б) ФЕ с именем Иисус (Христос);
- в) ФЕ с именами других героев Библии;
- г) ФЕ с библейскими топонимами.

III. ФЕ с ИС, которое связано с античной мифологией.

Важно, что при рассмотрении детерминированных ФЕ можно отметить большое количество фразеологических параллелей во всех трех исследуемых языках.

Рассмотрим *ФЕ с компонентом топонимом*. Топонимы являются значительным носителем истории и культуры народа, отражающим национальные особенности страны. ФЕ с топонимом в лексическом составе составляют ценный страноведческий материал, способный информировать об историческом и экономическом развитии страны, особенностях ее географии, особенностях национальных поверий и т.д.

При проведении количественного анализа ФЕ данной группы во всех трех исследуемых языках были выявлены наиболее часто встречающиеся ИС. В русском языке таким топонимом по понятным причинам является Москва (11 ФЕ). Приведем некоторые примеры: *Москва бьет с носка (а Питер бока повытер)* – о высокой конкуренции среди приезжих в столице; *Москва видна* – (иноск.) о дырявой, изношенной вещи; *от искры Москва загорелась* – (иноск.) от малых причин часто происходят великие дела; *на Москве толсто (густо) звонят, да тонко (жидко) едят* – (иноск.) о дороговизне.

В немецком языке наиболее частотным топонимом в составе ФЕ наравне со столицей является Рим (Rom – 5 ФЕ, Berlin – 5 ФЕ): *auch Rom ist nicht an einem Tag erbaut worden* – и Москва не сразу строилась; *mit Fragen kommt man nach Rom* – язык до Киева доведет; *er ist zu Rom gewesen und hat den Papst nicht gesehen* – слона-то он и не приметил; *Berliner Kind* – уроженец Берлина; *jmd. hat eine Berliner Schnauze* – кто-то

дерзок на язык; кто-то типичный берлинец, за словом в карман не полезет.

Интересно то, что название столицы Италии является одним из самых распространенных топонимов в составе ФЕ во всех трех языках (*when in Rome (do as the Romans do)* – в чужой монастырь со своим уставом не ходят; *быть в Риме и не видеть папы* – не обратить внимания на самое главное). Большинство подобных ФЕ возникли еще в Древнем Риме, когда римляне активно приращивали свои территории за счет завоеваний. Так в данной группе обнаруживаем два абсолютных межъязыковых соответствия: 1) *русск.: все дороги ведут в Рим, англ.: all roads lead to Rome, нем.: alle Wege führen nach Rom*; 2) *русск.: Рим не в один день построен, англ.: Rome wasn't built in a day, нем.: Auch Rom ist nicht an einem Tag erbaut worden*.

Если обратиться к английской фразеологии, то можно заметить, что помимо вышеупомянутых топонимов популярностью пользуется форма прилагательного от названия государства Нидерланды (Dutch – 4ФЕ): *Dutch courage* – храбрость, обусловленная чрезмерным употреблением алкоголя; *to beat the Dutch* – превзойти все ожидания; *a Dutch uncle* – обозначение человека, который отпускает откровенные, резкие или серьезные комментарии и критику, чтобы обучить, поощрить или предупредить кого-то. Таким образом «голландский дядя» является антонимом заботливого, снисходительного родственника.

В процентном соотношении наибольшее количество ФЕ с топонимом в качестве компонента выявлено в немецком языке – 31%. К сравнению в английском языке – 9%, в русском – 15 %.

Перейдем к группе ФЕ с ИС связанные с мировой историей, историей нации и обозначающие конкретное лицо.

В английском языке ФЕ данной группы составляют 24% от общего количества отобранных примеров. При этом наиболее частотными именами являются John (5 ФЕ) Tom (3 ФЕ): *old Tom* – «старый Том» (общее название подслащенных сортов джина). По имени Томаса Чемберлена, занимавшегося изготовлением джина; *John Hancock (или Henry)* – чья-то подпись (по имени американского политического деятеля, одного из лидеров борьбы за независимость, чья подпись под Декларацией

независимости – самая крупная).

Наибольшей популярностью в фразеологии немецкого языка, исходя из количественных данных, пользуются имена Oskar и Fritz. Их можно встретить в таких ФЕ, как *frech wie Oskar* – нахал из нахалов (поэт и театральный критик Оскар Блюменталь); *der Alte Fritz* – старый Фриц (прозвище прусского короля Фридриха II (1712-1786)); *ist für den Alten Fritzten* – что-либо псу [коту] под хвост (по прозвищу прусского короля Фридриха II); *als der Alte Fritz noch Gefreiter war* – давным-давно, при царе Горохе (по прозвищу прусского короля Фридриха II). Как можно заметить, этимология перечисленных ИС во всех случаях абсолютно разная.

При рассмотрении ФЕ данной группы в русском языке, нами было установлено, что самым частотным ИС в составе ФЕ русского языка является имя легендарного правителя объединённого Израильского царства в 965-928 г. до н. э. Соломона: *суд Соломона* – праведный, мудрый суд; *Соломоново решение* – остроумное решение, ловкий выход из трудного или щекотливого положения; *помяни, Господи, царя Соломона и всю премудрость его* – фразеологизм произносится, когда заврется глупый болтун. Распространенность данного имени во фразеологии можно объяснить тем, что образ царя Соломона вдохновлял многих художников и поэтов на создание фресок (Рафаэль), опер и ораторий (Гуно, Гендель), а также на использование его образа в повестях (А.И. Куприн «Суламифь»(1908)).

Группа ФЕ с ИС из литературных источников (связанные с именами персонажей, названиями произведений литературы, и «крылатые выражения» авторов) оказалась самой многочисленной – 148 ФЕ, что свидетельствует о начитанности носителей всех трех исследуемых лингвокультур. И в русском, и в английском, и в немецком языках крылатые слова из всемирно известных произведений, а также названия произведений и имена главных героев, входят в повседневное общение и прочно закрепляются в сознании носителей языка. Наибольшее количество ФЕ данной группы выявлено в русском языке – 69 ФЕ. Самым частотным ИС является имя Иван (15 ФЕ): *Афанасий Иванович и Пульхерия Ивановна* – в повести Гоголя

«Старосветские помещики» изображена трогательная пара супругов, неспособных существовать порознь; *Иван Иванович и Иван Никифорович* (Н. Гоголь Повесть о том, как поссорился Иван Иванович с Иваном Никифоровичем) – так говорят о людях, которые ссорятся по мелочам и живут, как кошка с собакой; *если бы губы Никанора Ивановича да приставить к носу Ивана Кузьмича* (Н.В. Гоголь. Женитьба). Цитата (шутл.) употребляется в двух ситуациях: 1) когда человека сомневается в выборе; 2) когда человек вместо того, чтобы принимать вещи такими, какие они есть, представляет себе, что было бы если ...

В немецких ФЕ нам не раз встретилось женское имя Gretchen: *die Gretchenfrisur* – прическа «Гретхен» (длинные косы, обычно заложенные вокруг головы; названа по облику Гретхен из театральной постановки «Фауста»), *die Gretchenfrage* – кардинальный вопрос. Распространенность данного имени во фразеологии немецкого языка связана с всемирной известностью произведения И. Гете «Фауст», которое является одной из вершин немецкой поэзии.

В английском языке ФЕ с ИС из литературных источников составляют 21% от общего количества выявленных ФЕ с ИС. В них многократно встречается имя Jack. Например, *JackDrum's entertainment* – нелюбезная встреча, прием, по названию пьесы драматурга и сатирика Джона Марстона «Забава Джека Драма» (1601); *the house that Jack built* – (шутл.) рассказ с повторениями. Фразеологизм основан на названии английского народного детского стихотворения-сказки и песни на него (1755).

Значительную часть ФЕ с именами собственными составляют *фразеологизмы, в которых имя собственное заимствовано из священных писаний (Библии) и древнегреческих мифов*. В данной группе можно выделить превалирующие во всех исследуемых языках ИС: Адам, Иисус (Христос), Иов, Ева. При этом наибольшее количество межъязыковых соответствий выявлено среди ФЕ с именем Адам. Во всех исследуемых языках встречается фразеологизм *англ.: (an) Adam's apple / русск.: Адамово яблоко/ нем.: Adamsapfel* – кадык.

Приведем некоторые примеры межъязыковых соответствий английского и русского языков: *англ.: Adam's rib / русск.: ребро Адама* – женщина; *англ.: begin with Adam (with the*

creation) (уст., шутл.) / русск.: от Адама (с Адама) – начинать рассказ, объяснение и т.п. с самого начала; англ.: *son of Adam* / русск.: сын Адама – мужчина; англ.: *(the) old Adam* / русск.: ветхий Адам – испорченность человеческой натуры; англ.: *when Adam delved and Eve span, who was then a (или the) gentleman?* / русск.: когда Адам пахал и пряла Ева, где родословное стояло древо? (ирон.) – говорится человеку, кичащемуся своей родословной; англ.: *the curse of Adam* / русск.: проклятие Адама – необходимость зарабатывать себе на жизнь; англ.: *Adam's profession* / русск.: профессия Адама – всякие виды сельскохозяйственных работ. Широкая распространенность данного имени во фразеологии многих языков обусловлена тем, что Адам – это символ человека в его отношениях с Богом. Его библейская история, переведенная на более чем 2000 языков мира, стала основой для главных положений христианской веры, а также ввела в мировое искусство большое количество символов, а во фразеологию ряд устойчивых выражений.

Имя Адам – единственное часто встречающееся ИС одновременно во всех исследуемых нами языках. Помимо имени Адам во фразеологии русского языка нам удалось обнаружить ряд ФЕ с именем Иуда: *Иуда предатель* (*Иуда Искарот*) – (иноск. бранн.) предатель; *Иудино лобзание* – (иноск.) – предательская ласка; *Иудин поцелуй* – подлое, лицемерное предательство, ложная демонстрация любви.

Обратившись к ФЕ данной группы в немецком языке, нам удалось установить, что в них часто используется имя Ева (10 ФЕ). Приведем некоторые примеры устойчивых выражений с данным именем: *bei Adam und Eva anfangen* – (разг. неодобр.) начинать от Адама, начинать от печки (начинать все с самого начала); *von Adam und Eva abstammen* – быть допотопным, ветхим (букв.); *eine typische Eva* – настоящая, типичная женщина; истинная дочь Евы; *eine junge Eva [Evastochter]* – (шутл.) молодая красotka.

Интересно то, что и в английском, и в немецком языках присутствует ряд фразеологизмов с именем главного персонажа библейской книги Иова (Job, Hiob): англ. *(as) patient as Job* – очень терпеливый, обладающий ангельским терпением; англ. *a poor Job* – человек, безропотно переносящий бедствия; англ. *(as)*

poor as Job's turkey – очень бедный, беден как церковная мышь; гол (беден) как турецкий святой, гол, как сокол; *англ. Job's comforter* – горе-утешитель; *нем. Hiobsbotschaft / Hiobspost/ Hiobsnachricht* – роковая весть, страшное известие. Приведенные ФЕ восходят к образу Иова, на долю которого выпало тяжелое испытание, поэтому в обоих языках носят преимущественно отрицательный характер.

Группа *ФЕ с библейскими топонимами* оказалась весьма немногочисленной. Самым распространенным топонимом в составе фразеологизмов рассматриваемой генетической группы стал Вавилон. Город, являвшийся важным культурным, экономическим и политическим центром Древнего мира, одним из крупнейших городов в истории человечества, наложил отпечаток и на лексический фонд многих языков. В ходе исследования нам удалось обнаружить следующие межъязыковые соответствия: *англ. (the) confusion of Babylon / русск. Вавилонское столпотворение* – суматоха, беспорядок, путаница, неразбериха, шум и гам; *нем. Babylonische Sprachverwirrung, русск. Вавилонское смешение языков*. Выражение возникло из библейского мифа о попытке построить в Вавилоне башню, которая должна была бы достигнуть неба. Когда строители начали свою работу, разгневанный бог «смешал язык их», они перестали понимать друг друга и не смогли продолжить постройку. Фразеологизм употребляется в значении: беспорядок, бестолочь, шум, суматоха.

Завершают ряд генетических типов языковых единиц *ФЕ с ИС, заимствованными из античной мифологии*. При рассмотрении данной группы нами было отмечено, что наибольшей популярностью во фразеологии немецкого и русского языков пользуется имя Геркулес. При этом наблюдаются некоторые межъязыковые аналогии: *нем. Herkules am Scheidewege, русск. Геркулес на распутье* – человек, стоящий перед сложным выбором; *нем. Herkulesarbeit, русск. Геркулесов труд [подвиг]* – исключительно трудное дело; труд, требующий необыкновенных усилий (12 Геркулесовых дел). Не нашли соответствий в немецком языке следующие русскоязычные ФЕ: *Геркулес* – (иноск.) силач; *Геркулесовы столпы* – (иноск.) крайние границы; *Геркулесовы (исполинские) шаги* – (иноск.)

большие (намеки на *геркулесовы шаги* – гимнастический снаряд для бегания большими шагами).

Проведя анализ детерминированных ФЕ, нам удалось выделить основные их группы согласно этимологии ИС. Было отмечено, что большая часть восходит к произведениям мировой литературы (148 ФЕ), что подчеркивает влияние литературы в восприятии действительности в разных культурах. Менее представлены группы ФЕ с библейскими топонимами (13 ФЕ) и ИС, заимствованными из Библии (с именем Иисус – 15 ФЕ) что связано, возможно, с небольшим количеством библейских топонимов, вошедших во фразеологию различных языков и с преобладанием во второй группе фразеологизмов с именем Адам. Что касается межъязыковых соответствий, то эквиваленты наиболее заметны в сфере ФЕ с ИС, заимствованным из Библии, и в ФЕ с топонимом в качестве компонента, что объясняется распространенностью имени главного библейского персонажа Адама и названия одной из старейших столиц мира Рима во всех трех исследуемых языках. Больше этносьеобразия обнаруживает группа фразеологизмов с ИС, заимствованным из произведений художественно литературы, поскольку, несмотря на большое количество заимствований из мировой литературы, переведенной на многие языки мира, в каждом из исследуемых языков преобладают ФЕ с ИС из национальной литературы.

В целом, ФЕ с ИС представляют несомненный исследовательский интерес, аккумулируя в себе важные языковые, исторические, культурные особенности и возможности.

Используя классификацию по генетическому принципу, нам удалось привести в систему достаточно разноплановый и обширный языковой материал. При этом были выявлены также наиболее заметные онимы во фразеологии трех сопоставляемых языков, а также определены причины существующих аналогий и расхождений.

Литература и примечания:

[1] Бондалетов, В.Д. Русская ономастика. М.: Просвещение, 1983. – 224 с.

- [2] Ганиева, Г.Р. фразеологические единицы с компонентом именем собственным в английском. Русском и татарском языках. – Нижнекамск. 2012. – 106 с.
- [3] Суперанская, А.В. Общая теория имени собственного. – М.: Наука, 2002. – 366 с.
- [4] Graf, A.E. 6000 Deutsche und Russische Sprichwörter. Gebundene Ausgabe – 1956. – 297 с.
- [5] Duden 02. Das Stilwörterbuch: Grundlegend für gutes Deutsch. Bibliographisches Institut Mannheim, 2010. – 1087 с.
- [6] Permjakow, G. L. 300 allgemeingebräuchliche russische Sprichwörter und sprichwörtliche Redensarten Moskau „Russki jasyk“ 1985 VEB Verlag Enzyklopädie Leipzig 1985 – 159 с
- [7] Oxford Dictionary of Current Idiomatic English. Oxford Press, 1980.
- [8] Афонькин, Ю.Н. Русско-немецкий словарь крылатых слов: Ок. 1200 единиц. – М.: Рус.яз. – Медиа, 2003. – 384 с.
- [9] Кунин, А.В. Англо-русский фразеологический словарь. – 2-е изд. Стереотип. / А.В. Кунин. – М.: Рус. яз., 2000. – 512 с.
- [10] Мальцева, Д.Г. Немецко-русский словарь современных фразеологизмов. – М.: Рус.яз. – Медиа, 2003. – 506 с.

© Ю.Е. Федотова, 2017

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ю.О.Альтман,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: altman69@mail.ru,
науч.рук. **Е.В. Дадаян,**
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск

ДОГОВОР ОКАЗАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

TREATY EDUCATIONAL SERVICES

Аннотация: данная статья посвящена договору оказания образовательных услуг в России и Израиле, правовому регулированию, предоставляемых услуг, оценке доступности образования в названных странах и анализу нормативного регулирования.

Ключевые слова: договор оказания образовательных услуг, образование, обучение, заказчик, исполнитель, обучающийся.

Annotation: this article is dedicated to the contract provision of educational services in Russia and Israel, the legal regulation of services, evaluation of access to education in these countries and the analysis of regulatory.

Keywords: Treaty provision of educational services, education, training, customer, artist, student.

Актуальность исследуемой темы, обусловлена тем, что в современном мире человеку для достижения поставленных перед собой целей необходимо получение высшего профессионального образования. На настоящий момент, не все учебные заведения предоставляют качественное образование, а стороны по договору оказания образовательных услуг, часто нарушают условия договора. В связи с этим в суды Российской

Федерации и других стран, например Израиля периодически поступают иски о расторжении договора и компенсации убытков, связанных с неисполнением или ненадлежащим исполнением договора.

Договор оказания образовательных услуг является разновидностью договоров возмездного оказания услуг, закрепленных в 39 главе ГК РФ. К такому договору, согласно ст. 783 ГК применяются общие положения о подряде (ст. 702-729 ГК) и положения о бытовом подряде (ст. 730-739 ГК), если это не противоречит нормам 39 главы ГК РФ, а так же отдельным особенностям договора.

Учитывая легальное определение договора возмездного оказания образовательных услуг, а также специфику самих образовательных услуг, понятие договора возмездного оказания услуг можно сформулировать следующим образом:

Договор возмездного оказания образовательных услуг— это соглашение, по которому исполнитель (образовательное учреждение) обязуется по заданию заказчика совершить обучение заказчика или третьего лица (в случае, если заказчик не является обучающимся по договору), а заказчик в свою очередь, обязуется оплатить эти услуги. [3]

Нормативное регулирование договора оказания образовательных услуг в РФ состоит из: Федерального закона от 29.12.2012 №273 «Об образовании», в котором содержатся процедуры предшествующие заключению договора, требования к договору и др.; Постановление Правительства РФ от 15 августа 2013 г. № 706» Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг», которое содержит требование к договору». [5]

В законодательстве Израиля существует большое количество законов регулирующих вопрос образования. Мы рассмотрим в рамках нашего исследования только те, что касаются высшего образования. Закон Израиля «О правах учащихся» от 2000года, устанавливает принципы в отношении прав учащихся в духе человеческого достоинства и с соблюдением Конвенций ООН о правах ребенка, Закон «о государственном образовании» от 1953года, определяющий образование предоставляемое государством на основе учебной

программы утвержденной министром просвещения.

Начиная сравнение нашей системы образования и системы образования Израиля стоит отметить, что при поступлении, Университеты Израиля не заключают с обучающимся договор оказания образовательных услуг. Абитуриент посылает в Университет пакет необходимых для поступления документов, Университет, рассмотрев их присылает письмо в котором указывает о зачислении студента, либо отказе в зачислении. Российская же система образования, в любом случае предусматривает договорной режим, не зависимо от того на платной или бесплатной основе будет происходить обучение.

Еще одной особенностью системы образования Израиля является то, что помимо выпускных экзаменов абитуриент при поступлении сдает вступительные экзамены – «психометрический тест» состоящий из 165 вопросов. А по ряду специальностей еще и дополнительный экзамен, например для инженерно-технических, экзамен по физике и математике.

Необходимо учитывать, что заключению договора в РФ предшествует внедоговорная процедура– вступительные экзамены либо результаты ЕГЭ (единый государственный экзамен) после 11 класса школы, в некоторых случаях собеседование с кандидатом– абитуриентом.

Высшее образование в Израиле является полностью платным, за исключением обучения лиц, которым специальными законами предоставлено такое право-Закон «О бесплатном образовании для больных детей», а также Законом «О репатриации (возвращении на родину)», для студентов евреев по национальности, которые живут не в Израиле, но приехали с целью получить образование и остаться жить. [6] Данное уловие также распространяется на граждан РФ.

В России же напротив, существует бюджетное, платное и целевое обучение. А также международное сотрудничество в сфере образования, в том числе обмен студентами.

Право на предоставление образовательных услуг закреплено в ст.34 Федерального закона от 29.12.2012 №273 «Об образовании». При всем, при этом, образовательное учреждение не может в полной мере гарантировать достижения

высокого результата своей деятельности, поскольку результат зависит не только от исполнителя, но и от самого обучающегося, а именно от его внимательности, трудолюбия, усидчивости, старания, способностей и прикладываемых усилий для получения знаний.[2]

Заклучая возмездный договор, каждая сторона преследует свои цели, договор возмездного оказания образовательных услуг не является исключением. Цели сторон выражаются:

- Для обучающегося – в получении образовательных услуг, не зависимо от мотива, пусть то будет удовлетворение духовных потребностей, получение специальности для дальнейшего трудоустройства, получения диплома о высшем профессиональном образовании для дальнейшего продвижения по службе или приобретения права на отсрочку от армии.

- Для заказчика – в удовлетворении потребности в квалифицированном специалисте в производственной, научной, культурной, военной и других видах деятельности

- Для исполнителя – в получении финансовых средств на осуществление образовательной деятельности.[4]

Договор оказания образовательных услуг является добровольным, осуществляется на взаимовыгодных условиях (плата-знания) и обязательно должен соответствовать требованиям закона. А главное, учебное заведение не имеет права заключать такой договор при отсутствии у него лицензии на осуществление образовательной деятельности.

Следует отметить, договор оказания образовательных услуг является довольно сложным юридическим фактом. В рамках договора существует большое количество особенностей и спорных положений, например, это касается проведения конкурса. Или ярко выделяющейся особенностью является то, что для заключения образовательного договора нужно совершить ряд действий, без которых заключение договора будет невозможно. К таким действиям относятся сдача ЕГЭ либо вступительного экзамена, предоставление пакета документов приемной комиссии ВУЗа установленного Уставом учебного заведения. После чего необходимо пройти конкурс, в некоторых учебных заведениях собеседование и медико-психологическую комиссию.

Изучая детально договор, можно сделать вывод, что в законодательстве существует ряд проблем, связанных с договором. Так, в п. 2 ст. 779 ГК РФ речь идет об обучении, а не об образовании, которые не являются тождественными понятиями. И в связи с этим нами был сделан вывод, что глава 39 ГК РФ применима только к договорам на обучение (например, к договорам на обучение вождению автомобиля). Однако «обучение» и «образование» – взаимосвязанные понятия и одно вытекает из другого.

Поэтому, на наш взгляд, следует внести в законодательство прямое указание на то, что к договорам возмездного оказания услуг относится также и договор оказания образовательных услуг, изменив п. 2 ст. 779 ГК РФ следующим образом: «Правила настоящей главы применяются к договорам оказания услуг связи, медицинских, ветеринарных, аудиторских, консультационных, информационных, образовательных услуг, услуг по обучению, туристическому обслуживанию и иных, за исключением услуг, оказываемых по договорам, предусмотренным главами 37, 38, 40, 41, 44, 45, 46, 47, 49, 51, 53 настоящего Кодекса»

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016): [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 21 октября 1994 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – Гл.39.

[2] Федеральный Закон РФ от 29.12.2012 №273-ФЗ (ред. от 02.03.2016) « Об образовании в Российской Федерации» [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 21 декабря 2012 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – Ст.34.

[3] Суханов Е.А. Общая характеристика договора оказания услуг // Российское гражданское право.– 2015.– С.52.

[4] Соколова И.Е. Последствия нарушения условий договора оказания образовательных услуг // Гражданское право.– 2015.– № 3.– С.30-33.

[5] Законы о системе просвещения [электронный ресурс] //

CMS.EDUCATION.GOV.IL: Официальный сайт министерства просвещения Израиля. 1996-2017 – Электрон. данные. URL: <http://cms.education.gov.il/EducationCMS/Units/Owl/Rusit/ChukimMediniyut/> (дата обращения 20.01.2017г.). – Законы о системе просвещения.

[6] Образование за рубежом [электронный ресурс] // VSEOBR.COM: Образование за рубежом; Система образования в Израиле. 2014-2017 – Электрон. данные. URL: <https://vseobr.com/sistemy-obrazovanija/izrail/#nav-6> (дата обращения 20.01.2017 г.). – Система образования в Израиле.

© Ю.О. Альтман, 2017

*Л.М. Басенция,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: liyalus95@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ВРЕД ПРИЧИНЕННЫЙ ИСТОЧНИКАМИ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РАЗЛИЧНЫХ ГОСУДАРСТВ

CIVIL-LAW LIABILITY FOR HARM CAUSED BY A SOURCE HIGH RISK IN LAW DIFFERENT STATES

Аннотация: Статья посвящена законодательному закреплению гражданско-правовой ответственности за вред причиненный источником повышенной опасности в гражданском законодательстве различных государств. Также проанализированы виды и содержание гражданско-правовой ответственности за вред причиненный источником повышенной опасности в законодательстве данных государств.

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность за вред причиненный источниками повышенной опасности, законодательство зарубежных стран, вред, владелец источника повышенной опасности.

Annotation: The article is devoted to legislative consolidation of civil liability for damage caused by the source of increased danger in the civil legislation of the various states. Also analyzed the types and content of civil liability for damage caused by the source of increased danger in the legislation of these states.

Keywords: civil liability for damage caused by high-risk sources of law of foreign countries, the damage, the owner of the source of increased danger

Проблема ответственности в гражданском праве является актуальной в современных гражданско-правовых исследованиях и дискуссиях, которые ведутся цивилистами как в России, так в зарубежных странах таких, как Германия, Англия, Швейцария, Франция, Австрия. Несмотря на достаточно большой исторический опыт обсуждений, исследований и практических реализаций различных подходов к регулированию ответственности в гражданском праве, многие важные вопросы, относящиеся к проблеме ответственности в гражданском праве, в настоящее время не получили однозначных ответов, а по ряду аспектов не имеется соответствующего научно-теоретического обеспечения. [5]

В законодательстве зарубежных стран имеют место тенденции к генерализации норм об ответственности за причинение вреда источниками повышенной опасности (Швейцария, Австрия), так и к сохранению партикулярного, специального правового регулирования ответственности за вред причинённый источником повышенной опасности, которое строиться, как правило, по видам источников повышенной опасности (Германия, Принципы европейского гражданского права, деликтного права 2006 г.,

разработанные Study Group on European Civil Code). [5]

В настоящее время общую норму об ответственности за вред, причинённый источником повышенной опасности, в текстах актов гражданского законодательства имеются только в трёх странах: Россия, Италия и Португалия. Многие другие страны Западной Европы не имеют специальной общей нормы в структуре национального гражданского законодательства об ответственности за вред, причиненный источником повышенной опасности. Причиной этого является исторически сложившиеся обстоятельства. [5]

Следует отметить, что в опыте некоторых зарубежных стран (например, Германия, Австрия, Швейцария) наряду с нормами гражданского кодекса или уложения также приняты и действуют специальные законодательные акты, регулирующие деятельность по эксплуатации источников повышенной опасности, однако в них не обсуждаются и не регулируются вопросы ответственности за причинение вреда при

эксплуатации соответствующих источников. Аналогичным образом в Англии наряду с подлежащим применению к ответственности из причинения вреда общим правом действуют некоторые специальные акты, которыми регулируется также ответственность, сфере водоснабжения, газоснабжения, использования атомной энергии, гражданской авиации. [6]

Французское право содержит общую генеральную норму об ответственности владельца вещи, ответственность которого основывается на принципе причинения (ч. 2 ст. 1384 ГК Франции). Напротив, ответственность за причинение вреда действием строится на началах вины (ч. 1 той же статьи ГК Франции). Норма, предусмотренная ч. 2 ст. 1384 ГК Франции является основанием возложения обязанности по возмещению вреда не только в отношении источников повышенной опасности, но рассматривается как общее основание, так называемой объективной ответственности во французском праве. [2]

Например, в бельгийском Гражданском кодексе содержится не только идентичная правовая конструкция, но и даже нормы с точки зрения нумерации и содержания полностью совпадают. Также как и во французском законодательстве, за вред, причинённый вещью, отвечает её владелец, однако только в том случае, если вещь имела дефекты или иные недостатки. Как отмечается в бельгийской правовой литературе, такая практика интерпретации нормы ч. 2 ст. 1384 ГК Бельгии, которая как было указано, точно совпадает с аналогичной нормой французского законодательства, сформировалась в решениях Кассационного Суда Бельгии к 1904 г. и сохраняется по настоящее время. [3]

Согласно ст. 2051 ГК Италии за вред, причинённый вещью, ответственности возлагается на её владельца. Содержание данной статьи сформулировано во многом в соответствии с французской правовой конструкцией ответственности владельца вещи. [4]

Подводя итоги сделанному анализу, можно сделать вывод о том, что:

– во-первых, наличие общих правовых норм об ответственности за вред, причинённый источником повышенной

опасности, характерно лишь для части национальных правопорядков стран Западной Европы, в которых значительное влияние на формирование и развитие гражданского права оказало французское гражданское право;

– во-вторых, норма российского законодательства об ответственности за вред, причинённый источником повышенной опасности, является самой объёмной и содержательной в сравнении с аналогичным образцами в законодательстве других стран.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2016.
- [2] Гражданский кодекс Франции, 2016.
- [3] Гражданский кодекс Бельгии, 2016.
- [4] Гражданский кодекс Итальянской республики, 2016.
- [5] Болдинов, В.М. Ответственность за причинение вреда источником повышенной опасности. – СПб.: Юрид. центр Пресс, 2002. – 372 с.
- [6] Яшнова, С.Г. ответственность за вред, причинённый источником повышенной опасности, в гражданском праве России и стран западной Европы. – М.: Юрист, 2014. – 224 с.

© Л.М. Басенцян, 2017

*Д.В. Бирюлев,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: spichki62@yandex.ru,
науч. рук. А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ЛИШЕНИЯ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ

FOREIGN EXPERIENCE OF DEPRIVATION OF PARENTAL RIGHTS

Аннотация: В данной работе затронута одна из самых жизненных тем на сегодняшний день – это лишение родителей их прав по отношению к детям. Актуальность темы определена увеличением числа детей, родители которых нарушают их права, нарушают условия для жизни и воспитания ребенка – защиты его здоровья, что влечет за собой наступление ответственности родителей путем применения к ним мер. Анализируются основные правовые последствия лишения родительских прав как для родителей, так и для детей.

Ключевые слова: Родители, алименты, сравнение, родительские права, органы опеки и попечительства, лишение, право, ответственность.

Annotation: In this paper is concerned, one of the most vital topics of today – is depriving parents of their rights in relation to children. Background is defined increase in the number of children whose parents violate their rights, violate the conditions of life and upbringing of the child – protecting his health, which entails an offensive parental responsibility by applying to them the measures. It analyzes the main legal implications of deprivation of parental rights for both parents and children alike.

Keywords: Parents, child support, comparison, parental rights, guardianship authorities, deprivation of the right, and

responsibility.

В условиях нынешнего развития общества родители часто по разным причинам забывают про свои родительские обязанности, в результате чего специализирующие органы подают в суды иски о лишении родительских прав. Так за 2016 год в суды РФ поступило 54 133 иска о лишении родительских прав, из которых было рассмотрено 47 932 дела. В других странах все обстоит по-другому. Например, в США исков значительно меньше – 30 757, из которых рассмотрено 25 623.

Ни для кого не секрет, что во всем цивилизованном мире функцию защиты детей от семейной жестокости выполняют не только правоохранительные органы в сотрудничестве с органами опеки, попечительства, местного самоуправления, а специалисты по социальной работе. Собственно у социальных служб есть опыт работы с семьями, попадающими в трудное и опасное положение. Поэтому социальный работник имеет абсолютно законное право предъявить к виновным жесткие требования, и поэтому его труд оказывается наиболее эффективен. В Соединенных Штатах Америки, Голландии, Великобритании специалисты по социальной работе наделены широкими правами (вплоть до возбуждения уголовного дела и ходатайства об отчуждении ребенка от родителей).[1]

Зарубежный опыт показывает нам на своем примере, что наиболее подходит временная изоляция пострадавшего ребенка (например, отправка ребенка в приют для того, чтобы провести с ним реабилитационные мероприятия). Ребенок может получить некоторый отдых для приобретения чувства безопасности. Только в том случае, когда поведение родителей после применения к ним мер (со стороны полиции, органов опеки, врачей, педагогов, соседей и родственников) остается без изменений, необходимы другие, более кардинальные, санкции.[3]

Социальная работа с несовершеннолетними в зарубежных странах основывается на практике извещения. По собственной инициативе любой гражданин может предупредить социальную службу, призванную заниматься охраной детей, или полицию, о происшествии или подозрении не исполнения родителями своих

прямых обязанностей. Такие уведомления в зарубежных странах являются обычным делом, так как большинству не все равно на дальнейшую судьбу ребенка. Так же прямая обязанность предупредить специализирующие органы лежит и на – врачах, педагогах, воспитателях. Сообщить о ненадлежащем поведении родителей можно многими способами – по телефону, послать по почте, оформить в соответствующем учреждении в течение суток после происшествия. Лица, предоставляющие такую необходимую информацию, защищены законом, который предусматривает неприкосновенность, сохранение анонимности и конфиденциальности. Социальные работники расследуют дело, в течение 2-х суток, одновременно вместе с полицейскими и медработниками, вдобавок идут на контакт с семьей (если случай очень трудный – немедленно). Добавим, что работают такие службы круглосуточно и без выходных.[4] Кроме того социальный работник в домашних условиях может обсудить с родителями полученную информацию, контактирует с ребенком, хорошо наблюдая за поведением его родственников, оценивая реальные условия жизни семьи, общается со специалистами, учителями, соседями, друзьями ребенка. Расследование предусматривает немедленное врачебное и психологическое обследование ребенка в условиях социального или медицинского учреждения, госпитализацию (в приюте или медицинском стационаре) в качестве временной защитной меры. Согласия или разрешения родителей не требуется. Социальный работник вправе обратиться в судебный орган, если его расследованию создают препятствия. [5]

Хотелось бы добавить, что с родителей, которых лишили родительских прав, не снимается обязанность выплачивать алименты. Главной коллизионной мерой алиментных обязательств в пользу детей является – закон обычного места жительства ребенка, который определяет право на алименты, их размер и количество лиц, которые обязаны платить алименты (Эти страны, придерживаются такой коллизионной меры – Австрия, Бельгия, Швейцария, Франция, ФРГ, Турция).[2] Вдобавок вопрос взаимного содержания детей и родителей определяется на базе права того государства, гражданство которого имеет лицо, претендующее на приобретение

алиментов (Чехия, Польша).

Право, которое применяется к вопросам об установлении и оспаривания отцовства и материнства, определено в статье 162 Семейного Кодекса РФ. Центральная коллизионная привязка – это закон гражданства ребенка по рождению. Установление (оспаривание) отцовства (материнства) на территории РФ полагает использование российского права. Законодатель установил, что право российских граждан за пределами РФ обращаться в дипломатические и консульские представительства РФ по поводу решения данных вопросов.[6]

Права и обязанности родителей и детей регулирует статья 163 Семейного Кодекса РФ.[2] Важнейшая коллизионная привязка – это закон совместного места жительства родителей и детей. Если отсутствует совместное место жительства применяется закон гражданства ребенка. Алиментные обязательства и иные взаимоотношения рассчитывают на субсидиарное применение закона места постоянного проживания ребенка.

Следовательно, если объединять все вышесказанное, нужно отметить, что лишение родителей родительских прав и взыскание алиментов являются карательной мерой в отношении недобросовестного родителя, а также защищают права и интересы ребенка, устраняя тем самым опасность для его жизни и здоровья, создавая предпосылки для надлежащего воспитания детей.

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ: по сост. на 28 декабря 2016 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

[2] Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ: по сост. на 30.12.2015 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 1. – Ст. 16.

[3] Богданова Г.М. Проблемы правового регулирования личных и имущественных отношении между родителями и детьми. – М.: Прогресс. 2014. 201 с.

[4] Евдокимова Т.П. Разрешение судом семейно-правовых споров. Пособие для судей. – М.: Проспект. 2013. 190 с.

[5] Илькина О.Ю. Интересы ребенка в семейном праве США. – М.: Юрайт. 2013. 210 с.

[6] Старосельцева М.М. К вопросу о принципах осуществления родительских прав – Современное право. 2014. № 11. 150 с.

Майбуров И.А. История налогообложения: учебное пособие. – М.: Юнити-Дана, 2010. – 423 с.

© Д.В. Бирюлев, 2017

*А.Н. Гарбузова,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: aleksandra.garbuzova@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ГОСУДАРСТВЕННАЯ РЕГИСТРАЦИЯ НЕДВИЖИМОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ

THE STATE REGISTRATION OF REAL ESTATE IN RUSSIA AND ABROAD

Аннотация: Статья посвящена сравнению организации системы государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним в гражданском законодательстве различных государств. Также проанализированы этапы государственной регистрации недвижимости на примере Франции и Германии и сроки данной регистрации.

Ключевые слова: Государственная регистрация недвижимости, Единый государственный реестр недвижимости, нотариус, бюро-хранилище ипотек, свидетельство о праве собственности на недвижимость, участковые суды, Поземельная книга.

Annotation: The article is devoted over the organization system of state registration of rights to immovable property and transactions with them in the civil legislation of the various states. Also, the stages of state registration of real estate in the example of France and Germany and the terms of the registration.

Keywords: The state registration of real estate, the Unified State Register of real estate, notary bureau storage mortgages, certificate of ownership of the property, district courts, Land Records.

Совершенствование государственной регистрации недвижимости в РФ невозможно без учета зарубежного опыта. Принадлежность России к Европейским государствам порождает необходимость изучения, прежде всего, законодательства этих стран.

Покупка, аренда или наследование жилья, строительство собственного дома или дарение недвижимости требует государственного оформления права собственности посредством регистрации недвижимости. Государственная регистрация недвижимости является единственным способом подтвердить законность права собственности. [3, с. 149 – 150]

Регистрация права на недвижимость в Российской Федерации производится при участии собственников указанного имущества и обладателей других прав на него, если такие права подлежат государственной регистрации. В качестве таких обладателей прав могут выступать:

- граждане РФ;
- лица без гражданства и иностранные граждане;
- иностранные и российские юридические лица;
- иностранные государства;
- международные организации;
- Российская Федерация и ее субъекты;
- муниципальные образования. [2]

Еще обязательными участниками государственной регистрации являются представители органов, осуществляющих государственную регистрацию прав на недвижимое имущество.

Статья 29 Федерального закона «О государственной регистрации недвижимости» предусматривает прохождение следующих этапов для регистрации недвижимости:

1. Подача документов, которые необходимы для проведения государственной регистрации прав.

С этой целью необходимо обратиться в Федеральную регистрационную службу, территориальные органы либо их обособленные подразделения, в которых осуществляется **регистрация недвижимости**.

2. Возврат прилагаемых к заявлению о государственной регистрации прав документов без рассмотрения при наличии оснований, установленных Федеральным законом.

3. Правовая экспертиза документов, в том числе проверка законности сделки и установление отсутствия противоречий между заявляемыми правами и уже зарегистрированными правами на объект недвижимого имущества, а также других оснований для отказа в государственной регистрации прав или ее приостановления в соответствии с настоящим Федеральным законом.

3. Внесение записей в Единый государственный реестр недвижимости.

Единый государственный реестр недвижимости (ЕГРН) включает в себя:

- реестр объектов недвижимости;
- реестр прав, ограничений прав и обременений недвижимого имущества;
- реестр сведений о границах зон с особыми условиями использования территорий, территориальных зон, территорий объектов культурного наследия, особо охраняемых природных территорий и т.д.;
- реестровые дела;
- кадастровые карты;
- книгу учета документов.

4. Выдача документов после осуществления государственной регистрации прав. [2]

В различных государствах по-разному организована система регистрации прав на недвижимое имущество.

Сделки с недвижимостью и регистрация недвижимости во Франции осуществляются через нотариуса, в его обязанности входит проверка юридической законности сделки и технического состояния объекта. Нотариус представляет интересы государства и действует в соответствии с законами данного государства.

После заключения сделки с недвижимостью нотариус должен в течение нескольких дней зарегистрировать нового собственника. Купленная недвижимость регистрируется нотариусом на имя нового владельца в бюро-хранилище ипотек (Conservation des hypothèques). Срок государственной регистрации – 3-4 месяца, по окончании данного срока новому владельцу выдается свидетельство о собственности (Titre de

propriété) – официальный документ, удостоверяющий владение недвижимостью. По окончании сделки у покупателя остается копия договора и свидетельство о праве собственности на недвижимость (titre de propriété). [5, с. 193]

Государственная регистрация прав на объекты недвижимости в Германии проходит при участковых судах (это самая низшая ступень судебной системы) и осуществляется помощниками судьи. Единый государственный реестр прав, существующий в российском законодательстве, немецким гражданам заменяет Поземельная книга.

Первое, что необходимо сделать покупателю, для приобретения недвижимости в Германии – это ознакомиться с содержанием Поземельной книги (Grundbuch). В Поземельной книге указаны все настоящие и будущие собственники земли, возможные обременения ипотеками и т. д.

После проверки состояния недвижимости в Поземельной книге продавец и покупатель встречаются у нотариуса. Заверка договора купли-продажи у нотариуса является обязательным условием сделки.

Регистрация прав собственности в Германии происходит в два этапа: предварительная регистрация прав собственности (Auflassungsvormerkung) и окончательная регистрация (Grundbucheintragung).

Сразу после оформления договора купли-продажи нотариус отправляет в поземельный суд (Grundbuchamt) заявку на предварительную регистрацию покупателя в качестве нового владельца. После получения продавцом покупной стоимости и оплаты налога на приобретение недвижимости, нотариусом высылается в поземельный суд заявку на внесение окончательной регистрации с одновременным стиранием предварительной. Все занесенные данные хранятся в поземельной книге, из которого владелец может в любое время запросить выписку.

Так как процедура окончательной регистрации прав собственности на недвижимость может занять неопределенное время, в договоре купли-продажи оговаривается дата «экономического перехода прав собственности» – дата, начиная с которой покупатель получает все права и обязанности,

связанные с владением недвижимостью.

Процедура сделки купли-продажи занимает в среднем от 2 до 4 месяцев, но иногда и дольше, если объект продается через банк, управляющего по делам о неплатежеспособности, опекунский суд, с привлечением ипотечного кредита и т.д. [4, с. 36 – 42]

Таким образом, можно сделать вывод, что во множествах государствах по-разному организована система регистрации прав на недвижимое имущество. Государственная регистрация недвижимости имеет как сходства, так и различия. Так, законодательство в разных государствах функцию по регистрации прав на недвижимость возлагает на различные органы. В Германии, Латвии, Польше, Швеции, Эстонии эту функцию выполняют суды низшей инстанции, которые ведут поземельные книги. В Болгарии, Венгрии – нотариальные органы. В Австралии, Италии, Швейцарии, Франции – специально созданные государственные органы, компетенция которых ограничена исключительно регистрацией прав на недвижимость. Так как, Российская Федерация относится к Европейским государствам, то это порождает необходимость изучения, прежде всего, законодательства этих стран для совершенствования государственной регистрации недвижимости в РФ.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2016
- [2] Федеральный закон от 13.07.2015 № 218-ФЗ (в ред. от 03.07.2016) «О государственной регистрации недвижимости» // Консультант плюс: Законодательство.
- [3] Бабкин, С.А. Основные начала организации оборота недвижимости. / С.А. Бабкин. М., 2001. – С. 149-150
- [4] Кирсанов, А.Р. Сравнительно-правовой анализ регистрации прав на недвижимое имущество в России и за рубежом // Государственная регистрация прав на недвижимость: Проблемы регистрационного права. / А.Р. Кирсанов. М., 2003. – 36 – 42 с.
- [5] Сейлер, К. Гласность вещных прав на недвижимость: Особый режим, установленный в Альзасе-Мозеле / К. Сейлер, С.

Паско // Юридические и судебные практики: Репрессивная судебная система. Справедливый процесс. Гласность вещных прав на недвижимость. Сборник документов франко-российского сотрудничества. № 2. 1998. – 193 с.

© А.Н. Гарбузова, 2017

*М.В. Головин,
к.ю.н., доц.,
Н.М. Шнак,
e-mail: nina190478@yandex.ru,
преп.,
КубГАУ имени И.Т. Трубилина,
г. Краснодар*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ФИКСАЦИИ ПРИ ПОВЕДЕНИИ ОСМОТРА МЕСТА ПРОИСШЕСТВИЯ АВИАЦИОННЫХ КАТАСТРОФ

USE OF TECHNICAL MEANS FOR FIXING IN CRIME SCENE INSPECTION OF AIR CRASH

Аннотация: данная статья посвящена использованию технических средств при расследовании авиационных катастроф, выделены факторы, обеспечивающие специфику такого осмотра и порядок его проведения.

Ключевые слова: авиационная катастрофа, осмотр места происшествия, расследование авиационных катастроф

Annotation: this article describes how to use technical tools in the investigation of aviation accidents, highlighted the factors that provide the specifics of the inspection and the procedure for carrying out.

Keywords: air crash, crime scene inspection, investigation of air crash

Достижения научно-технического прогресса способствуют повышению уровня жизни населения. Вместе с тем, улучшение экономических и социальных условий жизнедеятельности нередко сопровождается негативными последствиями, связанными со снижением безопасности эксплуатации технических средств, нередко приводящих к трагедии. Основными причинами авиационных аварий и катастроф являются: человеческий фактор, сбой в работе техники и неблагоприятное воздействие внешней среды.

От квалифицированно проведенного осмотра места происшествия зависит качество расследования авиационных катастроф, которые часто приводят к большим человеческим жертвам [1].

Специфика проведения осмотра места крушения воздушного судна связана с воздействием на него различных факторов:

- а) проведение спасательных операций, тушение пожара, извлечение трупов и т.д. могут вызвать изменения обстановки места происшествия перед осмотром;

- б) произведение осмотра происходит одновременное с работой комиссии, проводящей служебное расследование, что затрудняет работу следователя;

- в) большая площадь осматриваемой территории;

- г) значительное число пострадавших и погибших, обширные разрушения на земле (строений, сооружений и т. д.);

- д) часто место происшествия расположено в труднодоступных местах (вдали от населенных пунктов, в лесу, на болоте и т.д.) [4].

Получив информацию о происшествии, в первую очередь, нужно организовать оказание первой медицинской помощи пострадавшим и принять необходимые меры по ликвидации последствий катастрофы.

Затем следует оперативно решить вопрос о количестве следователей, судебно-медицинских экспертов, других специалистов, необходимых для проведения осмотра. Если авиaproисшествие связано с человеческими жертвами, то в соответствии с требованиями ст. 178 УПК РФ, к участию в осмотре обязательно приглашается судебно-медицинский эксперт, а при невозможности его участия – иной врач [2].

Для квалифицированного осмотра необходимо привлечь к участию специалистов в области авиационной техники. Обязательным участником осмотра является специалист-сотрудник экспертно-криминалистических подразделений для производства фото и видеосъемки на месте катастрофы, особенно в тех случаях, когда по решению следователя понятые в следственных действиях не участвуют [3].

При осмотре места происшествия специалист производит

ориентирующую, обзорную, узловую и детальную фотосъемки.

Ориентирующая съемка производится для фотофиксации места происшествия. Она должна зафиксировать вид на фоне окружающей среды с привязкой к каким-либо постоянным ориентирам (административным зданиям, линиям электропередач, километровым знакам). При этом не всегда удастся поместить нужную информацию на одном кадре. В случае значительного разброса частей и элементов конструкции воздушного судна необходимо использовать панорамирование. Для передачи на ориентирующей фотоснимке пространственных характеристик целесообразно использовать верхний ракурс съемки воздушную съемку с вертолета или самолета.

Обзорная съемка применяется для фиксации места авиационного происшествия изолированно от окружающей обстановки. Ее нужно производить с нескольких точек, как наземных, так и с воздуха, при этом целесообразно использовать верхний ракурс. В зависимости от условий и характера вещной обстановки фиксация производится встречным или крестообразным способом, что позволяет передать полную информацию о месте происшествия [5]. Рекомендуется для большей наглядности использовать последовательное фотографирование обстановки по ходу движения воздушного судна через каждые 20–40 м.

Наиболее важные участки воздушного судна фотографируют при помощи узловой и детальной съемки. Угловая съемка крупным планом фиксирует части и элементы конструкции воздушного судна, трупы, следы, оставленные воздушным судном на земле, деревьях, строениях. Особенное внимание уделяется кабине пилотов и месту обнаружения средств объективного контроля [4].

Во время детальной фотосъемки фиксируются крупным планом показания приборов, положения тумблеров, переключателей, органов управления, пробоин, вмятин и т.п.

При проведении детальной съемки специалисты используют измерительную фотографию, с соблюдением следующих правил:

- подбор и использование оптики, которая исключает

дисторсию;

- фиксируемый объект должен максимально занимать площадь кадра;

- оптическая ось фотокамеры должна проходить перпендикулярно (под углом 90 град.) относительно фотографируемой поверхности объекта;

- обязательное использование жесткой опоры в виде штативов, струбцин и т.п.;

- обязательное наличие в кадре масштабной угловой линейки, с расположением ее в одной плоскости с фиксируемой поверхностью без наложения на объект съемки;

- использование глубинного масштаба (для объемных объектов);

- использование источников дополнительного освещения;

- фиксируемые объекты располагаются таким образом, чтобы были видны индивидуализирующие их признаки [5].

Видеозапись во время осмотра места крушения воздушного судна используется в тех случаях, когда:

- а) необходимо немедленно ликвидировать вредные последствия авиационного происшествия;

- б) при осмотре изменяется положение объекта;

- в) комиссией производится выкладка конструкции воздушного судна из обломков [4].

Для приобщения к протоколу сделанных при осмотре цифровых фотоснимков, необходимо сделать две копии изображений: первую копию на бумажном носителе, вторую – в виде файла графического формата на компакт-диске.

Таким образом, для успешного расследования авиационных катастроф следователь должен обладать не только юридическими, но также и техническими знаниями.

Литература и примечания:

[1] Постановление Правительства РФ от 18.06.1998 № 609 (ред. от 07.12.2011) «Об утверждении Правил расследования авиационных происшествий и инцидентов с гражданскими воздушными судами в Российской Федерации».

[2] «Уголовно-процессуальный кодекс Российской

Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)// «Парламентская газета», № 241-242, 22.12.2001.

[3] Федеральный закон Российской Федерации от 4 марта 2013 г. № 23-ФЗ «О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // СЗ РФ. 2013. № 9. Ст. 875.

[4] Методика расследования происшествий на железнодорожном и авиатранспорте/Под общ. ред. В.А. Морозова. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 158 с., с. 104-120.

[5] Грибунов О.П. Технические средства фиксации, используемые при проведении осмотра места происшествия по факту хищений грузов на железнодорожном транспорте// Российский следователь. 2015. № 16. С. 3 – 8.

© М.В. Головин, Н.М. Шпак, 2017

*А.И. Гребнева,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: alina95grebneva@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ЗАЩИТА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В ПРАВОВЫХ СИСТЕМАХ СТРАН РОССИИ И ИТАЛИИ

THE PROTECTION OF BUSINESS REPUTATION OF LEGAL ENTITIES IN THE LEGAL SYSTEMS OF RUSSIA AND ITALY

Аннотация: Россия, являясь полноправным членом Совета Европы, активно участвует в международном сотрудничестве, затрагивающем различные отрасли права государств. В этой связи опыт зарубежных правовых систем в сфере защиты нематериальных благ, в частности защиты деловой репутации юридических лиц, в результате интенсивного развития экономики России представляется актуальным. В статье проводится анализ способов защиты деловой репутации юридических лиц в Российской Федерации и Италии. Также выявляются различные подходы зарубежного законодателя в отношении компенсации вреда юридическим лицам.

Ключевые слова: Нематериальные блага, деловая репутация, юридическое лицо, честь, достоинство, физическое лицо, иностранные правовые системы, защита деловой репутации, возмещение вреда, порочащие сведения, Гражданский кодекс Италии, Европейский суд по правам человека.

Annotation: Russia, being a full member of the Council of Europe actively participates in international cooperation involving various branches of law States. In this regard, the experience of

foreign legal systems in the sphere of protection of incorporeal assets, in particular the protection of business reputation of legal entities, as a result of intensive development of economy of Russia are topical. The article analyses the ways of protection of business reputation of legal entities in the Russian Federation and Italy. Also identifies different approaches to foreign lawmakers with respect to compensation of harm to legal entities.

Keywords: Intangible benefits, business reputation, legal person, honor, dignity, physical person, foreign legal systems, protection of goodwill, damages, defamatory information, Civil code of Italy, the European court of human rights.

В связи с формированием отечественной судебной практики в сторону признания нематериального вреда за юридическими лицами, на наш взгляд, представляет интерес опыт Италии, который может послужить в дальнейшем базой для развития данного института и в российском праве. Итальянская цивилистическая доктрина признает право юридических лиц на компенсацию нематериального вреда. При этом в Гражданском кодексе Италии компенсация нематериального вреда прямо не предусмотрена, но в отношении данного института сделана ссылка на иное законодательство. Так, согласно ст. 2059 ГК Италии немущественный вред возмещается только в случаях, указанных законом. Судебная практика толкует названную норму достаточно либерально. Возмещение предполагается во многих ситуациях, в частности при диффамации. Если же вред причинен преступлением, то право на его возмещение прямо предусмотрено уголовным законом. [2]

Компенсация немущественного вреда в Италии трактуется как комплексное понятие и включает в себя: субъективный моральный вред; экзистенциальный вред; биологический вред. При этом в отношении юридических лиц допустимо (хотя и нежелательно) использовать термины «моральный вред», «экзистенциальный вред», однако предпочтение отдается официальной, предусмотренной в ГК Италии категории «немущественный вред». «Неимущественный вред» — более широкое понятие в

законодательстве Италии, под которым понимается любой вред, не являющийся имущественным вредом. Таким образом, моральный вред представляет собой разновидность неимущественного вреда. В связи с этим компенсация неимущественного и морального вреда – различные категории: первая охватывает любой вред, который не поддается точной денежной оценке, а вторая является так называемой *rescupia Doloris* (цена за боль и нравственные страдания). При этом законодатель устанавливает, что неимущественный вред состоит не только в физических или психических страданиях, но и в ущербе, который сказывается на репутации юридического лица, вреде от разглашения конфиденциальной коммерческой тайны, то есть он должен включать в себя любой вред, который не входит в категорию имущественного вреда. Тем самым законодатель указал, что моральный вред, под которым понимаются эмоциональные страдания, причиненные человеку, не может быть характерен для юридического лица. Однако итальянская судебная практика содержит достаточно примеров, когда суды не проводили какой-либо дифференциации между неимущественным и моральным вредом, взыскивая в пользу юридических лиц компенсацию неимущественного вреда именно за причиненный им моральный вред. При этом суд обосновывает свою позицию тем, что юридическому лицу наносится моральный вред, если физическим лицам в его составе причинен моральный вред. [5]

Возмещение именно морального вреда юридическим лицам – нераспространенное явление в практике Италии, но судебная практика присутствует, например, кассационные постановления Верховного Суда Италии от 30 августа 2005 года по делу № 17 550, от 28 ноября 2005 года по делу № 21 094, от 07 января 2008 года по делу № 3122. Что касается компенсации неимущественного вреда юридическим лицам, то ее допускают все суды при умалении их нематериальных благ. В основе данной позиции лежит положение Конституции Италии (статья 2), которое признает и гарантирует неотъемлемые права человека – как отдельной личности, так и права человека в социальных образованиях. [4]

Как показывает практика, основаниями компенсации

неимущественного вреда в пользу юридических лиц является умаление чести, репутации, изображения, имиджа, образа, престижа организаций, ущерб «доверию», вред праву на наименование и праву на «существование», нарушение частной сферы, «самобытности», «идентичности», «личности» юридического лица. Подход итальянских судов к допустимости использования понятия «моральный вред» в отношении юридических лиц противоречив. Следует заметить, что подобная проблема свойственна и российским арбитражным судам, однако сфера применения института компенсации неимущественного вреда юридическим лицам в Италии гораздо шире, чем в России, где она используется в основном только при умалении деловой репутации юридического лица (п. 7 ст. 152 ГК РФ) и в редких случаях при причинении вреда со стороны органов публичной власти, их должностных лиц. Кроме того, в Италии компенсацию неимущественного вреда могут требовать как коммерческие, так и некоммерческие юридические лица, а также и публичные образования (муниципалитеты, провинции, государство). Так, например, представляет интерес решение суда Генуи от 29 июня 1994 года, по которому суд Генуи обязал ответчика выплатить итальянской провинции Лигурия компенсацию неимущественного вреда из-за того, что репутации области нанесен вред массовым распространением информации о фактах растраты и других нарушениях закона Лигурии, что повлекло за собой ущерб провинции. Верховный Суд Италии также подтвердил право государства на компенсацию неимущественного вреда, причиненного диффамацией, поскольку это наносит ущерб образу и авторитету государства, которое испытывает при этом моральный вред (именно моральный!). [5]

В России, в отличие от судебной практики Италии, требование о компенсации нематериального вреда могут заявлять лишь коммерческие и некоммерческие организации, случаев взыскания такой компенсации в пользу иностранного государства, Российской Федерации, субъекта или муниципального образования РФ еще не было. Кроме того, для российской правовой системы нехарактерна компенсация юридическому лицу нематериального вреда в связи с

причинением вреда его членам (физическим лицам). Общим моментом является то, что в Италии, как и в России, немущественный вред компенсируется судом исходя из принципов разумности и справедливости (ст. 1226ГК Италии) и не зависит от имущественного вреда. Безусловно, данная позиция судов Италии в отношении компенсации немущественного вреда юридическому лицу обоснована также и практикой Европейского суда по правам человека. [5]

Так, Европейский суд по правам человека долгое время неоднозначно подходил к денежной компенсации немущественного вреда юридическим лицам. В современной правовой системе Италии при взыскании в пользу юридических лиц компенсации немущественного вреда используются критерии компенсации Европейского суда по правам человека. Представляется, что опыт Италии может послужить базой для развития института компенсации нематериального вреда юридическим лицам в российской правовой системе. Исходя из практики Италии нет необходимости в выделении так называемого «репутационного» вреда как разновидности нематериального вреда. А представляется возможным установить единый способ защиты нематериальных благ как граждан, так и юридических лиц – компенсацию нематериального вреда, объединив тем самым компенсацию морального вреда физическим лицам и нематериального вреда юридическим лицам. Соответственно, представляется допустимой компенсация нематериального вреда юридическому лицу и в случае причинения его членам юридического лица, учитывая, что члены юридического лица – это физические лица.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М., 2016.
- [2] Гражданский кодекс Итальянской республики, 2016.
- [3] Постановление Верховного суда Российской Федерации от 24 февраля 2005 г. «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2005. № 4.
- [4] Постановления Верховного Суда Италии от 30 августа

2005 года по делу № 17 550, от 28 ноября 2005 года по делу № 21 094, от 07 января 2008 года по делу № 3122.

[5] Гаврилов Е. Компенсация неимущественного вреда юридическим лицам: опыт Италии, а также Европейского Суда по правам человека по «итальянским» делам и его использование в России// Хозяйство и право. 2012. № 3. С. 99.

[6] Смолина Л. В. Защита деловой репутации организации. М., 2012. С. 63.

[7] Постановление Европейского Суда по правам человека от 6 апреля 2000 года по делу Comingersoll S.A. v. Portugal. // http://cmiskp.echr.coe.int/tkp197/view.asp?item=1&portal=hbkm&action=html&highlight=portugal&sessionid=3844_837&skin=hudoc-en.

© А.И. Гребнева, 2017

*Е.В. Гредюшко,
студент 4 курса «Гражданское право»,
e-mail: white-rosette@yandex.ru,
науч. рук.: Е.В. Дадаян,
к.ю.н., доц.,
КрасГау,
г. Красноярск*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ УСЛОВИЙ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ ДОГОВОРА В РОССИИ И ФРАНЦИИ

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE INVALIDITY OF A CONTRACT IN RUSSIA AND FRANCE

Аннотация: в данной статье рассматривается правовое регулирование недействительности договоров в России и Франции. Также проанализированы и изучены различия правовых положений, путем соотношения норм института сделки.

Ключевые слова: Договор, недействительность договора, условия признания договора недействительным, основание договора, правоспособность, дееспособность, ничтожная сделка, волеизъявление сторон.

Abstract: this article examines the legal regulation of invalidity of treaties in Russia and France. Also analyzed and studied the differences in the legal provisions, by the ratio of the norms of Institute of the transaction.

Keywords: contract, the invalidity of the contract, the conditions for the recognition of the contract null and void, the basis of the contract, capacity, legal capacity, void transaction, the will of the parties.

Для того чтобы договор можно было считать законно заключенным и чтобы такой договор породил правовые последствия, ради достижения которых стороны вступили в правоотношения, он должен отвечать ряду условий,

установленных в законодательстве. Общими условиями признания договора действительным являются следующие положения:

1) лица, участвующие в договоре, должны быть дееспособны и правоспособны;

2) по содержанию договор не должен противоречить нормам объективного права;

3) волеизъявление, направленное на заключение договора, должно соответствовать истинной воле сторон;

4) договор должен быть заключен в требуемой законом форме.

Отсутствие выше указанных правил, влечет недействительность заключаемой сделки, а в некоторых случаях в ее части [4].

1. Круг лиц, и основания отсутствия их правоспособности и дееспособности в Гражданском кодексе Российской Федерации и Гражданском кодексе Франции, является аналогичным. Но имеется и существенное различие в дополнительном субъекте установленным ст.1124 ФГК «неспособны к заключению договоров замужние женщины, в случаях, указанных в законе». Отсюда следует, что в гражданском праве Франции замужняя жена не является полностью дееспособной, для совершения каких либо юридических действий, предъявление иска, вступление в ответ по иску и т.п., ей необходимо согласие мужа. Такое основание для признания сделки недействительной в Российском праве отсутствует [2,4].

2. Условия договора должны быть правомерными, то есть не противоречить нормам объективного права. Кодексами рассматриваемых стран установлено общее и основополагающее условие для действительности сделки, это соблюдение «публичного правопорядка» при их заключении. Интересным на наш взгляд представляется отсутствие в законах рассматриваемых стран четкого определения данному понятию. Приведенный критерий является слишком обширным, расплывчатым для установления правомерности и соблюдения норм объективного права [3].

3. Условием действительности договоров в

рассматриваемых правовых системах является истинная воля лица, вступающего в соглашение, должна соответствовать волеизъявлению. В ГК РФ такими основаниями являются совершение сделки под влияние существенного заблуждения, обмана, насилия, угрозы или неблагоприятных обстоятельств. В ФГК ст. 1109-1117 предусмотрены такие же положения искажения воли стороны в соглашении. Однако отличительным основанием, установленным ст.1113 ФГК является признание сделки ничтожной, если: «Насилие осуществлено в отношении супруга или супруги договаривающейся стороны, в отношении его нисходящих или его восходящих». При этом в законе имеется оговорка, где сказано «уважительный страх» перед этими же лицами, не является причиной порока воли в соглашении [2].

4. Лицо, совершая сделку, должно четко и ясно выразить свою волю на установление, прекращение или изменение прав и обязанностей [1].

Данное положение является необходимым в гражданском обороте рассматриваемых стран для заключения сделки, но ФГК в отличие от ГК РФ в общих положениях о договорах, не выделяет в отдельную категорию несоблюдение формы сделки, для признания ее недействительной, такой вывод предполагается исходя из указаний на обязательную форму в различных статьях регулирующих отдельные договоры, например, дарения, завешание, купля-продажа и т.д.

Еще одним важным различием является то, что ФГК прямо предусматривает ст. 1108 перечень оснований, для признания договора действительным, а именно:

«Четыре условия являются существенными для действительности соглашения:

- согласие стороны, которая обязывается;
- способность заключить договор;
- определенный предмет, составляющий содержание обязанности;
- дозволенное основание обязательства»[2].

В Российском Гражданском кодексе такая норма отсутствует.

На основе выше изложенного, можно сделать вывод, что

положения Гражданских кодексов Российской Федерации и Республики Франции имеют множество общих положений, но имеются и некоторые различия, сложившиеся в силу исторических, культурных, юрисдикционных особенностей стран.

Исходя из проведенного в работе сравнительного анализа условий недействительности договора в России и Франции, считаем возможным дополнить положения главы 9, общего раздела ГК РФ включив в него аналогичную ст. 1104 ФГК, статью с содержанием конкретных условий действительности договора. По нашему мнению такое дополнение создаст полное понимание о сущности договора, и укрепить институт сделки в гражданском обороте в России.

Подводя итог, следует отметить, что сделки обретают на данном этапе развития общества все большую актуальность. Для обеспечения эффективного развития делового оборота, считаем возможным дальнейшее изучение института недействительности договора в России, на основе обращения к правовому регулированию указанного института в других странах [5].

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М., 2017.

[2] Французский гражданский кодекс 1804 г. С позднейшими изменениями на 1939 г. / Перевод И. С. Перетерского. М., 1941. Все изменения после 1939 года даны по перво-источнику. Code civil Paris, Librairie Dalloz, 1990.

[3] Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Учебное пособие. – М.: Дашков и К, 2008. – 260.

[4] Гражданское и торговое право капиталистических государств / Отв. ред.: Васильев Е.А.. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Междунар. отношения, 1993. – 560 с.

[5] Гутников О.В, Недействительность сделки в гражданском праве(теория) теория оспаривания М.,2014.491 с.

*О.С. Гришина,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail:vk-olya@yandex.ru,
науч. рук. Е.В. Дадаян,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ПРЕДЕЛЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ СУБЪЕКТИВНЫХ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВАХ РАЗЛИЧНЫХ ГОСУДАРСТВ

LIMITS ON THE EXERCISE OF SUBJECTIVE CIVIL RIGHTS LEGISLATION OF THE VARIOUS STATES

Аннотация: статья посвящена законодательному закреплению пределов осуществления субъективных прав, их содержанию в гражданском законодательстве различных государств, проанализированы последствия нарушения данных пределов.

Ключевые слова: субъективные гражданские права, пределы осуществления прав, добросовестность, разумность, злоупотребление правом.

Annotation: the article is devoted to the legislative consolidation of limits on the exercise of subjective rights, their maintenance in the civil legislation of the various States, analyzed the impact of violations of these limits.

Keywords: subjective civil law, limits on the exercise of rights, good faith, reasonableness, abuse of discretion.

Субъективное право – это мера возможного (дозволенного) поведения. Переступив эту меру, субъект правовых отношений вмешивается в права другого субъекта, что приводит к нарушению. Происходит конфликт – столкновение субъективных прав. Неизбежно встает вопрос: как законно определить в какой момент заканчивается право одного

субъекта и начинается право другого? Возможно ли узаконить данные рамки? Вопрос о пределах субъективного права является одним из дискуссионных вопросов в юридической науке, как российского права, так и права зарубежных стран, так как определение данных пределов носит оценочный (относительно определенный) характер.

Статья 10 ГК РФ закрепляет: «Не допускаются осуществление гражданских прав исключительно с намерением причинить вред другому лицу, действия в обход закона с противоправной целью, а также иное заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом)». В отношении пределов осуществления гражданских субъективных прав законодатель руководствуется такими принципами как добросовестность и разумность, и закрепляет их юридически, что подтверждается пунктом 5 данной статьи: «Добросовестность участников гражданских правоотношений и разумность их действий предполагаются». [1] Данная презумпция весьма лаконична, но в тоже время и содержательна, поскольку эти категории включают в себя неограниченное число вариантов поведения. В российском праве именно эти категории являются границей законного поведения, переходя которые, мы можем уверенно говорить о таком правовом феномене, как злоупотреблении правом.

Рассмотрим категории добросовестности и разумности, как пределы осуществления гражданских прав, проанализировав российское законодательство и законодательство зарубежных стран.

Добросовестность является многообразным оценочным суждением в понимании и определении пределов осуществления гражданских прав. Начнем с того, что данное определение сложносоставное и состоит из двух самостоятельных слов – «добро» и «совесть». Под добром понимается то благо, которое отвечает одновременно интересам одного лица и общества в целом. «Добро» понимается обратной категорией термина «зло», что подразумевает под собой любые субъективные действия, которые не стремятся навредить другому субъекту права. Тем самым говоря о добре, мы можем

утверждать о том, что лицо лишено злого умысла.

Рассуждая о совести, обратимся к Новой философской энциклопедии, которая определяет ее как «Нравственное сознание, чувство или знание того, что справедливо или несправедливо». [2] Совесть помогает лицу оценивать свои поступки, мысли и желания как раз таки с позиций добра и зла, нести морально-нравственную ответственность за свои действия.

Вся сложность состоит в том, что данные понятия не поддаются правовому регулированию, а устремлены лишь на самосознание и моральные устои гражданина, осуществляющего свои субъективные права. Поэтому представляется невозможным каким-либо образом принудить лица к осуществлению своих прав надлежащим, благим (законным) образом.

Добросовестность, как предел осуществления права, нашла свое отражение и в зарубежных законодательных актах. Так, например, в Гражданских кодексах Японии и Испании учреждено, что гражданские права должны осуществляться добросовестно. Такой предел имеет общеотраслевой характер и распространяется абсолютно на всех субъектов гражданских прав. В законодательствах содержатся также нормы, призывающие к добросовестности, и отдельные категории субъектов (к примеру, о добросовестности приобретателя имущества). В отдельных нормах содержатся и правовые последствия, которые наступают в случае нарушения данного предела. [3]

Последствием недобросовестного поведения, в большинстве случаев, является общественное порицание субъекта – это своеобразная общественная санкция. В правовом же понимании санкцией за недобросовестное поведение будет являться претерпевание субъектом негативных последствий. За совершение действий, являющихся злоупотреблением правом, могут быть установлены конкретные санкции, как это, например, закреплено в антимонопольном законодательстве за случаи злоупотребления доминирующим положением на рынке. При отсутствии конкретных санкций за тот или иной вид злоупотребления правом применяется относительно

определенная санкция в виде отказа в защите гражданских прав, предусмотренная п. 2 статьи 10 ГК РФ. Она имеет конкретные формы проявления, например: отказ в конкретном способе защиты или лишение субъективного права в целом и другие.

Таким образом, мы делаем вывод о том, что добросовестность следует рассматривать как стремление субъекта отказаться от злоупотребления правом, исходя из своих внутренних нравственных, благих убеждений.

Еще одним пределом осуществления права является понятие разумность. В.А. Белов утверждает: «Под разумностью необходимо понимать согласованность своего интереса с общепризнанными способами его удовлетворения, выбор наиболее правильного пути для достижения поставленной цели». [4] И мы полностью согласны с данным утверждением. Под выбором наиболее верного пути мы должны понимать путь наиболее компромиссный между личными и общественными интересами, и безусловно, путь законный. Хотелось бы также отметить, что разумность – это также и рациональность, обдуманность своих действий, это способ осуществления права, который бы адекватно отражал действительность.

Пределы разумности в зарубежной юридической практике (особенно в англо-американском праве) изображаются при помощи понятия «среднего человека». Этот среднестатистический человек как раз и располагает теми необходимыми интеллектуальными, волевыми и эмоциональными качествами, которые позволяют рассматривать его как типичный эталон. Американские юристы считают такой подход для определения разумности поступка оптимальным, поскольку в спорных ситуациях качествами разумного человека будет обладать любой среднестатистический присяжный. Это и позволит присяжному или суду легко выяснить, был ли поступок разумным в данном случае или нет, иначе говоря – поступил ли бы он точно таким же образом, окажись в аналогичной ситуации. [5]

В отдельных государствах указание на разумность содержится в конституционных актах. В частности, статья 1 Конституционного акта Канадской Хартии прав и свобод 1982 г. гласит: «Канадская Хартия прав и свобод гарантирует права и

свободы, которые в ней указаны. Эти права и свободы могут ограничиваться только нормами права в пределах, считаемых разумными, и оправданность которых может быть объяснена в свободном и демократическом обществе». [6] В данном случае разумность подразумевается как принцип законодательного ограничения прав и свобод. При этом разумность понимается как социальная целесообразность. Данный подход учитывает личные интересы, но не ставит их в разрез с интересами общественными, что позволяет обрести гармонию между государством и гражданином. Также данный подход позволяет «уравновесить» обладателей субъективного права, говоря о том, что каждый субъект правоотношения равен другому субъекту, а ограничение прав носит лишь публичный характер, но никак не частноправовой.

В случаях, когда норма права устанавливает пределы, в ней также указываются и следствия неисполнения данного указания. Например, § 826 Германского гражданского уложения устанавливает: «Тот, кто умышленно причинит вред другому лицу, способом, противоречащим добрым нравам, обязан возместить этот вред». [7]

Очевидно, что злоупотребление правом никак не может пользоваться защитой. В этом мы находим подтверждение в статье 2 Швейцарского гражданского уложения, которая гласит: «При осуществлении прав и обязанностей каждый должен поступать по доброй совести». Следовательно, с одной стороны, субъект, злоупотребивший правом (то есть нарушивший в конкретном случае предел осуществления права) возмещает причиненный вред, то есть претерпевает негативные последствия. С другой стороны, субъект, поступающий недобросовестно не может обратиться в суд за защитой своего недобросовестно осуществленного права. [8]

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что недобросовестное и неразумное поведение, безусловно, представляет собой злоупотребление субъективным правом. Злоупотребление правом всегда состоит из противоправного поведения, а также использования права в противоречии с его назначением. Поэтому запрет на злоупотребление субъективным правом следует рассматривать в качестве

общеправового и отраслевого принципа, который и будет включать в себя недопустимость недобросовестного и неразумного поведения при осуществлении права.

Как мы видим, данные пределы, закрепленные в гражданском законодательстве России, в разных интерпретациях, но все-таки зафиксированы и в законодательстве зарубежных государств. Поэтому, по нашему мнению, необходимо закрепить эти пределы на международном уровне, сделать их общепризнанными принципами для определения законодательных границ осуществления гражданских субъективных прав.

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016): [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 21 октября 1994 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – Ст. 10.

[2] Степин В.С. Новая философская энциклопедия. М.: Мысль, 2010. – Т. 1 – 744 с.

[3] Каламкарян Р.А., Мигачев Ю.И. Международное право. Учебник. М.: Юрайт, 2013. – 688 с.

[4] Белов В.А. Добросовестность, разумность, справедливость как принципы гражданского права // Законодательство. – 2008. – № 8. – С. 49-52.

[5] Емельянов В.И. Разумность, добросовестность, незлоупотребление гражданскими правами. М.: Лекс-Книга, 2009. – 160 с.

[6] Цвайгерт К., Кетц Х. Сравнительное частное право. М.: Международные отношения, 2010. – 480 с.

[7] Абдуллин А.И., Артемьева Н.М., Афанасьев Д.В. и др. под ред. Лебедева С.Н., Кабатовой Е.В. Международное частное право. Учебник. М.: Статут, 2011. – 402 с.

[8] Швейцарское гражданское уложение, 1907. – Ст. 2.

*Н.А. Жарков,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: smile-nikita@mail.ru,
науч. рук.: Е.В. Дадаян,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

УНИФИКАЦИЯ КАК СРЕДСТВО ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

UNIFICATION AS A MEANS FOR MORE CONSUMER PROTECTION IN PRIVATE INTERNATIONAL LAW

Аннотация: в настоящей научной работе будет проанализирован вопрос относительно проблемы защиты прав потребителей в международном частном праве. Будет проанализирована правоприменительная практика, как важный аспект научного познания, а также предложен путь разрешения правовых коллизий путем унификации норм национального права относительно интересов и защиты прав потребителей.

Ключевые слова: право, частное право, унификация, защита прав потребителей, гражданское право, международное частное право.

Annotation: this research work will be analyzed the issue regarding the problems of consumer protection in private international law. Will be analysed law enforcement practice, as an important aspect of scientific knowledge, and proposes a way to resolve legal conflicts through a harmonization of national law regarding the interests and protect the rights of consumers.

Keywords: right, private law, harmonization, consumer protection, civil law, international private law.

Вопросы защиты прав потребителей будут иметь значимую актуальность в период развития любого государства,

так как направлены на охрану интересов тех лиц, которые в гражданско-правовых отношениях имеют меньше знаний, как правовых, так и специальных, в зависимости от характера заключаемых договоров, приобретаемых товаров, заказываемых услуг.

В настоящее время в правоприменительной практике имеется ряд проблем, которые должны быть решены для обеспечения защиты прав и законных интересов потребителей. Так, в Постановлении Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 02.08.2016 N 17АП-8893/2015-ГК по делу N А60-32956/2013 [1] возникла проблема относительно применения международных правил, которая хоть и была разрешена судом, однако не носила характер обязательности и бесспорности, что в отношениях продавец-покупатель имеет исключительную значимость.

Кроме того, в Апелляционном определении Свердловского областного суда от 12.05.2015 по делу N 33-6485/2015 [2] также содержится проблема применения норм международного права относительно спорного правоотношения. В данном случае стоит отметить, что возможна ситуация не учета международных норм, применимых к спорному правоотношению, что может обусловить отсутствие правильной защиты потребителя, а вследствие чего и нарушения его прав и законных интересов.

Имущественные отношения с иностранным участием в современном мире уже давно вышли за рамки внешнеэкономических связей и все больше характеризуются участием в них физических лиц, приобретающих товары и потребляющих услуги в целях не связанных с предпринимательской деятельностью. Это поставило перед международным частным правом новую задачу – необходимость защиты прав потребителя.

Данная проблема в законодательстве ряда зарубежных стран была решена путем придания соответствующим нормам «сверхимперативного» характера. Смысл существования таких норм заключается в том, что, не являясь частью публичного порядка государства, они позволяют ограничить применение на его территории норм иностранного законодательства, если это

необходимо для защиты определенных интересов участников правоотношений. Одним из первых в отечественной науке международного частного права к вопросу о «сверхимперативных» нормах обратился О.Н. Садилов, отметивший среди положительных факторов их присутствия, защиту слабой стороны в договоре, в то же время, отнеся к отрицательным ограничение автономии воли. Несмотря на неоднозначное отношение к ним, как в доктрине, так и в законодательстве различных стран, концепция «сверхимперативных» норм, в целом, получила признание. Об этом свидетельствует включение правил. [3, с. 82]

Унификация, как проект прошлого века, стал полезным инструментом для содействия сравнительному исследованию в науке, а также углубил наше понимание институтов международной коммерции. Согласно концепции внешней политики Российской Федерации, Россия намерена содействовать кодификации и прогрессивному развитию международного права, прежде всего, осуществляемым под эгидой ООН, достижению универсального участия в международных договорах ООН, их единообразному толкованию и применению. [4] Идеальная правовая система должна указать четкий и точный выбор применимого права правила для распределения полномочий для решения юридических претензий к юрисдикции.

К видам унификации норм относятся: 1) по способам регулирования частноправовых отношений: коллизионно-правовые и материально-правовые – стоит унифицировать не только нормы-коллизии, или как их называют в науке международного права коллизионные нормы, но и нормы материального права. Так, имеет место значение выделять и, так называемый смешанный вид, предусматривающий унификацию и норм-коллизий и норм материального права.

Значимость унифицирования законодательства заключается в том, что нередко унифицированные нормативно-правовые акты содержат положения о правовой помощи тем категориям лиц, которые в такой правовой помощи нуждаются. Современная правовая доктрина международного частного права исключительно с положительной точки зрения, ввиду

того, что такие нормы направлены на большую социализацию государственных функций правительства. Важность также заключается в том, что данные документы содержат положения о процессуальном праве, а также о праве материальном, что важно для тех лиц, которым важно разъяснение о правовых положениях на доступном для них уровне юридического мышления. [5, с. 89-92]

Следующую классификацию унификации, рассмотренную в ходе анализа предмета исследования можно выделить следующим образом: универсальная, двухсторонняя, региональная. [6, с. 67]

Следующей, будет рассмотрена региональная унификация. К ее отличительным признакам следует относить то, что она направлена на регламентацию правоотношений по географическому признаку, то есть регулирует отношения при помощи норм права в схожих по культуре, быту, правовой мысли, принципам групп государств.

Двухсторонняя унификация это такой способ унификации, когда исключительно два государства со схожими правовыми и экономическими проблемами, объединяя собственные усилия их решают посредством создание единообразного нормативно–правового акта.

Таким образом, унификация разрешит ряд проблем и противоречий, связанных с применением законодательства о защите прав потребителей.

Литература и примечания:

[1] Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 02.08.2016 N 17АП-8893/2015-ГК по делу N А60-32956/2013 // Документ опубликован не был. СПС КонсультантПлюс.

[2] Апелляционное определение Свердловского областного суда от 12.05.2015 по делу N 33-6485/2015// Документ опубликован не был. СПС КонсультантПлюс.

[3] Садиков О.П. Императивные нормы в международном частном праве // Московский журнал международного права. 1992. № 2. С. 82.

[4] Концепция внешней политики Российской Федерации

Утверждена Президентом Российской Федерации В.В. Путиным 12 февраля 2013 г.

[5] Окриашвили Т.Г., Якупов А.Г. Статус государства в частноправовых отношениях. Вестник научных конференций. 2015. № 1-3. С. 89-92.

[6] Rabel E. The Conflict of Laws: a Comparative Study. ed. 1960. P. 67.

© *Н.А. Жарков, 2017*

*С.А. Забоев,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: reks1995reks@mail.ru,
науч. рук.: Е.В. Дадаян,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

GOVERNMENT PROCUREMENT FOREIGN COUNTRIES

Аннотация: в статье проанализированы особенности и практика осуществления государственных закупок в зарубежных странах, приведены аналогии с отечественной практикой и представлена обобщенная характеристика действующих контрактных систем за рубежом.

Ключевые слова: государственные закупки, контроль закупок, запросы предложений, инстанции.

Annotation: the article analyzes the peculiarities, practice of public procurement in foreign countries, given the analogy with domestic practices, and provides a synthesis of characteristics of effective contract systems abroad.

Keywords: state procurement, control procurement, requests for proposals, authority.

На сегодняшний день одно из приоритетных и заметных мест в современном государственном управлении, занимает организация и управление государственными закупками, без которой невозможно полноценное функционирование экономики. Понятие управление включает в себя процесс планирования, организации, и контроля, необходимые для того, чтобы достичь поставленных целей и значимых результатов.

Государственные закупки – это (приобретение, покупка) товаров, работ или услуг для государственных нужд за счет бюджетных средств, не закупаемых с целью их дальнейшей

перепродажи, где государство выступает в роли покупателя. Уровень, на котором находится организация управления государственными закупками, отображает ступень развития рыночных отношений, и состояние экономики в целом. Учитывая тот факт, что на различных этапах развития государственных закупок с проблемами сговора и коррупции сталкивались практически все страны, данные проблемы вынудили искать меры по противодействию этим явлениям.

Рассмотрим опыт управление государственными закупками на примере некоторых стран.

В США первый закон по регулированию системы федеральных государственных закупок был принят в 1792 году. С 1988 года и по сегодняшний день, постоянно действующий орган государственной власти в области государственных закупок – управление федеральной закупочной политики. Все закупки регламентируются сводом правил государственных закупок (1984 г.), который описывает все этапы проведения закупок, начиная с планирования, размещения и исполнения, заключенных государственных контрактов. [2]

Среди развитых стран правительство США является самым крупным заказчиком товаров и услуг для государственных нужд. На государственные закупки приходится около трети всех совокупных расходов федерального бюджета. Хочется отметить, что на сегодняшний день в США создана и действует Федеральная контрактная система (ФКС), которая занимается заключением государственных контрактов и управлением государственными заказами. [4]

В основе государственных закупок в подавляющем большинстве развитых стран лежат тендеры. Так же, как и в России, в европейских странах предметы государственных закупок подразделяют на товары, работы и услуги. Законодательное регулирование различных предметов закупок зависят от используемых тендерных процедур и способов определения победителей.

В ЕС существуют открытые и закрытые одно- и двухэтапные конкурсы, запросы котировок и закупки у единственного источника, хорошо знакомых и нам по

отечественной практике государственных закупок. Еще существуют методы запроса предложений и конкурентных переговоров.

Запросы предложений – это направление запросов о закупках не менее чем трем Поставщикам. Заказчик устанавливает критерии для оценки поступивших предложений, их значение и порядок применения их при оценке. Данные критерии касаются возможностей Поставщика в управленческой и технической характеристиках, наиболее выгодного представленного им предложения для решения, поставленной задачи, а также предложенной им цены, включая расходы на эксплуатацию, обслуживание и ремонт. При проведении запроса предложений допустимо проведение переговоров или разрешение Заказчиком пересмотра предложений. Переговоры носят конфиденциальный характер, и участвовать в них могут все претенденты, которые внесли свои предложения, и предложения которых не были отклонены. После переговоров Заказчик предлагает Поставщикам представить к определенной дате свои окончательные варианты, из которых и выбирается наилучший.

Во многих странах ЕС существует практика предоставления преференции местным поставщикам и подрядчикам при государственных закупках. Так же в некоторых странах часть государственного заказа резервируется для малого бизнеса и других категорий поставщиков. Иногда, с этой же целью, крупные лоты специально дробят на более мелкие. [3]

Среди наиболее развитых стран Евросоюза большим опытом организации государственных закупок обладает Германия. Система контроля за процедурами государственных закупок, действующая в Германии, отвечает требованиям ЕС, но имеет определенную специфику, включая в себя две инстанции: апелляционную – в форме независимого учреждения и судебную – в форме судебного органа. Возможность оспаривать размещение государственного заказа в суде стала в Германии успешным нововведением. Постановления, выносимые обеими инстанциями, публикуются в открытом доступе и служат для развития и дальнейшего усовершенствования государственных

закупок.

Кроме того, в Германии давно и успешно существует общественная организация экспертов и ученых «Форум госзаказа», которые обмениваются мнениями, формируют общественное отношение к новым явлениям в сфере государственных закупок. Форум ежегодно присуждает премию за лучшую научную работу в сфере государственных закупок.[1]

Итак, исходя из анализа опыта государственных закупок в передовых странах мира, можно сделать следующие выводы, что с помощью государственных закупок осуществляется выполнение экономических и социальных программ страны, поощряется развитие разных отраслей народного хозяйства, в т. ч. инновационных программ, поддерживается продукция национальных производителей, а также регулируются некоторые социальные процессы. Так же в современной российской практике государственных закупок могли бы быть использованы следующие достижения международного опыта, а именно: Федеральная контрактная система США, как строгая регламентация процедур и противостояние коррупции; планирование обеспечения государственных нужд; проведение торгов по единой методологии, с использованием библиотеки типовых контрактов; централизованное осуществление процесса государственных закупок и размещения заказа; информационная публичная открытость и гласность всех контрактных процессов и их результатов; упрощение законодательства управления и регулирования государственными заказами.

Литература и примечания:

[1] Бажин И. Управление государственными закупками: антикоррупционная модель // Проблемы теории и практики управления. 2008. № 6. С. 85-90

[2] Краснова И.Г. Условия и проблемы присоединения России к соглашению ВТО по государственным (правительственным) закупкам // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2007. № 1. С. 69-75.

[3]Орлова Э.О. Взаимодействие органов власти и бизнеса: зарубежный и отечественный опыт // Региональная экономика: теория и практика. 2008. № 16. С. 15-21.

[4]Стержева Л.Л. Эволюция закона о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд // Международный научно-исследовательский журнал. 2013. № 12-2 (19). С. 134-135.

© С.А. Забоев, 2017

*А.А. Конончук,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: alsu.kononchuk@yandex.ru,
науч. рук.: Е.В. Дадаян,
к.э.н., доц.,
Красноярский государственный
аграрный университет,
г. Красноярск*

МНИМЫЕ И ПРИТВОРНЫЕ СДЕЛКИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ

IMAGINARY AND COLOURABLE TRANSACTIONS IN THE LEGISLATION OF THE FOREIGN STATES

Аннотация: статья посвящена законодательному закреплению терминов «мнимая» и «притворная» сделка, их содержанию в гражданском законодательстве различных зарубежных государств. Также проанализированы последствия признания сделок мнимыми или притворными в законодательстве данных государств. Выявлено законодательное определение данных терминов какого государства наиболее приближено к законодательству Российской Федерации.

Ключевые слова: недействительность сделки, мнимая сделка, притворная сделка, фиктивная сделка, ничтожная сделка, волеизъявление сторон, правовые последствия недействительности сделки.

Annotation: the article is devoted to legislative consolidation of the terms «imaginary» and «sham» transactions, their content in the civil law of different foreign countries. Also analyzed the consequences of recognition of transactions imaginary or feigned in the legislation of these states. It revealed a legislative definition of these terms of government closest to the Russian legislation.

Keywords: the invalidity of the transaction, the imaginary dealings, feigned transaction, the fictitious transaction void

transaction, will of the parties, the legal consequences of the invalidity of the transaction.

Основа института мнимых и притворных сделок состоит в том, что у таких сделок нет основания, ведь стороны, заключающие данные сделки не желают достичь определенного правового результата, который обычно возникает при совершении определенных сделок. Стороны, заключая мнимую или притворную сделку, хотят лишь создать видимость «возникновения, изменения или прекращения гражданских прав и обязанностей».[1]

Гражданский кодекс Украины вовсе не предусматривает понятие «мнимая сделка». Законодатель выделил два вида сделок – фиктивную и притворную. Согласно статье 234 Гражданского кодекса Украины «фиктивной является сделка, совершенная без намерения создания правовых последствий, которые обуславливались этой сделкой». Статья 235 дает понятие притворной сделки и указывает правовые последствия такой сделки « притворной является сделка, совершенная сторонами для сокрытия другой сделки, которую на самом деле совершили. Если будет установлено, что сделка была совершена сторонами для сокрытия другой сделки, которую на самом деле они совершили, отношения сторон регулируются правилами относительно сделок, которые стороны на самом деле совершили». [2, с.147]

А в законодательстве Германии, напротив, не предусмотрено понятие «притворной сделки». Согласно Германскому Гражданскому Уложению (ст. 117 и 118) «Если волеизъявление, которое должно быть обращено к другому лицу с согласия последнего, сделано лишь для вида, то оно ничтожно. Если мнимая сделка заключена с целью прикрыть другую сделку, то применяются предписания, относящиеся к прикрываемой сделке. Волеизъявление, сделанное без серьезного намерения, в расчете, что отсутствие такого намерения не будет замечено противной стороной, ничтожно». [3, с.92]

В Гражданском кодексе Республики Беларусь содержатся определения как мнимой, так и притворной сделки «мнимая

сделка, то есть сделка, совершенная лишь для вида, без намерения создать соответствующие ей юридические последствия, ничтожна. Притворная сделка, то есть сделка, которая совершена с целью прикрыть другую сделку, ничтожна. К сделке, которую стороны действительно имели в виду, с учетом существа сделки применяются относящиеся к ней правила». [4, с.56]

Проанализировав вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что законодательное определение понятий «мнимая» и «притворная» сделка в Гражданском Кодексе Республики Беларусь наиболее приближено к Гражданскому Кодексу Российской Федерации, согласно которому мнимой признается сделка «совершенная лишь для вида, без намерения создать соответствующие ей правовые последствия, ничтожна». То есть Гражданском кодексе Российской Федерации и Гражданском кодексе Республики Беларусь данные понятия абсолютно идентичны. Относительно понятия притворной сделки можно отметить, что они также практически идентичны. Согласно п.2 ст. 170 Гражданского кодекса Российской Федерации «притворная сделка, то есть сделка, которая совершена с целью прикрыть другую сделку, в том числе сделку на иных условиях, ничтожна. К сделке, которую стороны действительно имели в виду, с учетом существа и содержания сделки применяются относящиеся к ней правила». [1, с. 46]

Сделка будет признана мнимой в том случае, если стороны совершили ее лишь для отвода глаз, на самом деле не предполагая выполнение каких-либо обязательств по данной сделке. Если же сделка или договор были заключены лишь для прикрытия им другой сделки, то российское законодательство в данном случае признает такую сделку притворной. [5, с.89]

Любая сделка это своего рода акт, в котором присутствуют два взаимосвязанных элемента. Один из них признают субъективным – это воля. Другой же относят к числу объективных – это волеизъявление.

Подобного же мнения придерживается и Кудакшин В.В., который в своей работе сделал акцент на данном факте и дополнил его следующим пояснением: «отсутствие какого-либо из названных элементов не приводит к совершению сделки. В

том случае если один из элементов, например, воля не соответствует другому – волеизъявлению, то данное обстоятельство приводит к ничтожности сделки». [6, с.26]

Исходя из вышеизложенного возникает вопрос о том какая правовая система станет точкой опоры для судов при рассмотрении такого вида споров. Кудашкин В.В., исследовав и изучив данный вопрос сделала вывод о том, что в таких случаях суд будет руководствоваться нормами «российского материального права». [6, с.27]

Таким образом, в законодательстве различных государств существует различное толкование «мнимых» и «притворных» сделок, законодательство некоторых государств (например, Испании) вовсе не содержит данных понятий. Последствия признания недействительными данных сделок также имеет определенные сходства и различия. Коллизионные вопросы недействительности мнимых и притворных сделок, заключенных российскими и иностранными гражданами, рассматриваются судами по нормам российского материального права.

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ: [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 21 октября 1994]: // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. Данные. – Ст.170

[2] Гражданский кодекс Украины. Киев, 2003.

[3] Германское Гражданское Уложение, 2002.

[4] Гражданский кодекс Республики Беларусь. 2016.

[5] Зайцева Т.И..Настольная книга нотариуса/ под ред. И.Г. Медведева. 3-е изд., переаб. и доп.М.: Статут, 2015. 370 с.

[6] Кудашкин В.В. Коллизионные аспекты недействительности сделок в области экспорта продукции военного назначения и последствия признания их недействительными // Юрист. 2010. № 2. – С. 19-28.

*А.В. Краузе,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: arinakrauze@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

**КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ЗА ВРЕД
ПРИЧИНЕННЫЙ ИСТОЧНИКОМ ПОВЫШЕННОЙ
ОПАСНОСТИ: АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО И
ГЕРМАНСКОГО ПРАВА**

**NON-PECUNIARY DAMAGE FOR DAMAGES CAUSED
SOURCE OF DANGER: ANALYSIS OF RUSSIAN AND
GERMAN LAW**

Аннотация: Статья посвящена законодательному закреплению терминов «источник повышенной опасности» и «владелец источника повышенной опасности», их содержанию в гражданском законодательстве России и Германии. Также проанализировать основания, при наличии которых возникает право на компенсацию морального вреда, в том числе в случаях причинения вреда источником повышенной опасности. Выявить с помощью анализа российского и германского законодательства проблемы относительно компенсации морального вреда, за вред причиненный источником повышенной опасности и предложить пути их решения.

Ключевые слова: Источник повышенной опасности, владелец источника повышенной опасности, компенсация морального вреда.

Abstract: The article is devoted to the legislative consolidation of the terms «source of danger» and «owner of a source of increased danger», their contents in civil law of Russia and Germany. Also perform grounds under which there is a right to compensation of moral harm, including in cases of harm to a source

of danger. To identify through analysis of the Russian and German legislation issues regarding compensation of moral harm, for the harm caused by a source of danger and propose solutions.

Keywords: The source of increased danger, the owner of the source of danger, compensation for moral damage.

Актуальность исследования обусловлена тем, что в современном обществе люди чаще стали защищать свои права и интересы, поэтому в настоящее время в российских и германских судах находится большое количество дел с требованиями о возмещении морального вреда, причиненного источником повышенной опасности. Это говорит нам о том, что правовой институт компенсации морального вреда приобретает все большее значение в правовой жизни общества.

В процессе формирования правового государства был введен термин «моральный вред», под которым понимались нравственные или в определенной степени физические страдания, которые были вызваны противоправными действиями человека виновного в данных страданиях. Понятия морального вреда и его составляющие элементы формировались в российском праве под воздействием зарубежного законодательства. Несмотря на то, что понятие и все составляющие морального вреда достаточно подробно рассмотрены и исследованы учеными-цивилистами и юристами-практиками, до настоящего времени существуют дискуссии по данному вопросу. В Германии понятие «Моральный вред» не существует, существует лишь аналог российской компенсации морального вреда и называется он «Schmerzensgeld», что означает «Денежная компенсация за страдания». Как в России, так и в Германии моральный вред является нематериальным вредом, то есть вредом, который ущемляет неимущественные права и блага, принадлежащие человеку. Однако Так из анализа параграфа 847 Германского гражданского уложения 1896 года можно выделить объекты на которые распространяется правовая защита за страдания— это тело, здоровье и свобода человека. [2]. В абзаце 2 параграфа 847 Германского гражданского уложения упоминается также совершение насильственного внебрачного полового акта как основания для компенсации причиненных в

связи с этим страданий, но наш взгляд это не может являться самостоятельным основанием для привлечения к компенсации за причиненные страдания, так как данные действия также как и другие основания умаляют здоровье и телесную неприкосновенность человека.

Нарушение телесной неприкосновенности означает причинение вреда не только целостности тела, но и любое другое вмешательство в телесную неприкосновенность. Ярким примером может послужить повреждение кожного покрова головы при стрижке, в данном примере человеку причинены страдания, в связи с которыми он имеет право требовать компенсацию. При этом суд может признать машинку для стрижки источником повышенной опасности, а парикмахера признать владельцем источника повышенной опасности. Анализ практики Германии говорит нам о том, что возникновение данных правоотношений там не редкость, чего нельзя сказать о России, в которой данные споры не подпадают по категории дел о компенсации вреда, причиненного источником повышенной опасности.

Право на компенсацию морального вреда в Российской Федерации возникает при одновременном наличии негативных психических переживаний, которые выражаются в физических или нравственных страданиях потерпевшего; незаконное действие причинителя вреда, которые выражаются в нарушении законодательно установленных норм РФ; причинная связь между неправомерными действиями и нанесенным потерпевшему причинителем вреда моральным вредом и вина причинителя вреда[3]. Однако нравственные страдания человек может претерпевать совершенно от разнообразных правонарушений, но суд будет учитывать только те, которые имеют правовое основание. Что касается Германии, то в этой стране необходимо наличие таких оснований как наличие страданий, причиненных умалением личных неимущественных правовых благ; противоправность действия причинителя вреда; наличие адекватной причинной связи между противоправным действием и наступившими последствиями в виде страданий; вина причинителя вреда об этом говорит параграф 823 Германского гражданского уложения. Исходя из

вышесказанного мы делаем вывод, что основания для компенсации морального вреда в России и Германии являются обязательными и абсолютно идентичными.

Но не стоит забывать о том, что при компенсации морального вреда, причиненного источником повышенной опасности, как в российском законодательстве так и в германском законодательстве наличие вины не обязательно. Данные выводы можно сделать из параграфа 829 Германского гражданского уложения и статья 1100 Гражданского кодекса РФ.

Что касается судебной практики, то основная масса судебных решений по ст. 1079 ГК РФ связана с взысканием вреда, причиненного транспортным средством и иными механизмами[1]. Крайне редко она используется при причинении вреда объектам природы и здоровью населения повышенной опасностью предприятий, отравляющих и загрязняющих окружающую среду. Точно такую же тенденцию мы наблюдаем и в Германии, где право на компенсацию морального вреда, полученного в результате дорожно-транспортного происшествия возникает вне зависимости от гражданства лица, места жительства и места его лечения.

Выделим проблемы относительно компенсации морального вреда за вред, причиненный источником повышенной опасности, и предложим пути их решения:

1. Действующее законодательство не содержит определения понятия «источник повышенной опасности». В теории также не выработано их единообразного толкования. На наш взгляд, такая ситуация требует своего решения. Отсутствие ясного определения данного понятия в текстах нормативно-правовых актов вызывает сложности, связанные с единообразным пониманием, что сказывается на уровне защиты[5]. Поэтому в ст.1079 ГК РФ предлагается закрепить определение данного понятия.

2. Необходимо законодательно закрепить в ст. 1079 ГК РФ и параграф 829 ГГУ определение понятия «владелец источника повышенной опасности» указав, что «владельцем источника повышенной опасности является лицо, которое владеет источником повышенной опасности на праве хозяйственного

ведения, праве оперативного управления или на праве собственности либо на ином законном основании».

3. Предлагаем закрепить норму, которая будет возмещать моральный вред не только самому потерпевшему, но и его близким родственникам, которые понесли сильные нравственные страдания в связи со смертью или повреждением здоровья, а также потерей трудоспособности члена семьи.

4. Проведение психологической экспертизы в вопросе компенсации морального вреда может помочь в решении ряда проблем. Прежде всего, ее проведение возможно при доказывании потерпевшим действительного претерпевания морального вреда. Также это необходимо при анализе судьей таких критериев для определения компенсации морального вреда, как степень и характер физических и нравственных страданий, учет индивидуальных особенностей потерпевшего, требования разумности и справедливости.

5. В связи, с существенными затруднениями в судебной практике при решении вопроса о конкретном размере компенсации, предлагаем установить минимальный размер компенсации морального вреда, за вред причиненный источником повышенной опасности, который будет составлять не менее 100 МРОТ. Либо установить какие-либо тарифы, а возможно, и вывести формулу с помощью, которой можно будет определить размер исходя из страданий, которые должен испытывать средний, нормально реагирующий человек и в зависимости от конкретных обстоятельств.

Таким образом, моральный вред – категория исключительно субъективная и индивидуальная. Поскольку размер его компенсации зависит от многих факторов, вытекающих из существа самого деликтного обязательства, законодатель оставляет решение этой проблемы на усмотрение суда[4].

Вместе с тем, во избежание злоупотреблений и вынесения несправедливых решений, суду надлежит в полной степени и более четко использовать критерии, предусмотренные законодательством данной страны.

Литература и примечания:

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016): [федер. закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 21 октября 1994 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» – Электрон. текст. данные. – Ст. 1079,1100.

[2] Германское гражданское уложение,1896.-Ст.829, 847.

[3] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.01.2010 № 1 «О применении судами гражданского законодательства, регулирующего отношения по обязательствам вследствие причинения вреда жизни и здоровью гражданина» // Консультант Плюс: Судебная практика.

[4] Антимонов, Б.С. Гражданская ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности / Б.С.Антимонов. М., Юридическая литература, 2011. 45 с.

[5] Рожкова, М.А. Об источнике повышенной опасности/ М.А. Рожкова //Вестник ВАС РФ. 2002. № 2. С.122.

© А.В. Краузе, 2017

*А.И. Кувеко,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»
e-mail: aleksandr_kuveko@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ОБ ИСПОЛНЕНИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РАЗЛИЧНЫХ СТРАН

Аннотация: статья посвящена прокурорскому надзору зарубежных стран и Российской Федерации об исполнении законодательства о несовершеннолетних их содержания в законодательстве различных государств. Также перечислены и проанализированы кодифицированные законы зарубежных стран и российского законодательства.

Ключевые слова: прокурорский надзор об исполнении законодательства о несовершеннолетних, законодательство о несовершеннолетних, международный опыт, сравнение законодательств.

Органы прокуратуры РФ в своей деятельности по организации надзора придают приоритетное значение надзору за соблюдением прав несовершеннолетних, обеспечением интересов и благосостоянии.

Согласно, приказу Генерального прокурора РФ от 22.06.2001 № 38 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи», прокурор в силу своих полномочий, обязан[1]:

– Осуществлять постоянный надзор за исполнением законов о социальной защите несовершеннолетних, обращая особое внимание на своевременность оказания помощи детям, находящимся в социально опасном положении, детям из малообеспеченных и многодетных семей (пособия, компенсационные выплаты, организация питания в

образовательных учреждениях и т.д.).

- Используя предоставленные полномочия, решительно пресекать факты жестокого обращения с детьми, физического, психического и сексуального насилия в семьях, воспитательных и образовательных учреждениях.

- Привлекать к установленной ответственности юридических и физических лиц, виновных в распространении информации, наносящей вред здоровью детей, их репутации, нравственному и духовному развитию, или пропагандирующих насилие и жестокость, порнографию, наркоманию, антиобщественное поведение и т.д.

Прокурорский надзор за исполнением законодательства о несовершеннолетних как самостоятельное направление прокурорской деятельности имеет свой предмет и объект.

Под предметом прокурорского надзора следует понимать сферу общественных отношений, на регулирование которой направлена деятельность прокурора по регулированию общественных отношений, связанных с соблюдением Конституции РФ и исполнением законов юридическими и физическими лицами. Надзор за соблюдением прав несовершеннолетних – одно из важнейших направлений надзорной деятельности органов прокуратуры.

Предметом прокурорского надзора за соблюдением законов о несовершеннолетних является[2]:

- соблюдение прав и интересов несовершеннолетних в различных областях государственной, экономической, культурной и семейной жизни со стороны соответствующих органов, учреждений, организаций и предприятий;

- соблюдение прав и интересов несовершеннолетних со стороны родителей лиц, осуществляющих воспитание несовершеннолетних;

- соблюдение прав, свобод и интересов несовершеннолетних при расследовании и судебном рассмотрении дел о совершенных ими преступлений, правонарушений или дел о защите их интересов;

- выявление причин и условий, которые являясь нарушением законов, способствуют совершению несовершеннолетними преступлений и правонарушений, либо

преступлениям и правонарушениям, направленным на нарушение законных прав и интересов несовершеннолетних.

Проведем сравнительный анализ полномочий органов прокуратуры некоторых зарубежных стран и Российской Федерации. А так же проанализируем законодательство зарубежных стран по правовому положению несовершеннолетних.

Например, Во Франции Прокуратура входит в состав Министерства юстиции. Высшим должностным лицом будет Генеральный прокурор при Кассационном суде, а прокуроры республики называются прокурорами при трибуналах малой и большой инстанции.

Правовое положение несовершеннолетних регулируется кодифицированным законом, Гражданским кодексом Франции, в котором закреплены статьи регулирующие правовое положение, а так же права несовершеннолетних.

Правовое положение несовершеннолетних регулируется целым рядом положений гражданского законодательства. До достижения 18 лет несовершеннолетний считается недееспособным, а его имуществом от имени управляют родители (законные представители). Однако несовершеннолетний вправе самостоятельно заключать сделки, получив разрешение родителей (законных представителей), а с 16-летнего возраста определенные соглашения, заключенные несовершеннолетними, признаются действительными и при отсутствии такого согласия[3].

Формально несовершеннолетними считаются все лица от 0 до 18 лет. Заключенные несовершеннолетними сделки считаются недействительными, если они заключены без согласия их законных представителей (родителей, опекунов, т.е. тех, кто за них несет формальную ответственность). Однако французская судебная практика допускает возможность заключения ряда сделок, которые при отсутствии прямого несогласия считаются действительными.

Таким образом, органы Прокуратуры Франции занимает другое положение в правовой системе в отличии от органа Прокуратуры РФ. Прокуратура Франции является подопечным или в соподчинении с судом, что ставит некие ограничения в

деятельности органа прокуратуры Франции, чего не видим в полномочиях органа Прокуратуры РФ.

Подведем вывод в сравнении правового положения о несовершеннолетних, можно увидеть, сходство между законодательствами Франции и РФ.

Так же, сравним законодательство Англии и правовое регулирование несовершеннолетних в Англии до достижения 18 лет дееспособность несовершеннолетних ограничена независимо от возраста. Дееспособность лиц определяется только кругом сделок, которые несовершеннолетние могут заключать самостоятельно лица до 18 лет являются несовершеннолетними и формально недееспособны.

Можно разделить сделки заключаемые несовершеннолетними лицами, условно на 4 группы.

Необходимые сделки – признаются действительными, если доказана их необходимость. Это сделки по приобретению необходимых вещей и услуг, причем понятие необходимости довольно расплывчато. Прецедент 1840 г. поясняет: это всякая сделка, которая направлена на поддержание физического положения лица, его социального имиджа, общественного положения. Очевидно, что для разных лиц это положение, а значит, и сделки по поддержанию его будут разными: для кого-то буханка хлеба, а для кого-то – бриллиантовое кольцо.

Оспоримые сделки – имеют юридическую силу до момента, пока несовершеннолетний не откажется от нее (до или в течение разумного времени после достижения совершеннолетия). Другими словами, если несовершеннолетнее лицо «передумало», то заключенный им ранее договор считается недействительным с обратной силой

Сделки, требующие подтверждения действительности по достижении лицом совершеннолетия; следовательно, при отсутствии подтверждения договор считается недействительным.

Абсолютно недействительные сделки – безусловно недействительные, ничтожные сделки изначально (например, договор денежного займа).

Ограничить дееспособность (вплоть до лишения) можно только в судебном порядке. Такая возможность предусмотрена

практически всеми системами права. Основаниями ограничения являются прежде всего состояние психики, душевные болезни.

Подведем вывод, органы Прокуратуры занимают, более высокое положение по сравнению с Францией и даже РФ, органы Прокуратуры Англии, наделены большими полномочиями и приоритетами в правовой системе государства.

По правовому законодательству Англия так же имеет большой спектр разрешаемых вопросов о несовершеннолетних, чем РФ. В Англии поставлены жесткие рамки для несовершеннолетних и никаким другим способом, несовершеннолетний не может перейти эти ограничения, только по достижению 18 летнего возраста, а в РФ несовершеннолетним в этом плане, имеет варианты приобретения полной дееспособности путем эмансипации.

Таким образом, можно прийти к выводу, что среди анализируемых государств, правовое положение несовершеннолетних большей части схожи, так как в большинстве стран мира, над несовершеннолетними осуществляют максимальный контроль за их действия и осуществляют государственные гарантии, поддержку для обеспечения безопасности несовершеннолетним детям.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2017
- [2] Приказ Генерального прокурора РФ от 22.06.2001 № 38 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи» // Консультант Плюс: Законодательство.
- [3] Голубовский В.Ю., Рохлин В.И., Уткин П.И. Прокурорский надзор в Российской Федерации: СПб.: «Лань», 2001. С 216.
- [4] Французский гражданский кодекс // Консультант Плюс: Законодательство.

*А.С. Марихин,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: becool_95@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

УНИФИКАЦИЯ КАК СРЕДСТВО РЕАЛИЗАЦИИ ДОГОВОРА ОСАГО

UNIFICATION AS A MEANS OF IMPLEMENTING THE INSURANCE CONTRACT

Аннотация: изучение вопроса относительно страхования гражданской ответственности, лиц, имеющих транспортное средство, достаточно дискуссионный вопрос современности, ввиду того, что не производится его социально-экономическая полезность в правовом регулировании и правореализации.

Ключевые слова: право, частное право, страхование, автострахование, гражданская ответственность, международная практика, правоприменение.

Abstract: the study of a question concerning liability insurance, persons having a vehicle fairly debatable question of modernity, due to the fact that not made its socio-economic usefulness to the legal regulation and previously.

Keywords: right, private law, insurance, motor insurance, civil liability, international practice, law enforcement.

Одной из основных проблем правоприменительной практики относительно имущественного страхования является вопрос ответственности страховщика, за нарушения сроков выплаты гражданину сумм, положенным ему в результате добровольного страхования имущества. Исходя из анализа судебной практики, стоит отметить, что в таком случае возможно только начисление процентов по ст. 395 ГК РФ.

Ключевым моментом в данной ситуации является то, что возможно ли применение относительно анализируемых правоотношений законодательства о защите прав потребителей. Выплата страхового возмещения не является ценой страховой услуги, поэтому на сумму страхового возмещения при задержке ее выплаты не может начисляться указанная неустойка.

Кроме того, стоит привести еще один жизненный пример из практики применения норм об имущественном страховании [3]. Так, спорным является вопрос о возмещении услуг представителей в случае, если он нанимается общественным объединением за защитой прав потребителей. Законодатель неоднозначно трактует данный спорный момент. На мой взгляд, необходимо учитывать, что организация, обращающаяся за защитой интересов круга лиц, являясь при этом юридическим лицом, не может надеяться на возмещение услуг представителей. Ввиду того, что, органы и организации, наделенные законом, в силу своей компетенции, правом на обращение в суд за защитой прав, свобод и законных интересов других лиц, имеют весь необходимый потенциал для самостоятельной реализации указанного права [4, с. 6].

Также в правоприменительной практике имеет место быть следующий пример. Пунктом 4 статьи 931 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) установлено, что в случае, когда ответственность за причинение вреда застрахована в силу того, что ее страхование обязательно, а также в других случаях, предусмотренных законом или договором страхования такой ответственности, лицо, в пользу которого считается заключенным договор страхования, вправе предъявить непосредственно страховщику требование о возмещении вреда в пределах страховой суммы.

В силу пункта 1 статьи 31 Закона об ОСАГО [1] в случае временного использования транспортного средства, зарегистрированного на территории Российской Федерации, на территории иностранного государства, в котором применяются международные системы страхования, владелец такого транспортного средства обязан застраховать риск своей гражданской ответственности по обязательствам, возникающим вследствие причинения вреда жизни, здоровью или имуществу

потерпевших при использовании транспортного средства на территории указанного иностранного государства, на срок временного использования транспортного средства, но не менее чем на 15 дней [2].

Если обратиться к доктринальным аспектам рассматриваемой проблематики, то стоит рассмотреть вопрос о вынесении договора об обязательном страховании гражданской ответственности лиц, обладающих опасным объектом за причиненный иным лицам вред вследствие аварии[5, с. 10]. По мнению сторонников концептуального изменения, ряд нормативно-правовых актов данной сферы предусматривают такой договор как публичный. Поэтому ряд ученых предлагают гармонизацию норм гл. 48 Гражданского кодекса Российской Федерации в целях снижения уровня социальной опасности при управлении транспортным средством.

Одним из решения проблем, связанных с применением норм об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств может являться унификация внутригосударственных норм права относительно предмета исследования.

Значимость унифицирования законодательства заключается в том, что нередко унифицированные нормативно-правовые акты содержат положения о правовой помощи тем категориям лиц, которые в такой правовой помощи нуждаются. Современная правовая доктрина международного частного права исключительно с положительной точки зрения, ввиду того, что такие нормы направлены на большую социализацию государственных функций правительства. Важность также заключается в том, что данные документы содержат положения о процессуальном праве, а также о праве материальном, что важно для тех лиц, которым важно разъяснение о правовых положениях на доступном для них уровне юридического мышления.

Таким образом, в данной научной работе рассмотрены основные спорные аспекты имущественного страхования, а также приведены судебная практика и доктринальное определение определенных положений законодательства относительно предмета исследования. На мой взгляд, выводы,

предложенные в статье, достаточно правильны и продиктованы современным состоянием социально-экономической системы России. Кроме того, большое значение в вынесении договора страхования ответственности лиц, обладающих объектами повышенной опасности, играет для деления права на частное и публичное, как средство для более конкретного разграничения сфер их применения[6, с. 339].

Литература и примечания:

[1] Федеральный закон от 14 июня 2012 г. N 67-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном» (ред. от 04.11.2014) // «КонсультантПлюс» (дата обращения: 08.12.2016).

[2] Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 30.09.2016 N Ф07-8012/2016 по делу N A21-3468/2015
Требование: О взыскании неосновательного обогащения.
Обстоятельства: Между сторонами заключен договор международного страхования ответственности владельцев транспортных средств. Истец (страхователь) возместил третьему лицу вред, причиненный в результате ДТП, произошедшего на территории Германии. Иск предъявлен к страховщику. Решение: В удовлетворении требования отказано, поскольку ответчик не имел полномочий на заключение договора страхования «Зеленая карта» с истцом (владельцем автомобиля, не зарегистрированного в РФ); договор страхования является ничтожным и не создает правовых последствий // СПС КонсультантПлюс.

[3] Доймеланд (Deumeland) против Федеративной Республики Германии. Решение Европейского Суда по правам человека от 29 мая 1986 г. // Европейский Суд по правам человека. Избранные решения: В 2 т. – М.: Издательство НОРМА, 2000.

[4] Окриашвили Т.Г., Якупов А.Г. Принцип добросовестности в позитивном и естественном правопонимании // Международный научный альманах. 2016. №

5 (5). С. 6.

[5] Михайлова А.С. К вопросу о законодательном закреплении договоров обязательного имущественного страхования как публичных договоров // Гражданское право. 2016. N 3. С. 10.

[6] Якупов А.Г., Окриашвили Т.Г. Значимость деления права на частное и публичное. // ПЕРСПЕКТИВЫ НАУКИ – 2016 материалы III Международного заочного конкурса научно-исследовательских работ. 2016. С. 339.

© А.С. Марихин, 2017

*Ю.Н. Медведева,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: yuliamedvedeva3229@gmail.com,
науч. рук.: Е.В. Дадаян,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

СВОБОДА ДОГОВОРА В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН: СОДЕРЖАНИЕ И ПРЕДЕЛЫ ОГРАНИЧЕНИЯ

FREEDOM OF CONTRACT IN THE LAW OF FOREIGN COUNTRIES: THE CONTENTS AND LIMITS OF

Аннотация: статья посвящена законодательно закреплённому принципу свободы договора в правовом порядке различных зарубежных стран, а также в данной статье рассматриваются пределы принципа свободы договора. В данной статье был проведен анализ гражданского законодательства Франции, Германии, Кубы и других стран, сравнение с законодательством Российской Федерации.

Ключевые слова: принцип свободы договора, содержание свободы договора, ограничение свободы договора.

Annotation: the article is devoted to the legally enshrined principle of freedom of contract in the law of various foreign countries, and this article discusses the limits of freedom of contract. This article was the analysis of the civil legislation of France, Germany, Cuba and other countries, comparison with legislation of the Russian Federation.

Keywords: the principle of freedom of contract, the content of freedom of contract, limitation of freedom of contract.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что в настоящее время в России происходит активное становление и развитие рыночной экономики. Именно в этот период

гражданско-правовой договор представляет собой важнейший инструмент воздействия на данную сферу, в связи с этим, такой принцип, как свобода договора, помогает обеспечить более масштабное и инициативное ведение бизнеса. Содержание данного принципа раскрывает статья 421 Гражданского кодекса Российской Федерации, в которой говорится о том, что «Понуждение к заключению договора не допускается, за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена законом или добровольно принятым обязательством». Также из этой статьи мы видим, что для сторон, заключающих договор, законодателем предусмотрен выбор вида договора, его элементов и условий, не противоречащих действующему законодательству. Исходя из этого, можно говорить о том, что принцип свободы договора является частным проявлением фундаментального принципа диспозитивности в гражданском праве. Говоря о свободе договора, мы понимаем, что она не может быть абсолютной. Законом установлены определенные ограничения, установленные для охраны публичного интереса.[1]

Необходимо отметить, что принцип свободы договора также присутствует и в иностранных правовых системах. В них мы видим проявление принципа свободы договора, как возможность заключения смешанных договоров. Этим подтверждается, что в зарубежных правовых порядках, как и в отечественном праве, существует возможность выбора контрагента и условий договора. Для того, чтобы детально рассмотреть принцип свободы договора с точек зрения различных зарубежных правовых порядков, нами было рассмотрено несколько правовых систем.

В англо-американском праве свобода договора представляется нам как достаточно широкое понятие, содержащее в себе право быть свободным в выборе вида, предмета договора, а также его условий и цели. Стоит отметить, что как и в российском праве свобода договора имеет некоторые ограничения. В англо-американском праве существуют, так называемые «надзорные доктрины», созданные для установления момента окончания свободы договора и пресечения ее с позвoлительным правовым регулированием, а

также существуют определенные юридические последствия за нарушение пределов договорной свободы. Такие последствия выражаются в виде незаключенности, ничтожности, непринудительность, одобряемость и оспоримость.

Рассмотрев англо-американское законодательство можно отметить, что принцип свободы договора позволяет лицам, желающим заключить договор, быть свободным в выборе внесения таких положений, которые будут отвечать всем требованиям сторон к договору.[5]

Переходя к германскому гражданскому праву, мы видим принцип свободы договора, который подразумевает под собой свободу совершения и содержания договора. В отличие от российского права, в котором принцип свободы договора четко обозначен, в германском праве такой принцип явно не выражается. В ст. 2.1 Основного закона ФРГ закреплён как элемент общего принципа свободы действий. Таким образом, принцип свободы договора в германском праве только лишь подразумевается. Данный принцип распространяется как на предусмотренные законом виды договоров, которые регулируются обязательственным правом, так и на договоры, имеющие иное содержание. В Германии, поскольку стороны могут заключать договоры и иного содержания, чем это предусмотрено в законе.[3]

Обращаясь к законодательству Франции, необходимо рассмотреть статью 1107 Французского гражданского кодекса, которая гласит: «Договоры, как имеющие особое наименование, так и не имеющие такового, подчиняются общим правилам, содержащимся в настоящем титуле».[2]

В различных трудах ученых-юристов можно встретить классификацию договоров, а именно; разграничение их по целям на «общегражданские» и «торговые», «непоименованные» и «поименованные». Такую классификацию можно обозначить исходя из формулировок ст. 1107 ФГК, которая предписывает правила применения, как специальных норм, основывающихся на соотношении частного и общего, так и на применении общих норм гражданского права Германии к отношениям, регулирующим договорные обязательства. Некоторыми специальными торговыми законами

предусмотрены специфические правила для торговых сделок.[6]

Содержание принципа свободы договора имеет сходства далеко не во всех странах. В мусульманских государствах данный принцип имеет значительные отличия от того, что закреплен в законодательстве уже рассмотренных нами стран. Это объясняется тем, что в мусульманских государствах большую роль в формировании законодательства играет религия. Например, статья 188 Гражданского Кодекса Йеменской Республики гласит, что «соглашение не имеет силы, если оно нарушает религиозную мораль и общественный порядок, которые являются неразделимыми в исламском шариате». Интересным фактом является то, что содержание принципа свободы договора в Йемене впитало в себя три начала: религиозное, обычное и гражданское. Например, запрещено внесение в договор такого пункта как получение ростовщической прибыли, условия коммерсанта о получении прибыли без участия в убытках и других.

Очевидно, что для России характерен западный подход к пониманию и закреплению сущности свободы договора, чем тот, что используется в Йемене.

Статья 1254 Гражданского кодекса Кубы закрепляет за сторонами договора право включать такие условия, которые не противоречат закону, при этом условия могут быть любыми. Наряду с тем, что договорные положения должны соответствовать закону, они не должны противоречить общественному порядку, а также моральным принципам, сложившимся в обществе.

Статья 1305 Гражданского кодекса Филиппин предусматривает, что контрагенты могут внести в договор условия, которые будут для них приемлемы, но эти условия, так же как и в законодательстве Кубы, не должны противоречить морали, закону, общественному порядку и обычаям, сложившимся в обществе. Статья 1306 ГК Филиппин закрепляет возможность заключения безымянных контрактов, которые регулируются договоренностями сторон и положениями Кодекса, относящимися к большинству аналогичных поименованных контрактов, а также местными обычаями.

Аналогичное правовое регулирование содержится в

гражданских кодексах стран Латинской Америки.[4]

Таким образом, на сегодняшний день содержание принципа свободы договора, как в законодательстве Российской Федерации, так и в законодательстве различных зарубежных стран практически одинаково. В российском гражданском праве, кроме того, специально предусмотрено право участников гражданского оборота заключать смешанные договоры, включающие элементы различных договоров (п. 3 ст. 421 ГК РФ), что законодательно закреплено далеко не во всех странах.[1]

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2016
- [2] Французский гражданский кодекс, 2002 // Консультант Плюс: Законодательство
- [3] Васильев Е.А. Гражданское и торговое право зарубежных государств М.: 2008
- [4] Беликова К.М. Правовое регулирование торгового оборота и кодификация частного права в странах Латинской Америки. М.: 2010
- [5] Дубинчин А.А. Английское контрактное право: практическое пособие для российского юриста: заключение договора. М.: 2010
- [6] Шапп Я. Система германского гражданского права: Учебник / Пер. с нем. С.В. Королева. М.: 2006

© Ю.Н. Медведева, 2017

*А.В. Медельская,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: medelskaya@list.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
Красноярский государственный
аграрный университет,
г. Красноярск*

ГАРАНТИЙНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ДЛЯ ТУРИСТОВ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА НА ОКАЗАНИЯ ТУРУСЛУГ

WARRANTY FOR TOURISTS WHEN A CONTRACT FOR THE PROVISION OF TRAVEL SERVICES

Аннотация: статья посвящена некоторым вопросам, связанным с особенностями заключения договора оказания туристических услуг, взыскания денежных средств с туроператора за ненадлежащее исполнение обязательств. В данной статье был проведён анализ гражданского законодательства зарубежных стран, сравнение с законодательством Российской Федерации.

Ключевые слова: договор оказания туристических услуг, международное право и международные договоры, международный опыт, сравнение законодательств.

Annotation: the article deals with some issues related to the peculiarities of the conclusion of the contract of rendering tourist services, cash collection from operators for improper fulfillment of obligations. In this paper, an analysis was conducted of the civil legislation of foreign countries, compared with the Russian Federation

Keywords: treaty provision of tourist services, international law and international treaties, international experience, comparison of legislation.

Анализируя правовое регулирование договора оказания туристических услуг, в первую очередь необходимо дать ему определение. Согласно законодательству РФ договор оказания туристических услуг подпадает под действия гл.39 ГК РФ «Возмездное оказание услуг», которая определяет данный договор как исполнение исполнителем по заданию заказчика услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а со стороны заказчика – оплата этой услуги.

Гаагская межпарламентская декларация по мировому туризму 1989 года определяет туризм как явление, которое включает все свободные перемещения людей, а также сферу услуг, созданную для удовлетворения потребностей, возникающих в результате этих перемещений.

В Федеральном законе №132–ФЗ туризм определяется, как временные выезды (путешествия) граждан Российской Федерации, иностранных граждан и лиц без гражданства с постоянного места жительства в лечебно-оздоровительных, рекреационных, познавательных, физкультурно-спортивных, профессионально-деловых, религиозных и иных целях без занятия деятельностью, связанной с получением дохода от источников в стране (месте) временного пребывания.

Оценивая данные понятия, я пришла к выводу, что правом на туризм может обладать каждый человек, проживающий в мировом пространстве, независимо от своего статуса и места жительства. Данные понятия закреплены в этническом кодексе туризма. Не существует четких и исчерпывающих ограничений запрещающих гражданам путешествовать по определенным территориям или маршрутам. Иностранные граждане могут наравне с гражданами РФ воспользоваться услугами туроператоров, находящихся на территории РФ. Однако данные права имеют свои ограничения такие как наличия миграционной карты, идентификационный номер налогоплательщика или код иностранной организации и т.д. С уверенностью можно сказать, что туризм провозгласил право каждого человека на отдых, включая оплачиваемый отпуск, досуг, а также свободу путешествовать, учитывая некоторыми ограничениями.

Главной особенностью договора оказания туристических

услуг является возможность выбора разных вариантов. Спектр составления договоров об оказании туристических услуг довольно разнообразен, учитывая возможность заключения агентских договоров, договоров с туристическими операторами и туристическими агентами о реализации туристического продукта, с многими туристическими фирмами заключаются иные виды договоров. В большинстве случаев договор возмездного оказания услуг по бронированию тура по сути становится агентским договором, в силу прямой передачи денег со стороны клиента туристической фирме. Однако, обычно используют типовой договор оказания туристических услуг. Именно этот спектр выбора наиболее оптимального варианта и помогает небрежным туроператорам заключать сложные и непонятные договоры для непросвещенных, в этом вопросе, людей.

Учитывая активное развитие туризма, растущее число выезжающих на отдых людей, различные опасности физического и социального характера – все это требовало и требует законодательной защиты туристов от недобросовестного выполнения своих обязанностей туристическими компаниями, а также достойного уровня оказания туристических услуг, учитывая экономическое единство и культурное разнообразия государств в мире. В РФ базовым законом, регламентирующим туристическую деятельность является Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 № 132-ФЗ. Согласно ст. 17.1 Договор страхования ответственности туроператора либо банковская гарантия должны обеспечивать надлежащее исполнение туроператором обязательств по всем договорам о реализации туристского продукта, заключаемым с туристами и (или) иными заказчиками непосредственно туроператором либо по его поручению турагентами. Данное правило распространяется на всех туроператоров, зарегистрированных на территории Российской Федерации в установленном порядке. Оно также относится и к юридическим лицам, реализующим на территории Российской Федерации туристский продукт, сформированный иностранным туроператором. Необходимо отметить, что в последнем случае

юридическое лицо может выступать и в качестве турагента, если, реализуя туристский продукт иностранного туроператора, не дополняет его своими услугами.

Финансовое обеспечение гарантирует туристу (или иному заказчику, заключившему договор о реализации туристского продукта) при неисполнении или ненадлежащем исполнении туроператором обязательств по договору о реализации туристского продукта (и при условии, что это является существенным нарушением условий такого договора) следующие:

а) возврат денежных средств, внесенных в счет договора о реализации туристского продукта, за услуги, оплаченные, но не оказанные туроператором или третьими лицами, на которых туроператором было возложено исполнение обязательств по договору о реализации туристского продукта (перевозчиками, отелями и пр.);

б) выплату денежных средств, причитающихся туристу или иному заказчику в возмещение реального ущерба, возникшего в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения туроператором обязательств по договору о реализации туристского продукта, в том числе денежных средств, необходимых для компенсации расходов, понесенных туристом или иным заказчиком в связи с непредвиденным выездом (эвакуацией) из страны (места) временного пребывания (далее – расходы по эвакуации). При этом под расходами по эвакуации понимает не включенные в общую цену туристского продукта расходы по перевозке, размещению, а равно иные расходы по эвакуации.

Хочется отметить, что в федеральном законе №132-ФЗ содержится требование о финансовых гарантиях именно для туроператоров и не содержит такого требования для турагентов. При этом следует учитывать, что туроператор отвечает перед туристами (и/или заказчиками) также за действия (бездействие), совершенные от имени туроператора его турагентами в пределах своих обязанностей (полномочий). Данный принцип так же закреплен международной практике, а именно в Международной конвенции по контракту на путешествие (Брюссель, 1970 г.) ответственность за обстоятельства,

связанные с организацией путешествия, возлагается на туроператора, а на турагента же возлагается только та часть ответственности, которая вытекает из посреднических функций турагента (например, за непредставление полной информации о путешествии, за неоказание помощи в получении визы и т.п.)

В законодательных актах зарубежных государств давно имелись положения об обязательном финансовом обеспечении ответственности туристских организаций. 13 июня 1990 г. в рамках Европейского сообщества принята Директива ЕС № 90/314, ст. 7 которой обязывает организатора или продавца туристических услуг, заключившего контракт с потребителем туристских услуг, «представить удовлетворительные доказательства обеспечения возврата уплаченных потребителем денежных средств, а также оплаты расходов на репатриацию потребителя в случае неплатежеспособности (банкротства) организатора и/или продавца». Основными видами такого обеспечения (финансовых гарантий) туроператоров в национальном законодательстве европейских государств являются: страхование договорной ответственности туристских организаций, банковские гарантии, доверительные (трастовые) счета, банковские депозиты, гарантийные фонды либо поручительства туристских ассоциаций по обязательствам своих членов.

Не оставили без внимания данный вопрос законодатели стран СНГ: ко времени принятия российского федерального закона № 132-ФЗ в Казахстане, например, уже несколько лет действовал Закон Республики Казахстан «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности туроператора и турагента», на Украине финансовые гарантии ответственности турагентов и туроператоров предусмотрены Законом Украины «О туризме». Указанные нормативно правовые акты, содержат нормы, которые обеспечивают права и законные интересы своих граждан и обязывают туроператора предоставлять гражданам подтверждение финансового обеспечения своей ответственности.

Перечень оснований по взысканию при неисполнении или ненадлежащем исполнении туроператором обязательств по договору о реализации туристского продукта в большинстве

стран един, однако законодатель не устраняет все вопросы, связанных с осуществлением страховой выплаты. Так, например, при признании страховщиком наступления страхового случая необходимо определить размер страховой выплаты – для этого турист должен представить страховщику документы, подтверждающие размер ущерба. Какие это должны быть документы в каждом отдельном случае, решает страховщик, и в частности перечень документов сложно получить, а так же позаботиться об нотариальном удостоверении данных документов, что ставит в невыгодное и затруднительное положения туриста.

После проведенного сравнительного анализа можно прийти к выводу, что страховая система, сформированная в странах Европы еще неидеальна и в скором будущем неизбежны корректировки как отдельных положений, так и всей отрасли в целом. Существование бюрократических проблем, международных коллизий осложняют развития данной отрасли права. Однако спектр гарантийных обязательств в большинстве своем представляет защиту туриста, от небрежного туроператора и турагента.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2016
- [2] Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 № 132-ФЗ. // Консультант Плюс: Законодательство
- [3] Закон Республики Казахстан «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности туроператора и турагента». // Консультант Плюс: Законодательство
- [4] Ошноков А.Н. Гражданско-правовые договоры в сфере международного туризма: Диссерт. М., 2002
- [5] Писаревский Е.Л. Финансовые гарантии в праве европейских государств // Туризм: право и экономика. 2006. N 4.
- [6] Организационно-правовые основы туристского и гостиничного бизнеса. М., 1998. С. 79.

*Н.В. Пархунов,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: qwaaaker@gmail.com,
науч. рук. А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ЗАЩИТА ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РАЗЛИЧНЫХ ГОСУДАРСТВ

PROTECTION OF PROPERTY RIGHTS IN DIFFERENT COUNTRIES

Аннотация: статья посвящена законодательному закреплению способов и форм защиты права собственности в гражданском законодательстве различных государств. В данной статье был проведён анализ гражданского законодательства Германии и Франции, сравнение с законодательством Российской Федерации.

Ключевые слова: защита права собственности, право собственности, международный опыт, сравнение законодательств.

Annotation: the article is devoted to the legislative consolidation of the methods and forms of property rights protection in a civil legislation of different countries. In the following article was conducted the analysis of the German and French legal systems and made comparison with the legal system of the Russian Federation.

Keywords: protection of property rights, property rights, international experience, comparison of legislation.

Защита права собственности осуществляется определёнными способами, направленными на защиту правомочий в отношении конкретной индивидуально-определенной вещи. Именно эти способы составляют предмет

регулирования, предусмотренный ст. 301 ГК РФ. К способам защиты права собственности относятся: истребование имущества из чужого незаконного владения, которое обычно называют виндикационным иском, и защита прав собственника от нарушений, не связанных с лишением владения, обычно осуществляемая с помощью негаторных исков[1].

Защита права собственности обязательствами-правовыми средствами осуществляется через охрану имущественных интересов собственника как стороны в гражданской сделке или лица, понесшего ущерб в результате внедоговорного причинения вреда его имуществу. К средствам защиты можно отнести иски о возмещении убытков, причиненных нарушением договорных обязательств, иски о возмещении внедоговорного вреда, иски о возврате неосновательного обогащения и ряд других.[2] Так, в странах романо-германской системы права для защиты права собственности обычно используются два вида вещно-правовых исков: первый – виндикационный иск (*actio rei vindicatio*), а так же негаторный иск (*actio negatoria*).

Например, в законодательстве Франции, в отличие от России, правила о виндикационном и негаторном исках не предусматриваются и не имеют законодательного закрепления в французском гражданском кодексе вообще, но они выработаны доктриной и судебной практикой через толкование положений кодекса о добросовестном и недобросовестном владении, исковой и приобретательной давности. В то же время, в Германии эти правила подробно предусматриваются Германским гражданским уложением, а именно §985 и §1004 ГГУ. В этих странах право на истребование имущества из чужого незаконного владения признается за собственником вещи. Ответчиком же по виндикационному иску в таких случаях является лицо, владеющее вещью без законного юридического основания (титула), а именно незаконный владелец. Незаконным владельцем считается лицо, которое нарушило нормы права при завладении вещью собственника или недобросовестно действовавшее при приобретении вещи у лица, не уполномоченного на ее отчуждение (например, продавца), к примеру, хранителя, нанимателя или перевозчика. Вместе с тем, нельзя не заметить, что правила истребования собственником

своей вещи на основании виндикационного иска в этих странах связаны с действием установленной законом презумпции о том, что владелец движимой вещи является ее собственником. Таким образом, согласно законодательству Франции – «в отношении движимой вещи владение равнозначно правооснованию» (ст. 2279 ФГК), а в Германии – «в пользу владельца движимой вещи предполагается, что он – собственник вещи» (§1006 ГГУ). Другими словами, владелец при этом освобождается от обязанности доказывания в суде. Кроме того, выделяют иной способ защиты собственника, который заключается в том, что он может сослаться на отсутствие оснований владения у ответчика, при этом не имея обязанности приводить доказательства такого владения. В этом случае действие презумпции не освобождает владельца от обязанности указания основания его владения, в частности акт, по которому к нему перешла вещь: хоть и освобожденный от обязанности доказывания этого основания, он тем не менее обязан указать на данное основание при разбирательстве. И тогда собственник, указывая на факт отсутствия у владельца основания, может добиться виндикации, и при этом его не затронут последствия действия положений, предусмотренных ст. 2279 ФГК или §1006 ГГУ. Для этого ему достаточно доказать только факт более раннего по сравнению с ответчиком обладания вещью, которое является «равнозначным основанием».

Так же, в соответствующих случаях собственник может использовать доказательство того, что владелец недобросовестно завладел вещью, зная, например, что вещь была украдена у собственника, или потеряна, или же утрачена иным образом. Это положение, указанное в §1006 ГГУ как исключение из общей презумпции, также признаётся французской судебной практикой. Для осуществления виндикации собственнику необходимо предоставить доказательства не только факта кражи или иной утраты владения вещью помимо собственной воли, но и недобросовестность владельца-ответчика как приобретателя вещи.

Переходя к вопросу о компенсации, стоит упомянуть, что добросовестный и недобросовестный владельцы, при

виндикационном иске, имеют право на возмещение расходов на содержание вещи: так во Франции – за всё время владения (ст. 1381 ФГК), а в Германии – со времени, с которого собственнику причитаются плоды (§989 ГГУ). Владелец вправе также требовать возмещения расходов, понесенных на улучшение вещи до момента, когда он узнал о противоправности такого владения. По данному вопросу практика Германии наиболее близка к практике РФ.

Существуют еще некоторые исключения из общих правил. Так, в соответствии с положениями Немецкого законодательства собственник вправе требовать от добросовестного приобретателя возвращения любых вещей, вышедших из его владения вопреки его воле. По нормам Французского законодательства в случае кражи или утери владельцем владения имуществом помимо его воли он может потребовать возврата его от добросовестного владельца в течение трех лет со дня кражи или потери.

После проведенного сравнительного анализа гражданского законодательства Германии и гражданского законодательства Франции с Российским, можно сделать вывод, что в законодательстве различных стран так же содержатся и применяются в правовой практике способы защиты права собственности, а так же различное толкование виндикационного и негаторного иска. В некоторых странах, например во Франции, в законодательстве вообще не содержится такого толкования, хотя оно и используется на практике при защите права собственности. Нормы законодательств различных стран имеют достаточно много как сходств, так и отличий, которые были подробно рассмотрены, при сравнении с законодательством Российской Федерации.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2016
- [2] Германское Гражданское Уложение, 2002 // Консультант Плюс: Законодательство
- [3] Французский гражданский кодекс, 2002 // Консультант Плюс: Законодательство
- [4] Васильев Е.А. Гражданское и торговое право

зарубежных государств М.: 2008

© *Н.В. Пархунов, 2017*

*А.Ю. Торопынин,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»
e-mail:alexey.toropynin.95@mail.ru,
науч. рук.: Е.В. Дадаян,
к.ю.н., доц.,
Красноярский государственный
аграрный университет,
г. Красноярск*

ДОГОВОР КАСКО С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН

CASCO AGREEMENT WITH FOREIGN CITIZENS

Аннотация: статья посвящена некоторым вопросам, связанным с особенностями заключения договоров обязательного страхования, или же договоров КАСКО иностранными гражданами и иностранными компаниями.

Ключевые слова: договор КАСКО, международное право и международные договоры, соглашение об обязательном страховании «Зеленая карта».

Annotation: the article is devoted to some questions related to the peculiarities of conclusion of contracts of compulsory insurance, or contracts of insurance of foreign citizens and foreign companies

Keywords: contract CASCO, international law and international treaties, the agreement on compulsory insurance «Green Card».

Анализируя правовое регулирование договора (далее по тексту) КАСКО, нельзя не обратить внимания на отсутствие легального определения данного договора со стороны законодателя. В отличие от договора ОСАГО, понятие договора КАСКО не устанавливается государством, и каждая страховая компания формирует свое понятие договора КАСКО, на основании которого устанавливает свои собственными базовые тарифы, поправочные коэффициенты и т.д. Страховая

организация стремиться оптимизировать отношение страховых премий к страховым выплатам, для чего проводится постоянный сбор статистики страховых случаев.

Однако принимая во внимания множество точек зрения, можно сформировать наиболее общее понятие договора КАСКО. Договор КАСКО – страхование транспортных средств, водного, воздушного, автомобильного и железнодорожного транспорта предусматривающее страховую защиту от совокупности свойственных для них опасных событий (страховых рисков) и их последствий. Последствиями фактически произошедших неблагоприятных для транспортных средств событий являются их гибель (уничтожение), утрата или повреждение, наносящие убытки (ущерб) страхователям (выгодоприобретателям) и порождающие потребность в денежных средствах для возмещения потерь.

В соответствии с п. 4 ст. 15 Конституции РФ «Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора».

В соответствие с п.3 ст. 62 Конституции РФ и ст. 4 ФЗ от 25.07.2002 № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в РФ» иностранные граждане пользуются в Российской Федерации правами и несут обязанности наравне с гражданами Российской Федерации, за исключением случаев, установленных федеральным законом или международным договором Российской Федерации.

В соответствие со ст. 1 ст. 421 ГК РФ граждане и юридические лица свободны в заключении договоров.

Ни Конституция, ни Федеральные законы не ограничивают право иностранцев и иностранные компании заключать договоры обязательного страхования или же договоры КАСКО. Однако страхователю иностранцу необходимо иметь дополнительные документы для оформления договора КАСКО. Такими документами являются:

- для страхователей физических лиц это миграционная

карта (для иностранных граждан и лиц без гражданства, находящихся на территории РФ), документ, содержащий сведения о въезжающих или прибывших в Российскую Федерацию;

- для страхователя ИП это так же миграционная карта и сведения о принадлежности к иностранному публичному должностному лицу и/или его родственнику, должностному лицу публичной международной организации, а также лицу, замещающему (занимающему) государственную должность РФ, должность члена Совета Директоров ЦБ РФ, должность федеральной государственной службы, назначение и освобождение от которой осуществляется Президентом РФ или Правительством РФ, должность в ЦБ РФ, государственных корпорациях и иных организациях, созданных РФ на основании федеральных законов, включенную в перечни должностей, определяемые Президентом РФ;

- для страхователя юридического лица это идентификационный номер налогоплательщика или код иностранной организации (для нерезидента).

А в остальном пакет документов для оформления договора КАСКО остается таким же как и для граждан РФ.

Таким образом, при подготовке комплекта документов для подачи в страховую компанию, иностранным гражданам необходимо внимательно изучить законодательство страны – нерезидента относительно документов, необходимых для получения полиса КАСКО. Не менее важным представляется и правильное оформление таких документов.

Так же на уровне международного права для решения проблемы возмещения вреда, причиненного потерпевшим иностранным владельцем автотранспортных средств, в Европе с 1 января 1953 г. действует единое Соглашение об обязательном страховании гражданской ответственности – «Зеленая карта». Российская Федерация вступила в бюро «Зеленая карта» 29 мая 2008 года. «Зелёная карта» представляет собой международный договор (полис) страхования автогражданской ответственности, а также соглашение о взаимном признании странами-членами соглашения страхового полиса по страхованию ответственности владельцев средств

автотранспорта. Согласно ему страховой полис по автогражданской ответственности, выданный в любой стране – члене соглашения, действителен на территории другой страны, являющейся членом этого соглашения.

В соответствие с условиями соглашения, в случае если при эксплуатации автотранспортного средства, зарегистрированного в одной из стран – участниц соглашения, в другой стране-участнице будет нанесен ущерб юридическому или физическому лицу, он подлежит возмещению через механизм страхования.

Механизм реализации соглашения состоит в следующем. Страховщики, проводящие обязательное страхование гражданской ответственности владельцев средств транспорта, объединяются в каждой стране – участнице Соглашения в национальные бюро «Зеленой карты», которые снабжают страховщиков «Зелеными картами». Все национальные бюро объединены в Совет бюро с местонахождением в Лондоне, который координирует работу национальных бюро, разрабатывает общую документацию, представляет интересы страховщиков в международных организациях.

Непосредственной основой действия системы «Зеленая карта» является не многосторонний межгосударственный договор, а множество двусторонних соглашений между национальными организациями – членами системы «Зеленая карта», действующими в различных странах.

Лимит ответственности для каждого пострадавшего в результате дорожно-транспортного происшествия в случае причинения вреда его здоровью должен быть не менее 350 тыс. евро. В случае причинения вреда здоровью в результате дорожно-транспортного происшествия более чем одному лицу величина минимального лимита ответственности для всех пострадавших – 500 тыс. евро. Минимально может быть установлен единый лимит ответственности по каждому дорожно-транспортному происшествию как на случай причинения вреда здоровью третьих лиц, так и в связи с нанесением ущерба их имуществу в размере не менее 600 тыс. евро.

Однако следует помнить, что «Зеленая карта» не страхует

гражданскую ответственность водителя на территории той страны, на которой она выдана. Например, на территории Польши польская «Зеленая карта» страховых компаний «PZU» или «Еurore» не действует. Поэтому российским гражданам, выезжающим в Польшу или через нее в другие страны, покупать польскую «Зеленую карту» невыгодно. На границе придется приобретать еще полис обязательного страхования автогражданской ответственности, действующий только на территории этого государства.

Данная карта, по нашему мнению, сильно упрощает жизнь владельцев, которые постоянно путешествуют по странам Европы, представляет обширный и многогранный спектр услуг для страхователя, упрощая его деятельность от этапа получения «зеленой карты» до этапа возмещения вреда при наступлении страхового случая. В тоже время высокая цена «зеленой карты» делают ее не такой доступной для рядовых граждан. Так же небольшим минусом является то, что «Зеленая карта» не страхует гражданскую ответственность водителя на территории той страны, на которой она выдана, таким образом является лишь дополнительной услугой для автовладельцев.

Анализируя вышеперечисленное можно сделать вывод, что в Российской Федерации не ограничены права иностранцев и иностранных компаний заключать договоры обязательного страхования или же договоры КАСКО. Соглашение об обязательном страховании гражданской ответственности – «Зеленая карта» имеет большое значение для многих автовладельцев, перемещающихся по странам Европы. Однако, для решения некоторых проблем в системе страхования «Зеленая карта» на территории России и повышения уровня имущественной защиты российских граждан необходимо дальнейшее изучение данного вопроса.

Литература и примечания:

[1] Конституция РФ. М., 2016.

[2] ФЗ от 25.07.2002 № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в РФ» (в ред. от 03.07.2016) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»– Электрон. текст: Законодательство.

[3] Гражданский кодекс РФ от 30.11.94 (в ред. от 30.12.2015) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»– Электрон. текст: Законодательство.

[4] Распоряжение Правительства Российской Федерации от 19 марта 2008 г. № 337-р «О национальном страховом бюро «Зеленая карта» // Консультант Плюс: Законодательство.

[5] Костин Ю.В. Страхование Ответственности Автотранспортных средств по системе «Зеленая карта» // Современное право. 2014. № 11. 150 с.

© А.Ю. Торопынин, 2017

*Ю.С. Холодкова,
соискатель напр. «Юриспруденция»
e-mail: holodkovajs@sibmost.ru,
науч. рук.: Т.В. Белова
к.ю.н., доц. кафедры частного права,
ИЭУП РГГУ,
г. Москва*

ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ КОНЦЕДЕНТА ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

GRANTOR'S RIGHTS AND OBLIGATIONS UNDER THE RF LEGISLATION

Аннотация: в данной статье рассматриваются предусмотренные действующим законодательством РФ права и обязанности концедента. В частности, освещена судебная практика их реализации, проанализированы пробелы в законодательном урегулировании. Подготовлены предложения по совершенствованию законодательства.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, концессионное соглашение, концедент, концессионер

Annotation: the grantor's rights and obligations stipulated by the current legislation of the RF are discussed in this article. In particular, the judicial practice of their implementation is highlighted; the gaps in the legislative regulation are also analyzed. Some proposals for improving the legislation are given.

Keywords: public-private partnership, concession agreement, the grantor, the concessionaire

Несмотря на все возрастающую актуальность и расширяющуюся сферу применения концессионных соглашений, содержание основанных на них обязательств, в части прав и обязанностей концедента, крайне мало освещается в юридической литературе, а также недостаточно урегулировано на законодательном уровне.

Правам и обязанностям концедента в действующем Федеральном законе от 21.07.2005 № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» [4] (далее – Закон №115-ФЗ) посвящена статья 8 «Права и обязанности концедента и концессионера». Однако, в отличие от прав и обязанностей концессионера, детально регламентируемых этой статьей, перечень прав и обязанностей концедента в ст.8 Закона №115-ФЗ достаточно лаконичен. Вместе с тем, ряд прав и обязанностей концедента регулируется другими нормами Закона №115-ФЗ.

Концедент вправе:

1. Принять на себя часть расходов на создание и (или) реконструкцию, использование (эксплуатацию) объекта концессионного соглашения (в том числе установить плату концедента), а также предоставлять концессионеру государственные или муниципальные гарантии в соответствии с бюджетным законодательством РФ (п.13 ст.3 Закона №115-ФЗ).

Размер принимаемых концедентом на себя расходов, а также размер, порядок и условия предоставления концедентом концессионеру государственных или муниципальных гарантий должны быть указаны в решении о заключении концессионного соглашения, в конкурсной документации, в концессионном соглашении.

В Законе №115-ФЗ отсутствует определение понятия «плата концедента», что не позволяет его разграничить с другими способами финансового участия концедента в концессионных проектах. На практике выплата платы концедента связана с вводом объекта в эксплуатацию. Вместе с тем, с целью избежать двоякого толкования, данный пробел законодательства требует своего урегулирования путем включения в текст Закона №115-ФЗ определения понятия «плата концедента».

2. В случае если объект концессионного соглашения и иное не принадлежащее концеденту имущество предназначены для использования их по общему назначению, обеспечения единого технологического процесса и осуществления деятельности, предусмотренной концессионным соглашением, концедент вправе заключить с собственником указанного

имущества гражданско-правовой договор, который определяет условия и порядок предоставления данного имущества концессионеру (договор в пользу третьего лица), но обязан поставить возникновение прав и обязанностей по такому договору в зависимость от возникновения отношений по концессионному соглашению (ч.2 ст.4 Закона №115-ФЗ).

Таким образом, Закон №115-ФЗ в рассматриваемом случае предусматривает право концедента на совершение сделки под отлагательным условием, где отлагательным условием является заключение концессионного соглашения (п.1 ст.157 Гражданского кодекса РФ [2]).

3. Концедент вправе осуществлять контроль за соблюдением концессионером условий концессионного соглашения (ч.3 ст.8, ст.9 Закона № 115-ФЗ).

Осуществление концедентом контроля предполагает, среди прочего, контроль за исполнением обязательств по соблюдению сроков создания и (или) реконструкции объекта концессионного соглашения; осуществлению инвестиций в его создание и (или) реконструкцию; обеспечению соответствия объекта установленным технико-экономическим показателям; осуществлению деятельности, предусмотренной соглашением; использованию (эксплуатации) объекта в соответствии с целями, установленными концессионным соглашением (ч.2 ст.9 Закона №115-ФЗ), рассмотрение концедентом бухгалтерской отчетности концессионера в части, раскрывающей исполнение последним концессионного соглашения [5].

Результаты осуществления контроля концедента оформляются актом о результатах контроля.

Нормы ст.9 Закона №115-ФЗ о праве концедента осуществлять контроль за ходом и качеством выполняемых работ, соблюдением сроков их выполнения и о результатах контроля соответствуют п.1 ст.748 Гражданского кодекса РФ [3], предусматривающему аналогичные права заказчика по договору строительного подряда, а также п.2 ст.748 ГК РФ, согласно которому «заказчик, обнаруживший при осуществлении контроля и надзора за выполнением работ отступления от условий договора строительного подряда, которые могут ухудшить качество работ, или иные их

недостатки, обязан немедленно заявить об этом подрядчику». Вместе с тем, согласно п.2 ст.748 ГК РФ, «заказчик, не сделавший такого заявления, теряет право в дальнейшем ссылаться на обнаруженные им недостатки». В отличие же от указанной нормы законодательства о строительном подряде, при реализации концессионного соглашения Закон №115-ФЗ не предусматривает какие-либо последствия не уведомления заказчиком подрядчика о выявленных недостатках в работах.

В утвержденных Постановлениями Правительства РФ формах примерных концессионных соглашений рассматриваемые последствия также отсутствуют.

По мнению автора, в целях усиления ответственности концедента при осуществлении контроля в отношении качества работ, а также учитывая правовую природу концессионных соглашений, целесообразно закрепить в Законе №115-ФЗ правовые последствия не уведомления концедентом концессионера об обнаруженных недостатках в работах по строительству (реконструкции) объекта концессионного соглашения по аналогии с п.2 ст.748 Гражданского кодекса РФ.

4. В случае нарушения концессионером при создании и (или) реконструкции объекта концессионного соглашения требований, установленных концессионным соглашением, и (или) требований технических регламентов, проектной документации, иных обязательных требований к качеству созданного и (или) реконструированного объекта концессионного соглашения, концедент вправе потребовать от концессионера безвозмездного устранения такого нарушения в установленный концедентом разумный срок; а также возмещения причиненных убытков в случае, если нарушение указанных требований не было устранено в установленный концедентом разумный срок или является существенным (ст.12 Закона №115-ФЗ).

Под убытками, согласно п.2 ст.15 Гражданского кодекса РФ, понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского

оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода).

Таким образом, учитывая, что Закон №115-ФЗ не содержит каких-либо ограничений по составу подлежащих возмещению убытков, концедент вправе потребовать от концессионера как реальный ущерб, так и упущенную выгоду.

Следует обратить внимание на введенный Постановлениями Пленумов Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 и от 24.03.2016 №7 стандарт доказывания размера убытков: если он не может быть установлен ни точно, ни с разумной степенью достоверности, то размер подлежащих возмещению убытков, включая упущенную выгоду, определяется судом с учетом всех обстоятельств дела исходя из принципов справедливости и соразмерности ответственности допущенному нарушению обязательства [6], [7].

Если иное не установлено концессионным соглашением, концедент вправе предъявить концессионеру требования, связанные с ненадлежащим качеством результата работы, при условии, что оно выявлено в сроки, установленные ст.724 и ст.725 Гражданского кодекса РФ.

5. В целях реализации регламентированных статьей 20 Закона №115-ФЗ гарантий прав концессионера, в качестве мер, обеспечивающих окупаемость инвестиций концессионера и получение им валовой выручки в объеме не менее объема, изначально определенного концессионным соглашением, концедент вправе увеличить размер платы концедента по концессионному соглашению, срок концессионного соглашения с согласия концессионера, размер принимаемых на себя концедентом расходов на создание и (или) реконструкцию объекта концессионного соглашения, а также предоставить концессионеру дополнительные государственные или муниципальные гарантии (ч.1 ст.20 Закона №115-ФЗ).

Концедент обязан:

1. Передать концессионеру в установленный концессионным соглашением срок по акту приема-передачи объект концессионного соглашения (ч.4.1. ст.3, п.4.1. ч.1 ст.10 Закона №115-ФЗ). Этот объект должен находиться (на момент заключения соглашения) в собственности концедента, быть

свободным от прав третьих лиц (на момент его передачи) и соответствовать условиям концессионного соглашения.

Невыполнение в установленный срок обязанности по передаче концессионеру объекта концессионного соглашения, равно как передача объекта, не соответствующего условиям концессионного соглашения, являются существенными нарушениями концедентом условий соглашения и могут стать основанием для расторжения последнего.

2. Концедент обязан предоставить концессионеру на срок, установленный концессионным соглашением, права владения и пользования объектом концессионного соглашения для осуществления деятельности с его использованием (эксплуатацией) – п.1 ст.3 Закона №115-ФЗ.

При этом концедент, передав имущество по концессионному соглашению, не вправе осуществлять дальнейшее распоряжение им до момента прекращения соглашения (Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 23.04.2013 по делу № А10-4656/2009).

3. Концессионным соглашением может предусматриваться обязанность концедента по предоставлению во владение и в пользование концессионера имущества, принадлежащего концеденту на праве собственности, образующего единое целое с объектом концессионного соглашения и (или) предназначенного для использования в целях создания условий осуществления концессионером деятельности, предусмотренной концессионным соглашением (ч.9 ст.3 Закона №115-ФЗ).

5. Концедент вправе принять на себя обязательства по финансированию части расходов на создание и (или) реконструкцию, использование (эксплуатацию) объекта концессионного соглашения (в том числе, по выплате концессионеру плату концедента) в размере, установленном в концессионном соглашении (ч.13 ст.3, п.9 ч.2 ст.10 Закона №115-ФЗ).

В случае принятия на себя концедентом данных финансовых обязательств, невыполнение их впоследствии является существенным нарушением концедентом условий

концессионного соглашения и может стать основанием для расторжения последнего.

6. Концедент обязан в размере, порядке и на условиях, установленных концессионным соглашением, предоставлять концессионеру государственные или муниципальные гарантии в соответствии с бюджетным законодательством РФ (ч.13 ст.3, п.9 ч.2 ст.10 Закона №115-ФЗ).

Исходя из смысла ч.13 ст.3 и п.9 ч.2 ст.10 Закона №115-ФЗ в их взаимосвязи, предоставление концессионеру государственных (муниципальных) гарантий является одним из способов финансирования концедентом части расходов на создание и (или) реконструкцию, использование (эксплуатацию) объекта концессионного соглашения: концедент компенсирует концессионеру часть указанных расходов путем предоставления таких гарантий.

В соответствии со ст.6 Бюджетного кодекса РФ [1], государственная или муниципальная гарантия (государственная гарантия Российской Федерации, государственная гарантия субъекта Российской Федерации, муниципальная гарантия) – вид долгового обязательства, в силу которого соответственно Российская Федерация, субъект РФ, муниципальное образование (гарант) обязаны при наступлении предусмотренного в гарантии события (гарантийного случая) уплатить лицу, в пользу которого предоставлена гарантия (бенефициару), по его письменному требованию определенную в обязательстве денежную сумму за счет средств соответствующего бюджета, в соответствии с условиями даваемого гарантом обязательства отвечать за исполнение третьим лицом (принципалом) его обязательств перед бенефициаром.

Порядок предоставления государственных и муниципальных гарантий регламентируется ст.115 Бюджетного кодекса РФ и, в силу прямого указания ч.13 ст.3 Закона №115-ФЗ, должен соблюдаться при реализации концессионных соглашений.

Особого внимания заслуживает тот факт, что согласно Закону №115-ФЗ концедент предоставляет именно гарантии. Субсидии, субвенции и другие выплаты, регулируемые

бюджетным законодательством, Закон №115-ФЗ не предусматривает. В связи с чем, концедент вправе их предоставлять только при наличии оснований и в порядке, установленном действующим законодательством РФ.

Так, суд признал недействительным условие концессионного соглашения о предоставлении субсидий (вместо муниципальной гарантии) на компенсацию убытков концессионера, возникших в результате эксплуатации объекта концессионного соглашения, и отказал концессионеру в иске о предоставлении концедентом такой субсидии. При этом суд указал, что выплата субсидий имеет публично-правовой, а не частноправовой (гражданско-правовой) характер, поэтому включение в концессионное соглашение обязанности концедента по их выплате должно производиться с учетом соблюдения требований Бюджетного кодекса РФ. Условия договора не должны противоречить законодательству (п.2 ст.1, п.1 ст.422 Гражданского кодекса РФ), в противном случае, в силу п.2 ст.168 Гражданского кодекса РФ, они не имеют правового значения и не влекут правовых последствий (Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 16.02.2016 № Ф04-28894/2015 по делу № А45-7720/2015).

7. Также концедент обязан не вмешиваться в осуществление хозяйственной деятельности концессионера.

8. Не разглашать сведения, отнесенные концессионным соглашением к сведениям конфиденциального характера или являющиеся коммерческой тайной.

9. Рассматривать требования концессионера по изменению существенных условий концессионного соглашения в случае, если реализация концессионного соглашения стала невозможной в установленные в нем сроки в результате возникновения обстоятельств непреодолимой силы, в случаях существенного изменения обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении концессионного соглашения, а также в случае, если вступившими в законную силу решениями суда или федерального антимонопольного органа установлена невозможность исполнения концессионером или концедентом установленных концессионным соглашением обязательств вследствие решений, действий (бездействия) государственных

органов, органов местного самоуправления и (или) их должностных лиц. (ч.3.4 ст.13 Закона №115-ФЗ).

Следуя структуре Закона №115-ФЗ, необходимо выделить законодательно закрепленные права и обязанности концедента при заключении концессионного соглашения.

Концедент обязан:

- после размещения информации о проведении конкурса на право заключения концессионного соглашения, предоставлять исчерпывающий перечень сведений и документов участнику конкурса, прошедшему предварительный отбор, об объекте концессионного соглашения, а также доступ на объект (ч.5 ст.21 Закона №115-ФЗ);

- при проведении закрытого конкурса соблюдать требования законодательства РФ о государственной тайне (ч.2 ст.21 Закона №115-ФЗ);

- при проведении открытого конкурса одновременно с размещением сообщения о проведении конкурса, разместить конкурсную документацию на официальном сайте в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» в срок, установленный конкурсной документацией, но не менее чем за тридцать рабочих дней до дня истечения срока представления заявок на участие в конкурсе (ч.4 ст.23 Закона №115-ФЗ);

- предоставлять конкурсную документацию: при проведении открытого конкурса – любому заинтересованному лицу в порядке и в сроки, указанные в сообщении о проведении конкурса; при проведении закрытого конкурса – лицам, которым направлено приглашение принять в нем участие, в порядке и в сроки, указанные в конкурсной документацией;

- в установленном законом порядке разъяснять положения конкурсной документации;

- в случае выявления в составе конкурсной комиссии, а также в числе независимых экспертов граждан, представивших заявки на участие в конкурсе или состоящих в штате организаций, представивших заявки на участие в конкурсе, либо граждан, являющихся акционерами (участниками) этих организаций, членами их органов управления или аффилированными лицами участников конкурса, концедент

заменяет их иными лицами;

- хранить протокол о результатах проведения конкурса в течение срока действия концессионного соглашения;

- представить в письменной форме разъяснения результатов проведения конкурса по запросу любого участника конкурса в течение тридцати дней со дня получения такого обращения (ч.3 ст.35 Закона №115-ФЗ);

- в течение пяти рабочих дней со дня подписания членами конкурсной комиссии протокола о результатах проведения конкурса направить победителю конкурса экземпляр указанного протокола и проект концессионного соглашения.

Концедент вправе:

- в установленном законом порядке вносить изменения в конкурсную документацию;

- в случае если конкурс объявлен не состоявшимся (по причине представления менее двух заявок на участие в нем), концедент вправе вскрыть конверт с единственной представленной заявкой и рассмотреть ее; предложить такому заявителю представить предложение о заключении концессионного соглашения; по итогам рассмотрения последнего принять решение о заключении концессионного соглашения с таким заявителем;

- в случае отказа или уклонения победителя конкурса от подписания в установленный срок концессионного соглашения, а также в случае принятия в отношении победителя конкурса решения об отказе в заключении с ним концессионного соглашения, концедент вправе предложить заключить концессионное соглашение участнику конкурса, конкурсное предложение которого по результатам рассмотрения и оценки конкурсных предложений содержит лучшие условия, следующие после условий, предложенных победителем конкурса.

Концессионным соглашением могут устанавливаться иные, не противоречащие действующему законодательству права и обязанности концедента, связанные с заключением и реализацией концессионного соглашения.

Таким образом, предоставленные действующим Законом №115-ФЗ концеденту права и возложенные на него обязанности

создают определенные гарантии надлежащей реализации концессионных проектов. Вместе с тем, с учетом вышеизложенного, по мнению автора, целесообразно:

- для обеспечения удобства применения, систематизировать права и обязанности концедента включив их перечень в ст.8 Закона №115-ФЗ, по аналогии с правами и обязанностями концессионера;

- дополнить статью 7 Закона №115-ФЗ частью 4, в которой сформулировать определение понятия «плата концедента»;

- в целях усиления ответственности концедента, дополнить ч.2 ст.9 Закона №115-ФЗ абзацем 2 следующего содержания:

«Концедент, обнаруживший при осуществлении контроля за выполнением работ по созданию и (или) реконструкции объекта концессионного соглашения отступления от условий концессионного соглашения, которые могут ухудшить качество работ, или иные их недостатки, и не включивший эти недостатки в акт о результатах контроля, теряет право в дальнейшем ссылаться на обнаруженные им недостатки».

Литература и примечания:

[1] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ: [федер.закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 09.07.1999: введен в действие с 01.01.2000] (ред. от 28.12.2016) // СЗ РФ. 1998. № 31. Ст. 3823.

[2] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ [федер.закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 30.11.1994: введен в действие с 01.01.1995] (ред. от 28.12.2016) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

[3] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ [федер.закон: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 26.01.1996: введен в действие с 01.03.1996] (ред. от 23.05.2016) // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.

[4] О концессионных соглашениях: Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // СЗ РФ. 2005. № 30 (ч. II). Ст. 3126.

[5] Об особенностях отражения концессионером в

бухгалтерском учете операций по концессионному соглашению: Информация Минфина РФ от 24.12.2007 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[6] О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 // Российская газета. № 140. 30.06.2015.

[7] О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 // Российская газета. № 70. 04.04.2016.

[8] Обелец Н.И., Камшукова Л.С., Лисютин А.М., Емельянова Н.Н. «Transport of Dangerous Goods= Перевозка опасных грузов»: Учеб. пособие– 2-е изд., перераб. и доп. Новосибирск: Изд-во СГУПС, 2014. – 143 с.

© Ю.С. Холодкова, 2017

*В.С. Шарикова,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: vlada-sharikova@mail.ru,
науч. рук.: Н.Т. Иванова,
ст. преп.,
С(А)ФУ им. М.В. Ломоносова,
г. Архангельск*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОДНОПОЛЫХ БРАКОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

LEGAL REGULATION OF SAME-SEX MARRIAGE IN FOREIGN COUNTRIES

Наши мальчики любят друг друга так страстно,
Что совместно и спят;
Разгонять их по койкам, ей Богу, напрасно;
Пусть слегка пошалят:
Ведь ребенка они не родят,
Значит, вместе им спать не опасно.

Фёдор Сологуб, 1891 г.

Проблема однополых браков в зарубежных странах начала широко обсуждаться общественностью с начала 2000-х годов. Однако указанная нами тема не утратила своей актуальности и по сей день. Причиной распространения этого явления стало то, что в последнее время количество государств, не только признающих, но и разрешающих официально регистрировать однополые отношения в органах записи актов гражданского состояния, осуществлять венчание однополых пар, растёт.

Стоит отметить, что продолжительный период гомосексуализм на мировом уровне относился к заболеваниям, так как он был отражён в перечне Международной классификации болезней. Кроме того, данный вопрос регулировался и национальным законодательством. Постепенно за рубежом стали отходить от такого рода стереотипов. Первой

страной, посчитавшей, что гомосексуализм не носит патологический характер, является Швеция.

Обратим внимание на то, что другая скандинавская страна – Дания – первой признала однополые союзы законными ещё в 1989 году. В настоящее время легализация однополых браков приобрела такую черту, как массовость.

По данным исследователей, в 24 государствах регистрация однополых браков производится наравне с гетеросексуальными парами и регламентируется соответствующим законом.

В 14 странах разрешены иные виды брачно-супружеских отношений (гражданское партнёрство или гражданский союз) между людьми одного пола. Также различают страны, где существует спорный статус однополых браков.

В 75 же странах гомосексуальные отношения незаконны и поэтому находятся под запретом. Помимо того, в Турции, Ираке, за нарушение указанного табу предусмотрены различные виды уголовного наказания, будь то тюремное заключение или смертная казнь. В Румынии, Литве, Болгарии семейное законодательство не содержит положений об однополых браках, однако жители перечисленных государств крайне отрицательно относятся к тому, чтобы гомосексуальные отношения были приравнены к гетеросексуальным.

Следует подчеркнуть, что нормативно-правовое закрепление однополых браков и отношение к ним общественности в зарубежных странах дифференцируется.

Так при принятии 01.04.2009 года шведским парламентом Закона о браке, который был одобрен 61 парламентарием, он также нашёл отклик и у 71% населения страны [1]. В некоторых государствах, например, в Ирландии, по данному вопросу 22.05.2015 года проводился национальный референдум, на котором 70% ирландцев поддержали законодательную инициативу.

Громкие социальные протесты, вплоть до манифестаций и демонстративных отказов в регистрации однополых браков, вызвал французский закон от 17.05.2013 года. Позиция противников реформирования семейного права Франции базируется на том, что принятый закон отражает интересы лишь

половины населения, которое не связано серьёзными религиозными убеждениями [2]. Однако, несмотря на бурную общественную реакцию, за принятие закона выступали не только государственные служащие Франции, но и её нынешний Президент.

В Канаде же законопроект о легализации однополых браков по праву считается одним из самых спорных вопросов за всю историю канадского парламента, так как голосованию предшествовали несколько лет судебных разбирательств, которые впоследствии разделили страну на сторонников и противников однополых браков.

В большинстве своём, в соответствии с социологическими опросами, проведёнными американским Исследовательским центром, европейские страны, государства Латинской Америки, Азии и Океании полагают, что гомосексуальность как психологическое, так и правовое явление должно приниматься обществом положительно.

Подводя итог, подчеркнём, что приведённые исследования показали и доказали то, что в некоторых зарубежных странах точка зрения об однополых браках занимает диаметрально противоположные позиции, причём большая часть государств не готова принять настолько кардинальные изменения путём внесения соответствующих поправок в законодательные акты государства.

Литература и примечания:

[1] Егер К. А. Легализация однополых браков // Научный альманах. – 2015. – № 11-4 (13). – С. 418-421.

[2] Маите Г. Легализация однополых браков по французскому законодательству // Lex Russica. – 2014. – Т. ХСVI. – № 7. – С. 837-845.

© В.С. Шарикова, 2017

*А.П. Шевченко,
студент 4 курса
напр. «Юриспруденция»,
e-mail: nastasya-shevchenko-2016@mail.ru,
науч. рук.: А.Н. Сторожева,
к.ю.н., доц.,
КрасГАУ,
г. Красноярск*

ПОРЯДОК РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

DIVORCE ORDER IN FOREIGN COUNTRIES

Аннотация: статья посвящена процедуре расторжения брака в зарубежных странах. В данной статье был проведён анализ гражданского законодательства Германии, Англии, Нидерландов и Дании, сравнение с законодательством Российской Федерации.

Ключевые слова: расторжение брака, развод, брак, семья, сравнение законодательств.

Annotation: the article is devoted to the procedure of annulment of marriage in foreign countries. In this article the analysis of the civil legislation of Germany, England, the Netherlands and Denmark, comparison with the legislation of the Russian Federation

Keywords: annulment of marriage, divorce, defect, family, comparison of legislations.

Если интернациональная семейная пара проживает и разводится в Российской Федерации, то эта процедура осуществляется согласно российскому законодательству. Тем же кто разочаровался в семейной жизни за рубежом, расторгать брачные отношения приходится по местным законам, которые не слишком доброжелательно относятся к факту развода[1].

Развод в Великобритании возможен только на одном основании. Этим основанием является судебное признание

брака непоправимо распавшимся. Однако таковым его могут признать по многим, довольно различным причинам. Например, если была доказана измена или же действия одного из супругов нанесли другому значительный моральный или физический ущерб. Поводом для бракоразводного процесса может стать и уход из семьи, несмотря на безупречное поведение второй половины.

Еще одной английской неприятностью для желающих развестись может стать то, что здесь отсутствует закон об алиментах. Решение об их уплате принимается в суд, однако бывшим супругам могут предоставить право самостоятельно договориться об их размерах, если они этого пожелают.

«Непоправимый разлад семьи» нужен для развода в Германии. При этом здесь для обоснования своего обоюдного решения о разводе по данной причине супругам нет необходимости предъявлять какие-либо доказательства. Однако суд может отказать в разводе, если компетентные органы придут к мнению, что это нанесет существенный вред интересам их несовершеннолетних детей.

В Германии бывшая жена после развода может с уверенностью рассчитывать на материальное содержание в случае тяжелой болезни или инвалидности, а также для адаптации к новым условиям жизни. Однако, если распавшийся брак был непродолжительным, то есть длился менее трех лет, финансовая поддержка со стороны бывшего супруга возможна только по его доброй воле, суд принудить его к этому не вправе[2].

В Нидерландах развод который произошел по вине половины семьи, являющейся уроженцем иностранного государства, грозит лишением гражданства этой половине – если оно было присвоено ей автоматически, как супруге (супругу) местного жителя, а не в результате подачи прошения путем свободного волеизъявления. Нидерландские суды принимают заявления о расторжении брака только от пар, проживших вместе не менее года. Причем иностранная половина должна к этому моменту прожить в Голландии не меньше полугода.

Алименты и положенную компенсацию обычно

выплачивает виновная в расторжении брака сторона, однако при этом невинная сторона должна доказать что она в этой помощи действительно нуждается[3].

В Датском королевстве бракоразводные дела бывают как простыми, так и сложными. Если есть обоюдное согласие и нет взаимных претензий, один из супругов подает заявление о расторжении брака. Желания обоих супругов расторгнуть брак бывает, как правило, достаточно. Их без проблем разводят. Совсем другое дело, когда кто-либо из супругов против развода. Даже если муж заявит, что у него есть любовница и он с ней собирается строить новую счастливую жизнь, а жена не даст согласия на развод, то и десять любовниц не помогут. В этом случае суд даст паре один год на раздумье – вдруг провинившаяся сторона осознает всю тяжесть своей ошибки и захочет сохранить семью. Если и по прошествии года муж не передумает, а супруга снова не будет согласна на развод, то этот срок может быть продлен еще на год. Особенно если пара успела завести ребенка. Такое положение вещей может оставаться достаточно долго. В этих случаях нанимают адвоката. При этом, если супруга находится на содержании своего мужа, он обязан оплатить ее адвоката. Причем адвокат может быть довольно дорогим – это ее право.

Помимо этого, жена может подать заявление на взыскание алиментов с мужа, даже если у них нет детей. Если кто-либо из супругов иностранный гражданин и в достаточной степени не владеет датским языком, ему предлагается прийти в суд со своим переводчиком.

Как в стране католической, в Италии развестись достаточно сложно. Развода по обоюдному согласию здесь нет. Как правило, для развода необходима подача иска в суд и затем многолетняя судебная процедура, а вот оснований для расторжения брака Итальянское законодательство обставляет совсем не много. Например, совершенное одним из супругов преступление, за которое посадили на длительный срок.

Во многих странах развод после недолгого брака бывает опасен. Далеко не каждое законодательство защищает жен, которые не имеют гражданства. Нередко случается так, что после непродолжительной супружеской жизни и расторжения

брака, оказываются не только разведенными, но еще и лишенными вида на жительство, право на работу и вообще средств к существованию. Следует хорошо подумать прежде чем затевать брак с иностранцем, или хотя бы немного узнать о законах родины своей второй половины и о своих в этой стране правах.

Литература и примечания:

- [1] Гражданский кодекс Российской Федерации. М.: 2016
- [2] Германское Гражданское Уложение, 2002 // Консультант Плюс: Законодательство
- [3] Гражданский кодекс Нидерландов, 2002 // Консультант Плюс: Законодательство
- [4] Гражданский кодекс Дании, 2002 // Консультант Плюс: Законодательство

© А.П. Шевченко, 2017

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Т.В. Бушко,
магистрант 1 курса
напр. «Педагогическое образование»,
e-mail: tanya_lvenok@mail.ru,
В.Н. Полищук,
ведущий специалист отдела
научных проектов и подготовки
научно-педагогических кадров
научно-организационного управления,
магистрант 1 курса
напр. «Педагогическое образование»,
e-mail: polishchuk-vn@mail.ru,
Школа педагогики ДВФУ,
г. Уссурийск

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

ECOLOGICAL EDUCATION OF PRESCHOOL CHILDREN

Аннотация: данная статья посвящена необходимости экологического воспитания детей дошкольного возраста, в частности описаны некоторые трудности экологического воспитания и пути их преодоления; рассмотрен вопрос экологического воспитания детей со стороны родителей; упоминается о необходимости применения методик диагностики экологических знаний детей данного возраста.

Ключевые слова: экологическое воспитание, дошкольники, игра, родители, ответственный подход, гармония с природой.

Annotation: this article focuses on the need for ecological education of preschool children, in particular, described some of the difficulties of environmental education and ways to overcome them; consider the issue of environmental education of children from parents; to mention the necessity of application of methods of

diagnostics of ecological knowledge of children of this age.

Keywords: ecological education, preschool, play, parents, responsibility, harmony with nature.

Каждый из нас знает, что мы сегодня живем во времена экологического кризиса. Характерными признаками экологического кризиса являются: разрушение озонового слоя Земли, дефицит питьевой воды, загрязнение атмосферы и другие. Зачастую причинами данных процессов является деятельность человека, причем неблагоприятная, ведущая к разрушению экологического равновесия нашей планеты.

Эти проблемы являются в настоящий момент не просто актуальными, а «кричащими», требующими безотлагательного, нового, даже инновационного решения. И если нашему поколению не удастся решить эти проблемы, вполне возможно это будет под силу новому, более современному поколению, с подвижным и прогрессивным сознанием.

Исходя из этого, считаем необходимым увеличить внимание к экологическому обучению и воспитанию именно дошкольников. Поскольку именно в этом возрасте закладывается личность ребенка, происходит становление форм мышления, которые в последующем могут не просто повлиять на решение экологических проблем, а даже спасти нашу планету!

Начинать необходимо с простого объяснения норм и правил поведения человека:

- не бросай мусор;
- не вреди животным и растениям;
- помогай творить добро (садить цветы, ухаживать за братьями нашими меньшими и др.).

Далее, уже в младшей группе, возможно более серьезное изучение биологических процессов на планете:

- как идет дождь;
- сезонная смена климата;
- роль растений и животных в жизни человека и т.п.

Дети в этом возрасте уже могут понять данные объяснения, естественно, понятным им языком.

Возможно, вы скажете, что это уже есть и ничего

придумывать не надо. Да, есть, но не повсеместно, а даже редко, особенно редко такое встречается в городах, где зачастую просто негде наглядно показать то или иное явление. Как показывает практика, к примеру, при строительстве новых детских садов совершенно не учитывается наличие зеленых насаждений на территории, не говоря уже об опытных участках для посадки растений, отдельных территорий для наблюдения за животными и др. Поэтому необходимость такого обучения нужно донести до каждого воспитателя, чтобы был ощутимый результат. При отсутствии опытного материала необходимо хотя бы на занятиях экологического воспитания заинтересовать детей таким важным вопросом, как сохранение окружающей среды, показать (пусть даже на видео) ее значимость для всего живого на Земле. При этом необходимо помнить, что, начиная с младшего дошкольного возраста, у детей ярко выражено стремление к деятельности. Взрослый для ребенка – носитель определенной общественной функции. Желание ребенка выполнять такую же функцию приводит к развитию игры – основного вида деятельности детей дошкольного возраста. [1, с. 43] И именно в игре дети лучше всего усваивают необходимые знания, поэтому использование игры как метода обучения является не просто главным, а просто необходимым в деятельности воспитателя.

Также, считаем необходимым, донести важность экологического воспитания через воспитателей до как можно большего количества родителей, поскольку именно родители несут основную ответственность за поступки своих детей. Кроме того, родители, пропустив через себя информацию экологического содержания, могут повлиять на окружающих, что тоже может дать положительный результат в дальнейшем.

Отметим также, что современное подрастающее поколение все меньше времени проводит на прогулке, зачастую родителям проще всего включить мультфильм детям и заниматься своими делами, нежели выехать куда-то в парк или на природу. Верно, легче. Но в настоящее время, благодаря стараниям неравнодушных, появляются такие научно-популярные программы с доступным для детей языком объяснения, как «Галилео», «Как это сделано», обучающие и

развивающие мультфильмы «Фиксики», «Смешарики» и другие. Поэтому родителям остается просто закрепить полученные знания детей на практике. Зачастую это не так уж и сложно, порой достаточно лишь акцентировать внимание ребенка на незаметных мелочах (например, на пчелу, сидящую на цветке клумбы, все необходимые вопросы ребенок задаст сам). А если уж нет, то эта функция закрепления знаний на практике переходит к воспитателям детских садов.

Вполне естественно, что воспитателю сначала необходимо определить уровень знаний каждого ребенка по данному вопросу. К счастью, на данный момент уже разработано много таких диагностических методик.[2] Исходя из полученных результатов, каждый воспитатель вправе решать, как он будет обучать своих воспитанников; каждый составляет план исходя из индивидуальных особенностей детей, ориентируясь на особенности местности, в которой происходит обучение. И полнота этого обучения зависит только от фантазии самого воспитателя. Остается лишь надеяться на то, что подход к обучению будет не просто серьезным, а основательным и ответственным.

В результате должного экологического обучения у детей должно сформироваться полное представление об особенностях окружающего мира, о проблемах, существующих на данный момент. Кто знает, может из уст случайного ребенка родится, на первый взгляд, бредовая, шальная мысль или идея. Но, воплотив ее, ученые смогут повернуть разрушение нашей планеты вспять и человечество, наконец, сможет жить в гармонии с природой.

Литература и примечания:

[1] Гогоберидзе А.Г., Солнцева О.В. Дошкольная педагогика с основами методик воспитания и обучения: Учебник для вузов. Стандарт третьего поколения / Под ред. А. Г. Гогоберидзе, О.В. Солнцевой. – СПб.: Питер, 2013. – 464 с.: ил.

[2] Ешерева М.Е. Диагностика экологических знаний дошкольников [электронный ресурс] // Nsportal.ru: Социальная сеть работников образования. – Электрон. данные. URL: <http://nsportal.ru/detskiy-sad/okruzhayushchiy-mir/2013/09/10/diagn>

ostika-ekologicheskikh-znaniy-doshkolnikov (дата обращения
04.01.2017). – Заглавие с экрана.

© *Т.В. Бушко, В.Н. Полищук, 2017*

*П.Б. Волков,
e-mail: pbvolk@mail.ru,
ГППИ,
г. Глазов*

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ В РАЗВИТИИ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ УЧАЩИХСЯ 6-8 КЛАССОВ ПОЖАРНО- ПРИКЛАДНОГО СПОРТА

Важнейшей составляющей развития физических качеств у подростков являются систематические занятия пожарно-прикладным спортом. Занятия прикладными физическими упражнениями рассматриваются как особый вид деятельности, способствующий воспитанию физических, нравственных, психических качеств, связанных с формированием самого человека.

Пожарно-прикладной спорт включает в себя собственно соревновательную деятельность, специальную подготовку к ней, специфические отношения, нормы и достижения, возникающие в процессе этой деятельности. Несмотря на то, что пожарно-прикладной спорт без соревнований, побед, поражений не существует, его функции не исчерпываются только достижением чисто состязательных целей. Пожарно-прикладной спорт как «школа характера, мужества, воли». Пожарно-прикладной спорт является одним из средств воспитания личности, особенно физического воспитания, он является мощным фактором социализации личности и ее социальной интеграции. Межличностные отношения соперничества, сотрудничества, между занимающимися пожарно-прикладным спортом, составляет основу формирующего влияния физических упражнений прикладного характера на личность, усвоения ею социального опыта в сфере спорта.

Соревнования по пожарно-прикладному спорту включают в себя следующие упражнения: – преодоление 100-метровой полосы с препятствиями; – установка выдвижной лестницы и подъем по ней на 3-й этаж учебной башни; – подъем по штурмовой лестнице на 4-й этаж учебной башни; – пожарная эстафета 4X100 м; – боевое развертывание.

Физическая подготовка подростков среднего школьного возраста средствами пожарно-прикладного спорта – одно из направлений системы физического воспитания в системе общего образования, способствующее формированию знаний, физических качеств, умений и навыков. При этом, применяемые в процессе физического воспитания, специальные прикладные упражнения из пожарно-прикладного спорта – это те же физические упражнения, но подобранные и организованные в полном соответствии с задачами вида спорта. Основной задачей физического развития подростков средствами пожарно-прикладного спорта является формирование физических качеств личности.

Занятия пожарно-прикладным спортом для подростков способствуют возрастанию нагрузок на сенсорную (чувствительную) сферу, а эмоциональная нагрузка, повышают требования к психической устойчивости. В этом случае может помочь спорт, так как хорошая физическая подготовка проявляется в неспецифическом повышении устойчивости организма ко многим неблагоприятным факторам. Занятия пожарно-прикладным спортом служат подготовкой к профессии.

Занятия пожарно-прикладным спортом имеют оздоровительное, общеукрепляющее и прикладное их значение заключается в том, что с помощью упражнений прикладного характера развиваются мышечная сила, владение своим телом в различных игровых ситуациях развивает ловкость, гибкость и др.; воспитывается смелость, самообладание, решительность. На основе физических упражнений прикладной направленности составляются комплексы тренировок по пожарно-прикладному спорту, разминки на тренировочных занятиях, утренней зарядки дома, физкультурной паузы в школе. Пожарно-прикладной спорт включает различные физические упражнения прикладной направленности. Например, упражнения из легкой атлетики, применяемые в тренировке подростков в пожарно-прикладном спорте, построенные на естественных движениях: ходьба, бег, прыжки, метания. Эти упражнения способствуют развитию жизненно важных умений и навыков. Они повышают функциональные возможности всех систем организма, особенно

нервно-мышечной, сердечнососудистой и дыхательной, то есть тех, которые обеспечивают успех в любом виде физической деятельности. Упражнения легкой атлетики воспитывают быстроту, выносливость, ловкость и силу, а так же волевые качества – упорство, силу воли, умение преодолевать трудности (терпеть утомление).

На занятиях пожарно-прикладным спортом воспитываются оптимальные двигательные реакции на звуковые, световые, тактильные (чувствительные) и другие раздражители.

Все эти качества и свойства характера необходимы будущим специалистам экстремальных профессий: спасателям, альпинистам, пожарным.

Физическая подготовка школьников имеет определяющее значение в приспособлении к работе на современных машинах и механизмах, так как новая техника предъявляет высокие требования к скорости реакции и точности движений специалистов, обслуживающих технику. Эти качества необходимы и сотруднику МЧС, и врачу скорой помощи; там, где требуется быстрота ответных реакций на внезапно появляющиеся объекты: водителям разных транспортных средств, операторам АСУ и др.

В тренировках подростков применяются различные формы занятий: специально организованные учебные занятия в школе, внеучебные (тренировки), самостоятельные занятия, массовые оздоровительные, физкультурные и спортивные мероприятия.

Занятия пожарно-прикладным спортом включают в себя теорию и практику. Цель теоретических занятий – дать подросткам необходимые прикладные знания, позволяющие сознательно и методически правильно использовать средства пожарно-прикладного спорта для развития физических качеств и подготовки к будущей профессии. На практических занятиях совершенствуются необходимые для подростка физические качества и навыки.

Спортивная подготовка подростков на занятиях пожарно-прикладным спортом нуждается в специализированном управлении. Основные задачи заключаются не только в

создании единого технологического процесса подготовки, они охватывают социально-психологические аспекты жизнедеятельности подростков.

Всестороннее физическое развитие школьника и высокий уровень здоровья обеспечиваются широким кругом средств и методов, применяемых в процессе учебной, тренировочной и спортивной работы, а наиболее доступным, как считают ученые, является именно средства видов спорта, к которым проявляют интерес молодежь. Основой физических упражнений из пожарно-прикладного спорта являются естественные и жизненно важные движения человека: ходьба, бег, прыжки, метания.

Благодаря занятиям пожарно-прикладным спортом у подростков интенсивно развивается ловкость, быстрота, сила и выносливость, точность и красота движений. Кроме этого, занятия пожарно-прикладным спортом на свежем воздухе являются хорошей профилактикой различных заболеваний опорно-двигательной системы (плоскостопие, искривление ног, нарушение осанки, сколиоза), дыхательной и сердечнососудистой системы, благотворно влияют на обменные процессы, повышают защитные силы организма.

Физическая подготовка подростков среднего школьного возраста средствами и методами пожарно-прикладного спорта – это многогранный процесс, в котором можно выделить физическую, техническую, тактическую, морально-волевую и теоретическую подготовку.

Таким образом, проблема развития физических качеств у подростков средствами пожарно-прикладного спорта приобретает важное социальное значение, заключающееся в использовании физического воспитания для подготовки к профессиональному труду. В этой связи особое значение в системе физического воспитания подростков приобретают занятия пожарно-прикладным спортом как основы формирования здорового образа жизни, базы для физической подготовки, подготовкой к будущей профессии.

*П.Б. Волков,
e-mail: pbvolk@mail.ru,
ГППИ,
г. Глазов*

МЕТОДИКА ЗАНЯТИЙ ПО ПОЖАРНО-ПРИКЛАДНОМУ СПОРТУ ДЛЯ ПОДРОСТКОВ СРЕДНЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Занятия по пожарно-прикладному спорту подростков в качестве одного из средств развития физических качеств были выбраны нами на основании следующих соображений:

- работа, направленная на развитие физических качеств, обеспечивает дополнительный тренирующий эффект;

- эстафеты по пожарно-прикладному спорту являются эффективными в формировании опорно-двигательного аппарата; позволяют добиться большей подвижности в суставах, чему помогают упражнения на силу, скорость, выносливость, выполняемых в условиях кислородного и бескислородного голодания. В связи с этим улучшается деятельность сердечно-сосудистой и дыхательной систем, повышается жизненная емкость легких, увеличивается интенсивность обменных процессов, активизируется познавательная деятельность;

- эстафеты по пожарно-прикладному спорту позволяют научить подростков «управлять своим телом» и овладевать новыми навыками: сохранять равновесие и возвращаться в положение равновесия; управлять центром тяжести и предотвращать нежелательные движения; удерживать тело в условиях раскачивания; развить эти специфические навыки помогает выполнение разнообразных координационных движений;

- очень важен закаливающий эффект воздушной среды занятий пожарно-прикладным спортом для закаливания организма, профилактики простудных заболеваний;

- наблюдения за тренировочными занятиями подростков показывают, что физическая нагрузка в тренировке превышает аналогичную при занятиях физической культурой в школе: подростки непроизвольно самостоятельно регулируют ее.

Весь спектр новых ощущений от занятий пожарно-прикладного спорта: прилив энергии, сил, желание заниматься спортом, учебой, состояние легкости, плавучести, раскованности мышц и суставов после тренировки – оказывает мощное воздействие на психику и организм подростка.

Таким образом, предложенная методика занятий по пожарно-прикладному спорту для подростков состоит из различных методов и средств:

- на занятиях по пожарно-прикладному спорту используются общеразвивающие упражнения с предметами и без предметов, на снарядах, игры;

- на занятиях по пожарно-прикладному спорту – специальные упражнения: для развития и укрепления мышечно-связочного аппарата (укрепления мышц спины, живота, плечевого пояса, нижних и верхних конечностей), на развитие дыхательной и сердечно – сосудистой систем, тренировку вестибулярного аппарата, на развитие точности движений и дифференцированных усилий, на расслабление мышц;

- в тренировки по пожарно-прикладному спорту включаются специальные упражнения: для укрепления сводов стопы, на формирование навыка правильной осанки, специальные упражнения для развития скоростных качеств: улучшающие кровообращение тканей органов слуха, а также упражнения на развитие зрительного восприятия окружающей обстановки, заменяющих дефекты слухового анализатора.

Исходя из вышесказанного, занятия по пожарно-прикладному спорту для подростков выстраивается как целостная структура, решающая специфические задачи и ориентирующая на общее физическое развитие как зону возможного развития подростка.

У учащихся среднего школьного возраста, специализирующихся в пожарно-прикладном виде спорта, важным направлением в тренировочном процессе в развитии выносливости, быстроты и силы, является развитие «быстрой» силы или «взрывной» силы и скоростной выносливости.

Скоростные упражнения (усиливающие легочную вентиляцию и кровообращение, а также служащие средством повышения работоспособности организма) сочетаются с

общеразвивающими и специальными упражнениями в соотношении 3:4.

Для воспитания координационных качеств у подростков важен элемент новизны, поэтому им предлагались варианты выполнения технических упражнений, развивающие двигательную находчивость: выполнение упражнений в разном темпе и ритме, из разных исходных положений, в движении и на месте, с различными препятствиями и без них.

Такое упражнение, как преодоление 100-метровой полосы с препятствиями, способствует развитию представлений о специальных технических упражнениях, осознание структуры выполнения технического упражнения, пространственного расположения частей тела, знание и владение соответствующей терминологией помогало подросткам описывать специальные координационные упражнения, подводило их к самостоятельному использованию двигательных навыков в технических упражнениях. Новыми являлись следующие факторы: самостоятельное решение двигательных задач с учётом быстроменяющейся игровой ситуации; быстрое выполнение движений технической направленности, отсутствие времени для подготовки к выполнению двигательного действия; быстрое переключение с одного движения на другое; эмоциональная насыщенность.

Другое физическое упражнение прикладного характера – боевое развертывание. При неоднократном повторном выполнении специализированных технических упражнений подросткам предлагалось вспомнить и рассказать их содержание и технику выполнения того или иного элемента движения. При этом тренер предлагал последовательный план: с какой позиции необходимо начинать выполнение упражнения. Педагог просил обратить внимание на то, что необходимо выполнить предварительный разворот корпусом, принять правильное положение ног, или каким образом можно придать большее ускорение телу и т.п. Обращение к сознанию подростков, указание способов выполнения специализированных движений способствовало восстановлению в его сознании представления о правильном исполнении высококоординационного упражнения.

В таких упражнениях, как:

– установка выдвижной лестницы и подъем по ней на 3-й этаж учебной башни;

– подъем по штурмовой лестнице на 4-й этаж учебной башни

значительное внимание уделялось вариантам выполнения того или иного движения, позволяющим не только повысить интерес к выполнению специализированного движения, но и усложнить задачи, совершенствовать координационные навыки, воспитывать ловкость. Во всех вариантах подростков сначала просили определить способ предстоящих действий в зависимости от требований тренера, затем проверить правильность своего выбора непосредственно в исполнении движений.

При проведении занятий тренер знакомил подростков с разнообразными приёмами выполнения специализированных упражнений, напоминали, что можно резко изменить направление, остановиться, слегка наклонить корпус, выполнить движение красиво и эстетично. Использование показа позволяло находить наиболее рациональный вариант решения двигательной задачи.

В учебно-тренировочном процессе особое внимание в работе уделялось осуществлению индивидуально-дифференцированного подхода к подросткам, имеющим существенные различия по степени развития двигательных навыков и уровню развития физических качеств: задания подбирались индивидуально для каждого подростка. Целесообразным оказался приём объединения в пары детей с разным уровнем технической подготовленности.

Для развития физических качеств используют разнообразные методы: методы строго регламентированного упражнения, методы стандартно-повторного и вариативного упражнения.

*Г.Г. Дмитриенко,
студент 2 курса
напр. «Логопедия»,
e-mail: dmitrienko.galina84@mail.ru,
ЮУрГГПУ,
г. Миасс*

УСТРАНЕНИЕ НЕДОСТАТКОВ ПРОИЗНОСИТЕЛЬНОЙ СТОРОНЫ РЕЧИ У ДЕТЕЙ С ФОНЕТИКО- ФОНЕМАТИЧЕСКИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ

Аннотация: данная статья посвящена дефектам произношения, проблемам фонетико-фонематического недоразвития речи у детей дошкольного возраста, особенностям развития фонематических процессов.

Ключевые слова: проблемы недоразвития речи, особенности развития фонематических процессов.

Речь, выполняя основное свое назначение – средство общения между людьми, является одной из важных функций психики. Она развивается по мере формирования мозга человека. Как и другие психические функции, речь может подвергаться различным нарушениям.

Анализ реальной ситуации, сложившейся в настоящее время в системе воспитания и обучения детей дошкольного возраста, показывает, что количество детей, имеющих отклонение в речевом развитии, неуклонно растет. Среди них значительную часть составляют дети 5-6 летнего возраста, не овладевшие в нормативные сроки звуковой стороной языка. Имея полноценный слух и интеллект, они, как правило, не готовы к усвоению школьной программы из-за недостаточно развитого фонематического восприятия. Эти дети составляют основную группу риска по неуспеваемости, особенно в овладении письмом и чтением.

Формирование правильного произношения зависит от способности ребенка к анализу и синтезу речевых звуков, т.е. от определенного уровня развития фонематического слуха, обеспечивающего восприятие фонем данного языка. Любое

нарушение в звукопроизношение ребенка, должно вызвать тревогу взрослых, так как дефекты произношения, могут являться самостоятельными, изолированными дефектами, а иногда могут выступать в качестве одного из проявлений более сложного нарушения звуковой стороны речи, а именно – фонетико-фонематического недоразвития.

Фонетико-фонематическое недоразвитие речи – это нарушение процессов формирования произносительной системы языка у детей с различными речевыми расстройствами вследствие дефектов восприятия и произношения фонем. Состояние звукопроизношения детей с фонетико-фонематическим недоразвитием речи характеризуется отсутствием, заменами, нестойким употреблением, искаженным произнесением звуков.

На практике большинство родителей относят проблемы звукопроизношения к проблемам возраста, надеясь, что со временем дефект исчезнет сам, не осознавая важность выявления причин неправильного формирования звукопроизношения.

В литературе имеется немало исследований, посвященных фонетико-фонематическому недоразвитию речи и его коррекции. Данная проблема рассматривается в работах Г.В. Гуровец, С.И. Маевской, И.И. Панченко, О.В. Правдиной, Е.Ф. Собонович, М.Ф. Фомичевой и многих других. В своих исследованиях они приводят данные об особенностях состояния и развития речи у детей, о современном состоянии проблемы фонетико-фонематического недоразвития речи и об особенностях речи у детей с фонетико-фонематическим недоразвитием речи (ФФНР). Следует отметить, что при дефектном звукопроизношении не формируются четкие кинестетические ощущения от органов артикуляционного аппарата. Именно кинестетические раздражения играют решающую роль в формировании фонематического слуха и восприятия. При ФФНР дефект сводится к тому, что у ребенка нарушается процесс формирования произношения из-за дефектов восприятия и произношения фонем.

Дети с ФФН речи отличаются неустойчивым вниманием, слабо сформированным произвольным вниманием,

наблюдаются трудности в сосредоточении на одном предмете. Объем памяти узкий, требуется больше времени и повторов для запоминания учебного материала. У детей с ФФН речи преобладает наглядно-образное мышление, поэтому они с трудом усваивают абстрактные понятия и отношения. Низкая скорость протекания мыслительных процессов и замедленное восприятие затрудняют процесс обучения. Для детей с ФФН речи характерны частые смены настроения, быстрое утомление, трудности в запоминании инструкций педагога.

Без специального коррекционного воздействия ребенок не научится различать и узнавать фонемы на слух, анализировать звуко-буквенный состав слов, что приведет к появлению стойких ошибок при овладении письменной речью. Дети с ФФН речи нуждаются в своевременном устранении недостатков произношения, т.е. в формировании умения правильно и четко произносить звуки как изолированно, так и в словах, фразах и связной речи, выделять их на слух из речи окружающих и из своей собственной. Сознательное усвоение акустико-артикуляционного образа звука способствует формированию фонематического представления о нем и является необходимым условием преодоления фонематического недоразвития.

Уже в дошкольном возрасте можно выявить и предупредить возникновение специфических фонетико-фонематических процессов недоразвития речи.

Во второй главе мы проанализировали диагностические методики по изучению звукопроизводительной стороны речи детей; определили методы коррекции нарушений звукопроизношения у детей дошкольного возраста с фонетико-фонематическим недоразвитием.

Раннее выявление детей с фонетико-фонематическим недоразвитием является необходимым условием для успешной коррекции недостатков в дошкольном возрасте. Коррекционная работа по преодолению ФФН выстраивается на основе результатов логопедического обследования ребенка. Обследование звуковой стороны речи ребенка является важным звеном в общей системе изучения речевой деятельности.

При проведении обследования состояния звукопроизношения речи детей можно использовать методику

Лопатиной Л.В. «Обследование речи детей с фонетико-фонематическим нарушением речи». Приступая к обследованию, логопед знакомится с историей развития ребенка, с данными неврологического и отоларингологического обследований, в процессе краткой беседы устанавливает с ним контакт и получает, таким образом, общее представление об особенностях звуковой стороны речи.

Обследование речи детей с ФФН проводится по нескольким параметрам, результаты которых отражаются в речевой карте. После проведения обследования, логопед анализирует полученные результаты и делает логопедическое заключение. При оценке результатов обследования важно суметь отграничить проявления патологии от особенностей, являющихся результатом естественного развития речи или влияния диалектов. В зависимости от результатов обследования следует наметить путь коррекционной работы и дифференцированного обучения детей с нарушениями речи.

Основной формой работы с детьми по формированию правильного произношения являются занятия: фронтальные, подгрупповые и индивидуальные.

Перед специалистами, работающими с детьми с данными речевыми нарушениями, стоит задача поиска наиболее эффективных методов формирования произносительных возможностей, создания такой артикуляционной базы, которая обеспечивала бы наиболее успешное овладение навыками нормативного произношения. От педагогов, работающих с детьми с речевыми нарушениями, требуется стремление к пониманию сути расстройства, осмысленному нестандартному подходу в работе, постепенному формированию у ребенка прочных навыков. И всё это нужно делать легко, непринужденно, в игровой форме, заинтересовывая ребенка, не превращая занятия в нудные тренировки.

В основе организации работы по устранению недостатков произносительной стороны речи детей с ФФН игра должна быть ведущим видом деятельности. Игровые технологии и наглядные средства являются в дошкольном возрасте наиболее оптимальными при организации коррекционно-развивающего процесса.

Игровые методы позволяют решить сразу несколько задач:

- пробудить в ребенке желание самому активно участвовать в процессе исправления звукопроизношения;
- создать благоприятный эмоциональный фон на занятии;
- расширить и обогатить диапазон игровых умений и навыков;
- повысить познавательную активность и работоспособность детей;
- активизировать процессы восприятия, внимания и памяти;
- плавно регулировать поведенческие трудности детей;
- увеличить объем коррекционного воздействия, включив игровые упражнения в различные режимные моменты.

Результативность коррекционной работы значительно возрастает, если игровые методы сочетаются с использованием разнообразных наглядных средств. Широкое применение наглядных средств способствует решению следующих задач:

- вовлечение сенсорной системы в познавательную деятельность детей;
- формирование целостных, адекватных действительности образов;
- повышение эффективности восприятия и репродуктивной деятельности детей;
- сообщение более полной и точной учебной информации, повышение в результате этого качества обучения;
- повышение доступности обучения;
- повышение темпа изложения учебного материала;
- повышение интереса детей, удовлетворение их запросов и любознательности;
- снижение утомляемости детей на занятиях;
- увеличение доли времени на самостоятельную работу детей.

К одним из наиболее важных принципов в работе с детьми с ФФН относится принцип повторяемости, что объясняется сниженной способностью автоматизировать умения. Но одни и те же упражнения, повторяющиеся из занятия в занятие, быстро надоедают ребенку. Для того чтобы заинтересовать детей,

нужно использовать разнообразные нетрадиционные формы проведения артикуляционной гимнастики, сочетая игровые методы и наглядные средства обучения.

Постановка правильного произношения предполагает отработку соответствующих артикуляторных позиций с помощью показа и объяснения. Иногда ребенок с нежеланием наблюдает за показом взрослого артикуляционной позиции. Чтобы заинтересовать ребенка можно использовать дидактических кукол, которые не хуже взрослого продемонстрируют позиции для ребенка

Дидактическая кукла – это мягкие игрушки с раскрывающимся ртом. В язычок с тыльной стороны можно вложить руку. Манипулируя языком бегемотика или обезьянки, демонстрируются артикуляционные движения, уклады. В дальнейшем (при автоматизации, дифференциации звуков), ребенок надевает рукавичку сам, моделирует позицию языка и словесно разъясняет ее. В работу включается тактильный, зрительный, слуховой анализаторы в сочетании с проговариванием, что способствует формированию навыка самоконтроля за положением органов артикуляции.

Дидактические куклы целесообразно использовать на логопедических занятиях, начиная со средней группы. Дети всегда с большим интересом и нетерпением будут ждать встречи с куклами.

Одним из эффективных методов проведения артикуляционной гимнастики с детьми имеющими ФФН речи является сказка. Например, можно использовать сказки о «Путешествиях веселого язычка», предложенные М.А. Поваляевой, З.А. Репиной, В.И. Буйко. Истории с движениями, как правило, легче и быстрее запоминаются, потому что опираются на принцип активности. Рассказывание этих сказок сочетаю с демонстрацией движений язычка дидактической куклы. Сказки можно адаптировать в соответствии с более облегченными задачами восприятия и запоминания для детей с ФФН. Сюжетные линии сказок могут быть сохранены, но герои подобраны в соответствии с упражнениями артикуляционной гимнастики.

Нетрадиционным методом работы с детьми при

формировании правильного звукопроизношения является биоэнергопластика. Биоэнергопластика – это соединение движений артикуляционного аппарата с движениями кисти руки. По данным Ястребовой А.В. и Лазаренко О.И. движения тела, совместные движения руки и артикуляционного аппарата помогают активизировать естественное распределение биоэнергии в организме. Биоэнергопластика позволяет быстро убрать зрительную опору – зеркало и перейти к выполнению упражнений по ощущениям. Это особенно важно, так как в реальной жизни дети не видят свою артикуляцию.

Полноценная речь ребенка является неременным условием его успешного обучения в школе. Очень важно устранить все недостатки произношения еще в дошкольном детстве, потому что именно в дошкольный период речь ребенка развивается наиболее интенсивно, а главное – она наиболее гибка и податлива, все виды нарушений звукопроизношения преодолеваются легче и быстрее. Необходимо учесть, что сложное нарушение звукопроизношения может повлечь за собой целый ряд серьезных осложнений и вызвать другие дефекты устной и письменной речи ребенка.

Литература и примечания:

[1] Большакова, С.Е. Речевые нарушения и их преодоления: сб. упражнений / С.Е. Большакова. – М.: Сфера, 2005. – 125 с.

[2] Визель, Т.Г. Логопедические упражнения на каждый день для выработки четкой речи/ Т.Г. Визель. – М.: В. Секачев, 2005. – 16 с.

[3] Волкова, Г.А. Методика психолого-логопедического обследования детей с нарушениями речи. Вопросы дифференциальной диагностики/ Г.А. Волкова. – СПб.: ДЕТСТВО-ПРЕСС, 2003. – 144 с.

[4] Диагностика нарушений речи у детей и организация логопедической работы в условиях дошкольного учреждения: сб. методических рекомендаций. – СПб.: ДЕТСТВО-ПРЕСС, 2001. – 240 с.

[5] Ивановская, О.Г. Логопедические занятия с детьми 6-7 лет: методические рекомендации/ О.Г. Ивановская, Л.Я.

Гадасина. – СПб.: КАРО, 2004. – 176 с.

[6] Коноваленко, В.В. Фронтальные занятия в подготовительной группе для детей с ФФН: пособие для логопедов/ В.В. Коноваленко, С.В. Коноваленко. – М.: Издательство ГНОМ и Д, 2001. – 80 с.

[7] Логопедия: пособие для логопедов и студ. Дефектол. Фак. Пед. Вузов / авт. Сост. Волкова, Л.С., Туманова, Т.В., Филичева, Т.Б., Чиркина, Г.В. / под. Ред. Л.С. Волковой. – М.: ВЛАДОС, 2003. – 479 с.

[8] Методы обследования речи детей: пособие по диагностике речевых нарушений / под ред. Г.В. Чиркиной. – 3-е изд., доп. – М.: АРКТИ, 2003. – 240 с.

[9] Основы логопедии с практикумом по звукопроизношению: учебное пособие для студ. Сред. Пед. Учеб. заведений / М.Ф. Фомичева, Т.В. Волосовец, Е.Н. Кутепова и др.; под ред. Волосовец Т.В. – М.: Издательский центр «Академия», 2002. – 200 с.

[10] Поваляева, М.А. Справочник логопеда. – Ростов-на-Дону: «Феникс», 2002. – 448 с.

[11] Специальная дошкольная педагогика: учебное пособие/ Е.А. Стребелева, А.Л. Венгер, Е.А. Екжанова и др./ под ред. Е.А. Стребелевой. – М.: Издательский центр «Академия», 2002. – 312 с.

[12] Туманова, Т. В. Формирование звукопроизношения у дошкольников/ под ред. Т.Б. Филичевой. – М.: Гном и Д, 2001. – 47 с.

[13] Филичева, Т.Б. Воспитание и обучение детей дошкольного возраста с фонетико-фонематическим недоразвитием. Программа и методические рекомендации для дошкольного образовательного учреждения компенсирующего вида (старшая группа)/ Т.Б. Филичева, Г.В. Чиркина. – М.: Школьная пресса, 2003. – 32 с.

© Г.Г. Дмитриенко, 2017

В.И. Дробышев,
к.п.н.,
КубГАУ им. И.Т. Трубилина,
e-mail: valeriy.drobyshev.70@mail.ru,
О.М. Дробышева,
к.м.н.,
МАОУ ВО «КММИВСО»,
e-mail: voljuv@gmail.com,
г. Краснодар

КОНЦЕПЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ БУДУЩИХ ОФИЦЕРОВ ЗАПАСА АВТОМОБИЛЬНОЙ СПЕЦИАЛЬНОСТИ

THE CONCEPT OF PROFESSIONAL ADAPTATION OF FUTURE OFFICERS OF STOCK OF AUTOMOTIVE SPECIALTY

Аннотация: данная статья посвящена концепции профессиональной адаптации будущих офицеров запаса автомобильной специальности, в частности, определена структура процесса формирования профессионально-психологической готовности офицера на военной кафедре гражданского ВУЗа.

Ключевые слова: военная кафедра, профессиональная пригодность, офицер, студент, программа подготовки офицеров запаса.

Annotation: this article focuses on the concept of professional adaptation of future officers stock automotive specialty, in particular, the structure of the process of formation of professional and psychological readiness officer at the military Department of civil University.

Keywords: military Department, vocational aptitude, officer, student, the program of preparation of reserve officers.

Основной задачей офицеров автомобильной специальности является поддержание находящихся в войсках

автомобильной техники (машин) в готовности к боевому применению и поддержание воинской дисциплины вверенном ему подразделении.

Поскольку данную систему отношений следует отнести к группе профессий «человек-техника» [2], то их боевая готовность зависит не только от их технического состояния, но и от обученности личного состава. Офицер автомобильной специальности, это профессионал управления и эксплуатации военной автомобильной техники. В основе его деятельности лежат три основные сферы: военная, инженерная и социокультурная.

Деятельность офицеров автомобильной специальности определяется комплексом задач по организации и управлению автотехническим обеспечением деятельности войск и воинскими автомобильными перевозками.

Инженерная деятельность это специфический вид трудовой деятельности, главным компонентом которой являются взаимодействие с техническими средствами в процессе производства и практической деятельности в войсках, изыскание оптимизационных путей деятельности людей в системе «человек-машина», а также в эргономике при проектировании новых технических средств и технологий.

Сущность социокультурной деятельности офицеров автомобильной специальности заключается в процессе его социализации в ряду офицеров Вооруженных Сил и осуществляется через систему исполнения социальных ролей: гражданин, офицер, сын, муж, отец и т.д.

Центральное место в социализации личности в коллективе военных специалистов автомобильной специальности занимает учебно-воспитательный процесс на военных кафедрах при гражданских вузах по освоению видов деятельности соответствующих будущей профессиональной деятельности.

Таким образом, основным социальным институтом адаптации будущих офицеров запаса является система обучения студентов гражданских вузов по программам подготовки офицеров запаса, главной целью и результатом которых выступает формирование профессионально-психологической подготовленности личностей, защитников общества и

государства. Профессионально-психологическая подготовленность офицера запаса автомобильной специальности выступает одним из основополагающих объектов системы военного управления и обучения студентов по программам подготовки офицеров запаса.

Военная специальность относится к государственной службе, целью, которой является защита государства и определяется компетенциями в рамках данной специальности.

Профессиональное обучение вид образования, который направлен на приобретение обучающимися знаний, умений, навыков и формирование компетенции, необходимых для выполнения определенных трудовых, служебных функций.

Как видно из вышеприведенных определений, профессионально-психологическая подготовленность охватывает не только способность к выполнению конкретных трудовых функций, но и возможность их выполнять. Под определением военной подготовленности можно понимать вид общей готовности личности к социально-полезной деятельности в обществе, в соответствии с потребностью общества в защите.

В современных методиках обучения студентов по программам подготовки офицеров запаса автомобильной специальности в основном рассматриваются вопросы подготовленности к практической деятельности и профессионально-психологической надежности.

Под профессионально-психологической подготовленностью военных специалистов автомобильного профиля понимается «необходимый уровень знаний, навыков и умений, гарантирующий успешное выполнение поставленной задачи».

В тоже время под профессионально-психологической надежностью понимается □ сохранение требуемых рабочих качеств в условиях возможного усложнения обстановки, устойчивости оптимальных рабочих параметров индивида[3]; отсутствие ошибочных действий сохранение работоспособности [1]. Обобщая выше сказанное под профессионально-психологической надежностью специалиста можно понимать стабильность психофизиологических, интеллектуальных, мотивационных и физических компонентов деятельности,

направленных на эффективное выполнение специалистом профессиональных функций.

Таким образом, критерием подготовленности выступает возможность выполнения задания, поставленного вышестоящим командиром, а критерием надежности □ стабильность (т.е. оптимальное функционирование специалиста автомобильного профиля в профессиональной деятельности) во всем диапазоне условий деятельности.

На основе существующих теорий социализации личности процесс становления студентов гражданских вузов как военного специалиста автомобильной службы можно подразделить на три основных этапа (рисунок 1):

- принятие решения получить специальность офицера запаса автомобильного профиля дополнительно к основной профессии, получаемой в вузе;

- освоение основной гражданской профессии и дополнительно профессии офицера автомобильной специальности;

- осуществление самостоятельной профессиональной деятельности.

Первому этапу свойственно формирование профессиональной пригодности, которая выявляется в процессе конкурсного отбора, второму □ формирование профессионально-психологической подготовленности и сохранение профессиональной пригодности в ходе учебно-воспитательного процесса в вузе, на военной кафедре. Третьему □ поддержание и совершенствование профессионально-психологической подготовленности на уровне, обеспечивающим успешное выполнение функциональных обязанностей.

Принимая решение о получении дополнительно к основной профессии, получаемой в вузе, специальности офицера автомобильного профиля, личность в процессе социализации соотносится с социальным статусом избранной профессии. С одной стороны студент усваивает ценности, присущие конкретному обществу через призму избранной специальности.



Рисунок 1 – Структура процесса формирования профессионально-психологической готовности на военной кафедре гражданского ВУЗа

С другой стороны, в процессе социализации реализуется государственный заказ посредством системы обучения

студентов по программам подготовки офицеров запаса на формирование личностей, соответствующих социальным ценностям офицеров запаса автомобильной специальности. В процессе социализации существует, два направления: вектор производства личностей (общественно-государственный, национальный) и вектор становления личности (личностный, мотивационный). И чем больше они совпадают, тем эффективней социальный процесс стратификации общества.

Таким образом, профессионально-психологическую подготовленность можно определить как необходимый и достаточный уровень профессионально-значимых качеств, гарантирующих успешное осуществление определенного вида деятельности (вида труда), а также соответствие личности социальному статусу избранной профессии. Отсюда профессионально-психологическая готовность студентов, обучающихся по программам подготовки офицеров запаса – это необходимый и достаточный уровень профессионально-значимых качеств, гарантирующих выполнение задания старших начальников (командиров) с боевым применением военной автомобильной техники, а также соответствие личности специалиста автомобильного профиля статусу офицера запаса. Следовательно, основными слагаемыми готовности выступают профессиональная пригодность и профессиональная психологическая подготовленность.

Литература и примечания:

[1] Губинский А.И. Надежность и качество функционирования эргатических систем. – Л., 1982. -269 с.

[2] Дробышев В.И. Технология активизации процесса развития военно-профессиональной направленности воинов-контрактников: монография / В.И. Дробышев. – Краснодар: КубГАУ, 2015 – 227.

[3] Небылицын В.Д. Основные свойства нервной системы как фактор надежности человека – оператора // Тезисы XV международного психологического конгресса в Югославии. – М., 1964. – С. 234-235.

Я.А. Кругликова,
магистрант кафедры педагогики,
e-mail: yana.hlypovka@mail.ru,
науч. рук.: Е.И. Снопкова,
к.п.н., доц.,
МГУ им. А.А. Кулешова,
г. Могилев

ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЕ СПОСОБНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ КАК ПРЕДМЕТ ИЗУЧЕНИЯ

RESEARCH ABILITIES OF YOUNGER SCHOOLBOYS AS THE SUBJECT OF STUDY

Аннотация: в статье представляются результаты магистерского исследования автора по проблеме развития исследовательских способностей младших школьников в процессе обучения, ориентированном на реализацию исследовательской стратегии.

Ключевые слова: исследовательские способности, исследовательская деятельность, образовательная стратегия.

Annotation: the article presents the results of the master's degree research on the issue of development of research abilities of younger schoolboys in the learning process-oriented implementation of research strategy.

Keywords: research capabilities, research, educational strategy.

Развитие исследовательских способностей в системе непрерывного образования выступает актуальной проблемой современной педагогической науки и практики. Об этом свидетельствует противоречие между потребностью в реализации исследовательского обучения и исследовательской деятельности обучающихся и недостаточной разработанностью как теоретических основ, так и системы методических средств, гарантирующих реализацию исследовательской стратегии обучения. В процессе магистерского исследования нами была

сформулирована его цель: теоретически обосновать понятие «исследовательские способности», разработать и осуществить экспертизу проекта развития исследовательских способностей младших школьников на уроках литературного чтения.

Изучение исследовательских способностей связано с понятиями исследовательского обучения и исследовательской деятельности. Исследовательское обучение представляет собой такую организацию образовательного процесса, при которой учащийся ставится в ситуацию самостоятельного овладения учебными понятиями и подходами к решению учебных проблем в процессе познания. Исследовательское обучение позволяет сформировать представления школьников об исследовании как ведущем способе взаимодействия с окружающим миром. Мы проецируем исследовательскую деятельность на учебную, в этом случае врожденная исследовательская активность ребенка приобретает свою высшую форму как учебно-исследовательская деятельность. Включение исследовательской деятельности в учебную способствует развитию субъектной позиции школьников от восприятия и репродуктивного выполнения образцов заданий до самостоятельного решения учебно-исследовательских заданий на уроках в начальной школе. Ребенок из субъекта стихийной исследовательской деятельности превращается в субъект осознанного исследования в образовательном процессе. Результатами учебно-исследовательской деятельности школьников являются формирование познавательных мотивов, наращивание субъективно нового для учеников предметного и метапредметного знания, освоение новых способов деятельности (в том числе исследовательской), которые включают и исследовательские умения, формирование рефлексивно-аналитических умений.

Исходя из вышесказанного, можно отметить, что успешное осуществление исследовательской деятельности требует наличия у субъекта специфического личностного образования – исследовательских способностей. Изучение и анализ психолого-педагогической литературы позволили установить, что существуют разные подходы в исследовании проблемы способностей: личностно-деятельностный (А.Н.

Леонтьев, К.К. Платонов, С.Л. Рубинштейн, Б.М. Теплов и др.); функционально-генетический (Э.А. Голубева, А.В. Карпов, В.Д. Шадриков и др.); структурно-интегративный (М.А. Холодная, Н.И. Чуприкова и др.). В нашем исследовании мы принимаем позицию Б.М. Теплова на понимание сущности способностей. *Под способностями* Б.М. Теплов понимал индивидуально-психологические особенности, отличающие одного человека от другого, которые не сводятся к наличному, имеющемуся у человека запасу знаний и умений, но, напротив, обуславливают легкость и быстроту их приобретения, они имеют отношение к успешности выполнения какой-либо деятельности или многих деятельностей [1]. Способности всегда являются результатом развития. Мы придерживаемся методологического контекста развития способностей, в том числе и исследовательских, «через оспособление, то есть через овладение определенными способами деятельности» [2, с. 104]. Исследовательские способности обнаруживаются в степени проявления поисковой активности, а также в глубине, прочности овладения способами и приемами исследовательской деятельности.

Важное значение при проектировании образовательного процесса, реализующего исследовательский подход мы придаем исследовательской стратегии. В понимании исследовательской стратегии мы опираемся на подход к образовательной стратегии развития исследовательского самоопределения учащегося А.А. Островской. Важнейшими компонентами концептуально-методических основ исследовательской образовательной стратегии по А.А. Островской выступают стратегическая цель – формирование социокультурной позиции обучающегося на основе исследования как продуктивного способа освоения окружающей действительности; этапы развития исследовательского самоопределения – ситуативное, социальное, культурное; средства освоения содержания – учебно-исследовательские задачи, учебно-исследовательские задания и учебный материал школьных предметов [3].

Таким образом, исследовательские способности мы рассматриваем как индивидуально-психологические особенности личности, которые развиваются в исследовательской деятельности, а не есть врожденное качество

личности. Они являются средством и результатом развития личности в образовательном процессе, опирающимся на исследовательскую стратегию самоопределения личности при его проектировании. В качестве важнейших параметров исследовательских способностей выступают поисковая активность, дивергентная продуктивность и конвергентное мышление. Исследовательские способности школьников представляют собой многокомпонентное личностное образование, состоящее из мотивационного, когнитивного, операционно-исполнительного, рефлексивного, творческого компонентов и обеспечивающее успешное выполнение исследовательской деятельности. Мотивационный компонент в структуре исследовательских способностей младших школьников включает силу и устойчивость исследовательских мотивов; когнитивный представлен особенностями протекания познавательных процессов (восприятия, мышления, воображения, внимания); операционно-исполнительный включает в свой состав систему способов исследовательской деятельности и мышления; осознанность способов реализации собственного стремления к исследованию составляет содержание рефлексивного компонента; специфика проявления творческой активности выражает содержание творческого компонента.

Литература и примечания:

[1] Теплов Б.М. Психология и психофизиология индивидуальных различий: избранные психологические труды. Москва – Воронеж, 1998. 538 с.

[2] Снопкова Е.И. Моделирование процесса повышения квалификации работников образования. Минск, 2005. – 196 с.

[3] Островская А.А. Учебно-исследовательская деятельность как фактор развития познавательных способностей младших школьников: Автореф. дис. ... канд. пед. наук: 13.00.01 – общая педагогика, история педагогики и образования. Минск, 2016. – 27 с.

*А.Ю. Курлович,
учитель английского языка,
e-mail: kurlovichanna@mail.ru,
ГУО «СПН №15»,
г. Могилев*

**СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРЕПОДАВАНИЯ
АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В ШКОЛЕ:
ОБЩЕПЕДАГОГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ**

**MODERN TECHNOLOGIES OF TEACHING ENGLISH
LANGUAGE AT SCHOOL: LEVEL OF GENERAL
PEDAGOGY**

Аннотация: в статье раскрываются возможности реализации общепедагогических технологий в преподавании иностранного языка в средней школе для достижения личностных, метапредметных и предметных результатов обучения.

Ключевые слова: образовательные технологии, технологии организации отдельных компонентов педагогической деятельности, личностные, метапредметные и предметные результаты обучения.

Annotation: The article discloses the implementation capacity of general pedagogical technologies in teaching foreign language at high school for achievement personal, methasubject and subject results in education.

Keywords: educational technologies, technologies of the individual components of pedagogical activity, personal, methasubject and subject results in education.

Ключевые вызовы современности затрагивают все сферы общественной жизни, в том числе образовательную, определяют новые требования к результатам и качеству обучения. Современное школьное образование ориентировано на подготовку подрастающего поколения к полноценной жизни в обществе, началу трудовой деятельности и продолжению

образования. В качестве важных задач обучения в системе общего среднего образования выступает реализация таких направлений педагогической деятельности, как: научить школьников объяснять разнообразные явления объективной реальности, природной, социальной, внутреннего мира человека; помочь ориентироваться в мире духовных ценностей; научить учиться; научить осмысливать ключевые вопросы современной жизни; научить решать проблемы общие для различных видов человеческой деятельности; научить реализовывать различные социальные роли, осуществлять осознанный выбор профессии и др. Предметные знания превращаются не в самоцель, а в средства развития личности учащихся. Акцент переносится на расширение и развитие разнообразного личностного опыта, способности и готовности использовать имеющиеся знания, умения, способы мышления в реальных жизненных ситуациях и др. [1]. Вопросы личностной ориентации образования, его диверсификации и деятельностного характера как основы изменения содержания и обучающих технологий осмысливаются педагогами и преломляются на предметном уровне при проектировании системы методического обеспечения, в том числе и в преподавании английского языка в школе.

Систематизация образовательных технологий общепедагогического уровня, которые обеспечивают реализацию содержания англоязычного обучения представляется нами в контексте компетентностного подхода. Данный подход определяет систему требований к организации образовательного процесса и полагает в качестве его результатов систему личностных, метапредметных и предметных результатов обучения, что соответствует современной тенденции развития образовательных систем. Содержание и технологии школьного обучения должны способствовать реализации относительной завершенности образования, выраженного в сформированности системы личностных, метапредметных и предметных компетенций учащихся, призванных обеспечить готовность и способность к саморазвитию и личностному самоопределению. Такая целевая

установка приводит к диверсификации образовательных технологий, используемых в преподавании иностранного языка в средней школе.

Личностные результаты обучения выражаются в различных сторонах развития личности учащихся и учебных достижениях. Нам представляются важными и значимыми такие проявления компетентности учащихся как способность находить в учебной деятельности значимый для себя смысл; умение реализовывать в обучении свои ценности посредством формирования целей и задач учебной деятельности; демонстрация развитого познавательного интереса к учебному предмету; способность реализовать свой познавательный интерес в образовательном процессе, формирование высокой личной и социальной оценки значимости образования, отсутствие «ошибкобязни» в условиях выражения собственного мнения, точки зрения, возникшего сомнения и др. [2]

Для реализации вышеуказанных целевых ориентаций преподавания английского языка в контексте личностных результатов/компетенций большое значение мы придаем использованию современных обучающих технологий, обеспечивающих возможности для их достижения учащимися. Такими технологиями, направленными на формирование системы знаний, умений, навыков и социально-личностных качеств, позволяющих ребенку сохранять психическое и физическое здоровье, саморазвиваться, ставить цели и строить жизненные планы, занимать активную жизненную позицию, сохранять национальную идентичность в поликультурном социуме и др. выступают педагогические мастерские, интерактивные и коммуникативно-диалоговые технологии, проектное обучение, технология развития критического мышления, игровые технологии и др.

К метапредметным компетенциям учащихся относятся познавательные и регулятивные умения и навыки. Метапредметные результаты обучения, в том числе на уроках английского языка выражаются в умении анализировать и синтезировать, сравнивать, обобщать, делать выводы, оперировать понятиями, сопоставлять наглядные и вербальные

формы предъявления учебного материала, выбирать их оптимальную форму, ориентироваться в структуре учебного задания, связях его компонентов. Регулятивные умения обеспечивают успешность учебной деятельности, выражаются в способности ученика организовать свою познавательную деятельность: ставить цели и задачи на уроке, планировать свою познавательную деятельность, подбирать средства решения задач и др., способности контролировать, оценивать, корректировать свою деятельность и ее результаты, умение строить коммуникативное взаимодействие и др. Вышеуказанные метапредметные результаты обучения позволяют реализовать технологии проблемного обучения, кейс-технология, технология работы с научными понятиями на уроке, технология учебного исследования и др. [3].

Важное значение для достижения результатов обучения, выраженных в системе личностных, метапредметных и предметных компетенций приобретает способность учителя использовать технологии организации отдельных компонентов деятельности на уроке, например, методов и технологий совместного целеполагания: отбор целей из предложенного учителем набора, их дополнение; афиширование своих целей, знакомство с целями других; введение контекстных учебных проблем и задач, использование различных стратегий прогнозирования, как возможных затруднений, так и уже имеющихся возможностей для успешного выполнения учебной задачи (стратегии «план действий», «SWOT», «анализ силовых полей») и др. Технологии организации отдельных компонентов педагогической деятельности включают способы организации деятельности учеников на этапах целеполагания, мотивации, организации деятельности учащихся, изучения нового материала, тренинга, контроля учебных достижений, рефлексии.

Таким образом, в преподавании английского языка в школе, наряду с предметными компетенциями важно обеспечить целостное развитие личности учащегося, при проектировании уроков соотносить актуальные для каждой конкретной темы предметные компетенции с личностными и метапредметными, осознавать важность использования для организации учебной деятельности разнообразных технологий,

соответствующих целевым детерминантам и гарантирующих их достижение.

Литература и примечания:

[1] Снопкова Е.И. Развитие методологической культуры педагога в системе непрерывного образования: актуальность проблемы в современной педагогической теории и образовательной практике // Народная Асвета. – 2016. – №4. – С.3 – 6.

[2] Божович Е.Д. Психолого-педагогические критерии эффективности обучения и принципы построения контрольно-диагностических заданий // Нетрадиционные способы оценки качества знаний школьников. Психолого-педагогический аспект: Сб. науч. тр. / под ред. Е. Д. Божович. – М.: Новая школа, 1995. – С. 5 – 12.

[3] Снопкова Е.И. Педагогические системы и технологии: учеб. пособие. – 2-е изд., испр. – Могилев: МГУ имени А. А. Кулешова», 2013. – 416 с.

© А.Ю. Курлович, 2017

*А.В. Ничагина,
преп.,
e-mail: 89315104502@mail.ru,
ГАОУ ВО ЛГУ им. А.С. Пушкина,
г. Санкт-Петербург*

НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ УСЛОВИЯ УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация: статья раскрывает понятие «нормативно-правовые условия» в управлении. Выделена взаимосвязь этих условий с уровнями и свойствами управления образовательными системами. В статье анализируется нормативно-правовая база образовательной организации. Также представлен и практически проанализирован список современных нормативно-правовых актов начального общего образования (НОО).

Ключевые слова: нормативно-правовые условия, уровни и свойства управления образовательными системами, нормативно-правовая база (НПБ), современные акты НОО.

Вопросы управления в сфере образования приобрели в педагогической теории и практике особое значение. В первую очередь это связано с переходом всех образовательных организаций на новые образовательные стандарты (ФГОС) и поэтому каждая школа в своих управленческих действиях должна учитывать ряд условий: нормативно-правовые, кадровые, финансовые, материально-технические, информационные, учебно-методические и психолого-педагогические [1, с. 43], [2, с. 51], [3, с. 40].

В теории управления образовательными системами уточняется, что процесс управления осуществляется через виды (функции) управленческих действий: постановка цели, планирование, прогнозирование, анализ, организация, руководство, координация, коммуникация, принятие решений, отчет, контроль, регулирование (или коррекция), оценка и др. (В.Г. Афанасьев, Ю.А. Конаржеский, А.М. Новиков, М.М. Поташник, В.А. Сластенин, Т.И. Шамова и др.) [8], [9], [11].

Одним из основных структурных компонентов управленческой деятельности являются нормативно-правовые условия, которые характеризуются через взаимосвязь уровней и свойств управления образовательными системами [8]. Так, эффективное соблюдение условий управления ОС требует наличия таких актов, которые были бы регламентированы и согласованы между всеми уровнями управления (таблица 1).

Нормативно-правовое обеспечение также должно отражать свойства системы управления, позволяющие эффективно функционировать в изменяющейся обстановке, то есть реагировать на текущие изменения и прогнозировать будущие изменения с учетом всей предыстории деятельности (таблица 1).

Таблица 1 – Взаимосвязь уровней и свойств управления образовательными системами (ОС) и нормативно-правовых условий

Уровни и свойства ОС	Нормативно-правовые условия управления
Федеральный уровень	– нормативно-правовое регулирование системы образования в целом; – нормативно-правовое обеспечение развития образовательных услуг; – разработка, принятие, обеспечение ФГОС; – соответствие системы оценки и контроля качества образования ФГОС; – разработка нормативных форм бюджетного финансирования образования
Региональный и муниципальный уровень	– нормативно-правовое регулирование деятельности системы образования в регионе; разработка, экспертиза, принятие ФГОС (национально-региональный компонент); – формирование системы оценки и контроля качества образования (аттестация образовательных организаций/педагогов и др.); – разработка нормативных форм бюджетного финансирования образования региона

Муниципальный уровень	– нормативно-правовой контроль над условиями, необходимыми для нормальной деятельности образовательной организации; – создание нормативно-правовой базы местного самоуправления, с целью нормального функционирования образовательной организации
Свойство оперативности	– своевременное поступление организационно-распорядительной документации; – оперативное принятие и реализация решений в соответствии с изменениями управляемой системы и внешних условий
Свойство опережающего отражения	– нормативно-правовое обеспечение управляющего органа должно: 1) реагировать на изменения состояния и условия функционирования управляемой системы; 2) предсказывать и упреждать изменения; 3) планировать воздействия на управляемую систему в случае каких-либо событий
Свойство адаптивности	– при принятии управленческих решений необходимо учитывать: 1) информацию об истории функционирования управления; 2) изменения состояния управляемой системы

Из таблицы 1 видно, что от высшего (федерального) уровня требуется разработка соответствующего нормативно-правового обеспечения (создание новых положений об органах управления образованием, их деятельности, должностных инструкций и т.д.).

В теории документационного обеспечения управления уточняется, что любая образовательная организация имеет нормативные и методические материалы, регламентирующие деятельность по делопроизводству. Их делят на две группы: общегосударственные документы и собственные документы организации (рисунок 1) [4], [5], [6], [10].

НОРМАТИВНЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ	
Общегосударственные документы	Собственные документы организации
1. Государственная система документационному обеспечению управления. Общие требования к документам и службам. 2. Типовая инструкция по делопроизводству в федеральных органах исполнительной власти. 3. ГОСТ Р 6.30-2003. Унифицированные системы документации. Системы ОРД. Требования к оформлению документов. 4. Положение об Архивном фонде РФ. 5. Инструкция о порядке ведения трудовых книжек на предприятии и др.	1. Копия устава организации. 2. Положения о структурных подразделениях (для направления документов исполнителям в соответствии с функциями подразделения). 3. Должностная инструкция. 4. Инструкция по делопроизводству (для регламентации организации, правил, приемов, обязанностей, создания и оформления, движения и хранения документов самого предприятия). 5. Номенклатура дел (для систематизации документов).

Рисунок 1 – Документы регламентирующие процесс делопроизводства образовательной организации

В соответствии с существующей в РФ структурой исполнительной власти выделяют пять «административных» уровней образовательных систем: 1 – федеральный; 2 – региональный; 3 – субрегиональный, межмуниципальный; 4 – муниципальный; 5 – уровень образовательной организации.

Одним из авторов целостной теории управления образовательными системами, А.М. Новиковым отмечается, что если в образовательной организации не разработана нормативно-правовая база, а правовые акты не согласованы между собой, это вынуждает местные органы управления образованием разрабатывать собственные временные документы, идя путем проб и ошибок [7, с. 119].

Следовательно, опишем пять уровней нормативно-правовой базы, на основе которой любая образовательная организация строит свою управленческую деятельность (таблица 2).

Таблица 2 – Нормативно-правовая база (НПБ) образовательной организации

Характеристика уровня	Пример документа
<i>Международный уровень (международные акты)</i>	
Документы связаны с защитой прав детей	Конвенция ООН о правах ребенка, Конвенция о защите детей и сотрудничестве в вопросах международного усыновления и др.
<i>Федеральный уровень (нормативно-правовые акты РФ)</i>	
Это законодательная основа функционирования системы образования, которую составляют федеральные нормативные правовые акты	Конституция РФ, Закон РФ «Об образовании в Российской Федерации», Гражданский кодекс РФ и др.
<i>Региональный уровень (акты региона или области)</i>	
Это значимые для специалиста и сферы его профессиональной деятельности документы субъекта РФ, в котором он проживает и работает	Закон Ленинградской области от 24 февраля 2014 г. № 6-оз «Об образовании в Ленинградской области» (с изм. 06.05.2016), Региональные целевые программы (РЦП) и др.
<i>Муниципальный уровень (нормативно-правовые акты города)</i>	
Это документы муниципальных образований (приказы, распоряжения и решения коллегии ведомственного органа управления)	Программа развития района или Положение о конкурсах, смотрах и др.
<i>Локальный уровень (акты образовательной организации)</i>	
Это документы внутренней работы организации. Этот уровень позволяет расписать в деталях все нюансы, связанные с управлением конкретной образовательной организации	Устав, Основная образовательная программа (ООП) и локальные акты

Таким образом, к основным нормативно-правовым условиям управления образовательной организацией относят:

Условие 1 – учёт уровня принятия управленческих решений (таблица 1):

- унификация, т.е. образовательные системы всех уровней должны описываться и рассматриваться в рамках единого подхода, не исключаящего, необходимости учета специфики каждой конкретной образовательной системы.

- регламентация, т.е. наличие регламентов деятельности на всех уровнях управления образовательной системы (положений, инструкций и других нормативных материалов).

Условие 2 – учёт временных отношений в принятии управленческих решений, т.е. прошлого, настоящего, будущего (таблица 1):

- оперативность, которая позволяет эффективно функционировать в изменяющейся обстановке, то есть реагировать на текущие изменения;

- опережающее отражение помогает делать прогноз на будущие изменения;

- адаптивность учитывает, что любой документ может потребовать изменений или дополнений в условиях модернизации образования.

Условие 3 – соблюдение требований регламентирующих деятельность по делопроизводству (рисунок 1).

Например, ГОСТ Р 6.30-2003 «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов».

Условие 4 – учёт основных направлений государственной политики в области образования, которые нашли своё отражение в современных документах (таблица 2).

Практика показывает, что данные условия соблюдаются школами, однако затруднение вызывает условие № 4, т.е. в нормативно-правовой базе частично присутствуют документы первого, второго и третьего уровней.

Следовательно, исходя из пятиуровневой нормативно-правовой базы (таблица 2), составим список некоторых нормативных актов второго и третьего уровня (федеральный и

региональный), которые необходимы для начального общего образования (НОО) (таблица 3). При этом мы учли следующие статьи Закона РФ «Об образовании в Российской Федерации» [3, с. 40]:

- Информационная открытость образовательной организации (ст. 29);

- Локальные нормативные акты, содержащие нормы, регулирующие образовательные отношения (ст. 30).

Таблица 3 – Современные нормативно-правовые акты НОО

Наименование документа	Дата утверждения / принятия	Регистрационный номер
<i>Федеральный уровень</i>		
Национальная доктрина образования в Российской Федерации	4 октября 2000 г.	№ 751
Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года	17 ноября 2008 г.	№ 1662-р
Закон РФ «Об образовании в Российской Федерации»	21 декабря 2012 г.	№ 273 – ФЗ
Государственная программа Российской Федерации «Развитие образования» на 2013 – 2020 гг.	15 мая 2013 г.	№ 792-р
Национальная образовательная инициатива «Наша новая школа»	04 февраля 2010 г.	Пр-271
Федеральный государственный	06 октября 2009 г.	№ 373

образовательный стандарт начального общего образования ФГОС НОО		
Федеральная целевая программа развития образования на 2016 – 2020 гг.	23 мая 2015 г.	№ 497
<i>Региональный уровень</i>		
Закон Санкт-Петербурга «Об образовании в Санкт- Петербурге»	17 июля 2013 г.	№ 461-83
Программа «Развитие образования в Санкт- Петербурге на 2013-2020 годы»	10 сентября 2013 г.	№ 66-пп
Закон Ленинградской области «Об образовании в Ленинградской области»	29 января 2014 года (с изм. 06.05.2016)	№ 6-оз

Данные наблюдения подтвердились при анализе сайта школ Санкт-Петербурга и Ленинградской области, в которые были направлены в ноябре 2016 года на учебную практику студенты первого курса дневного отделения (по направлению подготовки 44.03.01 «Педагогическое образование»).

Одно из заданий практики звучало так: изучите сайт школы раздел «Документы» и ответьте на вопрос: «К каким нормативно-правовым актам образовательная организация обеспечивает открытость и доступность». Распределите эти документы по пяти уровням.

Анализ показал, что из 19 школ только 5.3% предоставляют список всех современных нормативно-правовых актов. Большинство (84%) описывают только второй уровень (действующий Закон РФ № 273-ФЗ и Стандарт) и пятый уровень (локальные нормативные акты). Остальные (15.2%) упоминают все уровни, кроме первого (международного).

Таким образом, школы учитывают частично основные

направления государственной политики в области образования, т.к. эта информация не находит своего полного отражения в современных нормативно-правовых актах. Из этого следует, что необходимо уделять особое внимание подготовке студентов к документационной деятельности и совершенствованию этой деятельности у учителей.

Литература и примечания:

[1] Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования. – 5-е изд., перераб. – М.: Просвещение, 2017. – 53 с.

[2] Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования. – 6-е изд., перераб. – М.: Просвещение, 2017. – 61 с.

[3] Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации». – М.: Просвещение, 2015. – 160 с.

[4] Басаков М.И. Документационное обеспечение управления. – Ростов н/Д: Феникс, 2009. – 224 с.

[5] Болотова Е. Л. Документационное обеспечение управления образовательным учреждением: учеб. издание для учреждений системы повышения квалификации. – М.: Арсенал образования, 2012. – 296 с.

[6] Кузнецов И.Н. Документационное обеспечение управления и делопроизводство: учеб. для бакалавров. – М.: Юрайт, 2012. – 576 с.

[7] Новиков А.М. Развитие отечественного образования: Полемические размышления. – М.: Эгвес, 2005. – 176 с.

[8] Новиков Д.А. Введение в теорию управления образовательными системами. – М.: Эгвес, 2009. – 156 с.

[9] Поташник М.М. Качество образования: проблемы и технологии управления в вопросах и ответах. – М.: Педагогическое общество России, 2002. – 352 с.

[10] Фёдорова М.Ю. Нормативно-правовое обеспечение образования: учеб. пособие. – М.: Академия, 2012. – 192 с.

[11] Шамова Т.И. Управление образовательными системами: учеб. пособие. – М.: Владос, 2002. – 320 с.

И.А. Прилюдько,
к.п.н., доц.,
О.С. Ковалева,
студент 3 курса
напр. «Строительство»,
А.О. Сметанина,
студент 3 курса
напр. «Строительство»,
e-mail: kurguz1977@mail.ru,
УГТУ,
г. Ухта

ОСОБЕННОСТИ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СРЕДСТВАМИ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДОУ И В СЕМЕЙНОМ ВОСПИТАНИИ

Дошкольный возраст считается наиболее важным периодом в процессе формирования личности в этом и заключается актуальность данного исследования. В этом возрасте интенсивно развивается и созревает ряд морфологических, психологических, двигательных функций, происходят сохранение и развитие потребностей в активной деятельности, «пуск» механизмов развития всех способностей ребенка. Именно в данном возрастном периоде закладывается и укрепляется фундамент здоровья и развития физических качеств, необходимых для эффективного участия в различных формах двигательной активности, что создает условия для организованного физического воспитания детей, обеспечивая реализацию права каждого ребенка на полноценное развитие, так как оно обуславливает будущее биологическое и психологическое здоровье человека.

Как известно, дошкольное детство – это уникальный период в жизни человека, в процессе которого формируется здоровье, осуществляется развитие личности. И в то же время это период, когда ребенок находится в полной зависимости от окружающих его взрослых – родителей и педагогов. Основными актуальными проблемами являются не

надлежащий уход, поведенческие, социальные и эмоциональные проблемы, возникающие в этом возрасте, которые приводят к тяжелым последствиям в будущем.

Объектом исследования является подрастающее поколение в образовательном процессе ДОУ и студенческой молодежи в процессе различных занятий: физической культурой, спортом и туризмом.

Предмет исследования – туристическая деятельность, как средство туристического воспитания подрастающего поколения.

Гипотеза исследования – высокая эффективность туристического воспитания подрастающего поколения обеспечивается, если этот вид воспитания является неотъемлемым компонентом образовательного процесса, при этом используется весь арсенал средств, в том числе и средства физической культуры и спорта.

Целью исследования является поиск новых форм и путей повышения мотивации к занятиям физической культурой, спортом и туризмом.

Задачи исследования:

- Рассмотреть тенденции развития современного состояния применения средств и методических особенностей стимулирования двигательной активности детей дошкольного возраста средствами физической культуры и туризма.

- Оценить эффективность педагогической технологии в области физической культуры и туризма средствами анкетирования руководства ДОУ.

- Поиск новых форм и путей повышения мотивации к занятиям физической культуре и спорта, необходимые для повышения эффективности туристического воспитания в ДОУ.

Исходя из вышеизложенного нами было разработано три этапа:

Первый этап (сентябрь-декабрь 2014) исследовались теоретико-методологические проблемы и подходы к туристическому воспитанию подрастающего поколения в процессе занятий физической культуры и спорта.

Второй этап (январь-февраль 2015) осуществлялись

анализ и описание туристического воспитания подрастающего поколения.

Третий этап (март-апрель 2015) организация и проведение анкетирования студентов, родителей и руководителей ДОУ, анализ полученных результатов.

В данной работе использовались методы исследования:

– Анализ научно– литературных источников и документов

– Опрос в виде анкетирования

– Интервьюирование

– Педагогическое наблюдение

– Методы математической статистики

Практическая значимость результатов исследования состоит в том, что полученные данные по анкетированию позволят разработать методические буклеты, а в дальнейшем программы в области физической культуры и туризма.

Теоретическая значимость направления заключается в расширении научных представлений туристического движения и его воспитательных возможностях в развитии подрастающего поколения в области физической культуры, спорта и туризма.

Нами было проведено анкетирование первого курса факультетов ПГС и ТГВ 2014г., всего приняло участие 41 студент, а также опрос проводился среди родителей студентов, в котором приняло 18 респондентов. На вопрос «Приняты ли вашей семье семейные прогулки на лыжах?» 56% ответило отрицательно, 25% ответило утвердительно, а 19% ответили, что семейные прогулки бывают редко (диаграмма №1).

На вопрос «Ходили ли вы в детстве в походы?» 90% респондентов ответили положительно, а 10% – отрицательно (Д.№2). А на вопрос «Ходите ли Вы сейчас в походы?» 53% ответили положительно (Д.№3), и выезжают с семьей в походы 58% опрошенных (Д.№4).

■ Да ■ Нет ■ Редко

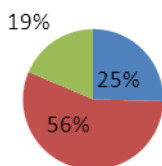


Диаграмма №1

■ Да ■ Нет

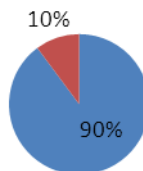


Диаграмма №2

■ Да ■ Нет

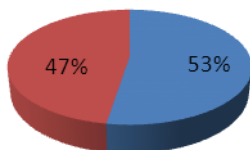


Диаграмма №3

■ Да ■ Нет

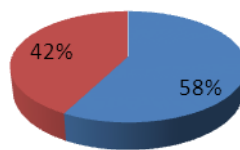


Диаграмма №4

Итак, проведенное анкетирование среди студентов и их родителей показало, что многие семьи выезжают в походы, что является хорошим показателем. Ведь спортивно-оздоровительный туризм имеет большое воспитательное значение, он используется как средство физического, экологического, эстетического, трудового, морально-нравственного воспитания подрастающего поколения, как средство познания окружающей среды и человека в природных условиях.

Нами было разработано ряд вопросов для заведующих ДОУ, анкетирование показало следующие результаты.

Были опрошены ДОУ различной направленности: общеразвивающей, интеллектуальной, комбинированного и компенсирующего типа. Опрос о наличии оборудованных физкультурных залов показал положительный результат. В

73% опрошенных садов имеется отдельный оборудованный физкультурный зал (Д.№5).

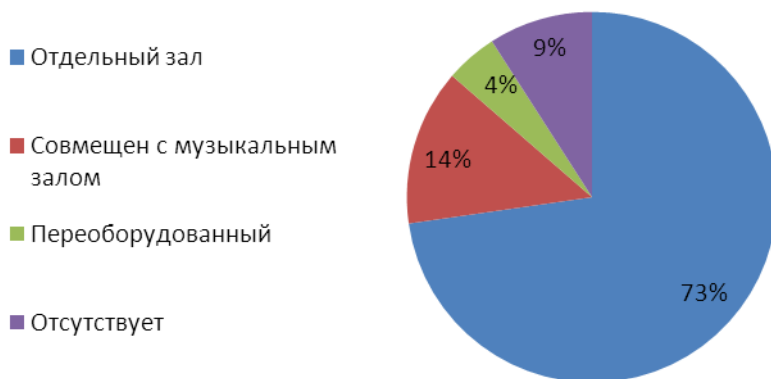


Диаграмма №5

На вопрос «Организованы ли выходы в парковую зону в Дни здоровья?» 59% респондентов ответили отрицательно, а 41% – положительно (Д.№6).

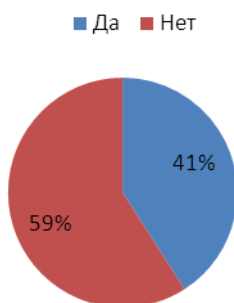


Диаграмма №6

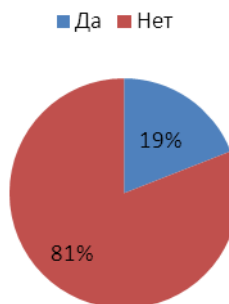


Диаграмма №7

А на вопрос «Проводятся ли походы выходного дня с педагогами?» только 19% ответило утвердительно, 81% – отрицательно (Д.№7).

Не смотря на такие результаты можно сказать, что есть в городе Ухта детские учреждения, которые уделяют внимание туристической деятельности в саду. Ведь туристическая деятельность подрастающего поколения – это эффективное средство всестороннего развития личности ребенка. Она включает в себя знакомство с окружающим миром, расширяет кругозор детей, способствует воспитанию патриотических чувств и положительных черт характера. Туристская прогулка может преследовать экологические цели – ознакомление с природой, воспитание бережного отношения к ней, оказание помощи в ее охране и защите. Но главной ее целью и задачей всегда является оздоровление детей, так как от обычной познавательной экскурсии, за пределы участка детского сада, туристскую прогулку отличает насыщенная двигательная деятельность детей: 80% времени должны составлять циклические движения: ходьба, бег, ходьба на лыжах, езда на велосипеде и т.д.

Создание благоприятных педагогических условий для физического воспитания детей только в рамках дошкольного учреждения не является достаточно эффективной мерой. Ведь часть времени активного бодрствования дети проводят в семье, и на родителей ложится особая ответственность за организацию физкультурно-оздоровительной работы в области туристической деятельности. Особенно актуальной в настоящее время является проблема взаимодействия образовательного учреждения и родителей по формированию семейных традиций, передаваемых младшему поколению в различных формах физического воспитания, а также создание адекватной возрасту и индивидуальным особенностям ребенка предметно-развивающей среды в домашних условиях. Для реализации этой проблемы целесообразно использовать не только хорошо зарекомендовавшие себя формы традиционного информирования родителей о способах физического развития дошкольников, но и нетрадиционные формы, в том числе проведение физкультурных досугов и праздников, дней

Здоровья на природе, туристических походов.

Туристическая деятельность расширяет и закрепляет знания детей о природе как целостной взаимосвязанной системе, формирует эколого-туристические знания и умения природопользования, развивает поисково-исследовательскую деятельность, совершенствует навыки безопасного поведения в природе. Туризм как средство оздоровления характеризуется общедоступностью и рекомендован практически каждому ребенку-дошкольнику.

Литература и примечания:

[1] Нурмухаметова, Г.Ф. Исследование уровня двигательной активности детей дошкольного возраста (3-6 лет) / Г.Ф. Нурмухаметова, Г.Н. Голубева // Современные проблемы и пути их решения в науке, транспорте, производстве и образовании: сборник научных трудов по материалам научно-практической конференции. – Одесса: Черноморье, 2005. – Т. 10. Педагогика, психология, социология, физическое воспитание и спорт. – С. 58-59. (0,19/0,125).

[2] Агеева, Г.Ф. Физкультурно-оздоровительные технологии как основа обучения детей в ДОУ / Г.Ф. Агеева // Спортивно-ориентированное физическое воспитание – новая педагогическая технология XXI века: материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. – Набережные Челны: КамГАФКСиТ, 2008. – С. 82-83. (0,19).

© И.А. Прилюдько, О.С. Ковалева, А.О. Сметанина, 2017

*Н.В. Труфанова,
МОУ ООШ №7 г. Оленегорск,
e-mail: n_v_tryfanova@mail.ru,
науч. рук.: З.Г. Рязанова,
ст. преп.,
КГПУ им. В.П. Астафьева,
г. Красноярск*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ СОЗДАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

THEORETICAL AND PRACTICAL ISSUES OF CREATION OF ELECTRONIC EDUCATIONAL RESOURCES

Аннотация: в статье рассматриваются основные принципы создания электронного учебного пособия для общеобразовательной школы.

Ключевые слова: информационно-образовательная среда, электронный учебник, информационные технологии.

Annotation: The article considers the main principles of creation of electronic textbooks for secondary school.

Keywords: information educational environment, electronic textbook, information technology.

Интерес к проблемам создания, наполнения и использования информационных сред в образовательном процессе неуклонно растет. В научно-педагогических источниках используются различные понятия:

– «дидактическая компьютерная среда» (А.М. Короткое, А.В. Петров, А.В. Штыров и др.);

– «информационно-педагогическая среда» (А.А. Ахаян, А.А. Гоманов, Ю.И. Шемакин и др.);

– «информационно-динамическая обучающая среда» (Н.А. Сизинцева),

– «информационно-коммуникационная предметная среда» (И.В. Роберт) и др.

Общим в их интерпретации является то, что они представляют собой системные совокупности, обеспечивающие организацию педагогического процесса на базе информационных технологий.

Педагогический коллектив Основной общеобразовательной школы №7 города Оленегорска имеет свое видение в вопросе формирования информационно-образовательной среды школы.

В нашем понимании информационная образовательная среда (ИОС) – это целостная система, функционирующая на базе интерактивных средств ИКТ, обеспечивающих учебно-методическое сопровождение и взаимодействие всех субъектов образовательного процесса.

По нашему мнению к интерактивным средствам ИКТ следует отнести:

- электронные учебные пособия;
- компьютерные обучающие программы по предметам;
- электронные мультимедийные презентации по учебному курсу;
- электронные контрольно-измерительные материалы;
- информационные ресурсы Интернет (электронные библиотеки, образовательные сайты и порталы и др.).

В образовательном пространстве МОУ ООШ №3 г. Оленегорска широко используется единая коллекция цифровых образовательных ресурсов. Так же сегодня учителя-предметники создают и используют авторские электронные образовательные ресурсы.

Понятие электронное учебное пособие (ЭУП) подразумевает некое образовательное содержание, облачённое в электронную форму, для воспроизведения которого используются электронные устройства.

Электронные учебные пособия можно классифицировать по нескольким основаниям:

- по цели создания;
- по природе основной информации;
- по наличию печатного эквивалента;
- по технологии распространения;
- по функции в учебном процессе;
- по характеру взаимодействия пользователя и ЭУП.

Создание ЭУП по предметам осуществляется на основе инструментальных сред, характеризующихся необходимыми дидактическими функциями:

- информативностью (возможность представления информации в различных формах);
- динамичностью (демонстрация анимации и движений изучаемых объектов);
- вариативностью (сочетание различных заданий);
- интерактивностью (возможность изменять параметры контента и оперативно получать результат).

Примером может служить электронные учебные пособия по истории для 7 класса: «История России. Начало XVII века» и «Россия при Петре I (разработчик Н.В. Труфанов). Данные ресурсы созданы в формате HTML[1].

На наш взгляд гипертекст – одна из важнейших характеристик ЭОР. Это способ нелинейной подачи текстового материала, при котором в тексте имеются каким-либо образом выделенные слова, имеющие привязку к определенным текстовым фрагментам. Пользователь не просто листает по порядку страницы текста, он может отклониться от линейного описания по какой-либо ссылке, т.е. сам управляет процессом получения информации. В гипермедиа системе в качестве фрагментов могут использоваться изображения, а информация может содержать текст, графику, видеофрагменты, звук. Конструктор школьных сайтов дает разработчику возможность реализовать данную характеристику[3].

К достоинствам Конструктора сайтов следует отнести:

- возможность создания электронного образовательного ресурса лицами, которые не являются квалифицированными программистами;
- существенное сокращение трудоемкости и сроков разработки электронного образовательного ресурса;
- невысокие требования к компьютерам и программному обеспечению;
- возможность создания однотипного интерфейса в соответствии с санитарно – гигиеническими и психологическими требованиями.

Подача дидактического материала становится

максимально удобной и наглядной с использованием мультимедиа-системы. Конструктор предусматривает широкое использование графики, анимации, звуковых эффектов, включение в электронный образовательный ресурс видеофрагментов. Довольно таки часто перед разработчиком встает проблема – разумного сочетания необходимого количества иллюстраций, фотографий и gif–анимаций [2].

Создание ЭУП дело не простое: педагогам-разработчикам позволит полнее раскрыть свой творческий потенциал, развить навыки проектировочной деятельности, приобрести умения самостоятельно находить, сравнивать, анализировать, классифицировать необходимую информацию.

По–нашему мнению, одной из основных целей информатизации образования на современном этапе является обеспечение эффективного использования во всех видах учебно-воспитательной деятельности:

- электронных образовательных ресурсов;
- постоянно развивающихся образовательных Интернет–ресурсов;
- оперативного сетевого взаимодействия всех участников образовательного процесса в повседневной жизни образовательного учреждения.

Отдельные решения в этом направлении уже стали достоянием и нашей школы, однако все они носят разрозненный характер и совместное их использование вызывает некоторые трудности. В этой связи только создание реальной ИОС и интеграция ее в информационное образовательное пространство города Оленегорска и позволит решить эти задачи в полном объеме.

Литература и примечания:

[1] Рязанова З.Г., Сафронова М.В. К вопросу использования технологий информационного дизайна при создании цифровых образовательных ресурсов // Альманах современной науки и образования. – Тамбов, 2010. – № 3.(1). – 179с.

[2] Рязанова З.Г., Еременко Е.И. Формирование информационно–образовательной среды школы как условие реализации ФГОС // Альманах современной науки и

образования. – Тамбов, 2013. –№3. – 123с.

[3] Рязанова З.Г., Еременко Е.И. Организационно-педагогические условия формирования ИКТ– компетентности учителя в условиях информационно-образовательной среды школы // Вопросы образования и науки: теоретический и методический аспекты. – Тамбов, 2014. –163 с.

© Н.В. Труфанова, 2017

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

О.А. Андриенко,

к.п.н.,

e-mail: andrienko-oa@mail.ru,

*Орский гуманитарно-
технологический институт,
г. Орск*

ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ САМООЦЕНКИ У СТУДЕНТОВ КОЛЛЕДЖА

Интерес к целостному рассмотрению личности, анализу роли самооценки во взаимоотношениях личности с коллективом, с окружающими людьми был, есть и всегда будет.

Проблеме самооценки в юношеском возрасте посвящено огромное количество работ. Данным вопросом занимались такие ученые, как Я.Л. Коломенский, И.С. Кон, А.И. Кравченко, Л.И. Мнацаканян, А.А. Реан, Л.Д. Столяренко и др. В рамках указанной темы нас интересует самооценка студентов учреждений среднего профессионального образования. Проведенный нами анализ психолого-педагогической литературы показал, что данный вопрос мало представлен в исследованиях.

Отметим, что работа педагогов со старшеклассниками проще, чем с подростками, в первую очередь потому, что самые «трудные» покидают школу после девятого класса [2]. Основная масса таких детей идет учиться в учреждения СПО.

Исследование, проведенное И.П. Смирновым и Е.В. Ткаченко в учреждениях начального профессионального образования, показывает, что настораживающей тенденцией является завышенная самооценка юношей и девушек, их некритическое к себе отношение. Негативная сторона такой самооценки может проявляться в отчуждении личности от принятых норм поведения, в мнимом превосходстве над окружающими, в переоценке своих сил, в невыполнении принятых на себя обязательств, в высоком уровне конфликтности личности и т.д. [3].

Наше исследование проводилось на базе Магнитогорского технологического колледжа имени В.П. Омельченко. В нем приняло участие 100 человек – студенты первого курса, обучающиеся по следующим направлениям: «Парикмахер», «Продавец, контролер-кассир», «Моделирование и конструирование швейных изделий», «Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта», «Техническое обслуживание и ремонт радиоэлектронной техники», «Техника и искусство фотографии». В результате проведения методик («Определение уровня самооценки личности» С.А. Будасси и «Самооценка и уровень притязаний личности») были получены следующие результаты.

58% студентов имеют завышенную самооценку. Это свидетельствует о переоценке ими своих сил, способностей, личностных качеств. Данные испытуемые слишком уверены в себе, что может создавать условия для невыполнения принятых на себя задач и целей, формировать искаженный уровень притязаний – уровень трудности задания, который человек обязуется достигнуть, зная уровень своего предыдущего выполнения. Завышенная самооценка обнаруживается в преувеличении своих способностей и не только. Студент готов верить, что в любой работе он будет на высоте положения, что может привести к отсутствию стремления к саморазвитию. Он будет считать, что у него нет недостатков, а если и есть, то они незначительны по сравнению с достоинствами. Вероятно, это связано с возрастными особенностями: в юности часто выдвигаются завышенные, нереалистические притязания, переоцениваются свои способности, в результате эта беспочвенная самоуверенность часто раздражает окружающих, вызывает конфликты, неудачи, разочарования. Также высокая самооценка может быть отражением определенных жизненных успехов на данном возрастном промежутке или выступать как механизм самореализации, с такой самооценкой легче отстаивать свое Я. У 20% студентов средняя (адекватная) самооценка, т.е. они правильно оценивают свои силы, способности, личностные качества. Это создает позитивные условия для соотнесения своих возможностей с задачами разной трудности. У 22% студентов заниженная самооценка, они

недооценивают себя, свои силы, способности, личностные качества, проявляют неуверенность в себе, безразличие, отказываются от инициативы. У них формируется искаженный уровень притязаний. Заниженная самооценка неблагоприятно действует на юношей и девушек: они ограничивают свои достижения, считают, что «никак не могут этого сделать» или, что они «недостаточно способны».

Рассмотрим результаты диагностики самооценки этих же студентов на втором и третьем курсах учебы.

Таблица 1 – Мониторинг уровня самооценки у студентов

Курс	Уровни самооценки студентов		
	высокий	средний	низкий
1	58%	20%	22%
2	49%	33%	18%
3	42%	42%	16%

В результате проведенной нами диагностики было выявлено, что на первом курсе у студентов самооценка более завышена, чем на старших курсах, что свидетельствует о переоценке ими своих личностных качеств. Вероятно, это связано с возрастными особенностями. В литературе указывается на тот факт, что самооценки взрослых более реалистичны и объективны, чем юношеские, а юношеские более объективны, чем подростковые [1]. Полученная картина может быть связана с тем, что первокурсники находятся еще между подростковым и юношеским возрастом.

Несколько завышенная самооценка, если она не ведет к высокомерию среди сверстников, зазнайству не страшна. Она способствует достижению успехов в любом виде деятельности.

Во время исследования нас заинтересовало, а отражается ли неадекватно завышенная самооценка на поведении студентов. Оказывается, что в тех группах, где большой процент юношей и девушек с данной самооценкой (парикмахеры, автомеханики, продавцы), поведение на занятиях хуже, критика и замечания педагогов вызывают бурную реакцию, часто притязания студентов превосходят их возможности.

На втором и третьем курсах самооценка у студентов становится более адекватной, уменьшается процент юношей и

девушек переоценивающих себя.

На основе проделанной работы мы составили рекомендации для педагогов.

Для студентов с завышенной самооценкой необходима похвала, сопровождаемая повышенными требованиями, акцентами на не использованных возможностях, на необходимость учиться у других и помогать им. При неудачах и срывах необходимо способствовать правильному самоанализу, умению искать причину в организации дела, в своей самоуверенности, прислушиваться к мнению других, учить самокритично признавать свои оплошности и корректировать поведение. При оценке той или иной работы, обсуждении характеристик таких студентов лучше направлять общественное мнение на соотношение способностей, возможностей с результатами деятельности, обращать внимание на умение правильно регулировать свое поведение в конкретных ситуациях. Иная линия поведения необходима по отношению к студентам с заниженной самооценкой. У них, прежде всего, важно пробудить чувство достоинства, потребность самоутверждения в коллективе сверстников, веру в свои возможности. Этому будут способствовать обнадеживающее внушение, авансированное доверие, привлечение к интересной деятельности, участию во внеучебной работе, помощь в обеспечении успеха, моральная поддержка одобрением. При оценке поведения, при обсуждении характеристики важно подчеркивать лучшее, ориентировать на преодоление пассивности, робости.

Литература и примечания:

[1] Кон И.С Психология юношеского возраста: учеб. пособие для студентов пед. институтов. – М: Просвещение, 1979

[2] Практическая психология образования / под ред. И.В. Дубровиной. – СПб.: Питер, 2004. – 592 с.

[3] Смирнов И.П., Ткаченко Е.В. Современный учащийся НПО. Всероссийское исследование. – М.: Издательский центр АПО, 2002. – 43 с.

*Н.Г.Иглина,
к.б.н., доц.,
e-mail: iglina60@mail.ru,
Е.Д. Тютюнник,
бакалавр,
e-mail: elenatutyunnik@mail.ru,
ФГБОУ ВО «НГПУ»,
г. Новосибирск*

ПСИХОФИЗИОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЖЕНЩИН СТОЯЩИХ НА ЭКО

Экстракорпоральное оплодотворение (от лат . extra – снаружи, вне и лат . corpus – тело, то есть оплодотворение вне тела, сокр. ЭКО) – вспомогательная репродуктивная технология, используемая в случае бесплодия. В развивающихся странах этот показатель, согласно ВОЗ, достигал 2,5% для первичного бесплодия, и 25% – для вторичного. В абсолютных цифрах бесплодны в 2004 г. были 186 млн супружеских пар развивающихся стран, исключая Китай. Частота бесплодного брака в России, согласно исследованиям отечественных ученых, в среднем равняется 10–12%, а по отдельным регионам достигает 20–24%. В. И. Кулаков, директор Научного Центра акушерства, гинекологии и перинатологии РАМН, указывал: «Частота бесплодных браков в России превышает 15%, что, по данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), является критическим уровнем. В стране, по неполным подсчетам, зарегистрировано 5,5–6,5 млн. бесплодных супружеских пар».

К причинам, вызывающим первичное бесплодие, принято относить заболевания, передающиеся половым путем, и нейроэндокринные нарушения (Belsey R., 1989). Наиболее вероятными причинами вторичного бесплодия считают аборт и самопроизвольные выкидыши, особенно протекающие с осложнениями, а также внематочную беременность (Dogman S.F., 1987). Некоторые исследователи уточняют, что в структуре вторично-бесплодных браков частота предшествующего аборта составляет от 48,7 до 53,7%, а более 33% женщин, страдающих

бесплодием, имели ранние симптомы воспалительных заболеваний. Другие работы показывают, что вторичное бесплодие формируется в 2,1 раза чаще у женщин, сделавших один аборт или имевших один спонтанный выкидыш, и в 2,3 раза чаще при двух и более предшествующих прерванных беременностях. Другие же исследователи сообщают, что у женщин с нарушениями репродуктивного здоровья инфекции, передающиеся половым путем, встречаются в 4,4 раза чаще.

Цель исследования: изучить психологические особенности женщин, направленных на ЭКО в Авиценне.

В 2015 году на базе мед центра Авиценна г. Новосибирска были исследованы женщины стоящие на процедуру экстракорпоральное оплодотворение. Количество обследуемых женщин составляло 63 человека, в возрасте от 22 до 44 лет и находящиеся разное количество лет в браке. В связи с этим они были разделены на группы по возрасту (1 и 2 гр.) и по количеству лет в браке (3, 4, 5 группы): 1 группа – 21-35 лет, 2 группа – 36-55 лет, 3 гр – 0-6 лет, 4 гр – 7-14 лет, 5 гр – 15-23 года.

Диагностика психофизиологических состояний и оценка личности обследуемых женщин проводилась с использованием следующих методик:

1. Определение уровня тревожности по Ч.Д. Спилбергу – Ю.Л. Ханину
2. Мотивация успеха и боязнь неудач по А.А. Реану
3. Шкала депрессии А.Т. Бека
4. Самооценка психических состояний по Г.Ю. Азенку
5. Опросник выявления доминирующего инстинкт – ресурса по Н.П. Коваленко

Анализ уровня тревожности по Ч.Д. Спилбергу – Ю.Л. Ханину показал следующее:

Сравнивая психологические показатели женщин в зависимости от возраста, нам удалось определить, что показатель по шкале «личностная тревожность» у 2 группы достоверно выше, чем у 1 группы (соответственно: $60,38 \pm 1,98$; $47,44 \pm 1,48$). Уровень ситуативной тревожности обследованных женщин у 2 возрастной группы также достоверно выше, чем у 1 возрастной группы. У 1 группы он равен $29,85 \pm 1,69$; у 2 группы

– 37,96±2,29.

Сравнивая психологические показатели женщин в зависимости от количества лет в браке, нам удалось выяснить, что не появляется тенденция к увеличению показателей обеих видов тревожности с увеличением возраста брака.

Мотивация успеха и боязнь неудач по А.А. Реану:

В зависимости от возраста обследуемых женщин показатели 1 группы находятся в области мотивации на успех, а показатели 2 группы указывают на неудачу. У обследованных женщин всех групп по количеству лет в браке показатели находятся в области мотивации на успех (норма от 14 до 20).

Шкала депрессии А.Т. Бека:

Исследование уровня депрессии женщин, направленных на ЭКО, по возрасту показало, что группа 2 имеет более достоверные высокие значения, чем группа 1. Для группы женщин 21-35 лет этот показатель составляет 9,30±1,53 баллов; для женщин возраста 36-55 лет – 16,09±2,46 баллов.

Исследование уровня депрессии у групп женщин, разделенных по количеству лет в браке, выявило, что у группы 4 и 5 этот показатель сильно не различается (соответственно: 14,32±2,46; 12,50±7,32). Но у 3 группы он достоверно ниже и составляет 9,93±1,52.

Самооценка психических состояний по Г.Ю. Азенку:

Значение тревожности у обеих групп женщин находятся в пределах нормы. Показатели фрустрации у 1 группы находятся ниже нормы, в то время как у 2 группы входят в границы нормы. Уровень агрессивности у 1 и 2 группы в норме. По ригидности 2 группа уложилась в границы нормы, а 1 группа не попала в эти границы. Область нормативных значений всех психических состояний этой методики составляет от 8 до 14 баллов.

Значение тревожности у всех группы находится в норме. Показатели фрустрации только у 5 группы уложились в границы нормы, у других групп они не попали в эти границы. Агрессивность у 3 и 4 группы находится в норме, у 5 группы – ниже. Показатели ригидности у всех групп уложились в границы нормы.

Опросник выявления доминирующего инстинкт – ресурса

по Н.П. Коваленко:

Анализ результатов данного теста показал, что обе группы по своим значениям попали в область, указывающую на доминирование таких инстинктов как: продолжение рода, альтруизма и гармонии, сохранения достоинства (норма от 19 до 24). У обеих групп показатели инстинктов: самосохранения, исследовательского, доминирования, свободы, указывают на наличие данного инстинкта (норма от 13 до 18).

Анализ результатов данного теста показал, что 4 группа по своим значениям попала в область, указывающую на доминирование инстинктов: самосохранения, продолжение рода, альтруизма и гармонии, исследовательский. Показатели 3 группы также попали в область, указывающую на доминирования инстинктов: самосохранения, альтруизма и гармонии, доминирования, сохранение достоинства. У 5 группы в эту область попал только показатель инстинкта альтруизма и гармонии (норма от 19 до 24). У всех групп показатели всех инстинктов попали в область наличия данного инстинкта (норма от 13 до 18).

Литература и примечания:

[1] Кулаков В.И. Репродуктивное здоровье населения России: медицинские, социальные и демографические проблемы./ Поликлиническая гинекология под ред. проф. В.Н. Прилепской. 2005. – Электрон. данные. URL: <http://med-books.info/akusherstvo-ginekologiya/reproduktivnoe-zdorove-naseleniya-rossii.html> (дата обращения: 06.01.17).

[2] Овсянникова Т.В. Эпидемиология бесплодного брака / Т.В. Овсянникова // Практическая гинекология (Клинические лекции). Под ред. акад. РАМН В.И. Кулакова и проф. В.Н. Прилепской. – М.: МЕДпрессинформ, 2001. – С. 336–382.

[3] Радионченко А.А., Филиппов О.С. Клинико-эпидемиологические аспекты бесплодного брака в Западной Сибири // Бюл. СО РАМН. 2000, №3–4. С.108–113.

[4] Соломатин Д. В. Медико-социальная реабилитация женщин с нарушениями репродуктивного здоровья (комплексное социально-гигиеническое исследование)/ Электрон. данные. URL: <http://medical-diss.com/medicina/mediko->

sotsialnaya-reabilitatsiya-zhenschin-s-narusheniyami-
reproduktivnogo-zdorovya-kompleksnoe-sotsialno-
gigienicheskoe#ixzz2vl4D0J3Y (дата обращения 06.01.17).

© *Н.Г.Иглина, Е.Д. Тютюнник, 2017*

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ

К.Т. Аймуханова,
магистрант,
e-mail: karisha-risha@mail.ru,
КГУ им. А. Байтурсынова,
г. Костанай, Казахстан

СПЕЦИФИКА ВИДОВ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ФИЛАНТРОПИЯ, СПОНСОРСТВО, МЕЦЕНАТСТВО

THE PARTICULARITY OF THE TYPES OF CHARITABLE ACTIVITIES: PHILANTHROPY, SPONSORSHIP, PATRONAGE OF ARTS

Аннотация: в статье рассматривается специфика видов благотворительной деятельности, их общее и особенное. Приводится сравнительный анализ, с целью большего понимания понятий «благотворительность», «филантропия», «меценатство», «спонсорство». Указываются основные отличительные особенности данных категорий.

Ключевые слова: благотворительная деятельность, благотворительность, филантропия, меценатство, спонсорство.

Annotation: the article deals with the particularity of the types of charitable activities, their general and special characteristics. The comparative analysis is presented with a view to better understanding of the concepts of «charity», «philanthropy», «patronage of arts», «sponsorship». The main distinctive features of these categories are given.

Key words: charitable activities, charity, philanthropy, patronage of arts, sponsorship.

Есть множество понятий в сфере благотворительности, воспринимаемых людьми как абсолютные синонимы. В эти понятия входят: благотворительность, меценатство, филантропия и спонсорство.

Благотворительность – наиболее общее понятие. Благотворительность – оказание бескорыстной (безвозмездной или на льготных условиях) помощи тем, кто в этом нуждается. Основной чертой благотворительности является свободный и непринужденный выбор вида, времени и места, а также содержания помощи. Меценатство и спонсорство наиболее сходные по своему значению слова, разница в том, что меценатство не преследует рекламных целей [1]. Образно говоря, меценат помогает бедному художнику ради его таланта, спонсор помогает, заказывая ему картину со своим логотипом.

Спонсорская деятельность включает в себя обоснование целей спонсирования и результатов вложения средств, составление отчета о расходах. Она подразумевает получение выгоды. Но, не всегда эта выгода напрямую выражается в получении финансовой прибыли [2]. К другим желаемым результатам спонсорской деятельности относят создание привлекательного имиджа фирмы и ее первых лиц в глазах различных групп общественности; выстраивание доверительных отношений с группами влияния, от которых зависит успех дела; содействие в формировании общественного мнения о деятельности фирмы; установление постоянных отношений со СМИ и органами власти.

Что касается филантропии, то наиболее существенная отличительная черта современных подходов к определению филантропии состоит в том, что в понятие филантропической деятельности прочно входит широко понимаемое содействие общественному развитию, не обязательно предполагающее поддержку исключительно социально слабым группам населения. В развитых государствах, филантропия является помимо этого одним из ключевых факторов, способствующих генерированию социальных инноваций, достижению и удержанию лидирующих позиций в науке и технологии, образовании, культуре, поиску новых форм гармонизации взаимоотношений личности и общества.

Сегодня, в мире состав приоритетов филантропии довольно однороден. Во-первых, филантропия с точки зрения ее целевых ориентиров предстает как проявление самоорганизации людей при решении важной общественной задачи – оказании

помощи нуждающимся. Вне зависимости от уровня развития систем государственной социальной поддержки или уровня общего экономического развития страны сохраняется поле для благотворительной деятельности, поддерживаемой за счет добровольно предоставляемых донорами частных ресурсов. Во-вторых, филантропическая деятельность служит улучшению условий и качества общественной жизни в целом. Ресурсы филантропии обеспечивают простор созидательной инициативе и социальному творчеству широких слоев населения в развитии большинства секторов социальной сферы, включая образование, здравоохранение, науку, культуру, физическую культуру и массовый спорт, охрану окружающей среды и др. В связи с этим именно в странах с высоким уровнем развития частная филантропия широко признается общественно полезной деятельностью, поддерживается как гражданским обществом, так и государством

В итоге, филантропия – это социальная практика, содержанием которой является добровольное распоряжение частными финансовыми, имущественными и трудовыми ресурсами в целях непосредственного содействия нуждающимся в поддержке людям, для решения общественно значимых проблем, для улучшения условий и качества общественной жизни.

Меценатство же до сих пор практически не исследовано как самобытное социальное и культурное явление. Прежде всего, оно означает безвозмездную передачу финансовых и материально-технических средств гражданам или юридическим лицам, занимающимся сохранением и развитием национального культурного достояния. Всегда существует расхождение между экономической и социальной эффективностью функционирования национального культурного достояния. Именно поэтому во всем мире составляющие национального культурного достояния объекты, направления профессиональной деятельности и осуществляющие ее люди находятся под специальной защитой государства. Однако из мировой практики прошлого и настоящего известно, что для сохранения и развития национального культурного достояния государственной поддержки оказывается недостаточно. Соответственно в

развитых и развивающихся странах в тех или иных формах существует узаконенный институт негосударственной поддержки национального культурного достояния. Этот институт и есть меценатство. Благодаря функционированию института меценатства культурные объекты, направления профессиональной деятельности, люди, осуществляющие такую деятельность, получают поддержку от тех частных лиц и организаций, которые могут и хотят направлять средства на развитие национального культурного достояния, не рассчитывая на получение прибыли. Меценатство составляет важный источник негосударственной поддержки культурного развития страны [3].

Итак, благотворительность – наиболее общее понятие безвозмездной помощи, которое проявляется в виде меценатства, филантропии и спонсорства. Каждый из этих видов имеет свои особенности, основанные на мотивах проявления и получения необходимого результата.

Литература и примечания:

[1] Алексеева О.В. История доверия в недоверительные времена, М. 2010. – 240 с.

[2] Почепцов Г.Г. Паблик рилейшнз для профессионалов. – М.: ИНФРА-М, 2000. – 620 с.

[3] Астахова Н.В. Меценатство как формообразующий пласт культуры: автореф. дис. канд. филос. наук / Тамб. гос. ун-т им. Г.Р.Державина. – Тамбов, 2002. – 19 с.

© К.Т. Аймуханова, 2017

*А.А. Бакирова,
студент 3 курса
напр. «Управление персоналом»,
e-mail: adel.bakirova@mail.ru,
Д.В. Зайнетдинова,
студент 3 курса
напр. «Управление персоналом»,
e-mail: zadilara@yandex.ru,
науч.рук.: А.А. Биглова,
к.э.н., доц.,
ФГБОУ ВО УГАТУ,
г. Уфа*

«ПОКОЛЕНИЕ Y» ИЛИ «МИЛЛЕНИАЛЫ»

«THE Y GENERATION» OR «MILLENNIALY»

Аннотация: В данной работе проводится анализ «поколения Y» или «миллениалов». Отличия миллениума от предыдущего поколения. Различные типы поколений людей в истории. Миллениалы в сфере бизнеса с точки зрения влияния на рынок товаров и услуг.

Ключевые слова: Образование, современный мир, поколения, миллениалы, опыт компаний.

Annotation: In this paper, an analysis of «the Y-generation» or «millennialov». Differences from the previous generation of the millennium. Different types of people in the history of generations. Millenialy in business in terms of impact on the market of goods and services.

Keywords: Education, the modern world, generation millenialy experience companies.

В современном мире, где основным потребителем является молодое поколение, которое очень быстро развивается, придумывает разнообразные направления для себя и других в различных сферах, работодателям важно принимать во внимание основные их особенности [4]. Подростки, а также

люди постарше любят все то, что практично в использовании, им нравится что-то новое, успевать за развитием какого-либо продукта, бренда. Однако они и сами способны создавать и генерировать новые, порою специфичные идеи каждый день. Это связано непосредственно с развитием коммуникационных социальных сетей, различного рода электронных сайтов, онлайн-магазинов. Важность специфики характера представителей данного поколения необходимо рассматривать не только со стороны потребления услуг или продукции, но и рассматривать молодежь как потенциальных работников, персонал. Владельцам компаний необходимо быть в курсе последних тенденций, так как уже сейчас к ним нужно разрабатывать совсем иной подход для привлечения и вовлечения в рабочую среду. Это достаточно серьезный процесс, ведь нужно правильно подойти к рассмотрению всех аспектов «поколения Y» или «миллениалов».

«Поколение Y» – это те люди, которые родились после 1983 года отличает тяга к цифровым технологиям и быстрая адаптация к изменяющейся среде. Это поколение уже сейчас стало основным источником прибыли, сменив своих родителей. [1] По данным Pew Research Center, в 2015 году миллениалы стали самым большим по численности поколением в истории. До этого «рекорд» принадлежал беби-бумерам. Поколение Y станет основной рабочей силой в 2018 году. От умения работать с поколением Y зависит развитие бизнеса.

Миллениала сейчас можно узнать по описанию и поведению, ведь оно вполне узнаваемо, перечислим некоторые из этих признаков, характерные новому поколению:

1. Они любят использовать новейшие технологии, так как родились в цифровом мире, сами ищут информацию, и интересуются всеми возможными способами ее обработки;

2. Делятся впечатлением и опытом с друзьями через социальные сети;

3. Стремятся отличаться от других и всегда быть в «тренде»;

4. При выборе покупок полагаются на рейтинги и отзывы от других людей.

5. Им свойственно запросто вливаться в современные

технологии, потому как им легко знакомы социальные сети, Интернет с детских времен, в отличие от поколения X;

6. У них нет привязанности к определенной марке товара, бренда;

7. Поколению Y свойственно пользоваться новыми способами оплаты, а также расчетов.

Таблица 1 – Различные типы поколений людей в истории

Поколение	Период	Ценности
<i>GI General Item</i>	1900- 1923	Трудолюбие, ответственность, вера в светлое будущее, приверженность идеологии, семья, доминантность, категоричность
<i>Поколение P Pensioners или Молчуны</i>	1923- 1943	Преданность, соблюдение правил, уважение к должности и статусу, жертвенность, подчинение, терпение, экономность
<i>Поколение BB Baby Boomers или Бумеры</i>	1943- 1963	Идеализм, оптимизм, имидж, молодость, здоровье, работа, ориентация на команду, личностный рост, личное вознаграждение, статус, вовлеченность
<i>Поколение X Иксы или Неизвестные</i>	1963- 1983	Выбор, глобальная информированность, индивидуализм, выживание, обучение в течение всей жизни, поиск эмоций, прагматизм, надежда на себя, баланс между работой и личной жизнью
<i>Поколение Y Millenials или Next</i>	1983- 2003	Изменения, оптимизм, общительность, уверенность в себе, подчиненность, немедленное вознаграждение, достижение, наивность, профи в технике

<i>Поколение Z дети Индиго</i>	2003- н.вр.	Сложно говорить о ценностях этого поколения – самым взрослым представителям исполнилось всего 5 лет. Эти дети растут в среде информационных технологий, а также огромного бесчисленного количества информации, Интернета
---	------------------------	---

Рассмотрим группу миллениалов в сфере бизнеса с точки зрения влияния на рынок товаров и услуг, а также на сам бизнес в целом.

На данный момент, это самая активная и платежеспособная аудитория, которая «живет» в интернете. Доля их покупок в сети составляет 53% (по данным агентства «Marksw Webb Rank & Report»).

Сегодня миллениалы сменяют уходящих сотрудников в организации, и непосредственно на них возлагаются все задачи по продвижению компаний. Важность учета особенностей поведения, приоритетов, правильного выбора рычагов управления, организации работы, координации не вызывает сомнений. При правильной постановке целей молодые люди смогут найти новые, даже неординарные пути решения и достижения данных целей, что позволит вывести организацию на новый уровень.

В чем же важность данной группы и что необходимо учитывать руководителям организации при работе с данным поколением.

1. Нужно заслуживать их доверие, лояльность к компании. Необходимо быть к ним внимательными;

2. Нужно уметь внедрять изменения. И это интересно, сейчас молодые люди уже быстрее приспосабливаются к нововведениям и сами с удовольствием помогают в их реализации;

3. Быть с ними друзьями.

4. Форма игры. Данный вид деятельности можно применять и в организации для своих сотрудников.

Разновидностью может служить различные конкурсы среди сотрудников, соревнования, которые подстегнуть для совершения рывка в своей работе. С другой стороны, данный элемент, можно применить к привлечению потребителей. Устраивая различные конкурсы, «челленджи», лотереи, мы привлекаем молодую аудиторию покупателей, а также это можно применить к оценке какого-либо товара или услуги, проводя опросы.

5. Удивляйте! Сегодня создание интересной рекламы, ее оформление и преподнесение аудитории – одна из главных задач организации [5]. Миллениалы разбираются в качественном маркетинговом продвижении, поэтому необходимо соответствовать развитиям новейшим технологиям и методикам разработки рекламы, чем интереснее и необычнее, тем лучше.

Всегда нужно помнить то, что продается не просто товар, и предоставляются не только условия работы, а предлагаются эмоции и образ жизни, которые так важны сегодня. Миллениалы очень ценят это, они ищут это во всем, новизну, комфорт, поэтому нужно идти с ними в ногу и обмениваться опытом. Данные условия помогут достигнуть взаимопонимания между работодателем и работниками, а также с потребительской аудиторией. Необходимо создать самую наилучшую среду для своего бизнеса, который будет развиваться по законам, которые диктует нам «поколение Y».

Рассмотрим на примере ПАО «ВымпелКом» и VimpelCom Ltd. Каким образом компания привлекает миллениалов и уже в дальнейшем сотрудничает и управляет ими.

ПАО «ВымпелКом» – российская компания международной коммуникационной группы VimpelCom Ltd., работающей для более чем 200 миллионов клиентов по всему миру. VimpelCom оказывает услуги голосовой связи, фиксированного и мобильного интернет-доступа и предоставляет клиентам современные digital-сервисы. Еще никогда высокие технологии не были так тесно связаны с эмоциями, интеллектом и интуицией людей. Именно поэтому желания наших клиентов – источник творческого и технологического развития компании, поддержки предпринимательского духа и бесконечного вдохновения.

Стремление быть первыми во всем отражают ценности VimpelCom:

- Любить клиента;
- Отвечать за бизнес-результат;
- Создавать будущее;
- Работать в команде;
- Быть честными и открытыми.

В ПАО «ВымпелКом» активно применяются различные новые форматы, позволяющие повысить эффективность работы с играками, вовлечь и замотивировать их на работу в компании. Один из успешных кейсов, выявляющих по-настоящему замотивированных студентов, проводящийся в виде игры вместо собеседования – проведение Всероссийского форума карьеры BeeWelcome.

Так же в компании активно используются дистанционные онлайн курсы – в том числе, в привычном для поколения Y формате компьютерной игры. Компьютерная игра представляет собой ситуацию и несколько вариантов развития событий. Например, какой фразой правильно приветствовать пришедшего в офис клиента. За ответы начисляются баллы, общая сумма которых определяет рейтинг обучающегося среди других.

Другим примером игрового обучения является тренинг «Про продажи» в формате «Монополия». Специально подготавливается большое поле и делаются свои кубики. Во время игрового процесса участники делятся на 2 команды, бросают кубики, передвигают фишки по полю и попадают на определенное задание. Например, «как помочь сэкономить человеку, у которого вся семья на Билайн». Если команда отвечает правильно – продвигается вперед на 1 ход. Если нет – возвращается на ход назад.

Самыми важными тезисами, использующимися в организации при работе с поколением Y являются:

1. Не стоит надеяться, что такие сотрудники будут трудиться на успех компании всю свою жизнь. Игрек легко расстанется с работодателем сразу, как только тот перестает быть для него интересным

2. Проектный менеджер является руководителем сотрудников, относящихся к поколению Y. [3]

В заключении, рассмотрев теоретические аспекты и опыт компании, можно сказать, что работа с поколением миллениалов, требует особого подхода, так как они нацелены на достижение большего результата, они высокого информированы, технологичны и хотят успевать все и везде, поэтому большинство молодых людей предпочитают свободные графики работы, вовлеченность играет для них большую роль. Необходимо уметь создать такую заинтересованную обстановку на работе, чтобы игреки смогли влиться и оставаться на «волне». Однако если учесть необходимые даже базовые интересы молодых сотрудников, можно получить от них максимальную эффективность трудовой деятельности и приверженности к организации.

Литература и примечания:

[1] Как работать с миллениалами и их деньгами. [Электронный ресурс]: <http://likely.club/kak-rabotat-s-millennialami-i-ih-dengami/>

[2] Как работать с миллениалами и их деньгами. [Электронный ресурс]: <https://lifehacker.ru/2016/08/28/millennials-and-finance/>

[3] Опыт «ВымпелКом»: как работать с поколением Y. [Электронный ресурс]: <https://blog.zarplata.ru/2016/05/25/опыт-вымпелком-как-работать-с-покол/>

[4] Биглова А. А., Бушуева И. В., Самигуллина Р. Г. Организационная модель формирования профессиональных компетенций выпускника вуза//Наука и производство Урала. - 2010. -№ 6. -С. 68 -72.

[5] Бикметов Е. Ю., Кузнецова Е. В. Проблема мотивации поведения аудитории в управлении социальной рекламой//Наука, образование и инновации: сборник статей Международной научно -практической конференции (15 октября 2016 г., г. Екатеринбург). В 3 ч. Ч. 2. -Екатеринбург: АЭТЕРНА, 2016. -С. 78 -79.

*Д.С. Кабунин,
магистрант 2 курса
напр. «Социальная работа»,
e-mail: fssr@bk.ru,
науч. рук.: А.Б. Тугаров,
д.филос.н., проф.,
ПГУ,
г. Пенза*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ АРТ-ТЕРАПИИ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ

THEORETICAL ASPECTS OF ART THERAPY IN SOCIAL WORK RESEARCH

Аннотация: данная статья посвящена теоретическому обоснованию исследования арт-терапии как метода и технологии социальной работы, её содержания, видов, функций и сфер практического применения. В частности, определено соотношение социологических, психологических и педагогических элементов арт-терапии в процессе осуществления социальной помощи различным категориям клиентов социальных служб.

Ключевые слова: исследование, понятие теории социальной работы, арт-терапия, технология социальной работы, метод

Annotation: This article is devoted to the theoretical substantiation of the art therapy(as a method and a social work technology) research, its content, species, functions and practical application areas. In particular, defined by the relationship of sociological, psychological and pedagogical elements of art therapy in the social care implementation with the different categories of social services clients.

Keywords: research, notion of social work theory, art therapy, social work technology, method

Многообразие актуальных проблем практической

социальной работы определяет необходимость использования разнообразных методов и приёмов в профессиональной деятельности социального работника. В теории социальной работы сложилось устойчивое мнение, что одним из них является метод арт-терапии, т.е. терапии средствами искусства.

Концептуальной основой исследования вопросов применения арт-терапии в социальной работе является теоретико-методологический подход, согласно которому арт-терапия представляет собой частную форму психотерапии искусством и творческой деятельностью, раскрывающую своим содержанием веру в творческий потенциал человека и решающую задачу выявить у индивида активность, направленную на реализацию его творческих возможностей с целью решения конкретной личностной, межличностной или социальной проблемы [1].

Вместе с тем, имеющиеся в отечественной теории социальной работы концептуальные обоснования арт-терапии и её места в практической социальной работе свидетельствуют о том, что дать точное научно-теоретическое определение арт-терапии довольно трудно потому, что оно в определённой мере зависит от сложившихся теоретических подходов, от направлений и сфер практической деятельности специалиста по социальной работе, от распространённых в той или иной стране теоретических моделей практической арт-терапии.

Исследователи проблем арт-терапии в социальной работе считают: арт-терапия как метод основан на том, что внутренние переживания, трудности, конфликты человека проявляются на образном, символическом уровне и могут получить выражение в искусстве. В основе современного научно-теоретического определения арт-терапии лежит философское, социологическое и психологическое понимание экспрессии, коммуникации, символизации, с действием которых связано художественное творчество и формы его проявления.

Эволюция научного понятия «арт-терапия» отражает процессы обособления самостоятельных направлений профессиональной деятельности: медицинского, психологического, социально-терапевтического и педагогического. Объединяет названные направления

применение художественной творческой деятельности в качестве адаптирующего, лечебного, компенсирующего, отвлекающего или гармонизирующего фактора [2].

Теория и социология социальной работы исходят из того, что арт-терапия в деятельности социального работника может использоваться в социально-диагностических целях, т.к. посредством творческого самовыражения своих внутренних проблем клиент социальной службы доносит социальному работнику информацию о существующей проблеме, которую не решился бы озвучить при помощи словесного контакта.

Поэтому для одних клиентов, неспособных рассказать о своих проблемах, арт-терапия зачастую является единственным методом диалога между ними и социальными работниками, поскольку выразить свои эмоции посредством творчества им значительно проще, чем рассказать о них в ходе консультационного диалога. Для других клиентов социальных служб методы арт-терапии применяются в целях преодоления психологических барьеров и установления более доверительных отношений с социальным работником [3].

Теоретическое обоснование исследования проблем арт-терапии в социальной работе учитывает то, что методами арт-терапии можно уменьшить остроту проявления различных негативных, дисфункциональных состояний клиентов, таких как тревожность, страхи, агрессивность, переживание эмоционального отвержения, депрессия, конфликты, неадекватное поведение и многих других проблем, которые способствуют нахождению человека в трудной жизненной ситуации и затрудняют его индивидуальное развитие.

Исследователи исходят из того, что метод арт-терапии может быть широко использован, как в психо-, так и в социально-коррекционных целях [4]. В практической деятельности социального работника арт-терапия используется как в индивидуальной, так и групповой формах. В любом случае клиенту должна быть предоставлена возможность самому выбирать тот или иной материал и (или) средства для проявления творческой инициативы.

К примеру, использование клиентом красок в ходе арт-терапии предполагает определённую степень физической

вовлечённости и мышечной активности, что делает конкретный вид арт-терапии более «энергоёмким», затрагивающим психофизиологические процессы индивида. Поэтому при использовании красок может иметь место положительный эффект при психосоматических нарушениях и соматовегетативных проявлениях невротических состояний клиента социальной службы [5].

Социологические и социально-психологические исследования вопросов применения арт-терапии в социальной работе основаны на признании того обстоятельства, что арт-терапия обладает определёнными преимуществами перед другими методами практической социальной работы.

В частности, в современных теории, социологии и психологии социальной работы признано, что арт-терапия не имеет ограничений в использовании – клиент любого возраста, любых художественных, музыкальных или иных способностей может участвовать в творческой деятельности.

Важно учитывать и то, что использование возможностей искусства как социально-терапевтического фактора вполне доступно для социального педагога и социального работника. Социологический анализ современного состояния, содержания и функций арт-терапии даёт основание отнести её к разряду инноваций не только практической социальной работы, но также социальной педагогики и социальной психологии.

В этом случае, арт-терапию с точки зрения её использования в профессиональной деятельности социального работника, педагога и психолога, характеризует многообразие связей с различными социальными, психологическими и педагогическими явлениями и процессами [6].

Арт-терапия, принадлежащая к творческим подходам в социальной работе, представляет собой одну из технологий, относящихся к социальной терапии, и сравнивается при теоретическом анализе с профессионально-трудовой терапией, социотерапией и др. Можно также, считая арт-терапию одним из методов решения конкретных проблем клиента, характеризовать её с позиции различных концепций и теоретических моделей практической социальной работы.

Так, в теории социальной работы утвердилось мнение, что

практически каждый клиент социальных служб может участвовать в арт-терапевтической деятельности. Далее, арт-терапия в социальной работе является средством преимущественно невербального общения клиента и социального работника. Это делает её особенно ценной для тех клиентов, кто недостаточно хорошо владеет речью, затрудняется в словесном описании своих переживаний.

Таким образом, арт-терапевтическая деятельность является мощным средством сближения людей, вовлечённых в процесс оказания социальной помощи и поддержки. Это особенно значимо в ситуациях взаимного отчуждения людей, при затруднении в налаживании контактов между различными субъектами этого процесса.

Исследователю известно, что одна из основных целей социальной работы состоит в изменении жизненной ситуации, психологического состояния клиента. В данном случае могут быть эффективны как социальные изменения, помогающие разрешать проблемы в отношениях между людьми, так и личностные изменения, направленные на раскрытие способностей или принятие самостоятельных решений.

Таким образом, изменения происходят на различных этапах арт-терапевтической деятельности на одном из трёх уровней: внутриличностном, межличностном и социальном. С точки зрения социологического исследования арт-терапии в социальной работе социальные изменения предполагают изменения в отношениях клиента с окружением (семья, друзья, соседи, профессиональное окружение).

Кроме того, профессиональное использование арт-терапии связано с решением проблем психосоциального здоровья определённых социальных групп населения, прежде всего, пожилых людей, инвалидов, детей-сирот и детей с дезадаптивными и девиантными формами поведения.

Большое значение при этом имеет исследование социального контекста, в котором применяется арт-терапия: социальное положение таких клиентов; социальные условия их жизни; относительная ограниченность материальных и иных ресурсов сообщества для оказания им социальной помощи.

Теория социальной работы исходит из того, что арт-

терапия как инновационная технология практической социальной работы позволяет глубже диагностировать внутренний мир человека, его проблемы, переживания, настроения. В свою очередь, основная социально-реабилитационная и социально-коррекционная цель технологии арт-терапии состоит в содействии развитию личности клиента через развитие способности самовыражения и самопознания [7].

Таким образом, арт-терапия имеет широкие возможности применения в социальной работе с разными категориями населения, у которых присутствуют различные эмоциональные проблемы, трудности в общении, негативные поведенческие реакции, и предполагает её многостороннее исследование на основе сложившихся парадигм теории социальной работы, прежде всего, позитивистской, феноменологической и герменевтической.

Литература и примечания:

[1] Копытин А.И. Теория и практика арт-терапии. СПб.: Питер, 2002. С. 177 – 179.

[2] Буханов В.А. Арт-терапия: общая характеристика и история развития // Деятельностное понимание культуры как вида человеческого бытия: материалы VII Международ. науч. конф-ции. – Нижневартовск: Нижневарт. гос. ун-т, 2010. С. 165.

[3] Лебедева Л.Д. Практика арт-терапии: подходы, диагностика, система занятий. СПб.: Речь, 2003. С. 25 – 26.

[4] Киселёва М.В. Арт-терапия в практической психологии и социальной работе. СПб.: Речь, 2007. С. 176.

[5] Практикум по арт-терапии / под ред. А.И. Копытина. – СПб.: Питер, 2000. С. 28 – 29.

[6] Лебедева Л.Д. Арт-терапия в педагогике // Педагогика. 2000. № 9. С. 32 – 34, Лысых Н.В., Баркова Е.А. Арт-терапия в работе социального педагога // Успехи современного естествознания. 2013. № 10. С. 176.

[7] Бибикова Н.В. Арт-терапия как инновационная технология социальной работы // Поволжский педагогический поиск. 2013. № 2 (4). С. 94.

Д.С. Кабунин, А.Б. Тугаров, 2017

*А.З. Мухаметишина,
студент 4 курса
напр. «Конструирование изделий
легкой промышленности»,
e-mail: angelina290296@mail.ru,
Н.П. Полатынская,
к.т.н., доц.,
О.Р. Андрианова,
доц.,
УГНТУ,
г. Уфа*

КОРПОРАТИВНАЯ ОДЕЖДА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ШВЕЙНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ФИРМЕННОГО СТИЛЯ АВИАКОМПАНИЙ

CORPORATE CLOTHES OF THE DOMESTIC SEWING ENTERPRISES FOR CREATION OF THE CORPORATE STYLE OF AIRLINES

Аннотация: в статье рассмотрен ассортимент корпоративной одежды, позволяющей сформировать единый фирменный стиль авиакомпаний, на примере ассортимента некоторых известных швейных предприятий России: компании «ENCHY», «ВЕЧНА», «Cugino».

Ключевые слова: корпоративная одежда, фирменный стиль, ассортимент одежды, силуэт, модель, эргономика движений.

Одним из важнейших элементов фирменного стиля авиакомпании является форменная одежда её стюардесс [1,2]. В России изготовлением корпоративной одежды занимаются такие швейные предприятия, как «ENCHY» (г. Санкт-Петербург и г. Москва), «ВЕЧНА» (г. Ставрополь), «Cugino» (г. Москва).

Компания «ENCHY» [3] выпускает качественную корпоративную одежду для весьма широкого круга сфер деятельности. Компания предоставляет возможность заказа корпоративной одежды из каталога ассортимента моделей.

Компания «ENCHY» занимается производством одежды для авиации более 20-ти лет [4], чем заслужила высокую оценку как со стороны заказчиков, решивших купить униформу для стюардесс, так и со стороны экспертов.

Компания «ENCHY» предлагает в качестве форменной одежды для стюардессы женские костюмы, состоящие из жилета, блузки и юбки (рис.1). Полуприлегающий силуэт женского жилета достигнут такими модельно-конструкторскими приёмами, как талевые вытачки и рельефы. Жилеты – без воротника, с застёжкой спереди на пуговицах и небольшими карманами. Для изготовления женских жилетов фирма применяет костюмную ткань спокойной цветовой гаммы в тон юбки-карандаш для сочетания с разными моделями блузок и различными шёлковыми шейными платками и галстуками.



Рисунок 1 – Модели форменного костюма фирмы «ENCHY» для стюардесс

Сдержанная однотонная блузка (рис.2) в качестве обязательного элемента делового костюма позволит стюардессе сохранить привлекательность и элегантность, не выходя за рамки офисного стиля. Компания для изготовления женских блузок применяет качественные материалы: ткани из хлопка и шёлка, современные синтетические материалы, надёжную фурнитуру. Для блузок использован полуприлегающий силуэт (рис.2). Блузки – с отложным воротником и застёжкой на пуговицы, рукавами, длина которых определяется по желанию клиента. Компания так же предлагает немаловажную деталь для

завершения образа стюардессы – пилотки (рис.3), выполненные в колоритной цветовой гамме.



Рисунок 2 – Модели форменных блузок для стюардесс компании «ENCHY».



Рисунок 3 – Аксессуары для стюардесс, предлагаемые компанией «ENCHY».

Зачастую данного ненавязчивого штриха вполне достаточно, чтобы передать ощущение единения огромного коллектива. Несущие на себе цвета фирменной палитры костюмы могут быть дополнены оригинальной вышивкой, эмблемами и специальными знаками компании-заказчика. Стоимость всех изделий компании «ENCHY» определяется по договору. В ассортименте швейной фабрики «ВЕСНА» [5] имеются различные модели жакетов, жилетов, юбок, брюк, блузок, а также широкий выбор аксессуаров: шарфов, шейных платков и галстуков с фирменной символикой производителя. В

ассортименте блузок корпоративной одежды швейной фабрики «ВЕСНА» (рис.4), можно выделить лишь несколько, которые подойдут в качестве форменной одежды для стюардесс. Все они в едином стиле и силуэте, различна лишь длина рукава, детали воротника и некоторые виды отделки: сборки, рюши, воланы.



Рисунок 4 – Блузки для форменной одежды стюардесс компании «ВЕСНА».

Компания «ВЕСНА» также предлагает коллекцию костюмов (рис.5). Ассортимент костюмов, подходящих для форменной одежды стюардесс, невелик. Женские костюмы представлены в сдержанном офисном стиле из костюмной ткани различных оттенков серого цвета, прилегающего силуэта.



Рисунок 5 – Ассортимент женских костюмов для стюардесс компании «ВЕСНА».

Предложенные комплекты, на наш взгляд, не всегда

позволяют стюардессе выполнить профессиональные обязанности по обслуживанию пассажиров. Они могут стеснять движения из-за малой глубины проймы рукавов и достаточно плотного облегающего блузки.

Компания «ВЕСНА» не даёт информацию о материалах, из которых изготавливает изделия на швейной фабрике в отличие от компании «ENCHY», которая в свою очередь не только описывает используемые материалы, но и предоставляет своим клиентам возможность выбирать их самостоятельно, исходя из своих предпочтений. Стоимость изделий определяется по договору.

Вся корпоративная одежда компании «Cugino» [6] выполнена в едином лаконичном офисном стиле, прилегающего и полуприлегающего силуэтов. Благодаря большому ассортименту изделий, несложно подобрать гардероб форменной одежды для стюардесс. Ассортимент блузок представлен на рисунке 6. Все блузки незначительно отличаются между собой по стилю, крою рукава (рубашечный или втачной), силуэтной форме и используемым материалам, отличаются также видом застёжек и воротников, длиной рукавов и видом отделки.



Рисунок 6 – Ассортимент блузок для форменной одежды стюардесс компании «Cugino».

Ассортимент женских костюмов и жилетов (рис. 7), которые обладают полуприлегающим силуэтом, представлен из натуральных костюмных тканей или трикотажных полотен.



Рисунок 7 – Ассортимент женских жилетов для стюардесс компании «Cugino»

Компания «Cugino», как и другие выше рассмотренные, предлагает набор аксессуаров (рис.8). Благодаря классическому стилю, несложно составить базовый форменный гардероб для стюардесс любой авиакомпании, не имеющей свой фирменный стиль.



Рисунок 8 – Ассортимент аксессуаров для стюардесс компании «Cugino».

Таким образом, швейные предприятия предлагают универсальные виды изделий, которые могут подойти для создания корпоративного стиля различных организаций. Вместе с тем, ни одна из рассмотренных компаний не предлагает своим корпоративным клиентам услугу по разработке фирменного стиля в одежде их сотрудников. Кроме того они не предоставляют форменную одежду, учитывающую эргономику движений в конкретной профессиональной деятельности сотрудников, в том числе, бортпроводников. Всё это не позволяет авиакомпаниям в полной мере удовлетворить свои

потребности в поддержании фирменного стиля и требуемых функциональных характеристик форменной одежды.

Таким образом, разработка форменной одежды для стюардесс, учитывающей фирменный стиль авиакомпании и особенности профессиональной деятельности бортпроводников является актуальной в настоящее время.

Литература и примечания:

[1] Мухаметшина А.З., Гирфанова Л.Р. Фирменный стиль авиакомпании «Аэрофлот» в одежде её сотрудников как основа доверия клиентов // Научно-исследовательская статья, 2016 – с. 1-3

[2] Будеева О.Н., Полатынская Н.П., Андрианова О.Р., Солодушенкова Т.С. Интеграционные процессы – основа развития лёгкой промышленности Республики Башкортостан//Электронный научный журнал. Издательство ООО Ар-Консалт (Люберцы), 2016, с.514-520

[3] Компания «ENCHY» [Интернет ресурс]//URL: <http://www.enchy.ru/>

[4] Каюмова Р.Ф. К вопросу формирования клиентоориентированной политики на предприятиях индустрии моды//Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: ООО Ар-Консалт, 2014, с. 72-73.

[5] Швейная фабрика «ВЕСНА» [Интернет ресурс]//URL: <http://fabrikavesna.ru/catalog/>

[6] Компания «Cugino» [Интернет ресурс]//URL: <http://smartdress.ru/cugino/>

© А.З. Мухаметшина, Н.П. Полатынская, 2017

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

*А.С. Мазниченко,
магистрант 1 курса
напр. «Экология и природопользование»,
e-mail: nastmaznich@mail.ru,
науч. рук.: А.В. Холоденко,
к.г.н., доц.,
ВолГУ,
г. Волгоград*

ПРИРОДООХРАННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОХОТНИЧЬИХ ЗАКАЗНИКОВ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

NATURE PROTECTION EFFICIENCY OF THE STATE HUNTING WILDLIFE AREAS OF THE VOLGOGRAD REGION

Аннотация: для оптимизации территориальной охраны необходима качественная оценка текущей природоохранной эффективности. В данной статье была проанализированная природоохранная эффективность государственных охотничьих заказников Волгоградской области.

Ключевые слова: охрана природы, особо охраняемые природные территории, охотничьи заказники, природоохранная ценность, значимость, эффективность.

Abstract: the effective organization of protection of the natural territories is based on quality standard of the current nature protection efficiency. In this article there was an analysed nature protection efficiency of the state hunting wildlife areas of the Volgograd region.

Keywords: conservation, natural protected territories, hunting wildlife areas, nature protection value, the importance, efficiency.

По данным на март 2016 года система ООПТ Волгоградской области включает 58 объектов, из них почти 14%

составляют охотничьи заказники. Из всех представленных в регионе категорий ООПТ ключевыми являются природные парки и государственные охотничьи заказники, внося наибольший вклад в природоохранную ценность и значимость системы [1].

Природоохранная эффективность природных парков Волгоградской области составляет 69% [3]. Указанное значение природоохранной эффективности этой категории ООПТ достаточно высоко, но существенно отличается от оптимального (100%). Такая ситуация сложилась из-за высокого антропогенного воздействия на все природные парки региона [5]. Однако при реализации соответствующих мер, эффективность функционирования системы ООПТ не будет достигнута на 100%, так как имеются непреодолимые факторы природного характера [2].

Оценка природоохранной эффективности зоологических заказников Волгоградской области проводилась по методике Стишова М.С. «Оценка природоохранной эффективности особо охраняемых природных территорий и их региональных систем» [4]. В основе методики лежит ранжированная балльная оценка по совокупным параметрам – репрезентативность, контраст с окружением и текущее состояние охраняемой территории, характеризующие 5 основных функций в отношении каждой отдельной ООПТ региона и системы в целом: эталонная, рефугиумная, резерватная, «монументальная», эколого-стабилизирующая. Результатом является итоговая природоохранная эффективность, складывающаяся из оценивания природоохранной ценности и значимости.

Для каждого заказника оценка природоохранной эффективности проводилась на основе многофакторного анализа по 5 ключевым функциям. Значения эффективности каждой функции складывались из ряда оценочных параметров и их расчетных значений. Соотношения оцениваемых параметров позволило интерпретировать полученные результаты по каждой функции.

Итоговая природоохранная эффективность государственных охотничьих заказников продемонстрирована в таблице 1.

Таблица 1 – Оценка природоохранной эффективности охотничьих заказников Волгоградской области [Составлено автором]

№	Заказник	Итоговая природоохранная		
		ценность	значимость	эффективность, %
1	«Задонский»	121	85	70
2	«Куланинский»	136	92	68
3	«Кумылженский»	123	75	61
4	«Лещевский»	113	66	58
5	«Ольховский»	141	113	80
6	«Раздорский»	107	66	62
7	«Дрофиный»	125	81	65
8	«Чернополянский»	135	102	75
Сумма среднего значения		125	85	68

Государственный охотничий заказник «Задонский» выполняет все природоохранные функции, и его природоохранная эффективность составляет 70%. Эталонная функция характеризуется высокими показателями природоохранной ценности и значимости территории. Редкие, исчезающие и эндемичные таксоны и сообщества на территории ООПТ характеризуются высокими показателями репрезентативности и контрастом с окружением, но находятся в недостаточно стабильном состоянии. Заказник «Задонский» не имеет никаких существенных нарушений и находится в стабильном состоянии.

Природоохранная эффективность на территории заказника «Куланинский» реализуется на 68%. Особо охраняемая природная территория «Куланинский» имеет благоприятные природные условия для сохранения, воспроизводства диких копытных животных, сохранения среды их обитания и условий размножения, нагула, отдыха и путей миграции. Однако текущее состояние территории не достигает высоких показателей, поэтому и природоохранная эффективность не может быть высокой. Связано это с недостатками управления и высокой антропогенной нагрузкой.

Заказник «Кумылженский» характеризуется не достаточно

высокими показателями репрезентативности и текущего состояния, но имеет высокий показатель контраста с окружением. Современное состояние ООПТ удовлетворительное, его растительность служит регулятором чистоты атмосферного воздуха для прилегающих населенных пунктов, обогащает флору и фауну, обладает ценными эстетическими, природными и рекреационными свойствами, реализуя природоохранную эффективность на 61%.

Государственный охотничий заказник «Лещевский» создан для сохранения, воспроизводства охотничьих ресурсов, сохранения среды их обитания и условий их размножения, нагула, отдыха и путей миграции, а также проведения расселения охотничьих ресурсов на территории Волгоградской области, которые находятся в хорошем текущем состоянии. В целом, природоохранная эффективность составляет 58%. Это связано с высокой антропогенной нагрузкой на территорию. В связи с такой нагрузкой, заказник не может поддерживать высокое текущее состояние всех природных объектов и компонентов на своей территории.

«Ольховский» охотничий заказник реализует природоохранную эффективность на 80%. Это самое высокое значение среди других зоологических заказников региона. Территория является местом обитания малочисленных, редких и находящихся под угрозой исчезновения видов животных, которые находятся в относительно хорошем текущем состоянии. Если исключить или уменьшить нагрузку факторов, негативно воздействующих на территорию ООПТ, возможно доведение природоохранной эффективности до 100%.

«Раздорский» и «Дрофиный» охотничьи заказники реализуют природоохранную эффективность на 62% и 65% соответственно. Территория заказника «Раздорский» имеет большое значение для сохранения, воспроизводства и восстановления объектов животного мира, отнесенных к объектам охоты, редких и исчезающих видов зверей и птиц, в том числе ценных в хозяйственном, научном и культурном отношении, улучшении их мест обитания, а также для поддержания целостности естественных сообществ, а «Дрофиный» является местом обитания малочисленных, редких

и находящихся под угрозой исчезновения видов животных, таких как дрофа и стрепет, занесенных в Красную книгу Российской Федерации, Красный список МСОП и Красную книгу Волгоградской области. Однако из-за недостаточно высокого значения текущего состояния, природоохранная значимость имеет средние показатели и заказники не могут достигать максимальных значений.

Природоохранная эффективность на территории «Чернополянского» заказника реализуется на 75%. ООПТ характеризуется высоким значением природоохранной ценности, но не достаточновысоким показателем значимости. Территория удовлетворительно справляется с ее задачами текущего управления и природоохранной эффективностью.

Общая оценка природоохранной эффективности заказников Волгоградской области составляет 68% и складывается как средне арифметическое из суммарных значений природоохранной ценности и значимости. Это значение достаточно высоко, но отличается от оптимального. Зачастую это связано с высоким показателем ценности, но низкой природоохранной значимостью из-за ухудшающегося текущего состояния. Репрезентативность ООПТ играет ключевую роль в формировании высокой оценки природоохранной ценности, потому что каждый заказник создан для сохранения, воспроизводства охотничьих ресурсов, сохранения среды их обитания и условий их размножения, нагула, отдыха и путей миграции, а также проведения расселения охотничьих ресурсов на территории Волгоградской области.

Литература и примечания:

[1] Постановление Администрации Волгоградской области от 16.11.2007 г. №1166 (ред. от 23.07.2010) «Об утверждении положений о государственных охотничьих заказниках Волгоградской области» // Консультант Плюс: информ. система. – 2016. – 26 марта.

[2] Мазниченко, А.С. Оценка природоохранной эффективности природного парка «Эльтонский» Волгоградской области / А.С. Мазниченко, А.В. Холоденко // Вопросы

современной науки и практики. – 2016. – №4 (62). – С. 30-33.

[3] Мазниченко, А.С. Оценка эффективности функционирования системы ООПТ Волгоградской области / А.С. Мазниченко, А.В. Холоденко // Экологическая безопасность и охрана окружающей среды в регионах России: теория и практика [Текст]: материалы II Всерос. науч.-практ. конф. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2016. – С. 302-306.

[4] Стишов, М.С. Методика оценки природоохранной эффективности особо охраняемых природных территорий и их региональных систем / М.С. Стишов. – М.: WWF России, 2012. – 284 с.

[5] Холоденко, А.В. Экологическая оценка природопользования на территории природного парка «Нижнехоперский» Волгоградской области / А.В. Холоденко, В.В. Фесенко // Защитное лесоразведение, мелиорация земель, проблемы агроэкологии и земледелия в РФ: сб. научн. тр. – Волгоград: ВНИАЛМИ, 2016. – С. 610-614.

© А.С. Мазниченко, 2017

*Р.О. Шуганов,
магистрант 2 курса
напр. «Нефтегазовое дело»,
e-mail: guess88888@mail.ru,
науч. рук.: А.В. Мужикова,
канд. техн. наук, доц.,
А.С. Кузьбожев,
д-р техн. наук, проф.,
УГТУ,
г. Ухта*

**АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ НАБЛЮДЕНИЙ ЗА
ПОЛОЖЕНИЕМ ГАЗОПРОВОДА НА ОПЫТНО-
ПРОМЫШЛЕННОМ УЧАСТКЕ**

**ANALYSIS OF THE RESULTS OF OBSERVATIONS THE
POSITION OF THE PIPELINE EXPERIMENTAL-
INDUSTRIAL AREA**

Аннотация: данная статья посвящена анализу экспериментальных данных изменений начальных высотных отметок положения газопровода, закрепленного анкерными системами на проектных отметках, на опытно-промышленном участке.

Ключевые слова: эксперимент, анализ наблюдений, изменение начальных высотных отметок, положение газопровода, случайная величина, закон распределения.

Annotation: this article is devoted to analysis of experimental data of the changes in initial altitude position of the pipeline, fixed anchor systems at the project level, at the experimental-industrial area.

Keywords: experiment, analysis of observations, change in starting elevation, position of the pipeline, random variable, law of distribution.

Эксплуатационные службы ПАО «Газпром» целенаправленно занимаются восстановлением прочности и

устойчивости газопроводов на сложных участках трассы. Часто встречаются всплывшие участки, потерявшие устойчивость под воздействием поперечных выталкивающих и продольных сжимающих усилий. Вышедшие на поверхность обводненной или заболоченной местности участки газопроводов занимают непроектное положение с дополнительными изгибающими моментами и не удовлетворяют требованиям безопасной эксплуатации системы МГ. Цель данной работы заключается в анализе полученных результатов наблюдений за положением газопровода на опытно-промышленном участке с применением статистического анализа.

В качестве опытно-промышленного участка был определен участок магистрального газопровода диаметром 1220 мм и протяженностью 500 м, закрепленный анкерными устройствами «АУЗТ» в количестве 20 комплектов с шагом установки 20 метров. Участок МГ расположен в равнинной, периодически обводняемой местности. Для осуществления мониторинга положения участка газопровода, после его закрепления анкерными системами и засыпки, на трубу были установлены 22 геодезические марки. В ходе испытаний производилась периодическая планово-высотная съемка геодезических марок, закрепленных на газопроводе в условной системе координат и Балтийской системе высот в течение одного года. На рисунке 1 представлена план-схема опытно-промышленного участка с указанием имеющихся ситуационных особенностей, местоположения геодезических марок и геодезических реперов. Съемка положения геодезических марок была проведена в следующие периоды времени:

Начальный период – летний месяц август (начальное положение газопровода после его подсадки, закрепления анкерными системами и засыпки);

– осенний месяц ноябрь (через три месяца эксплуатации опытно-промышленного участка);

– зимний месяц март (через семь месяцев эксплуатации опытно-промышленного участка);

– весенний месяц май (через девять месяцев эксплуатации опытно-промышленного участка);

Конечный период – летний месяц июнь (через десять

месяцев эксплуатации опытно-промышленного участка).

В процессе наблюдения за опытно-промышленным участком МГ с августа по ноябрь не зафиксировано значительного изменения начального положения газопровода в вертикальной плоскости. Амплитуда изменения начальных высотных отметок, зафиксированных на установленных геодезических марках, в августе составила 30 мм. При этом в процессе мониторингового наблюдения за поведением опытно-промышленного участка МГ изменение высотных отметок происходило следующим образом.

Через три месяца эксплуатации участка МГ, закрепленного анкерными системами «АУЗТ», у девяти геодезических марок (ГМ 3, ГМ 5, ГМ 7, ГМ 9, ГМ 14, ГМ 15, ГМ 17, ГМ 21, ГМ 22) произошло увеличение высотных отметок на 10...20 мм (подъем верха трубы), у трех геодезических марок (ГМ 1, ГМ 16, ГМ 19) произошло уменьшение высотных отметок на 10 мм (опускание верха трубы), а у десяти геодезических марок (ГМ 2, ГМ 4, ГМ 6, ГМ 8, ГМ 10, ГМ 11, ГМ 12, ГМ 13, ГМ 18, ГМ 20) изменения начальных высотных отметок не произошло. Максимальное изменение начальной высотной отметки, составившее 20 мм, зафиксировано у геодезической марки ГМ 5.

Через семь месяцев эксплуатации участка МГ, закрепленного анкерными устройствами «АУЗТ», у трех геодезических марок (ГМ 2, ГМ 5, ГМ 7) изменения начальных высотных отметок не произошло, а у остальных 19 геодезических марок высотные отметки уменьшились на 10...30 мм (опускание верха трубы). Максимальное изменение начальной высотной отметки, составившее 30 мм, зафиксировано у шести геодезических марок (ГМ 10, ГМ 11, ГМ 12, ГМ 16, ГМ 18, ГМ 19).

Через девять месяцев эксплуатации участка МГ, закрепленного анкерными устройствами «АУЗТ», у двух геодезических марок (ГМ 5, ГМ 7) произошло увеличение высотных отметок на 10 мм (подъем верха трубы), у 14 геодезических марок (ГМ 6, ГМ 8, ГМ 10, ГМ 11, ГМ 12, ГМ 13, ГМ 14, ГМ 16, ГМ 17, ГМ 18, ГМ 19, ГМ 20, ГМ 21, ГМ 22) произошло уменьшение высотных отметок на 10...20 мм

(опускание верха трубы), а у шести геодезических марок (ГМ 1, ГМ 2, ГМ 3, ГМ 4, ГМ 9, ГМ 15) изменения начальных высотных отметок не произошло.

Максимальное изменение начальной высотной отметки, составившее 20 мм, зафиксировано у семи геодезических марок (ГМ 10, ГМ 11, ГМ 12, ГМ 16, ГМ 19, ГМ 20, ГМ 22).

Через десять месяцев эксплуатации участка МГ, закрепленного анкерными устройствами «АУЗТ», у 11 геодезических марок (ГМ 1, ГМ 2, ГМ 3, ГМ 4, ГМ 5, ГМ 6, ГМ 7, ГМ 8, ГМ 9, ГМ 15, ГМ 17) произошло увеличение высотных отметок на 10...30 мм (подъем верха трубы), у одной геодезической марки (ГМ 11) произошло уменьшение высотных отметок на 10 мм (опускание верха трубы), а у десяти геодезических марок (ГМ10, ГМ 12, ГМ 13, ГМ 14, ГМ16, ГМ 18, ГМ 19, ГМ 20, ГМ 21, ГМ 22) изменения начальных высотных отметок не произошло. Максимальное изменение начальной высотной отметки, составившее 30 мм, зафиксировано у геодезической марки ГМ 5.

Таким образом, через десять месяцев эксплуатации опытно-промышленного участка положение газопровода на отрезке от геодезической марки ГМ 10 до геодезической марки ГМ 22 практически осталось без изменения, а на начальном отрезке опытно-промышленного участка (от ГМ 1 до ГМ 9) протяженностью 188,4 м. произошло перемещение газопровода вверх на 10...30 мм.

Перейдем к математической обработке полученных экспериментальных данных методами статистического анализа.

Изменения начальных высотных отметок (в мм), полученные по результатам наблюдений, и являются основой для проведения статистического анализа. Обозначим случайной величиной X – изменение начальных высотных отметок (в мм). Статистический материал, подлежащий обработке представляет собой множество полученных в результате эксперимента значений изменений начальных высотных отметок.

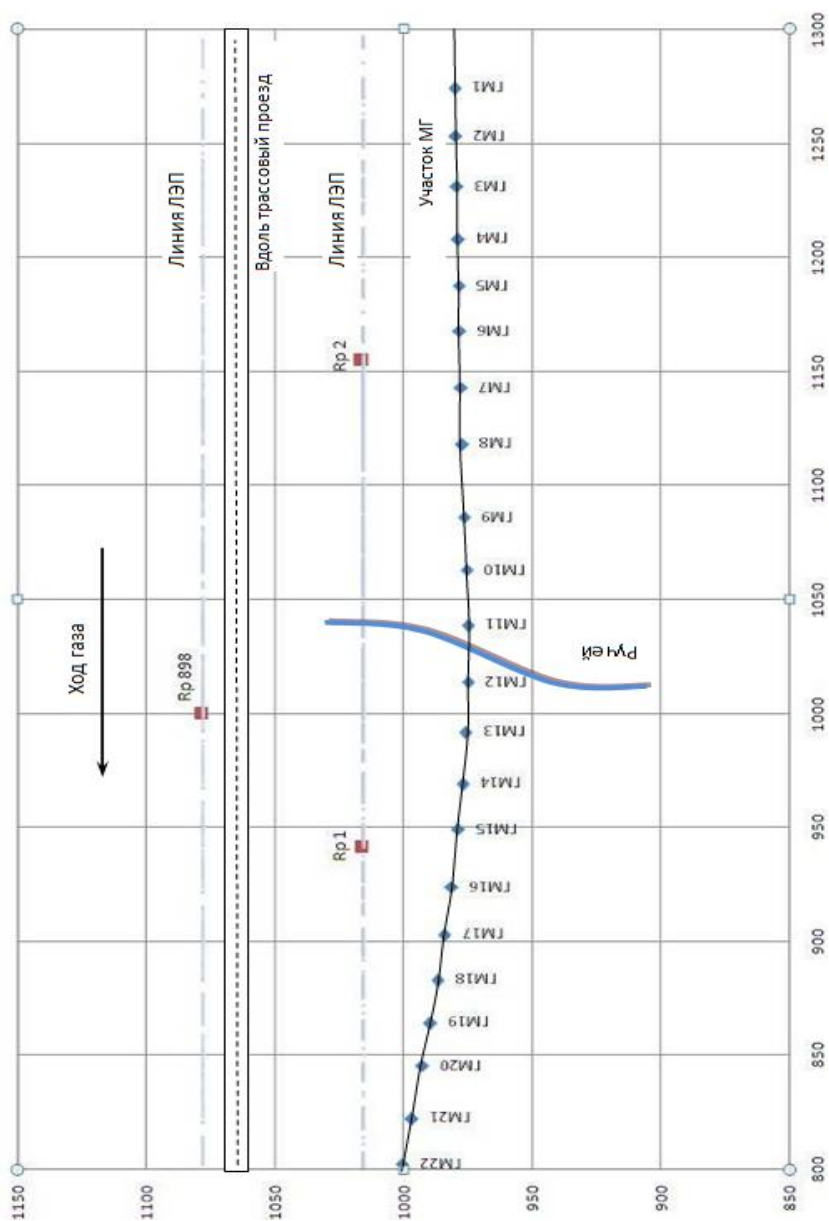


Рисунок 1 – План-схема опытно-промышленного участка магистрального газопровода

Таблица 1 – Частоты изменений начальных высотных отметок

Варианты x_i	-30	-20	-10	0	10	20	30
Частоты n_i	6	17	15	28	17	4	1

Упорядочив исходные данные, определили значения случайной величины X и частоты наблюдаемых значений (таблица 1). Объем выборки $n = 88$.

Некоторое количественное представление о случайной величине дают такие важные характеристики случайных величин как математическое ожидание и среднее квадратическое отклонение. Они характеризуют среднее значение и разброс в изучаемой статистической совокупности.

Приближенной точечной оценкой для математического ожидания и среднего квадратического отклонения является выборочная средняя и исправленное выборочное среднее квадратическое отклонение, соответственно [1].

Найдем выборочную среднюю [2]:

$$\bar{x}_B = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^k x_i \cdot n_i = \frac{1}{88} \cdot (-390) \approx -4,43.$$

Выборочная средняя является несмещенной, состоятельной и эффективной оценкой для математического ожидания случайной величины, т. е. $MX \approx -4,43$, что означает, что среднее значение изменения начальных высотных отметок примерно равно $-4,43$ мм.

Найдем выборочную дисперсию:

$$D_B = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^k x_i^2 \cdot n_i - (\bar{x}_B)^2 = \frac{1}{88} \cdot 17900 - 19,64 \approx 183,77.$$

Тогда выборочное среднее квадратическое отклонение будет равно:

$$\sigma_B = \sqrt{D_B} = \sqrt{183,77} \approx 13,56.$$

Найдем исправленную выборочную дисперсию:

$$S^2 = \frac{n}{n-1} \cdot D_B = \frac{88}{87} \cdot 183,77 \approx 185,88$$

и исправленное выборочное среднее квадратическое отклонение:

$$S = \sqrt{S^2} = \sqrt{185,88} \approx 13,63.$$

Исправленное выборочное среднее квадратическое отклонение является несмещенной, состоятельной и эффективной оценкой для среднего квадратического отклонения случайной величины, т. е. $\sigma(X) \approx 13,63$, что означает, что среднее отклонение значений изменения начальных высотных отметок от своего среднего значения $-4,43$ мм примерно равно $13,63$ мм.

Определим размах вариации:

$$R = x_{\max} - x_{\min} = 30 - (-30) = 60.$$

Определим количество частичных интервалов. По формуле Брукса и Каррузера $k = 5 \lg n$. Учитывая также, что $k \geq 5$, получим:

$$5 \leq k \leq 5 \lg 88 = 9,72.$$

В качестве интервального вариационного ряда возьмем 7 частичных интервалов длины $h = 10$ (таблица 2).

Таблица 2 – Статистическое распределение выборки

Частичные интервалы $x_i - x_{i+1}$	Варианты x_i	Частоты n_i
$-35 - -25$	-30	6
$-25 - -15$	-20	17
$-15 - -5$	-10	15
$-5 - 5$	0	28
$5 - 15$	10	17
$15 - 25$	20	4
$25 - 35$	30	1

На основании данных, представленных в таблице 2, построим гистограмму частот изменений начальных высотных отметок (рисунок 2).

Сравним эмпирическое и теоретическое распределения. Гистограмма позволяет выдвинуть предположение о том, что случайная величина распределена по нормальному закону. Это предположение необходимо проверить. Для того, чтобы в необходимых расчетах принять тот или иной вид распределения, необходимо убедиться, что распределение изменения начальных высотных отметок соответствует выбранному закону распределения.

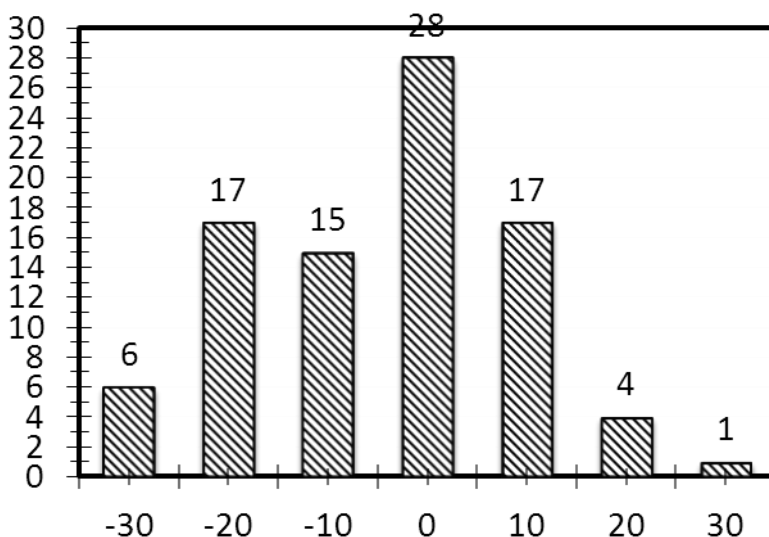


Рисунок 2 – Гистограмма частот изменений начальных высотных отметок

Для проверки гипотезы воспользуемся критерием Пирсона χ^2 [2]. При этом уровень значимости α зададим равным 0,05. Сравним теоретические и эмпирические частоты. Для этого вычислим наблюдаемое значение критерия χ^2 :

$$\chi^2_{\text{набл}} = \sum_{i=1}^k \frac{(n_i' - n_i)^2}{n_i} = 5,96.$$

Далее, по таблице критических точек распределения χ^2 по уровню значимости $\alpha = 0,05$ и количеству степеней свободы $k = s - r - 1 = 7 - 2 - 1 = 4$ (S – количество классов, r – количество параметров распределения) находим критическое значение критерия [2]:

$$\chi^2_{\text{крит}}(\alpha = 0,05; k = 4) = 9,5.$$

Так как $\chi^2_{\text{набл}} < \chi^2_{\text{крит}}$, то гипотезу о нормальном распределении изменения начальных высотных отметок положения газопровода принимаем.

Поскольку исследуемая случайная величина имеет нормальное распределение, то для нее справедливо «Правило трех сигм», состоящее в выполнении равенства [2]

$$P(|X - a| < 3\sigma) = 0,9973.$$

Т. е. вероятность того, что случайная величина изменения начальных высотных отметок отклонится от своего математического ожидания $MX \approx -4,43$ на величину, большую, чем утроенное среднее квадратичное отклонение $\sigma(X) \approx 13,63$, т. е. на величину большую, чем $3\sigma(X) \approx 40,89$, практически равна нулю, что соответствует установленным нормативным значениям допустимого изменения начального положения газопровода.

В работе также были получены доверительные интервалы для математического ожидания и среднего квадратического отклонения случайной величины. Результаты позволяют сделать вывод, что с вероятностью 0,95 значение математического ожидания (среднее значение) изменения начальных высотных отметок положения газопровода принадлежит промежутку $-7,32 < a < -1,54$, а среднее квадратическое отклонение изменения начальных высотных отметок положения газопровода принадлежит интервалу $11,87 < \sigma < 16,01$.

Литература и примечания:

[1] Гусейнзаде, М.А. Методы математической статистики в нефтяной и газовой промышленности / М.А. Гусейнзаде, Э.В. Калинина, М.Б. Добкина. – М.: Недра, 1979. – 340 с.

[2] Гмурман, В.Е. Руководство к решению задач по теории вероятностей и математической статистике: учеб. пособие / В.Е. Гмурман. – 11-е изд., перераб. – М.: Высшее образование, 2009 – 404 с.

© *Р.О. Шуганов, 2017*